

FORMATION **PIÈCES DE RECHANGE**
**DÉVELOPPER LE PILOTAGE
DES LEVIERS ÉCONOMIQUES
DES ACTIVITÉS PRA**

[1 JOUR] 455 € H.T. *

+ DE 10%

de croissance sur les ventes
de pièces concurrencées

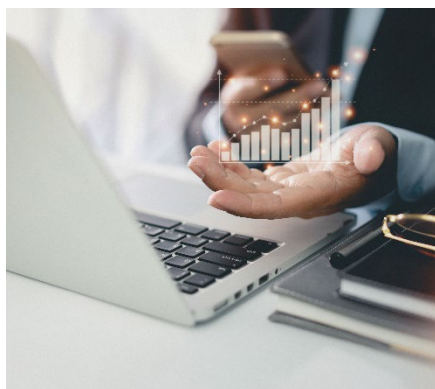
+ DE 20%

de marge générée
sur la pièce de rechange

+ DE 7 ITEMS

à compiler pour obtenir les bons
éléments à transmettre via les
tableaux de bord

PILOTEZ VOTRE ACTIVITÉ PRA



La rentabilité de l'activité est de plus en plus difficile à assurer. Les aléas du marché, la concurrence accrue, et les changements de comportements des consommateurs en sont les causes. **Savoir lire les tableaux de bord et maîtriser les indicateurs clés permettra une analyse fine de votre performance.**

Pour pérenniser la profitabilité de l'activité, la **gestion des leviers économiques** devient incontournable.

POUR UNE MONTÉE EN COMPÉTENCES

PUBLIC

Chef d'équipe RSPE
Magasinier Retours



PRÉREQUIS

Posséder au moins un diplôme, titre
ou certificat (dont CQP ou Socle de
compétences CléA)



BÉNÉFICES

Mettre en œuvre des
actions pour l'atteinte des
objectifs

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES OPÉRATIONNELS [Réf. 31910 – 1j soit 7h.]

- Analyser les indicateurs de performance du secteur PRA
- Définir les actions correctives et définir un plan d'action

POINTS CLÉS DE LA FORMATION

NIVEAU : 1/2/3

Le contenu

- Les différents éléments du pilotage d'activité
- Les grandes familles d'indicateurs
- Les objectifs SMART
- La périodicité de mise à jour
- Les motivations à travers la communication
- L'amélioration de l'existant

Les applications pratiques

- Extraire les éléments pour les tableaux analytiques
- Réaliser une présentation appropriée des valeurs d'exploitation

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Expositives, participatives et actives
- Travaux individuels et en sous-groupes

LES PLUS DE MOBIPOLIS

Le leader de la formation automobile



94,2%

Taux de satisfaction
de la formation



75,4%

Taux de maîtrise des compétences
en fin de formation



52 700

Professionnels formés



300

Formateurs
en technique et tertiaire



15

Centres de formations



1,12

Millions d'heure de formation
dispensées chaque année

CONTACTEZ-NOUS

Toutes nos formations sont déclinables en inter et intra. Pour vous inscrire ou obtenir des informations complémentaires **contactez votre interlocuteur commercial Mobipolis** ou notre **Service Relation Client** au 09 71 01 02 11

www.mobipolis.fr

