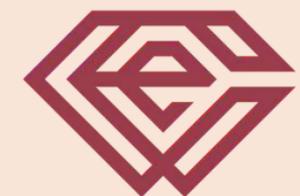


PDF en bonus

Les secrets de la vente digitale

Comment exercer ? Quelle rémunération ?



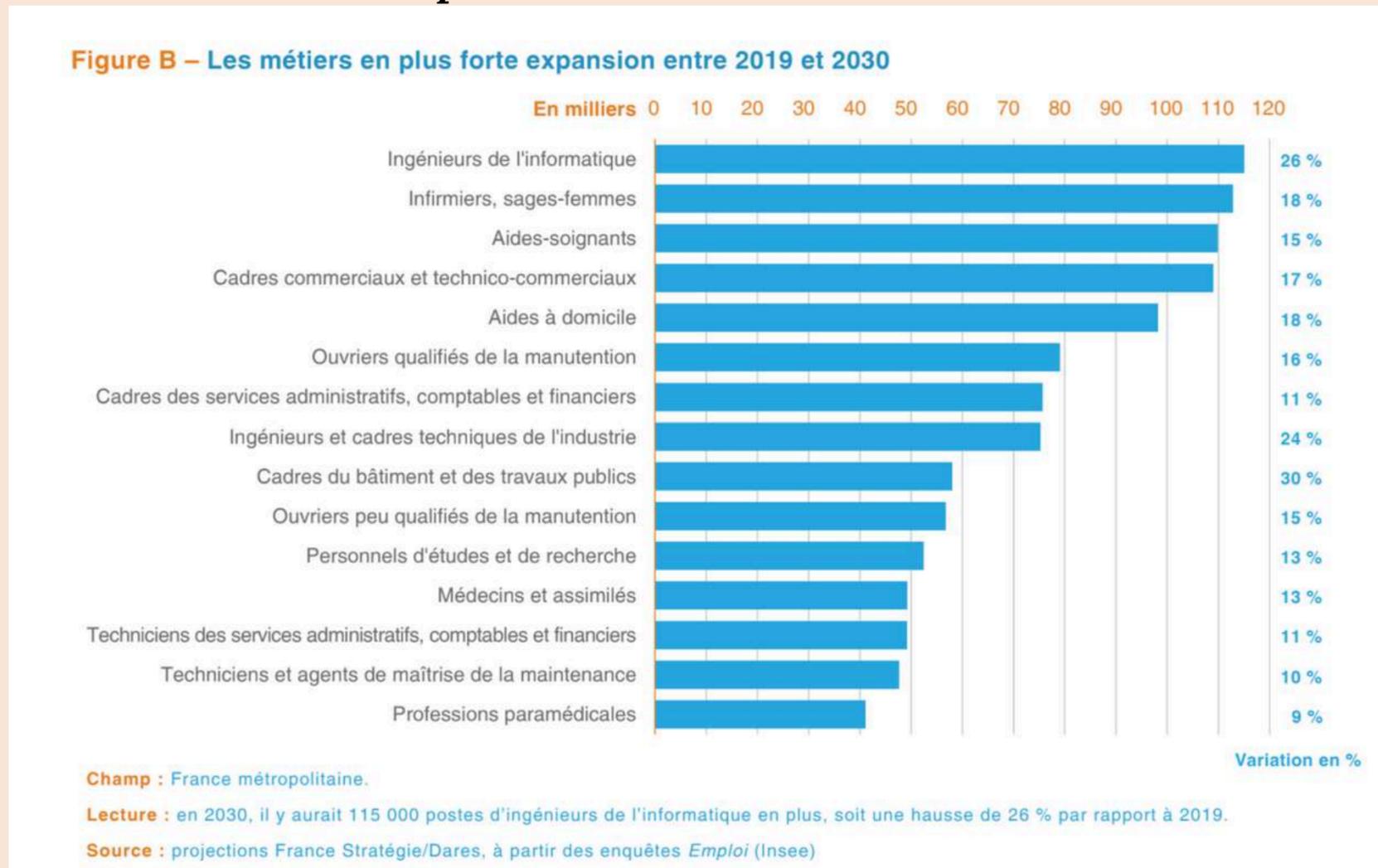
Les formats du setting/closing

cdi , freelance , hybride

Comment exercer ?

Les différents formats

Le salariat est tout à fait possible !!!



Comment exercer ?

Les différents formats

90% d'entre vous êtes à la recherche de liberté, donc veulent devenir entrepreneur à travers le Setting / Closing !

AVANTAGES :

- Pas besoin d'investir de l'argent : pas de fond de commerce, de murs, de crédit à faire,
- 100% en télétravail (ou depuis n'importe où dans le Monde),
- Pas de plafonds de revenus : tant que vous êtes performants et que vous avez le bon client, TOUT MARCHÉ !
- Une micro-entreprise suffit largement (0€, facile et peu de responsabilités associées),
- Vous avez simplement besoin de :
 - 1 ordinateur,
 - 1 smartphone,
 - Du wifi !



Comment exercer ?

Les différents formats

INCONVENIENTS :

- On oublie les baguettes magiques :
 - Le Closing / L'entrepreneuriat ne sont pas là pour résoudre tous vos soucis,
- On oublie les 10 000€/mois :
 - C'est possible, mais pas tout de suite, il faut au moins 3 mois d'une première expérience pour viser haut dans nos revenus,
- On touche au web donc...
 - Toutes les opportunités ne sont pas bonnes à prendre,
- On touche à l'entrepreneuriat donc...
 - Tout n'est pas facile du jour au lendemain,
 - Il faut s'en donner les moyens !

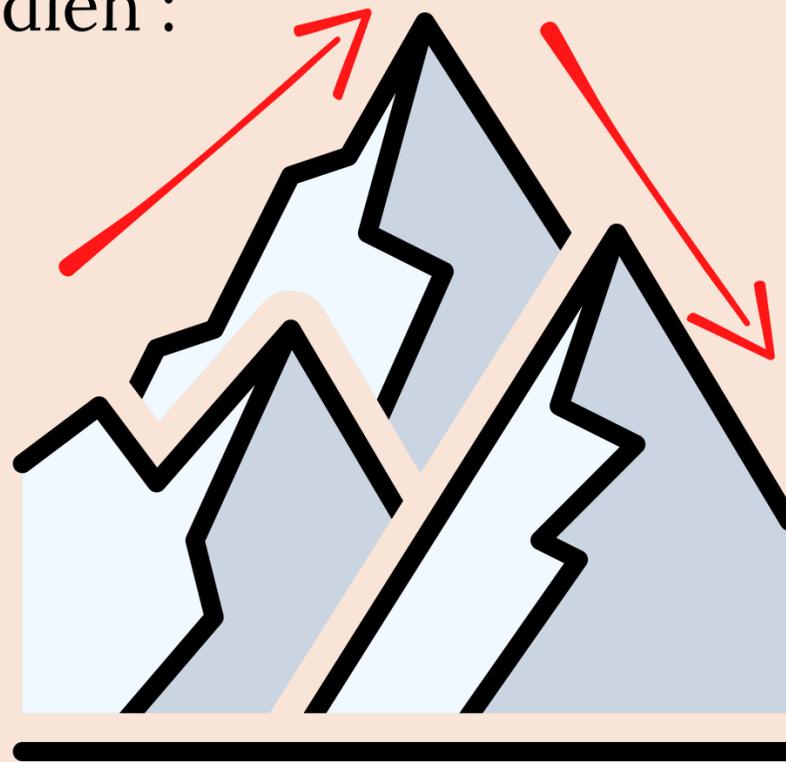


Attention aux pièges *de l'entrepreneuriat....!*

- Si tu ne fais pas les efforts,
- Si tu n'as pas de stratégie claire,
- Si tu n'as pas de vision, de “pourquoi” clair,

Tu n'y arriveras pas.

L'entrepreneuriat c'est aussi ça au quotidien :



Comment se fait-on payer ?

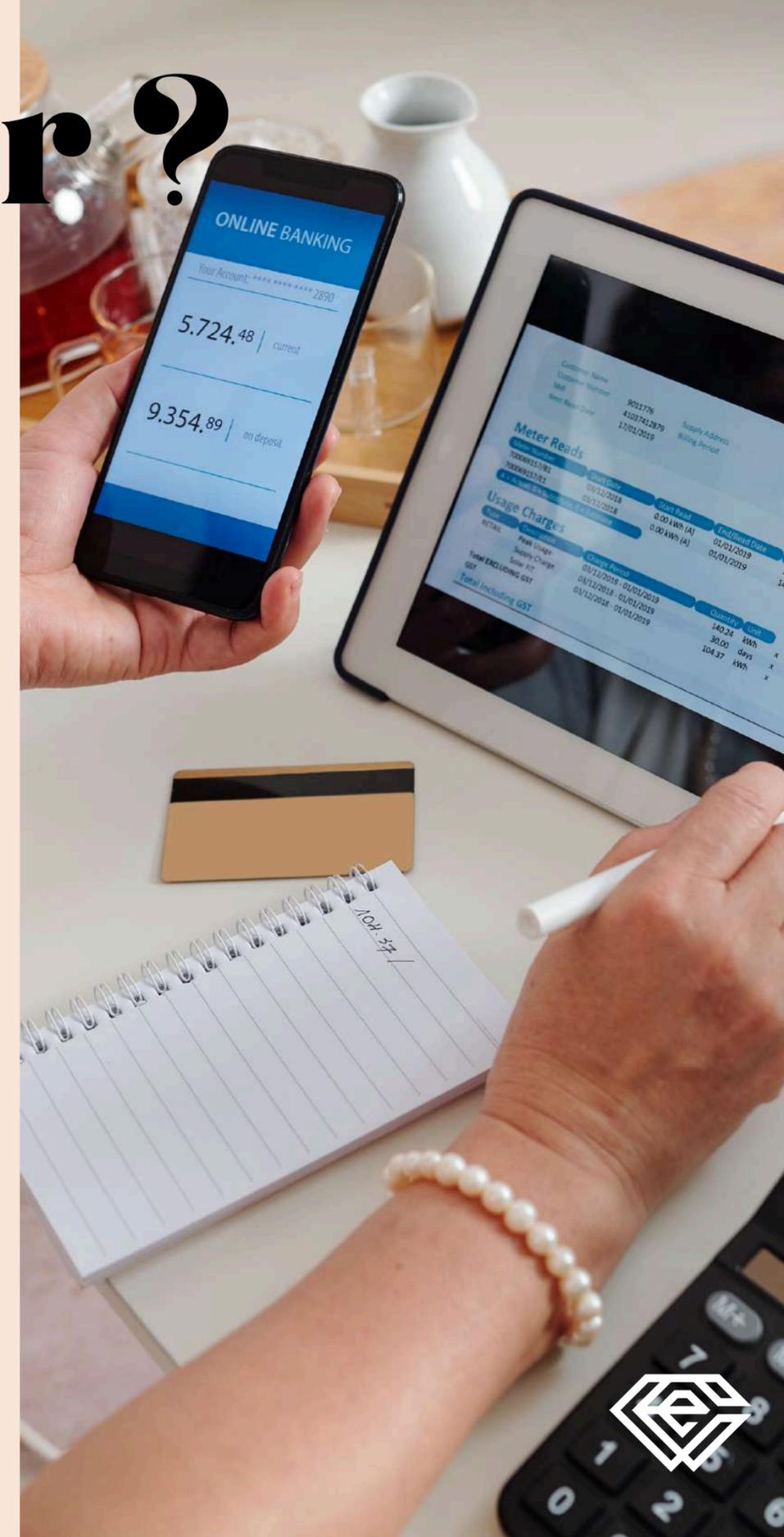
Commission ? Fixe ?

Comment se faire payer ?

Cas de figure n°1

**Tu es disponible moins de 10h/semaine,
Tu as envie d'y aller doucement et de te "tester",
Tu n'es pas à l'aise avec la vente,
Tu as envie d'un complément de revenus,**

Tu peux être uniquement Setter !



Comment se faire payer ?

Cas de figure n°1

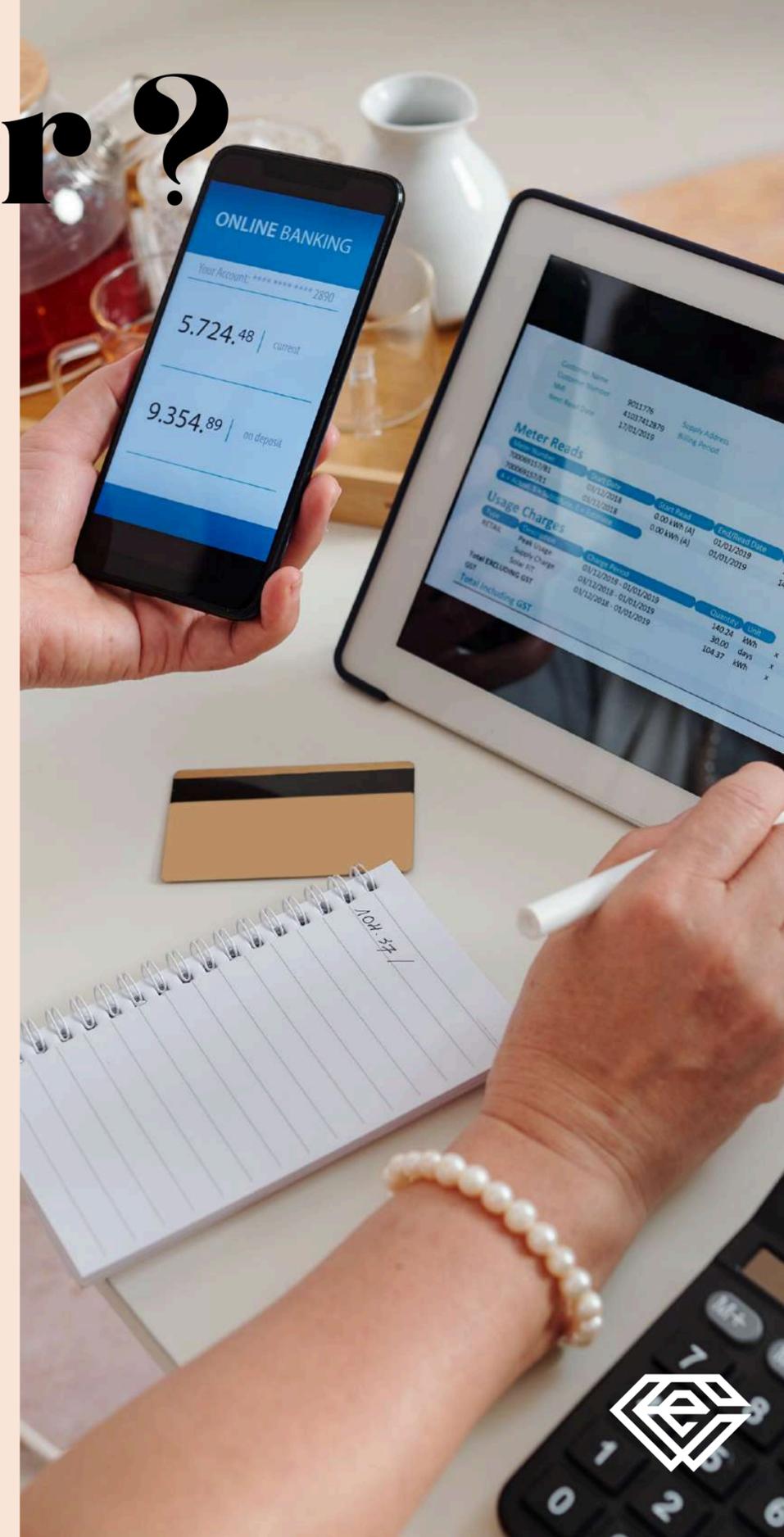
Setter :

- Faire du DM sur les réseaux sociaux de son client,
- Rappeler les personnes qui ont laissées leurs coordonnées,
- Rappeler les personnes qui ont pris des appels de 15 mn

Dans ces cas là tu te fais payer :

- Soit au RDV qualifié généré (ex : 20€/rdv),
- Soit à la commission sur le CA généré

Rendez - vous pris et honorés Prestation de service	30,00 €	1 290,00 €
11 - 2024 - Ventes des Sales issues de mon setting Prestation de service	1 094,04 €	1 094,04 €
Rendez - vous pris et honorés Prestation de service	30,00 €	1 050,00 €
10 - 2024 - Ventes des Sales issues de mon setting Prestation de service	767,49 €	767,49 €



Comment se faire payer ?

Cas de figure n°1

CLOSER EVOLUTION QUE SONT-ILS DEVENUS 6 MOIS + TARD ?

600€ DE COMPLÉMENT DE REVENUS
pendant son alternance !



SETTEUSE
Ambrine

CLOSER EVOLUTION QUE SONT-ILS DEVENUS 6 MOIS + TARD ?

2000€ en 5h/ jour !



SETTER
Victor

Que sont-ils devenus ?

A gagné en compétences et en stabilité



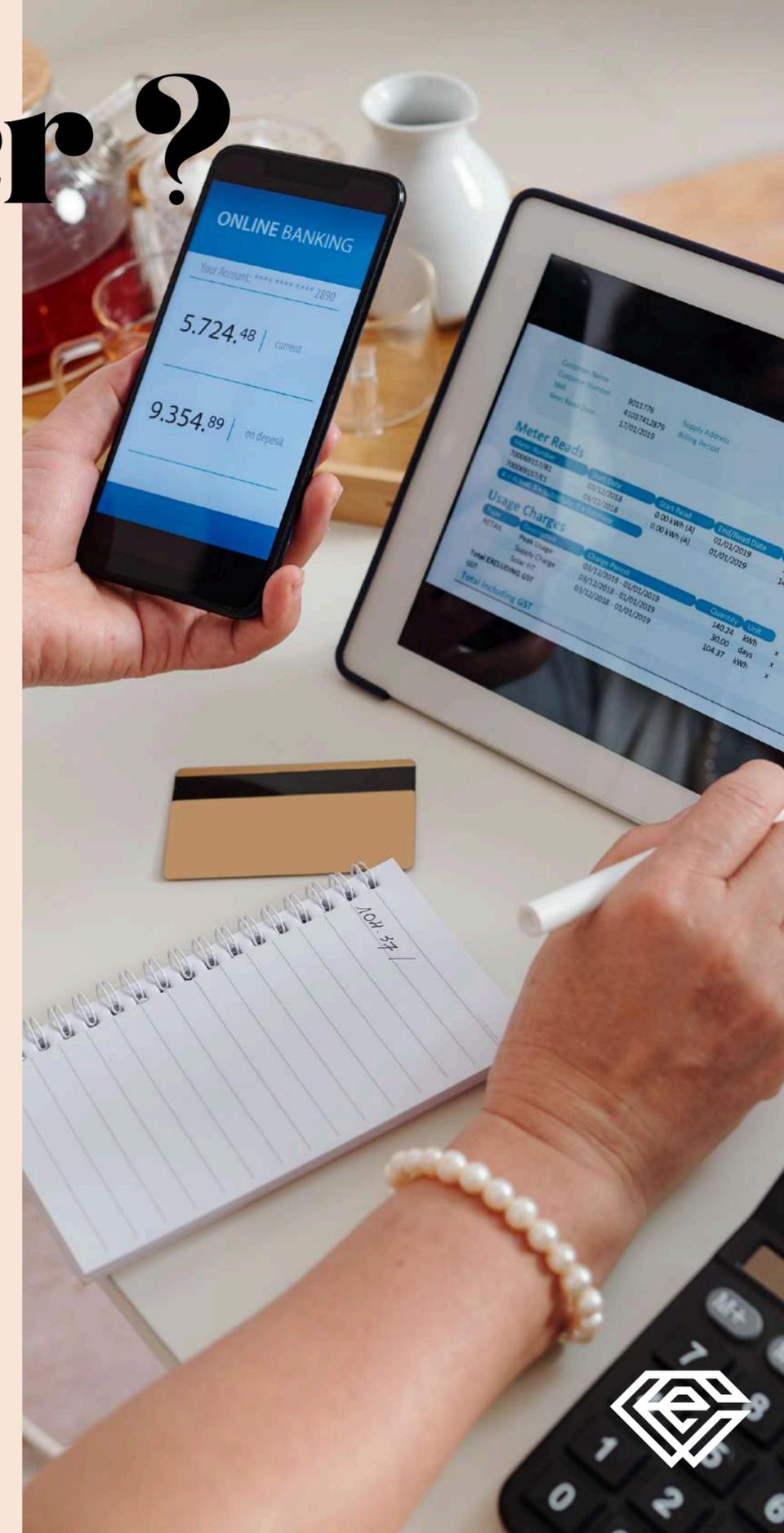
Hervé
6 mois + tard

Que sont-ils devenus ?

+ 4000€/mois uniquement en SETTING !



Hélène
6 mois + tard

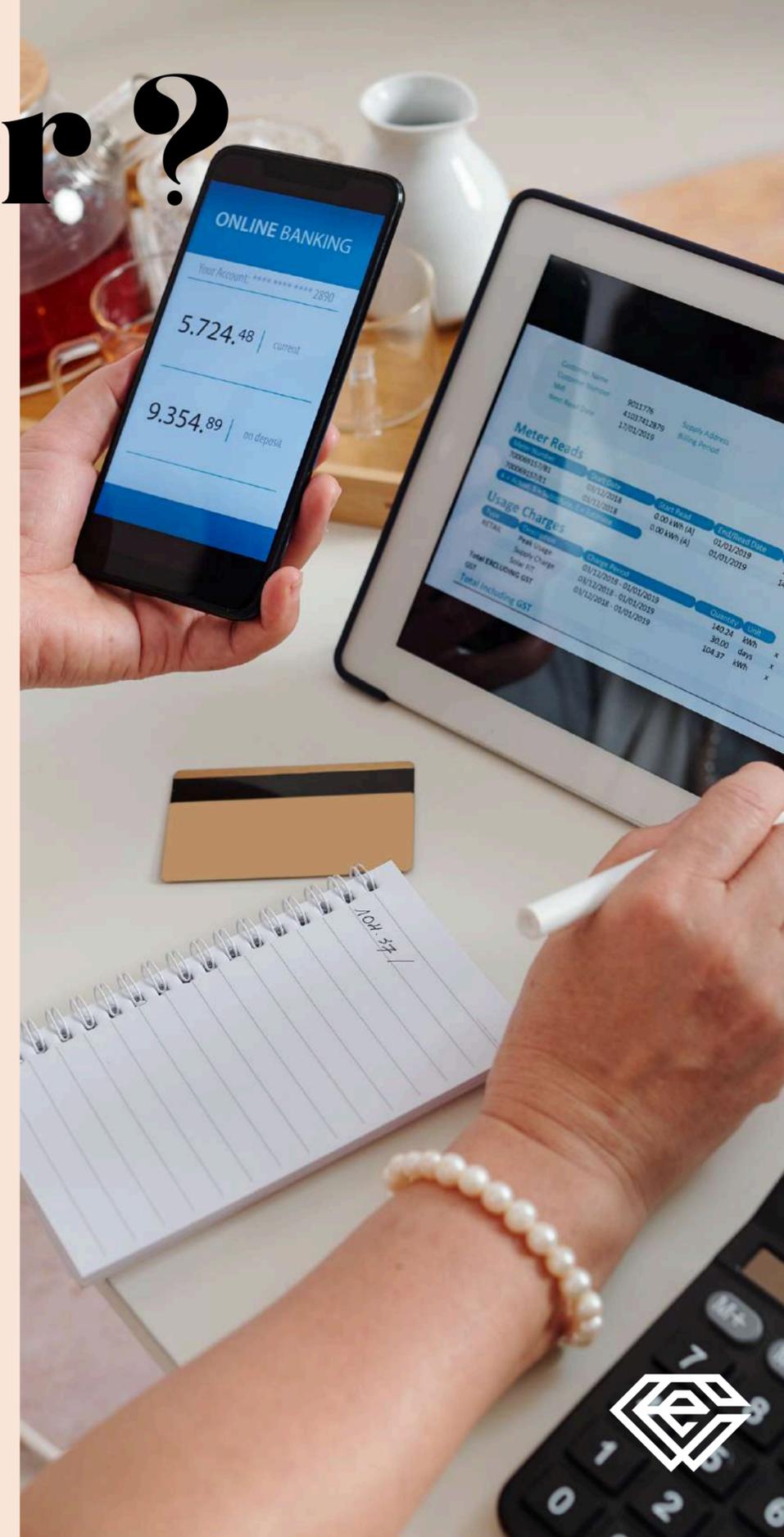


Comment se faire payer ?

Cas de figure n°2

**Tu es disponible plus de 10h/semaine,
Tu es à l'aise avec la vente,
Tu as envie à terme de te reconverter dans le Closing.**

Tu peux être Closer !



Comment se faire payer ?

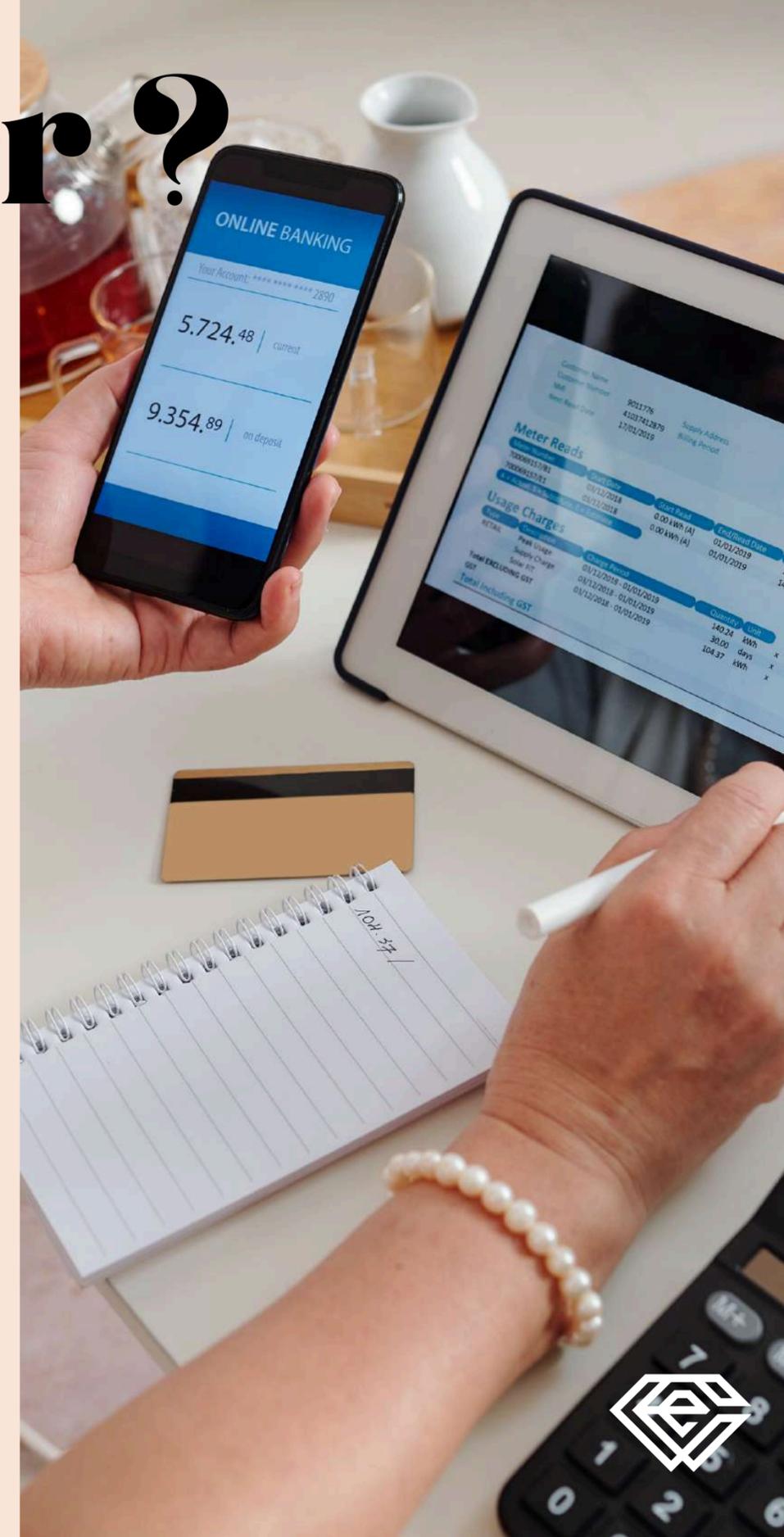
Cas de figure n°2

Dans ces cas là tu te fais payer à la commission :

- Entre 8% et 12% sur le CA généré

Exemple concret :

- Mon client a un produit à 1 000,00€,
- Je touche 10% de commission par vente,
- Je fais 10 ventes par semaine
- $10 \times 100 \times 4 = 4\ 000\text{€}$ brut
- $4\ 000 - 25\% \text{ d'URSSAF} = 3\ 000,00\text{€}$



Comment se faire payer ?

Cas de figure n°2

CLOSER EVOLUTION QUE SONT-ILS DEVENUS 6 MOIS + TARD ?

ANCIEN COMMERCIAL
et closer freelance libre aujourd'hui !



CLOSER
Jean-Marc

CLOSER EVOLUTION QUE SONT-ILS DEVENUS 6 MOIS + TARD ?

3 000€ net / mois
& maman !



CLOSEUSE
Laura

CLOSER EVOLUTION QUE SONT-ILS DEVENUS 6 MOIS + TARD ?

2 000€ net / mois
& maman d'un petit garçon !



CLOSEUSE
Phylomène

Que sont-ils devenus ?

Maman de deux enfants et 4 500€ brut facturé en Closing !



CLOSER EVOLUTION
Johanna
6 mois + tard

