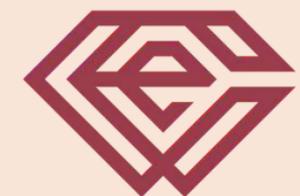


PDF en bonus

# Les secrets de la vente digitale

*Présentation de Julie et Vincent*



# Présentation de Julie et Vincent

*Comment on a réussi notre reconversion ?*



# Notre carrière était tracée :

On a fait des études après le BAC,

On a été stagiaires, puis salariés,

EXPLOITÉS par des patrons qui profitaient de notre jeunesse pour nous payer peu,

On travaillait 70h/semaine,

Pour 0 reconnaissance

Difficile de se projeter dans une future  
vie de parents...



# Les erreurs qu'on a faites :

On a d'abord essayé de devenir "influenceurs" sur les réseaux dans le domaine de la santé et du sport sous "VEGGIE FIT CHALLENGE",

Sauf qu'on a vu que ça prendrait du temps et beaucoup d'efforts avant de se générer des revenus...



Blogging

Dropshipping

Créer un business compliqué, qui prends du temps...



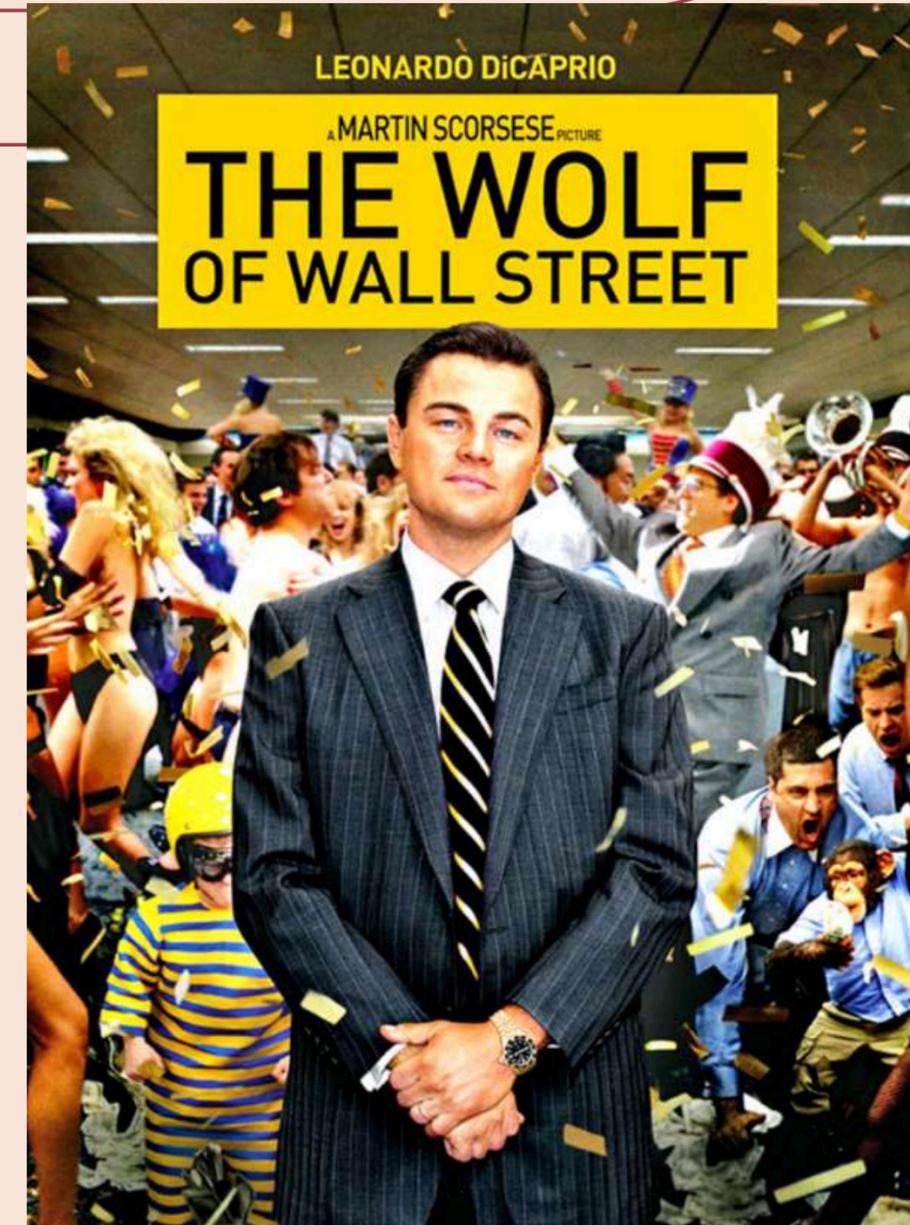
MAIS on a toujours détesté la vente.

On n'aurait jamais pensé un jour vendre parce que pour nous vente = manipulation.

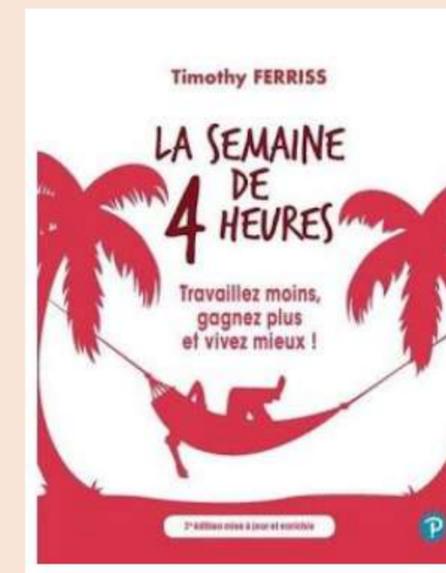
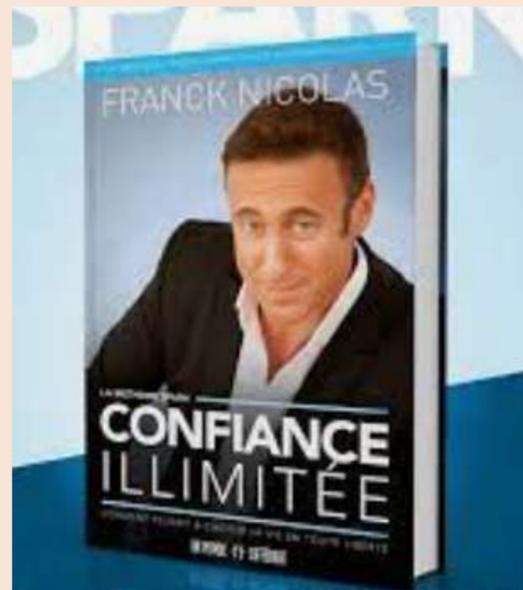
On pensait qu'il fallait avoir du "bagou" pour être un bon vendeur.

On pensait qu'il fallait être né commercial pour avoir du succès.

Vincent était timide au téléphone et pensait qu'il n'arriverait pas à dépasser sa timidité.



On s'est vite passionnés par trouver des méthodes pour se faire de l'argent, être libres, arrêter d'échanger notre temps contre de l'argent et on passait notre temps à regarder des vidéos youtube ou lire des livres.



# Et on a découvert le Closing :

Et Dan Lok qui nous a fait comprendre que vendre avec éthique était possible. Et que notre intérêt n°1 devait être le prospect avant tout.

Vendre avec les méthodes du Closing c'est AIDER / GUIDER le prospect à SE choisir.

Plutôt que de le pousser vers le produit / service.

C'est un peu comme si on était des guides pour ce prospect qui a des doutes, des peurs et des blocages jusqu'au moment où il vous a au tel !

On s'est formés chez Dan Lok, puis chez plein d'autres :

- Eli Wild,
- Jeremy Miner,
- Romain Bouvet,
- Cole Gordon,
- Bastiaan Slot.



Vincent s'est formé en Août 2018 et moi en Janvier 2019.

Le Closing nous a très vite permis de dépasser nos anciens revenus, de MOINS travailler (que 70h/semaine), de VOYAGER et de travailler depuis la maison !



On a commencé dans un tout petit bureau de 15 m carré,

On a tout de suite été sollicités par des infopreneurs pour leur fournir des Closers ET pour les gérer au quotidien.



# Et on a pu se projeter :

Je suis tombée enceinte en 2019 et aujourd'hui nous avons Luka & Zoé qui partagent notre vie et notre quotidien...



# On a travaillé avec :



**Julien MUSY**



**Eric BEHANZIN**



**Laura MABILLE**



**Franck ROCCA**



**Emmanuelle GAGLIARDI**



**Chloé BLOOM**



**Sebastien TEDESCO**



**Stéphane COZZO**



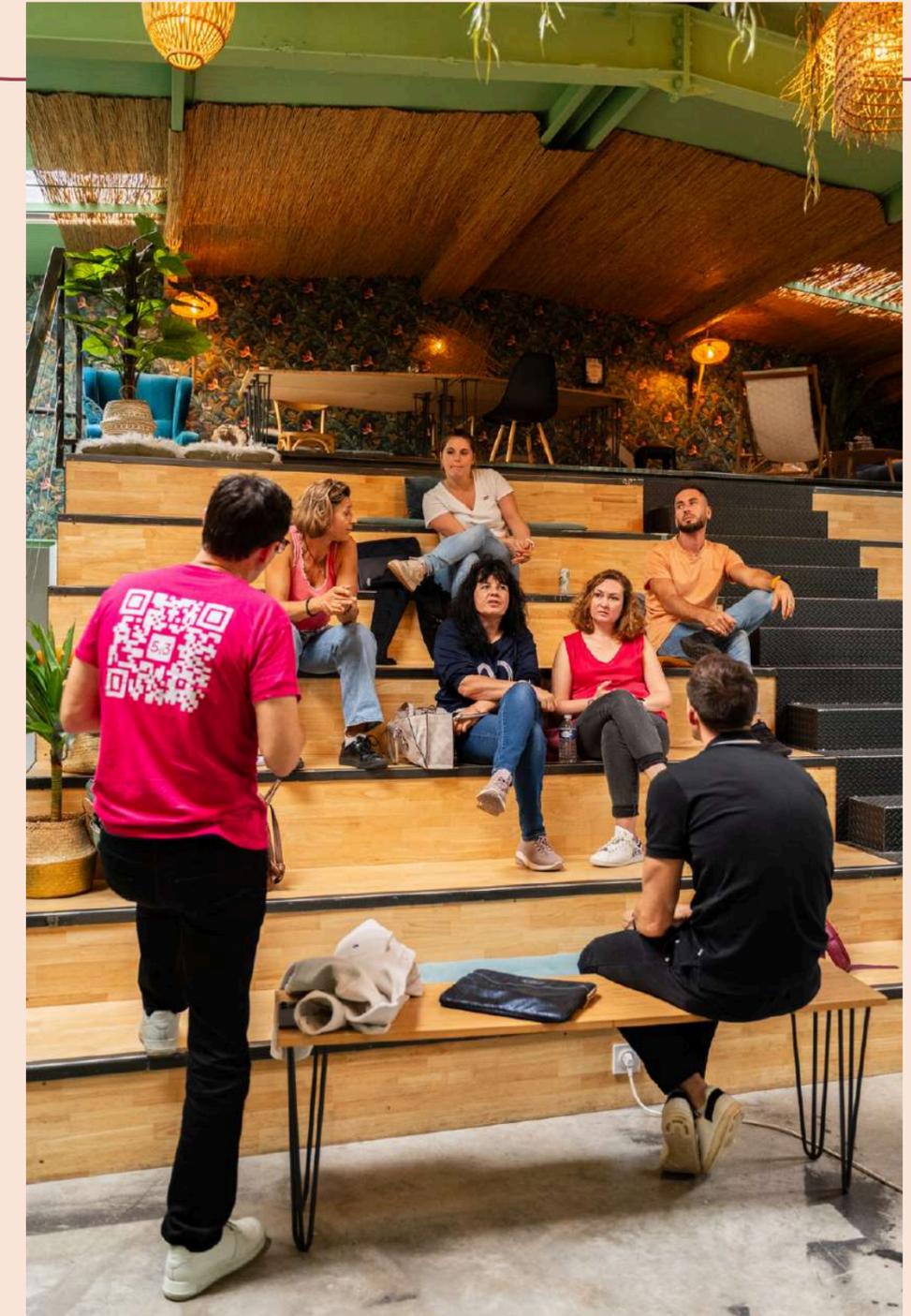
**Mathieu DOUMALIN**

# Des difficultés, on en a eu plein !

- Des clients qui nous forçaient à utiliser un script “pushy”,
- Des clients avec lesquels on a jamais vraiment bossé à cause du manque de leads,
- Des clients qui nous ont “viré” alors que tout fonctionnait bien,
- Des déceptions / des changements de plans,
- Etc...

# Ce qui fait qu'on a réussi...

- On s'est concentrés uniquement sur le PLAN A : le Closing,
- On n'avait pas de plan B,
- Hors de questions de retourner dans le salariat !



# 6 ans après...

Julie & Vincent, 35 ans, heureux parents de Luka & Zoé,

Avons généré plusieurs millions d'€ de CA pour nos clients,

Et aujourd'hui, nous co-gérons l'organisme de formation Closer Evolution,

Nous sommes certifiés Qualiopi (gage de qualité),

Nous avons formé plus de 900 personnes à se reconverter dans le Closing et l'entrepreneuriat.

