



Vom Flickenteppich aus Einzellösungen zur skalierbaren, integrierten ERP-Lösung

Innovation entsteht nicht nur in Algorithmen, sondern auch in den Prozessen dahinter. Als DeepTech-Unternehmen wächst die OmegaLambdaTec GmbH kontinuierlich. Mehr Kunden, komplexere Projekte, steigende regulatorische Anforderungen und ein wachsendes Team erfordern eine Organisation, die ebenso skalierbar ist wie seine Technologien. Schnell wurde klar: wenn sie ihre Innovationsgeschwindigkeit langfristig halten wollen, brauchen sie eine integrierte Unternehmensplattform statt einer Vielzahl isolierter Einzellösungen. OmegaLambdaTec entschied sich für die Einführung des ERP-Systems Munixo, um alle zentralen Geschäftsprozesse künftig in einer gemeinsamen Plattform abzubilden.

Wer ist OmegaLambdaTec?

Die [OmegaLambdaTec GmbH](#) mit Sitz in Garching bei München entwickelt KI-basierte Datenlösungen und datengetriebene Entscheidungsmodelle für Industrie, Energie, Mobilität und weitere technologieintensive Branchen. Kunden vertrauen auf intelligente Algorithmen, die komplexe Daten in belastbare Entscheidungen übersetzen.

Die Ausgangslage

Viele Einzellösungen statt durchgängiger Prozesse

Die Systemlandschaft der OmegaLambdaTec war über Jahre organisch gewachsen. Verschiedene spezialisierte Softwarelösungen erfüllten jeweils ihren Zweck, führten jedoch zunehmend zu Medienbrüchen, doppelter Datenpflege und erheblichen manuellem Aufwand. Vertrieb, Projektmanagement, HR und Finance arbeiteten nicht auf einer gemeinsamen Datenbasis. Was in der frühen Unternehmensphase funktionierte, wurde mit wachsender Unternehmensgröße zum Skalierungshemmnis.



„Gerade als datengetriebenes IT-Unternehmen war für uns klar: Unsere internen Prozesse müssen denselben Qualitätsanspruch erfüllen wie unsere Datenlösungen.“

Manuela Pehle
Chief Marketing Officer



Zu den größten Herausforderungen gehörten:

- Vertriebsaktivitäten wurden in Excel nachverfolgt und waren nur schwer gemeinsam nutzbar.
- Es gab keine automatischen Erinnerungen oder Workflows.
- Urlaubstage, Überstunden und Feiertage mussten parallel in zusätzlichen Excel-Dateien gepflegt werden.
- Unterschiedliche Systeme arbeiteten unabhängig voneinander und erzeugten doppelte Pflegeaufwände.
- Mit dem Unternehmenswachstum wurde die Verwaltung zunehmend komplexer und fehleranfälliger.

Gerade gesetzliche Anforderungen wie die Arbeitszeiterfassung oder organisatorische Themen im Personalbereich machten deutlich, dass langfristig ein integriertes System notwendig werden würde.

Die Suche nach einer neuen Lösung Vom CRM zur ERP-Strategie

Gesucht wurde ursprünglich eine leistungsfähige CRM-Lösung, um die Vertriebsarbeit professioneller abzubilden. Im Austausch mit dem Novicon-Team wurde jedoch deutlich, dass sich weit mehr Prozesse gemeinsam digitalisieren lassen.

Schnell wurde deutlich, dass keine weitere Einzellösungen benötigt wird, sondern ein ganzheitlicher ERP-Ansatz den deutlich größeren Mehrwert bietet.



„Im Gespräch wurde uns bewusst: Das eigentliche Problem war nie das CRM, sondern die fehlende Integration unserer Geschäftsprozesse. Mit Munixo können wir praktisch alle unsere Einzellösungen ablösen.“

Manuela Pehle
Chief Marketing Officer



Die Entscheidung für Munixo

Intuitive Bedienung und persönliche Zusammenarbeit

Den Ausschlag für Munixo gab die Kombination aus Funktionsumfang, einfacher Bedienbarkeit und persönlicher Betreuung. Besonders überzeugte OmegaLambdaTec, dass Munixo **sämtliche Unternehmensbereiche auf einer Plattform** vereinen kann – von CRM über Projektmanagement bis hin zu HR und Buchhaltung. Statt verschiedene Einzellösungen miteinander zu verbinden, bildet Munixo das digitale Rückgrat der Unternehmensprozesse. Die **zentrale Datenbasis** sorgt für durchgängige Transparenz, automatisierte Abläufe und fundierte Entscheidungen – über alle Bereiche hinweg.

Ein weiterer entscheidender Faktor war die **intuitive Benutzeroberfläche**. Bereits nach den ersten Demos war klar, dass sich das System ohne lange Einarbeitungszeit bedienen lässt – ein deutlicher Vorteil gegenüber vielen etablierten ERP-Systemen.



Manuela Pehle
Chief Marketing Officer

„Bereits nach der ersten Demo war klar: Die Benutzerführung ist intuitiv. Das reduziert Einarbeitungsaufwand, fördert die Akzeptanz im Team und ermöglicht einen schnellen produktiven Einsatz.“

Erfolgstory



OmegaLambdaTec

Ebenso wichtig war die partnerschaftliche Zusammenarbeit mit dem Novicon-Team. Die Einführung eines ERP-Systems ist kein Software-, sondern ein Transformationsprojekt, das tief in bestehende Prozesse und Arbeitsweisen eingreift. Gerade weil das Unternehmen erstmals ein ERP-System einführt, war ihnen ein erfahrener Partner wichtig, der sie während der gesamten Implementierung aktiv begleitet. Statt anonymer Support-Strukturen setzt Munixo auf persönlichen Austausch und eine enge Zusammenarbeit, um Prozesse gemeinsam zu gestalten und optimal abzubilden.



Manuela Pehle
Chief Marketing Officer

„Wir wollten einen Partner, der unsere Prozesse versteht, Best Practices einbringt und uns auf unserem Wachstumskurs begleitet – nicht irgendein Ticketsystem, bei dem man tagelang auf Antworten wartet.“

Ausblick

Mit Munixo schafft OmegaLambdaTec die digitale Grundlage für die nächste Wachstumsphase. Standardisierte Prozesse, automatisierte Workflows und eine zentrale Datenbasis geben dem Team mehr Zeit für das Wesentliche: Innovation, KI und die Entwicklung intelligenter Datenlösungen für ihre Kunden.

Novicon GmbH
Parkring 6, 85748 Garching bei München

Tel.: +49 (0)89 125 03 22 30
Web: www.novicon.net
Mail: info@novicon.net



Fragen zu Munixo?

Schreiben Sie uns gerne eine Nachricht. Unsere erfahrenen ERP-Experten helfen Ihnen gerne weiter!

Jetzt Kontakt aufnehmen

Novicon GmbH
Parking 6, 85748 Garching bei München

Tel.: +49 (0)89 125 03 22 30
Web: www.novicon.net
Mail: info@novicon.net