

¿Tu empresa
pasa por
dificultades
económicas?

5

preguntas
clave

Cómo hacer frente a una situación de insolvencia

Analiza para tomar mejores decisiones

Cuando una empresa pasa por momentos difíciles, tomar las decisiones correctas es clave para su supervivencia. En un contexto tan complejo, tener claros los puntos a analizar es importante para que no se nos escape ninguna posible consecuencia que pueda tener implicaciones en el futuro de la empresa y de sus propietarios.

En las siguientes páginas encontrarás cinco preguntas clave que debes hacerte a la hora de analizar tu empresa para encontrar la solución que mejor se adapte a las necesidades concretas de cada proyecto.



¿Es un problema coyuntural o estructural?

Detecta el origen de las dificultades

Para empezar, es fundamental hacer un **análisis detallado** de la situación para detectar la causa de origen de las dificultades del proyecto, ya que esto nos permitirá tomar las medidas más adecuadas en cada caso.

En muchas ocasiones, se le imputa a un **hecho concreto** como un impago importante, un problema con la renovación de la financiación o un proyecto que no resultó rentable. Sin embargo, en otras ocasiones, existen **causas estructurales** como la rentabilidad general, la competencia, el mercado o las estructuras de costes, que son las causantes de las dificultades o las que imposibilitan absorber un problema puntal.

También es frecuente que confluyan diversas variables o desviaciones sobre las que será necesario adoptar medidas para reconducir de forma sostenible la viabilidad del proyecto y, al mismo tiempo, conseguir el apoyo de los acreedores.

¿Es un proyecto viable a nivel global?

Valora las perspectivas de futuro

Tras analizar las causas coyunturales y/o estructurales mencionadas en el punto anterior, se determinará la **gravedad y entidad del problema**, así como las posibles **soluciones** que es necesario acometer para salvar el proyecto (quitas importantes de la deuda de los acreedores, cambios en la empresa para la reducción de costes, inyección de dinero...).

Con esta esta visión de las distintas alternativas, es el empresario quien decide si es viable acometer las medidas que exige el negocio, contando siempre con el **asesoramiento de expertos** que le ayuden a minimizar el impacto y maximizar los resultados.

Además, es importante realizar una valoración global del proyecto y determinar su **viabilidad general** y, en especial, su capacidad de cumplir con un plan de negocio razonable que permita su continuidad.

¿Qué consecuencias legales tiene cada decisión?

Analiza la responsabilidad legal del empresario y sus posibles consecuencias

De forma paralela, es muy importante analizar las circunstancias, decisiones y medidas adoptadas por los administradores de la sociedad, o por el propio empresario autónomo, en el sentido de valorar su propia **responsabilidad personal** en la generación o agravamiento de una situación de insolvencia.

Entre las cuestiones a las que conviene prestar especial atención están las ventas por debajo del mercado, las operaciones con empresas vinculadas, los gastos no justificados o el reflejo de una imagen fiel a través de la contabilidad de la empresa, entre otros.

¿Puedo garantizar la continuidad del proyecto?

Estudia las medidas legales disponibles para garantizar la supervivencia del proyecto

Partiendo de lo anterior, y siendo viable reconducir el proyecto empresarial, se podrán valorar las distintas **herramientas que nos ofrece la ley para reestructurar la deuda existente** y continuar con el negocio.

Algunos ejemplos pueden ser:

- Negociar quitas, carencias y esperas con nuestros acreedores.
- Aprobación de reestructuraciones y convenio con las reglas de las mayorías.
- Venta de la empresa o unidad productiva.

¿Debería valorar el cierre u otras alternativas?

Valorar las opciones para el cierre o continuidad alternativa del proyecto

Alternativamente, en aquellos casos donde **no resulte viable continuar con el proyecto** en los mismos términos, se analizarán las opciones para el cierre. En este caso, puede tratarse tanto de un cierre definitivo, como de una posible venta de unidad productiva.

Independientemente de la alternativa elegida, es fundamental que el cierre se haga de forma ordenada, garantizando en todo momento la consecución de los mejores resultados tanto para los propietarios como para la plantilla de la empresa.



Reconducir la viabilidad del proyecto de forma sostenible

El concurso de acreedores y otras alternativas

El concurso de acreedores puede ser una solución ante una situación de insolvencia, pero, como hemos visto, también es conveniente valorar el amplio marco normativo disponible que ofrece otras **alternativas para la insolvencia empresarial**.

En cualquier caso, el asesoramiento de expertos es clave para encontrar la mejor solución para cada proyecto. En Navarro Abogados y Consultores estamos especializados en insolvencias y reestructuraciones, no solo en lo que se refiere a la tramitación judicial en el ámbito concursal, sino también a la práctica llevada a cabo en el amplio marco que permite la normativa en cuanto a soluciones para situaciones de insolvencia.

Conseguimos quitas superiores al
50% de la deuda
y esperas de hasta **10 años**.

Gestionamos concursos con
pasivos superiores a los
20 millones de €
y más de **300 acreedores**.

Hemos evitado la extinción de
cientos
de **puestos de trabajo**



Navarro. Abogados y asesores tributarios

Un equipo de especialistas en derecho y asesoramiento corporativo con más de 35 profesionales y oficinas en Madrid, A Coruña y Málaga.



NOELIA GARCÍA GUILLÍN

Responsable del Área de Derecho Concursal, Litigación y Resolución de Conflictos. Experta en operaciones de financiación corporativa y reestructuración empresarial.



ALEJANDRO NAVARRO

Fundador y actual Socio Director de Navarro. Abogado experto en asesoramiento corporativo, M&A y operaciones de reestructuración empresarial.



IKER ALDEA

Socio del Área Fiscal en Navarro. Economista experto en asesoramiento fiscal, financiero, M&A y operaciones de reestructuración empresarial.



SHEYLA NAYA

Abogada del Área de Derecho Concursal, Litigación y Resolución de Conflictos. Especialista en derecho mercantil y concursal.



Navarro

Abogados y asesores tributarios

A CORUÑA

Cantón Grande 5, 1º
15003 A Coruña
981 216 465

MADRID

O'Donnell 18, 7
28001 Madrid
912 999 990

MÁLAGA

Marqués de Larios 4, 1º
29016 Málaga
951 101 015

navarroabogados.net

despacho@navarroabogados.net

[Linkedin](#)