COMPTE -RENDU DES RENDEZ-VOUS TOP TRANSPORT 2026 (MARSEILLE)

BENJAMIN FAUVEAU (VNF), LAURENE THERISOD (MEDLINK PORTS)

14/10/2026

1. BENVIC – Transformation de matières plastiques

Activité :

BENVIC est un groupe industriel international spécialisé dans la formulation et la production de compounds thermoplastiques, notamment à base de PVC.

Ses produits sont destinés à différents secteurs industriels, dont le bâtiment (menuiseries et profilés), l'automobile, les câbles et les équipements techniques. Le groupe développe également des solutions intégrant des matières recyclées et des polymères alternatifs.

Flux logistiques identifiés :

- Site industriel situé à Chevigny-Saint-Sauveur, à proximité de Dijon.
- Flux à destination de Loriol-sur-Drôme (26).
- Volume annoncé : environ **200 camions/an**, avec des chargements pouvant atteindre 44 tonnes dont 27.5 tonnes net.
- Conditionnement : big bags de 1 250 kg.

Potentiel de report modal :

Intérêt exprimé pour l'étude d'une solution ferroviaire, notamment sur un axe **Chevigny → Chalon-sur-Saône → Salaise-sur-Sanne**, en lien avec les flux à destination de la vallée du Rhône.

Suites à donner : Approfondir les caractéristiques des flux (tonnages, fréquences, origines/destinations précises) et étudier la faisabilité d'une solution multimodale, ferroviaire et éventuellement fluviale, en mobilisant les infrastructures du réseau.

POTENTIEL FERROVIAIRE

---

2. GRDF – Biométhane et décarbonation des transports

Activité :

GRDF est le principal gestionnaire du réseau de distribution de gaz en France, avec environ 209 000 km de canalisations et 10,7 millions de clients desservis.

L'entreprise assure l'exploitation, l'entretien et le développement des infrastructures gazières.

Elle accompagne également la transition énergétique à travers l'injection de biométhane dans les réseaux et le développement de solutions de mobilité décarbonée, notamment le BioGNV pour le transport routier.

Principaux éléments échangés :

- Le biométhane est produit principalement à partir de déchets organiques par méthanisation. D'autres filières de production de gaz renouvelables sont en développement, notamment la pyrogazéification de déchets et de combustibles solides de récupération (CSR).
- Environ 800 à 1 000 unités (50% public/50% privé) de méthanisation évoquée en France, soit 3 réacteurs nucléaires.
- Pas d'ICPE
- Le biométhane est injecté dans le réseau de gaz et peut faire l'objet de contrats d'approvisionnement spécifiques avec traçabilité.
- Développement du BioGNV pour la mobilité lourde et certains équipements de manutention, notamment les chariots élévateurs.
- BioGNV : plus performant en termes d'émission qu'un camion électrique (comprenant construction camion, vie et recyclage)
- Échanges sur les perspectives d'importation de gaz renouvelables, notamment depuis l'Afrique du Nord.
- Objectif de 100 % de biométhane à horizon 2033 évoqué lors du rendez-vous (périmètre à préciser).

Enjeux économiques et environnementaux :

Le BioGNV constitue une piste de décarbonation pour les transporteurs, sous réserve d'une analyse du coût total de possession (TCO), du profil d'utilisation des véhicules et des conditions d'approvisionnement. Une compétitivité proche du diesel a été évoquée pour certains usages.

- 1KG de gaz (1.90€) = 1 litre de gasoil
-

Perspectives :

Échanges également sur les possibilités de décarbonation ferroviaire, notamment les projets de rétrofit de locomotives diesel circulant sur des lignes non électrifiées.

Suites à donner : Identifier les possibilités de coopération avec GRDF autour de la décarbonation des activités portuaires, des équipements de manutention et des transports multimodaux.

POTENTIEL INFRASTRUCTURES

---

3. PRIMEVER – Transport et logistique sous température dirigée

Activité :

PRIMEVER est un groupe français spécialisé dans le transport et la logistique de produits frais sous température dirigée et de marchandises industrielles.

Fort d'environ 3 200 collaborateurs et de 62 sites, le groupe intervient dans le transport routier national (1 600 camions) et européen, le groupage, la logistique d'entreposage et le transit international maritime et aérien.

Il dispose notamment de 100 000 m^2 de surfaces logistiques et développe ses activités vers les marchés européens, particulièrement le Benelux et la Scandinavie.

Organisation et activités :

- Transport domestique de produits frais.
- Logistique : environ 100 000 m^2 d'entrepôts sous température ambiante et dirigée.
- Transport routier européen en lots complets (FTL).
- Transit international et Overseas

Flux et zones géographiques :

Activités de groupage et de transport à destination notamment des Pays-Bas, de la Belgique, de la Scandinavie et des pays d'Europe de l'Est.

Potentiel de report modal :

PRIMEVER a manifesté un **intérêt pour l'étude de solutions fluviales**, notamment dans le cadre de ses activités logistiques et de transport international.

Suites à donner :

- Organiser une mise en relation avec Guillaume SEMPERE (identité/orthographe à confirmer).
- Recueillir les informations relatives aux flux susceptibles de faire l'objet d'une étude de report modal.
- Obtenir les coordonnées de la Fédération du froid évoquée lors du rendez-vous.
- Explorer les synergies possibles avec les acteurs du transport frigorifique, notamment STEF, OLANO et les initiatives de type Fresh Corridor.

MARTICO – Transit international et transport maritime Transport Maritime - Martico Group

Activité : Transitaire international intervenant dans l'organisation de transports maritimes et de prestations logistiques associées.

Volumes annoncés : Environ **60 000 EVP**, périmètre et période à confirmer.

Potentiel de report modal :

Compte tenu de son activité conteneurisée, MARTICO représente un interlocuteur potentiel pour identifier des flux maritimes susceptibles d'être pré- ou post-acheminés par voie fluviale sur l'axe Méditerranée–Rhône–Saône.

Suites à donner : Approfondir la connaissance des flux conteneurisés, notamment les ports maritimes utilisés, les destinations intérieures et les volumes susceptibles d'être massifiés vers les plateformes multimodales du réseau.

POTENTIEL FLUVIAL

---

4. CLUSTER LOGISTIQUE ÎLE-DE-FRANCE – Marc BAZENET

Présentation de la structure

Le Cluster Logistique Île-de-France est un acteur de l'écosystème logistique francilien, intervenant dans la mise en relation des entreprises, des acteurs institutionnels et des gestionnaires d'infrastructures afin d'accompagner le développement de projets logistiques et multimodaux.

Éléments recueillis lors du rendez-vous

Marc BAZENET a présenté une recherche foncière menée pour le compte d'un partenaire, avec un objectif d'identification d'environ **100 sites à l'échelle nationale**.

Les besoins exprimés concernent :

- Des terrains constructibles de **1 000 à 3 500 m²**, idéalement situés en zones portuaires ou à proximité immédiate des voies navigables.
- Des implantations permettant le développement d'activités logistiques, notamment de logistique urbaine.
- Un intérêt marqué pour le catalogue foncier MEDLINK PORTS et les disponibilités immobilières et foncières sur l'axe Méditerranée–Rhône–Saône.
- Des échanges sur les modalités d'implantation, notamment les dépôts de garantie et les conditions suspensives.

Plusieurs zones et écosystèmes d'activités ont été évoqués : **PIPA, OSIRIS, PIL'ES et INSPIRA**.

Les discussions ont également porté sur les solutions de logistique urbaine fluviale, avec notamment des références à la logistique IKEA, aux matériels de transport et aux caisses continentales adaptées au transport fluvial.

Potentiel de développement pour VNF / MEDLINK PORTS

Cette recherche foncière représente une opportunité de valorisation des disponibilités du réseau portuaire et des zones d'activités situées à proximité de la voie d'eau.

L'objectif serait d'identifier des emprises compatibles avec les besoins du partenaire, tout en privilégiant les implantations susceptibles de générer des flux logistiques pouvant être massifiés par voie fluviale.

Suites à donner

- Transmettre le catalogue foncier MEDLINK PORTS et identifier les terrains disponibles répondant aux critères de surface et de localisation.
- Associer **Stéphanie BARD** et **Pascal GHESQUIÈRES (SNCF Réseau)** aux échanges afin d'examiner les opportunités foncières et multimodales.
- Approfondir les besoins du partenaire : nature des activités, caractéristiques des bâtiments envisagés, calendrier d'implantation et contraintes techniques.
- Clarifier les modalités contractuelles, notamment les dépôts de garantie et les conditions suspensives.
- Présenter les possibilités de logistique urbaine fluviale et les solutions de transport en caisses continentales.

Intérêt commun VNF / MEDLINK PORTS : opportunité de prospection foncière à l'échelle du réseau, avec un potentiel de développement de nouvelles activités logistiques en bord à voie d'eau.

POTENTIEL INFRASTRUCTURES

---

5. BANQUES ALIMENTAIRES – Région Provence-Alpes-Côte d'Azur

Présentation de la structure

La Fédération Française des Banques Alimentaires coordonne un réseau national de **79 Banques Alimentaires**, engagées dans la lutte contre la précarité alimentaire et le gaspillage.

Leur mission consiste à collecter des denrées auprès des industriels, distributeurs, grossistes et producteurs, puis à les redistribuer aux associations partenaires d'aide alimentaire.

Le réseau intervient sur l'ensemble de la chaîne logistique alimentaire, depuis la collecte et le stockage jusqu'à la préparation et la distribution des marchandises, en température ambiante, frais et surgelé.

Éléments recueillis lors du rendez-vous

L'interlocuteur rencontré représente les cinq Banques Alimentaires de la région Provence-Alpes-Côte d'Azur et assure la prospection des dons et achats de marchandises, ainsi que la coordination des besoins logistiques.

- **79 Banques Alimentaires** à l'échelle nationale.
- **1 500 tonnes de marchandises** évoquées pour la région PACA sur les dix derniers mois.
- Recherche de partenaires pour l'externalisation de certaines prestations logistiques.
- Besoins en transport, stockage et gestion de flux, ponctuels ou réguliers.

Les principaux flux concernés sont :

- Les échanges inter-Banques Alimentaires en région Sud, en température ambiante, frais et surgelé.

- Les approvisionnements depuis d'autres régions françaises vers la région PACA.
- Les expéditions depuis la région PACA vers d'autres Banques Alimentaires du réseau national.

Recherche de partenariats logistiques et RSE

Les Banques Alimentaires souhaitent développer des partenariats avec des transporteurs, logisticiens et grossistes alimentaires susceptibles de contribuer à leurs activités.

Un intérêt particulier est porté à la récupération de marchandises issues de surplus, d'avaries de transport, de refus de livraison ou de produits à durée de vie courte, sous réserve de leur conformité sanitaire et de leur aptitude à la consommation.

Ces partenariats permettraient de limiter le gaspillage alimentaire et les coûts associés au stockage ou à la destruction des marchandises, tout en contribuant à une démarche solidaire et RSE.

Les dons en nature éligibles peuvent également ouvrir droit, sous certaines conditions, à une réduction d'impôt au titre du mécénat.

Potentiel pour VNF / MEDLINK PORTS

Les besoins exprimés présentent des possibilités de mise en relation avec les acteurs du réseau MEDLINK PORTS, notamment les transporteurs, commissionnaires et prestataires logistiques spécialisés dans les produits alimentaires.

Les flux interrégionaux pourraient également faire l'objet d'une première analyse afin d'identifier d'éventuelles opportunités de massification multimodale, sous réserve de volumes et de fréquences compatibles avec les solutions existantes.

Suites à donner

- Transmettre une présentation de MEDLINK PORTS et des services proposés par son réseau, notamment via le site internet.
- Identifier et communiquer des contacts de transporteurs, logisticiens et grossistes alimentaires susceptibles de répondre aux besoins exprimés.
- Faciliter les mises en relation avec les acteurs du réseau intéressés par des partenariats RSE et la valorisation solidaire de marchandises.
- Inviter l'interlocuteur aux événements et rencontres du réseau, notamment **LUF et Rivertraining** (intitulés et modalités à préciser).
- Approfondir les caractéristiques des flux interrégionaux afin d'évaluer les possibilités de mutualisation ou de report modal, donner contact VNF Basin de Seine.

Intérêt commun VNF / MEDLINK PORTS : opportunité de mise en réseau et de développement de partenariats logistiques et RSE, avec un potentiel de mutualisation des flux alimentaires à étudier.

---

6. PICART & BEER S.A. – Négoce international et logistique de matières premières

Présentation de l'entreprise

Picart & Beer est spécialisée dans le commerce d'un large éventail de produits destinés aux industries de l'acier, de la fonderie, de la métallurgie, du recyclage, du bâtiment, de la verrerie ainsi qu'aux industries sucrières et chimiques.

Son activité repose sur l'organisation de flux internationaux et européens, combinant transport maritime, ferroviaire et routier, avec des besoins en stockage intermédiaire et en distribution vers les clients finaux.

Éléments recueillis lors du rendez-vous

L'entreprise souhaite développer et optimiser ses chaînes logistiques européennes, principalement sur les axes Italie–Allemagne et Benelux–Allemagne.

- **Origines internationales :** importations depuis la Norvège, le Brésil et l'Asie, notamment via le port de Rotterdam.
- **Marchés desservis :** Europe du Nord, Benelux et Allemagne.
- **Marchandises :** produits carbonés, notamment coke et charbon en vrac.
- **Volumes évoqués :** entre 500 et 2 000 tonnes par mois selon les flux et projets, à préciser.
- **Conditionnement :** conteneurs open top de 40 pieds évoqués lors des échanges (2 000t de charbon maximum).

Projets logistiques identifiés

Projet 1 – Solution multimodale porte-à-porte Italie–Allemagne

Recherche d'un partenaire capable d'organiser une prestation logistique complète pour le transport de coke en vrac depuis l'Italie vers l'Allemagne.

- Volume initial annoncé : environ **500 tonnes par mois**, toute l'année.
- Transport principal par voie ferroviaire.
- Besoin de stockage intermédiaire.
- Livraison finale par camion équipé d'un châssis basculant (*tipping chassis*).
- Recherche d'un interlocuteur unique pour coordonner l'ensemble de la chaîne logistique.

Projet 2 – Développement du transport ferroviaire de vrac

Identification d'opérateurs ferroviaires capables d'assurer des flux de marchandises en vrac entre l'Italie et l'Allemagne

Projet 3 – Nouveaux flux ferroviaires européens

Recherche de partenaires pour accompagner la création et le développement de nouveaux trafics ferroviaires entre l'Italie et l'Allemagne, avec des volumes potentiellement évolutifs.

Projet 4 – Distribution routière en Allemagne

Recherche de transporteurs routiers pour renforcer la couverture du marché allemand, notamment pour les flux en provenance d'Italie et les distributions domestiques en Allemagne.

Projet 5 – Digitalisation et intelligence artificielle

Intérêt pour les applications de l'intelligence artificielle dans la gestion logistique :

- Gestion et optimisation des stocks.
- Reporting et tableaux de bord.
- Automatisation des demandes de cotation (RFQ).
- Amélioration du pilotage des opérations et de la visibilité sur les flux.

Potentiel de report modal pour VNF / MEDLINK PORTS

Les flux de matières premières présentent un potentiel de massification ferroviaire, notamment sur l'axe Italie–Allemagne.

Les importations transitant par Rotterdam et desservant l'Europe du Nord pourraient également justifier une analyse des solutions fluviales existantes sur les réseaux du Rhin et du Benelux.

À ce stade, aucune opportunité fluviale directement positionnée sur l'axe Méditerranée–Rhône–Saône n'a été identifiée. Une analyse complémentaire des origines, destinations et itinéraires permettrait de déterminer si certains flux pourraient mobiliser les infrastructures du réseau MEDLINK PORTS.

Suites à donner

- Transmettre le lien vers le **plan de transport du GNTC** afin d'identifier les liaisons de transport combiné et les opérateurs susceptibles de répondre aux besoins Italie–Allemagne.
- Mettre l'entreprise en relation avec des partenaires ferroviaires et multimodaux compétents sur cet axe.
- Transmettre les coordonnées d'Éloi FLIPPO, contact évoqué comme interlocuteur du secteur fluvial en Allemagne.
- Préciser les volumes par projet, les terminaux de départ et d'arrivée, les modalités de chargement et les besoins de stockage.
- Identifier les solutions de transport adaptées aux conteneurs de 40 pieds et aux opérations de déchargement par basculement.

Intérêt commun VNF / MEDLINK PORTS : opportunité de mise en relation avec les acteurs du transport combiné et du ferroviaire européen, avec un potentiel de développement multimodal à étudier sur les flux internationaux de matières premières.

POTENTIEL FERROVIAIRE

---

7. FRUITS ROUGES & CO. – Production et distribution de fruits rouges

Présentation de l'entreprise

FRUITS ROUGES & CO. est une entreprise française spécialisée dans la production, l'approvisionnement, la transformation et la commercialisation de fruits rouges et de fruits destinés aux professionnels de l'agroalimentaire, de la restauration et de la distribution.

Son activité s'articule autour de plusieurs gammes de produits : fruits frais, surgelés et transformés. L'entreprise s'appuie sur des approvisionnements français et internationaux, impliquant des besoins importants en transport frigorifique, stockage sous température dirigée et maîtrise de la chaîne du froid.

Éléments recueillis lors du rendez-vous

L'entreprise recherche de nouveaux partenaires pour optimiser ses opérations de transport international, de stockage et de distribution, tout en poursuivant ses démarches de décarbonation.

Flux logistiques identifiés :

- **Importations maritimes :** environ 300 à 400 conteneurs frigorifiques (reefer) par an, en provenance notamment d'Amérique du Sud et du Vietnam.
- **Port d'entrée principal évoqué :** Anvers.
- **Approvisionnements européens :** flux routiers en provenance des pays d'Europe de l'Est.
- **Production au Maroc :** flux transitant par le détroit de Gibraltar et le sud de l'Espagne, à destination notamment du nord de la France, dans le secteur d'Arras. Intérêt Dunkerque.
- **Axe méditerranéen :** intérêt pour l'étude d'une solution logistique entre Sète et Lyon.

Besoins logistiques exprimés :

- Recherche de transporteurs internationaux pour les opérations d'import/export en température dirigée et en ambiant.
- Besoins en stockage frigorifique, en frais et en surgelé.
- Prestations de dédouanement et de gestion des formalités internationales.
- Solutions de géolocalisation et de suivi des camions en temps réel (*tracking*).
- Intérêt pour les véhicules électriques et hydrogène dans le cadre d'une démarche de décarbonation des transports.

Potentiel de report modal pour VNF / MEDLINK PORTS

Les volumes maritimes annoncés, de l'ordre de **300 à 400 conteneurs reefer par** an 40' (très pondéreux), constituent une première base d'analyse pour identifier des opportunités de massification et de report modal.

Plusieurs axes pourraient être approfondis :

- **Anvers – France :** étude des possibilités de pré-acheminement fluvial ou ferroviaire des conteneurs frigorifiques, en fonction des destinations finales et des services disponibles.
- **Sète – Lyon :** analyse d'une solution multimodale sur l'axe Méditerranée–Rhône, sous réserve de la compatibilité des infrastructures avec le transport de conteneurs reefer.
- **Maroc – Nord de la France :** étude des alternatives ferroviaires au transport routier longue distance depuis le sud de l'Espagne vers les Hauts-de-France.
- **Transport combiné frigorifique :** identification d'opérateurs disposant de solutions adaptées aux conteneurs sous température dirigée, notamment en matière d'alimentation électrique, de maintien de la chaîne du froid et de suivi des températures.

Le recours au transport fluvial ou ferroviaire nécessitera une analyse précise des contraintes de délais, de fréquence et de conservation des marchandises.

Suites à donner

- **Organiser une mise en relation avec Valère** concernant les possibilités de transport multimodal sur l'axe Sète–Lyon.
- Transmettre contact à VNF NPDC (62) - Ismaël Bendaoud
- Transmettre le lien vers le plan de transport du **GNTC** afin d'identifier les services de transport combiné existants.
- Prendre contact avec **Froid Combi** pour examiner les possibilités de transport ferroviaire sous température dirigée.
- Faciliter une mise en relation avec le **groupe ALAINE**, susceptible de répondre à certains besoins de transport et de logistique.
- Présenter les dispositifs d'accompagnement et d'aides financières mobilisables dans le cadre d'un projet de report modal : **PARM, PAMI et REMOVE**, sous réserve des conditions d'éligibilité.
- Préciser les origines et destinations des conteneurs reefer, les volumes par axe et les contraintes de température afin d'évaluer la faisabilité de solutions fluviales ou ferroviaires.

Intérêt commun VNF / MEDLINK PORTS : prospect présentant un potentiel de report modal à approfondir, notamment sur les flux maritimes conteneurisés et l'axe Sète–Lyon. Les volumes réguliers et les besoins en transport frigorifique justifient une étude ciblée des solutions multimodales disponibles.

POTENTIEL FERROVIAIRE

POTENTIEL FLUVIAL

---

8. MERSEN – Industrie électrique et matériaux avancés

Présentation de l'entreprise

MERSEN est un groupe industriel français de dimension internationale, spécialisé dans les matériaux avancés et les spécialités électriques.

Ses activités couvrent notamment la fabrication de composants et équipements de protection électrique (fusibles, appareillages), ainsi que de pièces techniques en graphite destinées à des applications industrielles.

Le groupe intervient dans plusieurs secteurs stratégiques, notamment les énergies renouvelables, l'éolien, l'aéronautique, le spatial et les équipements industriels.

Éléments recueillis lors du rendez-vous

MERSEN mène une veille sur les solutions logistiques susceptibles d'optimiser ses flux industriels, notamment en matière de groupage et de mutualisation des transports.

Flux logistiques identifiés :

- Hongrie → Rhône : flux intersites réguliers, actuellement organisés en transport routier en lots complets (FTL).

- Hongrie → clients : flux de distribution au départ des implantations hongroises.
- Allemagne / Espagne → Rhône : approvisionnements fournisseurs organisés en groupage, avec une fréquence hebdomadaire.
- Importations maritimes : arrivages via les ports du Havre et de Fos-sur-Mer, avec des besoins de groupage pour les acheminements intérieurs.

L'entreprise s'appuie actuellement sur un acteur logistique pour son périmètre français et reste attentive aux offres alternatives susceptibles de répondre à ses besoins.

Potentiel de report modal pour VNF / MEDLINK PORTS

À ce stade, l'intérêt de MERSEN porte principalement sur l'identification de solutions de groupage, plutôt que sur la mise en place d'un nouveau schéma de transport massifié.

Les flux d'importation transitant par Fos-sur-Mer pourraient néanmoins présenter un intérêt pour une offre de groupage multimodal à destination des sites industriels de la vallée du Rhône, sous réserve de volumes suffisants et de services adaptés.

Les flux européens en provenance de Hongrie, d'Allemagne et d'Espagne pourraient également être étudiés dans une logique de mutualisation avec d'autres chargeurs.

Suites à donner

- Présenter les solutions de groupage et de transport multimodal existantes sur l'axe Méditerranée–Rhône–Saône.
- Identifier les opérateurs susceptibles de proposer une offre de groupage depuis Fos-sur-Mer vers la vallée du Rhône.
- Préciser les volumes, les fréquences et les destinations finales des marchandises transitant par les ports du Havre et de Fos.
- Maintenir une veille sur les offres de transport combiné et les possibilités de mutualisation des flux industriels.

Intérêt commun VNF / MEDLINK PORTS : prospect à suivre dans le cadre du développement des offres de groupage multimodal.

---

9. GRAND FRAIS / LOG SERVICES – Distribution alimentaire et logistique sous température dirigée

Interlocuteur : Jean MOUNIER – LOG SERVICES / GRAND FRAIS

Présentation de l'entreprise

GRAND FRAIS est une enseigne française spécialisée dans la distribution de produits alimentaires frais, notamment les fruits et légumes, la boucherie, la crèmerie et les produits de la mer.

Son modèle repose sur l'intervention de plusieurs sociétés spécialisées, dont PROSOL, acteur majeur de l'approvisionnement et de la distribution des produits frais.

L'organisation logistique s'appuie notamment sur LOG SERVICES et sur des structures mutualisées de type GIE, permettant de coordonner les flux entre producteurs, plateformes logistiques et points de vente.

L'enseigne développe un réseau national de magasins nécessitant une organisation logistique particulièrement réactive, avec des livraisons quotidiennes et une maîtrise permanente de la chaîne du froid.

Éléments recueillis lors du rendez-vous

Jean MOUNIER a présenté l'organisation logistique de son périmètre, qui couvre plusieurs sociétés et activités associées à GRAND FRAIS, PROSOL et FRESH.

Organisation et volumes logistiques :

- Environ 80 sociétés évoquées dans le périmètre PROSOL / GRAND FRAIS / FRESH.
- 450 points de livraison desservis.
- Budget transport annoncé : 160 M€ sur le périmètre de Jean MOUNIER.
- 15 entrepôts de massification permettant de centraliser les approvisionnements des producteurs.
- Environ 400 camions par jour sur les flux amont.
- Distribution aval organisée selon un modèle de messagerie et de livraison multipoints.
- Livraisons assurées 7 jours sur 7

Contraintes d'exploitation :

La logistique repose principalement sur des opérations de cross-docking, avec une gestion des marchandises sous température dirigée, généralement comprise entre +2 °C et +10 °C selon les produits.

Les producteurs acheminent leurs marchandises vers les plateformes de massification, avant leur redistribution vers les différents points de vente.

Principaux flux et implantations évoqués :

- Rotterdam : flux d'importation internationaux.
- Milan : approvisionnements en provenance d'Italie.
- Le Pouzin (07) : activité liée à un atelier de fruits et légumes.
- Châteaurenard (13) : plateforme située au cœur d'un bassin de production maraîchère.
- Albon (26) : implantation logistique dans la vallée du Rhône.
- Perpignan (66) : approvisionnements et flux liés aux productions du sud de la France et aux importations méditerranéennes.

Potentiel de report modal pour VNF / MEDLINK PORTS

L'importance des volumes transportés et la présence de plusieurs implantations dans la vallée du Rhône constituent des éléments intéressants pour identifier des possibilités de massification et de décarbonation des flux amont.

Plusieurs pistes pourraient être approfondies :

- Importations via Rotterdam : analyse des flux internationaux susceptibles d'être acheminés par voie fluviale ou ferroviaire vers des plateformes intérieures.
- Axe Méditerranée–Rhône : étude des flux entre les bassins de production du sud de la France et les plateformes logistiques de la vallée du Rhône, notamment Le Pouzin et Albon.
- Mutualisation des approvisionnements : identification de flux réguliers entre les plateformes de massification et les principaux bassins de consommation.
- Décarbonation : réflexion sur les alternatives au transport routier longue distance, en conservant une distribution finale adaptée aux contraintes du frais.

Les contraintes de délais, de fréquence de livraison, de cross-docking et de maintien de la chaîne du froid constituent toutefois des paramètres déterminants pour évaluer la faisabilité d'un report modal.

Suites à donner

- Approfondir l'organisation des flux amont, notamment les importations via Rotterdam et les approvisionnements depuis l'Italie.
- Identifier les volumes et les origines/destinations associés aux plateformes du Pouzin, d'Albon et de Châteaurenard.
- Présenter les infrastructures et services multimodaux du réseau MEDLINK PORTS, particulièrement dans la vallée du Rhône.
- Évaluer l'intérêt d'une étude ciblée sur les flux amont massifiables, en distinguant les approvisionnements longue distance de la distribution aval.
- Maintenir le contact avec Jean MOUNIER afin d'identifier les éventuels projets d'optimisation et de décarbonation logistique.
- Invitation à la prochaine LUF sur Lyon (date à confirmer)

Intérêt commun VNF / MEDLINK PORTS : acteur majeur de la distribution alimentaire présentant des volumes logistiques importants et plusieurs implantations stratégiques sur l'axe Rhône. Potentiel de report modal à explorer prioritairement sur les flux amonts.

POTENTIEL FERROVIAIRE

15/10/2026

10. DE FILIPPIS – Négoce et distribution de pierres naturelles

Présentation de l'entreprise

DE FILIPPIS est une entreprise spécialisée dans le négoce et la fourniture de pierres naturelles, notamment destinées aux travaux publics, aux aménagements urbains et aux opérations de dallage.

L'entreprise, qui compte environ 60 collaborateurs, intervient notamment auprès d'acteurs du BTP, dont EUROVIA et VINCI.

Son activité repose sur des approvisionnements européens, destinés exclusivement au marché français.

Éléments recueillis lors du rendez-vous

L'entreprise recherche des solutions de transport multimodal flexibles et compétitives pour l'acheminement de matériaux de voirie, caractérisés par leur densité et leur poids.

Les principaux éléments évoqués sont les suivants :

- Approvisionnements : importations depuis plusieurs pays européens, avec des destinations réparties sur le territoire français.
- Transport ferroviaire : environ 20 à 25 % des flux seraient actuellement réalisés par voie ferroviaire.
- Organisation logistique : recours à des transports en lots complets (FTL), avec des volumes fluctuants et des destinations variables selon les marchés.
- Contraintes opérationnelles : certains sites de livraison ne disposent pas de quais et nécessitent des véhicules adaptés, notamment des camions bâchés, ainsi que des modalités de livraison spécifiques.
- Contraintes économiques : nécessité de garantir la compétitivité des offres de transport dans le cadre de marchés dont les prix sont établis plusieurs mois avant leur exécution, pour des durées pouvant atteindre trois à quatre ans.

L'entreprise a également évoqué un appel d'offres prévu en 2027 concernant la fourniture de pierres pour des opérations à Lyon, avec une possibilité de stockage à Genay (69).

Potentiel de report modal pour VNF / MEDLINK PORTS

La nature pondéreuse des marchandises et l'existence de flux européens constituent des éléments favorables à l'étude de solutions multimodales.

Plusieurs pistes pourraient être approfondies :

- Étudier la faisabilité de solutions fluviales ou fluvio-maritimes pour les approvisionnements européens à destination de la région lyonnaise.
- Identifier les possibilités de massification des flux vers une plateforme de stockage intermédiaire, notamment dans le secteur de Genay.
- Examiner les complémentarités entre les solutions ferroviaires déjà utilisées et les infrastructures fluviales du bassin Rhône-Saône.

La faisabilité d'un report modal restera toutefois conditionnée à la régularité des flux, aux volumes mobilisables et aux contraintes de livraison propres aux marchés de travaux publics.

Suites à donner

- Organiser une mise en relation avec Vincent ZURBAC, notamment concernant les opportunités logistiques liées au secteur du BTP et aux appels d'offres.
- Approfondir les caractéristiques des flux européens : origines, destinations, volumes et fréquences.
- Identifier les opérateurs fluviaux et fluvio-maritimes susceptibles de répondre aux besoins exprimés.
- Examiner les possibilités de mobilisation des dispositifs de soutien au report modal et des mécanismes CEE, sous réserve d'éligibilité et PARM.
- Inviter l'entreprise aux événements du réseau, notamment LUF et MEDLINK Solution Day.

Intérêt commun VNF / MEDLINK PORTS : prospect présentant un potentiel de report modal pour des marchandises pondéreuses, avec une opportunité particulière autour des approvisionnements européens et des futurs marchés de travaux publics dans la région lyonnaise.

POTENTIEL FLUVIAL

---

11. FERMOB – Fabrication et distribution de mobilier et équipements d'aménagement

Présentation de l'entreprise

FERMOB est une entreprise française spécialisée dans la conception, la fabrication et la commercialisation de mobilier et d'équipements d'aménagement, notamment pour les espaces extérieurs.

Implantée principalement à Thoissey (01), l'entreprise dispose d'une activité industrielle et commerciale tournée vers les marchés français et internationaux.

Elle s'appuie sur plusieurs implantations et partenaires logistiques, notamment dans les secteurs de Mâcon, Belleville-en-Beaujolais et Anneyron (26).

Éléments recueillis lors du rendez-vous

L'entreprise souhaite réévaluer son organisation transport et logistique après plusieurs années sans consultation approfondie du marché, afin d'identifier de nouvelles solutions répondant à ses besoins nationaux et internationaux.

Organisation logistique et implantations :

- Site de Thoissey (01), avec environ 300 collaborateurs évoqués.
- Implantations ou activités associées à Vlaemynck dans le secteur de Mâcon et à Anneyron (26).
- Organisation logistique centralisée dans le secteur de Belleville-en-Beaujolais, en lien avec le groupe ALAINE.
- Besoins en gestion logistique multisites et en distribution nationale et internationale.

Flux internationaux identifiés :

- Exportations vers les États-Unis : environ 2 à 5 conteneurs à destination de Savannah, porte d'entrée vers la région d'Atlanta.
- Importations depuis la Chine : approvisionnement en pièces, composants et luminaires.
- Port maritime utilisé : Le Havre, notamment pour les flux conteneurisés.
- Conditionnements : colis, palettes, cartons et marchandises chargées en vrac dans les conteneurs.
- Organisation des importations : démarche de consolidation interne des marchandises en conteneurs de 40 pieds.
- Partenaire évoqué : FATTON pour les opérations internationales, notamment vers les États-Unis.

Une répartition de l'activité internationale entre import et export de l'ordre de 50/50 a été évoquée, avec un périmètre restant à préciser.

Besoins logistiques exprimés :

L'entreprise recherche des solutions de transport multimodal en France et à l'international, ainsi que des prestations permettant d'optimiser la gestion de ses différents sites.

Un intérêt particulier a également été exprimé pour les solutions de livraison du dernier kilomètre, notamment lorsque celles-ci intègrent des prestations complémentaires d'installation chez les clients.

Potentiel de report modal pour VNF / MEDLINK PORTS

La présence de flux maritimes conteneurisés réguliers et d'implantations dans la vallée de la Saône constitue une opportunité d'étudier des solutions alternatives aux pré- et post-acheminements routiers.

Plusieurs pistes pourraient être approfondies :

- Axe Fos-sur-Mer – Lyon : étude des services fluviaux existants et de leur compatibilité avec les flux internationaux de FERMOB.
- Port de Mâcon : analyse des possibilités de desserte multimodale des sites de Thoissey et de Belleville.
- Port de Lyon : identification des solutions de transport conteneurisé et des opérateurs susceptibles d'assurer les acheminements intérieurs.
- Importations depuis la Chine : examen des possibilités d'optimisation des pré- et post-acheminements portuaires, en complément des schémas existants via Le Havre.
- Exportations vers les États-Unis : étude des possibilités de massification des conteneurs en fonction des fréquences d'expédition et des contraintes maritimes.

Suites à donner

- Proposer (à partir de début 2027) une visite des infrastructures portuaires de Mâcon et de Lyon, afin de présenter les équipements et les services multimodaux disponibles.
- Transmettre les informations relatives aux lignes fluviales existantes sur l'axe Fos-sur-Mer – Lyon.

- Organiser des mises en relation avec les opérateurs de transport fluvial et les commissionnaires susceptibles de répondre aux besoins de l'entreprise.
- Approfondir les volumes annuels import/export, les fréquences d'expédition et les ports maritimes utilisés.
- Étudier les possibilités de consolidation des flux conteneurisés à partir des implantations de la vallée de la Saône.
- Préciser les dispositifs d'aide dont PARM VNF

Intérêt commun VNF / MEDLINK PORTS : prospect présentant un intérêt pour le développement de solutions de transport conteneurisé sur l'axe Méditerranée–Rhône–Saône. La proximité des sites industriels avec les ports de Mâcon et de Lyon justifie un approfondissement des possibilités de report modal.

POTENTIEL FLUVIAL

---

12. RECKITT BENCKISER – Industrie des produits d'entretien et de grande consommation

Présentation de l'entreprise

RECKITT BENCKISER est un groupe industriel international spécialisé dans la fabrication et la commercialisation de produits de grande consommation, notamment dans les secteurs de l'hygiène, de l'entretien et de la santé.

Ses produits sont principalement distribués auprès des enseignes de la grande distribution, nécessitant une organisation logistique nationale adaptée aux exigences des centrales d'achat et des réseaux de distribution.

Éléments recueillis lors du rendez-vous

L'entreprise prépare un futur appel d'offres portant sur l'organisation de sa distribution nationale en France.

L'objectif est d'élargir son panel de partenaires transport et logistique, en intégrant notamment des solutions permettant de réduire l'empreinte environnementale des acheminements.

Organisation logistique et besoins exprimés :

- Site de départ : Crépy-en-Valois, dans l'Oise (60).
- Destinations : centrales d'achat et plateformes de distribution réparties sur le territoire national.
- Prestations recherchées : transport en messagerie, lots partiels et lots complets.
- Besoins complémentaires : solutions de transport ponctuelles (spot), permettant de répondre aux variations d'activité.
- Critères de sélection : compétitivité, fiabilité, couverture nationale et performance environnementale.

L'entreprise manifeste un intérêt pour les alternatives au transport routier conventionnel, notamment les solutions combinées rail-route et le transport fluvial de conteneurs.

Des échanges ont également porté sur les perspectives de logistique urbaine en région parisienne.

Potentiel de report modal pour VNF / MEDLINK PORTS

Les flux de distribution nationale au départ de l'Oise pourraient présenter des possibilités de massification sur certains axes, sous réserve de volumes et de fréquences compatibles avec les services multimodaux existants.

Plusieurs pistes pourraient être approfondies :

- Transport combiné rail-route : identification des lignes régulières permettant de desservir les principales zones de distribution.
- Transport fluvial conteneurisé : analyse des possibilités de desserte depuis le bassin parisien vers les territoires accessibles par voie d'eau.
- Logistique urbaine parisienne : étude des solutions de distribution fluviale adaptées aux marchandises de grande consommation.
- Desserte de la vallée du Rhône : identification d'éventuels flux à destination des plateformes de distribution situées sur l'axe Méditerranée–Rhône–Saône.

À ce stade, les volumes et les destinations détaillées devront être précisés pour confirmer les possibilités de report modal.

Suites à donner

- Transmettre le lien vers le plan de transport du GNTC, afin de présenter les lignes de transport combiné existantes.
- Recueillir les informations complémentaires relatives au futur appel d'offres : calendrier, volumes, destinations et exigences environnementales.
- Identifier les opérateurs ferroviaires et fluviaux susceptibles de répondre aux besoins de distribution nationale.
- Présenter les solutions de logistique urbaine fluviale développées en région parisienne.
- Étudier les éventuelles complémentarités entre les réseaux multimodaux du bassin parisien et ceux de l'axe Méditerranée–Rhône–Saône.
- Transmettre les coordonnées de VNF bassin de Seine pour logistique fluviale
- Informer sur les aides PARM
- Donner calendrier RIVER TRAINING pour session sur région parisienne

Intérêt commun VNF / MEDLINK PORTS : opportunité de sensibiliser un chargeur industriel majeur aux solutions de transport multimodal dans le cadre du renouvellement de son organisation logistique nationale. Le potentiel fluvial et ferroviaire reste à qualifier à partir des flux et du cahier des charges du futur appel d'offres.

POTENTIEL FLUVIAL