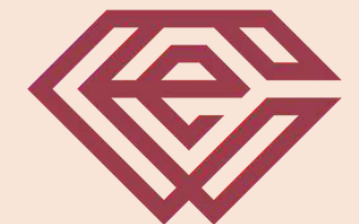


PDF en bonus

Les secrets de la vente digitale

Nos conseils pour vous guider...



Les pires erreurs

à ne pas faire

Les pires erreurs

à ne pas commettre !

Erreur 1 : penser qu'une seule formation suffit !

- Se former c'est SUPER,
- Mais le closing touche à plusieurs choses :
 - La psychologie humaine / les neurosciences,
 - Et aux techniques de vente poussées,
 - Deux domaines en perpétuelles évolutions !
- Une formation restera toujours de la théorie, ensuite il y a la pratique !



Les pires erreurs

à ne pas commettre !

Erreur 2 : ne pas miser assez sur son mindset !

- A quel point vous resterez solide dans les difficultés ?
- Dans les périodes de doutes ?
- A quel point vous resterez fidèle à vous même et à vos valeurs quand vous vous sentirez seul (e) ?
- OUI il y a des moments de solitude !



Les pires erreurs

à ne pas commettre !

Erreur 3 : se précipiter sur le 1er contrat venu

- A bosser avec le mauvais client on développe les pires erreurs possibles,
- Et ça entraîne une réaction en chaîne,
- On finit par douter de tout et on remet tout en question



Les clés d'une reconversion réussie

à garder en tête !

Les clés de la réussite :

à garder en tête !

1) Acquérir les bonnes compétences

- Mais TOUTES !!!
- Aussi bien sur le Closing, que sur l'entrepreneuriat !

2) Être tout le temps entouré pour avoir la réponse à ses questions

- La solitude c'est le pire ennemi de tous !
- Elle nous brouille les idées,
- Et être entouré de personnes qui ont fait le chemin avant, reste une stratégie inévitable !

3) Garder inspiré (e) tout le temps !

- Entourez-vous !!
- Inspirez-vous des autres !

