

FORMATION PIÈCES DE RECHANGE

PILOTER LE TRAITEMENT DES RÉCLAMATIONS CLIENTS / FOURNISSEURS PRA

[2 JOURS] 910 € H.T.*

100% DES RETOURS CLIENTS

doivent être traités dans les plus brefs délai

45% DE CLIENTS MÉCONTENTS

partagent leur expérience sur les réseaux sociaux

10 PERSONNES

sont alertées par un client mécontent, mais seul 1 client insatisfait sur 7 fera une réclamation

OPTIMISEZ LES RETOURS CLIENTS







Un client qui communique son insatisfaction est une opportunité. Sur le marché concurrentiel de la pièce automobile, l'insatisfaction client mal résolue impacte l'image de l'entreprise et ses résultats.

Savoir bien identifier les attentes de ses clients est essentiel pour regagner la confiance de son client, et pour prévenir les litiges avec vos partenaires.

Fidélisez vos clients grâce à une bonne gestion des réclamations!

POUR UNE MONTÉE EN COMPÉTENCES

PUBLIC

PRÉREQUIS

BÉNÉFICES

Chef d'équipe retours



Posséder au moins un diplôme, titre ou certificat (dont CQP ou Socle de compétences CléA)

Améliorer ses résultats par un traitement des réclamations optimisé

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES OPÉRATIONNELS [Réf. 31911 - 2 j soit 14h.]

- Identifier les causes de litiges fournisseurs
- Mettre en œuvre une démarche d'amélioration continue
- Résoudre les litiges et situations conflictuelles fournisseurs

POINTS CLÉS DE LA FORMATION

NIVEAU:1/2/3

Le contenu

- Le cadre juridique
- Les attitudes d'écoute, d'empathie et de gestion des émotions
- La remontée d'informations
- La mise en place des outils et indicateurs
- L'élaboration d'un plan de progrès
- La réactivité face aux réclamations

Les applications pratiques

- Établir un plan de progrès
- Mises en situations pour appliquer les bonnes pratiques
- Jeux de rôles client/fournisseur

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Expositives, participatives et actives
- Travaux individuels et en sous-groupes

LES PLUS DE MOBIPOLIS



CONTACTEZ-NOUS

Toutes nos formations sont déclinables en inter et intra. Pour vous inscrire ou obtenir des informations complémentaires contactez votre interlocuteur commercial Mobipolis ou notre Service Relation Client au 09 71 01 02 11

