

Gratis Branded Dropship training

Hey, welkom bij deze training. Mijn naam is Gijs, mede-oprichter van Good Guys Ecom. Samen met mijn compagnon Tom hebben we meer dan **5 miljoen euro aan e-commerce omzet** gegenereerd, en onze eerste brand verkocht.

In deze korte training laat ik je exact zien hoe we keer op keer merken opbouwen die **€10k/maand of meer draaien**, en hoe jij dat ook kunt – **zonder bullshit, zonder hype, zonder vage guru-stuff**. Alleen wat écht werkt.

"Het is speciaal bedoeld voor:

- Starters die niet weten waar ze moeten beginnen
- En ondernemers die al bezig zijn, maar vastzitten onder die 10k/maand grens"

"En aan het eind kun je een **gratis strategiecall** met ons boeken, waarin we kijken hoe we dit systeem op jouw situatie toepassen."

Herken je dit?

- Je krijgt geen sales
- Je marges zijn ruk
- Je leverancier is onbetrouwbaar
- Je hebt geen echt plan

Herkenbaar?

Dan is dit exact de training die je nodig hebt.

Onze aanpak in het kort

Bij Good Guys Ecom gebruiken we een simpel maar krachtig model:

F.P.O. – Find. Product. Offer.

1. **Find** – we zoeken markten met urgentie, koopkracht en schaal
2. **Product** – we valideren winnende producten aan de hand van data
3. **Offer** – we maken er een onweerstaanbaar aanbod van (niet gewoon 'verkopen', maar positioneren)

In deze training zoomen we in op stap 2: **Hoe je in 30 minuten een winnend product + supplier vindt.**

4. De Mini-Win: Hoe je een winnend product vindt + supplier via Zendrop (7-8 min)

Stap 1: Winnende producten herkennen

"Go to **TikTok** of **Meta Ad Library** – zoek op termen als 'TikTok made me buy it', 'must-have gadget', '2025 trending', of 50% korting."

- Let op producten die **massaal views krijgen in korte tijd**
- Kijk of het **probleemoplossend** is (mensen kopen sneller oplossingen dan 'leuke dingen')
- Idealiter onder de **€25 inkoopprijs**, boven de **€50 verkoopprijs**
- Bonus: product dat 'scroll-stopping' is – visueel aantrekkelijk

 Noteer 3 van deze producten

Stap 2: Valideer met concurrentiescan

- Zoek op Amazon / Bol of dit product al verkocht wordt
- Zijn er veel reviews? Dat is **goed** (markt = bewezen)
- Zijn er veel verkopers? **Matig** – kijk of jij kan onderscheiden op prijs, bundle of branding

Stap 3: Vind een supplier via Zendrop

- Ga naar [Zendrop.com](https://zendrop.com)
- Maak een gratis account aan
- Controleer:
 - Leveringstijd
 - Inkoopprijs
 - Productfoto's & beschrijving
- Kies een product met een **goede marge (>2.5/3x markup)**

 Boom. Jij hebt nu:  Een product waar vraag naar is

 Een supplier die snel levert

 En genoeg marge om winstgevend te adverteren

Dit is slechts één puzzelstuk. Wil je echt naar die €10k/maand en verder?
Dan heb je het volledige plan nodig: van creatives, funnels, supplier connecties tot exitstrategie.

Dat is precies wat we jou leren in onze **Good Guys Ecom coaching**. En je kunt daar **gratis** mee starten via een strategiecall.

Klik [hier](#) en plan een call met iemand uit ons team. In dat gesprek:

- Kijken we naar jouw huidige situatie
- Maken we samen een winstplan
- En krijg je direct advies waar je actie op kunt nemen"

 *Let op: we doen maar een beperkt aantal van deze calls per week, dus wees er snel bij.*