



Die dynamic E flow GmbH ist ein junges und dynamisches Hightech-Unternehmen mit Expertise im Bereich der Elektromobilität. DEF liefert die leistungsstärksten Elektromotoren am Markt und arbeitet mit renommierten Firmen an der Zukunft der Mobilität.

Wir suchen Ingenieur:innen und Entwickler:innen, die Spaß an der gemeinsamen Arbeit haben und sich freuen Challenges zu meistern. Die persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten sind sehr vielfältig, da die DEF stark wächst und ein breites technisches Feld bearbeitet (Design, Prototypenbau, Kleinserienfertigung, Großserientechnologien).

Business Development Manager Industrie – Elektrische Antriebe (w/m/d)

Zur strategischen Weiterentwicklung unserer industriellen Geschäftsfelder suchen wir einen **Business Development Manager (w/m/d)** mit technischem Hintergrund im Bereich **elektrische Antriebssysteme**.

Sie identifizieren neue Marktpotenziale, bauen industrielle Kundenbeziehungen auf und treiben die Positionierung unserer elektrischen Antriebslösungen in bestehenden und neuen Anwendungen voran.

Ihre Aufgaben:

- Strategische Identifikation und Entwicklung neuer Geschäftsfelder für elektrische Antriebe in Industriebranchen (z. B. Maschinenbau, Automation, Energy, Defence, Spezialfahrzeuge, Industrial Drives)
- Analyse von Applikationen, Markttrends und Kundenanforderungen im Bereich elektrischer Antriebssysteme
- Aufbau und Entwicklung neuer Key Accounts und strategischer Industriepartnerschaften
- Enge Zusammenarbeit mit Entwicklung und Produktmanagement zur Ableitung marktfähiger technischer Lösungen
- Definition von Value Propositions, Business Cases und Markteintrittsstrategien
- Technisch-wirtschaftliche Bewertung von Kundenprojekten (Make-or-Buy, Integrationsgrad, Skalierung)
- Unterstützung des Vertriebs bei komplexen Kundenprojekten und frühen Projektphasen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung im Umfeld elektrischer Maschinen, Antriebssysteme und Elektrifizierung
- Repräsentation des Unternehmens auf Fachmessen, Branchenevents und bei strategischen Kundenterminen

Erfolgskriterien:

- Aufbau nachhaltiger industrieller Kundenbeziehungen im Bereich elektrischer Antriebe
- Identifikation und Umsetzung neuer Geschäftspotenziale und Anwendungen
- Erfolgreiche Platzierung komplexer Antriebslösungen beim Kunden

- Beitrag zur strategischen Marktpositionierung und zum langfristigen Wachstum
- Hohe Kundenzufriedenheit und Folgeprojekte

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium oder Techniker in Elektrotechnik, Maschinenbau, Mechatronik oder vergleichbarer Fachrichtung
- Mehrjährige Erfahrung im Business Development, technischen Vertrieb oder Applikationsmanagement für elektrische Antriebe oder vergleichbare Technologien
- Sehr gutes Verständnis von elektrischen Maschinen, Antriebssystemen und deren industriellen Anwendungen
- Fähigkeit, technische Lösungen in wirtschaftliche Mehrwerte zu übersetzen
- Erfahrung im Umgang mit Entscheidern auf technischer und Managementebene
- Strukturierte, analytische und unternehmerische Denkweise
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Nationale und internationale Reisebereitschaft

Wir bieten:

- Ein hochmodernes, interdisziplinäres Arbeitsumfeld mit der Chance, an der Grenze des technisch Machbaren zu arbeiten
- Zugang zu Spitzentechnologien in den Bereichen Automotive, Motorsport, Industrie und Aviation
- Eine strategisch relevante Rolle im Business Development für elektrische Antriebssysteme
- Aktive Mitgestaltung neuer Industrieanwendungen und Märkte
- Enge Zusammenarbeit mit Entwicklung, Produktmanagement und Geschäftsführung
- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit attraktiver Vergütung
- Teamevents und Firmenevents in einem offenen, kollegialen Umfeld

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen unter: bewerbungen@dynamiceflow.com

Wir freuen uns auf Sie! Bei Rückfragen rufen Sie uns gerne an!

dynamic E flow GmbH | Salzhub 16 | 83737 Irschenberg | T: +49 (0)8062 72899 10