

Interessensbekundung - Firma kaufen

Haben Sie ein für Sie passendes Unternehmen ausgemacht und sind konkret an einem weiteren Schritt interessiert? Dann wird Ihnen untenstehende Checkliste helfen, Ihr Interesse bei der Inhaberschaft zu platzieren. Jeder Unternehmer möchte wissen, was für eine Person sich für sein Unternehmen interessiert, wo deren Motivation liegt und welche Absichten oder Zukunftspläne verfolgt werden. Das Ziel dabei ist, bereits in diesem frühen Stadium des Nachfolgeprozesses eine Vertrauensbasis zu schaffen. Versuchen Sie also so transparent und authentisch wie möglich Ihre Person vorzustellen und Ihre Beweggründe detailliert darzulegen.

Nicht zu verwechseln ist diese Interessensbekundung mit einer Bewerbung für eine Stellenausschreibung oder für einen Auftrag. Schreiben Sie Ihre Gedanken so nieder, wie Sie sie denken, denn Unternehmer mögen klare und direkte Ansagen.

Eine aussagekräftige Interessensbekundung sollte folgende Fragen beantworten:

Werdegang

- ◆ Welches waren Ihre beruflichen Meilensteine?
- ◆ Wie sieht die gegenwärtige Situation aus?
- ◆ Wo liegen die Bezugspunkte zur Branche oder gar zum Unternehmen?

Motivation / Interesse

- ◆ Worin liegt die Motivation für diese Firmenübernahme?
- ◆ Welcher Mehrwert können Sie dem Unternehmen bringen?
- ◆ Was sind Ihre Zukunftsabsichten mit der Firma?

Bedingungen

- ◆ Gibt es Bedingungen, welche für Sie einen besonderen Stellenwert (show stopper) haben?

Finanzierung

- ◆ Mit welchen Mitteln gedenken Sie, die Transaktion zu finanzieren (Eigenmittel, Fremdmittel)?
- ◆ Waren Sie bereits einmal in einen Kaufprozess involviert?