



Einzelhandelskaufmann/frau (m/w/d)

Ausbildungsdauer: 2 Jahre

Einzelhändler:innen sind die Verkaufstalente von morgen. Kundenbedarf ermitteln, Kontaktfreude und Überzeugungsfähigkeiten sind dabei die Basis. Mit Kund:innen auf Augenhöhe in Beziehung zu treten, deren Wünsche und Hintergründe für eine gezielte individuelle Lösung zu verstehen, sind der Schlüssel zum Erfolg.

Umfassendes Wissen zum Nutzen von digitalen und analogen Vertriebskanälen (Außendienst, stationärer Handel, Onlinehandel, B2B- Onlineanbindungen etc.), gepaart mit absoluter Kundenorientierung, sozialer Kompetenz und einem Verständnis für digitale Technologien qualifiziert speziell AHS-Absolvent:innen. Dieses Zukunftsprofil vereint Haltung, Kompetenz und Wissen. Es öffnet perspektivisch viele Wege. Ausgehend von einer Fach- und Expertenfunktion geht die Entwicklung in Richtung Gebietsleiter:in/Bereichsleiter:in, Filialleiter:in/Marktleiter:in/Regionalleiter:in im Handel, bis hin zu einer Zentralfunktion als Franchisenehmer:in oder Betriebsnachfolger:in.

Nach nur 2 Jahren machst du die Lehrabschlussprüfung und ein Jahr später kannst du deine Ausbildung nach einem Validierungsgespräch auf NQR Stufe 5 abschließen.

Ausbildungsschwerpunkte:

- Betriebliches Ausbildungsprogramm in unserem Unternehmen – in Form einer Vollzeitanzstellung mit attraktivem Einstiegsgehalt.
- Vermittlung der Fachtheorie durch das Kompetenzzentrum Berufsschule – ergänzt durch weitere Bildungsanbieter.
- Vermittlung von Zukunftskompetenzen auf sozialer, digitaler und internationaler Ebene.