

M&A

Fusiones y adquisiciones



Especialistas en operaciones de compraventa de compañías

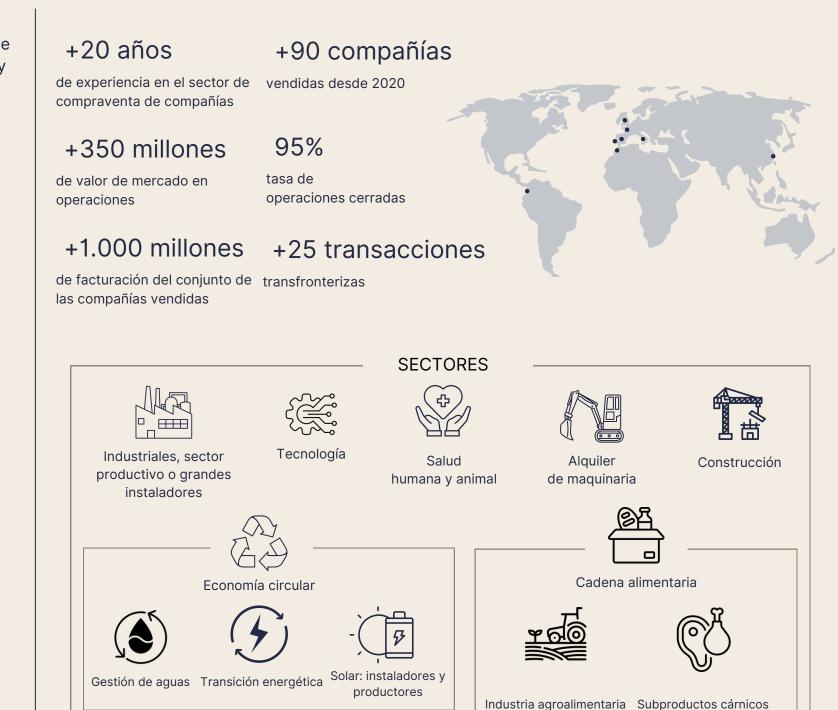
Prestamos asesoramiento especializado en todo tipo de operaciones societarias, modificaciones estructurales y compra/venta de compañías.

Partiendo del análisis profundo del negocio y el conocimiento de las motivaciones de sus socios, proporcionamos un asesoramiento legal, financiero y tributario de alto valor añadido de principio a fin de la operación.



Países objetivo:











+35 profesionales

especializados en las áreas de mercantil, corporativo, internacional, laboral y fiscal



Nuestros valores diferenciales

Encontramos al comprador idóneo

Un proceso de compraventa de una compañía es altamente complejo y llevarlo a cabo con éxito requiere abordar con claridad los objetivos, el valor perseguido, los plazos y la estructura final de la operación.

Nuestros años de experiencia en el sector y un profundo conocimiento de los mercados nos permiten abordar los procesos con las máximas garantías y acceder a los potenciales compradores más interesantes (principales compañías nacionales e internacionales, fondos de inversión de capital riesgo, private equity).

- 1. Entendemos el **objetivo** de cada cliente.
- 2. **Contactamos** con fondos de inversión y empresas nacionales e internacionales.
- 3. **Negociamos** y defendemos tus intereses.
- 4. Encontramos al **comprador** idóneo para tu negocio.

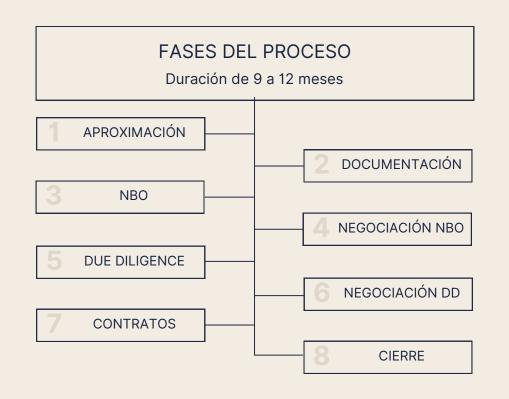
Maximizamos el valor de la compañía

Estudiamos la mejor solución a nivel financiero, fiscal y legal para cada cliente. Nuestros analistas identifican las distintas variables para **obtener el máximo valor de venta.** Nuestro equipo legal se encarga del asesoramiento en todas las fases del proceso, desde la negociación hasta la redacción de los documentos y contratos que aseguran las **condiciones más ventajosas**

Todo esto, sin dejar de lado la **optimización del impacto fiscal de la venta** para encontrar la manera más adecuada y eficiente de tributar por la misma.

Gestionamos el proceso de principio a fin

Nuestro equipo multidisciplinar nos permite gestionar todas las fases de un proceso de compraventa de empresa. Ejecutar el proyecto en su totalidad con un **único proveedor**, garantiza la optimización de las distintas fases para extraer el máximo valor en cada operación.





¿Empezamos?

Llamada introductoria

- Presentación del despacho.
- Conocimiento de objetivos del cliente.

Intercambio de información

- Acuerdos de confidencialidad.
- Intercambio de información financiera esencial para estimación de valor.

Reunión presencial

- Exposición de conclusiones obtenidas de la información recibida.
- Propuesta de estrategia de proyecto y posibles compradores.
- Definición de próximos pasos y cierre del encargo, en su caso.



ALEJANDRO NAVARRO

Socio Director

alejandro.navarro@navarroabogados.net

677 402 522



ANTONIO GIL DE GÓMEZ

Socio M&

antonio.gildegomez@navarroabogados.net

687 399 881



IKER ALDEA

Socio Fiscal

iker.aldea@navarroabogados.net

675 688 634

