

Самостоятелен финансов отчет
Годишен самостоятелен доклад за дейността
Декларация за корпоративно управление
Доклад за прилагането на политиката за възнагражденията
Декларация от отговорните лица
Доклад на независимия одитор

“Сирма Груп Холдинг” АД

31 декември 2025 г.



Sirma

Съдържание

Самостоятелен отчет за финансовото състояние	1
Самостоятелен отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход	2
Самостоятелен отчет за промените в собствения капитал	3
Самостоятелен отчет за паричните потоци	4
1. Обща информация за „Сирма Груп Холдинг“ АД	5
1.1. Разпределение на акционерния капитал	6
1.2. Органи на управление	7
1.3. Организационна структура на групата Сирма	8
2. Изявление за съответствие с МСФО, приети от ЕС и прилагане на принципа за действащо предприятие	9
2.1. Изявление за съответствие с МСФО, приети от ЕС	9
2.2. Прилагане на принципа за действащо предприятие	9
3. Промени в счетоводната политика	10
3.1. Нови стандарти, влезли в сила от 1 януари 2025 г.	10
3.2. Стандарти, изменения и разяснения, които все още не са влезли в сила и не се прилагат от по-ранна дата от Дружеството	10
4. Счетоводна политика	11
4.1. Общи положения	11
4.2. Представяне на самостоятелен финансов отчет	11
4.3. Сделки в чуждестранна валута	11
4.4. Отчитане по сегменти	11
4.5. Приходи	12
4.5.1. Приходи, които се признават с течение на времето	12
4.5.2. Приходи, които се признават към определен момент	14
4.5.3. Приходи от отдаване под наем на инвестиционни имоти	14
4.5.4. Приходи от лихви и дивиденди	14
4.5.5. Приходи от финансиране	14
4.6. Пасиви по договори с клиенти	14
4.7. Оперативни разходи	15
4.8. Разходи за лихви и разходи по заеми	15
4.9. Данъци върху дохода	15
4.10. Репутация	15
4.11. Нематериални активи	16
4.12. Имоти, машини и съоръжения	17
4.13. Инвестиции в дъщерни предприятия	17
4.14. Инвестиции в асоциирани предприятия и съвместна дейност	18
4.15. Лизинг	18
4.16. Тестове за обезценка на нематериални активи, имоти, машини и съоръжения и инвестиционни имоти	19
4.17. Инвестиционни имоти	20
4.18. Финансови инструменти	20

4.18.1.	Признаване и отписване	20
4.18.2.	Класификация и първоначално оценяване на финансови активи	20
4.18.3.	Последващо оценяване на финансовите активи	21
4.18.4.	Обезценка на финансовите активи	21
4.18.5.	Класификация и оценяване на финансовите пасиви	21
4.19.	Материални запаси	22
4.20.	Парични средства	22
4.21.	Собствен капитал, резерви и плащания на дивиденди	22
4.22.	Пенсионни и краткосрочни възнаграждения на персонала	23
4.23.	Възнаграждение на персонала на базата на акции	23
4.24.	Провизии, условни пасиви и условни активи	24
4.25.	Значими преценки на ръководството при прилагане на счетоводната политика. Несигурност на счетоводните приблизителни оценки	24
4.25.1.	Вътрешно създадени нематериални активи и разходи за научно-изследователска дейност	24
4.25.2.	Обезценка на нефинансови активи	24
4.25.3.	Полезен живот на амортизируеми активи	25
4.25.4.	Измерване на очакваните кредитни загуби	25
5.	Отчитане по сегменти	26
6.	Репутация	27
7.	Имоти, машини и съоръжения	28
8.	Нематериални активи	30
9.	Инвестиции в дъщерни предприятия	33
10.	Инвестиции в асоциирани предприятия	35
11.	Инвестиционни имоти	35
12.	Отсрочени данъчни активи и пасиви	36
13.	Материални запаси	37
14.	Търговски и други финансови вземания	37
15.	Предплащания и други активи	38
16.	Парични средства	38
17.	Собствен капитал	38
17.1.	Акционерен капитал	38
17.2.	Изкупени собствени акции	39
17.3.	Премиен резерв	39
17.4.	Други резерви	39
18.	Провизии	40
19.	Възнаграждения на персонала	40
19.1.	Разходи за персонала	40
19.2.	Плащания на базата на акции	40
19.3.	Пенсионни и други задължения към персонала	41
20.	Получени заеми	43

20.1.	Заеми, оценявани по амортизирана стойност	44
21.	Задължения по лизингови договори	44
22.	Търговски и други задължения	45
23.	Пасиви по договори	45
24.	Приходи от договори с клиенти	45
24.1.	Приходи, свързани с пасиви по договори	46
25.	Други приходи	46
26.	Разходи за материали	47
27.	Разходи за външни услуги	47
28.	Други разходи	48
29.	Финансови приходи и разходи	48
30.	Разходи за данъци върху дохода	49
31.	Доход на акция и дивиденди	49
31.1.	Доход на акция	49
31.2.	Дивиденди	49
32.	Сделки със свързани лица	49
32.1.	Сделки с дъщерни предприятия	50
32.2.	Сделки с други свързани лица под общ контрол	50
32.3.	Сделки с ключов управленски персонал	50
33.	Разчети със свързани лица в края на годината	51
34.	Равнение на задълженията, произтичащи от финансова дейност	52
35.	Условни активи и условни пасиви	53
36.	Безналични сделки	53
37.	Категории финансови активи и пасиви	54
38.	Рискове, свързани с финансовите инструменти	54
38.1.	Анализ на пазарния риск	54
38.1.1.	Валутен риск	54
38.1.2.	Лихвен риск	55
38.2.	Анализ на кредитния риск	56
38.3.	Анализ на ликвидния риск	57
39.	Политика и процедури за управление на капитала	57
40.	Събития след края на отчетния период	58
41.	Одобрение на самостоятелния финансов отчет	59

Самостоятелен отчет за финансовото състояние

	Пояснение	31 декември 2025 хил. лв.	31 декември 2024 хил. лв.
Активи			
Нетекущи активи			
Търговска репутация	6	24 608	24 464
Имоти, машини и съоръжения	7	9 540	8 447
Нематериални активи	8	11 408	10 710
Инвестиции в дъщерни предприятия	9	32 872	33 042
Инвестиционни имоти	11	4 146	4 193
Дългосрочни вземания от свързани лица	33	304	354
Отсрочени данъчни активи	12	791	1 046
Нетекущи активи		83 669	82 256
Текущи активи			
Материални запаси	13	3 383	1 563
Търговски и други финансови вземания	14	10 329	9 941
Предплащания и други активи	15	3 090	834
Краткосрочни вземания от свързани лица	33	5 415	3 603
Парични средства	16	7 779	9 953
Текущи активи		29 996	25 894
Общо активи		113 665	108 150
Собствен капитал и пасиви			
Собствен капитал			
Акционерен капитал	17.1	59 361	59 361
Изкупени собствени акции	17.2	(1 569)	(1 689)
Премиен резерв	17.3	5 836	6 016
Други резерви	17.4, 19.2	2 484	1 609
Неразпределена печалба		8 603	6 831
Текуща печалба		4 663	3 257
Общо собствен капитал		79 378	75 385
Пасиви			
Нетекущи пасиви			
Дългосрочни задължения към персонала	19.3	729	627
Дългосрочни заеми	20	7 339	6 009
Задължения по лизингови договори	21	691	515
Дългосрочни задължения към свързани лица	33	3 517	3 699
Нетекущи пасиви		12 276	10 850
Текущи пасиви			
Задължения към персонала	19.3	4 341	4 415
Краткосрочни заеми	20	1 360	239
Задължения по лизингови договори	21	736	322
Търговски и други задължения	22	10 709	14 178
Пасиви по договори	23	4 465	2 240
Краткосрочни задължения към свързани лица	33	400	444
Провизии	18	-	77
Текущи пасиви		22 011	21 915
Общо пасиви		34 287	32 765
Общо собствен капитал и пасиви		113 665	108 150

Съставил: Margarita Petrova Boldireva
/Мargarита Болдирева/

Главен счетоводител: Diana Ivanova Petkova
/Диана Петкова/

Изпълнителен директор: Tsvetan Alexiev
/Цветан Алексиев/

Digitally signed by Tsvetan Borisov Alexiev Date: 2026.03.27 16:06:58 +02'00'

Самостоятелният финансов отчет е изготвен и утвърден за издаване от Съвета на директорите на 27.03.2026 г.
С одиторски доклад от 27.03.2026 г.

Грант Торнтон ООД, одиторско дружество рег. № 032

Марий Апостолов, управител MARIY GEORGIEV APOSTOLOV Date: 2026.03.27 17:26:43 +02'00'

Емилия Маринова, регистриран одитор, отговорен за одита

EMILIYA GEORGIEVA MARINOVA-LALEVA Date: 2026.03.27 17:34:20 +02'00'

Самостоятелен отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход

	Пояснение	2025 хил. лв.	2024 хил. лв.
Приходи от договори с клиенти	24	102 264	30 812
Приходи от съучастия	9	-	1 390
Други приходи	25	1 491	808
Разходи за материали	26	(406)	(206)
Разходи за външни услуги	27	(14 980)	(3 716)
Разходи за персонала	19.1	(37 202)	(8 541)
Разходи за амортизация на нефинансови активи	7, 8, 11	(2 836)	(1 130)
Себестойност на продадените стоки		(42 370)	(15 422)
Други разходи	28	(1 806)	(551)
Печалба от оперативна дейност		4 155	3 444
Финансови приходи	29, 9	2 550	270
Финансови разходи	29	(1 787)	(151)
Печалба преди данъци		4 918	3 563
Разходи за данъци върху дохода	30	(255)	(306)
Печалба за годината		4 663	3 257
Общо всеобхватен доход за годината		4 663	3 257

		лв.	лв.
Доход на акция	31.1	0,0806	0,0569

Съставил: Margarita Petrova Boldireva
/Маргарита Болдирева/
Digitally signed by Margarita Petrova Boldireva
Date: 2026.03.27 15:34:57 +02'00'

Изпълнителен директор: Tsvetan Borisov Alexiev
/Цветан Алексиев/
Digitally signed by Tsvetan Borisov Alexiev
Date: 2026.03.27 16:07:42 +02'00'

Главен Diana Ivanova Petkova счетоводител:
/Диана Петкова/
Digitally signed by Diana Ivanova Petkova
Date: 2026.03.27 15:47:26 +02'00'

Самостоятелният финансов отчет е изготвен и утвърден за издаване от Съвета на директорите на 27.03.2026 г.

С одиторски доклад от 27.03.2026 г.

Грант Торнтон ООД, одиторско дружество рег. № 032

Марий Апостолов,
управител

MARIY GEORGIEV APOSTOLOV
Digitally signed by MARIY GEORGIEV APOSTOLOV
Date: 2026.03.27 17:31:44 +02'00'

Емилия Маринова,
регистриран одитор, отговорен за одита

EMILIYA GEORGIEVA MARINOVA-LALEVA
Digitally signed by EMILIYA GEORGIEVA MARINOVA-LALEVA
Date: 2026.03.27 17:35:09 +02'00'

Самостоятелен отчет за промените в собствения капитал

Всички суми са представени в хил. лв.	Акционерен капитал	Изкупени собствени акции	Премиен резерв	Други резерви	Неразпределена печалба	Текущ финансов резултат	Общо собствен капитал
Салдо към 1 януари 2025 г.	59 361	(1 689)	6 016	1 609	6 831	3 257	75 385
Дивиденди	-	-	-	-	-	(1 160)	(1 160)
Продадени собствени акции	-	400	-	-	-	-	400
Обратно изкупени акции	-	(280)	(180)	-	-	-	(460)
Резерв за плащания на база акции	-	-	-	550	-	-	550
Сделки със собствениците	-	120	(180)	550	-	(1 160)	(670)
Печалба за годината	-	-	-	-	-	4 663	4 663
Общо всеобхватен доход за годината	-	-	-	-	-	4 663	4 663
Разпределение на печалба към резерви	-	-	-	325	1 772	(2 097)	-
Салдо към 31 декември 2025 г.	59 361	(1 569)	5 836	2 484	8 603	4 663	79 378

Всички суми са представени в хил. лв.	Акционерен капитал	Изкупени собствени акции	Премиен резерв	Други резерви	Неразпределена печалба	Текущ финансов резултат	Общо собствен капитал
Салдо към 1 януари 2024 г.	59 361	(1 781)	5 855	1 458	6 627	1 509	73 029
Дивиденди	-	-	-	-	-	(1 154)	(1 154)
Продадени собствени акции	-	1 092	(99)	-	-	-	993
Обратно изкупени акции	-	(1 000)	260	-	-	-	(740)
Сделки със собствениците	-	92	161	-	-	(1 154)	(901)
Печалба за годината	-	-	-	-	-	3 257	3 257
Общо всеобхватен доход за годината	-	-	-	-	-	3 257	3 257
Разпределение на печалба към резерви	-	-	-	151	204	(355)	-
Салдо към 31 декември 2024 г.	59 361	(1 689)	6 016	1 609	6 831	3 257	75 385

Съставил: Margarita Petrova Boldireva

/Мargarита Болдирева/

Главен счетоводител:

/Диана Петкова/

Digitally signed by Diana Ivanova Petkova
Date: 2026.03.27 15:48:05 +02'00'

Изпълнителен директор:

/Цветан Алексиев/

Tsvetan Borisov Alexiev

Digitally signed by Tsvetan Borisov Alexiev
Date: 2026.03.27 16:08:31 +02'00'

Самостоятелният финансов отчет е изготвен и утвърден за издаване от Съвета на директорите на 27.03.2026 г.
С одиторски доклад от 27.03.2026 г.

Грант Торнтон ООД, одиторско дружество рег. № 032

Марий Апостолов, управител

MARIY GEORGIEV APOSTOLOV

Emiliya Marinova, регистриран одитор, отговорен за одита

EMILIYA GEORGIEVA MARINOVA-LALEVA

Поясненията към самостоятелния финансов отчет от 1 до 41 представляват неразделна част от него.

Самостоятелен отчет за паричните потоци

Пояснение	2025 хил. лв.	2024 хил. лв.
Оперативна дейност		
Постъпления от клиенти	120 276	34 340
Плащания към доставчици	(79 385)	(18 895)
Плащания към персонал и осигурителни институции	(36 444)	(8 370)
Плащания за данък върху дохода	-	(7)
Други плащания, нетно	(498)	(355)
Нетен паричен поток от оперативна дейност	3 949	6 713
Инвестиционна дейност		
Придобиване на имоти, машини и съоръжения	(1 104)	(449)
Придобиване на нематериални активи	(2 357)	(564)
Постъпления от продажба на имоти, машини и съоръжения	68	2
Предоставени заеми	(68)	(660)
Постъпления от предоставени заеми	84	649
Продажба на финансови активи	-	1 873
Придобиване на дъщерни предприятия	9 (3 999)	(8 542)
Получени дивиденди	9 1 114	640
Постъпления от намаление на капитала на дъщерно дружество	118	118
Получени лихви	6	11
Нетен паричен поток от инвестиционна дейност	(6 138)	(6 922)
Финансова дейност		
Получени заеми	34 2 673	6 238
Плащания по получени заеми	34 (227)	(1 686)
Плащания на лихви по заеми	34 (219)	(30)
Плащания по лизингови договори	21 (686)	(110)
Плащания на лихви по лизингови договори	21 (19)	(9)
Постъпления от получени депозити	32 250	3 297
Плащания по получени депозити	32 (432)	(590)
Плащания на лихви по получени депозити	(6)	(23)
Изплатени дивиденди	31.2 (1 116)	(1 245)
Постъпления от продажба на акции	400	993
Плащания за обратно изкупуване на акции	17.2 (415)	(740)
Нетен паричен поток от финансова дейност	203	6 095
Нетна промяна в парични средства	(1 986)	5 886
Парични средства в началото на годината	9 953	1 131
Придобити парични средства от бизнес комбинация	-	2 906
(Загуба)/печалба от валутна преоценка на парични средства	(188)	30
Парични средства в края на годината	7 779	9 953
Съставил: Margarita Petrova Boldireva Date: 2026.03.27 15:35:46 +02'00'	Изпълнителен директор: Tsvetan Borisov Alexiev Date: 2026.03.27 16:09:23 +02'00'	
/Мargarита Болдирева/	/Цветан Алексиев/	
Главен счетоводител: Diana Ivanova Petkova Date: 2026.03.27 15:48:44 +02'00'		
/Диана Петкова/		

Самостоятелният финансов отчет е изготвен и утвърден за издаване от Съвета на директорите на 27.03.2026 г.
С одиторски доклад от 27.03.2026 г.

Грант Торнтон ООД, одиторско дружество рег. № 032

Марий Апостолов, управител

MARIY
GEORGIEV
APOSTOLOV
Digitally signed by MARIY
GEORGIEV APOSTOLOV
Date: 2026.03.27 17:33:16
+02'00'

Емилия Маринова, регистриран одитор, отговорен за одита

EMILIYA GEORGIEVA
MARINOVA-LALEVA
Digitally signed by EMILIYA
GEORGIEVA MARINOVA-LALEVA
Date: 2026.03.27 17:36:54 +02'00'

Поясненията към самостоятелния финансов отчет от 1 до 41 представляват неразделна част от него.

Пояснения към самостоятелния финансов отчет

1. Обща информация за „Сирма Груп Холдинг“ АД

„Сирма Груп Холдинг“ АД е холдингово дружество, регистрирано е на 25.04.2008 г. в Агенция по вписванията с ЕИК 200101236.

Седалище и адрес на управление: БЪЛГАРИЯ, област София (столица), община Столична, гр. София, 1784, район р-н Младост, бул. Цариградско шосе, No 135.

Предметът на дейност на дружеството е: Придобиване, управление, оценка и продажба на участия в български и чуждестранни дружества, придобиване, оценка и продажба на патенти, отстъпване на лицензи за ползване на патенти на дружества, в които холдинговото дружество участва, финансиране на дружества, в които холдинговото дружество участва, организиране на счетоводното отчитане и съставяне на финансови отчети по реда на закона за счетоводство. Дружеството може да извършва и собствена търговска дейност, която не е забранена от закона.

Акционерният капитал на Дружеството към 31.12.2025 г., както и към датата на изготвяне на настоящия финансов отчет е в размер на 59 360 518 лв., разпределен в 59 360 518 броя безналични поименни акции с номинална стойност 1 лв.

Капиталът на дружеството е изцяло внесен.

Непаричните вноски в капитала на Дружеството са както следва:

- Софтуер, представляващ 29 (двадесет и девет) софтуерни модула в размер на 61 555 838 лв.
- 81 960 броя обикновени поименни акции от капитала на "СИРМА ГРУП" АД, дружеството регистрирано в Търговския регистър към Агенция по вписванията с ЕИК 040529004 в размер на 11 734 980 лв.
- Недвижими имоти - Етаж 3 от офис сграда "ИТ - център Офис Експрес" в гр. София, бул. Цариградско шосе" N 135 със застроена площ 796, 50 кв.м., съгл. Нотариален акт за покупко-продажба на недвижим имот N 126, том I, рег. N 4551, дело N 116 от 23.04.2003 г. и Етаж 5 от офис сграда "ИТ - център Офис Експрес" в гр. София, бул. "Цариградско шосе" N 135 със застроена площ 281,81 кв.м., съгласно Нотариален акт за покупко-продажба на недвижим имот N 86, том 4, рег. N 10237, дело N 592 от 23.12.2004 г. общо в размер на 3 911 660 лв.

През 2024 г. в групата Сирма беше извършено преобразуване на част от дъщерните дружества чрез вливането им в предприятието-майка Сирма Груп Холдинг. Преобразуването чрез вливане беше осъществено след решение на Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД, одобрение от КФН от 18.07.2024 г. и решение на Общото събрание на акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД от 17.09.2024 г.

Целта на преобразуването е оптимизиране на дейността и ресурсите на група Сирма Груп Холдинг, която се изразява в:

- намаляване на администрацията и свързаните с нея разходи,
- вертикална специализация и пълен фокус върху съответния сектор или сегмент,
- преодоляване на вътрешна конкуренция между различни дъщерни дружества;
- постигане на по-голяма прозрачност на дейността, приходите и печалбата.

В резултат на тази бизнес комбинация дъщерните дружества „Сирма Си Ай“ ЕАД, „Сирма Иншуртех“ ЕАД, „Сирма Солюшънс“ ЕАД, „Сирма Бизнес Консултинг“ ЕАД, „Сайънт“ ЕАД и „Ейч Ар Ем Сълюшънс“ ЕАД се прекратиха без ликвидация и цялото им имущество като съвкупност от права, задължения и фактически отношения премина чрез вливане в дружеството-майка „Сирма Груп Холдинг“ АД при условията на универсално правоприемство. Няма промени в правната форма, наименованието, предмета на дейност, седалището и адреса на управление, регистрираният капитал, системата на управление, състава на управителния орган и начина на управление за предприятието-майка, Сирма Груп Холдинг АД. Акционерите в Сирма Груп Холдинг АД в качеството му на приемащо дружество, запазват притежаваните от тях акции без промяна.

Обстоятелството бе вписано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията на 08.10.2024 г.

Ефектът от бизнескомбинацията по вливане на дъщерните предприятие е признаване на репутация на стойност 24 464 хил. лв. като разлика между стойността на придобитите нетни активи на всяко дъщерно

дружество и инвестицията, която е била направена за тях. Детайлна информация е представена в пояснение 7 към самостоятелния финансов отчет.

В резултат на вливането в „Сирма Груп Холдинг“ АД следните дружества станаха преки дъщерни дружества - „Датикум“ АД, Сирма Тех Лтд., „Сирма АБ“, „Сирма Ай Си Ес“ АД, Сайънт Шпк, „Сирма Ай Ес Джи“ ООД.

1.1. Разпределение на акционерния капитал

Към 31.12.2025 г. разпределението на акционерния капитал на „Сирма Груп Холдинг“ АД е, както следва:

	31.12.2025	31.12.2024
Акционерен капитал (хил. лв.)	59 361	59 361
Брой акции (номинал 1.00 лев)	59 360 518	59 360 518
Общ брой на регистрираните акционери, в т.ч.	1 452	1 160
Юридически лица	44	43
Физически лица	1 408	1 117
Брой акции, притежавани от юридически лица	5 843 665	7 214 055
% на участие на юридически лица	9,84%	12,15%
Брой акции, притежавани от физическите лица	53 516 853	52 146 463
% на участие на физически лица	90,16%	87,85%

Акционери	Брой акции към 31.12.2025	Брой акции към 31.12.2024	Номинал	Номинална стойност	% в капитала	% от право на глас*
Георги Първанов Маринов	5 461 898	5 461 898	1 лв.	5 461 898 лв.	9,20%	9,45%
Цветан Борисов Алексиев	5 025 153	5 025 153	1 лв.	5 025 153 лв.	8,47%	8,70%
Чавдар Велизаров Димитров	4 817 386	4 817 386	1 лв.	4 817 386 лв.	8,12%	8,34%
Веселин Анчев Киров	4 767 386	4 767 386	1 лв.	4 767 386 лв.	8,03%	8,25%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 741 620	3 741 620	1 лв.	3 741 620 лв.	6,30%	6,47%
Красимир Невелинов Божков	2 534 161	2 534 161	1 лв.	2 534 161 лв.	4,27%	4,39%
Росен Иванов Маринов	2 307 900	1 907 900	1 лв.	2 307 900 лв.	3,89%	3,99%
Владимир Иванов Алексиев	2 177 583	2 177 583	1 лв.	2 177 583 лв.	3,67%	3,77%
Росен Василев Върбанов	2 156 687	2 156 687	1 лв.	2 156 687 лв.	3,63%	3,73%
Емилиана Илиева Илиева	2 000 709	1 996 209	1 лв.	2 000 709 лв.	3,37%	3,46%
Деян Николов Ненов	1 814 748	1 814 748	1 лв.	1 814 748 лв.	3,06%	3,14%
Други	22 555 287	22 959 787	1 лв.	22 555 287 лв.	38,00%	36,31%
Общо	59 360 518	59 360 518		59 360 518 лв.	100%	100%

*Процент от право на глас представлява участието в капитала на дружеството, нетирано от обратно изкупените собствени акции.

Акциите, които са свободно търгуеми (free float) представляват акции, притежавани от акционери, които притежават по-малко от 5% от капитала и след приспадане на обратно изкупените акции към 31.12.2025 г. са 33 978 006 броя, или 57,24% от капитала.

1.2. Органи на управление

“Сирма Груп Холдинг” АД е с едностепенна система на управление - Съвет на директорите.

Съветът на директорите (СД) към 31.12.2025 г. включва следните членове:

- Чавдар Велизаров Димитров
- Цветан Борисов Алексиев
- Атанас Костадинов Киряков
- Георги Първанов Маринов
- Йордан Стоянов Недев
- Веселин Анчев Киров
- Явор Людмилов Джонев- независим член
- Мартин Веселинов Паев - независим член
- Пейо Василев Попов - независим член

Мандатът на Съвета на директорите се определя на 2 години от датата на вписване.

Мандатът на настоящия Съвет на директорите е до 05.07.2026 г.

Дружеството се представлява от изпълнителният директор - Цветан Борисов Алексиев.

Към Съвета на директорите са изградени следните Комитети:

- Комитет по инвестициите и риска;
- Комитет по възнагражденията – вътрешен орган, който не е избран от ОСА;
- Комитет по оповестяване на информацията;
- Одитен комитет.

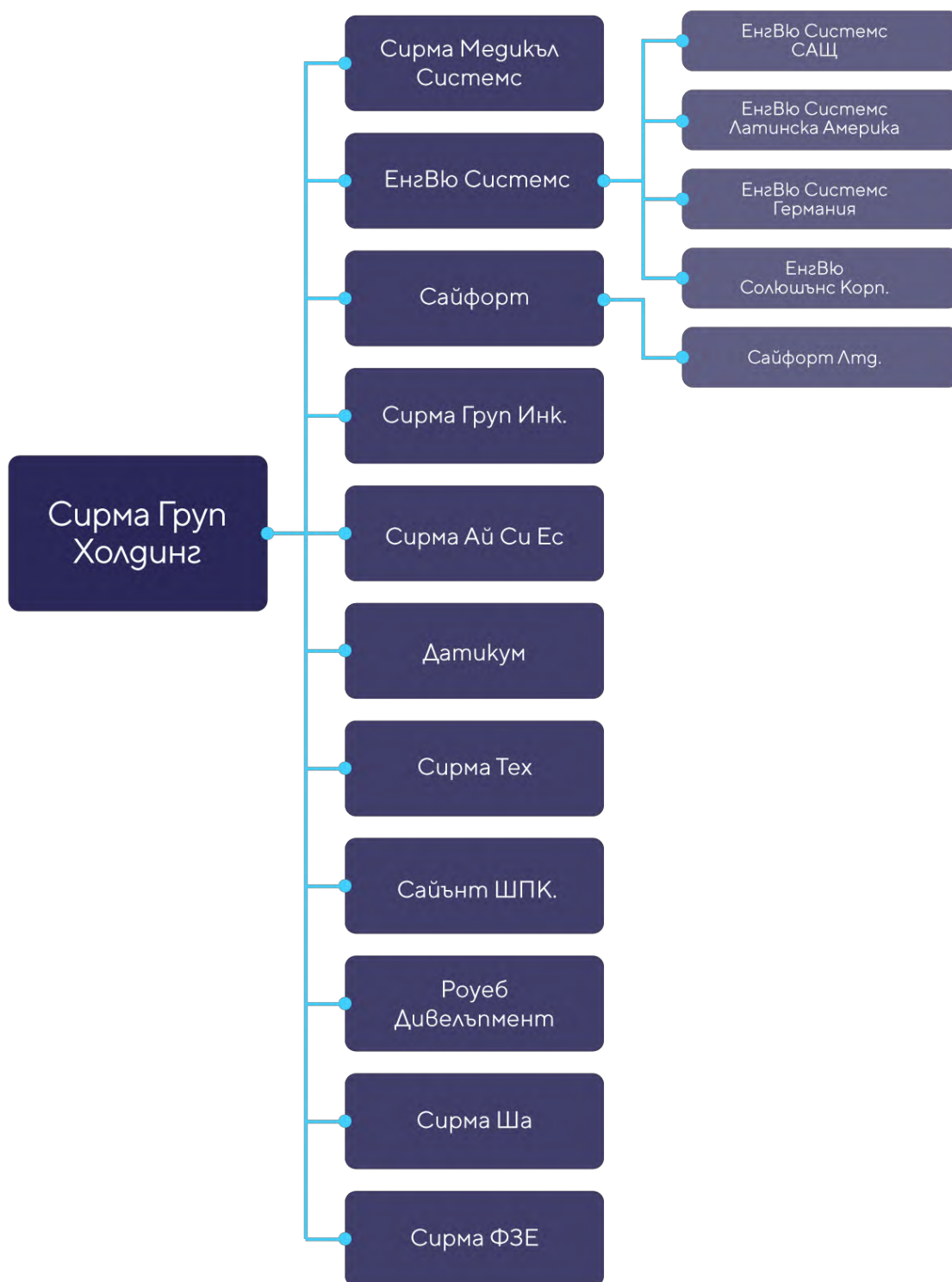
Участието на членовете на СД в капитала на дружеството е, както следва:

Акционери	Брой акции	Брой	Номинал	Стойност	% в	% от право
	към	акции към			капитала	на глас
	31.12.2025	31.12.2024			към	към
					31.12.2025	31.12.2025
Георги Първанов Маринов	5 461 898	5 461 898	1 лв.	5 461 898 лв.	9,20%	9,45%
Цветан Борисов Алексиев	5 025 153	5 025 153	1 лв.	5 025 153 лв.	8,47%	8,70%
Чавдар Велизаров Димитров	4 817 386	4 817 386	1 лв.	4 817 386 лв.	8,12%	8,34%
Веселин Анчев Киров	4 767 386	4 767 386	1 лв.	4 767 386 лв.	8,03%	8,25%
Атанас Костадинов Киряков	1 555 287	1 555 287	1 лв.	1 555 287 лв.	2,62%	2,69%
Явор Людмилов Джонев	1 066 046	1 066 046	1 лв.	1 066 046 лв.	1,80%	1,84%
Мартин Веселинов Паев	126 920	126 920	1 лв.	126 920 лв.	0,21%	0,22%
Йордан Стоянов Недев	3 433	3 433	1 лв.	3 433 лв.	0,01%	0,01%
Пейо Василев Попов	100	100	1 лв.	100 лв.	0,0002%	0,0002%
Общо	22 823 609	22 825 609		22 823 609 лв.	38,45%	39,49%

През 2025 г. членът СД на Явор Людмилов Джонев е продал 2 000 акции от капитала на дружеството.

1.3. Организационна структура на групата Сирма

Структурата на Групата включва “Сирма Груп Холдинг” АД като дружество – майка и посочените по-долу дружества, както следва:



Дъщерните дружества на “Сирма Груп Холдинг” АД са:

Предприятие	Стойност на инвестицията към 31.12.2025 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 31.12.2025	Стойност на инвестицията към 31.12.2024 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 31.12.2024
„Сайфорт“ ЕАД	17 865	100%	17 865	100%
Обезценка	(5 360)	-	(5 360)	-
Роуб Дивелъпмент	11 368	51,00%	11 210	51,00%
Сирма Груп Инк.	6 537	100%	6 537	100%
„Сирма Тех“	1 402	100%	1 402	100%
Обезценка	(25)	-	(25)	-
„Датикум“ АД	468	59%	468	59%
“Сирма Ай Си Ес” АД	279	93,00%	279	93,00%
Сайънт Шпк	256	100%	256	100%
„Сирма Медикъл Системс“ АД	66	66,00%	66	66,00%
Обезценка	(59)	-	(44)	-
„ЕнгВю Системс“ АД	50	72,90%	50	72,90%
Сирма Ша	25	55%	-	-
“Сирма Ай Ес Джи” ООД	4	71%	4	71%
Обезценка	(4)	-	(4)	-
„Сирма АБ“	-	-	338	100%
„Сирма ФЗЕ“	-	100%	-	-
Общо	32 872		33 042	

“Сирма Груп Холдинг” АД е публично дружество съгласно Закона за публично предлагане на ценни книжа, чиито акции се търгуват на Софийска фондова борса.

Броят на персонала към 31 декември 2025 г. е 448 души, като 439 души са служители по трудови договори и 9 – по договори за управление.

2. Изявление за съответствие с МСФО, приети от ЕС и прилагане на принципа за действащо предприятие

2.1. Изявление за съответствие с МСФО, приети от ЕС

Самостоятелният финансов отчет на Дружеството е съставен в съответствие с МСФО счетоводни стандарти, разработени и публикувани от Съвета по международни счетоводни стандарти (СМСС) и приети от Европейския съюз (МСФО, приети от ЕС). По смисъла на параграф 1, точка 8 от Допълнителните разпоредби на Закона за счетоводството, приложим в България, терминът „МСФО, приети от ЕС“ представляват Международните счетоводни стандарти (МСС), приети в съответствие с Регламент (ЕО) 1606/2002 на Европейския парламент и на Съвета.

Самостоятелният финансов отчет е съставен в български лева, което е функционалната валута на Дружеството. Всички суми са представени в хиляди лева (хил. лв.) (включително сравнителната информация за 2024 г.), освен ако не е посочено друго.

Ръководството носи отговорност за съставянето и достоверното представяне на информацията в настоящия финансов отчет.

Този финансов отчет е самостоятелен. Дружеството съставя и консолидиран финансов отчет в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), разработени и публикувани от Съвета по международни счетоводни стандарти (СМСС) и приети от Европейския съюз (ЕС), в който инвестициите в дъщерни предприятия са отчетени и оповестени в съответствие с МСФО 10 „Консолидирани финансови отчети“.

2.2. Прилагане на принципа за действащо предприятие

Този самостоятелен финансов отчет е съставен при спазване на принципа на действащо предприятие и като са взети предвид възможните ефекти от военните конфликти между Русия и Украйна и този в Близкия изток, инфлацията и други фактори, извън контрола на ръководството на Дружеството.

Ръководството е извършило анализ и преценка на способността на Дружеството да продължи своята дейност като действащо предприятие на база на наличната информация за предвидимото бъдеще. Оценката е извършена на база предприетите действия от ръководството относно поддържане на стабилни

вериги на доставки, ефективно обслужване на клиентите, регулярен мониторинг на ликвидността и договаряне на целесъобразни параметри на финансиране.

Направените прогнози и бюджети за бъдещото развитие на Дружеството са изготвени при предположението, че Дружеството ще продължи нормалния ход на своята дейност. В резултат на извършения преглед ръководството очаква, че Дружеството има достатъчно ресурси, за да продължи оперативната си дейност в близко бъдеще и счита, че принципът за действащо предприятие е уместно използван.

3. Промени в счетоводната политика

3.1. Нови стандарти, влезли в сила от 1 януари 2025 г.

Дружеството е приело следните нови стандарти, изменения и разяснения към МСФО, издадени от Съвета по международни счетоводни стандарти и одобрени от ЕС, които са уместни и в сила за финансовите отчети на Дружеството за годишния период, започващ на 1 януари 2025 г., но нямат значително влияние върху финансовите резултати или позиции на Дружеството:

- Изменения в МСС 21 Ефекти от промените в обменните курсове: Липса на конвертируемост, в сила от 1 януари 2025 г., приети от ЕС.

3.2. Стандарти, изменения и разяснения, които все още не са влезли в сила и не се прилагат от по-ранна дата от Дружеството

Към датата на одобрение на този самостоятелен финансов отчет са издадени някои нови стандарти, изменения и разяснения на съществуващите стандарти, но не са влезли в сила или не са приети от ЕС за финансовата година, започваща на 1 януари 2025 г., и не са били приложени по-рано от дружеството. Не се очаква те да имат съществено влияние върху самостоятелния финансов отчет на Дружеството. Ръководството очаква всички стандарти и изменения да бъдат приети в счетоводната политика на Дружеството през първия период, започващ след датата на влизането им в сила. По-долу е даден списък с промените в стандартите:

- **Годишни подобрения, в сила от 1 януари 2026 г., все още неприети от ЕС;**
- **Изменения на класификацията и оценката на финансовите инструменти (изменения на МСФО 9 и МСФО 7), в сила от 1 януари 2026 г., все още неприети от ЕС;**
- **МСФО 18 Представяне и оповестяване във финансовите отчети, в сила от 1 януари 2027 г., все още неприет от ЕС.**

МСФО 18 има за цел да подобри начина, по който предприятията оповестяват своите финансови отчети, с акцент върху информацията за финансовите резултати в отчета за печалбата или загубата. МСФО 18 е придружен от ограничени изменения на изискванията в МСС 7 Отчет за паричните потоци. МСФО 18 влиза в сила от 1 януари 2027 г. На дружествата се разрешава да прилагат МСФО 18 преди тази дата. МСФО 18 заменя МСС 1 Представяне на финансови отчети. Изискванията в МСС 1, които не са променени, са прехвърлени към МСФО 18 и други стандарти. МСФО 18 ще засегне всички предприятия във всички отрасли. Въпреки че МСФО 18 няма да засегне начина, по който дружествата оценяват финансовите резултати, той ще засегне начина, по който дружествата представят и оповестяват финансовите резултати. МСФО 18 има за цел да подобри финансовото отчитане чрез:

- изискване за допълнителни дефинирани междинни суми в отчета за печалбата или загубата. Добавянето на дефинирани междинни суми в отчета за печалбата или загубата улеснява сравняването на финансовите резултати на предприятията и осигурява последователна отправна точка за анализ от страна на инвеститорите.
- изискване за оповестяване на определени от ръководството показатели за ефективност. Изискването дружествата да оповестяват информация за определените от ръководството показатели за ефективност повишава дисциплината при използването им и прозрачността при изчисляването им.
- добавяне на нови принципи за групиране (агрегиране и дезагрегиране) на информацията. Определянето на изисквания за това дали информацията трябва да бъде в основните финансови отчети или в пояснителните приложения и предоставянето на принципи за необходимото ниво на подробност подобрява ефективното предаване на информацията.;
- **МСФО 19 Дъщерни предприятия без публична отчетност: Оповестявания, в сила от 1 януари 2027 г., все още неприет от ЕС.**
- **Изменения в МСФО 19 Дъщерни дружества без публична отчетност: оповестяване на информация, в сила от 1 януари 2027 г., все още неприети от ЕС.**

4. Счетоводна политика

4.1. Общи положения

Най-значимите счетоводни политики, прилагани при изготвянето на този самостоятелен финансов отчет, са представени по-долу.

Самостоятелният финансов отчет е изготвен при спазване на принципите за оценяване на всички видове активи, пасиви, приходи и разходи съгласно МСФО. Базите за оценка са оповестени подробно по-нататък в счетоводната политика към самостоятелния финансов отчет.

Следва да се отбележи, че при изготвянето на представения самостоятелен финансов отчет са използвани счетоводни оценки и допускания. Въпреки че те са базирани на информация, предоставена на ръководството към датата на изготвяне на финансовия отчет, реалните резултати могат да се различават от направените оценки и допускания.

4.2. Представяне на самостоятелен финансов отчет

Самостоятелният финансов отчет е представен в съответствие с МСС 1 „Представяне на финансови отчети“.

Дружеството представя самостоятелния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход в единен отчет.

В отчета за финансовото състояние се представят два сравнителни периода, когато Дружеството прилага счетоводна политика ретроспективно, преизчислява ретроспективно позиции във финансовия отчет или прекласифицира позиции във финансовия отчет и това има съществен ефект върху информацията в отчета за финансовото състояние към началото на предходните периоди.

4.3. Сделки в чуждестранна валута

Сделките в чуждестранна валута се отчитат във функционалната валута на Дружеството по официалния обменен курс към датата на сделката (обявения фиксинг на Българска народна банка). Печалбите и загубите от курсови разлики, които възникват при уреждането на тези сделки и преоценяването на паричните позиции в чуждестранна валута към края на отчетния период, се признават в печалбата или загубата.

Непаричните позиции, оценявани по историческа цена в чуждестранна валута, се отчитат по обменния курс към датата на сделката (не са преоценени). Непаричните позиции, оценявани по справедлива стойност в чуждестранна валута, се отчитат по обменния курс към датата, на която е определена справедливата стойност.

Българският лев е фиксиран към еврото в съотношение 1 EUR = 1.95583 лв.

4.4. Отчитане по сегменти

Ръководството определя оперативните сегменти на базата на основните продукти и услуги, които предлага Дружеството.

Оперативните сегменти в компанията са следните: Системна интеграция, Хотелиерство, ИТ услуги, Финансова индустрия и Стратегическо развитие.

Сегмент "Системна интеграция" предлага на своите клиенти системна интеграция, облачни услуги и услуги свързани с кибер-сигурността. Целевият пазар е основно български финансови институции, застрахователни дружества, организации свързани със здравеопазването, мултинационални дружества с операции в България и държавни и общински администрации.

Сегмент "Хотелиерство" предлага ИТ решения, консултации, системна интеграция и анализ на данните на своите клиенти от хотелиерската индустрия. Целевите клиенти на сегмента са хотелиерски групи, тур-оператори, туристически агенции и технологични доставчици за хотелиерската индустрия.

Сегмент "ИТ услуги" е насочен към крос-индустриални услуги, кръстосани продажби и услуги за публичния сектор.

Сегмент „Финансова индустрия“ предлага подкрепа финансовите институции по техния път към дигитализация и внедряване на изкуствен интелект в техните операции. Целевите клиенти на сегмента са малки и средни банки и финтех дружества. Дейността на сегмента „Финансова индустрия“ е разделена на 5 подсегмента – Финансови услуги, Финансова консултация, Оракъл, Теменос и ИТ Решения.

Сегмент "Стратегическо развитие" включва различни предимно разходни звена, които не могат да бъдат пряко свързани с някой от останалите сегменти, но са важни за операциите на всички.

Всеки от тези оперативни сегменти се управлява отделно, тъй като за всяка продуктова линия се използват различни технологии, ресурси и маркетингови подходи. Всички сделки между сегментите се осъществяват по цени на съответстващи сделки между независими страни.

При отчитането по сегменти според МСФО 8 „Оперативни сегменти“ дружеството прилага политика на оценяване, съответстваща на политиката на оценяване, използвана в самостоятелния финансов отчет с изключение на:

- разходите за пенсионни възнаграждения;
- разходите за научно-изследователска дейност относно нови стопански дейности; и

които не се включват при определянето на оперативната печалба на оперативните сегменти.

Освен това, активите на компанията, които не се отнасят директно към дейността на някой от сегментите, не се разпределят по сегменти.

Информацията относно резултатите на отделните сегменти, която се преглежда регулярно от лицата, отговорни за вземане на оперативни решения, не включва ефектите от единични неповторяеми събития. Финансовите приходи и разходи не се включват в резултатите на оперативните сегменти, които редовно се преглеждат от лицата, отговорни за вземане на оперативни решения.

Не са настъпили промени в методите за оценка, използвани за определяне на печалбата или загубата на сегментите в предходни отчетни периоди. Не се прилага асиметрично разпределение между сегментите.

4.5. Приходи

Основните приходи, които Дружеството генерира са свързани с приходи от продажби на услуги, приходи от лихви, приходи от съучастия, приходи от финансиране и други приходи.

За да определи дали и как да признае приходи, Дружеството използва следните 5 стъпки:

1. Идентифициране на договора с клиент
2. Идентифициране на задълженията за изпълнение
3. Определяне на цената на сделката
4. Разпределение на цената на сделката към задълженията за изпълнение
5. Признаване на приходите, когато са удовлетворени задълженията за изпълнение.

Приходите се признават или в даден момент или с течение на времето, когато или докато Дружеството удовлетвори задълженията за изпълнение, прехвърляйки обещаните стоки или услуги на своите клиенти.

Оценяване

Приходите се измерват въз основа на определената за всеки договор цена на сделката.

При определяне на цената на сделката Дружеството взема предвид условията на договора и обичайните си търговски практики.

Цената на сделката е размерът на възнаграждението, на което Дружеството очаква да има право в замяна на прехвърлянето на клиента на обещаните стоки или услуги, с изключение на сумите, събрани от името на трети страни (например данък върху добавената стойност). Обещаното в договора с клиента възнаграждение може да включва фиксирани суми. Когато (или като) бъде удовлетворено задължение за изпълнение, Дружеството признава като приход стойността на цената на сделката, която е отнесена към това задължение за изпълнение.

Дружеството разглежда дали в договора съществуват други обещания, които са отделни задължения за изпълнение, за които трябва да бъде разпределена част от цената на сделката.

Дружеството признава като задължения по договор възнаграждение, получено по отношение на неудовлетворени задължения за изпълнение и ги представя като други задължения в самостоятелния отчет за финансовото състояние. По същия начин, ако Дружеството удовлетвори задължение за изпълнение, преди да получи възнаграждението, то признава в самостоятелния отчет за финансовото състояние или актив по договора, или вземане, в зависимост от това дали се изисква нещо друго освен определено време за получаване на възнаграждението.

4.5.1. Приходи, които се признават с течение на времето

• Предоставяне на услуги

Услугите, предоставяни от Дружеството, включват софтуерни услуги, поддръжка и абонамент за софтуерни приложения (следпродажбени услуги), консултации, лицензионни услуги и изграждане на софтуер.

Приходите от софтуерни услуги се признават, когато контролът върху ползите от предоставените услугите е прехвърлен върху ползвателя на услугите. Приход се признава с течение на времето на база изпълнение на отделните задължения за изпълнение.

При признаване на приходите от предоставената услуга, дружеството прилага метод, отчитащи вложените ресурси.

За самостоятелни продажби на хардуер и / или софтуер, които не са нито персонализирани от Дружеството, нито подлежат на значителни интеграционни услуги, контролът се прехвърля в момента, в който клиентът приема неоспоримо доставката на стоките. Когато такива продукти са персонализирани или продадени заедно със значителни интеграционни услуги, стоките и услугите представляват едно комбинирано задължение за изпълнение, за което се счита, че контролът се прехвърля с течение на времето. Това е така, защото комбинираният продукт е уникален за всеки клиент (няма алтернативна употреба) и Дружеството има изпълнимо право на плащане за извършената до момента работа. Приходите от тези задължения за изпълнение се признават с течение на времето, когато се извършва персонализирането или интеграцията, като за оценка на напредъка се използва метода, отчитащ вложените ресурси. Тъй като разходите обикновено се извършват равномерно с напредването на работата и се считат за пропорционални на резултатите на Дружеството, методът, отчитащ вложените ресурси, отразява най-точно прехвърлянето на стоки и услуги на клиента.

За продажби на софтуер, които не са нито персонализирани от Дружеството, нито подлежат на значителни интеграционни услуги, срокът на лиценза започва от момента на доставката. За продажби на софтуер, свързани със значителни услуги за персонализиране или интеграция, срокът на лиценза започва от началото на свързаните с него услуги.

Услуги за поддръжка (следпродажбени услуги)

Дружеството сключва договори за поддръжка на фиксирана цена със своите клиенти за срок от една до три години. Клиентите заплащат услугата на месечни вноски съгласно съответните срокове посочени във всеки един договор.

Консултации и ИТ услуги

Дружеството предоставя консултантски услуги, свързани с проектирането на ИТ софтуерни приложения. Приходите от тези услуги се признават на база време и материали, когато услугите се предоставят. Фактуриранията към клиентите се извършват ежемесечно на база напредъка на работата. Всички суми, които остават некоригирани в края на отчетния период, се представят в отчета за финансовото състояние като вземания, тъй като се изисква само изтичане на време преди плащането на тези суми да бъде дължимо.

Изграждане на софтуерни приложения

Дружеството сключва договори за проектиране, разработване и инсталиране на софтуерни приложения срещу фиксирана такса и признава свързаните приходи с течение на времето. Поради високата степен на взаимозависимост между различните елементи на тези проекти те се отчитат като едно задължение за изпълнение. Когато даден договор включва и обещания за извършване на услуги след продажбата, общата цена на сделката се разпределя за всяко от отделните задължения за изпълнение, които могат да бъдат идентифицирани по договора въз основа на тяхната относително самостоятелна продажна цена.

За да представи напредъка, с който Дружеството прехвърля контрола върху системите на клиента, и да установи кога и до каква степен приходите могат да бъдат признати, Дружеството измерва напредъка си към пълно удовлетворяване на задължението за изпълнение, като сравнява реалните вложените часове до момента с общите очаквани/планирани часове, необходими за проектиране, разработване и инсталиране на всяка система. Методът, отчитащ вложените работни часове, представя най-вярно прехвърлянето на стоки и услуги на всеки клиент поради способността/наличните ресурси на Дружеството да прави надеждни оценки за общия брой часове, необходими за изпълнение, произтичащи от неговия значителен исторически опит в изграждането на подобни системи.

Оценяване

Приходите се измерват въз основа на определената за всеки договор цена на сделката. При определяне на цената на сделката Дружеството взема предвид условията на договора и обичайните си търговски практики.

Цената на сделката е размерът на възнаграждението, на което Дружеството очаква да има право в замяна на прехвърлянето на клиента на обещаните стоки или услуги, с изключение на сумите, събрани от името

на трети страни (например данък върху добавената стойност). Обещаното в договора с клиента възнаграждение може да включва фиксирани суми, променливи суми, или и двете.

Когато (или като) бъде удовлетворено задължение за изпълнение, Дружеството признава като приход стойността на цената на сделката (което изключва приблизителни оценки на променливото възнаграждение, съдържащо ограничения), която е отнесена към това задължение за изпълнение.

Дружеството разглежда дали в договора съществуват други обещания, които са отделни задължения за изпълнение, за които трябва да бъде разпределена част от цената на сделката.

При определяне на цената на сделката се взема предвид влиянието на променливо възнаграждение, наличието на значителни компоненти на финансирането, непаричното възнаграждение и възнаграждението, дължими на клиента (ако има такива).

4.5.2. Приходи, които се признават към определен момент

Продажба на стоки

Продажбата на стоки включва продажба на стоки в областта на компютърната техника, офис оборудване и софтуер. Приход се признава, когато Дружеството е прехвърлило на купувача контрола върху предоставените стоки. Счита се, че контролът се прехвърля на купувача, когато клиентът е приел стоките без възражение.

Приходите от продажба на стоки в областта на компютърната техника, офис оборудване и софтуер, които не са обвързани с договор за бъдеща сервисна поддръжка, се признават към момента на доставката. Когато стоките изискват приспособяване към нуждите на клиента, модификация или внедряване, Дружеството прилага метод за измерване на вложените ресурси.

4.5.3. Приходи от отдаване под наем на инвестиционни имоти

Наемният доход от договори за оперативен лизинг се признава като доход по линейния метод за срока на лизинговия договор, освен в случаите, в които ръководството на дружеството прецени, че друга системна база отразява по-точно времевия модел, при чието използване е намалена извлечената полза от наетия актив.

4.5.4. Приходи от лихви и дивиденди

Приходите от лихви са свързани с договори за заем и депозити, предоставени съгласно предмета на дейност на холдинговото дружество. Те се отчитат текущо по метода на ефективната лихва.

Приходите от дивиденди се признават в момента на възникване на правото за получаване на плащането.

4.5.5. Приходи от финансиране

Първоначално финансиранятия се отчитат като приходи за бъдещи периоди (финансиране), когато има значителна сигурност, че Дружеството ще получи финансирането и ще изпълни условията, при които то е отпуснато. Финансиране, целящо да обезщети Дружеството за текущо възникнали разходи се признава като приход в същия период, в който са възникнали разходите. Финансиране, целящо да компенсира Дружеството за направени разходи по придобиване на активи, се признава като приход от финансиране пропорционално на начислената за периода амортизация на активите, придобити с полученото финансиране.

4.6. Пасиви по договори с клиенти

Дружеството признава активи и/или пасиви по договор, когато една от страните по договора е изпълнила задълженията си в зависимост от връзката между дейността на предприятието и плащането от клиента. Дружеството представя отделно всяко безусловно право на възнаграждение като вземане. Вземане е безусловното право на предприятието да получи възнаграждение.

Пасиви по договор се признават в самостоятелния отчет за финансовото състояние, ако клиент заплаща възнаграждение или дружеството има право на възнаграждение, което е безусловно, преди да е прехвърлен контрола върху стоката или услугата.

Дружеството признава активи по договор, когато задълженията за изпълнение са удовлетворени и плащането не е дължимо от страна на клиента. Актив по договор е правото на предприятието да получи възнаграждение в замяна на стоките или услугите, които предприятието е прехвърлило на клиент.

Последващо Дружеството определя размера на обезценката за актив по договора в съответствие с МСФО 9 „Финансови инструменти“.

4.7. Оперативни разходи

Оперативните разходи се признават в печалбата или загубата при ползването на услугите или на датата на възникването им.

Дружеството отчита два вида разходи, свързани с изпълнението на договорите за доставка на услуги/стоки/с клиенти: разходи за сключване/ постигане на договора и разходи за изпълнение на договора. Когато разходите не отговарят на условията за разсрочване съгласно изискванията на МСФО 15, същите се признават като текущи в момента на възникването им като например не се очаква да бъдат възстановени или периодът на разсрочването им е до една година.

Следните оперативни разходи винаги се отразяват като текущ разход в момента на възникването им:

- Общи и административни разходи (освен ако не са за сметка на клиента);
- Разходи за брак на материални запаси;
- Разходи, свързани с изпълнение на задължението;
- Разходи, за които предприятието не може да определи, дали са свързани с удовлетворено или неудовлетворено задължение за изпълнение.

Разходите за гаранции се признават и се приспадат от свързаните с тях провизии при признаването на съответния приход.

4.8. Разходи за лихви и разходи по заеми

Разходите за лихви се отчитат текущо по метода на ефективната лихва.

Разходите по заеми основно представляват лихви по заемите на Дружеството. Всички разходи по заеми, които директно могат да бъдат отнесени към закупуването, строителството или производството на един отговарящ на условията актив, се капитализират през периода, в който се очаква активът да бъде завършен и приведен в готовност за използване или продажба. Останалите разходи по заеми следва да се признават като разход за периода, в който са възникнали, в самостоятелния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Финансови разходи“.

4.9. Данъци върху дохода

Разходите за данъци, признати в печалбата или загубата, включват сумата на отсрочените и текущи данъци, които не са признати в другия всеобхватен доход или директно в собствения капитал.

Текущите данъчни активи и/или пасиви представляват тези задължения към или вземания от данъчните институции, отнасящи се за текущи или предходни отчетни периоди, които не са платени към датата на финансовия отчет. Текущият данък е дължим върху облагаемия доход, който се различава от печалбата или загубата във финансовите отчети. Изчисляването на текущия данък е базиран на данъчните ставки и на данъчните закони, които са в сила към края на отчетния период.

Отсрочените данъци се изчисляват по пасивния метод за всички временни разлики между балансовата стойност на активите и пасивите и тяхната данъчна основа. Отсрочен данък не се предвижда при първоначалното признаване на актив или пасив, освен ако съответната транзакция не засяга данъчната или счетоводната печалба.

Отсрочените данъчни активи и пасиви не се дисконтират. При тяхното изчисление се използват данъчни ставки, които се очаква да бъдат приложими за периода на реализацията им, при условие че те са влезли в сила или е сигурно, че ще влезнат в сила, към края на отчетния период.

Отсрочените данъчни пасиви се признават в пълен размер.

Отсрочени данъчни активи се признават, само ако съществува вероятност те да бъдат усвоени чрез бъдещи облагаеми доходи. Относно преценката на ръководството за вероятността за възникване на бъдещи облагаеми доходи, чрез които да се усвоят отсрочени данъчни активи.

Отсрочени данъчни активи и пасиви се компенсират, само когато Дружеството има право и намерение да компенсира текущите данъчни активи или пасиви от същата данъчна институция.

Промяната в отсрочените данъчни активи или пасиви се признава като компонент от данъчния приход или разход в печалбата или загубата, освен ако те не са свързани с позиции, признати в другия всеобхватен доход или директно в собствения капитал, при което съответният отсрочен данък се признава в другия всеобхватен доход или в собствения капитал.

4.10. Репутация

Бизнес комбинации, които се осъществяват между предприятия под общ контрол са извън обхвата на МСФО 3 Бизнескомбинации. Въпреки това, поради липсата на други изрични изисквания, Дружеството е избрало да прилага по аналогия метода на покупката съгласно разпоредбите на МСФО 3 за всички свои бизнес комбинации. Всички разграничими придобити активи и пасиви се признават по справедлива стойност. Прехвърленото възнаграждение (ако има такова в бизнес комбинация под общ контрол) се

оценява по справедлива стойност. Прехвърленото възнаграждение включва справедливата стойност на активи или пасиви, възникнали в резултат на възнаграждения под условие. Разходите по придобиването се отчитат в печалбата или загубата в периода на възникването им.

Репутацията се признава след определяне на всички разграничими нематериални активи. Тя представлява превишението на сумата от а) справедливата стойност на прехвърленото възнаграждение към датата на придобиване и б) размера на всяко неконтролиращо участие в придобиваното предприятие и в) в бизнес комбинация, постигната на етапи, справедливата стойност към датата на придобиване на държаното преди капиталово участие на Групата в придобиваното предприятие, над справедливата стойност на разграничимите нетни активи на придобиваното дружество към датата на придобиване. Всяко превишение на справедливата стойност на разграничимите нетни активи над изчислената по-горе сума се признава в печалбата или загубата непосредствено след придобиването.

Репутацията представлява бъдещите икономически ползи, произтичащи от други активи, придобити в бизнес комбинация, които не са самостоятелно идентифицирани и признати отделно.

Вижте пояснение 6 за информацията относно първоначалното определяне на репутацията. За целите на теста за обезценка репутацията се разпределя към всяка една единица, генерираща парични потоци, на Групата (или група от единици, генериращи парични потоци), която се очаква да има ползи от бизнес комбинацията, независимо от това дали други активи или пасиви на придобитото дружество са разпределени към тези единици. Репутацията се оценява по стойност на придобиване, намалена с натрупаните загуби от обезценка.

При отписване на единица, генерираща парични потоци, съответната част от репутацията се включва в определянето на печалбата или загубата от отписването.

4.11. Нематериални активи

Нематериалните активи включват програмни продукти и права върху софтуерни модули. Те се отчитат по цена на придобиване, включваща всички платени мита, невъзстановими данъци и направените преки разходи във връзка с подготовка на актива за експлоатация, при което капитализираните разходи се амортизират въз основа на линейния метод през оценения срок на полезен живот на активите, тъй като се счита, че той е ограничен.

Последващото оценяване се извършва по цена на придобиване, намалена с натрупаните амортизации и загуби от обезценка. Направените обезценки се отчитат като разход и се признават в самостоятелния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход за съответния период.

Последващите разходи, които възникват във връзка с нематериалните активи след първоначалното им признаване, се признават в самостоятелния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход за периода на тяхното възникване, освен ако благодарение на тях активът може да генерира повече от първоначално предвидените бъдещи икономически ползи и когато тези разходи могат надеждно да бъдат оценени и отнесени към актива. Ако тези условия са изпълнени, разходите се добавят към себестойността на актива.

Остатъчната стойност и полезният живот на нематериалните активи се преценяват от ръководството към всяка отчетна дата.

Амортизацията се изчислява, като се използва линейният метод върху оценения полезен срок на годност на отделните активи, както следва:

- софтуер 5-20 години
- други 2-20 години

Разходите за амортизация са включени в самостоятелния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Разходи за амортизация на нефинансови активи“.

Разходи за научно-изследователска дейност (или в научно-изследователска фаза по вътрешен проект) се признават като разходи в момента на възникването им.

Разходите, които могат да бъдат отнесени директно към фазата на разработване на нематериален актив се капитализират, ако отговарят на следните критерии:

- Завършването на нематериалния актив е технически изпълнимо, така че той да бъде на разположение за ползване или продажба;
- Дружеството възнамерява да завърши нематериалния актив и да го използва или продаде;
- Дружеството има възможност да използва или да продаде нематериалния актив;
- Нематериалният актив ще генерира вероятни бъдещи икономически ползи. Освен това съществува пазар за продукцията на нематериалния актив или за самия нематериален актив, или ако той бъде използван в дейността на Дружеството, ще генерира икономически ползи;

- Налични са адекватни технически, финансови и други ресурси за приключване на развойната дейност и за ползването или продажбата на нематериалния актив;
- Разходите, отнасящи се до нематериалния актив по време на неговото разработване, могат да бъдат надеждно оценени.

Разходите по разработването на нематериални активи, които не отговарят на тези критерии за капитализиране, се признават в момента на възникването им.

Разходите, директно отнесени към фазата на развойна дейност включват разходи за възнаграждения на персонала и социални осигуровки, както и разходи за външни услуги. Вътрешно създадените софтуерни продукти, признати като нематериални активи, се оценяват последващо както закупените нематериални активи. Преди завършването на проекта по развойна дейност активите се тестват за обезценка, както е описано в пояснение 8.

Печалбата или загубата от продажбата на нематериални активи се определя като разлика между постъпленията от продажбата и балансовата стойност на активите и се отразява в самостоятелния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Печалба/(Загуба) от продажба на нетекущи активи“.

Избраният праг на същественост за нематериалните активи на Дружеството е в размер на 700 лв.

4.12. Имоти, машини и съоръжения

Имотите, машините и съоръженията се оценяват първоначално по себестойност, включваща цената на придобиване, както и всички преки разходи за привеждането на актива в работно състояние.

Последващото оценяване на имоти, машини и съоръжения се извършва по цена на придобиване, намалена с натрупаните амортизации и загуби от обезценка. Направените обезценки се отчитат като разход и се признават в самостоятелния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход за съответния период.

Последващите разходи, свързани с определен актив от имоти, машини и съоръжения, се прибавят към балансовата сума на актива, когато е вероятно Дружеството да има икономически ползи, надвишаващи първоначално оценената ефективност на съществуващия актив. Всички други последващи разходи се признават за разход за периода, в който са направени.

Остатъчната стойност и полезният живот на имоти, машини и съоръжения се преценяват от ръководството към всяка отчетна дата.

Имоти, машини и съоръжения, придобити при условията на лизингови договори, се амортизират на база на очаквания полезен срок на годност, определен посредством сравнение с подобни собствени активи на Дружеството, или на база на лизинговия договор, ако неговият срок е по-кратък.

Амортизацията на имоти, машини и съоръжения се изчислява, като се използва линейният метод върху оценения полезен живот на отделните групи активи, както следва:

- | | |
|------------------------|------------|
| • сгради | 50 години |
| • машини | 3-8 години |
| • транспортни средства | 4 години |
| • стопански инвентар | 7,5 години |
| • компютри | 2-5 години |
| • други | 7,5 години |

Разходите за амортизация са включени в самостоятелния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Разходи за амортизация на нефинансови активи“.

Печалбата или загубата от продажбата на имоти, машини и съоръжения се определя като разлика между постъпленията от продажбата и балансовата стойност на актива и се признава в самостоятелния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Печалба/ (Загуба) от продажба на нетекущи активи“.

Избраният праг на същественост за имотите, машините и съоръженията на Дружеството е в размер на 700 лв.

4.13. Инвестиции в дъщерни предприятия

Дъщерни предприятия са всички предприятия, които се намират под контрола на Дружеството. Налице е контрол, когато Дружеството е изложено на, или има права върху, променливата възвръщаемост от своето участие в предприятието, в което е инвестирано, и има възможност да окаже въздействие върху тази възвръщаемост посредством своите правомощия върху предприятието, в което е инвестирано. В самостоятелния финансов отчет на Дружеството, инвестициите в дъщерни предприятия се отчитат по себестойност.

Дружеството признава дивидент от дъщерно предприятие в печалбата или загубата в своите индивидуални финансови отчети, когато бъде установено правото да получи дивидента.

4.14. Инвестиции в асоциирани предприятия и съвместна дейност

Съвместно предприятие е договорно споразумение, по силата на което Дружеството и други независими страни се заемат със стопанска дейност, която подлежи на съвместен контрол и страните притежаващи съвместен контрол върху предприятието имат право на нетните активи на предприятието.

Инвестициите в съвместни предприятия се отчитат по себестойност.

Асоциирани са тези предприятия, върху които Дружеството е в състояние да оказва значително влияние, но които не са нито дъщерни предприятия, нито съвместно контролирани предприятия. Инвестициите в асоциирани предприятия се отчитат по цена на придобиване.

Дружеството признава дивидент от съвместно контролирано предприятие или асоциирано предприятие в печалбата или загубата в своите финансови отчети, когато бъде установено правото му да получи дивидента.

При загуба на значително влияние над асоциирано дружество Дружеството оценява и признава всяка запазена инвестиция в него по справедлива стойност. Всяка разлика между балансовата стойност на инвестицията в асоциираното дружество при загуба на значителното влияние и сумата от справедливата стойност на запазеното участие и постъпленията при отписването се признава в печалбата или загубата.

Ако дяловото участие в асоциираните дружества е намалено, но без загуба на значително влияние, само пропорционална част от сумите, признати в другия всеобхватен доход, се рекласифицира в печалбата или загубата.

Към 31 декември 2025 г. Дружеството има дялово участие от 40% в Консорциум „Смарт- Сирма“ и 50% в Консорциум „ИОО-С“. Ръководството е анализирано участията си и ги е класифицирало като „съвместна дейност“ съгласно МСФО 11 „Съвместни ангажименти“.

Във връзка със своето участие в съвместната дейност Дружеството е признало следните приходи от:

- Консорциум „Смарт- Сирма“ приходи в размер на 1 413 хил. лв.
- Консорциум „ИОО-С“ приходи в размер на 120 хил. лв.

4.15. Лизинг

Дружеството като лизингодател

Като лизингодател, Дружеството класифицира своите лизингови договори като оперативен или финансов лизинг.

Лизинговият договор се класифицира като договор за финансов лизинг, ако с него се прехвърлят по същество всички рискове и изгоди от собствеността върху основния актив, и като договор за оперативен лизинг, ако с него не се прехвърлят по същество всички рискове и изгоди от собствеността върху основния актив.

Активите, отдадени по оперативни лизингови договори, се отразяват в отчета за финансовото състояние на Дружеството и се амортизират в съответствие с амортизационната политика, възприета по отношение на подобни активи на Дружеството, и изискванията на МСС 16 „Имоти, машини и съоръжения“ или МСС 38 „Нематериални активи“. Дружеството реализира приходи от наем по договори за оперативен лизинг на инвестиционните си имоти (вижте пояснение 11). Приходите от наем се признават на линейна база за срока на лизинговия договор.

Дружеството като лизингополучател

За всеки нов сключен договор Дружеството преценява дали той е или съдържа лизинг. Лизингът се определя като „договор или част от договор, който предоставя правото да се използва актив (базовият актив) за определен период от време в замяна на възнаграждение.“ За да приложи това определение, Дружеството извършва три основни преценки:

- дали договорът съдържа идентифициран актив, който или е изрично посочен в договора, или е посочен по подразбиране в момента, когато активът бъде предоставен за ползване
- Дружеството има правото да получава по същество всички икономически ползи от използването на актива през целия период на ползване, в рамките на определения обхват на правото му да използва актива съгласно договора
- Дружеството има право да ръководи използването на идентифицирания актив през целия период на ползване.

Дружеството оценява дали има правото да ръководи „как и с каква цел“ ще се използва активът през целия период на ползване.

Оценяване и признаване на лизинг от дружеството като лизингополучател

На началната дата на лизинговия договор Дружеството признава актива с право на ползване и пасива по лизинга в самостоятелния отчет за финансовото състояние. Активът с право на ползване се оценява по цена на придобиване, която се състои от размера на първоначалната оценка на пасива по лизинга, първоначалните преки разходи, извършени от Дружеството, оценка на разходите, които лизингополучателят ще направи за демонтаж и преместване на основния актив в края на лизинговия договор и всякакви лизингови плащания, направени преди датата на започване на лизинговия договор (минус получените стимули по лизинга).

Дружеството амортизира актива с право на ползване по линейния метод от датата на започване на лизинга до по-ранната от двете дати: края на полезния живот на актива с право на ползване или изтичане на срока на лизинговия договор. Дружеството също така преглежда активите с право на ползване за обезценка, когато такива индикатори съществуват.

На началната дата на лизинговия договор Дружеството оценява пасива по лизинга по настоящата стойност на лизинговите плащания, които не са изплатени към тази дата, дисконтирани с лихвения процент, заложен в лизинговия договор, ако този процент може да бъде непосредствено определен или диференциалния лихвен процент на Дружеството.

Лизинговите плащания, включени в оценката на лизинговото задължение, се състоят от фиксирани плащания (включително по същество фиксирани), променливи плащания въз основа на индекс или процент, суми, които се очаква да бъдат дължими от лизингополучателя по гаранциите за остатъчна стойност и плащания, произтичащи от опции, ако е достатъчно сигурно, че Дружеството ще упражни тези опции.

След началната дата пасивът по лизинга се намалява с размера на извършените плащания и се увеличава с размера на лихвата. Пасивът по лизинга се преоценява, за да отрази преоценките или измененията на лизинговия договор или да отрази коригираните фиксирани по същество лизингови плащания.

Когато задължението за лизинг се преоценява, съответната корекция се отразява в актива с право на ползване или се признава в печалбата или загубата, ако балансовата стойност на актива с право на ползване вече е намалена до нула.

4.16. Тестове за обезценка на нематериални активи, имоти, машини и съоръжения и инвестиционни имоти

При изчисляване размера на обезценката Дружеството дефинира най-малката разграничима група активи, за която могат да бъдат определени самостоятелни парични потоци (единица, генерираща парични потоци). В резултат на това някои от активите подлежат на тест за обезценка на индивидуална база, а други - на база на единица, генерираща парични потоци.

Всички активи и единици, генериращи парични потоци, се тестват за обезценка поне веднъж годишно. Всички други отделни активи или единици, генериращи парични потоци, се тестват за обезценка, когато събития или промяна в обстоятелствата индикират, че тяхната балансова стойност не може да бъде възстановена.

За загуба от обезценка се признава сумата, с която балансовата стойност на даден актив или единица, генерираща парични потоци, превишава възстановимата им стойност, която е по-високата от справедливата стойност, намалена с разходите по продажба на даден актив, и неговата стойност в употреба. За да определи стойността в употреба, ръководството на Дружеството изчислява очакваните бъдещи парични потоци за всяка единица, генерираща парични потоци, и определя подходящия дисконтов фактор с цел калкулиране на настоящата стойност на тези парични потоци. Данните, използвани при тестването за обезценка, се базират на последния одобрен бюджет на Дружеството, коригиран при необходимост с цел елиминиране на ефекта от бъдещи реорганизации и значителни подобрения на активи. Дисконтовите фактори се определят за всяка отделна единица, генерираща парични потоци, и отразяват съответния им рисков профил, оценен от ръководството на Дружеството.

Загубите от обезценка на единица, генерираща парични потоци, се посочват в намаление на балансовата сума на активите от тази единица. За всички активи на Дружеството ръководството преценява последващо дали съществуват индикации за това, че загубата от обезценка, призната в предходни години, може вече да не съществува или да е намалена. Обезценка, призната в предходен период, се възстановява, ако възстановимата стойност на единицата, генерираща парични потоци, надвишава нейната балансова стойност.

4.17. Инвестиционни имоти

Инвестиционните имоти се оценяват първоначално по себестойност, включваща покупната цена и всякакви разходи, които са пряко свързани с инвестиционния имот, например хонорари за правни услуги, данъци по прехвърляне на имота и други разходи по сделката.

Дружеството отчита като инвестиционни имоти сгради, които се държат за получаване на приходи от наем и/или за увеличение на капитала, по модела на цената на придобиване.

Инвестиционните имоти се оценяват първоначално по себестойност, включваща покупната цена и всички разходи, които са пряко свързани с инвестиционния имот, например хонорари за правни услуги, данъци по прехвърляне на имота и други разходи по сделката.

След първоначалното им признаване инвестиционните имоти се отчитат по тяхната себестойност, намалена с всички натрупани амортизации и загуби от обезценка.

Последващите разходи, свързани с инвестиционни имоти, които вече са признати във финансовия отчет на Дружеството, се прибавят към балансовата стойност на имотите, когато е вероятно Дружеството да получи бъдещи икономически ползи, надвишаващи първоначално оценената стойност на съществуващите инвестиционни имоти. Всички други последващи разходи се признават за разход в периода, в който са възникнали.

Дружеството отписва инвестиционните си имоти при продажбата им или при трайното им изваждане от употреба, в случай че не се очакват никакви икономически изгоди от тяхното освобождаване. Печалбите или загубите, възникващи от изваждането им от употреба или тяхната продажба, се признават в самостоятелния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход и се определят като разлика между нетните постъпления от освобождаването на актива и балансовата му стойност.

Амортизацията на инвестиционните имоти се изчислява, като се използва линейният метод върху оценения полезен живот на сградите, който е 50 години.

Приходите от наем и оперативните разходи, свързани с инвестиционни имоти, се представят в самостоятелния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход съответно на ред „Приходи от договори с клиенти“, „Други разходи“ и „Разходи за персонала“, и се признават, както е описано в пояснение 24, пояснение 28 и пояснение 19.1.

4.18. Финансови инструменти

4.18.1. Признаване и отписване

Финансовите активи и финансовите пасиви се признават, когато Дружеството стане страна по договорните условия на финансовия инструмент.

Финансовите активи се отписват, когато договорните права върху паричните потоци от финансовия актив изтичат или когато финансовият актив и по същество всички рискове и изгоди се прехвърлят.

Финансовите пасиви се отписват, когато задължението, посочено в договора, е изпълнено, е отменено или срокът му е изтекъл.

4.18.2. Класификация и първоначално оценяване на финансови активи

Първоначално финансовите активи се отчитат по справедлива стойност, коригирана с разходите по сделката, с изключение на финансовите активи по справедлива стойност през печалбата или загубата и търговските вземания, които не съдържат съществен финансов компонент. Първоначалната оценка на финансовите активи по справедлива стойност през печалбата или загубата не се коригира с разходите по сделката, които се отчитат като текущи разходи. Първоначалната оценка на търговските вземания, които не съдържат съществен финансов компонент представлява цената на сделката съгласно МСФО 15.

В зависимост от начина на последващо отчитане, финансовите активи се класифицират в една от следните категории:

- дългови инструменти по амортизирана стойност;
- финансови активи по справедлива стойност през печалбата или загубата;
- финансови активи по справедлива стойност през друг всеобхватен доход с или без рекласификация в печалбата или загубата в зависимост дали са дългови или капиталови инструменти.

Класификацията на финансовите активи се определя на базата на следните две условия:

- бизнес моделът на Дружеството за управление на финансовите активи;
- характеристиките на договорните парични потоци на финансовия актив.

Всички приходи и разходи, свързани с финансовите активи, които са признати в печалбата и загубата, се включват във финансови разходи, финансови приходи или други финансови позиции с изключение на

обезценката на търговските вземания, която се представя на ред „Други разходи“ в самостоятелния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход.

4.18.3. Последващо оценяване на финансовите активи

Финансови активи по амортизирана стойност

Финансовите активи се оценяват по амортизирана стойност, ако активите изпълняват следните критерии и не са определени за оценяване по справедлива стойност през печалбата и загубата:

- дружеството управлява активите в рамките на бизнес модел, чиято цел е да държи финансовите активи и да събира техните договорни парични потоци;
- съгласно договорните условия на финансовия актив на конкретни дати възникват парични потоци, които са единствено плащания по главница и лихва върху непогасената сума на главницата.

Тази категория включва недеривативни финансови активи като заеми и вземания с фиксирани или определими плащания, които не се котират на активен пазар. След първоначалното признаване те се оценяват по амортизирана стойност с използване на метода на ефективната лихва. Дисконтиране не се извършва, когато ефектът от него е несъществен. Дружеството класифицира в тази категория паричните средства, търговските и другите вземания.

- Търговски вземания и предоставени заеми

Търговските вземания са суми, дължими от клиенти за продадени стоки или услуги, извършени в обичайния ход на стопанската дейност. Обикновено те се дължат за уреждане в кратък срок и следователно са класифицирани като текущи. Търговските вземания се признават първоначално в размер на безусловното възнаграждение, освен ако съдържат значителни компоненти на финансиране. Дружеството държи търговските вземания с цел събиране на договорните парични потоци и следователно ги оценява по амортизирана стойност, като използва метода на ефективната лихва. Дисконтиране не се извършва, когато ефектът от него е несъществен.

4.18.4. Обезценка на финансовите активи

Изискванията за обезценка съгласно МСФО 9 използват информация, ориентирана към бъдещето, за да признаят очакваните кредитни загуби – моделът за „очакваните кредитни загуби“.

Инструментите, които попадат в обхвата на новите изисквания, включват заеми и други дългови финансови активи, оценявани по амортизирана стойност, търговски вземания, активи по договори, признати и оценявани съгласно МСФО 15.

Признаването на кредитни загуби вече не зависи от настъпването на събитие с кредитна загуба. Вместо това Дружеството разглежда по-широк спектър от информация при оценката на кредитния риск и оценяването на очакваните кредитни загуби, включително минали събития, текущи условия, разумни и поддържащи прогнози, които влияят върху очакваната събираемост на бъдещите парични потоци на инструмента.

Търговски и други вземания, предоставени заеми и вземания по лизингови договори

Дружеството използва опростен подход при отчитането на очаквана кредитна загуба за търговските и други финансови вземания, както и на активите по договор и признава загуба от обезценка като очаквани кредитни загуби за целия срок. Те представляват очакваният недостиг в договорните парични потоци, като се има предвид възможността за неизпълнение във всеки момент от срока на финансовия инструмент. Дружеството използва своя натрупан опит, външни показатели и информация в дългосрочен план, за да изчисли очакваните кредитни загуби.

Дружеството обезценява с 50% стойностите, които са с изтекъл срок от 1 до 2 години и със 100% - стойностите, които са с изтекъл срок повече от 2 години.

4.18.5. Класификация и оценяване на финансовите пасиви

Финансовите пасиви на Дружеството включват получени заеми, задължения по лизингови договори, търговски и други финансови задължения.

Финансовите пасиви се оценяват първоначално по справедлива стойност и, където е приложимо, се коригират по отношение на разходите по сделката, освен ако Дружеството не е определило даден финансов пасив като оценяван по справедлива стойност през печалбата и загубата.

Финансовите пасиви се оценяват последващо по амортизирана стойност, използвайки метода на ефективната лихва, с изключение на деривативи и финансови пасиви, които са определени за оценяване по справедлива стойност през печалбата или загубата (с изключение на деривативни финансови инструменти, които са определени и ефективни като хеджиращ инструмент).

Всички разходи свързани с лихви и, ако е приложимо, промени в справедливата стойност на инструмента, които се отчитат в печалбата или загубата, се включват във финансовите разходи или финансовите приходи.

4.19. Материални запаси

Материалните запаси включват компютри и хардуерни компоненти. В себестойността на материалните запаси се включват директните разходи по закупуването или производството им, преработката и други преки разходи, свързани с доставката им, както и част от общите производствени разходи, определена на базата на нормален производствен капацитет. Финансовите разходи не се включват в стойността на материалните запаси. Към края на всеки отчетен период материалните запаси се оценяват по по-ниската от себестойността им и тяхната нетна реализуема стойност. Сумата на всяка обезценка на материалните запаси до нетната им реализуема стойност се признава като разход за периода на обезценката.

Нетната реализуема стойност представлява очакваната продажна цена на материалните запаси, намалена с очакваните разходи по продажбата. В случай че материалните запаси са били вече обезценени до нетната им реализуема стойност и в последващ отчетен период се окаже, че условията довели до обезценката не са вече налице, то се възприема новата им нетна реализуема стойност. Сумата на възстановяването може да бъде само до размера на балансовата стойност на материалните запаси преди обезценката. Сумата на обратно възстановяване на стойността на материалните запаси се отчита като намаление на разходите за материали за периода, в който възниква възстановяването.

Дружеството определя разходите за материални запаси, като използва метода на конкретната идентификация на стойността на материалните запаси.

При продажба на материалните запаси тяхната балансова стойност се признава като разход в периода, в който е признат съответният приход.

4.20. Парични средства

Паричните средства се състоят от наличните пари в брой, парични средства по банкови сметки, безсрочни депозити и депозити до 3 месеца, които са лесно обръщаеми в конкретни парични суми и съдържат незначителен риск от промяна в стойността си.

4.21. Собствен капитал, резерви и плащания на дивиденди

Акционерният капитал на Дружеството отразява номиналната стойност на емитираните акции.

Изкупените собствени акции на Дружеството представляват стойността на обратно изкупените акции на Сирма Груп Холдинг АД от самото дружество. Дружеството е възприело стойността на обратно изкупените акции да се представя на отделен ред в самостоятелния отчет за финансовото състояние.

Премийният резерв включва премии, получени при първоначалното емитиране на собствен капитал. При сделките за обратно изкупуване сумите се приспадат от собствения капитал и не се признава печалба и/или загуба. Платеното или получено възнаграждение се признава директно в собствения капитал. Всички разходи по сделки, свързани с емитиране на акции, са приспаднати от внесения капитал, нетно от данъчни облекчения.

Другите резерви включват законови резерви и резерв за възнаграждения под формата на акции и/или опции за акции, които се формират в съответствие с Политиката за възнаграждения на Дружеството. Тези суми възникват след като е взето решение от Общото събрание за предоставяне на членовете на управителните и контролните органи на възнаграждения под формата на акции на дружеството, опции върху акции или други права за придобиване на акции или възнаграждения, основаващи се на промените в цената на акциите на дружеството. През периода от датата на вземане на решение до датата на ефективно предоставяне на собствеността върху акциите, сумите се отчитат като елемент на собствения капитал, в Други резерви. Когато публичните дружества предоставят променливи възнаграждения под формата на акции, прехвърлянето на акциите в собственост на членовете на управителния и контролния орган се извършва най-рано три години след датата на вземане на решение за предоставянето им. Опциите върху акции и всички други права за придобиване на акции или за получаване на възнаграждение въз основа на измененията на цените на акции не могат да бъдат упражнявани поне три години след тяхното предоставяне.

Неразпределената печалба включва текущия финансов резултат и натрупаните печалби и непокрити загуби от минали години, както и резерва от преоценки по планове с дефинирани доходи – актюерски печалби или загуби от промени в демографските или финансови предположения и възвръщаемостта на активите по плана.

Задълженията за плащане на дивиденди на акционерите са включени на ред „Задължения към свързани лица“ в самостоятелния отчет за финансовото състояние, когато дивидентите са одобрени за разпределение от общото събрание на акционерите преди края на отчетния период.

Всички трансакции със собствениците на Дружеството се представят отделно в самостоятелния отчет за промените в собствения капитал.

4.22. Пенсионни и краткосрочни възнаграждения на персонала

Дружеството отчита краткосрочни задължения по компенсиреми отпуски, възникнали поради неизползван платен годишен отпуск в случаите, в които се очаква той да бъдат ползван в рамките на 12 месеца след датата на отчетния период, през който наетите лица са положили труда, свързан с тези отпуски. Краткосрочните задължения към персонала включват надници, заплати и социални осигуровки.

Съгласно изискванията на Кодекса на труда при прекратяване на трудовото правоотношение, след като служителят е придобил право на пенсия за осигурителен стаж и възраст, Дружеството е задължено да му изплати обезщетение в размер до шест брутни работни заплати. Дружеството е начислило правно задължение за изплащане на обезщетения на наетите лица при пенсиониране в съответствие с изискванията на МСС 19 „Доходи на наети лица“ на база на прогнозираните плащания за следващите пет години, дисконтирани към настоящия момент с дългосрочен лихвен процент на безрискови ценни книжа.

Дружеството не е разработвало и не прилага планове за възнаграждения на служителите след напускане.

Нетните разходи за лихви, свързани с пенсионните задължения, са включени в самостоятелния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Финансови разходи“. Разходите по трудовия стаж са включени в „Разходи за персонала“.

Краткосрочните доходи на служителите, включително и полагаемите се отпуски, са включени в текущите пасиви на ред „Други задължения към персонала“ по недисконтирана стойност, която Дружеството очаква да изплати.

4.23. Възнаграждение на персонала на базата на акции

„Сирма Груп Холдинг“ АД може да изплаща на членовете на Съвета на директорите на дружеството както постоянно (фиксирано), така и променливо възнаграждение под формата на премии, бонуси, облаги свързани с пенсиониране, и други материални стимули, които се дават въз основа на критерии за оценка на изпълнението на дейността. Променливото възнаграждение може да бъде краткосрочно и дългосрочно. Краткосрочното възнаграждение се изплаща в пари, а дългосрочното - под формата на акции от капитала на дружеството. Т.е. Дружеството прилага планове за плащане на базата на акции като възнаграждение на персонала.

Прехвърлянето на акции и правото на упражняване на опции върху акции или на друг вид права за придобиване на акции или за получаване на възнаграждение в зависимост от измененията на цените на акции трябва да зависи от предварително определени и измерими критерии за постигнати резултати.

Когато публичните дружества предоставят променливи възнаграждения под формата на акции, прехвърлянето на акциите в собственост на членовете на управителния и контролния орган се извършва най-рано три години след датата на вземане на решение за предоставянето им. Опциите върху акции и всички други права за придобиване на акции или за получаване на възнаграждение въз основа на измененията на цените на акции не могат да бъдат упражнявани поне три години след тяхното предоставяне.

Когато служителите получават възнаграждение под формата на плащане на базата на акции, справедливите стойности на техните услуги се определят косвено по справедливата стойност на финансовия инструмент, който им е предоставен. Тази справедлива стойност се оценява на датата на предоставянето на финансовия инструмент и не взема под внимание влиянието на непазарни условия за придобиване на правата по тях (напр. цели като достигане на определено ниво на рентабилност и растеж на продажбите).

Всички начисления за възнаграждения на базата на акции се признават като разход в печалбата или загубата и като увеличение на резерв за плащане на база акции.

Ако е определен известен период за придобиване на правото на използване или следва да се изпълнят други условия, разходите се разпределят през този период на базата на най-добрата възможна оценка на броя опции за акции, за които се очаква да бъде придобито правото на ползване. Непазарните условия са включени в допусканията за броя на опциите, които се очаква да бъдат упражнени. Впоследствие оценките се проверяват за това, дали съществуват индикации, че броят на опциите за акции, за които се очаква да бъдат изпълнени условията, се различава от направените приблизителни оценки. Всички корекции преди изтичането на условията период или изпълнението на други условия по споразумението се признават в текущия период. Не се извършват корекции на разходи, признати в минали периоди, ако впоследствие упражнените опции за акции се различават от направената оценка към момента на изтичане на условията период.

4.24. Провизии, условни пасиви и условни активи

Провизиите се признават, когато има вероятност сегашни задължения в резултат от минало събитие да доведат до изходящ поток на ресурси от Дружеството и може да бъде направена надеждна оценка на сумата на задължението. Възможно е срочността или сумата на изходящия паричен поток да е несигурна. Сегашно задължение се поражда от наличието на правно или конструктивно задължение вследствие на минали събития, например гаранции, правни спорове или обременяващи договори. Провизиите за реструктуриране се признават само ако е разработен и приложен подробен формален план за реструктуриране или ръководството е обявило основните моменти на плана за реструктуриране пред тези, които биха били засегнати. Провизии за бъдещи загуби от дейността не се признават.

Сумата, която се признава като провизия, се изчислява на база най-надеждната оценка на разходите, необходими за уреждане на сегашно задължение към края на отчетния период, като се вземат в предвид рисковете и несигурността, свързани със сегашното задължение. Когато съществуват редица подобни задължения, вероятната необходимост от изходящ поток за погасяване на задължението се определя, като се отчете групата на задълженията като цяло. Провизиите се дисконтират, когато ефектът от времевите разлики в стойността на парите е значителен.

Обезщетенията от трети лица във връзка с дадено задължение, за които Дружеството е сигурна, че ще получи, се признават като отделен актив. Този актив може и да не надвишава стойността на съответната провизия. Провизиите се преразглеждат към края на всеки отчетен период и стойността им се коригира, за да се отрази най-добрата приблизителна оценка.

В случаите, в които се счита, че е малко вероятно да възникне изходящ поток на икономически ресурси в резултат на текущо задължение, пасив не се признава. Условните пасиви следва да се оценяват последващо по по-високата стойност между описаната по-горе сравнима провизия и първоначално признатата сума, намалена с натрупаната амортизация.

Вероятни входящи потоци на икономически ползи, които все още не отговарят на критериите за признаване на актив, се смятат за условни активи.

4.25. Значими преценки на ръководството при прилагане на счетоводната политика. Несигурност на счетоводните приблизителни оценки

При изготвянето на финансовия отчет ръководството прави редица предположения, оценки и допускания относно признаването и оценяването на активи, пасиви, приходи и разходи. Действителните резултати могат да се различават от предположенията, оценките и допусканията на ръководството и в редки случаи съответстват напълно на предварително оценените резултати.

При изготвянето на представения самостоятелен финансов отчет значимите преценки на ръководството при прилагането на счетоводните политики на Дружеството и основните източници на несигурност на счетоводните приблизителни оценки не се различават от тези, оповестени в годишния самостоятелния финансов отчет на Дружеството към 31 декември 2024 г.

Информацията относно съществените предположения, оценки и допускания, които оказват най-значително влияние върху признаването и оценяването на активи, пасиви, приходи и разходи е представена по-долу.

Значимите преценки на ръководството при прилагането на счетоводните политики на Дружеството, които оказват най-съществено влияние върху финансовите отчети, са описани по-долу.

4.25.1. Вътрешно създадени нематериални активи и разходи за научно-изследователска дейност

Значима преценка е необходима при разграничаването на научно-изследователската от развойната фаза. Разходите за развойна дейност се признават като актив, когато отговарят на всички критерии, докато разходите за научно-изследователска дейност се отразяват в момента на възникването им.

За разграничаването на научно-изследователската фаза на даден проект от развойната дейност, счетоводната политика на Дружеството изисква подробна прогноза за продажбите или намаляването на разходи, които се очаква да се реализират от нематериалния актив. Прогнозата се включва в общата бюджетна прогноза, когато капитализацията на разходите за развойна дейност започне. По този начин се гарантира, че управленското счетоводство, тестовите за обезценка и осчетоводяването на вътрешно създадените нематериални активи се базира на едни и същи данни.

Ръководството на Дружеството също съблюдава дали разходите за развойна дейност продължават да отговарят на критериите за признаване. Това е необходимо, тъй като успешната пазарна реализация на разработвания продукт е несигурна и може да подлежи на бъдещи технически проблеми след момента на признаване.

4.25.2. Обезценка на нефинансови активи

За загуба от обезценка се признава сумата, с която балансовата стойност на даден актив или единица, генерираща парични потоци, превишава възстановимата им стойност, която е по-високата от

справедливата стойност, намалена с разходите по продажба на даден актив, и неговата стойност в употреба. За да определи стойността в употреба, ръководството на Дружеството изчислява очакваните бъдещи парични потоци за всяка единица, генерираща парични потоци, и определя подходящия дисконтов фактор с цел калкулиране на настоящата стойност на тези парични потоци (вж. пояснение 4.16). При изчисляване на очакваните бъдещи парични потоци ръководството прави предположения относно бъдещите брутни печалби. Тези предположения са свързани с бъдещи събития и обстоятелства. Действителните резултати могат да се различават и да наложат значителни корекции в активите на Дружеството през следващата отчетна година.

Към края на отчетния период Дружеството е извършило годишния тест за определяне дали балансовата стойност на нефинансови активи (нематериални активи и репутация), както и на инвестициите в дъщерни предприятия не надвишава съответната възстановима стойност като са взети предвид фактори, които влияят на икономическа среда в Дружеството и дъщерните му дружества оперират. Те са свързани с нестабилната икономическа обстановка, която настъпи в световен план вследствие на забавяне в икономическия растеж и последвалите военни конфликти на територията на Украйна и в Близкия изток.

При формиране на своите приблизителни преценки, ръководството е отчетло наличието на съществуващи и потенциални рискове, характеризиращи икономическата ситуация в страната през 2025 г. (част от които вече се случват). Те са потвърдени и по данни на държавни институции или регулаторни органи и са свързани с ескалиране на военните конфликти в Украйна и Близкия изток, отлагане на изпълнението на инвестиционните проекти и запазване на нищожните инвестиции в икономиката от последните 3 години, връщане към политическа нестабилност, висока инфлация, и нарастващи лихви по кредитите, ерозия на покупателната способност на потребителите и свиване на вътрешното потребление, рецесия в някои от големите търговски партньори (Германия) и намаляване на износа на България за тях, забавено изпълнение на Националния план за възстановяване.

Резултатите от тестовете показват, че балансовата стойност на нефинансовите активи и инвестиции на Дружеството не надвишава тяхната възстановима стойност и следователно не са признати съществени загуби от обезценка през отчетния период. Заключениеята на ръководството са подкрепени и от оценки на независим външен оценител базирани на комбинация от метода на чистата стойност на активите и метода на прогнозни парични потоци при дисконтов фактор между 8-15%. При определянето на приложимия дисконтов фактор е направена корекция във връзка с пазарния риск, несигурната бизнес среда и рисковите фактори, които са специфични за отделните предприятия – единици, генериращи парични потоци. Широкият различия в очакваното икономическо развитие на страната през 2025 (както и в близка перспектива) са индикатор на завишените рискове пред българската икономика, както и високата несигурност пред икономическото развитие и на икономическите партньори на България – основно страните в ЕС.

Дружеството не е отчетло съществени загуби от обезценка на нетекущи активи през 2025 г. и 2024 г., за да се намали балансовата стойност на нетекущите активи и на инвестициите в дъщерни предприятия до възстановимата им стойност.

4.25.3. Полезен живот на амортизируеми активи

Ръководството преразглежда полезния живот на амортизируемите активи в края на всеки отчетен период.

Към 31 декември 2025 г. ръководството определя полезния живот на активите, който представлява очакваният срок на ползване на активите от Дружеството. Преносните стойности на активите са анализирани в пояснения 7, 8 и 11. Действителният полезен живот може да се различава от направената оценка поради техническо и морално изхабяване, предимно на софтуерни продукти и компютърно оборудване.

4.25.4. Измерване на очакваните кредитни загуби

Кредитните загуби представляват разликата между всички договорни парични потоци, дължими на Дружеството и всички парични потоци, които Дружеството очаква да получи. Очакваните кредитни загуби са вероятно претеглена оценка на кредитните загуби, които изискват преценката на Дружеството. Очакваните кредитни загуби са дисконтирани с първоначалния ефективен лихвен процент (или с коригирания спрямо кредита ефективен лихвен процент за закупени или първоначално създадени финансови активи с кредитна обезценка).

5. Отчитане по сегменти

Ръководството определя към настоящия момент следните продуктови линии на Дружеството като оперативни сегменти, както е описано в пояснение 4.4. Тези оперативни сегменти се наблюдават от ръководството, което взема стратегически решения на базата на коригираните оперативни резултати на сегментите.

Информацията за отделните сегменти може да бъде анализирана както следва:

	Системна интеграция хил. лв.	Хотелиерство хил. лв.	Финансова индустрия хил. лв.	ИТ услуги хил. лв.	Стратегическо развитие хил. лв.	Общо хил. лв.
31 декември 2025						
Приходи от:						
- външни клиенти	50 585	10 597	14 525	13 117	14 931	103 755
Приходи на сегмента	50 585	10 597	14 525	13 117	14 931	103 755
Разходи за материали и себестойност на продадени стоки	(42 225)	(3)	(1)	(3)	(544)	(42 776)
Разходи за външни услуги	(2 852)	(3 653)	(2 567)	(3 050)	(2 858)	(14 980)
Разходи за персонал	(1 934)	(6 235)	(10 322)	(8 474)	(10 237)	(37 202)
Амортизация на нефинансови активи	(51)	(524)	(684)	(579)	(998)	(2 836)
Други разходи	(17)	(33)	(27)	(53)	(1 676)	(1 806)
Оперативна печалба на сегмента	3 506	149	924	958	(1 382)	4 155

	Системна интеграция хил. лв.	Хотелиерство хил. лв.	Финансова индустрия хил. лв.	ИТ услуги хил. лв.	Стратегическо развитие хил. лв.	Общо хил. лв.
31 декември 2024						
Приходи от:						
- външни клиенти	16 289	3 193	3 605	2 548	7 375	33 010
Приходи на сегмента	16 289	3 193	3 605	2 548	7 375	33 010
Разходи за материали и себестойност на продадени стоки	(15 436)	-	(5)	-	(187)	(15 628)
Разходи за външни услуги	(247)	(797)	(574)	(350)	(1 748)	(3 716)
Разходи за персонал	(279)	(1 663)	(1 653)	(1 390)	(3 556)	(8 541)
Амортизация на нефинансови активи	-	-	-	-	(1 130)	(1 130)
Други разходи	(2)	(5)	(13)	(63)	(468)	(551)
Оперативна печалба на сегмента	325	728	1 360	745	286	3 444

Приходите на Дружеството са разпределени по следните географски области:

	2025 хил. лв.	2024 хил. лв.
България (седалище на Дружеството)	71 956	24 558
САЩ	8 967	2 118
Великобритания	7 398	1 715
Други държави	15 434	4 619
Общо	103 755	33 010

6. Репутация

Репутацията на Дружеството е възникнала в резултат на извършената бизнескомбинация през 2024 г. чрез вливане на шест дъщерни дружества „Сирма Си Ай“ ЕАД, „Сирма Иншуртех“ ЕАД, „Сирма Солюшънс“ ЕАД, „Сирма Бизнес Консултинг“ ЕАД, „Сайънт“ ЕАД и „Ейч Ар Ем Сълюшънс“ ЕАД в предприятието-майка Сирма Груп Холдинг АД.

На 15.01.2025 г., бе подписан договор от „Сирма Груп Холдинг“ АД, за придобиване на обособена част от търговското предприятие с фирма „Дуо Софт“ ЕООД, ЕИК 130235197, с наименование „Софтуерни разработки в областта на академичното признаване“ като самостоятелна съвкупност от права, задължения и фактически отношения, създадени при осъществяване на досегашната му търговска дейност съгласно счетоводния баланс към момента на прехвърлянето на обособената част, срещу цена от 278 хил. лв. Придобиването ще засили позициите на „Сирма Груп Холдинг“ АД при предоставяне на ИТ услуги и решения на организации, които се занимават с патентна дейност.

	31.12.2025	31.12.2024
	хил. лв.	хил. лв.
Брутна балансова стойност		
Салдо към 1 януари	24 464	-
Придобита репутация в резултат на бизнескомбинация в т.ч.:	299	24 464
<i>Хотелиерство и логистика (Сайънт ЕАД)</i>	-	13 865
<i>Системна интеграция и ИТ услуги (Сирма Солюшънс ЕАД)</i>	-	7 871
<i>Застраховане (Сирма Иншуртех ЕАД)</i>	-	1 605
<i>Финансова индустрия (Сирма Бизнес Консултинг ЕАД)</i>	-	1 068
<i>ИТ услуги (Дуо Софт ЕООД)</i>	299	-
<i>ИТ услуги (Сирма Си Ай ЕАД)</i>	-	55
Обезценка на репутация:		
<i>ИТ услуги (Дуо Софт ЕООД)</i>	(155)	-
Балансова стойност към 31 декември	24 608	24 464

Възстановимата стойност на единиците, генериращи парични потоци, е определена на базата на изчислената стойност в употреба, която включва детайлна 5-годишна прогноза и екстраполация на очакваните парични потоци за оставащия полезен живот на единиците, генериращи парични потоци, като са използвани темповете на растеж, определени от ръководството.

	Темп на растеж 2025	Дисконтов фактор 2025
Системна интеграция и ИТ услуги (Сирма Солюшънс ЕАД)	10%	8.60%
Застраховане (Сирма Иншуртех ЕАД)	10%	8.60%
Финансова индустрия (Сирма Бизнес Консултинг ЕАД)	10%	8.60%
ИТ услуги (Дуо Софт ЕООД)	6%	8%

Ключовите предположения на ръководството при изготвянето на теста за обезценка отразяват неговите прогнози и намерения относно бъдещите икономически изгоди, които Дружеството очаква да получи чрез използване на търговския опит, вътрешно-създадените нематериални активи, позициите на българските и чуждите пазари и в крайна сметка, базираните на тях очаквания за бъдещи продажби на единиците генериращи парични потоци.

Оценката на възстановимата стойност на единиците, генериращи парични потоци варира в зависимост от дисконтовия фактор, но симулациите показват, че тя остава над балансовата стойност на репутацията при разумна промяна в ключовите предположения. Анализът на ръководството взема предвид и спецификите на икономическата среда и пазари, на които Дружеството оперира, както и геополитическите рискове, които биха имали пряк ефект върху дейността на единиците, генериращи парични потоци.

Резултатите от извършения анали и оценка показват, че е установена индикация за обезценка в размер на 155 хил. лв., която е призната на ред „Финансови разходи“.

7. Имоти, машини и съоръжения

Имотите, машините и съоръженията на Дружеството включват сгради, съоръжения в т.ч. фотоволтаична централа, транспортни средства офис обзавеждане, машини и оборудване, компютърна техника, активи в процес на изграждане и други. Балансовата стойност може да бъде анализирана, както следва:

	Сгради	Съоръжения	Транспортни средства	Офис обзавеждане	Машини и оборудване	Компютърна техника	Активи в процес на изграждане	Активи с право на ползване	Други	Общо
	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.
Брутна балансова стойност										
Салдо към 1 януари 2025 г.	7 562	311	705	711	359	2 209	12	795	641	13 305
Новопридобити активи	399	-	284	23	225	182	114	1 175	32	2 434
Продадени активи	-	-	(170)	(2)	(7)	(96)	-	-	-	(275)
Трансфер към стоки	-	-	-	-	-	(208)	-	-	-	(208)
Отписани активи	-	-	-	(207)	(197)	-	(44)	(130)	(141)	(719)
Въведени в експлоатация	-	-	-	-	-	12	-	-	-	12
Салдо към 31 декември 2025 г.	7 961	311	819	525	380	2 099	82	1 840	532	14 549
Амортизация										
Салдо към 1 януари 2025 г.	(1 411)	(7)	(473)	(462)	(340)	(1 792)	-	(146)	(227)	(4 858)
Амортизация	(79)	(3)	(97)	(76)	(16)	(243)	-	(538)	(77)	(1 129)
Отписана амортизация	-	-	134	209	204	177	-	113	141	978
Салдо към 31 декември 2025 г.	(1 490)	(10)	(436)	(329)	(152)	(1 858)	-	(571)	(163)	(5 009)
Балансова стойност към 31 декември 2025 г.	6 471	301	383	196	228	241	82	1 269	369	9 540

	Сгради	Съоръжения	Транспортни средства	Офис обзавеждане	Машини и оборудване	Компютърна техника	Активи в процес на изграждане	Активи с право на ползване	Други	Общо
	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.
Брутна балансова стойност										
Салдо към 1 януари 2024 г.	170	100	401	434	213	574	244	-	155	2 291
Новопридобити активи	-	-	-	26	1	38	319	580	59	1 020
Придобити в резултат на бизнескомбинация	809	-	304	208	127	1 597	13	215	170	3 443
Трансфер от инвестиционни имоти	6 551	-	-	-	-	-	-	-	-	6 551
Въведени в експлоатация	32	211	-	43	18	-	(564)	-	257	-
Салдо към 31 декември 2024 г.	7 562	311	705	711	359	2 209	12	795	641	13 305
Амортизация										
Салдо към 1 януари 2024 г.	(31)	(2)	(158)	(242)	(209)	(543)	-	-	(49)	(1 234)
Придобити в резултат на бизнескомбинация	(149)	-	(219)	(152)	(129)	(1 156)	-	(89)	(132)	(2 026)
Трансфер от инвестиционни имоти	(1 205)	-	-	-	-	-	-	-	-	(1 205)
Амортизация	(26)	(5)	(96)	(68)	(2)	(93)	-	(57)	(46)	(393)
Салдо към 31 декември 2024 г.	(1 411)	(7)	(473)	(462)	(340)	(1 792)	-	(146)	(227)	(4 858)
Балансова стойност към 31 декември 2024 г.	6 151	304	232	249	19	417	12	649	414	8 447

Балансовата стойност на имотите, машините и съоръженията, заложен като обезпечение по заеми (вж. пояснение 20.1), е представена, както следва:

	Сгради хил. лв.
Балансова стойност към 31 декември 2025 г.	6 471

Всички разходи за амортизация са включени в „Разходи за амортизация на нефинансови активи“. Към 31 декември 2025 г. не е имало съществени договорни задължения във връзка със закупуване на имоти, машини и съоръжения.

Активите с право на ползване са включени в нетната балансова стойност на имоти, машини и съоръжения, както следва:

	Сгради хил. лв.	Транспортни средства хил. лв.	Общо активи с право на ползване хил. лв.
Брутна балансова стойност			
Салдо към 1 януари 2025 г.	710	85	795
Новопридобити активи	1 083	92	1 175
Отписани активи	(130)	-	(130)
Салдо към 31 декември 2025 г.	1 663	177	1 840
Амортизация			
Салдо към 1 януари 2025 г.	(108)	(38)	(146)
Амортизация	(531)	(7)	(538)
Отписана амортизация	113	-	113
Салдо към 31 декември 2025 г.	(526)	(45)	(571)
Балансова стойност към 31 декември 2025 г.	1 137	132	1 269

	Сгради хил. лв.	Транспортни средства хил. лв.	Общо активи с право на ползване хил. лв.
Брутна балансова стойност			
Салдо към 1 януари 2024 г.	-	-	-
Придобити в резултат на бизнескомбинация	130	85	215
Новопридобити активи	580	-	580
Салдо към 31 декември 2024 г.	710	85	795
Амортизация			
Салдо към 1 януари 2024 г.	-	-	-
Придобити в резултат на бизнескомбинация	(65)	(24)	(89)
Амортизация	(43)	(14)	(57)
Салдо към 31 декември 2024 г.	(108)	(38)	(146)
Балансова стойност към 31 декември 2024 г.	602	47	649

8. Нематериални активи

Балансовите стойности за представените отчетни периоди могат да бъдат анализирани, както следва:

	Вътрешно - създадени програмни продукти хил. лв.	Права върху интелектуална собственост хил. лв.	Програмни продукти хил. лв.	Права върху софтуерни модули хил. лв.	Активи в процес на разработка хил. лв.	Общо хил. лв.
Брутна балансова стойност						
Салдо към 1 януари 2025 г.	4 632	22 570	1 560	8 609	1 576	38 947
Изведени от експлоатация, активи за доработка	(4 170)	(740)	-	-	3 390	(1 520)
Отписани активи	-	(3 173)	(327)	(3 945)	-	(7 445)
Въведени в експлоатация, активи за доработка	3 030	1 572	-	-	(4 602)	-
Новопридобити активи	-	-	201	534	1 623	2 358
Салдо към 31 декември 2025 г.	3 492	20 229	1 434	5 198	1 987	32 340
Амортизация и обезценка						
Салдо към 1 януари 2025 г.	(1 308)	(18 000)	(1 560)	(7 369)	-	(28 237)
Амортизация	(211)	(918)	(17)	(514)	-	(1 660)
Отписани амортизации	1 339	3 354	327	3 945	-	8 965
Салдо към 31 декември 2025 г.	(180)	(15 564)	(1 250)	(3 938)	-	(20 932)
Балансова стойност към 31 декември 2025 г.	3 312	4 665	184	1 260	1 987	11 408

	Вътрешно - създадени програмни продукти хил. лв.	Права върху интелектуална собственост хил. лв.	Програмни продукти хил. лв.	Права върху софтуерни модули хил. лв.	Активи в процес на разработка хил. лв.	Общо хил. лв.
Брутна балансова стойност						
Салдо към 1 януари 2024 г.	4 632	-	57	1 623	-	6 312
Придобити в резултат на бизнескомбинация	-	22 570	1 503	6 986	1 012	32 071
Новопридобити активи	-	-	-	-	564	564
Салдо към 31 декември 2024 г.	4 632	22 570	1 560	8 609	1 576	38 947
Амортизация и обезценка						
Салдо към 1 януари 2024 г.	(1 047)	-	(57)	(983)	-	(2 087)
Придобити в резултат на бизнескомбинация	-	(17 815)	(1 503)	(6 194)	-	(25 512)
Амортизация	(261)	(185)	-	(192)	-	(638)
Салдо към 31 декември 2024 г.	(1 308)	(18 000)	(1 560)	(7 369)	-	(28 237)
Балансова стойност към 31 декември 2024 г.	3 324	4 570	-	1 240	1 576	10 710

В новопридобитите активи от група Активи в процес на разработка са включени капитализирани разходи за възнаграждения на персонала, ангажиран в разработването им в размер на 1 411 хил. лв. (2024 г.: 564 хил. лв.), разходи за външни услуги в размер на 212 хил. лв.

Дружеството не е отчетило разходи за научно-изследователска и развойна дейност през годината.

Вътрешно създадени програмни продукти представляват вътрешно-разработени от Дружеството следните нематериални активи:

Sirma.AI Enterprise (Sirma AI) представлява доразвитие на съществуващата SIRMA CLOUD PLATFORM в AI платформа, с цел да отговори на нарастващите изисквания за автоматизация, интелигентна обработка на данни и внедряване на съвременни технологии, необходими за конкурентоспособност и иновации в динамичната дигитална среда.

Sirma AI е авангардна корпоративна AI платформа от ново поколение, която позволява на организациите да изграждат, внедряват и мащабират интелигентни AI агенти, екипи от агенти и агентни работни процеси. Платформата съчетава иновативни AI технологии с корпоративна сигурност и гъвкави възможности за внедряване, предлагайки както облачни (SaaS), така и локални решения, които гарантират пълен контрол върху данните и AI операциите на организацията.

Sirma AI революционизира начина, по който предприятията взаимодействат с AI технологиите, предоставяйки уникална комбинация от персонализирани AI агенти, мултимодално обработване на данни и интелигентни работни процеси. Платформата е разработена с архитектура базирана на микросервиси, осигуряваща лесно мащабиране, интегриране на външни системи и адаптивност към променящите се бизнес нужди.

Основната цел на платформата е да демократизира достъпа до напреднали AI възможности, като позволява на организациите без значителен технически опит в областта на изкуствения интелект да създават и внедряват сложни AI решения. Чрез интуитивен визуален интерфейс и предварително конфигурирани шаблони, потребителите могат бързо да изградят специализирани AI агенти, адаптирани към техните конкретни бизнес процеси и индустриални изисквания.

В платформата са обособени следните основни софтуерни модули/компоненти:

- ✓ AI Агенти и Екипи от Агенти,
- ✓ Агентни Работни Процеси ,
- ✓ Структурирано Извличане на Данни,
- ✓ Усъвършенствано RAG и
- ✓ Управление на Знания,
- ✓ Гласов AI,
- ✓ Разширяема Архитектура,
- ✓ Управление на Потребители и Сигурност,
- ✓ Системна Администрация и
- ✓ Мониторинг;

Sirma Management Reporting (Сирма мениджмънт репортинг) включва процеси, средства и технологии, необходими за превръщането на данните в информация, а информацията в знания и планове, които предполагат бързи и ефективни бизнес действия и подпомагат процеса на вземане на решения.

Именно чрез разработената рипортинг система дружествата получават сигурна, консистентна, разбираема, лесна за обработка и навременна информация, която създава предпоставки за информирано решение. Или:

- ✓ Подпомага вземането на ефективни и информирани решения;
- ✓ Превръща огромните обеми от данни в ценни изводи за бизнеса;
- ✓ Позволява достъп, споделяне, обработка и анализ на данни от точните хора, в точното време и по предпочитания от тях начин;
- ✓ Предоставя единна версия на истината;
- ✓ Запазва знанието в компанията;
- ✓ Спестява време и усилия на ключови фигури в компаниите.

Сирма мениджмънт репортинг позволява на организациите да събират данни от вътрешни и външни източници, да ги подготвят за анализи, да се създават и изпращат заявки към тези данни и да се създават репорти, информационни табла (дашборди) и визуализация на данни.

Права върху интелектуална собственост на Дружеството представляват права върху вътрешно-разработените нематериални активи от дъщерните дружества, които се вляха при бизнескомбинацията през годината. Те включват следните софтуерни продукти:

Customer Intelligence Platform (CIP)

Централизирането на транзакционните процеси от CIP в база данни както и използването на семантични технологии в извличането анализа и интерпретацията на данни от всички източници позволява 360° изглед и различни анализи които улесняват индивидуалното поведенческо таргетиране;

Извличане на допълнителна стойност от данните - вградените интелигентни алгоритми аналитични инструменти както и възможността за персонализирани решения съобразени с индивидуалните нужди на търговеца осигуряват ценни прозрения и информация. Фокусът върху данните дълбокото разбиране на клиентското поведение и мотивация заедно с безпроблемното управление на доставките към крайните клиенти ще помогнат на търговците да персонализират комуникацията подобрят потребителското преживяване и управляват лоялността на своите клиенти.

RISK SCORE TOOLBOX (RSTBOX)

Продуктът е иновативно решение за подпомагане на риск звената в Банките като им осигури инструмент с който да могат да управляват и да наблюдават: КПМ (кредит портфолио модел) Очаквано Неизпълнение (PD) LGD (загуба в случай на неизпълнение) EAD (Размер на Експозицията в случай на неизпълнение) идентификатор на контрагента за всяка транзакция.

CEGATE решение

CEGATE е интегрирано софтуерно решение с web базиран интерфейс за управление и доставка на клиентска информация от различни публично и регулирано достъпни държавни източници които предоставят специализирана информация на физически лица или фирми. Източниците на данни не са лимитирани до: НОИ БНБ НАП TP RegiX и др. Системата е разработена на база трислойна архитектура и предоставя на крайните потребители възможност за пълно функционално управление на данни за клиенти на финансовата институция. Решението имплементира всички добри практики при управление и обработка на лични данни и тяхната защита. В допълнение предоставя възможности за REST комуникация и имплементация на всички съобщения. **CEGATE** е модулно базирано решение и предоставя възможност освен за работа през потребителски интерфейс и за реализация на комуникация и изпълнение на операции заявки и транзакции през APIs.

DiGiBANK решение

DiGiBANK е интегрирано софтуерно решение с web базиран интерфейс за управление на разнородни банкови услуги и операции от дистанция и на база глобалната интернет среда (www). Системата разработена на база трислойна архитектура и предоставя на крайните клиенти (single page) интерфейс. Решението имплементира всички добри практики при реализация на процесите за работа на крайни потребители от разстояние като подsigурява пълното ниво на сигурност и удостоверяване на автентичност на крайните ползватели. създаване и докладване на отчетни форми. **DiGiBANK** е модулно базирано решение и предоставя възможност освен за работа през потребителски интерфейс и за реализация на комуникация и изпълнение на операции заявки и транзакции през APIs.

REPXPRESS решение

REPXPRESS е интегрирано софтуерно решение с web базиран интерфейс за управление на Банкови законови отчети към БНБ и ЕЦБ. Системата разработена на база трислойна архитектура и имплементира всички добри практики при реализация на процесите за създаване и докладване на отчетни форми. При обменна на отчетите, се ползват всички насоки и действащи нормативи валидни за финансовите институции в европейски съюз и РБ. **REPXPRESS** е модулно базирана и предоставя пълна информация и отчетни форми по шифри и присъщи реквизити или атрибути които са установени регулатора в утвърдените формати и периодичност.

SCARDS решение

SCARDS е интегрирано софтуерно решение с web базиран интерфейс за управление на Банкови карти. Системата реализиран на база трислойна архитектура и имплементира всички добри практики при реализация на процесите в живота на банковата карта като платежен инструмент и свързаните с това финансови трансфери (транзакции). При обменна на транзакции се ползва ISO 8583.

UBXPAYMENTS решение

UBXPAYMENTS е интегрирано софтуерно решение с web базиран интерфейс за управление на банкови плащания услуги и операции. Системата разработена на база трислойна архитектура и предоставя на крайните потребители възможност за пълно функционално управление на платежния процес. Решението имплементира всички добри практики при управление и обработка на платежни инструкции на база файлов обмен на съобщения в различни формати: MTMXXML ISO20022. В допълнение предоставя възможности за REST комуникация и имплементация на всички съобщения.

sHRedy

sHRedy представлява информационна система за създаването и съхраняването на електронни документи в трудовото досие на работника или служителя отговаряща на изискванията на НВИССЕДТДРС. След завършването ѝ информационната система ще се предлага като абонаментен софтуерен продукт на осигурители които желаят да водят трудовите досиета на своите служители под формата на електронни трудови досиета.

Чрез информационната система ще могат да бъдат създавани подписвани с електронен подпис разменяни между страните по трудовото правоотношение и съхранявани всички видове електронни документи по чл. 6 ал. 1 от НВИССЕДТДРС.

Информационната система ще дава възможност в нея да бъдат качвани (upload) и съхранявани документи подадени на хартиен носител чрез снемане на електронен образ от тях със сканиращо устройство във вид и по начин позволяващи разчитането и съхранението им съгласно чл. 11 ал. 2 от НВИССЕДТДРС. Тази

възможност ще бъде налична за всички категории документи по чл. 6 ал. 1 от НВИССЕДТДРС съществуващи на хартиен носител а не само за такива които са „подадени“ от работника/служителя.

Информационната система вече дава възможност да се ползва и чрез разработеното мобилно приложение; позволява използването на разработения вграден ChatBot когато има неясноти в действията които трябва да бъдат предприети от работника/бъдещия служител/работодателя.

Sirma InSuite

Sirma InSuite представлява цялостно решение за управление на бизнеса в застрахователната сфера базирано на платформата „без код“на глобалната технологичния компания за low-code/no-code CRM системи и управление на бизнес процеси Creatio. То ползва стандартните директно интегрирани CRM функционалности на Creatio свързани с обслужването на клиентите маркетинга и продажбите като ги надгражда с допълнително разработени такива свързани с администрирането и управлението на основни застрахователни процеси.

Това е първият самостоятелно разработван продукт на компанията които интегрира професионалната експертиза на екипа на Сирма Иншуртех по отношение на създаването и имплементирането на съвременни технологични корпоративни решения и дългогодишния опит във финансовата небанкова сфера най-вече застрахователния сектор.

Продуктът има за цел на помогне на застрахователните компании лесно да интегрират CRM решение със съществуващите застрахователни системи, което ще доведе до автоматизация на част от бизнес процесите и ще повиши ефективността като едновременно с това подобри кклиенското преживяване и повиши удовлетвореността им.

Софтуерна платформа CIM - Customer Intelligence and Monetization (B2B и B2C)

Основните функционалности на CIM са базирани на когнитивна софтуерна платформа, която включва B2B и B2C продажби; възможност за създаване на онлайн магазини, мобилни приложения за онлайн търговия (Mobile commerce); интелигентен чат бот, обучен както за обслужване на клиенти, така и за увеличаване на продажбите (Chatbot commerce); мониторинг в реално време на нерегистрираните посетители на сайта и маркетингови инструменти, чрез които да се привличат клиенти на момента Sales Force Speed (SFS);както и решения за самообслужване (Kiosk commerce).

Louax

Системата Louax се състои от различни модули, функции и компоненти.

Системата работи в интегрирана инфраструктура, която включва основна система, която хоства уебсайта Louax, система за управление на лоялността и мини система за управление на взаимоотношенията с клиентите.

Louax е насочен към бизнес клиенти като място за настройване на програми за лоялност и рекламиране, както и към физически лица като място за търсене на бизнес местоположения или абониране за известия за събития.

Дружеството няма съществени договорни задължения за придобиване на нематериални активи към 31 декември 2025 г.

Всички разходи за амортизация са включени в самостоятелния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Разходи за амортизация на нефинансови активи“.

Дружеството не е заложило нематериални активи като обезпечения по свои задължения.

9. Инвестиции в дъщерни предприятия

Дружеството има следните инвестиции в дъщерни предприятия:

Име на дъщерното предприятие	Страна на учредяване и основно място на дейност	Основна дейност	31 декември 2025	31 декември 2025	31 декември 2024	31 декември 2024
			хил. лв.	%	хил. лв.	%
„Сайфорт“ ЕАД	България	Софтуерни услуги	17 865	100%	17 865	100%
Обезценка			(5 360)	-	(5 360)	-
„Роуб Дивелъпмент“	Румъния	Софтуерни услуги	11 368	51%	11 210	51%
Сирма Груп Инк.	САЩ	Софтуерни услуги	6 537	100%	6 537	100%
„Сирма Тех“ Лтд.	Великобритания	Софтуерни услуги	1 402	100%	1 402	100%
Обезценка			(25)	-	(25)	-

Име на дъщерното предприятие	Страна на учредяване и основно място на дейност	Основна дейност	31 декември 2025	31 декември 2025	31 декември 2024	31 декември 2024
			хил. лв.	%	хил. лв.	%
„Датикум“ АД	България	Софтуерни услуги	468	59%	468	59%
"Сирма Ай Си Ес" АД	България	Софтуерни услуги	279	93,00%	279	93,00%
„Сайънт“ Шпк	Албания	Софтуерни услуги	256	100%	256	100%
„Сирма Медикъл Системс“ АД	България	Софтуерни услуги	66	66,00%	66	66,00%
Обезценка „ЕнгВю Системс“ АД	България	Софтуерни услуги	(59)	-	(44)	-
„Сирма Ша“ Шпк.	Албания	Софтуерни услуги	50	72,90%	50	72,90%
„Сирма Ша“ Шпк.	Албания	Софтуерни услуги	25	55%	-	-
"Сирма Ай Ес Джи" ООД	България	Софтуерни услуги	4	71%	4	71%
Обезценка "Сирма АБ"	Швеция	Софтуерни услуги	(4)	-	(4)	-
„Сирма ФЗЕ“	ОАЕ	Софтуерни услуги	-	100%	-	-
Общо			32 872		33 042	

С решение на Съвета на Директорите на Дружеството от 05.08.2026 г. Дружеството е продало инвестицията си в „Сирма АБ“, Швеция. Резултатът от сделката е печалба в размер на 2 хил. лв.

С решение на Борда на Директорите на Дружеството от 22.10.2025 г. е взето решение за учредяване на дъщерно дружество „Сирма ФЗЕ“, Дубай с капитал 100 000 дирхама. Капиталът е разделен на 100 броя акции с номинална стойност 1 000 дирхама всяка. Дружеството няма законово изискване за внасяне на капитала на „Сирма ФЗЕ“ и съответно към края на отчетния период капитала не е внесен. Поради тази причина стойността на инвестицията в „Сирма ФЗЕ“ е в размер на 0 лв.

С решение на Борда на директорите от 10.06.2025 г., Дружеството придобива 550 акции от акционерния капитал на Сирма Ша всяка с номинална стойност от 10 716,42 албански леки, представляващи 55% от акционерния капитал на Дружеството. Покупната цена на акциите е 25 хил. лв. (15 хил. щатски долара).

На 23.10.2024 г. дружеството придоби 51% от акциите на Роуб Дивелъпмънт СРЛ, дружество регистрирано в Румъния. Общата цена на придобиване на инвестицията към момента на придобиването е 11 210 хил. лв. в т.ч. и разходите за комисионна при придобиване на дружеството в размер на 234 хил. лв. Плащането на придобитите акции е на два транша. Първият, на стойност 7 792 хил. лв. е платен на датата на придобиване 23.10.2024 г. Второто дължимо плащане, след финално изравняване на цената е на стойност 3 576 хил. лв. е платено през 2025 г. Приключването на сделката с окончателното плащане и изравняване на цената според условията на договора е довело до увеличение на инвестицията В следствие на финалното изравняване в цената се е увеличила стойността на инвестицията през 2025 г. със 158 хил. лв.

Инвестициите в дъщерните дружества са отразени в самостоятелния финансов отчет на Дружеството по себестойност.

През 2025 г. в полза на Дружеството са разпределени дивиденди в размер на 2 550 хил. лв. (2024 г.: 1 390 хил. лв.) от инвестициите в дъщерни дружества, представени на ред Финансови приходи от отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход.

Акциите на дъщерните дружества не се търгуват на регулиран пазар. Дружеството има условни задължения като гарант по кредити, предоставени на дъщерни предприятия, представени в пояснение 35.

Както е оповестено в пояснение 4.25.2, ръководството е направило анализ на възстановимата стойност на инвестициите в дъщерните предприятия на база нетните активи на съответното дружество към края на годишния период. Взети са предвид и спецификите в дейността на всяко дружество, плановите и прогнозите за тяхното развитие и потенциалните ефекти от съществуващата макроикономическа обстановка, която би могла да бъде съществено повлияна от актуалното геополитическо напрежение. Инвестициите са в дружества, развиващи дейност в сферата на информационни технологии, която е един от отраслите малко засегнатите от войната между Русия и Украйна. Конфликтът в Близкия изток, обаче, оказва влияние върху очакваното развитие на едно от дъщерните дружества, което има сключени договори за предоставяне на услуги на контрагенти в района на конфликта.

След направения анализ Дружеството е установило, че възстановимата стойност на инвестициите надвишава тяхната балансова стойност.

10. Инвестиции в асоциирани предприятия

В резултат на извършената бизнес комбинация, така както е оповестена в приложение 1, Дружеството е придобило 4.4 % от капитала на СЕП България АД, класифицирано като инвестиция в асоциирано предприятие. Инвестицията е била напълно обезценена от едно от вливащите се дружества преди преобразуването.

11. Инвестиционни имоти

Инвестиционните имоти представляват специално обособени части от сгради за самостоятелна експлоатация, предназначени за отдаване дългосрочно под наем на дъщерни дружества и трети лица. Инвестиционните имоти са с обща застроена площ 5 522 кв. м. и са част от бизнес сграда в район Младост, София. Промените в балансовите стойности, представени в самостоятелния отчет за финансовото състояние, могат да бъдат обобщени, както следва:

	Инвестиционни имоти хил. лв.
Брутна балансова стойност	
Салдо към 1 януари 2025 г.	4 703
Салдо към 31 декември 2025 г.	4 703
Амортизация и обезценка	
Салдо към 1 януари 2025 г.	(510)
Амортизация	(47)
Салдо към 31 декември 2025 г.	(557)
Балансова стойност към 31 декември 2025 г.	4 146

	Инвестиционни имоти хил. лв.
Брутна балансова стойност	
Салдо към 1 януари 2024 г.	11 254
Трансфер към собствени сгради в резултат на бизнескомбинацията	(6 551)
Салдо към 31 декември 2024 г.	4 703
Амортизация и обезценка	
Салдо към 1 януари 2024 г.	(1 616)
Трансфер към собствени сгради в резултат на бизнескомбинацията	1 205
Амортизация	(99)
Салдо към 31 декември 2024 г.	(510)
Балансова стойност към 31 декември 2024 г.	4 193

Към края на 2025 г. и 2024 г. няма инвестиционни имоти, заложиени като обезпечение по заеми.

Справедливата стойност на инвестиционните имоти, отчитани по модела на цената на придобиване, към датата на финансовия отчет възлиза на 6 499 хил. лв. (2024 г.: 6 395 хил. лв.). Пазарната оценка е извършена през март 2026 г. от лицензиран оценител "Брайт Консулт" ООД и използваният метод на оценка е приходен метод.

Приходите от наеми за 2025 г., възлизащи на 309 хил. лв. (2024 г.: 579 хил. лв.), са включени в самостоятелния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Други приходи“. Те включват лизингови плащания, които не зависят от индекс или променливи проценти. Преките оперативни разходи в размер на 103 хил. лв. са оповестени на ред „Други разходи“ (2024 г. 92 хил. лв.), от които няма такива, които се отнасят за неотдадени под наем имоти, които не генерират приходи от наеми през 2025 г. (2024 г.: 0 хил. лв.).

Бъдещите минимални лизингови постъпления са представени, както следва:

	Минимални лизингови постъпления						
	До 1 година хил. лв.	1-2 години хил. лв.	2-3 години хил. лв.	3-4 години хил. лв.	4-5 години хил. лв.	След 5 години хил. лв.	Общо хил. лв.
31 декември 2025 г.	309	309	309	309	309	618	2 163
31 декември 2024 г.	579	579	579	579	579	1 158	4 053

12. Отсрочени данъчни активи и пасиви

Отсрочени данъчни пасиви (активи)	1 януари 2025 г. хил. лв.	Признати в печалбата или загубата хил. лв.	31 декември 2025 г. хил. лв.
Нетекущи активи			
Амортизация на нефинансови активи	336	21	357
Обезценка на инвестиции	(675)	(1)	(676)
Текущи активи			
Търговски и други вземания	(152)	76	(76)
Материални запаси	-	(2)	(2)
Нетекущи пасиви			
Пенсионни задължения към персонала	(60)	(11)	(71)
Текущи пасиви			
Задължения към персонала	(197)	(32)	(229)
Задължения по лизингови договори	(1)	2	1
Данъчна загуба	(297)	202	(95)
	(1 046)	255	(791)
Отсрочени данъчни активи	336		358
Отсрочени данъчни пасиви	(1 382)		(1 149)
Признати като:			
Нетно отсрочени данъчни (активи)	(1 046)		(791)

Отсрочените данъци за сравнителния период 2024 г. могат да бъдат обобщени, както следва:

Отсрочени данъчни пасиви (активи)	1 януари 2024 г. хил. лв.	Придобити в резултат на бизнескомбинация хил. лв.	Признати в печалбата или загубата хил. лв.	31 декември 2024 г. хил. лв.
Нетекущи активи				
Амортизация на нефинансови активи	118	126	92	336
Обезценка на инвестиции	(541)	(134)	-	(675)
Текущи активи				
Търговски и други вземания	(5)	(144)	(3)	(152)
Нетекущи пасиви				
Пенсионни задължения към персонала	(6)	(41)	(13)	(60)
Текущи пасиви				
Задължения към персонала	(9)	(327)	139	(197)
Задължения по лизингови договори	-	(1)	-	(1)
Данъчна загуба	(388)	-	91	(297)
	(831)	(521)	306	(1 046)
Отсрочени данъчни активи	118			336
Отсрочени данъчни пасиви	(949)			(1 382)
Признати като:				
Нетно отсрочени данъчни (активи)	(831)			(1 046)

Всички отсрочени данъчни активи и пасиви са включени в самостоятелния отчет за финансовото състояние.

Към 31.12.2025 г. данъчните загуби на Дружеството възлизат на 953 хил. лв. (2024 г. - 2 970 хил. лв.) Усвояването на отсрочения данъчен актив зависи от реализирането на бъдещи облагаеми печалби. Срокът, в който Дружеството има право на приспадане на данъчните загуби, е в следващите 5 финансови години.

Година на възникване на данъчна загуба	Сума (хил. лв.)	Право на ползване до:
2024	953	2028
	953	

13. Материални запаси

Материалните запаси, признати в отчета за финансовото състояние, могат да бъдат анализирани, както следва:

	31 декември 2025 хил. лв.	31 декември 2024 хил. лв.
Компютри - лаптопи	3 095	1 260
Компютърни компоненти	236	274
Материали, консумативи и резервни части	52	29
Материални запаси	3 383	1 563

През 2025 г. общо 42 370 хил. лв. от материалните запаси са отчетени като разход в печалбата или загубата (2024 г.: 15 422 хил. лв.).

Материалните запаси към 31 декември 2025 г. не са предоставяни като обезпечение на задължения.

14. Търговски и други финансови вземания

	31 декември 2025 хил. лв.	31 декември 2024 хил. лв.
Търговски вземания, брутна сума преди обезценка	9 913	10 213
Загуби от обезценка на търговски вземания	(346)	(272)
Търговски вземания, нетно	9 567	9 941
Съдебни вземания, брутна сума преди обезценка	-	19
Загуби от обезценка на съдебни вземания	-	(19)
Други финансови вземания, брутна сума преди обезценка	282	282
Загуби от обезценка на други финансови вземания	(282)	(282)
Вземания по депозити	762	-
Други финансови вземания, нетно	762	-
Текущи търговски и други финансови вземания, нетно	10 329	9 941

Изменението в размера на коректива за очаквани кредитни загуби на търговските вземания може да бъде представено по следния начин:

	2025 хил. лв.	2024 хил. лв.
Салдо към 1 януари	(573)	(23)
Придобити в резултат на бизнескомбинация	-	(536)
Отписани суми (несъбираеми)	37	38
Възстановяване на загуба от обезценка	19	-
Загуба от обезценка	(111)	(52)
Салдо към 31 декември	(628)	(573)

Нетната балансова стойност на търговските вземания се приема за разумна приблизителна оценка на справедливата им стойност.

Всички търговски вземания на Дружеството са прегледани относно настъпили събития на неизпълнение. За тях е приложен опростен подход за определяне на очакваните кредитни загуби към края на периода.

Анализ на търговските вземания е представен в пояснение 38.2.

15. Предплащания и други активи

	31 декември 2025 хил. лв.	31 декември 2024 хил. лв.
Предплатени суми към подизпълнители	2 009	69
Аванси за доставка на стоки и услуги	716	315
Предплатени разходи	270	199
Вземания по депозити	81	212
Данъци за възстановяване	14	39
Преплащания и други активи, нефинансови	3 090	834

16. Парични средства

Парични средства включват следните елементи:

	31 декември 2025 хил. лв.	31 декември 2024 хил. лв.
Парични средства в банки и в брой в:		
- български лева	4 500	7 057
- евро	1 573	1 553
- британски лири	1	1
- щатски долари	1 705	1 342
Парични средства	7 779	9 953

Дружеството е извършило оценка на очакваните кредитни загуби върху парични средства и парични еквиваленти. Оценената стойност е в размер под 0.1% от брутната стойност на паричните средства, депозирани във финансови институции, поради което е определена като несъществена и не е начислена в самостоятелния финансов отчет на Дружеството.

Дружеството няма блокирани пари и парични еквиваленти.

17. Собствен капитал

17.1. Акционерен капитал

Регистрираният капитал на Дружеството се състои от 59 360 518 на брой напълно платени обикновени акции с номинална стойност в размер на 1 лв. за акция. Всички акции са с право на получаване на дивидент и ликвидационен дял и представляват един глас от общото събрание на акционерите на Дружеството.

	2025 Брой акции	2024 Брой акции
Брой издадени и напълно платени акции:		
В началото на годината	59 360 518	59 360 518
Брой издадени и напълно платени акции	59 360 518	59 360 518
Общ брой акции към 31 декември	59 360 518	59 360 518

Подробен списък на акционерите е представен в Пояснение 1.

17.2. Изкупени собствени акции

Към 31.12.2025 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД притежава 1 569 069 бр. (31.12.2024 г. – 1 689 236 бр.) собствени акции с номинална стойност 1 569 069 лв. (2,64% от акционерния капитал). Във връзка с обратно изкупуване на собствени акции Дружеството е освободило резерв в размер на 180 хил. лв., отчетен в „Премиен резерв“ в самостоятелния отчет за финансовото състояние.

Вид сделка	Дата на обратно изкупуване/продажба	Брой обратно изкупени акции	Цена на обратно изкупуване	% от капитала на Дружеството	Обща стойност на обратното изкупуване лева
Продажба	09.04.2025	400 000	1	0,67%	400 000
Покупка	29.05.2025	9 500	1,4168	0,016%	13 460
Покупка	30.05.2025	63 000	1,4456	0,12%	91 073
Покупка	09.06.2025	40 000	1,4916	0,07%	59 665
Покупка	24.06.2025	19 958	1,405	0,03%	28 041
Покупка	07.08.2025	19 709	1,3948	0,03%	27 491
Покупка	26.08.2025	56 060	1,40	0,09%	78 473
Покупка	13.10.2025	15 000	1,38	0,025%	20 700
Покупка	17.11.2025	31 606	1,67	0,05%	52 782
Покупка	16.12.2025	25 000	1,73	0,04%	43 250

Към 31.12.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД притежава 1 689 236 бр. (31.12.2023 г. – 1 780 407 бр.) собствени акции с номинална стойност 1 689 236 лв. (2,85 % от акционерния капитал). Във връзка с обратно изкупуване на собствени акции Дружеството е формирало резерв в размер на 260 хил. лв., отчетен в „Премиен резерв“ в самостоятелния отчет за финансовото състояние.

Вид сделка	Дата на обратно изкупуване/продажба	Брой обратно изкупени акции	Цена на обратно изкупуване	% от капитала на Дружеството	Обща стойност на обратното изкупуване лева
Покупка	24.01.2024	1 000 000	0,74	1,68%	740 000
Продажба	28.05.2024	500 988	0,85	0,84%	425 840
Продажба	02.07.2024	590 183	0,96	0,99%	566 576

17.3. Премиен резерв

Премийният резерв в общ размер на 5 836 хил. лв. (2024 г.: 6 016 хил. лв.) се състои от резерви от първоначална оценка на апортирани дълготрайни активи в размер на 3 619 хил. лв. и резерви от емисия на акции в размер на 2 217 хил. лв.

17.4. Други резерви

Другите резерви се състоят от законови резерви, заделени съгласно чл. 246 от Търговския закон през годините както следва:

	Законови резерви хил. лв.	Резерв за плащания на база акции хил. лв.	Общо хил. лв.
Салдо към 1 януари 2025 г.	1 609	-	1 609
Формиране на резерви	325	550	875
Салдо към 31 декември 2025 г.	1 934	550	2 484
Салдо към 1 януари 2024 г.	1 458	-	1 458
Формиране на резерви	151	-	151
Салдо към 31 декември 2024 г.	1 609	-	1 609

Във връзка с изпълнение на своята политика за възнаграждения, през 2025 г. след взето решение от Общото събрание, за Дружеството е възникнало задължение да формира резерв за плащане на база акции, подробно описано в пояснение 19.2.

18. Провизии

Провизиите на Дружеството в размер на 77 хил. лв. към 31.12.2024 г. представляват провизии за гаранционна поддръжка по договор от 2019 г. за гаранция за добро изпълнение на хардуер и софтуер на едно от дъщерните дружества, което се влива в Сирма Груп Холдинг АД през годината. Сроктът на гаранционната поддръжка е 5 години от пускането в експлоатация на хардуерното оборудване и софтуера през 2020 г. и през 2025 г. провизията е отписана.

19. Възнаграждения на персонала

19.1. Разходи за персонала

Разходите за възнаграждения на персонала включват:

	2025	2024
	хил. лв.	хил. лв.
Разходи за заплати	(34 405)	(8 290)
Разходи за социални осигуровки, в т.ч.:	(3 658)	(815)
- разходи за пенсии по планове с дефинирани вноски	(83)	(120)
Разходи за плащания на базата на акции	(550)	-
Разходи за персонал, капитализирани в развойната дейност за вътрешно-разработени нематериални активи	1 411	564
Разходи за персонала	(37 202)	(8 541)

19.2. Плащания на базата на акции

Сирма Груп Холдинг АД в качеството си на предприятие от обществен интерес и в съответствие с изискванията на приложимото законодателство (Закон за публично предлагане на ценни книжа и Наредба № 48 от 20.03.2013 г. за изискванията към възнагражденията, издадена от председателя на Комисията за финансов надзор) е разработила Политика за възнагражденията, която има за цел определянето на ясни и обективни принципи и изисквания за формиране на възнагражденията на членовете на Съвета на директорите (СД). Съгласно чл. 116в, ал. 1 от ЗППЦК, устава на Дружеството и Политиката, определянето на размера на възнаграждението на членовете на СД, правото им да получат част от печалбата и правото им да придобият акции или дългови инструменти на Дружеството, е правомощие на Общото Събрание.

Дружеството може да изплаща на членовете на Съвета на директорите на дружеството както постоянно (фиксирано), така и променливо възнаграждение под формата на премии, бонуси, облаги свързани с пенсиониране, и други материални стимули, които се дават въз основа на критерии за оценка на изпълнението на дейността. Променливото възнаграждение бива краткосрочно и дългосрочно. Краткосрочното възнаграждение се изплаща в пари, а дългосрочното - под формата на акции или опции от капитала на дружеството.

Изплащането на променливото възнаграждение се извършва в съответствие с обективни и измерими критерии за постигнати резултати и нефинансови показатели, които има за цел да насърчават стабилността на дружеството в дългосрочен план и са от значение за дългосрочната дейност на дружеството.

С решение на редовното годишно Общо Събрание на акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД, проведено на 03.06.2025 г., е одобрена Схема за предоставяне на дългосрочно променливо възнаграждение под формата на акции за 2024 г. Схемата е изготвена в съответствие с правилата и основните принципи на Политиката за възнагражденията, както и дългосрочните планове за развитие на бизнеса на Групата на „Сирма Груп Холдинг“ АД. В нея са заложили критериите за оценка на резултатите от дейността членовете на Съвета на директорите на годишна база за календарната 2024 г., въз основа на която е определено предоставянето и размера на възнагражденията в акции. Общото събрание е разгледало постигнатите резултати и е одобрило изпълнението на критериите по Схемата за 2024 г. в резултат на което е взето решение за предоставяне на дългосрочни възнаграждения на базата на акции.

Тези критерии са:

Финансови критерии:

- ✓ Постигане на ръст спрямо предходната година на пазарната капитализация на дружеството, изчислена на базата на средната пазарна цена на акция за даден референтен период;
- ✓ Постигане на ръст на консолидираните приходи по-голям от размера на целевия ръст от 10% (десет процента) спрямо предходната финансова година;

Нефинансовите критерии:

- ✓ Осъществяване на технологично обновление и продуктово развитие;
- ✓ Налагане на високи стандарти на фирмено управление;
- ✓ Интегриране на корпоративната социална отговорност в ежедневната управленска практика на дружеството;
- ✓ Стабилно и устойчиво развитие на дружеството в икономически, социален и екологичен аспект;
- ✓ Изготвяне и публикуване на консолидирана нефинансова декларация за 2024 г.
- ✓ Адекватност на административната, организационната и отчетна структури на дружеството и осигуряването на максимална ефективност на дейността на дружеството;

Условието за изпълнение на Схемата са определени с оглед на стратегията за развитие на Групата и са различни за членовете на Съвета на директорите предвид техните функции, тяхната взаимовръзка и постигнатия въз основа на тях общ резултат за Дружеството и дружествата от неговата Група;

Максималният брой акции от капитала на Дружеството, които да бъдат предоставени като възнаграждения на членовете на Съвета на директорите възлиза на 496 982 броя акции, които към датата на вземане на решение не надвишават максимално допустимия размер от 1% от регистрирания капитал на Дружеството. Акциите се предоставят в зависимост от изпълнение на критериите за постигнатите резултати на членовете на Съвета на директорите на Дружеството, а именно:

- Цветан Борисов Алексиев – Изпълнителен директор
- Георги Първанов Маринов – Председател
- Чавдар Велизаров Димитров – член на СД;
- Атанас Костадинов Киряков – член на СД ;
- Мартин Веселинов Паев – член на СД ;
- Веселин Анчев Киров – член на СД;
- Пейо Василев Попов – член на СД
- Явор Людмилов Джонев – член на СД
- Йордан Стоянов Недев - член на СД

Прехвърлянето на акциите в собственост на членовете на Съвета на директорите се извършва най-рано три години след датата на вземане на решение на Общото събрание на акционерите за предоставянето им т.е. най-рано на 03.06.2028 г.

Стойността на дългосрочното възнаграждение е определено на базата на справедливата стойност на 1 акция на Дружеството, която на 03.06.2025 г. е в размер на 1.5285 лв./акция.

Дружеството е направило начисление за плащанията на база акции, което е оценено по справедливата стойност на 359 762 акции в размер на 1.5285 лв./акция. Датата на разпределение е 03.06.2025 г. Начислението е признато като разходи за възнаграждение на персонал в печалбата и като увеличение на резерва за плащане на база акции.

19.3. Пенсионни и други задължения към персонала

Пенсионните и други задължения към персонала, признати в самостоятелния отчет за финансовото състояние, се състоят от следните суми:

	31 декември 2025 хил. лв.	31 декември 2024 хил. лв.
Нетекущи:		
Обезщетения по Кодекса на труда	729	627
Нетекущи пенсионни и други задължения към персонала	<u>729</u>	<u>627</u>
Текущи:		
Задължения за заплати	2 145	2 610
Задължения за социални осигуровки	553	489
Задължения за неизползван отпуск	1 643	1 316
Текущи пенсионни и други задължения към персонала	<u>4 341</u>	<u>4 415</u>

Текущата част от задълженията към персонала представляват задължения към настоящи служители на Дружеството, които следва да бъдат уредени през 2026 г. Други краткосрочни задължения към персонала възникват главно във връзка с натрупани неизползвани отпуски в края на отчетния период. Тъй като нито един служител няма право на по-ранно пенсиониране, пенсионните задължения се считат за дългосрочни.

Съгласно изискванията на Кодекса на труда при прекратяване на трудовото правоотношение по чл.222, ал.2 и ал.3 от Кодекса на труда, служителят има право на:

** обезщетение, поради болест, в размер на brutното му трудово възнаграждение за срок от 2 месеца, ако има най-малко пет години трудов стаж и през последните 5 години трудов стаж не е получил обезщетение на същото основание.*

** обезщетение, след придобиване право на пенсия за осигурителен стаж и възраст, независимо от основанието за прекратяването - в размер на brutното му трудово възнаграждение за срок от 2 месеца, а ако е работил при същия работодател през последните 10 години от трудовия му стаж – на обезщетение в размер на brutното му трудово възнаграждение за срок от 6 месеца.*

Съгласно изискването на Кодекса на труда, обезщетението се изплаща когато наетото лице придобие право на пенсия за осигурителен стаж и възраст, а размерът му е в пряка зависимост от размера на brutното му трудово възнаграждение и от трудовия му стаж при работодателя до този момент. Това налага необходимостта точно да се прогнозира момента, в който лицето ще напусне работодателя, придобивайки право на обезщетение. За всички лица този момент се изчислява индивидуално, на базата на възрастта и пола им към момента на оценката и необходимата възраст за придобиване право на пенсия, съгласно изискването на Кодекса за социално осигуряване за придобиване на право на пенсия за осигурителен стаж и възраст от Държавното обществено осигуряване. При прогнозирането на момента на пенсиониране на всички лица, работещи на трудов договор в структурите на дружеството се предполага, че те ще се пенсионира при достигането на възрастта необходима за придобиване право на пенсия за осигурителен стаж и възраст за лицата работещи при условията на трета категория труд. При определяне на момента на пенсиониране е отчетено и изискването на Кодекса за социално осигуряване за минималния трудов стаж, необходим да се придобие право на пенсия за осигурителен стаж и възраст. Когато работник, който е достигнал необходимата възраст за пенсиониране няма необходимия трудов стаж момента на пенсиониране се отсрочва докато, той натрупа този стаж.

Това налага точно предвиждане на момента на напускане на наетите лица, според момента на възникване на това право. Размерът на обезщетението е в пряка зависимост от трудовия стаж на лицето, като след определен период от 10 и повече години, бъдещия трудов стаж не влияе върху по-нататъшния размер на задължението. За да се определи точният размер на задължението е необходимо да се прогнозира размерът на обезщетението в бъдещия момент, в който то ще бъде дължимо към наетото лице и това обезщетение трябва да се дисконтира към момента на извършване на оценката на задължението. В следствие действащите трудови договори в Дружеството към 31.12.2025 г., плащанията при пенсиониране по болест и поради достигане на възраст и стаж, следват размерите, определени в чл.222, ал.2 и ал.3 от Кодекса на труда.

Таблицата за смъртност отразява вероятността лицата да доживеят определената възраст за придобиване на право на пенсия. Изчислява се за всяко лице индивидуално на базата на неговия пол и на възрастта му към момента на извършване на оценката. Използвана е Таблица за смъртност и средна продължителност на предстоящия живот на населението на България на Националния статистически институт за периода 2021-2023 г.

На база предоставената информация от дружеството за броя напуснали лица през последната година е изчислена вероятността за напускане. Тази вероятност е заложена при прогнозите за бъдещото развитие на персонала по отношение на групата на доброволно напусналите и уволнените в настоящия модел като средноаритметична стойност - 0,2745.

Вероятност за инвалидизиране отразява вероятността едно лице да изпадне в такова състояние, което да му пречи да взаимодейства с околната среда, което пък от своя страна му създава социални, интелектуални, физически или морални затруднения. Вероятността е изчислена на база получена статистическа информация от НЦЗИ.

За пресмятане на дисконтиращия фактор е използван ефективен годишен лихвен процент 3,0 %, който съответства на дисконтов годишен процент 2.91 %. Направеното предложение се базира на данните за доходността на дългосрочните ДЦК, предлагани на Българска фондова борса и прогнозата за един по-дългосрочен период, въз основа на препоръките на чл.78 от МСС 19 и чл.80 и 81 от МСС, тъй като дисконтовия процент следва да отразява предполагаемия момент на изплащане на доходите.

Съгласно плановете за развитие на дружеството в настоящия модел е заложен 1,5 % ежегоден ръст на средната brutна заплата в сравнение с предходната година. Размерът на очакваното увеличение на основната заплата е съобразено с нивата на възнаграждения във фирмата, възнагражденията в алтернативни фирми на същия пазар, дългосрочните очаквания и прогнозната инфлация. Придобиване на права за пенсия за осигурителен стаж и възраст – съгласно Кодекса за социално осигуряване и залегалите планове за увеличение на пенсионната възраст. Ако дадено лице не може да придобие право за пенсия за осигурителен стаж и възраст от ДОО, посочени в таблицата то придобива право на пенсия при навършване на 65 годишна възраст и наличие на минимум 15 години осигурителен стаж. От 31.12.2015 г. възрастта от предходното изречение се увеличава от първия ден на всяка следваща година с 2 месеца до достигане на 67 години.

След като се определи момента на напускане на наетите лица, придобили право на пенсия за осигурителен стаж и възраст може да се прогнозира размера на последната работна заплата. Стойността на brutната

работната заплата към момента на оценката се умножава с прогнозирания процент за ръст на работните заплати годишно, за срока от датата на оценката до предвидения момент на напускане на работника. Броят на brutните работни заплати които се дължат е в пряка зависимост от прослуженото време при работодателя, към момента на напускане. За служителите, които към момента на пенсиониране ще имат десет и повече години трудов стаж при работодателя е изчислено обезщетение в размер на шест brutни работни заплати, а за всички останали в размер на две brutни работни заплати.

Размерът на задължението може да бъде разделен по два основни признака, свързани с демографските предположения – пол и основание за изплащане на задължението, като настоящите стойности на съответните задължения за плащане към 31.12.2025 г. са:

Пол	Сума при пенсиониране при достигане на възраст и стаж в лв.	Сума при пенсиониране по болест в лв.	Обща сума
Жени	313 052,66	5 163,62	318 216,28
Мъже	402 245,79	8 002,84	410 248,63
Общо	715 298,45	13 166,46	728 464,91

Промените в провизиите за обезщетения при пенсиониране съгласно Кодекса на труда през годината са представени, както следва:

	2025 хил. лв.	2024 хил. лв.
Провизии за пенсиониране в началото на годината	627	60
Ефект от бизнескомбинация	-	432
Увеличение на провизиите в резултат на служителите, навършващи възрастта за пенсиониране в следващите пет години	83	120
Разходи за лихви	19	15
Провизии за пенсиониране в края на годината	729	627

Общата сума на разходите по планове с дефинирани доходи на Дружеството, призната в печалбата или загубата, може да бъде представена, както следва:

	2025 хил. лв.	2024 хил. лв.
Разходи за текущ трудов стаж	83	120
Разходи за лихви	19	15
Общо разходи, признати в печалбата или загубата	102	135

Разходите за текущ и минал трудов стаж са включени в „Разходи за персонала“. Нетните разходи за лихви са включени в самостоятелния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Финансови разходи“ (вж. пояснение 29).

20. Получени заеми

Заемите включват следните финансови пасиви:

	Текущи		Нетекучи	
	31 декември 2025 хил. лв.	31 декември 2024 хил. лв.	31 декември 2025 хил. лв.	31 декември 2024 хил. лв.
Финансови пасиви оценявани по амортизирана стойност:				
Банкови заеми	1 345	229	7 339	6 009
Лихви по банкови заеми	15	10	-	-
Общо балансова стойност	1 360	239	7 339	6 009

Всички заеми са деноминирани в български лева.

20.1. Заеми, оценявани по амортизирана стойност

Банка	Тип кредит	Валута	Общ размер на кредита (в лева)	Оставащо задължение към 31.12.2025 г. (в лева)	Дата на вземане на кредита	Лихвен процент	Крайна дата на договора	Обезпечение
Уникредит Булбанк АД	Овърдрафт	лева	6 000 000	-	12.12.2024	Приложимия за съответен период на олихвяване променлив Лихвен индекс и надбавка за редовен дълг	12.12.2027	Залог на вземания
Обединена Българска Банка АД	Банков кредит	лева	9 400 000	8 682 247,71	09.10.2024	Променлив лихвен процент в размер на краткосрочен лихвен процент на ОББ /КЛП/ за периода на действие на договора плюс надбавка годишно	09.10.2032	Залог на вземания, залог на търговски предприятия, залог на имоти
Обединена Българска Банка АД	Овърдрафт	лева	8 000 000	-	10.10.2024	Променлив лихвен процент в размер на краткосрочен лихвен процент на ОББ /КЛП/ за периода на действие на договора плюс надбавка годишно	10.10.2026	Залог на вземания

Балансовата стойност на банковите заеми се приема за разумна приблизителна оценка на справедливата им стойност.

21. Задължения по лизингови договори

	31 декември 2025 хил. лв.	31 декември 2024 хил. лв.
Задължения по лизингови договори – нетекуща част	691	515
Задължения по лизингови договори – текуща част	736	322
Задължения по лизингови договори	1 427	837

Бъдещите минимални лизингови плащания към 31 декември са както следва:

	Дължими минимални лизингови плащания					Общо хил. лв.
	До 1 година хил. лв.	1-2 години хил. лв.	2-3 години хил. лв.	3-4 години хил. лв.	4-5 години хил. лв.	
31 декември 2024 г.						
Лизингови плащания	755	376	183	71	82	1 467
Финансови разходи	(19)	(11)	(6)	(3)	(1)	(40)
Нетна настояща стойност	736	365	177	68	81	1 427
31 декември 2024 г.						
Лизингови плащания	334	243	192	88	5	862
Финансови разходи	(12)	(7)	(4)	(2)	-	(25)
Нетна настояща стойност	322	236	188	86	5	837

Разходите за лихви по лизингови договори, включени във финансовите разходи за годината, приключваща на 31 декември 2025 г. са 19 хил. лв. (2024 г.: 9 хил. лв.).

Общият изходящ паричен поток за лизингови договори за годината, приключваща на 31 декември 2025 г. е 705 хил. лв. (2024 г.: 119 хил. лв.).

22. Търговски и други задължения

	31 декември 2025 хил. лв.	31 декември 2024 хил. лв.
Текущи:		
Търговски задължения	8 829	9 198
Задължение по придобиване на инвестиции в дъщерни предприятия	1 271	4 169
Финансови пасиви	10 100	13 367
Данъчни задължения	609	803
Други задължения	-	8
Нефинансови пасиви	609	811
Текущи търговски и други задължения	10 709	14 178

Съгласно договор за придобиване на акции от акционерния капитал на „Сирма Тех“ Лтд. от 21.08.2024 г. дружеството следва да изплати на един от акционерите задължение в размер на 1 271 хил. лв.

Нетната балансова стойност на текущите търговски и други задължения се приема за разумна приблизителна оценка на справедливата им стойност.

23. Пасиви по договори

	31 декември 2025 хил. лв.	31 декември 2024 хил. лв.
Пасиви по договори – получени аванси за доставка на ИТ услуги	4 465	2 240
Общо пасиви по договор	4 465	2 240

24. Приходи от договори с клиенти

Приходите от продажби по продуктови линии включват:

Продуктови линии	2025 хил. лв.	2024 хил. лв.
Продажба на ИТ оборудване	47 227	15 985
Софтуерни услуги	43 212	10 146
Абонаменти	8 189	1 211
Поддръжка	1 605	747
Системна интеграция	870	-
Лицензи	413	-
Административни и счетоводни услуги	421	2 529
Хостинг	262	52
Облачни услуги	9	9
Други	56	133
	102 264	30 812

Дружеството представя приходи от прехвърлянето на услуги с течение на времето в следните основни продуктови линии и географски региони:

2025 г.	Приходи от продажба на ИТ оборудване				Приходи от предоставяне на услуги				Общо хил. лв.
	България	Европа	САЩ	Други страни	България	Европа	САЩ	Други страни	
	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	
Приходи от договори с клиенти	44 383	849	1 086	909	27 030	18 582	6 988	2 437	102 264
Време на признаване на прихода <i>В определен момент</i>	44 383	849	1 086	909	-	-	-	-	47 227
<i>С течение на времето</i>	-	-	-	-	27 030	18 582	6 988	2 437	55 037
2024 г.	Приходи от продажба на ИТ оборудване				Приходи от предоставяне на услуги				Общо хил. лв.
	България	Европа	САЩ	Други страни	България	Европа	САЩ	Други страни	
	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	
Приходи от договори с клиенти	14 456	38	-	1 491	7 726	4 197	2 118	786	30 812
Време на признаване на прихода <i>В определен момент</i>	14 456	38	-	1 491	-	-	-	-	15 985
<i>С течение на времето</i>	-	-	-	-	7 726	4 197	2 118	786	14 827

24.1. Приходи, свързани с пасиви по договори

	2025 хил. лв.	2024 хил. лв.
Признати приходи, включени в стойността на пасивите по договора- Продажба на ИТ оборудване, лицензи и поддръжка	2 240	661
	2 240	661

25. Други приходи

	2025 хил. лв.	2024 хил. лв.
Приходи от наеми на инвестиционни имоти	309	579
Печалба от продажба на нетекущи активи	23	2
Приходи от финансираня	16	11
Приходи от лихви	2	6
Други	1 141	210
	1 491	808

Другите приходи в размер на 1 141 хил. лв. представляват приход по отписани провизии за обезценка на вземания в размер на 911 хил. лв., отписани начисления за разходи в размер на 94 хил. лв., платени неустойки по съдебни вземания в размер на 26 хил. лв. и префактуриране на разходи от 110 хил. лв.

26. Разходи за материали

	2025	2024
	хил. лв.	хил. лв.
Ел. енергия	(157)	(52)
Инвентар	(68)	(39)
Рекламни материали	(34)	(39)
Компютърни компоненти	(34)	(4)
Отопление	(22)	(13)
Офис консумативи	(20)	(8)
Хигиенни материали	(18)	(12)
Вода	(6)	(2)
Материали за ремонт и поддръжка на офиса	(4)	(13)
Други	(43)	(24)
	(406)	(206)

27. Разходи за външни услуги

	2025	2024
	хил. лв.	хил. лв.
Софтуерни услуги	(9 250)	(1 605)
Консултантски услуги	(1 813)	(695)
Абонаменти	(1 034)	(191)
Услуги на подизпълнители по проекти	(778)	(247)
Реклама	(382)	(117)
Хостинг	(312)	(59)
Семинари и обучение	(168)	(172)
Застраховки	(154)	(29)
Одит	(137)	(96)
Наеми	(131)	(91)
Посреднически услуги	(129)	(51)
Мобилни телефони	(117)	(33)
Комисионни и такси	(111)	(74)
Почистване	(110)	(39)
Поддръжка и ремонт на офиса	(105)	(67)
Охрана	(82)	(30)
Наем на софтуерен лиценз	(76)	(9)
Куриерски и транспортни услуги	(72)	(18)
Интернет	(56)	(36)
Набиране на персонал	(54)	(15)
Паркинг	(31)	(6)
Поддръжка и ремонт на автомобили	(12)	(12)
Нотариални такси	(2)	(20)
Други	(54)	(4)
Разходи за външни услуги, капитализирани в развойната дейност за вътрешно-разработени нематериални активи	190	-
	(14 980)	(3 716)

Възнаграждение за одиторски услуги

Възнаграждението за независим финансов одит за самостоятелния и консолидирания финансови отчети за 2025 г. е в размер на 101 хил. лв. без ДДС (възнаграждението за самостоятелния и консолидирания финансови отчети за 2024 г. е в размер на 96 хил. лв. без ДДС). Одиторът не е предоставял други услуги, различни от одита на Дружеството или неговите дъщерни предприятия.

28. Други разходи

	2025	2024
	хил. лв.	хил. лв.
Обезценка на вземания	(617)	(76)
Социални разходи	(388)	(121)
Представителни разходи	(289)	(105)
Командировки	(246)	(113)
Местни данъци и такси	(103)	(92)
Разходи без документи и несвързани с дейността	(55)	(17)
Данъци върху разходи	(46)	(17)
Отписани вземания	(24)	(6)
Неустойки по търговски договори	(9)	(2)
Други	(29)	(2)
	(1 806)	(551)

29. Финансови приходи и разходи

	2025	2024
	хил. лв.	хил. лв.
Разходи по операции с ценни книжа	(579)	-
Разходи за лихви по заеми	(224)	(40)
Разходи за обезценка на репутация	(155)	-
Разходи за лихви по лизингови договори	(19)	(9)
Разходи за обезценка на инвестиции	(15)	-
Разходи за лихви - НАП	(6)	-
Разходи за лихви по депозити	(4)	(13)
Общо разходи за лихви по финансови задължения, които не се отчитат по справедлива стойност в печалбата или загубата	(1 002)	(62)
Банкови такси и комисионни	(82)	(74)
Загуби от задължения в чуждестранна валута, отчитани по справедлива стойност в печалбата или загубата	(684)	-
Нетни разходи за лихви по планове с дефинирани доходи	(19)	(15)
Финансови разходи	(1 787)	(151)
	2025	2024
	хил. лв.	хил. лв.
Приходи от дивиденди	2 550	-
Печалби от валутна преоценка	-	261
Други	-	9
Финансови приходи	2 550	270

30. Разходи за данъци върху дохода

Очакваните разходи за данъци, базирани на приложимата данъчна ставка за България в размер на 10 % (2024 г.: 10 %), и действително признатите данъчни разходи в печалбата или загубата могат да бъдат равнени, както следва:

	2025 хил. лв.	2024 хил. лв.
Печалба преди данъчно облагане	4 918	3 563
Данъчна ставка	10%	10%
Очакван разход за данъци върху дохода	(492)	(356)
Данъчен ефект от:		
Увеличения на финансовия резултат за данъчни цели	(455)	(132)
Намаления на финансовия резултат за данъчни цели	947	488
Текущ разход за данъци върху дохода	-	-
Отсрочени данъчни приходи:		
Възникване и обратно проявление на временни разлики	(53)	(215)
Приспадане на непризнати данъчни загуби	(202)	(91)
Разходи за данъци върху дохода	(255)	(306)

31. Доход на акция и дивиденди

31.1. Доход на акция

Основният доход на акция е изчислен, като за числител е използвана нетната печалба, подлежаща на разпределение между акционерите на Дружеството.

Средно претегленият брой акции, използван за изчисляването на основния доход на акция, както и нетната печалба, подлежаща на разпределение между притежателите на обикновени акции, е представен, както следва:

	2025	2024
Печалба, подлежаща на разпределение (в лв.)	4 663 208	3 256 810
Средно претеглен брой акции	57 853 687	57 235 003
Основен доход на акция (в лв. за акция)	0,0806	0,0569

Среднопретегленият брой на обикновените акции в обращение за годината е определен като броя на обикновените акции в обращение в началото на годината, коригиран с броя на обратно изкупени обикновени акции през годината, умножен по средновременния фактор. Средновременният фактор е равен на броя на дните, през които конкретните акции са били в обращение, съотнесен към общия брой на дните през годината.

31.2. Дивиденди

През 2025 г. Дружеството е разредило на своите собственици дивиденди в размер на 1 160 хил. лв. (2024 г.: 1 154 хил. лв.). Тази сума представлява плащане в размер на 0.020 лв. на акция (2024 г.: 0.019 лв.). Изплатените дивиденди са в размер на 1 116 хил. лв. (2024 г.: 1 245 хил. лв.). Удържаният данък за физическите лица е в размер на 53 хил. лв.

32. Сделки със свързани лица

Свързаните лица на Дружеството включват собствениците, дъщерни и асоциирани предприятия, ключов управленски персонал, и други описани по-долу.

Ако не е изрично упоменато, транзакциите със свързани лица не са извършвани при специални условия и не са предоставяни или получавани никакви гаранции.

32.1. Сделки с дъщерни предприятия

	2025	2024
	хил. лв.	хил. лв.
Покупки на стоки и услуги		
Покупки на услуги		
- Софтуерни услуги	(3 543)	(874)
- Интернет	(47)	(34)
- Консултантски услуги	(8)	(20)
- Абонаменти	(90)	(55)
- Хостинг	(101)	(17)
- Посреднически услуги	(52)	(24)
- Наем на софтуерен лиценз	(35)	-
- Офис консумативи	-	(1)
Покупка на ДМА	-	(9)
Продажба на стоки и услуги		
Продажба на услуги		
- Административни, счетоводни услуги	428	2 525
- Наеми	157	433
- Консултантски услуги	-	6
- Софтуерни услуги	3 947	765
- Техническа поддръжка	-	5
- Абонаменти	17	9
Продажба на стоки		
- Консумативи	9	71
- Компютърни компоненти	228	37
Приходи от дивиденди	2 549	1 390
Получени дивиденди	1 116	1 390
- Получени депозити	250	3 297
- Възстановени получени депозити	(432)	(590)
- Предоставени заеми	(68)	(660)
- Възстановени предоставени заеми	84	649
- лихви по получени заеми	(4)	(13)
- лихви по предоставени заеми	2	6

32.2. Сделки с други свързани лица под общ контрол

	2025	2024
	хил. лв.	хил. лв.
Продажба на услуги		
- Административни, счетоводни услуги	5	1
- Наеми	17	8
- Софтуерни услуги	8	-
Продажба на стоки		
- Консумативи	19	-
- Компютърни компоненти	5	-

32.3. Сделки с ключов управленски персонал

Ключовият управленски персонал на Дружеството включва членовете на Съвета на директорите. Възнагражденията на ключовия управленски персонал включват следните разходи:

	2025	2024
	хил. лв.	хил. лв.
Краткосрочни възнаграждения:		
Заплати, включително бонуси	(547)	(376)
Разходи за плащания на база акции	(550)	-
Разходи за социални осигуровки	(7)	(6)
Общо възнаграждения	(1 104)	(382)

Дружеството е изплатило дивиденди на ключов управленски персонал през 2025 г. в размер на 434 хил. лв. (2024 г.: 655 хил. лв.)

33. Разчети със свързани лица в края на годината

	31 декември 2025 хил. лв.	31 декември 2024 хил. лв.
Нетекущи вземания от:		
- дъщерни предприятия в т.ч.	304	354
- вземания от съучастия	236	354
- предоставени заеми	68	-
Общо нетекущи вземания от свързани лица	304	354
Текущи вземания от:		
- дъщерни предприятия в т.ч.	5 231	3 285
- търговски и други вземания	3 689	3 991
- обезценка на търговски вземания	(9)	(912)
- дивиденди	1 551	118
- предоставени заеми	-	84
- лихви	-	4
- други свързани лица под общ контрол в т.ч.	184	318
- предоставени заеми	295	295
- обезценка на предоставени заеми	(124)	(24)
- търговски и други вземания	7	47
- лихви	6	-
Общо текущи вземания от свързани лица	5 415	3 603
Общо вземания от свързани лица	5 719	3 957
Нетекущи задължения към:		
- дъщерни предприятия в т.ч.	3 517	3 699
- депозити	3 517	3 699
Общо нетекущи задължения към свързани лица	3 517	3 699
Текущи задължения към:		
- дъщерни предприятия в т.ч.	305	338
- търговски и други задължения	305	336
- лихви	-	2
- други свързани лица под общ контрол в т.ч.	88	99
- дивиденди	88	99
- ключов управленски персонал	7	7
Общо текущи задължения към свързани лица	400	444
Общо задължения към свързани лица	3 917	4 143

Към 31.12.2025 г. Дружеството отчита предоставени заеми към:

- към едно дъщерно дружество в размер на 68 хил. лв. с падеж 09.12.2028 г. Лихвения процент е 2,5 %. Няма обезпечения по заема.
- към едно друго свързано лице под общ контрол в размер на 295 хил. лв. с падеж 31.12.2025 г. Лихвения процент е 2 %. Няма обезпечения по заема.

Нетекущите задължения на Дружеството към 31.12.2025 г. са във връзка с:

- Получен депозит от дъщерно дружество в размер на 3 267 хил. лв. с падеж 31.12.2027 г. и лихва в размер на 0,1%.
- Получен депозит от дъщерно дружество в размер на 250 хил. лв. с падеж 04.02.2027 г. и лихва в размер на 0,1%.

Текущите задължения към 31.12.2025 г. на Дружеството в размер на 400 хил. лв. са във връзка с търговски сделки и разпределени дивиденди.

За всички вземания от свързани лица на Дружеството е приложен опростен подход за определяне на очакваните кредитни загуби към края на периода. Изменението в размера на коректива за очаквани кредитни загуби на вземанията от свързани лица може да бъде представено по следния начин:

	2025 хил. лв.	2024 хил. лв.
Салдо към 1 януари	(936)	(30)
Ефект от бизнескомбинация	-	(892)
Отписани суми (несъбираеми)	417	10
Възстановяване на загуба от обезценка	892	-
Загуба от обезценка	(506)	(24)
Салдо към 31 декември	(133)	(936)

34. Равнение на задълженията, произтичащи от финансова дейност

Промените в задълженията на Дружеството, произтичащи от финансова дейност, могат да бъдат класифицирани, както следва:

	Дългосрочни и заеми	Краткосрочни заеми	Лихви по заеми	Задължения по лизингови договори	Лихви по лизингови договори	Задължения по депозити	Лихви по депозити	Дивиденди	Обратно изкупени акции	Общо
	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.
1 януари 2025 г.	6 009	229	10	837	-	3 699	2	99	(1 689)	9 196
Парични потоци:										
Плащания	-	(227)	(219)	(686)	(19)	(432)	(6)	(1 116)	(415)	(3 120)
Постъпления	2 673	-	-	-	-	250	-	-	400	3 323
Непарични промени:										
Начисление на дивиденди	-	-	-	-	-	-	-	1 160	-	1 160
Удържан данък дивидент	-	-	-	-	-	-	-	(55)	-	(55)
Начисление на лихви	-	-	224	-	19	-	4	-	-	247
Сключени нови лизингови договори	-	-	-	1 276	-	-	-	-	-	1 276
Резерв от емисия на акции	-	-	-	-	-	-	-	-	135	135
Рекласификации	(1 343)	1 343	-	-	-	-	-	-	-	-
31 декември 2025 г.	7 339	1 345	15	1 427	-	3 517	-	88	(1 569)	12 162
	Дългосрочни и заеми	Краткосрочни заеми	Лихви по заеми	Задължения по лизингови договори	Лихви по лизингови договори	Задължения по депозити	Лихви по депозити	Дивиденди	Обратно изкупени акции	Общо
	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.
1 януари 2024 г.	-	-	-	245	-	16 148	12	244	(1 781)	14 868
Парични потоци:										
Плащания	-	-	(30)	(110)	(9)	(590)	(23)	(1 245)	(740)	(2 747)
Постъпления	6 009	229	-	-	-	3 297	-	-	993	10 528
Непарични промени:										
Ефект от бизнескомбинация	-	-	-	122	-	(15 156)	-	-	-	(15 034)
Начисление на дивиденди	-	-	-	-	-	-	-	1 154	-	1 154
Удържан данък дивидент	-	-	-	-	-	-	-	(54)	-	(54)
Начисление на лихви	-	-	40	-	9	-	13	-	-	62
Сключени нови лизингови договори	-	-	-	580	-	-	-	-	-	580
Резерв от емисия на акции	-	-	-	-	-	-	-	-	(161)	(161)
31 декември 2024 г.	6 009	229	10	837	-	3 699	2	99	(1 689)	9 196

35. Условни активи и условни пасиви

Не са възникнали условни пасиви за Дружеството по отношение на дъщерни и асоциирани предприятия, с изключение на гаранциите по кредити на дъщерни предприятия описани по-долу:

Получател на кредита	При банка	Тип кредит	Валута	Общ размер на кредита в лева	Усвоена сума към 31.12.2025 в лева	Дата на вземане на кредита	Лихвен процент	Крайна дата на договора	Обезпечение
“Енгвю Системс” АД	“Уникредит Булбанк” АД	Овърдрафт	лева	1 000 000	-	15.12.2020	Приложимия за съответен период променлив лихвен индекс +2 пункта, но не по-малко от 2.08%	15.12.2026	Залог на вземания

Правни искиове

Срещу Дружеството няма заведени правни искиове.

Данъчни задължения

Ръководството на Дружеството не счита, че съществуват съществени рискове в резултат на динамичната фискална и регулаторна среда в България, които биха наложили корекции във финансовия отчет за годината, приключваща на 31 декември 2025 г.

36. Безналични сделки

През 2025 г. Дружеството не е осъществило следните инвестиционни сделки, при които не са използвани пари или парични еквиваленти и които не са отразени в самостоятелния отчет за паричните потоци освен:

- Дружеството е сключило договори за лизинг на автомобили и сгради в размер на 1 276 хил. лв.

Безналичната сделка на Дружеството през 2024 г. представлява бизнескомбинацията по вливане на 6 дъщерни дружества в Сирма Груп Холдинг АД, както е оповестена в пояснения 1, 6 и 9. Не са извършени плащания по придобиването на нетните активи на дъщерните дружества.

37. Категории финансови активи и пасиви

Балансовите стойности на финансовите активи и пасиви на Дружеството могат да бъдат представени в следните категории:

Финансови активи	31 декември 2025 хил. лв.	31 декември 2024 хил. лв.
Търговски вземания	9 567	9 941
Вземания от свързани лица	5 719	3 957
Парични средства	7 779	9 953
	23 065	23 851

Финансови пасиви	31 декември 2025 хил. лв.	31 декември 2024 хил. лв.
Финансови пасиви, отчитани по амортизирана стойност:		
Заеми в т.ч.	8 699	6 248
<i>Нетекущи</i>	7 339	6 009
<i>Текущи</i>	1 360	239
Задължения по лизингов договор в т.ч.	1 427	837
<i>Нетекущи</i>	691	515
<i>Текущи</i>	736	322
Търговски и други задължения	10 100	13 367
Задължения към свързани лица <i>в т.ч.</i>	3 917	4 143
<i>Нетекущи</i>	3 517	3 699
<i>Текущи</i>	400	444
	24 143	24 595

Вижте пояснение 4.18 за информацията относно счетоводната политика за всяка категория финансови инструменти. Описание на политиката и целите за управление на риска на Дружеството относно финансовите инструменти е представено в пояснение 38.

38. Рискове, свързани с финансовите инструменти

Цели и политика на ръководството по отношение управление на риска

Дружеството е изложено на различни видове рискове по отношение на финансовите си инструменти. За повече информация относно финансовите активи и пасиви по категории на Дружеството вижте пояснение 37. Най-значимите финансови рискове, на които е изложено Дружеството са пазарен риск, кредитен риск и ликвиден риск.

Управлението на риска на Дружеството се осъществява от централната администрация на Дружеството в сътрудничество със Съвета на директорите. Приоритет на ръководството е да осигури краткосрочните и средносрочни парични потоци, като намали излагането си на финансови пазари. Дългосрочните финансови инвестиции се управляват, така че да имат дългосрочна възвращаемост.

Дружеството не се занимава активно с търгуването на финансови активи за спекулативни цели, нито пък издава опции.

Най-съществените финансови рискове, на които е изложено Дружеството, са описани по-долу.

38.1. Анализ на пазарния риск

Вследствие на използването на финансови инструменти Дружеството е изложено на пазарен риск и по-конкретно на риск от промени във валутния курс, лихвен риск, както и риск от промяната на конкретни цени, което се дължи на оперативната и инвестиционната дейност на Дружеството.

С разгръщането на икономическите последици от войната в Украйна се пороци силен инфлационен натиск и годишната инфлация в България за декември 2025 г. спрямо декември 2024 г., измерена с хармонизирания индекс на потребителските цени (ХИПЦ) е 3,5 %.

38.1.1. Валутен риск

По-голямата част от сделките на Дружеството се осъществяват в български лева. Чуждестранните транзакции на Дружеството, деноминирани главно в щатски долари, излагат Дружеството на валутен риск. За да намали валутния риск, Дружеството следи паричните потоци, които не са в български лева. По принцип има отделни процедури за управление на риска за краткосрочните (до 6 месеца) и дългосрочните парични потоци в чуждестранна валута. Когато сумите за плащане и получаване в определена валута се

очаква да се компенсират взаимно, то тогава не се налага допълнително хеджиране, каквито обикновено са случаите в Дружеството.

	Излагане на краткосрочен риск	
	Щатски долари хил. лв.	Британски лири хил. лв.
31 декември 2025 г.		
Финансови активи	5 468	-
Финансови пасиви	-	(22)
Общо излагане на риск	5 468	(22)

	Излагане на краткосрочен риск	
	Щатски долари хил. лв.	
31 декември 2024 г.		
Финансови активи		6 728
Финансови пасиви		(455)
Общо излагане на риск		6 273

Представените по-долу таблици показват чувствителността на годишния нетен финансов резултат след данъци и на собствения капитал към вероятна промяна на валутните курсове на българския лев спрямо следните чуждестранни валути:

31 декември 2025 г.	Повишение на курса на българския лев		Понижение на курса на българския лев	
	Нетен финансов резултат	Собствен капитал	Нетен финансов резултат	Собствен капитал
	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.
Щатски долари (+/- 7.7 %)	(378)	(378)	378	378
Британски лири (+/- 4.2 %)	1	1	(1)	(1)

31 декември 2024 г.	Повишение на курса на българския лев		Понижение на курса на българския лев	
	Нетен финансов резултат	Собствен капитал	Нетен финансов резултат	Собствен капитал
	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.
Щатски долари (+/- 2.6 %)	(149)	(149)	149	149

Процентите са определени на база на осреднените валутни курсове за последните 12 месеца. Всички други параметри са приети за константни.

Анализът на чувствителността се базира на инвестициите на Дружеството във финансови инструменти в чуждестранна валута, държани към края на отчетния период.

38.1.2. Лихвен риск

Политиката на Дружеството е насочена към минимизиране на лихвения риск при дългосрочно финансиране.

Към 2025 г. Дружеството не е изложено на съществен риск от промяна на пазарните лихвени проценти по договора за инвестиционен заем тъй като лихвеният процент няма промяна през годината. Всички други финансови активи и пасиви на Дружеството са с фиксирани лихвени проценти.

Представените по-долу таблици показват чувствителността на годишния нетен финансов резултат след данъци и на собствения капитал към вероятна промяна на лихвените проценти по заемите с плаващ лихвен процент, базиран на EURIBOR, в размер на +/- 2.3 %. Тези промени се определят като вероятни въз основа на наблюденията на настоящите пазарните условия. Изчисленията се базират на промяната на средния пазарен лихвен процент и на финансовите инструменти, държани от Дружеството към края на отчетния период, които са чувствителни спрямо промени на лихвения процент. Всички други параметри са приети за константни.

31 декември 2025 г.	Нетен финансов резултат		Собствен капитал	
	увеличение на лихвения процент	намаление на лихвения процент	увеличение на лихвения процент	намаление на лихвения процент
Заеми (EURIBOR 2.3 %)	(180)	180	(180)	180

31 декември 2024 г.	Нетен финансов резултат		Собствен капитал	
	увеличение на лихвения процент	намаление на лихвения процент	увеличение на лихвения процент	намаление на лихвения процент
Заеми (EURIBOR 2.3 %)	(129)	129	(129)	129

38.2. Анализ на кредитния риск

Кредитният риск представлява рискът даден контрагент да не заплати задължението си към Дружеството. Дружеството е изложено на този риск във връзка с различни финансови инструменти, като напр. при предоставянето на заеми, възникване на вземания от клиенти, депозиране на средства и други. Излагането на Дружеството на кредитен риск е ограничено до размера на балансовата стойност на финансовите активи, признати в края на отчетния период, както е посочено по-долу:

Финансови активи	31 декември 2025	31 декември 2024
	хил. лв.	хил. лв.
Търговски и други вземания	9 567	9 941
Вземания от свързани лица	5 719	3 957
Парични средства	7 779	9 953
	23 065	23 851

Дружеството редовно следи за неизпълнението на задълженията на свои клиенти и други контрагенти, установени индивидуално или на групи, и използва тази информация за контрол на кредитния риск. Когато разходите не са прекалено високи, се набавят и използват данни за кредитен рейтинг от външни източници и/или финансови отчети на клиентите и другите контрагенти. Политика на Дружеството е да извършва трансакции само с контрагенти с добър кредитен рейтинг. Ръководството на Дружеството счита, че всички гореспоменати финансови активи, които не са били обезценявани или са с настъпил падеж през представените отчетни периоди, са финансови активи с висока кредитна оценка.

Дружеството не е предоставяло финансовите си активи като обезпечение по други сделки освен като обезпечение на получени банкови заеми.

Кредитният риск относно пари и парични еквиваленти се счита за несъществен, тъй като контрагентите са банки с добра репутация и висока външна оценка на кредитния рейтинг.

Дружеството използва корективна сметка за признатите очаквани кредитни загуби по видове вземания, като равнението на движението за 2025 г. и 2024 г. е представено в таблицата по-долу:

	Търговски и други вземания хил. лв.	Вземания от свързани лица хил. лв.	Общо хил. лв.
Салдо към 1 януари 2025 г.	(573)	(936)	(1 509)
Признати загуби през периода	(111)	(506)	(617)
Отписани суми (несъбираеми)	37	417	454
Възстановяване на загуба от обезценка	19	892	911
Салдо към 31 декември 2025 г.	(628)	(133)	(761)

Балансовите стойности описани по-горе, представляват максимално възможното излагане на кредитен риск на Дружеството по отношение на тези финансови инструменти.

38.3. Анализ на ликвидния риск

Ликвидният риск представлява рискът Дружеството да не може да погаси своите задължения. Дружеството посреща нуждите си от ликвидни средства, като внимателно следи плащанията по погасителните планове на дългосрочните финансови задължения, както и входящите и изходящи парични потоци, възникващи в хода на оперативната дейност. Нуждите от ликвидни средства се следят за различни времеви периоди - ежедневно и ежеседмично, както и на базата на 30-дневни прогнози. Нуждите от ликвидни средства в дългосрочен план - за периоди от 180 и 360 дни, се определят месечно. Нуждите от парични средства се сравняват със заемите на разположение, за да бъдат установени излишъци или дефицити. Този анализ определя дали заемите на разположение ще са достатъчни, за да покрият нуждите на Дружеството за периода.

Дружеството държи пари в брой, за да посреща ликвидните си нужди за периоди до 30 дни. Средства за дългосрочните ликвидни нужди се осигуряват чрез заеми в съответния размер и продажба на дългосрочни финансови активи.

Към 31 декември 2025 г. падежите на договорните задължения на Дружеството (съдържащи лихвени плащания, където е приложимо) са обобщени, както следва:

31 декември 2025 г.	Текущи		Нетекущи
	До 6 месеца хил. лв.	Между 6 и 12 месеца хил. лв.	От 1 до 5 години хил. лв.
Задължения по заеми	673	672	7 339
Задължения по финансов лизинг	378	377	712
Търговски и други задължения	10 100	-	-
Задължения към свързани лица	400	-	3 517
Общо	11 551	1 049	11 568

В предходния отчетен период падежите на договорните задължения на Дружеството са обобщени, както следва:

31 декември 2024 г.	Текущи		Нетекущи
	До 6 месеца хил. лв.	Между 6 и 12 месеца хил. лв.	От 1 до 5 години хил. лв.
Задължения по заеми	120	119	6 009
Задължения по финансов лизинг	167	167	528
Търговски и други задължения	13 367	-	-
Задължения към свързани лица	444	-	3 699
Общо	14 098	286	10 236

Стойностите, оповестени в този анализ на падежите на задълженията, представляват недисконтираните парични потоци по договорите, които могат да се различават от балансовите стойности на задълженията към отчетната дата.

Финансовите активи като средство за управление на ликвидния риск

При оценяването и управлението на ликвидния риск Дружеството отчита очакваните парични потоци от финансови инструменти, по-специално наличните парични средства и търговски вземания. Наличните парични ресурси и търговски вземания не надвишават значително текущите нужди от изходящ паричен поток. Съгласно сключените договори всички парични потоци от търговски и други вземания са дължими в срок до шест месеца.

39. Политика и процедури за управление на капитала

Целите на Дружеството във връзка с управление на капитала са:

- да осигури способността на Дружеството да продължи да съществува като действащо предприятие; и
- да осигури адекватна рентабилност за собствениците, като определя цената на продуктите и услугите си в съответствие с нивото на риска.

Дружеството наблюдава капитала на базата на съотношението на капитал към нетния дълг.

Нетният дълг включва сумата на всички задължения, в това число заемите, търговските и други задължения, намалена с балансовата стойност на парите и паричните еквиваленти.

Целта на Дружеството е да поддържа съотношението на капитала към общото финансиране в разумни граници.

Капиталът за представените отчетни периоди може да бъде анализиран, както следва:

	31 декември 2025 хил. лв.	31 декември 2024 хил. лв.
Собствен капитал	79 378	75 385
Общо задължения /заеми, търговски и други задължения - Парични средства	34 287 (7 779)	32 765 (9 953)
Нетен дълг	26 508	22 812
Съотношение на капитал към нетен дълг	1:2.99	1:3.30

Дружеството управлява структурата на капитала и прави необходимите корекции в съответствие с промените в икономическата обстановка и рисковите характеристики на съответните активи. За да поддържа или коригира капиталовата структура, Дружеството може да промени сумата на дивидентите, изплащани на собствениците, да върне капитал на акционерите, да емитира нови акции или да продаде активи, за да намали задълженията си.

Дружеството не е променяло целите, политиките и процесите за управление на капитала, както и начина на определяне на капитала през представените отчетни периоди.

40. Събития след края на отчетния период

Обратно изкупуване на акции от дружеството

На 08.01.2026 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 15 729 свои акции на средна цена от 1 003 евро за акция на обща стойност от 15 776.16 евро. Акциите представляват 0,03% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

На 18.02.2026 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 118 459 свои акции на средна цена от 1.26 евро за акция на обща стойност от 149 258.34 евро. Акциите представляват 0,2% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

На 27.02.2026 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 17 570 свои акции на средна цена от 1,17 евро за акция на обща стойност от 20 526,90 евро. Акциите представляват 0,03% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

На 02.03.2026 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 45 000 свои акции на средна цена от 1,14 евро за акция на обща стойност от 51 329,62 евро. Акциите представляват 0,076% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

Продажба на акции на „Сирма Груп Холдинг“ АД от член на СД

На 02.03.2026 г. в офиса на „Сирма Груп Холдинг“ АД е получено уведомление от Явор Джонев – член на Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД, в което се посочва, че е продал 17 474 акции от капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД чрез сделки, осъществени на Българската фондова борса - София на 25, 26 и 27 февруари 2026 г. при средна цена от 1,27 евро за акция.

Допускане до търговия на „Сирма Груп Холдинг“ АД на Франкфуртската фондова борса

В резултат от Заявление, подадено от „Сирма Груп Холдинг“ АД до Франкфуртската фондова борса, считано от 20.02.2026 г., акциите на дружеството с ISIN код BG1100032140, са допуснати до търговия на пода на борсата с регистрацията SIRM.

Формалната церемония за начало на търговията се проведе при откриването на борсовата сесия на Франкфуртската фондова борса на 24.02.2026 г. С това процесът по двойното листване на акциите на „Сирма Груп Холдинг“ АД на Българската фондова борса и на Франкфуртската фондова борса приключи успешно.

Въвеждане на еврото в Република България

Съгласно Закон за въвеждане на еврото в Република България, считано от 1 януари 2026 г., официалната парична единица и законно платежно средство в Република България е еврото. Фиксираният обменен курс е 1,95583 лева за 1 евро. Въвеждането на еврото като официална валута в Република България представлява промяна във функционалната валута, която ще бъде отчетена проспективно и не представлява коригиращо събитие след датата на финансовия отчет.

Военни действия в Близкия изток

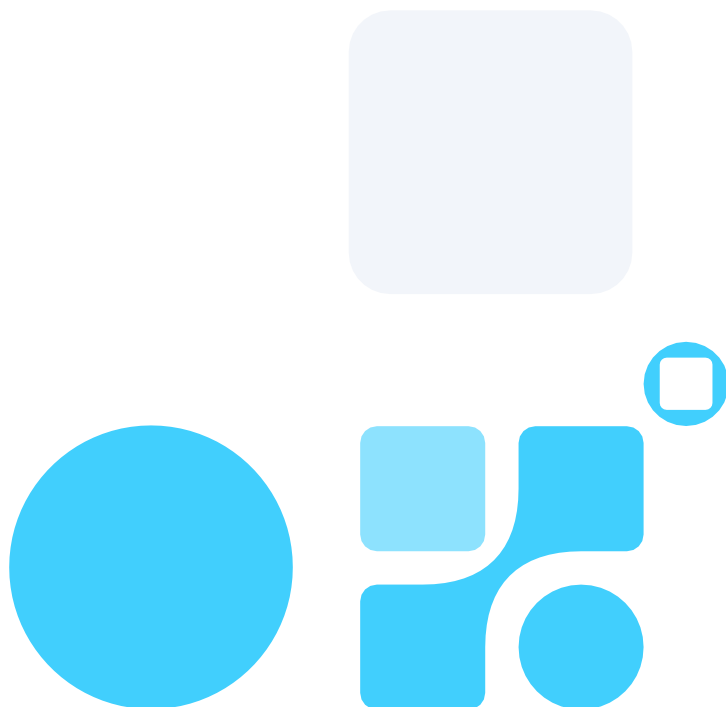
Военните действия, започнали на 28 февруари 2026 г. в Близкия изток, предизвикаха широк международен отзвук и засегнаха в различни аспекти страните в Европа. Покачване на покупните цени на стоките и

услугите, породено най-вече от повишаването на цените на петролните продукти, се очаква да доведе до намаляване на доходите, свиване на потребителското търсене и ограничаване растежа на икономиката в България. Стратегията на Дружеството е съобразена с пазарните тенденции и икономическите условия в страната и на международните пазари, като е търсено оптимално съотношение между високо качество и приемлива цена с цел най-пълно удовлетворяване на изискванията на потребителите. Въпреки усилията на ръководството за идентифициране на очакваните преки и непреки ефекти от военните действия върху дейността на Дружеството и съответното им адресиране, динамичното развитие на макроикономическата и политическа обстановка затрудняват тяхната надеждна оценка. Към 31 декември 2025 г. Дружеството няма значими клиенти от Израел и Саудитска Арабия и други страни от Близкия изток, затова на този етап Дружеството счита, че този риск не би се отразил съществено на финансови резултати и бизнес прогнози за следващата финансова година.

Не са възникнали коригиращи събития или други значителни некоригиращи събития между датата на самостоятелния финансов отчет и датата на оторизирането му за издаване.

41. Одобрение на самостоятелния финансов отчет

Самостоятелният финансов отчет към 31 декември 2025 г. (включително сравнителната информация) е утвърден за издаване от Съвета на директорите на 27.03.2026 г.



Годишен Самостоятелен Доклад

за дейността на
"Сирма Груп Холдинг" АД
за 2025 година



Съдържание

1/ ИЗЯВЛЕНИЕ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ НА “СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД	4
2/ ОРГАНИЗАЦИЯ И НАЧИН НА ПРЕДСТАВЯНЕ	5
3/ ПОРТФЕЙЛ НА “СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД	9
4/ СТРУКТУРА НА АКЦИОНЕРНИЯ КАПИТАЛ И ОРГАНИ НА УПРАВЛЕНИЕ	10
4.1. Акционерна структура.....	10
4.2. Органи на управление.....	11
5/ „СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД ПРЕЗ 2025 Г.	17
6/ РЕЗУЛТАТИ ПО СЕГМЕНТИ	36
7/ ИНДИВИДУАЛНИ ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ	45
7.1. Приходи.....	45
7.1.1. Повторяеми приходи.....	46
7.2. Разходи.....	47
7.3. Финансови приходи и разходи.....	47
7.4. Активи.....	47
7.5. Собствен капитал.....	48
7.6. Пасиви.....	48
7.7. Парични потоци.....	52
7.8. Показатели и коефициенти.....	52
7.9 Сделки със свързани лица.....	54
8/ ПЕРСОНАЛ И ЕКОЛОГИЯ	55
8.1 Екология.....	55
8.2 Персонал.....	55
9/ РИСКОВИ ФАКТОРИ	56
10/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА СЪБИТИЯ И ПОКАЗАТЕЛИ С НЕОБИЧАЕН ЗА ДРУЖЕСТВОТО ХАРАКТЕР, ИМАЩИ СЪЩЕСТВЕНО ВЛИЯНИЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА МУ, И РЕАЛИЗИРАНИТЕ ОТ НЕГО ПРИХОДИ И ИЗВЪРШЕНИ РАЗХОДИ; ОЦЕНКА НА ВЛИЯНИЕТО ИМ ВЪРХУ РЕЗУЛТАТИТЕ ПРЕЗ ТЕКУЩИЯ ПЕРИОД	63
11/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА СДЕЛКИ, ВОДЕНИ ИЗВЪНБАЛАНСОВО - ХАРАКТЕР И БИЗНЕС ЦЕЛ, ПОСОЧВАНЕ ФИНАНСОВОТО ВЪЗДЕЙСТВИЕ НА СДЕЛКИТЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА, АКО РИСКЪТ И ПОЛЗИТЕ ОТ ТЕЗИ СДЕЛКИ СА СЪЩЕСТВЕНИ ЗА ДРУЖЕСТВОТО И АКО РАЗКРИВАНЕТО НА ТАЗИ ИНФОРМАЦИЯ Е СЪЩЕСТВЕНО ЗА ОЦЕНКАТА НА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО	64
12/ АНАЛИЗ И ОЦЕНКА НА ПОЛИТИКАТА ОТНОСНО УПРАВЛЕНИЕТО НА	

ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ С ПОСОЧВАНЕ НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА ОБСЛУЖВАНЕ НА ЗАДЪЛЖЕНИЯТА, ЕВЕНТУАЛНИТЕ ЗАПЛАХИ И МЕРКИ, КОИТО ДРУЖЕСТВОТО Е ПРЕДПРИЕЛ ИЛИ ПРЕДСТОИ ДА ПРЕДПРИЕМЕ С ОГЛЕД ОТСТРАНЯВАНЕТО ИМ.....	64
13/ ОЦЕНКА НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА РЕАЛИЗАЦИЯ НА ИНВЕСТИЦИОННИТЕ НАМЕРЕНИЯ С ПОСОЧВАНЕ НА РАЗМЕРА НА РАЗПОЛАГАЕМИТЕ СРЕДСТВА И ОТРАЗЯВАНЕ НА ВЪЗМОЖНИТЕ ПРОМЕНИ В СТРУКТУРАТА НА ФИНАНСИРАНЕ НА ТАЗИ ДЕЙНОСТ.....	64
14/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА НАСТЪПИЛИ ПРОМЕНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД В ОСНОВНИТЕ ПРИНЦИПИ ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО И НА НЕГОВАТА ИКОНОМИЧЕСКА ГРУПА.	65
15/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОСНОВНИТЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НА ПРИЛАГАНИТЕ ОТ ДРУЖЕСТВОТО В ПРОЦЕСА НА ИЗГОТВЯНЕ НА ФИНАНСОВИТЕ ОТЧЕТИ СИСТЕМА ЗА ВЪТРЕШЕН КОНТРОЛ И СИСТЕМА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕ.	65
16/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРОМЕНИТЕ В УПРАВИТЕЛНИТЕ И НАДЗОРНИТЕ ОРГАНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ФИНАНСОВ ПЕРИОД.....	65
17/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ИЗПОЛЗВАНЕТО НА СРЕДСТВАТА ОТ ИЗВЪРШЕНА НОВА ЕМИСИЯ ЦЕННИ КНИЖА ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД.....	66
18/ ДАННИ ЗА ДИРЕКТОРА ЗА ВРЪЗКИ С ИНВЕСТИТОРА, ВКЛЮЧИТЕЛНО ТЕЛЕФОН И АДРЕС ЗА КОРЕСПОНДЕНЦИЯ.....	66
19/ ПРОМЕНИ В ЦЕНАТА НА АКЦИИТЕ НА ДРУЖЕСТВОТО	67
20/ СЪБИТИЯ СЛЕД КРАЯ НА ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД.....	68

1/ ИЗЯВЛЕНИЕ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ НА “СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД

Настоящият годишен самостоятелен доклад за дейността на Сирма Груп Холдинг АД (“СГХ”, “Холдинга”) обхваща периода, приключващ на 31 декември 2025 г. и е изготвен в съответствие с разпоредбите на чл.39 от Закона за счетоводството и чл. 100 о, ал. 2 и 5 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа (ЗППЦК), като включва и установените събития, настъпили след края на отчетния период. Структурата на този доклад е в съответствие с приложение 9, 10 и Приложение 11 към чл.32 а, ал. 2 от Наредба № 2. Съветът на директорите на холдинга потвърждава, че:

- не е имало нередности, в които да са участвали ръководители или служители, които могат да бъдат съществени по отношение на самостоятелния финансов отчет;
- всички съществени сделки са надлежно осчетоводени и са намерили отражение в годишния самостоятелен финансов отчет към 31 декември 2025 г.;
- не е налице реално или потенциално нарушаване на закони и (или) други нормативни разпоредби, което би имало съществено влияние върху самостоятелния финансов отчет или би могло да послужи за основа за отчитане на условна загуба;
- не съществуват правни или други ограничения върху потока на средства;
- не са известни тенденции, искания, ангажименти, събития или случайни обстоятелства, за които има основания да се очаква, че могат да окажат влияние на дружеството като цяло.

Този доклад за управлението съдържа прогнозни отчети и информация, въз основа на убежденията ни и предположения, използвайки наличната в момента информация за тях. Всякакви твърдения, съдържащи се в този доклад, които не са исторически факти, са прогнози. Ние сме базирали тези изявления за бъдещето на нашите настоящи очаквания, предположения и прогнози за бъдещите условия и събития. В резултат на това нашите прогнозни изявления и информация са изложени на несигурност и рискове, много от които са извън нашия контрол. Ако едно или повече от тези неясноти или рискове се материализира, или в случай че базовите допускания за управление се окажат неправилни, нашите действителните резултати могат да се различават съществено от тези, описани в доклада. Ние описваме тези рискове и несигурности в доклада в секцията на риска.

Думите "цел", "предвиждане", "поемам", "вярвам", "в бъдеще", "би могло", "разчитаме", "сме уверени", "оценяваме", "очакваме", "Прогноза", "ориентирано", "възнамеряваме", "можем", "може", "перспектива", "план", "проект", "предскаже", "търси", "трябва", "стратегия", "искаме", "ще", "би" и други подобни изрази, са предназначени да идентифицират тези прогнозни изявления. Такива прогнози са, например, тези, направени в секцията Резултати от дейността, по отношение на нашите количествените и качествените оповестявания за пазарния риск, в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), а именно МСФО 7 и свързаните с него отчети в нашите пояснения към самостоятелния финансов отчет, нашите перспективи за развитие, както и друга прогнозна информация, която се появява и в други части на този доклад. Освен ако не се изисква от закона, ние не се ангажираме и нямаме задължение да актуализираме публично или да преразглеждаме прогнозни изявления в резултат на нова информация, която сме получили за условията, които са съществували при издаването на този доклад, бъдещи събития, или по друг начин, освен ако не сме задължени да го направим по закона.

Този доклад включва статистически данни за ИТ индустрията и глобалните икономически тенденции, които идват от информация, публикувана от източници, включително International Data Corporation (IDC), доставчик на пазарна информация и консултантски услуги за информационните технологии, телекомуникациите и потребителски пазари на технологии; Gartner, Европейската централна банка (ЕЦБ); и Международния валутен фонд (МВФ). Този тип данни представлява само прогнозите на IDC, ЕЦБ, МВФ и други източници за данни за световната икономика и индустрията. Сирма не гарантира за която и да е статистическа информация, предоставена от източници като IDC, Gartner, ЕЦБ, МВФ, или други подобни източници, които се цитират в този доклад. В допълнение, въпреки че ние вярваме, че информацията от тези източници като цяло е надеждна, то този

тип данни са неточни. Ние предупреждаваме читателите да не създават ненужна зависимост от тези данни.

В нашия Самостоятелен доклад на ръководството, анализираме нашите бизнес дейности за отчетния финансов период, както и текущото състояние на Сирма Груп Холдинг АД. Като се започне от описание на нашата дейност, икономическата среда и стратегия, ние представяме нашата финансова система и подробно обясняваме нашите резултати и операции, както и финансовата ни позиция и нетните активи. Ние също докладваме относно различните аспекти на финансовата устойчивост на Сирма Груп Холдинг АД и на очакваното развитие на възможните рискове.

Финансовата информация, представена в доклада на Сирма Груп Холдинг АД включва нашия самостоятелен финансов отчет, нашия доклад на Съвета на директорите, както и някои финансови измерения, получени от нашата управленска отчетност. Нефинансовите данни, представени в доклада включват аспекти на интелектуалните права, човешките и социалните и отношения, получени от нашата оценка за същественост.

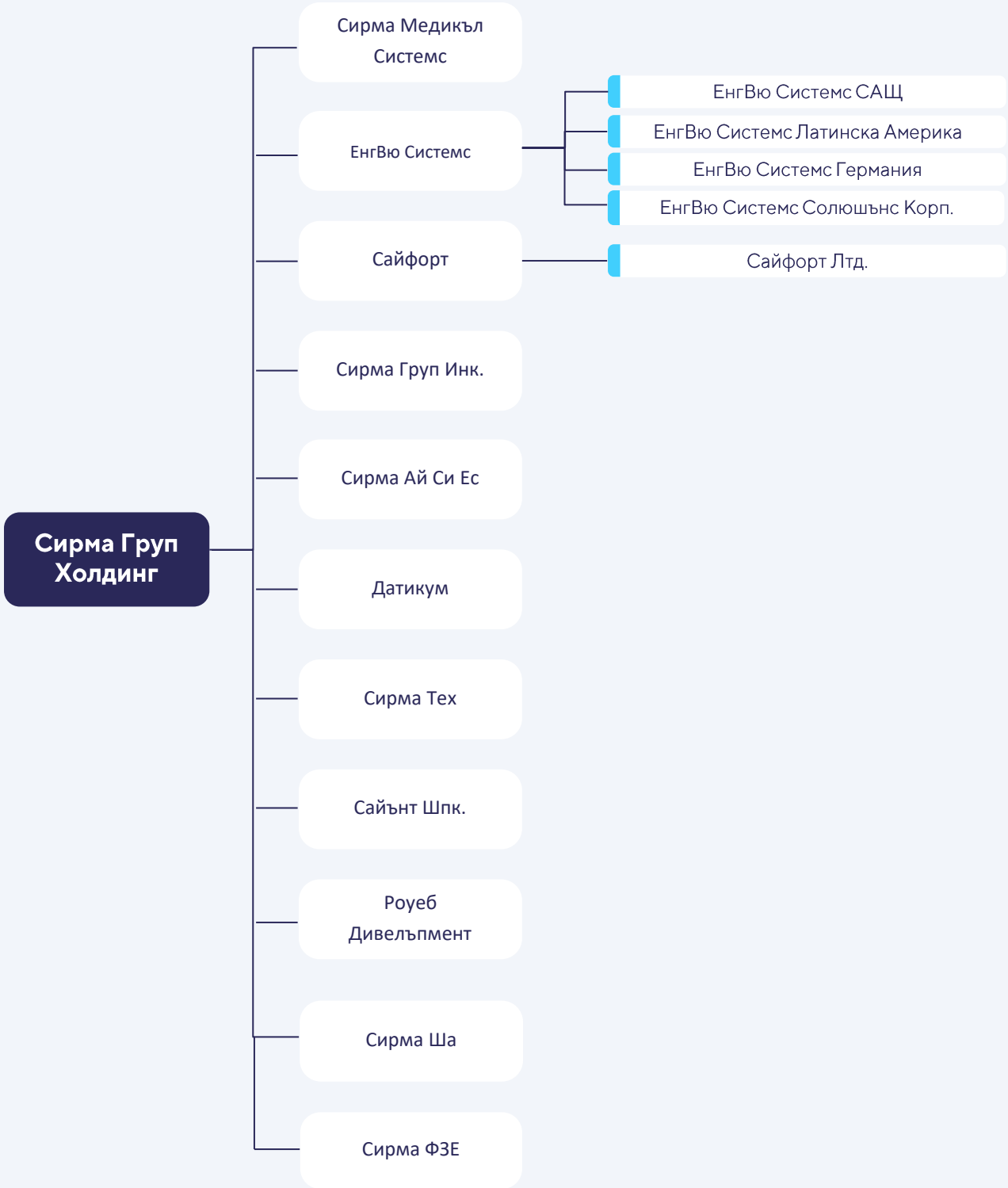
Нашият годишен самостоятелен финансов отчет е изготвен в съответствие с МСФО. Вътрешният контрол върху финансовата отчетност гарантира надеждността на информацията, представена в самостоятелния финансов отчет и Нашият Съвет на директорите потвърди ефективността на нашите вътрешни проверки над финансовата отчетност. Отчетният период е финансовия период, приключващ на 31 декември 2025 г. Докладът обхваща дейността на Сирма Груп Холдинг АД.

2/ ОРГАНИЗАЦИЯ И НАЧИН НА ПРЕДСТАВЯНЕ

„Сирма Груп Холдинг“ АД е холдингова компания, която инвестира в технологични бизнеси, управлява ги стратегически и оперативно, предоставя на дъщерните си компании мениджмънт, административни, маркетингови и финансови услуги.

През годините Сирма е създала над 20 компании, инвестирайки в тях огромен финансов и човешки капитал. Нашата стратегия е да създаваме бизнеси, да ги инкубираме и да ги развиваме.

Генерирането на стабилен растеж, рентабилност и консистентни бизнес резултати са сред основните приоритети на холдинга.



ИСТОРИЯ И РАЗВИТИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО

“Сирма Груп Холдинг” АД е вписано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията на 25.04.2008г. с Единен идентификационен код (ЕИК): 200101236 и е със седалище и адрес на управление: област София (столица), община Столична, гр. София 1784, район р-н Младост, бул. Цариградско Шосе № 135. Наименованието на дружеството се променя на 23.03.2009г. от „ЕС ДЖИ ЕЙЧ“ АД на “Сирма Груп Холдинг” АД.

Предметът на дейност, съгласно чл. 4 от Устава на Дружеството, е: придобиване, управление, оценка и продажба на участия в български и чуждестранни дружества, придобиване, оценка и продажба на патенти, отстъпване на лицензи за ползване на патенти на дружества, в които холдинговото дружество участва, финансиране на дружества, в които холдинговото дружество участва, организиране на счетоводното отчитане и съставяне на финансови отчети по реда на Закона за счетоводството. Дружеството може да извършва и собствена търговска дейност, която не е забранена от закона.

Предмет на дейност

Предметът на дейност на Дружеството е придобиване, управление, оценка и продажба на участия в български и чуждестранни дружества, придобиване, оценка и продажба на патенти, отстъпване на лицензи за ползване на патенти на дружества, в които холдинговото дружество участва, финансиране на дружества, в които холдинговото дружество участва, организиране на счетоводното отчитане и съставяне на финансови отчети по реда на закона за счетоводство. Дружеството може да извършва и собствена търговска дейност, която не е забранена от закона.

От учредяването на дружеството до датата на настоящия документ “Сирма Груп Холдинг” АД:

- не е осъществено прехвърляне или залог на предприятието;
- няма заведени иски молби за откриване на производство по несъстоятелност на дружеството;
- не са отправяни търгови предложения от трети лица към Дружеството или от Дружеството към други дружества;

КАПИТАЛ

Капиталът на дружеството е 59 360 518 лв., разпределен на 59 360 518 бр. поименни безналични акции с номинална стойност на всяка акция от 1 лв.

- На 30.10.2015 г. след успешно първично публично предлагане капиталът е увеличен на 59 360 518 лв. чрез издаване на 9 523 362 бр. нови акции с номинална стойност на една акция 1 лв. и емисионна стойност 1,20 лв.

Непаричните вноски са:

1. Софтуер, представляваща 29 (двадесет и девет) софтуерни модула. **СТОЙНОСТ: 61 555 838 лв.**
2. 81 960 броя обикновени поименни акции от капитала на "СИРМА ГРУП"АД, дружеството регистрирано в Търговския регистър към Агенция по вписванията с ЕИК 040529004. **СТОЙНОСТ: 11 734 980 лв.**
3. Недвижими имоти - Етаж 3 от офис сграда "ИТ - център Офис Експрес" в гр. София, бул. Цариградско шосе" N 135 със застроена площ 796, 50кв.м., съгл. Нотариален акт за покупко-продажба на недвижим имот N 126, том I, рег. N 4551, дело N 116 от 23.04.2003г. и Етаж 5 от офис сграда "ИТ- център Офис Експрес" в гр. София, бул. "Цариградско шосе" N 135 със застроена площ 281, 81 кв.м., съгласно Нотариален акт за покупко-продажба на недвижим имот N 86, том 4, рег. N 10237, дело N 592 от 23.12.2004 г. **СТОЙНОСТ: 3 911 660 лв.**

ОБЩА СТОЙНОСТ: 77 202 478 лв.

Непаричните вноски са подробно описани в чл.7, ал.3 от Устава на дружеството.

ИСТОРИЯ НА АКЦИОНЕРНИЯ КАПИТАЛ

- Чрез първично публично предлагане, съгласно решение на ОСА от 04.12.2014 г., на 30.10.2015 г. е вписано увеличение на капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД, с което увеличение капиталът се увеличава на 59 360 518 лева.
- При осъществяването на преобразуване вписано в Търговския регистър на 23.10.2014г. капиталът на Дружеството се намалява на 49 837 156 лв. чрез обезсилване на 23 503 662 броя акции. Това намаление е в резултат на изчислената справедлива стойност на акциите на „Сирма Груп Холдинг“ АД от трима независими оценители. Акционерната структура на Дружеството не се променя в резултат на отделянето до колкото акционерните структури в преобразуващото се и в новоучреденото дружество са огледални.
- На 22.10.2010г. в резултат от решението на редовното годишно общо събрание на акционерите на Дружеството е вписано намаление на капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД от 77 252 478 лв. на 73 340 818 лв. чрез обезсилване на 3 911 660 броя акции с номинална стойност от един лев всяка. Капиталът на Дружеството е намален на основание чл. 200, ал. 2, във връзка с чл. 187е, ал. 1, т. 2пт ТЗ.
- На 15.10.2008 г. след приемане на три тройни оценителски експертизи на вещи лица, акционерния капитал бива увеличен от 50 000 лв. до 77 252 478 лв. чрез непарични вноски чрез издаване на нови 77 202 478 броя акции както следва:

1) 29 броя софтуерни модули на стойност 61 555 838 лв.;

2) Непарична вноска представляваща недвижими имоти на стойност 3 911 660 лева:

Офис-сграда - офиси, ет.3 и ет. 5 от офис сграда, находяща се в гр. София, бул. „Цариградско шосе“ 135, собственост на „Сирма Груп“ АД, дружество регистрирано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията ЕИК 040529004, със седалище и адрес на управление в гр. София, район „Младост“, бул. „Цариградско шосе“ № 135, прието за акционер в „Ес Джи Ейч“ АД с решение на Общото събрание на „Ес Джи Ейч“ АД от 10.07.2008 г.

3) Непарична вноска представляваща акции на стойност от 11 734 980 лева:

Апорт на 81 690 броя акции на обща стойност от 11 734 980 лева (143,6526 лв. за акция) от капитала на „Сирма Груп“ АД дружество регистрирано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията ЕИК, 040529004.

Информация за условията на всякакви права за придобиване и/или задължения за уставен, но неемитиран капитал

„Сирма Груп Холдинг“ АД няма информация за условията на всякакви права за придобиване и/или задължения за уставен, но неемитиран капитал.

3/ ПОРТФЕЙЛ НА "СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ" АД

Дъщерни на "Сирма Груп Холдинг" АД

Предприятие	Стойност на инвестицията	Процент от капитала	Стойност на инвестицията	Процент от капитала
	към 31.12.2025 (в хил. лв.)	към 31.12.2025	към 31.12.2024 (в хил. лв.)	към 31.12.2024
„Сайфорт“ ЕАД	17 865	100%	17 865	100%
Роуб Дивелъпмент	11 368	51%	11 210	51%
Сирма Груп Инк.	6 537	100%	6 537	100%
„Сирма Тех“	1 402	100%	1 402	100%
„Датикум“ АД	468	59%	468	59%
"Сирма Ай Си Ес" АД	279	93%	279	93%
Сайънт Шпк.	256	100%	256	100%
„Сирма Медикъл Системс" АД	66	66%	66	66%
„ЕнгВю Системс" АД	50	72,90%	50	72,90%
Сирма Ша Шпк.	25	55%	-	-
"Сирма Ай Ес Джи" ООД	4	71%	4	71%
"Сирма АБ"	-	-	338	100%
"Сирма ФЗЕ"	-	100%	-	-

ИНФОРМАЦИЯ ЗА УЧАСТИЯТА

Освен посочените участия на Дружеството в т. 3 по-горе, няма други негови участия, които е вероятно да имат значителен ефект за оценяването на неговите собствени активи и задължения, финансова позиция или печалби или загуби.

Дружеството няма клонове.

4/ СТРУКТУРА НА АКЦИОНЕРНИЯ КАПИТАЛ И ОРГАНИ НА УПРАВЛЕНИЕ

4.1. Акционерна структура

Към 31.12.2025 г. разпределението на акционерния капитал на “Сирма Груп Холдинг” АД е както следва:

	31.12.2025	31.12.2024
Акционерен капитал (хиляди акции)	59 361	59 361
Брой акции (номинал 1.00 лев)	59 360 518	59 360 518
Общ брой на регистрираните акционери	1 452	1 160
Юридически лица	44	43
Физически лица	1 408	1 117
Брой акции, притежавани от юридически лица	5 843 665	7 214 055
% на участие на юридически лица	9,84%	12,15%
Брой акции, притежавани от физическите лица	53 516 853	52 146 463
% на участие на физически лица	90,16%	87,85%

Акционери	Брой акции към 31.12.2025	Брой акции към 31.12.2024	Номинал	Номинална стойност	% в капитала	% от право на глас*
Георги Първанов Маринов	5 461 898	5 461 898	1 лв.	5 461 898 лв.	9,20%	9,45%
Цветан Борисов Алексиев	5 025 153	5 025 153	1 лв.	5 025 153 лв.	8,47%	8,70%
Чавдар Велизаров Димитров	4 817 386	4 817 386	1 лв.	4 817 386 лв.	8,12%	8,34%
Веселин Анчев Киров	4 767 386	4 767 386	1 лв.	4 767 386 лв.	8,03%	8,25%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 741 620	3 741 620	1 лв.	3 741 620 лв.	6,30%	6,47%
Красимир Невелинов Божков	2 534 161	2 534 161	1 лв.	2 534 161 лв.	4,27%	4,39%
Росен Иванов Маринов	2 307 900	1 907 900	1 лв.	2 307 900 лв.	3,89%	3,99%
Владимир Иванов Алексиев	2 177 583	2 177 583	1 лв.	2 177 583 лв.	3,67%	3,77%
Росен Василев Върбанов	2 156 687	2 156 687	1 лв.	2 156 687 лв.	3,63%	3,73%
Емилиана Илиева Илиева	2 000 709	1 996 209	1 лв.	2 000 709 лв.	3,37%	3,46%
Деян Николов Ненов	1 814 748	1 814 748	1 лв.	1 814 748 лв.	3,06%	3,14%
Други	22 555 287	22 959 787	1 лв.	22 555 287 лв.	38,00%	36,31%
Общо	59 360 518	59 360 518		59 360 518 лв.	100%	100%

*Процент от право на глас представлява участието в капитала на дружеството нетирано от обратно изкупените собствени акции.

Към 31.12.2025 г. “Сирма Груп Холдинг” АД притежава 1 569 069 бр. (31.12.2024 г. – 1 689 236 бр.) собствени акции с номинална стойност 1 569 069 лв. (2,64 % от акционерния капитал).

Акциите, които са свободно търгуеми (free float), представляват акции, притежавани от акционери, които притежават по-малко от 5% от капитала и след приспадане на обратно изкупените акции към 31.12.2025 г. са 33 978 006 броя, или 57,24% от капитала.

Дотолкова, доколкото е известно на Дружеството, да се посочи дали дружеството пряко или косвено е притежавано или контролирано и от кого и да се опише естеството на този контрол и мерките, които са въведени, за да не се злоупотребява с подобен контрол.

„Сирма Груп Холдинг“ АД е притежание на своите акционери, които упражняват пълен контрол над дружеството. Оперативният контрол е делегиран на Съвета на директорите и респективно на Изпълнителния директор. Дружеството прилага редица вътрешни документи, които целят регламентиране на работата и предотвратяване на злоупотреби. Такива са "Инструкция относно задълженията и отговорностите на вътрешни лица притежаващи вътрешна информация", "Кодекс за поведение на финансови и счетоводни длъжности", "Правила за работа на Съвета на Директорите", "Програма за добро корпоративно управление".

Описание на всякакви договорености, известни на Дружеството, действието на които може на някоя следваща дата да доведе до промяна в контрола на Дружеството

На Дружеството не са известни каквито и да било договорености, чието действие да може да доведе до промяна в контрола на „Сирма Груп Холдинг“ АД в бъдеще.

4.2. Органи на управление

„Сирма Груп Холдинг“ АД е с едностепенна система на управление - Съвет на директорите.

Съветът на директорите към 31.12.2025 г. включва следните членове:

Чавдар Велизаров Димитров

Цветан Борисов Алексиев

Атанас Костадинов Киряков

Георги Първанов Маринов

Йордан Стоянов Недев

Веселин Анчев Киров

Явор Людмилов Джонев- независим член

Мартин Веселинов Паев - независим член

Пейо Василев Попов - независим член

Начин на определяне на мандатът на Съвета на директорите: 2 години от датата на вписване.

Мандатът на настоящия Съвета на директорите е до 05.07.2026 г.

Изпълнителен директор на „Сирма Груп Холдинг“ АД е Цветан Борисов Алексиев.

Правомощията на управителните органи

Правомощията на управителните органи са в съответствие с изброените такива в ТЗ, Устава и ЗППЦК.

Опции върху акции на дружеството

Към датата на този доклад няма предоставени опции на членовете на Съвета на директорите върху негови акции.

Права на членовете на СД да придобиват акции и облигации на дружеството

Правата на членовете на СД на дружеството да придобиват акции от дружеството са регламентирани в приложимата нормативна база. Дружеството няма издадени облигации.

Участия на членовете на СД на Сирма Груп Холдинг АД в други дружества

Членовете на СД на Сирма Груп Холдинг АД имат следните участия в дружества към 31.12.20252025 г., съгласно определенията в чл. 247, ал. 2, т. 4 от ТЗ:

Георги Първанов Маринов - Председател на Съвета на директорите

Данни за извършвана извън емитента дейност:

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества през 2025 г.
2. Не притежава повече от 25% от капитала на друго дружество през 2025 г.
3. Прокурист/управляващ/член е на управителен/надзорен орган през 2025 г.:
 - Изпълнителен директор и Председател на Съвета на директорите на "Енгвю Системс" АД;
 - Изпълнителен директор и Председател на Съвета на директорите на „Пирина Технологии“ АД;

Чавдар Велизаров Димитров - Зам. Председател на СД

Данни за извършвана извън емитента дейност:

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества през 2025 г.
2. Не притежава повече от 25% от капитала на друго дружество през 2025 г.
3. Прокурист/управляващ/член е на управителен/надзорен орган на друго дружество през 2025 г.:
 - Член на Съвета на директорите на „Сирма Медикъл Системс“ АД;

Цветан Борисов Алексиев - Изпълнителен директор и член на Съвета на директорите

Данни за извършвана извън емитента дейност:

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества през последните 5 години.
2. Не притежава повече от 25% от капитала на друго дружество през 2025 г.
3. Прокурист/управляващ/член е на управителен/надзорен орган през 2025 г.:
 - Член на СД на „Датикум“ АД;
 - Член на СД на „Енгвю Системс“ АД;
 - Член на СД на „Сирма“ ША, Албания;
 - Член на СД на Sirma Group Inc.

Атанас Костадинов Киряков - член на Съвета на директорите

Данни за извършвана извън емитента дейност:

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества.
2. Не притежава повече от 25% от капитала на друго дружество през 2025 г.
3. Прокурист/управляващ/член е на управителен/надзорен орган през 2025 г.:
 - Изпълнителен директор и член на СД на "Онтотекст" АД,
 - Член на СД на "Енгвю Системс" АД,

Йордан Стоянов Недев – член на Съвета на директорите

Данни за извършвана извън емитента дейност:

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества през 2025 г.
2. Притежава повече от 25% от капитала на:
 - "Сузана и Веско-СВ" ООД – 75 %.
3. Прокурист/управляващ/член е на управителен/надзорен орган през 2025 г.:
 - Член на УС на КИБИ „Бушидо“;
 - Настоятел във фондация „Александър“,
 - Член на УС на Спортен клуб Ханши Сдружение

Веселин Анчев Киров - член на Съвета на директорите

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества през последните 5 години.
2. Не притежава повече от 25% от капитала на друго дружество през 2025 г.
3. Не участва в управлението на други ЮЛ.

Явор Людмилов Джонев - независим член на Съвета на директорите

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества през последните 5 години.
2. Притежава повече от 25% от капитала на друго дружество през 2025 г.
 - „Джонев Консултинг“ ЕООД;
3. Представляващ „Фондация за Образователна Трансформация“

Мартин Веселинов Паев - независим член на Съвета на директорите

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества през последните 5 години.
2. Притежава повече от 25% от капитала на следните дружества:
 - СОРТИС ИНВЕСТ ЕООД, ЕИК 148089486
 - СОРТИС ГРУП ЕООД, ЕИК 203282471
 - "Аналог 2009" ЕООД, ЕИК 200847780
 - „Петлите“ ЕООД, ЕИК 121680279

3. Прокурист/управляващ/член е на управителен/надзорен орган през 2025 г.:

- СОРТИС ИНВЕСТ ЕООД – Управител
- СОРТИС ГРУП ЕООД – Управител
- СОРТИС ВЕНЧЪРС ЕООД – Управител
- СОРТИС РИЪЛ ИСТЕЙТ ЕООД – Управител
- СОРТИС.БГ ЕООД – Управител
- СОРТИС Хоспиталити ООД – Управител
- Би Пи Ейч България 2 ЕООД – Управител
- Би Пи Ейч България 3 ЕООД – Управител

Пейо Василев Попов – независим член на Съвета на директорите

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества през последните 5 години.
2. Не притежава повече от 25% от капитала на друго дружество през 2025 г.
3. Не участва в управлението на други ЮЛ.

Органи към Съвета на директорите

“Сирма Груп Холдинг” АД създава следните вътрешни комитети, на които са възложени да управляват съответните дейности на оперативното ниво, както и да предлагат решения към Съвета на директорите на дружеството:

1. **Комитет по инвестиции, риск и устойчивост** в състав:

Йордан Недев – председател
Станислав Танушев – член
Георги Маринов – член

2. **Комитет по възнагражденията** в състав:

Георги Маринов – председател
Мартин Паев – член
Йордан Недев – член

3. **Комитет по оповестяване на информация** в състав:

Цветан Алексиев – председател
Станислав Танушев – член
Чавдар Димитров – член
Атанас Киряков – член

4. **Одитен комитет** в състав:

Ангел Крайчев – председател
Александър Тодоров Колев – член
Веселин Анчев Киров – член

Приети вътрешно-нормативни документи

Дружеството приема необходимите вътрешни документи във връзка с работните и управленски процеси на дружеството и изпълнение на задълженията си като публично дружество:

Система за корпоративно управление	Описание	Приемане	Последно обновяване	Приложимост
Дивидентна политика	Политика за разпределение на дивидентите на публичното дружество	29.09.2022	29.09.2022	СГХ
Правила за работа на Съвета на директорите	Инструкции и разяснения за задълженията и отговорностите на членовете на Съвета на директорите	2015	2015	Всички дружества
Политика за възнагражденията	Политика за възнагражденията на членовете на Съвета на директорите	2015	03.08.2021	СГХ
Инструкции, задължения и отговорности на вътрешните лица	Инструкции и разяснения за задълженията и отговорностите при достъп и работа с вътрешна информация	2015	2021	Всички дружества
Програма за добро корпоративно управление	Система от правила, която защитава интересите на акционерите и другите заинтересовани лица	2015	2023	Всички дружества
Счетоводна политика	Политика, която регулира счетоводството и контрола	2015	30.06.2023	Всички дружества
Кодекс за поведение на финансови и счетоводни длъжности	Кодекс, който гарантира прозрачно и надеждно изготвяне на финансово счетоводните документи	2015	2015	Всички дружества
Анти-корупционна политика	Политика срещу корупционните практики и свързаните с тях явления	2015	2015	Всички дружества
Правила за защита на лица, които подават сигнали за нарушения	Вътрешни правила за подаване на сигнали и защита на лицата, подаващи сигнали или публично оповестяващи информация за нарушения – “whistleblowers”	04.05.2023	04.05.2023	Всички дружества
Етичен кодекс за поведение на служителите	Кодексът установява нормите за етично поведение на служителите в Сирма	2020	2020	Всички дружества
Политика за личните данни	Политика по поверителност и защита на личните данни на клиентите на Сирма	2021	2021	Всички дружества
Политика за устойчивост	Политика за устойчиво функциониране и развитие на дружествата в Сирма	2021	30.09.2023	Всички дружества
Политика за човешките права	Политика, която определя отношението към човешките права в дружествата в Сирма	2023	25.03.2024	Всички дружества
Политика за снабдяване съобразена с корпоративната социална отговорност (КСО)	Политика, която интегрира КСО в практиката по снабдяване на Сирма	2023	25.03.2024	Всички дружества

Всички документи са публично достъпни на уеб сайта на дружеството:

<https://investors.sirma.com/bg/corporate-governance>

Участието на членовете на СД в капитала на дружеството е, както следва:

Акционери	Брой	Брой	Номинал	Стойност	% в	% от
	акции към	акции към			капитала	право на
	31.12.2025	31.12.2024			към	глас към
					31.12.2025	31.12.2025
Георги Първанов Маринов	5 461 898	5 461 898	1 лв.	5 461 898 лв.	9,20%	9,45%
Цветан Борисов Алексиев	5 025 153	5 025 153	1 лв.	5 025 153 лв.	8,47%	8,70%
Чавдар Велизаров Димитров	4 817 386	4 817 386	1 лв.	4 817 386 лв.	8,12%	8,34%
Веселин Анчев Киров	4 767 386	4 767 386	1 лв.	4 767 386 лв.	8,03%	8,25%
Атанас Костадинов Киряков	1 555 287	1 555 287	1 лв.	1 555 287 лв.	2,62%	2,69%
Явор Людмилов Джонев	1 066 046	1 068 046	1 лв.	1 066 046 лв.	1,80%	1,84%
Мартин Веселинов Паев	126 920	126 920	1 лв.	126 920 лв.	0,21%	0,22%
Йордан Стоянов Недев	3 433	3 433	1 лв.	3 433 лв.	0,01%	0,01%
Пейо Василев Попов	100	100	1 лв.	100 лв.	0,0002%	0,0002%
Общо	22 823 609	22 825 609		22 823 609 лв.	38,45%	39,49%

През 2025 г. членът на СД Явор Людмилов Джонев е продал 2 000 акции от капитала на дружеството.

Възнаграждения на членовете на Съвета на директорите на “Сирма Груп Холдинг” АД

На основание чл.25, ал.5 от Устава на дружеството, членовете на Съвета на директорите са получили постоянно възнаграждение по договори за управление и контрол в размер на 547 хил. лв. (31.12.2024 г. – 376 хил. лв.).

ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДОГОВОРИТЕ НА ЧЛЕНОВЕТЕ НА АДМИНИСТРАТИВНИТЕ, УПРАВИТЕЛНИТЕ ИЛИ НАДЗОРНИ ОРГАНИ С ДРУЖЕСТВОТО, ПРЕДОСТАВЯЩИ ОБЕЗЩЕТЕНИЯ ПРИ ПРЕКРАТЯВАНЕТО НА ЗАЕТОСТТА

В договорите на членовете на съвета на директорите както със самото Дружество така и с дъщерни дружества на Дружеството, където такива договори с тези лица са налични, няма предоставени обезщетения при прекратяване на договорите им.

ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОДИТНИЯ КОМИТЕТ НА ДРУЖЕСТВОТО, ВКЛЮЧИТЕЛНО ИМЕНАТА НА ЧЛЕНОВЕТЕ НА КОМИТЕТА И РЕЗЮМЕ ЗА МАНДАТА, ПО КОЙТО ФУНКЦИОНИРА КОМИТЕТА

На проведеното на 03.06.2025 г. Годишното Общо Събрание на Акционерите на Дружеството се взе решение мандатът на Одитния комитет да бъде продължен с 3 години и при досегашното възнаграждение. Одитния комитет е в състав:

Ангел Крайчев – председател
Александър Тодоров Колев – член
Веселин Анчев Киров – член

ИЗЯВЛЕНИЕ ЗА ТОВА, ДАЛИ ДРУЖЕСТВОТО СПАЗВА ИЛИ НЕ РЕЖИМА/РЕЖИМИТЕ ЗА КОРПОРАТИВНО УПРАВЛЕНИЕ

С оглед на факта, че „Сирма Груп Холдинг“ АД е вписано в регистъра по чл. 30, ал. 1, т. 3 от ЗКФН, воден от КФН, Дружеството е въвело програма, изготвена в съответствие с международно признатите стандарти за добро корпоративно управление. В съответствие с разпоредбата на чл. 100н, ал. 4, т. 3 от ЗППЦК „Сирма Груп Холдинг“ АД е длъжно и съобразява съдържанието на финансовите си отчети с програма за прилагане на международно признатите стандарти за добро корпоративно управление и води счетоводната си политика съгласно Международните счетоводни стандарти.

5/ „СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ“ АД ПРЕЗ 2025 Г.

Обобщено

След драматичното начало на 2025 г. с перспективи за по-бавен растеж и повишени рискове, обусловени от несигурността на търговската политика, затягането на финансовата политика и геополитическата нестабилност, светът бавно започва да се адаптира. Докато се очаква умерен растеж, особено на развиващите се пазари като Индия, развитите икономики са изправени пред слабо разширяване и структурни насрещни ветрове. Внимателната координация на политиките ще бъде жизненоважна за справяне с тези предизвикателства и насърчаване на по-устойчива глобална икономическа траектория след 2025 г. Очаква се нивата на растеж на световния БВП все още да бъдат над 3% през 2025 г. и следващите години, което обаче е далеч под нивата преди Ковид пандемията. Секторът на информационните и комуникационните технологии (ИКТ) отново се оказва устойчив на глобални спадове, но забавяне на растежа на по-традиционните технологии е налице дори тук и това умерено нарастване е засенчено от разширяването на генеративния изкуствен интелект – в хардуера, софтуера, услугите. Могат да се наблюдават допълнителни неравенства в приходите от ИТ между малките и средни ИТ компании и водещите световни ИТ гиганти.

Развитие на икономиката в България през 2025 г. и през бъдещите години

Прогнозите за икономически растеж в България към края на 2025 г. се подобриха донякъде. Европейската комисия ([17 ноември 2025 г.](#)) повиши очакванията си за растеж на БВП на България от 2% в началото на 2025 г. на 3% в своята ноемврийска прогноза.

Икономическият растеж достигна 3,4% през 2024 г., воден от частното и публичното потребление. Инвестициите се ускориха през първата половина на 2025 г., подпомогнати от увеличеното усвояване на средства от RRF. Очаква се обаче потреблението и инвестициите да намалеят през втората половина на 2025 г. поради по-ниския принос от публичния сектор в отговор на по-ниските от планираните държавни приходи. През 2026 г. и 2027 г. се очаква растежът на частното потребление да се забави в съответствие със забавянето на растежа на заплатите и социалните трансфери. Прогнозира се, че частните инвестиции ще продължат да подкрепят растежа с подобряването на бизнес доверието в контекста на приемането на еврото. Очаква се ускоряването на усвояването на средства от ЕС, което започна през 2025 г., да продължи и през 2027 г. Износът се сви в началото на 2025 г., отчасти поради ремонтни дейности, извършени от двама основни износители, но се очаква растежът да се възобнови през втората половина на годината и да продължи през прогнозния хоризонт. Очаква се вносът също да се увеличи, воден от нарастващото вътрешно търсене и разходите за отбрана, които се очаква да увеличат вноса в края на 2025 г. и през 2027 г. поради планираното основно отбранително оборудване. Като цяло, приносът на нетния износ към БВП остава леко отрицателен до 2027 г. Прогнозира се реалният БВП да нарасне с 2,7% през 2026 г. и 2,1% през 2027 г.

Прогнозира се съотношението на държавния дълг към БВП да се увеличи от 23,8% през 2024 г. до 28,5% през 2025 г., след това до 30,6% през 2026 г. и 32,6% през 2027 г. Голямото увеличение през 2025 г. идва от операции по рефинансиране на дълга и планирани капиталови инжекции в Българския енергиен холдинг и Българската банка за развитие. Потенциалното статистическо прекласифициране на капиталовите инжекции в мерки за увеличаване на дефицита и постоянното увеличение на заплатите и пенсиите в публичния сектор, които остават некомпенсирани напълно от по-високите държавни приходи, представляват важни рискове за прогнозата за бюджетния баланс. Ключовите икономически двигатели на този очакван растеж са:

Потребление на домакинствата: Очаква се да расте, но с по-бавен темп, отколкото през 2024 г., ограничено от инфлацията и предпазните спестявания.

Инвестиции: Публичните инвестиции се очаква да се увеличат през 2025 г., водени от средства от ЕС и придобиване на военно оборудване, въпреки че частните инвестиции може да се свият поради несигурност.

Износ: Очаква се растежът на износа да бъде бавен или леко положителен, повлиян от по-слабото външно търсене и специфични за сектора предизвикателства.

Инфлация и заплати: Инфлацията остава висока, като се очаква да се повиши леко до 3,6% през 2025 г., преди да се забави до около 1,8% през 2026 г., когато България се присъединява към еврозоната. Ръстът на заплатите е силен, но рискува да поддържа инфлационния натиск.

ОИСП ([Economic Survey of Bulgaria, OECD, February 2026](#)) подчертава необходимостта от макропруденциални мерки за управление на растежа на кредитирането на домакинствата и препоръчва подобряване на бизнес средата и справяне с неформалната икономика, за да се стимулират инвестициите и използването на работната сила.

Рисковете за развитието на българската икономика през 2026 г. продължават да съществуват и са:

- Ескалиране на военния конфликт в Украйна: малка вероятност / силно отражение;
- Отлагане на изпълнението на инвестиционните проекти и запазване на нищожните инвестиции в икономиката от последните 3 години: силна вероятност / силно отражение ;
- Продължаване на политическа нестабилност: силна вероятност / силно отражение ;
- Инфлация, и нарастващи лихви по кредитите: малка вероятност / средно отражение;
- Рецесия в някои от големите търговски партньори (ЕС, Германия) и намаляване на износа на България за тях: средна вероятност / силно отражение;
- Нарастване на цените на енергийните носители средна вероятност / силно отражение;
- Забавен темп на усвояване на средства по европейските програми средна вероятност / силно отражение;
- Забавено изпълнение на Националния план за възстановяване средна вероятност / силно отражение;

Развитие на световната икономика през 2025 г. и през бъдещите години

В своя „Глобален икономически просpekt“ ([Global Economic Prospectus, January 2026](#)) Световната банка започва с добра новина: въпреки шок след шок, от пандемията до войната на САЩ с Иран, световната икономика остава изненадващо устойчива. Миналата година (2025 г.) натрупването на търгувани стоки, силният апетит за риск и скокът в разходите за изкуствен интелект (ИИ) подкрепиха активността, докато веригите за доставки се адаптираха към нарастващите търговски бариери. И все пак, ако направим равнотежа на световната икономика в различните страни, се очертава по-мрачна картина: по-бързият от очаквания темп на растеж сложи край на петгодишното глобално възстановяване от рецесията през 2020 г., несравнима от повече от шест десетилетия, но това прикрива рязко разминаване. Докато развитите икономики се възстановиха стабилно, като близо 90% сега са над нивата на доход на глава от населението преди пандемията, повече от една четвърт от развиващите се пазарни и развиващите се икономики – особено страните с ниски доходи и тези, засегнати от нестабилност и конфликти – все още имат доход на глава от населението под нивата от 2019 г.

Въпреки това разминаване, МВФ запазва прогнозата си за растеж на БВП от октомври 2025 г. в изданието си за януари 2026 г. на „Световни икономически перспективи“ ([January 2026 edition of World Economic Outlook](#)), като прогнозира, че глобалният растеж ще бъде 3,3% през 2025 г., ще се запази стабилен на нива от 3,3% през 2026 г. и 3,2% през 2027 г., като развитите икономики ще растат с около 1,5%, а нововъзникващите пазари и развиващите се икономики – малко над 4%. Въпреки този оптимизъм, прогнозираните темпове на растеж остават доста под тези по време на глобалната пандемия.

Много от по-песимистичните прогнози за глобален растеж, направени през 2025 г., бяха избегнати благодарение на огнища на устойчивост по целия свят:

- Обединените нации ([UN, World Economic Situation and Prospects as of mid-2025, May 2025](#)) прогнозира силно забавяне на растежа – глобален ръст на БФБ от 2.4% през 2025;
- МВФ [Global Economic Prospectus \(January 2026\)](#) предвижда 2,7% ръст през 2025 и 2026;
- Morgan Stanley ([MS, Midyear Economic Outlook, 28 May 2025](#)) предвиждат 2.9% ръст през 2025;
- The OECD ([OECD, Economic Outlook, 3 June 2025](#)) също очакваше глобален ръст от 2.9% през 2025.

Съединени щати: Очаква се растежът да намалее от 2,8% през 2024 г. до около 2,0% през 2025 г. и 1,7% през 2026 г., повлиян от търговското напрежение, по-строгите финансови условия и забавянето на инвестициите в областта на изкуствения интелект. Важно е да се отбележи, че за 2025 г., с изключение на инвестициите, свързани с изкуствения интелект, които продължиха да се разрастват през годината, БВП всъщност се е свил с 0,1%.

Евروزона: Икономическият растеж надмина очакванията през 2025 г., като реалният растеж на БВП надмина прогнозираното през пролетта годишно нарастване. Това по-добре от очакваното представяне първоначално се дължи на скок в износа преди очакваното увеличение на тарифите, но инвестициите в оборудване и нематериални активи също се представиха по-силно от очакваното – най-вече в Ирландия, но и в други страни. Продължаващият растеж през третото тримесечие е доказателство за устойчивостта на европейската икономика и способността ѝ да се справя с безпрецедентни сътресения. Прогнозира се растежът на БВП в еврозоната да се ускори постепенно от 1,3% през 2025 г. и 1,2% през 2026 г. до 1,4% през 2027 г., тъй като вътрешното търсене се засилва и търговията се възстановява. Частното потребление ще бъде подкрепено от устойчивите пазари на труда и нарастващите реални доходи. Частните инвестиции ще бъдат ограничени от несигурността, но ще се възползват от подобрените условия за финансиране, докато публичните инвестиции ще бъдат подкрепени през 2026 г. от фондовете по Механизма за възстановяване и устойчивост. Прогнозира се ръстът на заплатите да се забави постепенно, което ще спомогне за запазването на инфлацията като цяло в рамките на целевите нива.

Китай: Икономическият растеж ще остане непроменен от 2024 г. на 5% през 2025 г. и ще отслабне до 4,4% през 2026 г. и 4,3% през 2027 г. Потреблението ще бъде ограничено от високите предпазни спестявания и ефекта на възвръщаемостта на програмата за търговия с недвижими имоти, която доведе до предварително закупуване на стоки с дълготрайна употреба, за да се възползва от по-ниските цени. Инвестициите в недвижими имоти ще продължат да се свиват, а цените падат с изчерпването на излишния капацитет. Очаква се кампанията против инволюцията, насочена към справяне с високата конкуренция и излишния капацитет, да окаже натиск върху бизнес инвестициите, но инвестициите в инфраструктура би трябвало да се увеличат с новия петгодишен план. Развиващи се икономики: Извън Азия растежът отслабва значително, като растежът на развиващите се икономики спада до около 4%, в сравнение с 6% през 2000-те години.

Инфлационният натиск отслабва в световен мащаб, но остава неравномерен. Общата инфлация остава стабилна в някои региони, но се очаква да се върне към целевите нива до 2027 г. в почти всички големи икономики. Прогнозира се годишната инфлация на потребителските цени в Г-20 да се забави от 3,4% през 2025 г. до 2,8% през 2026 г. и 2,5% през 2027 г. Централните банки започнаха да облекчават лихвените нива, тъй като инфлацията се забавя. Въпреки че прогнозата за инфлацията звучи оптимистично, тя все още е съпътствана от различни рискове, като най-актуалният от февруари 2026 г. е ескалацията на конфликтите в Близкия изток и покачващите се цени на горивата.

Рисковете се увеличават. Продължителната несигурност, по-големият протекционизъм, шокове в предлагането на работна ръка и инфлационният натиск биха могли да намалят растежа. Фискалните уязвимости, потенциалните корекции на финансовите пазари и ерозията на институциите биха могли да застрашат стабилността.

Перспективата за икономически ръст остава крехка. По-нататъшното повишаване на търговските бариери, особено около критични суровини, би могло да нанесе значителни щети на веригите за доставки и световното производство. Високите оценки на активите, базирани на оптимистични очаквания за корпоративни печалби, задвижвани от изкуствен интелект, представляват риск от потенциално резки корекции на цените. Фискалните уязвимости могат да тласнат дългосрочните държавни облигации нагоре, затягайки финансовите условия и възпрепятствайки растежа. И накрая, войната на САЩ с Иран би могла да доведе до скокове в цените на петрола и следователно до повторно подхранване на инфлацията по целия свят.

Рисковете пред икономическото развитие на света са завишени. Такива са:

- Риск от по-висок от очаквания ефект от монетарните рестрикции през годината: малка вероятност / средно отражение;
- ескалация на войната на Русия в Украйна: малка вероятност / силно отражение ;

- възстановена завишена инфлация и свързаната с това необходимост от възстановяване на монетарното затягане: висока вероятност / силно отражение ;
- смущения в производството, търговията и снабдителните вериги: висока вероятност / силно отражение ;
- по-силно от очакваното свиване на китайската икономика, задълбочаваща се дефлация и свиване на вътрешното потребление, проблеми с продажбите на китайския пазар на недвижими имоти, които генерират ликвидност и/или риск от неизпълнение на задължения, съчетани с предизвикателства пред износа: висока вероятност / силно отражение ;
- задълбочаване на геополитическата фрагментация, която започна през 2022 година: висока вероятност / силно отражение ;
- ескалация на напрежението в Близкия изток до регионален конфликт и/или ограничаване на трафика на горива и стоки през Близкия Изток и оттук нов инфлационен натиск: висока вероятност / силно отражение ;
- екстремни климатични събития: висока вероятност / средно отражение.

Отрасълът на Сирма

Компаниите в „Сирма Груп Холдинг“ АД са специализирани в индустрията на информационните технологии (ИТ), като се фокусират предимно върху клиенти от типа „бизнес към бизнес“ (B2B). Този сектор обикновено се нарича Информационни и комуникационни технологии (ИКТ), което отразява силната взаимозависимост между ИТ и комуникационния сектор.

Основните дейности на „Сирма Груп“ са съсредоточени върху два основни ИКТ сегмента:

- ИТ услуги: Включително системна интеграция, инфраструктура като услуга (IaaS), софтуер като услуга (SaaS), софтуерна поддръжка, консултации и управлявани услуги.
- Бизнес софтуер: Обхваща разнообразни софтуерни продукти и услуги, съобразени с различни бизнес вертикали, както и разработване на софтуер по поръчка.

Според Gartner, исторически погледнато, тези два сегмента са най-бързо развиващите се и най-устойчиви в рамките на ИКТ, често считани за „имунизирани срещу кризи“ на фона на глобалната икономическа несигурност. Продължаващата масова дигитализация зависи силно от иновативния софтуер и ИТ услугите, което води до устойчив растеж дори при времена на икономическа несигурност. В икономическата несигурност през 2025 г. отново се наблюдават силни ИТ разходи, този път насочени към генеративния изкуствен интелект и неговите бизнес приложения.

Географски, Сирма е насочена към водещите световни ИКТ пазари – САЩ, Великобритания и Европа, които заедно представляват 98% от приходите ѝ (за 2025 г.). Европа остава най-големият пазар, генериращ 80,7% от продажбите, следвана от Северна Америка с 9,7% и Великобритания със 7,6%. Това стабилно финансово и пазарно представяне позиционира Сирма Груп като водещ регионален ИТ играч с нарастващо глобално присъствие, добре подготвен да се възползва от продължаващото търсене на ИКТ през 2025 г. и след това.

Развитието на ИКТ сектора през 2025 г. и бъдещите години

Gartner преразглежда няколко пъти прогнозите си за развитието на пазара на ИКТ през 2025 г. ([Gartner, February, 2026](#)). Очаква се общите разходи за ИТ за 2025 г. да бъдат 5,555 трилиона долара, което е с 10% повече в сравнение с 2024 г., и ще нараснат с още 10,8% през следващата година, за да достигнат 6,155 трилиона долара. Това е първият път, в който се очаква глобалните разходи за ИКТ да преминат границата от 6 трилиона долара за една година.

Table 1. Worldwide IT Spending Forecast (Millions of U.S. Dollars)

	2025 Spending	2025 Growth (%)	2026 Spending	2026 Growth (%)
Data Center Systems	496,231	48.9	653,403	31.7
Devices	788,335	9.1	836,417	6.1
Software	1,249,509	11.5	1,433,633	14.7
IT Services	1,717,590	6.4	1,866,856	8.7
Communications Services	1,303,651	3.8	1,365,184	4.7
Overall IT	5,555,316	10.3	6,155,493	10.8

Source: Gartner (February 2026)

На пръв поглед очакванията за растеж остават силни предвид глобалната икономическа криза. Очаква се 2025 г. да донесе впечатляващ растеж от 10%. Пазарът на ИКТ се очаква да достигне 5,4 трилиона щатски долара през 2025 г. Този растеж обаче е фокусиран върху генеративния изкуствен интелект, като повечето от останалите сегменти имат намалени прогнози за растеж. Очаква се всички ИКТ сегменти да нараснат през 2025 г. Въпреки това, различните темпове на растеж остават: очаква се експлозивен растеж от 46,8% за „Системи за центрове за данни“, докато комуникационните услуги отчитат растеж само от 3,8%.

„Растежът на ИИ инфраструктурата остава бърз въпреки опасенията за балон с ИИ, като разходите за хардуер и софтуер, свързани с ИИ, се увеличават“, каза Джон-Дейвид Лъвлок, вицепрезидент анализатор в [Gartner \(Feb. 2026\)](#). „Търсенето от доставчици на хипермощни облачни услуги продължава да стимулира инвестициите в сървъри, оптимизирани за натоварвания, свързани с ИИ.“

Прогнозира се, че разходите за сървъри ще се ускорят през 2026 г., нараствайки с 36,9% на годишна база. Очаква се общите разходи за центрове за данни да се увеличат с 31,7%, надхвърляйки 650 милиарда долара през 2026 г., в сравнение с близо 500 милиарда долара през предходната година. Спадът на щатския долар през 2025 г. доведе до почти 2% несъответствие между растежа на пазара в щатски долари и постоянната валута. Очаква се това да се запази и през 2026 г.

„ИТ услугите“ остават водещият сегмент в ИКТ сектора през 2025 г. по обем, отговорен за разходи от 1,7 трилиона щатски долара. Ръстът на разходите за софтуер за 2026 г. е леко ревизиран надолу до 14,7% от 15,2% както за приложения, така и за инфраструктурен софтуер. „Въпреки скромната ревизия, общите разходи за софтуер ще останат над 1,4 трилиона долара“, каза Лъвлок. „Прогнозите за разходите за модели на генеративен изкуствен интелект (GenAI) през 2026 г. остават непроменени, като се очаква растеж от 80,8%. Моделите GenAI продължават да отбелязват силен растеж и се очаква делът им на пазара на софтуер да нарасне с 1,8% през 2026 г.“ „Въпреки че има бизнес пауза по отношение на нетните нови разходи поради скок в глобалната несигурност, ефектът се поема от текущите инициативи за дигитализация на изкуствения интелект и GenAI. Например, очаква се растежът на разходите както за „софтуер“, така и за „ИТ услуги“ през 2025 г. да се забави поради тази „пауза на несигурността“, но разходите за инфраструктура, свързана с изкуствен интелект, като например „системи за центрове за данни“, продължават да нарастват ([July 2025, John-David Lovelock, VP Analyst at Gartner](#)).

По-голямата част от този значителен растеж в сектора, особено в „системите за центрове за данни“, се дължи на фирмите-гиганти доставчици на ИКТ, а не толкова на средните и малките ИКТ компании. От класацията на Gartner на 100-те най-големи ИТ компании за 2024 г. става очевидно, че 10-те най-големи доставчици допринасят за половината от приходите, а първите 9 са отговорни за половината от растежа в тази група. Водещите ИТ компании, както по отношение на растежа, така и по отношение на обема на продажбите, са силно насочени към услуги, базирани на изкуствен интелект.

Очаква се всички сегменти да нараснат през 2025 г., ускорявайки своя ръст (около 10%) спрямо прогнозата от предходната година (около 6%). За първи път подсегментът „Сървъри“ надминава стандартните очаквания за растеж през 2025 г. – тенденция, която се очаква само да се ускори през 2026 г., отбелязвайки впечатляващия ръст от 37% и 28% CAGR до 2029 г. Очакват се разходи от около 100 милиарда щатски долара за сървъри, пригодени да отговорят на нуждите на доставчиците на генеративен изкуствен интелект, а не толкова за стандартните бизнес предприятия. Очаква се тази инвестиция само да се ускори, достигайки 200 милиарда щатски долара до 2029 г. Готовността за изкуствен интелект е движеща сила и за други сегменти като „Устройства“, включително потребителски устройства като мобилни телефони и персонални компютри.

Сегментите „Софтуер“ и „ИТ услуги“ нарастват, въпреки че този растеж е ревизиран надолу дори от началото на 2025 г. Темповете на растеж на двата сегмента страдат от това, което Gartner нарича „Пауза на несигурността“ (вижте по-долу). Очакваният среден растеж за 2025 г. е 11,9% за „Софтуер“ и 6,4% за „ИТ услуги“, като CAGR 2023-2029 е приблизително еднакъв. В тези прогнози обаче има изкривяване, генерирано от разходите, свързани с ИИ.

Масивните разходи, насочени към генеративен ИИ, са склонни да изкривяват общата картина в ИКТ сектора. Негенеративните сегменти на ИИ все още растат, но с много по-бавни темпове.

Това важи и за сегментно ниво. Както „ИТ услуги“, така и „Софтуер“ имат по един подсегмент на генеративен ИИ, който дърпа цялата група нагоре. За „ИТ услуги“ това е „IaaS“ със здравословен растеж от 25% за 2025 г., който се повтаря през 2026 г., и CAGR до 2029 г. отново от 23%, което само подчертава силния растеж на GenAI. За „Софтуер“ това е „Вертикално-специфичен софтуер“, който намира приложения на генеративния ИИ в специфични индустриални вертикали. Очакваният растеж там е около 10% за 2025 г. и 2026 г. и отново 10% CAGR, обусловен от силното потребителско търсене. Този растеж е засенчен от подсегментите „Инфраструктурен софтуер“ и „Софтуер за корпоративни приложения“. Тези силно печеливши подсегменти силно изкривяват прогнозирания растеж и в двата сегмента, който ще бъде много по-скромен без тях.

Графиката по-долу показва тенденцията на нарастваща разлика между пазарите на ИКТ, базирани на GenAI и не-GenAI, която започна през 2025 г. и се очаква да нарасне едва през 2026 г. Очаква се традиционните сегменти на пазара на ИКТ да отбележат по-бавен растеж, докато всички подсегменти на GenAI растат по-бързо. Очаква се инвестициите в ИКТ да бъдат силно обвързани с приемането на ИИ.

Софтуерът, услугите и хардуерът, свързани с GenAI, са това, което движи пазара през 2025 г. и ще продължи да го прави през 2026 г. Въпреки това, трябва да се отбележи, че очакванията от GenAI постоянно намаляват от 2024 г. насам и ще продължат да намаляват и през 2026 г. Въпреки това, инвестициите в GenAI не са се разколебавали, през същия период.

Напротив – инвестициите постоянно се увеличават. Именно през тези години базата на GenAI е движеща сила за разходите в ИКТ – центрове за данни, сървъри, хардуер с изкуствен интелект, IaaS и съответен софтуер. 2027/28 г. са годините, в които Gartner прогнозира, че зрялостта на пазара ще бъде достигната, като очакванията ще се заменят от предвидимост. Едва тогава можем да очакваме появата на някои трансформационни случаи на употреба.

Ефектът на митата от април 2025 г. върху разходите за ИКТ

Gartner нарече временното отлагане на ИТ инициативи, причинено от глобалната несигурност, „Паузата на несигурността“. Второто тримесечие на 2025 г. беше белязано от тази пауза. ИТ бюджетите не са съкратени, но част от тях са замразени. Разходите за ИКТ се оказват устойчиви на рецесия, като се очаква растеж до 2029 г., независимо от несигурността и рисковете. Някои сегменти обаче са по-засегнати от други от глобалната несигурност и произтичащата от това „Пауза на несигурността“.

Един такъв сегмент е „ИТ услуги“. Въпреки че Gartner прогнозира 4,4% растеж на сегмента през 2025 г., агенцията допуска два алтернативни сценария:

- положителният с кратък и плитък ефект от глобалните търговски смущения и бързо завръщане към глобализираната система на търговия и
- отрицателният с дълго и дълбоко смущение на глобалната търговия, продължаващо поне до 2029 г.

Средната стойност за растеж от 4,4% за сегмента е силно повлияна от вече традиционно драматичния растеж на IaaS (21,7%). Останалите ИТ услуги имат по-скоро слаб растеж от около 3% през 2025 г. Краткосрочният, плитък сценарий може да стимулира растежа до малко по-добра средна стойност от 4%. Дългосрочният, дълбок сценарий обаче може да доведе до общо свиване на сегмента, като „ИТ консултации“ ще понесат най-големия удар.

IDC публикува и негативен сценарий, при който глобалните разходи за ИТ ще нараснат с 5%, вместо с 10%, прогнозиран в началото на 2025 г. IDC понастоящем ([post April 2025](#)) очаква базовата им прогноза да се придвижи към долния край на този диапазон от 5-10% през следващите месеци.

Вълната от нови мита, въведени от администрацията на САЩ, ще повиши цените на технологиите, ще наруши веригите за доставки и ще отслаби глобалните разходи за ИТ през 2025 г. Тези тарифи не само ще имат пряк инфлационен ефект върху цените на технологиите в САЩ, но и нарастващите опасения относно по-широко забавяне на икономиката ще доведат до по-слаби инвестиции от страна на бизнеса и потребителите по целия свят, дори преди да се появят каквито и да било забавяния в приходите или икономическите данни. Това въздействие ще се разгърне бързо през 2025 г., въпреки силната противодействаща сила на нарастващото търсене на изкуствен интелект и свързани с него технологии.

Чувствителността към цените, обаче се увеличава, което историята показва, че е основна причина за конкурентни смущения. Пазарът на ИТ ще продължи да бъде по-устойчив, отколкото по време на предишни икономически цикли, и по-устойчив от много други сектори на икономиката. Доставчиците на услуги ще се опитат да поддържат агресивните си инвестиции във внедряване на инфраструктура с изкуствен интелект и имат способността да оптимизират използването на активите в много по-голяма степен, отколкото дори най-големите им корпоративни клиенти. За бизнеса ИТ до голяма степен е преминал от модел на капиталови разходи към модел на оперативни разходи, при който по-голям дял от разходите за технологии е от съществено значение за бизнес операциите и е все по-обвързан с бизнес климата.

Въпреки всичко това, реалността на забавящата се икономика и нарастващата безработица ще окаже пряко въздействие върху разходите за ИТ. Потребителските разходи вероятно ще бъдат силно засегнати. Бизнесът първо ще се стреми да намали разходите си за устройства и локална инфраструктура, търсейки бързи ползи от разходите, за да защити крайния резултат. Всяко съкращение на работни места ще окаже пряко въздействие върху някои видове разходи за ИТ. Разходите за ИТ услуги са уязвими към забавяне на подписването на нови договори, което ще бъде обусловено от по-широк икономически спад през следващите 6-12 месеца. В комбинация с други икономически насрещни ветрове, включително съкращения на държавните разходи в САЩ, това води до много по-слаби перспективи за краткосрочни инвестиции в нови технологични проекти

УЧАСТИЕ В МЕНИДЖМЪНТА И ОСЪЩЕСТВЯВАНЕ НА КОНТРОЛ ВЪРХУ ДЪЩЕРНИТЕ КОМПАНИИ

През 2025 г., както и в предходни периоди, висшият мениджмънт на СГХ участваше активно в управлението на дъщерните компании. Високата експертиза и натрупаният опит на мениджърите на СГХ подпомагаше дружествата при формулирането на техните цели и стратегии за развитие, както и при изготвянето на бизнес и финансовите им планове. В резултат на това през изтеклия период се постигнаха изключителни успехи от компаниите в групата. Едновременно с това, участвайки в органите на управление на компаниите от Групата, те следяха за спазването на общите цели на Групата, стратегиите за нейното развитие и финансовата дисциплина.

- МАРКЕТИНГ

В оперативен план, годишната маркетингова стратегия и бюджет на СГХ за 2025 г. обезпечиха планирането, разработването и успешното изпълнение на следните дейности:

1. Създаване, развиване и поддържане на обща познаваемост на бранда Сирма, посредством набор от дейности, които помагат за успешен брандинг и корпоративни комуникации – връзки с обществеността, връзки с инвеститорите, публични институции, служители на компанията, обща публика. Те включваха интернет маркетинг, онлайн срещи, подпомагане на ръководството и мениджърите с маркетингови материали за техните инвестиционни обиколки, интервюта в специализирана преса, ТВ, радио, участие в специализирани и високопрофилни бизнес събития.

2. Изграждане на силна работодателска марка и утвърждаване на компанията като привлекателно място за работа, кариерно развитие и реализиране на собствени иновативни идеи за създаване на нови софтуерни продукти и решения, работа с най-напреднали технологии, навлизане в нови пазарни ниши. Създаде се благоприятна среда и редовно се насърчава развитието на иновационният процес в компаниите. Активно се използват социалните медии за по-неформална комуникация със служителите, ангажиране със значими каузи, информиране за предстоящи събития, фирмени и продуктови новини. Проведеният тийм билдинг в края на годината, традиционно беше едно от най-чаканите събития, което даде възможност на хората от различните компании, градове и офиси да общуват в неформална среда.

3. Засилено присъствие на бранда в социалните медии и управление на комуникацията през дигиталните канали. Като част от маркетинга чрез социалните канали, се разработи програма за маркетинг чрез съдържание. Тя цели:

- Подобро представяне в глобалната мрежа, посредством дигитални инструменти – съществено увеличаване на трафик към сайтовете на Сирма Груп и дъщерните компании; подобро откриване в най-популярните търсачки – SEO&SEM дейности;
- повишаване на информираността на външните и вътрешни аудитории за корпоративните инициативи и ключови бизнес събития;
- информиране на аудиторията за създаваните от нашите фирми нови продукти и услуги, развитието на вече съществуващите продукти и услуги, фирмени постижения;

- ФИНАНСОВА ДЕЙНОСТ - АСПЕКТИ И УПРАВЛЕНИЕ НА ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ НА ХОЛДИНГА И ГРУПАТА

През изтеклия период управлението на финансовата дейност на СГХ се извършваше, при следните:

I. Цели

Като стратегическа цел на управлението на финансите СГХ прие увеличаването на богатството на собствениците, което може да стане единствено чрез максимизиране пазарната стойност на фирмата, базирана на цената на акциите.

Като тактическа цел на финансовото управление СГХ прие максимизирането на приходите и печалбата.

Като оперативна цел на финансовото управление СГХ определи поддържането на платежоспособността на компанията, и фирмите от Групата като възможност за обслужване на всички възникващи безспорни плащания.

II. Изпълнение на функции.

1. Изпълнявани функции на управлението на СГХ:

- а) финансово планиране – изготвиха се планове на СГХ и на всички дружества от Групата за едногодишен и средносрочен период.
- б) координиране на финансовата дейност – СГХ координираше дейността на всички дружества от Групата за изпълнение на общите цели на управлението на финансовата дейност, както и за осъществяване на единни политики в тази дейност;
- с) контрол – Финансовият екип на СГХ през цялата година осъществяваше текущ и периодичен контрол върху финансовата дейност на дружествата от групата.

2. По отношение на финансовата дейност на СГХ и дъщерните дружества, Холдингът осъществяваше следните функции :

- ✓ финансиране – свързано с осигуряването на финансови средства и структурирането на капиталите, необходими за нормалното функциониране на предприятието.
- ✓ Тази функция е свързана с пасива на баланса на фирмата. Там са отразени източниците на капитала, с които предприятието разполага за осъществяване на своята стопанска дейност.
- ✓ инвестиране – обхваща осигурените капитали в различни активи с цел реализиране стратегическата цел на компанията. Тази функция е свързана с актива на баланса.

III. Изпълнени задачи:

1. Осигуряване на достатъчен обем финансови ресурси в съответствие със стратегията и задачите за развитието на СГХ и дъщерните дружества през съответния период.
2. Осигуряване на най-ефективно разпределение и използване на формирания обем финансови ресурси в основните направления на дейността на Групата.
3. Оптимизация на паричния оборот – синхронизиране по размер и време на постъпленията и плащанията за нормалното обслужване на безспорните плащания.
4. Осигуряване на максимална печалба при дадено равнище на риск.
5. Осигуряване на финансово равновесие на СГХ и дъщерните дружества в процеса на развитието им.
6. При изпълнението на задачата за финансовото равновесие си съобразявахме със златното балансово правило, което изисква дългосрочните активи да се финансират от дългосрочни източници на капитал, а краткосрочните активи – от краткосрочни източници на капитал.
7. Осигуряване на възможности за бързо реинвестиране на капитала при изменение на външните и вътрешни условия за осъществяване на стопанската дейност.

- СЧЕТОВОДНО ОБСЛУЖВАНЕ

През 2025 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД осъществяваше счетоводното обслужване и на своите дъщерни дружества. Освен регулярното счетоводно обслужване, на мениджмънта се представят различни VI доклади, изградени като ноу-хау на Групата. ФСО на СГХ постигна ежемесечно отчитане на резултатите на индивидуално и групово ниво. Отдела управляваше и взаимоотношенията на компаниите с фискалната и осигурителната система. Своевременното внасяне на данъците, подаването на своевременна информация и изготвянето на информация по ЗППЦК до КФН и БФБ бе изпълнявано акуратно през периода.

- ЮРИДИЧЕСКО ОБСЛУЖВАНЕ

Правният отдел на „Сирма Груп Холдинг“ АД осъществява юридическото обслужване на фирмите от Групата, което включва изготвяне на корпоративни документи; съдействие при подготовката и провеждането на ОСА; изготвяне на всякакви търговски документи и договори; уреждане на търговски спорове; водене на съдебни дела.

- УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕТЕ

Управлението на рисковете на СГХ е задължение на Съвета на Директорите. В своята дейност той се подпомага от Комитета по инвестициите и риска. Холдингът подпомага и дъщерните си дружества за управление на риска. В своята същност управлението на риска е способността да се предвидят заплахите за дейността на дружеството, вкл. отделни проекти, и да се минимизират техните неблагоприятни последици. Процесът е итеративен. Той започва с идентифициране на възможните рискове, преминава през анализ на рисковете и планиране на управлението им, след което започва процес на наблюдение и регулярно връщане към процеса на анализ.

В СГХ е изградена стройна система за управлението на рисковете. Управлението на рисковете в СГХ включва:

- Идентифициране на рисковете – Това е продължителен процес, в който се откриват потенциалните заплахи. За да бъдат идентифицирани очакваните и предвидимите рискове, се прилагат различни методи: въпросници (анкетни карти), интервюта, brainstorming, анализ на документи, списък с очаквани и предвидими рискове (checklist analysis), създаден на база на предишен опит

- Качествен и количествен анализ на риска – След като възможните рискове бъдат идентифицирани е необходимо да се извършат качествен и количествен анализ на всеки от тях. Оценяват се вероятността за сбъждане и въздействието чрез предефинирани скали, например Вероятност: много малка, малка, средна, голяма или много голяма; Въздействие: катастрофално, критично, допустимо, незначително.

С данните се изготвя таблица на риска. В нея рисковете се подреждат по категории, нанасят се тяхната вероятност за сбъждане и въздействието им, както и примерен сценарии, които се изпълнява в случай, че риска се появи. Полученият списък се сортира по въздействие и вероятност. Определя се праг, рисковете над който ще бъдат управлявани. Таблицата с рискове се преразглежда и преоценява регулярно, тъй като има възможност рискове да отпаднат, да се добавят нови или да се променят техните оценки.

- Планиране на действия за преодоляване на риска

Следващата стъпка в управлението на риска е планирането. Това е процеса на документиране на мерките, които ще се приложат при управлението на всеки от идентифицираните ключовите рискове. Използват се 3 стратегии за управление:

- избягване на риска – стратегия, при която се намалява вероятността от сбъждане на риска;
- минимизиране на ефекта при сбъждане на риска – стратегия, при която се намаляват последствията от сбъждането на риска;
- планове за извънредни действия – стратегия, при която организацията приема риска и е готова да се справи с него, ако той се сбъдне;

В резултат от планирането на риска се създава План за смекчаване, наблюдение и управление на рисковете (Risk Mitigation Monitoring and Management Plan). Той може да бъде отделен документ или набор от информационни карти за всеки отделен риск, които да се съхраняват и управляват в база от данни.

- Следене и контролиране на риска – Това е последната дейност от управлението на рисковете.

Този процес има няколко основни задачи:

- да потвърди случването на даден риск
- да гарантира, че дейностите по предотвратяване или справяне с рисковете се изпълняват
- да установи сбъждането на кой риск е причинило съответните проблеми
- да документира информация, която да се използва при следващ анализ на риска

Влияние на изключителни фактори

Информацията в настоящия отчет не е повлияна от наличието на изключителни фактори.

ОБОБЩЕНА ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО СТЕПЕНТА, В КОЯТО ДРУЖЕСТВОТО ЗАВИСИ ОТ ПАТЕНТИ ИЛИ ЛИЦЕНЗИИ, ИНДУСТРИАЛНИ, ТЪРГОВСКИ ИЛИ ФИНАНСОВИ ДОГОВОРИ ИЛИ ОТ НОВИ ПРОИЗВОДСТВЕНИ ПРОЦЕСИ

Дружеството „Сирма Груп Холдинг“ АД по същината на своята дейност не е зависимо от патенти или лицензии, индустриални, търговски или финансови договори, както и от нови производствени процеси.

За работните места на всички служители в Дружеството, то разполага със съответните лицензи за операционни системи и приложен софтуер за персонални компютри и сървъри, необходими за обичайния работен процес.

ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО ЗНАЧИТЕЛНИ ФАКТОРИ, ВКЛЮЧИТЕЛНО НЕОБИЧАЙНИ ИЛИ РЕДКИ СЪБИТИЯ ИЛИ НОВИ РАЗВИТИЯ, КОИТО ЗАСЯГАТ СЪЩЕСТВЕНО ПРИХОДИТЕ ОТ ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО

Няма значителни фактори, включително необичайни или редки събития или нови развития, които засягат съществено приходите от дейността на Дружеството и бъдещите инвестиции.

ЗНАЧИТЕЛНИ ПРОМЕНИ В НЕТНИТЕ ПРОДАЖБИ ИЛИ ПРИХОДИ, ОПОВЕСТЕНИ В СЧЕТОВОДНИТЕ ОТЧЕТИ

През разглеждания период се наблюдават значителни промени в нетните продажби или приходи, оповестените в счетоводните отчети на Дружеството подробно описани в раздел 6 от настоящия Доклад.

ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО ПРАВИТЕЛСТВЕНАТА, ИКОНОМИЧЕСКАТА, ФИСКАЛНАТА, ПАРИЧНА ПОЛИТИКА ИЛИ ПОЛИТИЧЕСКИ КУРС ИЛИ ФАКТОРИ, КОИТО ЗНАЧИТЕЛНО СА ЗАСЕГНАЛИ ИЛИ БИХА МОГЛИ ДА ЗАСЕГНАТ ЗНАЧИТЕЛНО, ПРЯКО ИЛИ КОСВЕНО ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО

През разглеждания период не е имало фактори от правителствени, икономически, данъчни, монетарни или политически фактори, които са оказали съществено влияние върху дейността на дружеството.

Основните фактори, които могат да повлияят на дейността на Дружеството и как то управлява риска, са описани в „Рискови фактори“ от настоящия документ.

ОСНОВНИ СЪБИТИЯ И БИЗНЕС НОВИНИ ПРЕЗ 2025 Г.

Следните събития от съществено значение в групата са станали до края на 2025 г.:

17.12.2025

Оповестяване на обратно изкупуване на 25.000 акции от Сирма Груп Холдинг АД.

27.11.2025

Цветан Алексиев, изпълнителен директор и Йордан Недев, финансов директор бяха във Франкфурт, където присъстваха на Eigenkapitalforum 2025, организиран от Deutsche Börse.

27.11.2025

Публикуване на междинните консолидирани отчети на Сирма Груп Холдинг АД за периода завършващ на 30.09.2025 и провеждане на уебинар за представяне на резултатите.

25.11.2025

Покана за уебинар за представяне на междинните консолидирани отчети на Сирма Груп Холдинг АД към 30.09.2025.

21.11.2025

Сирма Груп Холдинг АД отбелязва 10 години от публичността на дружеството.

18.11.2025

Оповестяване на обратно изкупуване на 31.606 акции от Сирма Груп Холдинг АД.

07.11.2025

Интервю с Изпълнителния директор на Sirma FZE Юлиан Маслянков за плановете за продажби на Сирма в ОАЕ.

07.11.2025

Оповестяване на уведомление от КФН към BAFIN и ESMA за намерението на Сирма Груп Холдинг АД за двойно листване в България и Германия.

31.10.2025

Подаване и оповестяване на Заявление от Сирма Груп Холдинг АД за преместване на SGH на сегмент Eurobridge на БФБ.

29.10.2025

Публикуване на междинните индивидуални отчети на Сирма Груп Холдинг АД за периода завършващ на 30.09.2025.

22.10.2025

Оповестяване на регистрация на дъщерно акционерно дружество Sirma FZE на Сирма Груп Холдинг АД в Дубай.

17.10.2025

Оповестяване на одобрение на Проспект за двойното листване на Франкфуртската фондова борса на Сирма Груп Холдинг АД от КФН.

14.10.2025

Оповестяване на обратно изкупуване на 15 000 акции от Сирма Груп Холдинг АД.

18.09.2025

В бизнеса е от съществено значение да бъдем проактивни и да инвестираме стратегически в бъдещето на AI. Това беше едно от ключовите послания, споделени от Цветан Алексиев, изпълнителен директор на Сирма, по време на интервюто му за Business Start по Bloomberg TV Bulgaria. Дискусията се фокусира върху позицията на Европа в надпреварата за лидерство в областта на изкуствения интелект, една година след влиятелния доклад на Марио Драги.

15.09.2025

Пуск на бета версия на Sirma Enterprise AI – нова ИИ платформа, която обединява киберсигурност с иновации

12.09.2025

Оповестяване на внасяне на Проспект за двойно листване за одобрение от КФН

11.09.2025

Сирма, представлявана от Юлиан Маслянков и Мердихан Исмаилов, участва в Digital Transformation Summit в Дубай.

10.09.2025

Екипът на Сирма специализиран в „търговия на дребно“, представляван от Богомил Илиев, Цветелина Христова и Евгени Рушев, взе участие в Retail Connect в Стокхолм.

04.09.2025

Одобрение на Проспект за двойно листване от СД на СГХ

28.08.2025

Оповестяване на покупка на акции от тясно свързано лице с член на СД на СГХ

27.08.2025

Оповестяване на обратно изкупуване на акции от Сирма Груп Холдинг АД

27.08.2025

Публикуване на междинните консолидирани отчети на СГХ към 30.06.2025.

26.08.2025

Моника Илиева е назначена за старши вицепрезидент, който ще ръководи иновациите във вертикалата „Транспорт и логистика“

26.08.2025

Публикуване на покана за уебинар за представяне на консолидираните резултати от първото полугодие на 2025

08.08.2025

Оповестяване на обратно изкупуване на акции от Сирма Груп Холдинг АД

01.08.2025

Цветан Алексиев, Изпълнителен директор на Сирма Груп Холдинг АД, в интервю за Digitalk 101 обсъди корпоративната визия, иновативния потенциал и стратегията на компанията за поддържане на международния растеж, както и промените в организационното развитие на Сирма.

28.07.2025

Дарко Босанчич е назначен за старши вицепрезидент, който ще ръководи иновациите във вертикалата „Пътувания и хотелиерството“.

28.07.2025

Публикуване на междинните индивидуални отчети на СГХ към 30.06.2025.

27.06.2025

Оповестяване на обратно изкупуване на акции от Сирма Груп Холдинг АД

27.06.2025

В последния епизод на подкаста на Zone4Tech „ТЕХнически погледнато“, Александър Станев, вицепрезидент „Финансови услуги“ в Сирма, споделя своята гледна точка за ролята на изкуствения интелект в банковия сектор: шумът около него, реалността и бъдещето.

23.06.2025

Публикуване на Условия за изплащане на дивидент от Сирма Груп Холдинг АД

18.06.2025

На тазгодишната конференция #TechofTomorrow, организирана от Investor Media Pro, Момчил Зарев, главен директор „Развитие“ в Сирма, говори във втори панел, обсъждайки влиянието на изкуствения интелект върху финансовата индустрия.

11.06.2025

Комисията за финансов надзор и Националният комитет по корпоративно управление бяха домакини на съвместна конференция в хотел Hyatt Regency - „Корпоративни принципи на ОИСП – най-добри практики за устойчив растеж“. Станислав Танушев, директор „Връзки с инвеститорите и устойчивост“ в Сирма, участва в панел, посветен на прилагането на Директивата за корпоративно отчитане на устойчивостта. Сирма беше откроена като една от първите компании, които доброволно разкриха #ESG информация чрез своя доклад за устойчивост.

10.06.2025

Оповестяване на обратно изкупуване на акции от Сирма Груп Холдинг АД

09.06.2025

Мердихан Исмаилов, вицепрезидент на Fintech приложения и решения, беше представен в списание „Мениджър“ със статията си „Финансова автономност за Европа: Стратегическа необходимост“.

05.06.2025

Сирма е призната за технологичен визионер от Clico

04.06.2025

Публикуване на Протокол от редовно годишно общо събрание на акционерите на Сирма Груп Холдинг АД и Уведомление за дивидент

03.06.2025

Провеждане на редовно годишно общо събрание на акционерите на Сирма Груп Холдинг АД

02.06.2025

Оповестяване на обратно изкупуване на акции от Сирма Груп Холдинг АД

30.05.2025

Оповестяване на обратно изкупуване на акции от Сирма Груп Холдинг АД

28.05.2025

Публикуване на запис от уебинар на Сирма Груп Холдинг АД за представяне на резултатите от първото тримесечие на 2025 г.

27.05.2025

Уебинар на Сирма Груп Холдинг АД за представяне на резултатите от първото тримесечие на 2025 г.

27.05.2025

Оповестяване на междинните консолидирани отчети на Сирма Груп Холдинг АД за периода завършващ на 31.03.2025 г.

23.05.2025

Публикуване на покана за уебинар за представяне на резултатите от първото тримесечие на 2025 г.

22.05.2025

Нашият колега Ивелин Първанов се качи на сцената на GITEX Global Europe, присъединявайки се към провокираща размисъл сесия, модерирана от Теодор Антонио Георгиев, на тема: „От изкуствен интелект до възвръщаемост на инвестициите: Изкуственият интелект пише код, но кой поддържа бизнеса ви в голям мащаб?“

16.05.2025

Оповестяване на добавяне на точка в дневния ред на насроченото ОСА на Сирма Груп Холдинг АД на 03.06.2025

07.05.2025

Оповестяване на решение на СД на Сирма Груп Холдинг АД за двойно листване на Франкфуртската фондова борса.

02.05.2025

Публикуване на материали за ОСА на Сирма Груп Холдинг АД на 03.06.2025 г.

30.04.2025

Оповестяване на междинните индивидуални отчети на Сирма Груп Холдинг АД за периода завършващ на 31.03.2025 г.

29.04.2025

Сирма взе участие в Investor Day организиран от БФБ

29.04.2025

Оповестяване на одитираните консолидирани отчети за 2024 г. на Сирма Груп Холдинг АД

23.04.2025

Отпразнуване на 33 годишнина от основаването на Сирма

16.04.2025

Публикуване на Покана за общо събрание на акционерите на Сирма Груп Холдинг АД

09.04.2025

Оповестяване на продажба на 400.000 собствени акции от Сирма Груп Холдинг АД

08.04.2025

Провеждане на извънредно общо събрание на акционерите на Сирма Груп Холдинг АД и публикуване на Протокола от същото.

27.03.2025

Оповестяване на одитирани индивидуални финансови отчети на Сирма Груп Холдинг АД за 2024 г.

27.03.2025

Сирма Груп Холдинг АД става оторизиран представител на Apple за корпоративни клиенти.

01.03.2025

Оповестяване на междинни консолидирани финансови отчети на Сирма Груп Холдинг АД за периода, който завършва на 31.03.2024

28.02.2025

Публикуване на Покана за провеждане на извънредно Общо събрание на акционерите на Сирма Груп Холдинг АД на 08.04.2025

24.02.2025

Сирма Груп Холдинг АД става иновативен партньор на IBM за Watsonx приложения.

17.02.2025

Интервю с VP Богомил Илиев за развитието на one-stop-shop, чрез използване на ИИ.

12.02.2025

Сирма и Борика започват партньорство за дигитализация на данните за назначенията.

07.02.2025

CGO Момчил Зарев даде интервю за Bloomberg с рекапитулация за дейността през 2024 г.

30.01.2025

Оповестяване на междинни индивидуални отчети на Сирма Груп Холдинг за периода приключващ на 31.12.2024 г.

16.01.2025

Оповестяване на придобиване на обособена част от предприятие Дуо Софт.

10.01.2025

Публикуване на Протокол от извънредно Общо събрание на акционерите на Сирма Груп Холдинг АД.

10.01.2025

Провеждане на извънредно Общо събрание на акционерите на Сирма Груп Холдинг АД.

03.01.2025

Оповестяване на продажба на 10 400 акции от Явор Джонев - член на Съвета на директорите на Сирма Груп Холдинг АД.

ОСНОВНА ЮРИДИЧЕСКА ИНФОРМАЦИЯ ПРЕЗ 2025 Г.

Сделки с акции за периода 01.01.2025 г. – 31.12.2025 г.:

- Обратно изкупуване на акции от дружеството

На проведеното на 08.04.2025 г. Извънредно Общо събрание на акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД бе прието решение дружеството да изкупи обратно собствени акции.

Съветът на директорите трябва да осъществи изкупуването при следните условия:

Максималният брой акции подлежащи на обратно изкупуване е 5 300 000 броя.

Минимална цена 0,85 лева за акция и максимална цена 4 лева за акция. Максимална обща цена за обратно изкупуване на акции-не повече от 21 200 000 (двадесет и един милиона и двеста хиляди) лева. При промяна на официалната валута в Република България цената на акция ще се изчислява в определената съобразно приложимото законодателство нова официална валута като се прилага нормативно предвиденият обменен курс.

Срокът за изкупуване е до 31.12.2028 г.

Начин на обратно изкупуване – чрез инвестиционен посредник. Общото събрание на акционерите упълномощава Съвета на директорите да извърши всички необходими правни и фактически действия за осъществяване на обратното изкупуване.

На 29.05.2025 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 9 500 свои акции на средна цена от 1,4168 лв. за акция на обща стойност от 13 460 лв. Аксиите представляват 0,016% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

На 30.05.2025 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 72 500 свои акции на средна цена от 1,4456 лв. за акция на обща стойност от 104 809,94 лв. Аксиите представляват 0,12% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

На 09.06.2025 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 40 000 свои акции на средна цена от 1,4916 лв. за акция на обща стойност от 59 665 лв. Аксиите представляват 0,07% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

На 24.06.2025 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 19 958 свои акции на средна цена от 1,405 лв. за акция на обща стойност от 28 040,78 лв.. Аксиите представляват 0,03% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

На 07.08.2025 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 19 709 свои акции на средна цена от 1,3948 лв. за акция на обща стойност от 27 491,10 лв. Акциите представляват 0,03% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

На 26.08.2025 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 56 060 свои акции на средна цена от 1,40 лв. за акция на обща стойност от 78 473 лв. Акциите представляват 0,09% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

На 13.10.2025 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 15 000 свои акции на средна цена от 1,38 лв. за акция на обща стойност от 20 700 лв. Акциите представляват 0,025% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

На 17.11.2025 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 31 606 свои акции на средна цена от 1,67 лв. за акция на обща стойност от 52 782,02 лв. Акциите представляват 0,05% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

На 16.12.2025 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 25 000 свои акции на средна цена от 1,73 лв. за акция на обща стойност от 43 250 лв. Акциите представляват 0,04% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

- **Продажба на собствени акции от дружеството**

На 09.04.2025 г., в изпълнение на бонусната си политика, „Сирма Груп Холдинг“ АД продаде 400 000 свои акции на средна цена от 1,00 лв. за акция на обща стойност от 400 000 лв. Акциите представляват 0,67% от капитала на дружеството. Продажбата бе извършена на нерегулиран извънборсов пазар (България).

- **Покупка на мажоритарен пакет акции от капитала на „Сирма Ша“ Албания**

На 13.06.2025 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД сключи договор за покупка на акции от капитала на „Сирма Ша“ Албания със своето дъщерно дружество "Сирма Груп Инк." САЩ. Общия брой на акциите е 550, а общата им продажна стойност е 25 хил. лв. (15 хил. щатски долара). В резултат на сделката „Сирма Груп Холдинг“ АД стана мажоритарен собственик на „Сирма Ша“ Албания с 55% от капитала.

[Съдебни искиове за периода 01.01.2025 г. – 31.12.2025 г.:](#)

Срещу дружеството няма заведени съдебни искиове за периода.

[Друга юридическа информация за периода 01.01.2025 г. – 31.12.2025 г.:](#)

- **Придобиване на обособена част от предприятие „Дуо Софт“ ЕООД**

На 15.01.2025 г., бе подписан договор от „Сирма Груп Холдинг“ АД, за придобиване на обособена част от търговското предприятие с фирма „Дуо Софт“ ЕООД, ЕИК 130235197, с наименование „Софтуерни разработки в областта на академичното признаване“ като самостоятелна съвкупност от права, задължения и фактически отношения, създадени при осъществяване на досегашната му търговска дейност съгласно счетоводния баланс към момента на прехвърлянето на обособената част, срещу цена от 287 000 (двеста осемдесет и седем хиляди) лева. Придобиването ще засили позициите на „Сирма Груп Холдинг“ АД при предоставяне на ИТ услуги и решения на организации, които се занимават с патентна дейност.

- **Разпределение на паричен дивидент за 2024 г.**

Съгласно решението на Общо акционерно събрание на Сирма Груп Холдинг АД от 03.06.2025 г., дружеството пристъпва към разпределението на паричен дивидент в размер на бруто 0,02 лв. на акция за 2024 г.

Емисия ISIN: BG1100032140

Обща сума на дивидента с включен данък дивидент: 1 159 175,64 лв.

Право на получаване на дивидент, съгласно решението на Общото събрание на акционерите, имат всички акционери на Сирма Груп Холдинг АД към 17.06.2025 г. (14 дни след провеждане на събранието, съгласно чл.115в, ал.3 от ЗППЦК), така както са вписани в Книгата на акционерите при Централния депозитар АД.

Акции с право на дивидент: 57 958 782 (приспаднати 1401 736 обратно изкупени акции).
Сума на дивидента за една акция: бруто 0,02 лв. и нето за акционери-физически лица 0,019 лв.
Банката, чрез която ще се изплаща дивидента е Уникредит Булбанк АД.

Начална дата на изплащане на дивидента е 11.08.2025 г.

Крайна дата на изплащане на дивидент е 11.02.2026 г. (шест месеца след началната дата).

Данъци: дължимите данъци за дивидент на физически лица ще бъдат удържани и всенеси от „Сирма Груп Холдинг“ АД предварително;

Банкови комисиони: „Сирма Груп Холдинг“ АД ще поеме всички разноски по изплащане на дивидентите;

Начин на изплащане:

- Акционерите, които имат открити сметки при инвестиционни посредници ще получат своя дивидент чрез тях, като спазват техните изисквания.
- Акционерите, които не се обслужват от инвестиционен посредник и чиито акции се съхраняват по лични сметки в „Регистър А“ при Централния депозитар АД, ще получат своите дивиденти чрез клоновата мрежа на търговската банка „Уникредит Булбанк“ АД.

Дивиденти в брой над 5 000 лв.: при получаване на дивидент в брой, чиято сума надхвърля 5 000 лв., банката изисква едновременно предизвестие. Такова не е необходимо при превод по сметка.

- **Продажба на дъщерно дружество „Сирма АБ“ Швеция**

На 08.08.2025 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД продаде акциите си от капитала на своето дъщерно дружество „Сирма АБ“ Швеция. Общия брой на акциите е 5 000, а общата им продажна стойност е 59 000 шведски крони. В резултат на сделката мажоритарен собственик на 100% от капитала на „Сирма АБ“ стана дружество Citadellet Likvidationer AB Sweden.

- **Внасяне и одобрение на Проспект на „Сирма Груп Холдинг“ АД от КФН**

На 12.09.2025 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД внесе за одобрение в КФН своя Проспект за допускане на съществуващите акции на емитента до търговия на регулиран пазар (Regulated Market) на Франкфуртската фондова борса (Boerse Frankfurt).

На 16.10.2025 г. КФН одобри проспекта за допускане до търговия на регулиран пазар на Франкфуртската фондова борса (Frankfurt Stock Exchange) с едновременно допускане до подсегмента на регулирания пазар с допълнителни задължения след допускането (Prime Standard) на Франкфуртската фондова борса, както и на пазара Xetra, организиран от Франкфуртската фондова борса и допускане до сегмента EuroBridge Market на Българската фондова борса на емисията акции издадени от „Сирма Груп Холдинг“ АД в размер на 59 360 518 лева, разпределен в 59 360 518 броя обикновени, поименни, безналични, свободно прехвърляеми акции с право на глас с номинална стойност от 1 лв. всяка една, представляващи целия регистриран капитал на дружеството.

- **Учредяване на ново дъщерно дружеството в Дубай**

На 21.10.2025 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД учреди ново дъщерно дружество в Дубай – Sirma FZE. Капиталът на новото дружество е в размер на 100 000 дирхама и е 100% собственост на „Сирма Груп Холдинг“ АД. Разделен на 100 броя акции с номинална стойност 1 000 дирхама всяка. Дружеството няма законово изискване за внасяне на капитала на „Сирма ФЗЕ“ и съответно към края на отчетния период капитала не е внесен. Поради тази причина стойността на инвестицията в „Сирма ФЗЕ“ е в размер на 0 лв.

Одиторско възнаграждение през 2025 г.

Дружеството „Грант Торнтон“ ООД, вписано под номер 032 в публичния регистър на одиторските дружества към Института на дипломираните експерт - счетоводители в България, бе избраното за одитор на самостоятелния и консолидирания годишен финансов отчет на Сирма Груп Холдинг АД.

Сумата на одиторското възнаграждение за самостоятелен отчет за 2025 г. е в размер на 54 763,24 лв. без ДДС и за консолидиран отчет за 2025 г. в размер на 46 157,59 лв. без ДДС. Настоящото оповестяване е в изпълнение на изискванията на чл. 30 от Закона за счетоводството.

Информация за сключените големи сделки през 2025 г.

През 2025 г., дружеството сключи няколко големи сделки с клиенти, както и с подизпълнители:

Покупки:

- Сделка 1 за BGN 6 658 хил. лв.
- Сделка 2 за BGN 5 709 хил. лв.
- Сделка 3 за BGN 5 509 хил. лв.

Продажби:

- Сделка 1 за BGN 7 469 хил. лв.
- Сделка 2 за BGN 6 281 хил. лв.
- Сделка 3 за BGN 6 213 хил. лв.

Тези сделки не съдържат оповестените в точка Сделки с акции за периода 01.01.2025 г. – 31.12.2025 г.

Информация за използваните финансови инструменти през 2025г.

През 2025 г. дружеството не е използвало финансови инструменти.

Действия в областта на научно-изследователската и развойна дейност през 2025 г.

Стратегията за растеж и развитие на Сирма Груп Холдинг АД предвижда концентрация на интелектуалната собственост на Групата в холдинговото дружество. Тази концентрация предполага и съсредоточаване на научно-изследователската и развойна дейност на Групата в Сирма Груп Холдинг АД.

Вероятно бъдещо развитие на дружеството

Прогнозите за развитие на сектор Информационни и комуникационни технологии през 2026 г. и следващите години са функция на ефектите, предизвикани от продължаващите военни действия в Украйна и Близкия Изток, действията на новата администрация на САЩ и състоянието на големите европейски икономики.

Въпреки, че директно влияние на войните в Украйна и Близкия Изток върху ИКТ сектора не се очаква, те ще засилват останалите рискове за глобалната икономика – инфлация, волатилност на валутните курсове, затруднени снабдителни вериги, геополитическа несигурност. Що се отнася до новата политика на президента Тръмп, още е рано за солидни изводи в каква посока ще рефлектира върху глобалната икономика и в частност върху секторите, в които оперира Сирма. В допълнение забавения темп на усвояване на средствата по европейски програми и забавеното изпълнение на Националния план за възстановяване се очаква да бъдат съпътстващи рискове и през 2026 г. Има и сериозна неяснота по отношение на стабилността на новоизбрано редовно правителство на България и неговия капацитет да се справи с икономическите предизвикателства след влизането на България в еврозоната.

През 2024 г. приключи интеграцията на шест дъщерни компании от Групата в „Сирма Груп Холдинг“ АД. През 2026 г. очакваме това да доведе до по-добра конкурентоспособност и пазарно позициониране на Групата, които да способстват създаването на нови бизнес възможности, предоставяне на клиентите на по-широка и разнообразна гама от услуги, професионален растеж и развитие на служителите ни, оптимизиране на административните процеси, съответно по-добра продуктивност, комуникация и сътрудничество между служителите и звената в Групата.

Сирма е в непрекъснат процес на търсене на компании, в които да инвестира, с цел увеличаване стойността на акциите на Дружеството.

Договори по чл.240б от ТЗ през 2025 г.

През 2025 г. Дружеството не е уведомено за сключени сделки от членовете на Съвета на директорите или свързани с тях лица с Дружеството, които излизат извън обичайната му дейност или които съществено се отклоняват от пазарните условия.

6/ РЕЗУЛТАТИ ПО СЕГМЕНТИ

Ръководството определя оперативните сегменти на базата на основните продукти и услуги, които предлага Дружеството.

Оперативните сегменти в компанията са следните: Системна интеграция, Хотелиерство, ИТ услуги, Финансова индустрия и Стратегическо развитие.

Обобщената финансова информация за тях за отчетния период е както следва:

	Системна интеграция	Хотелиерство	Финансова индустрия	ИТ услуги	Стратегическо развитие	Общо
2025	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.
Приходи на сегмента	50 585	10 597	14 525	13 117	14 931	103 755
Разходи за материали и себестойност на продадени стоки	(42 225)	(3)	(1)	(3)	(544)	(42 776)
Разходи за външни услуги	(2 852)	(3 653)	(2 567)	(3 050)	(2 858)	(14 980)
Разходи за персонал	(1 934)	(6 235)	(10 322)	(8 474)	(10 237)	(37 202)
Амортизация на нефинансови активи	(51)	(524)	(684)	(579)	(998)	(2 836)
Други разходи	(17)	(33)	(27)	(53)	(1 676)	(1 806)
Оперативна печалба/(загуба) на сегмента	3 506	149	924	958	(1 382)	4 155

Сегмент "Системна интеграция" предлага на своите клиенти системна интеграция, облачни услуги и услуги свързани с кибер-сигурността. Целевият пазар е основно български финансови институции, застрахователни дружества, организации свързани със здравеопазването, мултинационални дружества с операции в България и държавни и общински администрации.

През 2025 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД успешно бе сертифицирана по всички необходими ISO стандарти. Тези сертификати са важни за по-голямата част от клиентите на сегмента.

„Системната интеграция“ е част от сегмента „ИТ Услуги“. „ИТ Услугите“, от своя страна, се запазват като водещия сегмент в ИКТ индустрията в света, с продажби от над USD 1,7 трилиона през годината. Обявените мита от САЩ през април 2025 г. и ответните мита от засегнатите държави забавиха прогнозирания ръст, увеличиха рисковете пред индустрията и несигурността през годината.

Тази волатилност бе особено подчертана в САЩ, където Президентът предприе редица противоречиви икономически мерки. Тази несигурност се прехвърли от САЩ и в Европа, като допълнително се засилваше и от войната в Украйна. Резултатът от това бе влошен икономически климат, завишени рискове и забавяне или отлагане на проектите за системна интеграция.

Независимо от описаната трудна пазарна конюнктура, продажбите в сегмента надхвърлиха планираното за 2025 г. Приходите на сегмента през годината надхвърлиха 50 милиона лв. Сегментът се запазва като водещ за Сирма с почти половината (49%) от приходите за 2025 г. на самостоятелна основа. Постигнатата печалба от сегмента за годината е в размер на 3,5 милиона лв. с марж от 7%.

През 2025 г. бяха сключени значими сделки, като паралелно продължи и изпълнението на проекти започнати в края на 2024 г. Ето по-значимите от сделки през 2025 г.:

- проект за продажба и интегриране на мрежово оборудване за една от големите телеком компании в България;
- проект за интегриране на оборудване за киберсигурност в централите за данни в 4 държави на голяма финтех компания;
- 5 големи проекта за продажба и интегриране на оборудване за киберсигурност в държавната администрация в България;
- доставка на настолни компютри за голяма българска банка;
- сключен договор за официално представителство на Apple за техните бизнес клиенти в България;
- системна интеграция за средна по големина албанска банка;
- доставка на оборудване и системна интеграция за НЗОК.

Българският пазар остава доминиращ за сегмент „Системна интеграция“ с дял от 94%.

Целите, заложили пред сегмента „Системна интеграция“ за 2025 г. бяха изпълнени.

Пазарните предизвикателства пред сегмента, обаче, се запазват и през 2026, основно свързани с разразяващата се търговска война. Политическата несигурност в България в началото на 2026 г. допълнително предполага свито търсене и в публичния сектор на страната. Независимо от това, екипът на сегмента е подготвен и уверен в изпълнението на годишния план за сегмента през 2026 г.

Финансови резултати на сегмента:

	Системна интеграция
	2025
	хил. лв.
Приходи на сегмента	50 585
Разходи за материали и себестойност на продадени стоки	(42 225)
Разходи за външни услуги	(2 852)
Разходи за персонал	(1 934)
Амортизация на нефинансови активи	(51)
Други разходи	(17)
Оперативна печалба на сегмента	3 506

Сегмент „Хотелиерство“ предлага ИТ решения, консултации, системна интеграция и анализ на данните на своите клиенти от хотелиерската индустрия. Целевите клиенти на сегмента са хотелиерски групи, тур-оператори, туристически агенции и технологични доставчици за хотелиерската индустрия.

През 2025 г. сегментът генерира почти 10,6 милиона лв. приходи, което е спад спрямо 2024 г. Намалването е до голяма степен повлияно от структурата на фиксираните ни разходи. Важно е да се отбележи, че този спад на приходите се дължи главно на външни пазарни условия, а не на проблеми с нашите операции. Основните фактори, допринесли за този спад, бяха стратегическото отдръпване от ключови клиенти. През първата половина на 2025 г. наблюдавахме отдръпване от големи клиенти като WebBeds, Priceline и RateHawk, които намалиха или напълно прекратиха ангажиментите си с подизпълнители като част от собствените си мерки за намаляване на разходите и за управление на геополитическите рискове, последвано от отмяната на проекта Roomdex, като част от придобиването на компанията. Тези развития доведоха до забележима разлика в приходите през годината.

През годината приложихме действия и се фокусирахме върху стабилизирането на сегмента и запазването на дългосрочната му стойност.

Някои от ключовите действия включваха:

- Запазване на основните ни таланти и поддържане на възможностите ни за качествена работа.
- Разширяване на нашите Управлявани интеграционни услуги (MIS), които работят на абонаментна основа и продължават да се разрастват стабилно.
- Укрепване на взаимоотношенията с клиентите, като няколко проекта бяха разширени и дори разширени през втората половина на годината.
- Повишаване на видимостта ни на пазара чрез участие в ИТВ и НИТЕС със специални щандове.
- Изместване на позиционирането ни от просто линейно разработване на софтуер към по-мощабируеми и продуктови предложения.

През последните две тримесечия на годината започнахме да виждаме признаци на стабилизиране и възстановяване и се съсредоточихме върху създаването на новата рамка за услуги, която включва текущи услуги в комбинация с AI платформа и AI услуги.

Към края на 2025 г. внедрихме рамката Travel & Hospitality 360 Connect. Тази инициатива е изцяло насочена към диверсифициране на нашите потоци от приходи и намаляване на риска от концентрация. Някои ключови допълнения включват:

- Integration Hub: Повтаряема, базирана на SLA интеграционна услуга (във фаза на планиране).

- Разширена управляема поддръжка: Поддръжка не само на нашите интеграции, но и на наследен код, разработен от други екипи.

- Решения, базирани на изкуствен интелект: Започнахме разработването на хотелски агент с изкуствен интелект на платформата Sirma AI, фокусирайки се върху автоматизация, персонализация и оперативна оптимизация за хотелски групи (във фаза на разработване).

Общата цел е да се премине от чисто линеен модел на приходи от проекти към:

- Абонаментни услуги,
- Поддръжка за повтаряща се интеграция,
- Предложения с добавена стойност, базирани на изкуствен интелект.

Тези промени ще ни помогнат да създадем по-мащабируем и устойчив модел на приходи.

С поглед напред, виждаме 2025 г. като година на преход и препозициониране.

За 2026 г. нашите очаквания включват:

- Стабилизиране на приходите и постепенно възстановяване към нивата от 2024 г.
- По-голям дял от повтарящите се приходи чрез нашата MIS и интеграционен център.
- Засилено разширяване в Западна Европа и Северна Америка.
- Навлизане на пазара в Близкия изток.
- Нови възможности за кръстосани продажби и допълнителни продажби чрез нашите предложения, базирани на изкуствен интелект.

Със засилена инфраструктура за продажби и по-широка гама от услуги, вярваме, че сегментът е по-добре позициониран за диверсифициран и устойчив растеж в сравнение с операциите ни преди 2025 г.

Финансови резултати на сегмента:

	Хотелиерство
	2025
	хил. лв.
Приходи на сегмента	10 597
Разходи за материали	(3)
Разходи за външни услуги	(3 653)
Разходи за персонал	(6 235)
Амортизация на нефинансови активи	(524)
Други разходи	(33)
Оперативна печалба на сегмента	149

Сегмент „ИТ услуги“ е насочен към крос-индустриални корпоративни решения – ИТ услуги (хоризонтална специализация на ИТ услуги в различни икономически сектори) и софтуерни продукти.

„ИТ Услугите“ се запазват като водещия сегмент в ИКТ индустрията в света. Очакванията са, че сегментът ще отбележи ръст от 5% на глобалния ИТ пазар през 2025 г. и да ускори своето развитие до 7% през 2026 г. ([Gartner, June, 2025](#)). Обявените мита от САЩ през април 2025 г. и ответните мита от засегнатите държави ще забавят прогнозирания ръст, ще увеличат рисковете пред индустрията и ще увеличат несигурността през годината.

Тази волатилност бе особено подчертана в САЩ, където Президентът предприе редица противоречиви икономически мерки. Очаква се тя да се запази и през следващото тримесечие, като така се увеличава и риска от рецесия. Тази несигурност се прехвърли от САЩ и в Европа, като допълнително се засилваше и от войната в Украйна. Резултатът от това бе влошен икономически климат, завишени рискове и забавяне на проектите.

В допълнение към икономическата несигурност, сегмента „ИТ Услуги“ е уязвима и към валутния риск, който произлиза от драматичния спад на курса на щатския долар през 2025 г. (близо 12%) към еврото и относително високите нива на продажби на сегмента в САЩ (18% през годината).

Приходите от сегмента през 2025 г. достигнаха 13,1 милиона лева. Сегмента е с близо 13% от приходите на самостоятелна основа за Холдинга през 2025 г. Нарастването на приходите в сегмента „ИТ Услуги“ е съпътствано с увеличаване на техния марж на печалба до 8%, който е вече водещ в дружеството. Сегмента допринася с 957 хиляди лева към печалбата на самостоятелна основа на Холдинга за 2025 г.

През 2025 г. бяха сключени договори с нови клиенти, и продължи работата по договори сключени в миналото. В началото на 2025 г. бяха преподписани договори за ИТ обслужване с всички стари клиенти, като и съответно работата по техните проекти продължава. През първото тримесечие на годината, Сирма взе участие в четири тръжни процедури в българския публичен сектор, финансирани по Национален план за възстановяване и устойчивост (НПВУ). Три от тях бяха спечелени.

10% от приходите във сегмент „ИТ Услуги“ произлизат от дейността на под-сегмента „Ритейл“. Под-сегментът е водещ в продажбите на решения на Сирма, които са базирани на изкуствен интелект. Именно в търговията на дребно, където се генерират огромно количество данни, изкуствения интелект може да способства за извличане от тях на полезна информация, която може да бъде практически използвана от търговеца. Под-сегмента „Ритейл“ предлага консултации, софтуер и дигитална търговия с изкуствен интелект, фокусиран върху прогнозиране, персонализиране и автоматизация – превръщайки клиентските данни в измерим растеж (конверсия, задържане, ефективност). Под-вертикалата „Ритейл“ предлага на своите клиенти както ИТ услуги така и собствено-разработени софтуерни продукти:

- Loyah е награждавана платформа за управление на програми за лоялност във всички канали за търговия на дребно, която позволява унифицирана идентичност на клиентите, ангажираност и ефективност на кампаниите.
- Salexor е решение с изкуствен интелект в реално време, което монетизира посещенията на уебсайтове и подобрява дигиталните предложения чрез персонализиране и маркетингова автоматизация, управлявани от изкуствен интелект.

По-значимите от проектите, по които се работи са:

ИТ Услуги в Европа:

- Поддръжка и усъвършенстване на платежна система за gift cards в скандинавските държави
- Поддръжка и усъвършенстване на платежна система за голям английски оператор
- Поддръжка и усъвършенстване на голяма система за самолетни резервации
- Нов договор с голяма фирма за климатични системи от Лихтенщайн

ИТ Услуги в сегмент търговия на дребно (ритейл):

- Поддръжка и усъвършенстване на платформа за лоялност в няколко големи мола на балканите
- Поддръжка и усъвършенстване на интелигентен бот за голям е-комерс клиент

ИТ Услуги за публичния сектор

- Адаптиране, надграждане и промяна на съществуващата информационна система на НСЦРЛП за привеждането ѝ в съответствие с изискванията и плана за въвеждане на евро в България
- Модернизация на информационна система на Българското Патентно Ведомство, извънгаранционна поддръжка и осигуряване на непрекъсваемост на работния процес и киберсигурност
- Извънгаранционно обслужване на Air Traffic License Manager
- Надграждане на Единната информационна система за академично признаване и разработка на публично достъпна база данни (в рамките на международната мрежа ENIC-NARIC) за образователно-квалификационните степени за висше образование и докторски степени, придобити в трети страни за Национален център за информация и документация
- Нов договор за модернизация на информационната система за съхранение и обработка на данни с Агенция по заетостта в България
- Спечелен търг за разработване и внедряване на софтуер за обработка на резултатите от анкетни проучвания по Дейност 4 от Инвестиция С11.15-Н8 „Модернизиране на Агенция по заетостта“, финансирана по НПВУ
- Спечелен търг за изграждане на система за оценка на ефективността и ефикасността на предлаганите от Агенция по заетостта услуги, базирана на данни от свързани административни регистри“ по Дейност 3 от Инвестиция С11.15-Н8 „Модернизиране на Агенция по заетостта“, финансирана по НПВУ.

ИТ Услуги в САЩ:

- обслужваме стари клиенти на Сирма

Географски продажбите през 2025 г. бяха насочени към Европа и САЩ със силни продажби на Балканите.

През 2026 г. очакваме силен ръст на приходите, воден от по-задълбоченото внедряване на изкуствен интелект и разширените услуги за автоматизация в съществуващата клиентска база.

Вече наблюдаваме повишено търсене на прогнозни анализи, персонализация и агенти с изкуствен интелект, които рационализират операциите, подобряват клиентското изживяване и осигуряват измерима възвръщаемост на инвестициите.

Финансови резултати на сегмента:

	ИТ услуги
	2025
	хил. лв.
Приходи на сегмента	13 117
Разходи за материали	(3)
Разходи за външни услуги	(3 050)
Разходи за персонал	(8 474)
Амортизация на нефинансови активи	(579)
Други разходи	(53)
Оперативна печалба на сегмента	958

Сегмент „Финансова индустрия“ предлага подкрепа финансовите институции по техния път към дигитализация и внедряване на изкуствен интелект в техните операции. Целевите клиенти на сегмента са малки и средни банки и финтех дружества. Дейността на сегмента „Финансова индустрия“ е разделена на 5 подсегмента – Финансови услуги, Финансова консултация, Оракул, Теменос и ИТ Решения.

Пред сегмента продължават да седят сериозни предизвикателства:

- Ограничена възможност за индексирание на цените по съществуващи договори;
- Трудности при намиране и задържане на висококвалифициран персонал на българския пазар, наред с високите разходи за труд и устойчив ръст на възнагражденията в ИТ сектора;
- Засилен ценови натиск и по-кратки договорни цикли;
- Адаптиране на бизнес модела и подходите в реализация и създаване на решения с лицензи за които се плаща на месец и на ползвател;
- Адаптация на съществуващите решения в портфолиото, така че да отговарят на новите регулаторни изисквания и тенденции за роботизация на цифровите процеси. Внедряването на технологии за изкуствен интелект и машинно знание ще оптимизира сроковете за доставка на услуги, но ще изисква време за реализация на нови проекти.

Сирма Груп Холдинг продължава да е фокусирана в предоставянето на ИТ и консултантски услуги, като през годината освен активни действия за стабилизиране на няколко текущи проекти наблегнахме на предлагането на последни версии на банковата системи Теменос и FlexCube и отваряне на всички системи към решения, които дават възможност за реализация на „Open banking“ API базирани услуги. Проектите в посока на „Отворен дигитален бизнес“, управление и съхранение на бизнес данните и регулаторен рипортинг също бяха основен фокус за компанията през 2025 г.

В началото на 2025 г. в сегмента се подписа множество малки поръчки за адаптация на рипортинг системите предвид промени в законовата рамка. Актуални бяха и възлагания за промени и адаптация на системи, свързани с преминаване към евро.

Продължи изпълнението на няколко проекта за внедряване на платежни и сателитни решения, сред които „RepXpress“, „ceGate“ и „UBX Suite“, DIGI Bank.

Имахме ясен план за развитие, включващ активно рекламиране и разпространяване на новите версии на:

- Open banking API hub, който имплементира БИСТРА стандарта за всички услуги в обхвата на PSD2 и отворено банкиране.
- RepXpress – система за регулаторна отчетност и собствен DHW.
- ceGate – система за събиране на клиентски данни и оценка на клиенти.

Дружеството позиционира пакет от консултантски услуги за анализ и документация по отношение на селекция и избор на дигитални решения. Използваната методология е на база Assist Knowledge Development и Британската асоциация за Бизнес анализ.

2025-та беше преходна година за цялата Група и нейното реструктуриране, характеризираща се с:

- подготовка за ново листване на Франкфуртската борса;
- централизация на административни процеси;
- уеднаквяване на вътрешните финансови политики;
- засилване на механизмите за финансова дисциплина и контрол.

Тези процеси доведоха до временна организационна натовареност, но създадоха основа за висока оперативна ефективност през 2026 г.

Стратегия и перспектива за развитие през 2026 г.

Услуги

Фокусът на услугите през година ще включва и презентира:

- управление и администрация на данни;
- автоматизирани инструменти за тестване;
- бизнес анализ и документация;
- хибридни експертни услуги.

Налице е постепенен преход от модел, базиран основно на предоставяне на ресурси, към продуктово-експертен модел с по-висока добавена стойност

Основни цели

- Стабилизиране и успешно приключване на текущите проекти.
- Интеграция на AI софтуерни агенти в основните процеси и системи.
- Развитие на регулаторния репортинг след приемането на еврото.
- Оптимизация на бизнес данни и интеграционни платформи.
- Увеличаване на приходите с планиран ръст от 15% (до 10 млн. евро).

Стратегически приоритети

Финансова устойчивост

- Постепенно повишаване на цените на услуги и продукти.
- Разширяване на SaaS моделите и абонаментните приходи.
- Подобряване на маржа чрез оптимизация на разходите.

Човешки капитал

- Инвестиции в обучение и развитие на компетенции в AI, ML и автоматизация.
- Програми за задържане на ключови специалисти.
- Насърчаване на вътрешна специализация и експертиза.

Географско развитие

- Задържане и разширяване на клиентската база на Балканите.
- Развитие на позиции в Европейския съюз.
- Разширяване на присъствието в Северна Америка.

В заключение 2026 г. предлага едновременно значителни възможности и предизвикателства. Успехът на сегмента ще зависи от:

- правилното позициониране в облачната и AI трансформация;
- задържането на ключови специалисти;
- оперативната ефективност;
- адаптация към новата регулаторна рамка след въвеждането на еврото;
- способността да превърне недостига на кадри в катализатор за иновации.

Финансови резултати на сегмента:

	Финансова индустрия
	2025
	хил. лв.
Приходи на сегмента	14 525
Разходи за материали	(1)
Разходи за външни услуги	(2 567)
Разходи за персонал	(10 322)
Амортизация на нефинансови активи	(684)
Други разходи	(27)
Оперативна печалба на сегмента	924

Сегмент „Стратегическо развитие“ включва различни предимно разходни звена, които не могат да бъдат пряко свързани с някой от останалите сегменти, но са важни за операциите на всички.

Такива са:



Бизнес инкубатор

Сирма оповестява информация за водещите сегменти на специализация, които допринасят с над 10% от приходите за съответния период. Тази методология предполага сегментите с по-скромни продажби да бъдат групирани в сегмент „Стратегическо развитие“. Сирма инвестира в тези под-сегменти и развива техния потенциал, с увереността в тяхната успешна бизнес перспектива. Някои от тях вече успешно се самоиздържат и вече не са разходни звена (напр.: „ИТ услуги за транспорт и логистика“), други са все още в по-ранен етап на развитие и не генерират печалба (напр.: „ИТ услуги за Човешки Ресурси (HR)“).

Технологичен инкубатор

Свидетели сме на бурното развитие на информационните технологии и тяхното приложение в бизнеса. Поддържането на конкурентоспособността на Сирма е пряка функция от усвояването на всяка нова технология и осмислянето и приложението ѝ към вертикалите на специализация на Групата. Сегментът „Стратегическо развитие“ включва и „Инкубатор и лаборатории“. Това е организационното звено, което е отговорно за развойната дейност (R&D) в Сирма.

Международно проникване

Сирма продава своите продукти и услуги глобално. В редица важни за групата пазари, Сирма има изградени местни представителства (Великобритания, САЩ, и др.). Същевременно за навлизането на нови за Групата пазари, в Сирма е обособено „Звено за международни продажби“ (International Sales Unit). Разходите за неговата издръжка, както и евентуални приходи от реализирани продажби, също са включени в сегмента „Стратегическо развитие“.

Стратегическа администрация

Оперативните административни разходи се отнасят към съответния сегмент, който обслужват. Но стратегическите административни разходи, свързани с развитието на Групата са включени в сегмента „Стратегическо развитие“. Така например през 2025 г. административните разходи свързани с вторичното листване на Сирма на Франкфуртската фондова борса ще бъдат отнасяни тук.

Икономическата устойчивост на Сирма е пряка функция от нейната устойчивост в екологично, социално и управленско отношение. Като дружество, което е специализирано в ИТ услугите, водещата тема за неговата устойчивост е социалната – развитието, допълнителната квалификация и мотивацията на служителите. Разходите за различните ESG инициативи в Сирма са също включени в сегмента „Стратегическо развитие“. Така например тук се отнасят разходите за Академията на Сирма, която е отговорна за допълнителната квалификация на служителите, както и за привличането и обучението на нови.

През 2025 г., сегментът „Стратегическо развитие“ е реализирал 14,39% от общите приходи на самостоятелно ниво за Сирма, и е реализирал BGN 1 382 хиляди загуба, поради своята специфика описана по-горе.

Независимо, че характерът на повечето елементи, които са включени в сегмента „Стратегическо развитие“ е на разходни центрове, някои от подсегментите генерират приходи. През 2025 г. сегментът „Стратегическо развитие“ включва продажби в следните подсегменти от „Бизнес инкубатора“:

- Софтуер и ИТ услуги за застрахователни компании
- Софтуер и ИТ услуги за транспортни и логистични компании
- Софтуер и ИТ услуги за здравеопазването
- Софтуер и ИТ услуги за управление на човешките ресурси

През 2025 г. водещ подсегмент е „ИТ услуги за транспорт и логистика“ (42% от продажбите на „Стратегическо развитие“). С приходи от близо BGN 7 милиона, под-сегментът вече се самоиздържа, генерира печалба и има най-близка перспектива за израстване до ниво на самостоятелен сегмент.

Географската насоченост на продажбите на сегмент „Стратегическо развитие“ е разнородна – от почти пълен фокус върху България (застрахователните компании), през САЩ (здравеопазване) до глобално проникване на ИТ услугите за транспорт и логистика.

Целите, поставени на екипите на различните съставни части, включени в „Стратегическо развитие“, са разнородни, в зависимост от характера на тяхната дейност.

В „Бизнес инкубатора“ целите за всеки от под-сегментите са следните:

1. Развитие на услугите
2. Увеличаване на продажбите
3. Достигане до самоиздръжка на подсегмента
4. Генериране на печалба от дейността
5. Нарастване на продажбите до над 10% от общите за Групата и преминаване към ниво на самостоятелен сегмент

През 2025 г. подсегмент „Транспорт и логистика“ успешно постигна първите четири цели и фокусира своите усилия към нарастване на продажбите до необходимите за превръщането му в самостоятелен сегмент. Подсегментите „Здравеопазване“ и „Застрахователни компании“ са постигнали първите три цели и вече се самоизdržат. Подсегментът „Услуги за управление на човешките ресурси“ е все още в своята начална фаза на развитие, като текущи законодателни промени в България за електронизация на трудовите досиета дават основание за оптимизъм за развитието на този подсегмент.

Дейността на „Инкубатор и лаборатории“ до края на 2025 ще е фокусирана около изграждането и внедряването на „Enterprise AI Core“ на Сирма. Основната задача пред „Стратегическата администрация“ на Сирма ще е извършването на всички необходими дейности за реализирането на успешно двойно листване на Франкфуртската фондова борса. Звеното за международни продажби проучва възможностите за продажби в Близкия изток. Разходите за ESG ще бъдат основно насочени към повишаване на квалификацията на служителите в технологии свързани с ИИ (AI) и подобряване на комуникацията с инвеститорите в Сирма.

Финансови резултати на сегмента:

	Стратегическо развитие
	2025
	хил. лв.
Приходи на сегмента	14 931
Разходи за материали и себестойност на продадени стоки	(544)
Разходи за външни услуги	(2 858)
Разходи за персонал	(10 237)
Амортизация на нефинансови активи	(998)
Други разходи	(1 676)
Оперативна (загуба) на сегмента	(1 382)

7/ ИНДИВИДУАЛНИ ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ

7.1. ПРИХОДИ

	2025	2024	Изменение	Изменение
	хил. лв.	хил. лв.	(в хил. лв.)	(%)
Приходи от продажби	102 264	30 812	71 452	231,90%
Приходи от съучастия	-	1 390	1 159	(100%)
Приходи от наеми на инвестиционни имоти	310	579	(269)	(46,46%)
Приходи от лихви	2	6	(4)	(66,67%)
Печалба от продажба на нетекущи активи	23	2	21	1 050%
Приходи от финансиране	16	11	5	45,45%
Други приходи	1 140	310	830	267,74%
Общо	103 755	33 110	70 645	213,36%

През 2025 г. приходите на „Сирма Груп Холдинг“ АД нараснаха със 70 645 хил. лв. или с 213,36% спрямо 2024 г. Приходите през предходния период включват приходите от дейността на дружествата, които след 08.10.2024 г. се вляха в „Сирма Груп Холдинг“ АД.

Приходите през отчетния период включват и приходите от лихви и продажба на инвестиции, тъй като дейността по придобивания на предприятия и части от тях, както и предоставянето на заеми и приемането на депозити е основна дейност на холдинговото дружество.

Приходите от продажби по продуктови линии включват:

	2025	2024	Изменение	Изменение
	хил. лв.	хил. лв.	(в хил. лв.)	(%)
Продажба на ИТ оборудване	47 227	15 985	31 242	195,45%
Софтуерни услуги	43 212	10 146	33 066	325,90%
Абонаменти	8 189	1 211	6 978	576,22%
Поддръжка	1 605	747	858	114,86%
Системна интеграция	870	-	870	н/п
Лицензи	413	-	413	н/п
Административни и счетоводни услуги	421	2 529	(2 108)	(83,35%)
Хостинг	262	52	210	403,85%
Облачни услуги	9	9	-	-
Други	56	133	(77)	(57,89%)
Общо	102 264	30 812	71 452	231,90%

7.1.1. Повторяеми приходи

Повторяеми са стабилни, прогнозируеми и постоянни във времето приходи.

През 2025 г. Дружеството отчита повторяеми приходи както следва:

	Сума (в хил. лв.)	Процент от приходите
Поддръжка и обслужване	7 412	7%
Изграждане и управление на ИТ системи	11 311	11%
Абонаменти и лицензи	663	1%
Услуги по дългосрочни договори	8 176	8%
Общо повторяеми приходи	27 562	27%
Други приходи	76 193	73%
Общо приходи	103 755	100%

Поддръжка и обслужване

Поддръжката и обслужването обхващат дейности, свързани с осигуряване на нормалната и непрекъснатата работа на софтуерни и хардуерни системи чрез отстраняване на възникнали проблеми, прилагане на актуализации, техническа помощ и обща експлоатационна поддръжка. Нормално това са дългогодишни или безсрочни договорни отношения с добре остойностени ангажименти и за двете страни.

Изграждане и управление на ИТ системи / Управлявани услуги

Управляваните услуги представляват модел на дългосрочно възлагане, при който дружеството поема цялостната отговорност за управление, мониторинг и оптимизация на ИТ услуги или системи, с цел повишаване на ефективността, сигурността и оперативната надеждност. Поради естеството на вникване в проблематиката на клиента, тези ангажименти са дългосрочни и лесно прогнозируеми като стойност във времето.

Абонаменти и лицензи

Абонаментите представляват форма на търговски взаимоотношения, при която клиентът заплаща предварително определена периодична сума (месечно, тримесечно, годишно и др.) за достъп до продукти или услуги за съответния срок. Въпреки, че формално клиентите имат възможност да се откажат от съответния продукт или услуга, статистически това се случва в по-малко от 10% от случаите, на годишна база.

Услуги по дългосрочни договори

Това са услуги, предоставяни на база договорни отношения, които включват клауза за автоматично продължаване на действието на договора след изтичане на първоначалния срок, освен ако една от страните не заяви желание за прекратяване. В общия случай това са договори за експертна разработка на ключови софтуерни системи при клиента, при които подмяната на доставчика е нетипична и крайна мярка и се практикува само при извънредни обстоятелства. Този модел осигурява устойчив поток от приходи и предвидимост в отчетните периоди.

7.2. РАЗХОДИ

	2025 хил. лв.	2024 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.,%)
Разходи за материали	(406)	(206)	(200)
Изменение %			97,09%
Разходи за външни услуги	(14 980)	(3 716)	(11 264)
Изменение %			303,12%
Разходи за персонала	(37 202)	(8 541)	(28 661)
Изменение %			335,57%
Разходи за амортизация и обезценка на нефинансови активи	(2 836)	(1 130)	(1 706)
Изменение %			150,97%
Себестойност на продадените стоки и други текущи активи	(42 370)	(15 422)	(26 948)
Изменение %			174,74%
Други разходи	(1 806)	(551)	(1 255)
Изменение %			227,77%
Разходи общо	(99 600)	(29 566)	(70 034)
Изменение %			236,87%

През 2025 г. разходите на „Сирма Груп Холдинг“ АД нараснаха със 70 034 хил. лв. или с 236,87% спрямо 2024 г. Разходите през предходния период включват разходите за дейността на дружествата, които след 08.10.2024 г. се вляха в „Сирма Груп Холдинг“ АД.

7.3. ФИНАНСОВИ ПРИХОДИ И РАЗХОДИ

	2025 хил. лв.	2024 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.)	Изменение (%)
Финансови разходи	(1 787)	(151)	(1 636)	1 083,44%
Финансови приходи	2 550	270	2 280	844,44%
Финансови приходи / разходи нетно	763	119	644	541,18%

7.4. АКТИВИ

Сумата на активите на „Сирма Груп Холдинг“ АД към края на 2025 г. е с 5 515 хил. лв. (5,10%) по-голяма от стойността им в края на 2024 г.

	31.12.2025 хил. лв.	31.12.2024 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.)	Изменение %
Търговска репутация	24 608	24 464	144	0,59%
Имоти, машини и съоръжения	9 540	8 447	1 093	12,94%
Нематериални активи	11 408	10 710	698	6,52%
Инвестиции в дъщерни предприятия	32 872	33 042	(170)	(0,51%)
Инвестиционни имоти	4 146	4 193	(47)	(1,12%)
Дългосрочни вземания от свързани лица	304	354	(50)	(14,12%)
Отсрочени данъчни активи	791	1 046	(255)	(24,38%)
Общо нетекущи активи	83 669	82 256	1 413	1,72%

	31.12.2025	31.12.2024	Изменение	Изменение
	хил. лв.	хил. лв.	(в хил. лв.)	%
Материални запаси	3 383	1 563	1 820	116,44%
Търговски вземания и други финансови вземания	10 329	9 941	388	3,90%
Предплащания и други активи	3 090	834	2 256	270,50%
Вземания от свързани лица	5 415	3 603	1 812	50,29%
Парични средства	7 779	9 953	(2 174)	(21,84%)
Общо текущи активи	29 996	25 894	4 102	15,84%

7.5. СОБСТВЕН КАПИТАЛ

	31.12.2025	31.12.2024	Изменение	Изменение
	хил. лв.	хил. лв.	(в хил. лв.)	(%)
Акционерен капитал	59 361	59 361	-	-
Изкупени собствени акции	(1 569)	(1 689)	120	(7,10%)
Премиен резерв	5 836	6 016	(180)	(2,99%)
Други резерви	2 484	1 609	875	54,38%
Неразпределена печалба от минали години	8 603	6 831	1 772	25,94%
Текущ финансов резултат	4 663	3 257	1 406	43,17%
Общо собствен капитал	79 378	75 385	3 993	5,30%

Към края на 2025 г. собственият капитал е нараснал с 3 993 хил. лв. спрямо края на 2024 г.

7.6. ПАСИВИ

Сумата на пасивите на „Сирма Груп Холдинг“ АД към края на 2025 г. е с 1 522 хил. лв. (4,65%) по-малка от стойността им в края на 2024 г.

	31.12.2025	31.12.2024	Изменение	Изменение
	хил. лв.	хил. лв.	(в хил. лв.)	(%)
Дългосрочни задължения към персонала	729	627	102	16,27%
Дългосрочни заеми	7 339	6 009	1 330	22,13%
Задължения по лизингови договори	691	515	176	34,17%
Дългосрочни задължения към свързани лица	3 517	3 699	(182)	(4,92%)
Общо нетекущи пасиви	12 276	10 850	1 426	13,14%

	31.12.2025	31.12.2024	Изменение	Изменение
	хил. лв.	хил. лв.	(в хил. лв.)	(%)
Задължения към персонала	4 341	4 415	(74)	(1,68%)
Краткосрочни заеми	1 360	239	1 121	469,04%
Задължения по лизингови договори	736	322	414	128,57%
Търговски и други задължения	10 709	14 178	(3 469)	(24,47%)
Пасиви по договори	4 465	2 240	2 225	99,33%
Краткосрочни задължения към свързани лица	400	444	(44)	(9,91%)
Провизии	-	77	(77)	(100%)
Общо текущи пасиви	22 011	21 915	96	0,44%

Дългосрочни и краткосрочни банкови заеми

Получател на кредита	При банка	Тип кредит	Валута	Общ размер на кредита (в лева)	Оставащо задължение към 31.12.2025 (в лева)	Дата на вземане на кредита	Лихвен процент	Крайна дата на договора	Обезпечение
Кредити, по които Емитента е длъжник									
Сирма Груп Холдинг АД	Уникредит Булбанк АД	Овърдрафт	лева	6 000 000	-	12.12.2024	Приложимия за съответен период на олихвяване променлив Лихвен индекс и надбавка за редовен дълг	12.12.2027	Залог на вземания
Сирма Груп Холдинг АД	Обединена Българска Банка АД	Банков кредит	лева	9 400 000	8 682 247,71	09.10.2024	Променлив лихвен процент в размер на краткосрочен лихвен процент на ОББ /КЛП/ за периода на действие на договора плюс надбавка годишно	09.10.2032	Залог на вземания, залог на търговски предприятия, залог на имоти
Сирма Груп Холдинг АД	Обединена Българска Банка АД	Овърдрафт	лева	8 000 000	-	10.10.2024	Променлив лихвен процент в размер на краткосрочен лихвен процент на ОББ /КЛП/ за периода на действие на договора плюс надбавка годишно	10.10.2026	Залог на вземания
Кредити, по които Емитента е гарант									
Енгвю Системс АД	Уникредит Булбанк АД	Овърдрафт	лева	1 000 000	-	15.12.2020	Приложимия за съответен период променлив лихвен индекс +2 пункта, но не по-малко от 2.08%	15.12.2026	Залог на вземания

Други заеми и депозити на „Сирма Груп Холдинг“ АД и неговите дъщерни дружества:

Предоставил	Получил	ЕИК	Характер на взаимоотношенията	Вид	Валута	Оставащо задължение към 31.12.2025 (в хил. лв.)	Дата на сключване на договора/ Дата на последно допълнително споразумение	Лихвен процент %	Крайна дата на договора	Обезпечение
„Сайфорт“ ЕАД	“Сирма Медикъл Системс“ АД	204054855	Дружество под общ контрол	Заем	Лева	2 133	20.12.2022	2.80	31.12.2027	необезпечен
„Сайфорт“ ЕАД	„Сирма Груп Холдинг“ АД	200101236	Дружество майка	Депозит	Лева	3 267	18.07.2023	0.10	31.12.2027	необезпечен
„Сайфорт“ ЕАД	Сайфорт Израел		Дружество под общ контрол	Заем	Шекели	26	21.02.2024	2.5	31.12.2026	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„Пирина технологии“ АД	175149906	Дружество под общ контрол	Заем	Лева	295	10.01.2022	2	31.12.2025	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	*Физическо лице СС		Несвързано лице	Заем	Лева	150	27.06.2017, 20.09.2017	3	31.12.2025	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	*Физическо лице СС		Несвързано лице	Заем	Лева	133	31.05.2022	2	31.12.2025	необезпечен
„ЕнгВю Системс“ АД	ЕнгВю Системс ГмбХ		Дъщерно дружество	Заем	Евро	104	05.12.2022	3	31.12.2028	необезпечен
„Сирма Ай Си Ес“ АД	„Сирма Груп Холдинг“ АД	200101236	Дружество майка	Депозит	Лева	250	04.2.2025	0.10	04.02.2027	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	Сирма ФЗЕ		Дъщерно дружество	Заем	Щатски долари	68	09.12.2025	2.50	09.12.2028	необезпечен

Други заеми и депозити, получени от Сирма Груп Холдинг АД и неговите дъщерни дружества:

Получил	Предоставил	ЕИК	Характер на взаимоотношенията	Вид	Валута	Оставащо задължение към 31.12.2025 (в хил. лв.)	Дата на сключване на договора/ Дата на последно допълнително споразумение	Лихвен процент %	Крайна дата на договора	Обезпечение
„Сирма Медикъл Системс“ АД	„Сайфорт“ ЕАД	200356710	Дружество под общ контрол	Заем	Лева	2 133	20.12.2022	2.80	31.12.2027	необезпечен
"Сирма Груп Инк"	"Уърклоджик Канада"	Чуждестранна компания	Несвързан о лице	Заем	Щатски долари	79	31.07.2017	0.01	31.12.2026	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„Сайфорт“ ЕАД	200356710	Дъщерно дружество	Депозит	Лева	3 267	18.07.2023	0.10	31.12.2027	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„Сирма Ай Си Ес“ АД	203940550	Дъщерно дружество	Депозит	Лева	250	04.02.2025	0.10	04.02.2027	необезпечен
Сирма ФЗЕ	„Сирма Груп Холдинг“ АД		Дружество майка	Заем	Щатски долари	68	09.12.2025	2.50	09.12.2028	необезпечен

* Емитентът е оповестил само инициалите на физическите лица, на които той е предоставил заеми, спазвайки разпоредбите на Закона за защита на личните данни и Общият регламент относно защитата на данните (Регламент (ЕС) 2016/679, GDPR)

7.7. ПАРИЧНИ ПОТОЦИ

	2025 хил. лв.	2024 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.)	Изменение (%)
Нетен паричен поток от оперативна дейност	3 949	6 713	(2 764)	(41,17%)
Нетен паричен поток от инвестиционна дейност	(6 138)	(6 922)	784	(11,33%)
Нетен паричен поток от финансова дейност	203	6 095	(5 892)	(96,67%)
Нетна промяна в паричните средства	(1 986)	5 886	(7 872)	н/п
Парични потоци от положителни и отрицателни курсови разлики	(188)	30	(218)	н/п
Парични средства, придобити от бизнескомбинация	-	2 906	(2 906)	н/п
Парични средства в началото на годината	9 953	1 131	8 822	780,02%
Парични средства в края на периода	7 779	9 953	(2 174)	(21,84%)

Дружеството няма ликвидни проблеми и оперира с наличните ресурси.

7.8. ПОКАЗАТЕЛИ И КОЕФИЦИЕНТИ

През изтеклия финансов период компанията реализира следните финансови резултати:

Показатели в хил. лв.	2025	2024	Изменение	
			стойност	(%)
Приходи от оперативна дейност	103 755	33 010	70 745	214,31%
Общо оперативни разходи	(99 600)	(29 566)	(70 034)	236,87%
Печалба от оперативната дейност	4 155	3 444	711	20,64%
Финансови приходи	2 550	270	2 280	844,44%
Финансови разходи	(1 787)	(151)	(1 636)	1 083,44%
Печалба преди разходи за данъци	4 917	3 563	1 354	38,00%
Разходи за данъци	(255)	(306)	51	(16,67%)
Нетна печалба	4 663	3 257	1 406	43,17%
Дивидент	(1 160)	(1 154)	(6)	0,52%
Парични средства	7 779	9 953	(2 174)	(21,84%)
Краткотрайни активи	29 996	25 894	4 102	15,84%
Обща сума на активите	113 665	108 150	5 515	5,10%
Средно аритметична обща стойност на активите за 5 тримесечия	107 760	94 220	13 540	14,37%
Краткосрочни задължения	22 011	21 915	96	0,44%
Дълг	10 126	7 085	3 041	42,92%
Пасиви (привлечени средства)	34 287	32 765	1 522	4,65%
Собствен капитал	79 378	75 385	3 993	5,30%
Собствен капитал средно аритметично 5 тримесечия	76 498	73 667	2 831	3,84%
Оборотен капитал	7 985	3 979	4 006	100,68%
Брой акции към края на периода (хил. броя)	59 361	59 361	-	-
Финансов разход по операции с ценни книжа	(579)	-	(579)	н/п
Разходи за лихви	(253)	(62)	(191)	308,06%
Средно претеглена цена от последна борсова сесия	1,880	0,953	0,927	97,33%
Последна цена на акция от последна борсова сесия	1,889	0,945	0,944	99,93%

Показатели	Изменение			
	2025	2024	Стойност	(%)
EBITDA	8 586	4 755	3 831	80,57%
DEPRECIATION	(2 836)	(1 130)	(1 706)	150,97%
EBIT	5 750	3 625	2 125	58,62%
FIN/INVEST NET	763	119	644	541,18%
EBT	4 918	3 563	1 355	38,03%
ROA	0,0461	0,0301	0,01600	53,14%
ROA(БФБ)	0,0486	0,0346	0,01408	40,72%
Debt/EBITDA Ratio	1,1768	1,4900	(0,30857)	(20,77%)
Quick Ratio	1,3628	1,1816	0,1812	15,34%
ROE (БФБ)	0,0685	0,0442	0,0243	54,99%
ROE	0,0610	0,0442	0,0167	37,87%
Debt/Equity Ratio (БФБ)	0,4319	0,4346	(0,0027)	(0,62%)
Коефициенти за рентабилност				
Норма на печалбата от оперативна дейност	0,0400	0,1043	(0,0643)	(61,62%)
Норма на нетната печалба	0,0449	0,0987	(0,0537)	(54,45%)
Коефициенти за активи и ликвидност				
Обращаемост на активите	0,9865	0,3532	0,6333	179,29%
Обращаемост на активите (БФБ)	0,9628	0,3504	0,6125	174,82%
Обращаемост на оборотния капитал	12,9937	8,2961	4,6977	56,63%
Текуща ликвидност (БФБ)	1,3628	1,1816	0,1812	15,34%
Бърза ликвидност	1,3628	1,1816	0,1812	15,34%
Абсолютна (незабавна) ликвидност	0,3534	0,4542	(0,1007)	(22,18%)
Коефициенти за една акция				
Цена/Приходи от Продажби P/S (БФБ)	1,0753	1,7129	(0,6375)	(37,22%)
Цена/Печалба P/E (БФБ)	23,9271	17,3599	6,5672)	37,83%
Цена/Счетоводна стойност P/V (БФБ)	1,4056	0,7500	0,6555	87,40%
Коефициент на Продажби за една акция	1,7479	0,5561	1,1918	214,31%
Коефициент на Печалба за една акция	0,0786	0,0549	0,0237	43,17%
Коефициент на Балансова стойност за една акция	1,2887	1,2410	0,0477	3,84%
Коефициенти за развитие				
Темп на прираст на продажбите	2,1431	5,3141	(3,1709)	(59,67%)
Темп на прираст на нетната печалба	0,4317	1,1584	(0,7267)	(62,73%)
Темп на прираст на активите	0,0510	0,2006	(0,1496)	(74,58%)
Коефициенти за ливъридж				
Коефициент Дълг / Общо активи	0,0940	0,0752	0,0188	24,96%
Коефициент Дълг / Капитал	0,1169	0,0877	0,0292	33,23%
Коефициент Дълг / Собствен капитал	0,1324	0,0962	0,0362	37,63%
Коефициент Общо активи / Собствен капитал	1,4087	1,2790	0,1297	10,14%
Пазарна капитализация на компанията	112 153	56 096	56 056	99,93%

7.9 СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ЛИЦА

Свързаните лица на Дружеството включват собствениците, дъщерни и асоциирани предприятия, ключов управленски персонал, и други описани по-долу.

Ако не е изрично упоменато, транзакциите със свързани лица не са извършвани при специални условия и не са предоставяни или получавани никакви гаранции.

Сделки с дъщерни предприятия

	2025	2024
	хил. лв.	хил. лв.
Покупки на стоки и услуги		
Покупки на услуги		
- Софтуерни услуги	(3 543)	(874)
- Интернет	(47)	(34)
- Консултантски услуги	(8)	(20)
- Абонаменти	(90)	(55)
- Хостинг	(101)	(17)
- Посреднически услуги	(52)	(24)
- Наем на софтуерен лиценз	(35)	-
- Офис консумативи	-	(1)
Покупка на ДМА	-	(9)
Продажба на стоки и услуги		
Продажба на услуги		
- Административни, счетоводни услуги	428	2 525
- Наеми	157	433
- Консултантски услуги	-	6
- Софтуерни услуги	3 947	765
- Техническа поддръжка	-	5
- Абонаменти	18	9
Продажба на стоки		
- Консумативи	9	71
- Компютърни компоненти	228	37
Приходи от дивиденди	2 549	1 390
Получени дивиденди	1 116	1 390
- Получени депозити	250	3 297
- Възстановени получени депозити	(432)	(590)
- Предоставени заеми	(68)	(660)
- Възстановени предоставени заеми	84	649
- лихви по получени заеми	(4)	(13)
- лихви по предоставени заеми	2	6

Сделки с други свързани лица

	2025	2024
	хил. лв.	хил. лв.
Продажба на услуги		
- Административни, счетоводни услуги	5	1
- Наеми	17	8
- Софтуерни услуги	8	-
Продажба на стоки		
- Консумативи	19	-
- Компютърни компоненти	5	-

Сделки с ключов управленски персонал

Ключовият управленски персонал на Дружеството включва членовете на Съвета на директорите. Възнагражденията на ключовия управленски персонал включват следните разходи:

	31.12.2025 хил. лв.	31.12.2024 хил. лв.
Заплати, включително бонуси	(547)	(376)
Разходи по плащания на база акции	(550)	-
Разходи за социални осигуровки	(7)	(6)
Общо възнаграждения	(1104)	(382)

Дружеството е изплатило дивиденди на ключов управленски персонал през 2025 г. в размер на 434 хил. лв. (2024 г.: 655 хил. лв.)

8/ ПЕРСОНАЛ И ЕКОЛОГИЯ

8.1 ЕКОЛОГИЯ

„Сирма Груп Холдинг“ АД отстоява и спазва ангажиментите си в съответствие с националното законодателство в областта на опазване на околната среда. Компанията прилага мерки за разделно събиране на отпадъците, минимизиране, оползотворяване и рециклиране на битовите отпадъци. Компанията спря използването на пластмасови чаши, като те бяха заместени с порцеланови и стъклени.

8.2 ПЕРСОНАЛ

Дружеството счита, че неговите служители играят ключова роля в развитието на неговия бизнес и постигането на общите корпоративни цели и следователно отделя специално внимание на развитието на обща стратегия и политики по отношение на управлението на човешките ресурси.

Политиките на „Сирма Груп Холдинг“ АД в това отношение са насочени към стимулиране на отговорността и мотивираността на персонала за изпълнението на възложените му задачи и цели.

Дружеството и предприятията в групата прилагат определени критерии за подбор на персонала и считат, че разполагат с амбициозен екип от професионалисти, способен да преследва поставените стратегически и оперативни цели. „Сирма Груп Холдинг“ АД инвестира в различни програми за обучение на своите служители и предоставя на служителите си възможности за професионално развитие.

Структурата на персонала на „Сирма Груп Холдинг“ АД има следната динамика:

Сирма Груп Холдинг АД	31.12.2025 Брой служители	31.12.2024 Брой Служители
ТД	439	432
ДУК	9	9
ОБЩО	448	441

ОПИСАНИЕ НА ВСЯКАВИ ДОГОВОРНОСТИ ЗА УЧАСТИЕТО НА СЛУЖИТЕЛИТЕ В КАПИТАЛА НА ДРУЖЕСТВОТО.

Не съществуват договорености за участие на служители в капитала на Дружеството.

9/ РИСКОВИ ФАКТОРИ

9.1 Систематични рискове

Общите рискове произтичат от възможни промени в цялостната икономическа система и по-конкретно, промяна на условията на финансовите пазари. Те не могат да се диверсифицират, тъй като на тях са изложени всички стопански субекти, опериращи на дадения пазар.

9.1.1. Икономически растеж

Взаимодействието между икономическия растеж и външната задлъжнялост на страната оказват пряко влияние върху формирането и изменението на пазарните условия и инвестиционния климат. Официалните статистически данни показват реален растеж на БВП и на БВП на глава от населението през последните години, което отговаря и на програмата за развитие на правителството. Съгласно публикувана информация от НСИ, след въвеждането на системата на валутен борд през 1997 г., България постига макроикономическа стабилност и добри показатели за икономическо развитие.

Забавеният икономически растеж, не само в България, но и в останалите държави, където Дружеството реализира своята продукция, означава намалена активност от страна на икономическите субекти от където и намалено ниво на инвестициите като цяло и в частност в ИТ и софтуерни решения. В тази връзка, по-нисък икономически растеж влияе неблагоприятно на дейността на Дружеството и би попречил на реализацията на бъдещите планове съгласно предварително заложените параметри.

9.1.2. Политически риск

Политическият риск е вероятността от смяна на Правителството, или от внезапна промяна в неговата политика, от възникване на вътрешнополитически сътресения и неблагоприятни промени в европейското и/или националното законодателство, в резултат на което средата, в която оперират местните стопански субекти да се промени негативно, а инвеститорите да понесат загуби.

Политическите рискове за България в международен план са свързани както с поетите ангажиментите за осъществяване на сериозни структурни реформи в страната в качеството ѝ на равноправен член на ЕС, повишаване на социалната стабилност ограничаване на неефективните разходи, от една страна, така и със силната дестабилизация на страните от Близкия изток, зачестяващите заплахи от терористични атентати в Европа, бежански вълни и нестабилност на ключови страни в непосредствена близост до България.

България, както и другите държави - членки на ЕС от региона, продължава да бъде сериозно засегната от общо европейския проблем с интензивния бежански поток от Близкия изток.

Други фактори, които също влияят на този риск, са евентуалните законодателни промени и в частност тези, които касаят стопанския и инвестиционния климат в страната.

9.1.3. Кредитен риск

Кредитният риск представлява рискът даден контрагент да не заплати задължението си към Дружеството. Дружеството е изложено на този риск във връзка с различни финансови инструменти, като напр. при предоставянето на заеми, възникване на вземания от клиенти, депозиране на средства и други. Излагането на Дружеството на кредитен риск е ограничено до размера на балансовата стойност на финансовите активи, признати в края на отчетния период, както е посочено по-долу:

Финансови активи

	2025	2024
	хил. лв.	хил. лв.
Търговски и други вземания	9 567	9 941
Вземания от свързани лица	5 719	3 957
Пари и парични еквиваленти	7 779	9 953
	23 065	23 851

Дружеството редовно следи за изпълнението на задълженията на свои клиенти и други контрагенти, установени индивидуално или на групи, и използва тази информация за контрол на кредитния риск. Когато разходите не са прекалено високи, се набавят и използват данни за кредитен рейтинг от външни източници и/или финансови отчети на клиентите и другите контрагенти. Политика на Дружеството е да извършва трансакции само с контрагенти с добър кредитен рейтинг. Ръководството на Дружеството счита, че всички гореспоменати финансови активи, които не са били обезценявани или са с настъпил падеж през представените отчетни периоди, са финансови активи с висока кредитна оценка.

Дружеството не е предоставяло финансовите си активи като обезпечение по други сделки освен като обезпечение на получени банкови заеми.

Кредитният риск относно пари и парични еквиваленти се счита за несъществен, тъй като контрагентите са банки с добра репутация и висока външна оценка на кредитния рейтинг.

Дружеството използва корективна сметка за признатите очаквани кредитни загуби по видове вземания, като равнението на движението за 2025 г. и 2024 г. е представено в таблицата по-долу:

	Търговски и други вземания хил. лв.	Вземания от свързани лица хил. лв.	Общо хил. лв.
Салдо към 1 януари 2025 г.	(573)	(936)	(1509)
Признати загуби през периода	(111)	(506)	(617)
Отписани суми (несъбираеми)	37	417	454
Възстановяване на загуба от обезценка	19	892	911
Салдо към 31 декември 2025 г.	(628)	(133)	(761)

Балансовите стойности описани по-горе, представляват максимално възможното излагане на кредитен риск на Дружеството по отношение на тези финансови инструменти.

9.1.4. Валутен риск

По-голямата част от сделките на Дружеството се осъществяват в български лева. Чуждестранните трансакции на Дружеството, деноминирани главно в щатски долари, излагат Дружеството на валутен риск. За да намали валутния риск, Дружеството следи паричните потоци, които не са в български лева. По принцип има отделни процедури за управление на риска за краткосрочните (до 6 месеца) и дългосрочните парични потоци в чуждестранна валута. Когато сумите за плащане и получаване в определена валута се очаква да се компенсират взаимно, то тогава не се налага допълнително хеджиране, каквито обикновено са случаите в Дружеството.

	Излагане на краткосрочен/дългосрочен риск	
	Щатски долари хил. лв.	Британски лири хил. лв.
31 декември 2025 г.		
Финансови активи	5 468	-
Финансови пасиви	-	(22)
Общо излагане на риск	5 468	(22)

	Излагане на краткосрочен риск
	Щатски долари хил. лв.
31 декември 2024 г.	
Финансови активи	6 728
Финансови пасиви	(455)
Общо излагане на риск	6 273

Представените по-долу таблици показват чувствителността на годишния нетен финансов резултат след данъци и на собствения капитал към вероятна промяна на валутните курсове на българския лев спрямо следните чуждестранни валути:

31 декември 2025 г.	Повишение на курса на българския лев		Понижение на курса на българския лев	
	Нетен финансов резултат	Собствен капитал	Нетен финансов резултат	Собствен капитал
	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.
Щатски долари (+/- 7.7%)	(378)	(378)	378	378
Британски лири (+/- 4.2%)	1	1	(1)	(1)

31 декември 2024 г.	Повишение на курса на българския лев		Понижение на курса на българския лев	
	Нетен финансов резултат	Собствен капитал	Нетен финансов резултат	Собствен капитал
	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.
Щатски долари (+/- 2.6 %)	(149)	(149)	149	149

9.1.5. Лихвен риск

Лихвеният риск представлява опасността от повишаване на лихвите по привлечени средства и кредити, в сравнение с оригинално договорените такива. Това е възможно само при кредити/договори с променлив лихвен процент. Политиката на Дружеството е насочена към минимизиране на лихвения риск при дългосрочно финансиране.

Към 2025 г. Дружеството не е изложено на съществен риск от промяна на пазарните лихвени проценти по договора за инвестиционен заем тъй като лихвеният процент няма промяна през годината. Всички други финансови активи и пасиви на Дружеството са с фиксирани лихвени проценти.

Представената по-долу таблица показва чувствителността на годишния нетен финансов резултат след данъци и на собствения капитал към вероятна промяна на лихвените проценти по заемите с плаващ лихвен процент, базиран на EURIBOR, в размер на +/- 2.3 %. Тези промени се определят като вероятни въз основа на наблюдения на настоящите пазарните условия. Изчисленията се базират на промяната на средния пазарен лихвен процент и на финансовите инструменти, държани от Дружеството към края на отчетния период, които са чувствителни спрямо промени на лихвения процент. Всички други параметри са приети за константни.

31 декември 2025 г.	Нетен финансов резултат		Собствен капитал	
	увеличение на лихвения процент	намаление на лихвения процент	увеличение на лихвения процент	намаление на лихвения процент
Заеми (EURIBOR 2.3 %)	(180)	180	(180)	180

31 декември 2024 г.	Нетен финансов резултат		Собствен капитал	
	увеличение на лихвения процент	намаление на лихвения процент	увеличение на лихвения процент	намаление на лихвения процент
Заеми (EURIBOR 2.3 %)	(129)	129	(129)	129

9.1.6. Ликвиден риск

Ликвидният риск представлява рискът Дружеството да не може да погаси своите задължения. Дружеството посреща нуждите си от ликвидни средства, като внимателно следи плащанията по погасителните планове на дългосрочните финансови задължения, както и входящите и изходящи парични потоци, възникващи в хода на оперативната дейност. Нуждите от ликвидни средства се следят за различни времеви периоди - ежедневно и ежеседмично, както и на базата на 30-дневни прогнози. Нуждите от ликвидни средства в дългосрочен план - за периоди от 180 и 360 дни, се определят месечно. Нуждите от парични средства се сравняват със заемите на разположение, за да бъдат установени излишъци или дефицити. Този анализ определя дали заемите на разположение ще са достатъчни, за да покрият нуждите на Дружеството за периода.

Дружеството държи пари в брой, за да посреща ликвидните си нужди за периоди до 30 дни.

Средства за дългосрочните ликвидни нужди се осигуряват чрез заеми в съответния размер и продажба на дългосрочни финансови активи.

Към 31 декември 2025 г. падежите на договорните задължения на Дружеството (съдържащи лихвени плащания, където е приложимо) са обобщени, както следва:

31 декември 2025 г.	Текущи		Нетекущи
	До 6 месеца	Между 6 и 12 месеца	От 1 до 5 години
	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.
Задължения по заеми	673	672	7 339
Задължения по финансов лизинг	378	377	712
Търговски и други задължения	10 100	-	-
Задължения към свързани лица	400	-	3 517
Общо	11 551	1 049	11 568

В предходния отчетен период падежите на договорните задължения на Дружеството са обобщени, както следва:

31 декември 2024 г.	Текущи		Нетекущи
	До 6 месеца	Между 6 и 12 месеца	От 1 до 5 години
	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.
Задължения по заеми	120	119	6 009
Задължения по финансов лизинг	167	167	528
Търговски и други задължения	13 367	-	-
Задължения към свързани лица	444	-	3 699
Общо	14 098	286	10 236

Стойностите, оповестени в този анализ на падежите на задълженията, представляват недисконтираните парични потоци по договорите, които могат да се различават от балансовите стойности на задълженията към отчетната дата.

9.1.7. Инфлационен риск

Инфлационният риск представлява всеобщо повишаване на цените, при което парите се обезценят, възнагражденията на служителите трябва да се увеличават, докато фирмите нямат възможност да компенсират това увеличение с увеличаване цените на продавани услуги и продукти. Инфлационният риск потенциално може да причини свиване на печалбите или понасяне на загуби от Дружеството. През отчетната година страната ни мина през процес на ускорено увеличение на ценовите равнища, но към момента този процес е овладян. Същевременно геополитическото напрежение, затормозяване на глобални снабдителни вериги и военни конфликти, имат потенциал да доведат до повишаване на цените на суровините и горивата и оттам инфлационен натиск. По тези причини инфлационният риск остава относително висок.

9.1.8. Риск от неблагоприятни промени в данъчните и други закони

Данъците, плащани от българските търговски субекти, включват данъци при източника, местни данъци и такси, данък върху корпоративната печалба, данък добавена стойност, акцизи, износни и вносни мита и имотни данъци. Системата на данъчно облагане в България все още се развива, в резултат на което може да възникне противоречива данъчна практика както на държавно, така и на местно ниво.

Инвеститорите трябва също така да вземат под внимание, че стойността на инвестицията в акции може да бъде неблагоприятно засегната от промени в действащото данъчно законодателство, включително в неговото тълкуване и прилагане. В допълнение, данъчното законодателство не е единственото, което може да претърпи промяна, като тази промяна да засегне негативно дейността на Дружеството. Въпреки че по-голямата част от българското законодателство вече е хармонизирано със законодателството на ЕС, прилагането на закона е обект на критика от европейските партньори на България. Съдебната и административна практика остават проблематични: българските съдилища не са в състояние ефективно да решават спорове във

връзка с права върху собственост, нарушения на законови и договорни задължения и други, в резултат на което систематичният нормативен риск е относително висок.

Неблагоприятни промени в данъчните и други закони биха довели до влошаване на общите условия, в които Дружеството оперира, от където и до влошаване на неговите бъдещи резултати. По специално, увеличението на данъка върху корпоративната печалба и други данъци и такси би намалило крайния разполагаем резултат за нови инвестиции и/или за раздаване на дивиденди на своите акционери.

9.1.9. Риск от форсмажорни обстоятелства

Форсмажорни събития като природни бедствия, саботажи, избухване на войни и терористични актове, както и други, могат да доведат до непредвидима промяна в инвеститорското отношение и интерес във връзка с пазара на всякакви акции, както и по-конкретно акциите на Сирма Груп Холдинг АД. Някои форсмажорни събития не предвиждат възможността за застраховка. Форсмажорните събития биха могли сериозно да повлияят на резултатите на Дружеството като намалят неговите възможности за провеждане на нормална бизнес дейност и дадат отражение в посока увеличение на разходните пера.

9.2. Несистематични рискове

Несистематичните рискове се свързват с общия инвестиционен риск, специфичен за самата фирма и отрасъла. Несистематичните рискове могат да бъдат разделени на два вида: отраслов риск, касаещ несигурността в развитието на отрасъла като цяло и общофирмен риск, произтичащ от спецификите на конкретното дружество.

9.2.1. Отраслов риск

Дейността на Дружеството и на компаниите от Групата е изложена на различни рискове, включително: 1) рискове, типични за отрасъла на информационни и комуникационни технологии (ИКТ); и 2) и рискове, специфични за самото Дружество. Приходите и печалбата на Дружеството могат да бъдат неблагоприятно засегнати от множество фактори: конюнктура на финансовия пазар и на пазара на информационни и комуникационни технологии; способностите на Дружеството да осигури ефективно управление, оценка на различните рискове и икономическата целесъобразност на отделните сделки, икономическия климат в страната и други.

9.2.2. Специфичен фирмен риск

Фирменият риск е свързан с естеството на дейността на Дружеството, като за всяка фирма е важно възвръщаемостта от инвестираните средства и ресурси да съответства на риска, свързан с инвестицията.

Основният фирмен риск за Сирма Груп Холдинг АД е свързан с възможността за намаляване на платежоспособното търсене на продуктите и услугите, предлагани от Групата, както и в промяна на условията за продажба на тези продукти и услуги. Фирменият риск може да окаже отрицателно влияние върху ръста на договорите за услуги по разработване и предоставяне на софтуерни решения. Несигурността може да бъде измерена чрез променливостта на получаваните приходи в течение на времето. Това означава, че колкото по-променливи и по-непостоянни са приходите на дадено дружество, толкова по-голяма е несигурността дружеството да реализира положителен финансов резултат, т.е. рискът за инвеститорите, респективно кредиторите ще бъде по-висок.

9.2.3. Операционен риск

Операционните рискове са свързани с управлението на дружеството и могат да се изразят в следното:

- взимане на грешни решения за текущото управление на инвестициите и ликвидността на дружеството от мениджърския състав;
- невъзможността на мениджърския състав да стартира реализацията на планирани проекти или липса на подходящи кадри за това;
- напускане на ключови служители и невъзможност за назначаване на нови;
- риск от прекомерно нарастване на разходите за управление и администрация, водещ до намаляване на общата рентабилност на компанията.

За оптимизиране и управление на риска ще се използват различни механизми, които включват

следните основни направления:

- разумна инвестиционна политика;
- оптимизиране структурата, качеството и възвръщаемостта на активите на Дружеството;
- защита от неблагоприятни и недоброжелателни външни фактори и атаки и т.н.

9.2.4. Защита на интелектуалната собственост

Опазването и защитата на интелектуална собственост на Групата е от решаващо значение за нейния успех. Тя използва най-различни средства, за да идентифицира и контролира потенциалните рискове и да защити нейната интелектуална собственост. Тези мерки включват кандидатстване за патенти, търговски марки и регистриране на други марки и авторски права, за да се предотврати нарушение на авторското право и търговските марки. Въпреки тези усилия, Групата може да не е в състояние да предотврати трети страни да използват или продават без разрешение това, което тя счита за собствена технология. Всички тези мерки предоставят само ограничена защита и нейните права биха могли да бъдат оспорени или по друг начин засегнати. Всяка интелектуална собственост може да бъде уязвима от разкриване или злоупотреба от страна на служители, партньори или трети страни. Третите страни могат да развият независимо технологии, които по същество са еквивалентни или по-добри от технологиите на Дружеството. Освен това, трета страна може да направи реинженеринг или по друг начин да получи и да използва технологии и информация, която Групата счита за своя. В тази връзка, Дружеството може да не успее да защити правата си на собственост срещу неоторизирано копиране или използване от трета страна, което би могло да има неблагоприятен ефект върху конкурентно и финансово положение и да доведе до спад в продажбите. В допълнение, законите и съдилищата на някои страни може да не предлагат ефективно средство за защита на правата върху интелектуална собственост.

9.2.5. Риск от сключване на сделки със свързани лица по цени, различни от пазарните

Дружеството е част от икономическа група. Рискът от извършване на сделки с предприятията от Групата, чиито условия да се различават от пазарните към момента на сделката се елиминира дотолкова, доколкото Дружеството се стреми да поддържа прозрачна политика във връзка с отношенията си и третирането на свързаните дружества. Доколкото съществуват сделки в икономическата група, те се сключват при стандартните пазарни условия в дадения момент и не облагодетелстват никоя от страните.

9.2.6. Риск от обезценка на активите на дружеството

Рискът от обезценка на активите се свързва с възможността за намаляване на балансовата стойност на активите на Дружеството. Евентуална обезценка на дълготрайните материални и/или нематериални активи би довела до необходимостта от осчетоводяване на загуба от тази обезценка. Това от своя страна може да влоши бъдещите финансови резултати на Дружеството както и да доведе до реализиране на краен отрицателен финансов резултат за даден годишен период. Това от своя страна води до риск от невъзможност за разпределяне на дивидент за съществуващите акционери към този бъдещ момент, както и възможно намаление на пазарната цена на акция на Дружеството поради влошените финансови показатели.

9.3. Рискови фактори, характерни за акциите, предмет на борсова търговия

Рискът при инвестирането в ценни книжа се свързва с несигурността и невъзможността за точно предвиждане на бъдещи ефекти и влияние върху очакваната възвръщаемост от направената инвестиция.

Основният риск и несигурност за акционерите на Сирма Груп Холдинг АД е вероятността тяхната инвестиция в акции на дружеството да не запази своята стойност, както и да не генерира очакваната от тях възвръщаемост поради понижение на цената на акциите или липса на други доходи (дивиденди) от тях.

Сирма Груп Холдинг АД информира потенциалните инвеститори, че инвестирането в акции е свързано с определени рискове. Инвеститорите трябва внимателно да прочетат и осмислят рисковете, свързани с инвестирането в акции от настоящата емисия преди да вземат инвестиционно решение.

Сирма Груп Холдинг АД се стреми да поддържа нисък рисков профил чрез поддържането на ниски нива на финансов и оперативен ливъридж, високо ниво на оперативна ефективност, въвеждането

на стриктни правила и процедури при управлението на дейността и строг контрол за тяхното спазване, диверсифициране на клиентската база и на доставчиците.

Изброеното прави дружеството устойчиво на външни негативни шокове, но въпреки това в своята дейност среща значителни рискове, които могат да повлияят отрицателно на резултатите на дружеството.

9.3.1. Ценови риск

Промените в цената на акциите на Сирма Груп Холдинг АД могат да бъдат породени, както от фундаменталното състояние на Дружеството – настоящи и очаквани резултати от дейността и финансови резултати, така и от икономическите и пазарни условия в България и от пазарните и икономически условия в световната икономика.

Акционерите следва да имат предвид, че е възможно да настъпят събития, които да причинят резки колебания в пазарните цени на акциите, каквито и преди са се проявявали на българския капиталов пазар и на международните финансови пазари, както и че подобни колебания е вероятно да засегнат в неблагоприятна посока акциите на Сирма Груп Холдинг АД.

Пазарната стойност на акциите ще се определя на базата на търсенето и предлагането, и цената на акциите може да нараства или да намалява. Тези „колебания“ на цените могат да доведат до това дадена ценна книга да струва в даден момент много по-малко, отколкото стойността, на която е закупена. Тази динамика на цените е особено характерна за пазара на обикновени акции, чиито борсови цени могат да бъдат предмет на резки колебания в резултат на публично оповестена информация за финансовите резултати на Дружеството, промени в законодателството и други съществени събития.

Значителен брой продажби на акциите на Сирма Груп Холдинг АД за определен период от време може да окаже неблагоприятно влияние върху поддържането на достигнатото ниво на цената им. Такова събитие би било в резултат на значително превишение на продавачите на тези акции над купувачите в този период. Към настоящия момент, Емитентът или трето лице не се ангажират с поддържането на конкретно ценово ниво и значителен брой продажби могат да доведат до намалението на това ниво.

Дружеството не гарантира на инвеститорите, че цената на неговите акции ще се запазва стабилна и/или ще повишава своята стойност в бъдеще. Към момента на изготвяне на настоящия документ Сирма Груп Холдинг АД или, доколкото е известно на дружеството, други лица не възнамеряват да осъществяват изкупуване на акции на Дружеството с цел запазване и/или повишение на пазарната цена на акциите на Дружеството след осъществяването на увеличението на капитала.

9.3.2. Ликвиден риск

Ликвидният риск е пряко свързан с ликвидността на самия пазар на ценни книжа и изразява потенциалната възможност за покупка или продажба в кратки срокове и обичайни обеми на дадените ценни книжа на вторичния пазар. Ликвидността на емисията зависи от броя инвеститори, които ще проявят интерес към инвестирането в емисията. Ликвидният риск на акциите ще зависи и от развитието на пазара на дялови ценни книжа по отношение на обема и разнообразието на предлаганите инструменти, финансовото състояние на емитента, способността на местния капиталов пазар да привлича нови инвеститори и др.

Инвеститорите следва да имат предвид, че БФБ е значително по-малка и по-слабо ликвидна от пазарите на ценни книжа в повечето страни с развита пазарна икономика. Така, за акционерите на Сирма Груп Холдинг АД няма гаранция, че котирането на акциите на Дружеството на БФБ ще гарантира активната им търговия и достатъчна ликвидност. Мярка, предприета от Дружеството, в посока на намаляването на ликвидния риск бяха предприетите усилия за двойното листване на акциите на Дружеството, както на българския пазар, така и на Франкфуртската фондова борса.

9.3.3. Инфлационен риск

Проявлението на инфлационният риск за акционерите на Сирма Груп Холдинг АД би настъпило в случаите, когато доходите от акциите (повишение в цената и/или получени дивиденди) са по-малки от инфлацията за периода на инвестиране. Инфлационните процеси водят до намаление на реалната доходност, която получават инвеститорите.

Въпреки че в дългосрочен план доходността от акции обичайно изпреварва инфлационните процеси в България и в други страни с развита пазарна икономика, няма гаранции за инвеститорите в акции на Сирма Груп Холдинг АД, че тяхната инвестиция в акции на Дружеството ще представлява реална защита срещу инфлацията.

9.3.4. Риск от разводняване на стойността на акциите

Съгласно Устава на Дружеството не са предвидени ограничения относно максималния размер на бъдещи емисии от акции. Поради тази причина размерът на участието на акционерите може да бъде намален в резултат на публично предлагане, ако те не упражнят своите права и не запишат пропорционален дял от новите акции. В случай, че вследствие на бъдещо публично предлагане, броят на издадените акции на Дружеството се увеличава с по-бързи темпове от размера на активите на същото, възможно е да се стигне до намаляване на стойността на активите на акция на Дружеството.

9.3.5. Валутен риск

Настоящата емисия е деноминирана в лева. Валутен риск от инвестицията съществува за инвеститори, чийто средства са в щатски долари или друга валута, различна от лева и евро поради постоянните движения на валутните курсове. Инвеститори, които поемат валутен риск при покупката на настоящата емисия биха увеличили или намалили ефективната доходност от инвестицията си в следствие на засилване или отслабване на курса на лева/евро спрямо валутата, в която са деноминирани средствата на инвеститора. Стабилността и високото доверие в надеждността на валутния борд в страната, както и сравнително стабилните позиции на евро в международните валутни пазари, свеждат наличието на валутен риск до минимални нива. Присъединяването на България към еврозоната от 01.01.2026 ще доведе до деноминиране на акциите на дружеството в евро и съответно намаляване на валутния риск.

9.3.6. Липса на гаранция за изплащане на годишни дивиденди

Финансовият резултат на дружеството зависи от множество фактори, сред които уменията и професионализма на мениджърския екип, развитието на пазара, в който оперира дружеството, икономическото развитие на страната и региона и т.н. За инвеститорите съществува риск поради липсата на гаранция за изплащане на годишни дивиденди.

9.3.7. Риск от промяна на данъчното облагане на инвестициите в ценни книжа

Рискът от промяна на данъчното облагане на инвестициите в ценни книжа се свързва с промяната на текущия режим на облагане на този род инструменти. Същият може да се счете за благоприятен в смисъл на наличието на освободена от данъчна тежест капиталова печалба. Промяна към облагане на капиталовата печалба, както и други потенциални промени в данъчното облагане на инвестициите в ценни книжа могат да окажат негативно влияние на крайния реализиран нетен резултат от даден инвеститор.

9.3.8. Рискови фактори, включени в регистрационния документ

Специфичните рискове, свързани с основната дейност на Сирма Груп Холдинг АД, както и общите рискове, които могат да имат отражение върху дейността му, са подробно описани на страници в Регистрационния документ, Раздел Рискови фактори.

10/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА СЪБИТИЯ И ПОКАЗАТЕЛИ С НЕОБИЧАЕН ЗА ДРУЖЕСТВОТО ХАРАКТЕР, ИМАЩИ СЪЩЕСТВЕНО ВЛИЯНИЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА МУ, И РЕАЛИЗИРАНИТЕ ОТ НЕГО ПРИХОДИ И ИЗВЪРШЕНИ РАЗХОДИ; ОЦЕНКА НА ВЛИЯНИЕТО ИМ ВЪРХУ РЕЗУЛТАТИТЕ ПРЕЗ ТЕКУЩИЯ ПЕРИОД.

Няма събития и показатели с необичаен за дружеството характер, имащи съществено влияние върху дейността му, и реализираните от него приходи и извършени разходи; оценка на влиянието им върху резултатите през текущата година.

11/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА СДЕЛКИ, ВОДЕНИ ИЗВЪНБАЛАНСОВО - ХАРАКТЕР И БИЗНЕС ЦЕЛ, ПОСОЧВАНЕ ФИНАНСОВОТО ВЪЗДЕЙСТВИЕ НА СДЕЛКИТЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА, АКО РИСКЪТ И ПОЛЗИТЕ ОТ ТЕЗИ СДЕЛКИ СА СЪЩЕСТВЕНИ ЗА ДРУЖЕСТВОТО И АКО РАЗКРИВАНЕТО НА ТАЗИ ИНФОРМАЦИЯ Е СЪЩЕСТВЕНА ЗА ОЦЕНКАТА НА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО.

Няма сделки, водени извънбалансово.

12/ АНАЛИЗ И ОЦЕНКА НА ПОЛИТИКАТА ОТНОСНО УПРАВЛЕНИЕТО НА ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ С ПОСОЧВАНЕ НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА ОБСЛУЖВАНЕ НА ЗАДЪЛЖЕНИЯТА, ЕВЕНТУАЛНИТЕ ЗАПЛАХИ И МЕРКИ, КОИТО ДРУЖЕСТВОТО Е ПРЕДПРИЕЛ ИЛИ ПРЕДСТОИ ДА ПРЕДПРИЕМЕ С ОГЛЕД ОТСТРАНЯВАНЕТО ИМ.

Управлението на финансовите ресурси е подчинено на изискването за достигането на максимална ефективност с едновременното съблюдаване на сроковете за плащане договорени както с доставчици, така и с клиенти. Това означава преимуществено използване на собствени средства, което води до по-малки финансови разходи и разходите за лихви. От друга страна, по този начин се запазва и значим резерв от неусвоени кредити, с които могат да бъдат обслужвани както текущи, така и инвестиционни разходи с, което се поддържа висока ликвидност на плащанията.

Възможността на дружеството за обслужване на задълженията се изразява с показателите за ликвидност в описанието на ликвидния риск в настоящия доклад. Видно от стойностите на показателите за ликвидност, Сирма Груп Холдинг АД няма проблеми при посрещане на задълженията си, както в средносрочен, така и в дългосрочен аспект. Дружеството има регулярни постъпления от продажба, същевременно ползва и банкови овърдрафти, което му позволява да обслужва задълженията си, като успешно управлява финансовите си ресурси и нормално и своевременно да обслужва задълженията си.

13/ ОЦЕНКА НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА РЕАЛИЗАЦИЯ НА ИНВЕСТИЦИОННИТЕ НАМЕРЕНИЯ С ПОСОЧВАНЕ НА РАЗМЕРА НА РАЗПОЛАГАЕМИТЕ СРЕДСТВА И ОТРАЗЯВАНЕ НА ВЪЗМОЖНИТЕ ПРОМЕНИ В СТРУКТУРАТА НА ФИНАНСИРАНЕ НА ТАЗИ ДЕЙНОСТ.

Ръководството оценява, че е възможна реализацията на инвестиционните намерения, а именно купуване на мажоритарен дял от компании, които отговарят на нашите финансови и бизнес търсения, с цел по-бързо достигане на Групата до нови пазари, клиенти, технологии, с което да се постигне увеличаване на консолидираните приходи и печалба.

14/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА НАСТЪПИЛИ ПРОМЕНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД В ОСНОВНИТЕ ПРИНЦИПИ ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО И НА НЕГОВАТА ИКОНОМИЧЕСКА ГРУПА.

Няма настъпили промени през текущата година в основните принципи за управление на дружеството и на неговата икономическа група.

15/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОСНОВНИТЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НА ПРИЛАГАНИТЕ ОТ ДРУЖЕСТВОТО В ПРОЦЕСА НА ИЗГОТВЯНЕ НА ФИНАНСОВИТЕ ОТЧЕТИ СИСТЕМА ЗА ВЪТРЕШЕН КОНТРОЛ И СИСТЕМА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕ.

Според българското законодателство ръководството следва да изготвя междинен доклад за дейността, както и финансов отчет за всяка тримесечен период, който да дава вярна и честна представа за финансовото състояние на Дружеството към края на годината, за финансовите резултати от дейността и за паричните потоци в съответствие с приложимата счетоводна рамка. Отговорността на ръководството включва и прилагане на система за вътрешен контрол за предотвратяване, разкриване и изправяне на грешки и неверни изложения, допуснати в резултат на действия на счетоводната система. В тази връзка ръководството спазва следните основни принципи в своята дейност:

- придържане към определена управленска и счетоводна политика, оповестявана във финансовите отчети;
- извършване на всички операции в съответствие със законите и подзаконовите нормативни актове; отразяване на всички събития и операции своевременно, с точен размер на сумите в подходящите
- сметки и за съответния отчетен период, така че да позволяват изготвянето на финансовите отчети в съответствие с конкретно зададената счетоводна рамка;
- спазване на принципа на предпазливостта при оценката на активите, пасивите, приходите и разходите;
- установяване и прекратяване на измами и грешки;
- пълнота и правилност на счетоводната информация;
- изготвяне на надеждна финансова информация;
- придържане към международните стандарти за финансова отчетност и спазване на принципа на действащо предприятие.

Самостоятелният финансов отчет е съставен при спазване на принципа на действащо предприятие като са взети предвид възможните от породилата се геополитическа ситуация и съпътстващите дейността на дружеството други рискове.

През отчетния период не са настъпили промени в основните принципи на управление на "Сирма Груп Холдинг" АД.

16/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРОМЕНИТЕ В УПРАВИТЕЛНИТЕ И НАДЗОРНИТЕ ОРГАНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ФИНАНСОВ ПЕРИОД.

Няма промяна в управителните и надзорните органи на Дружеството през отчетния период.

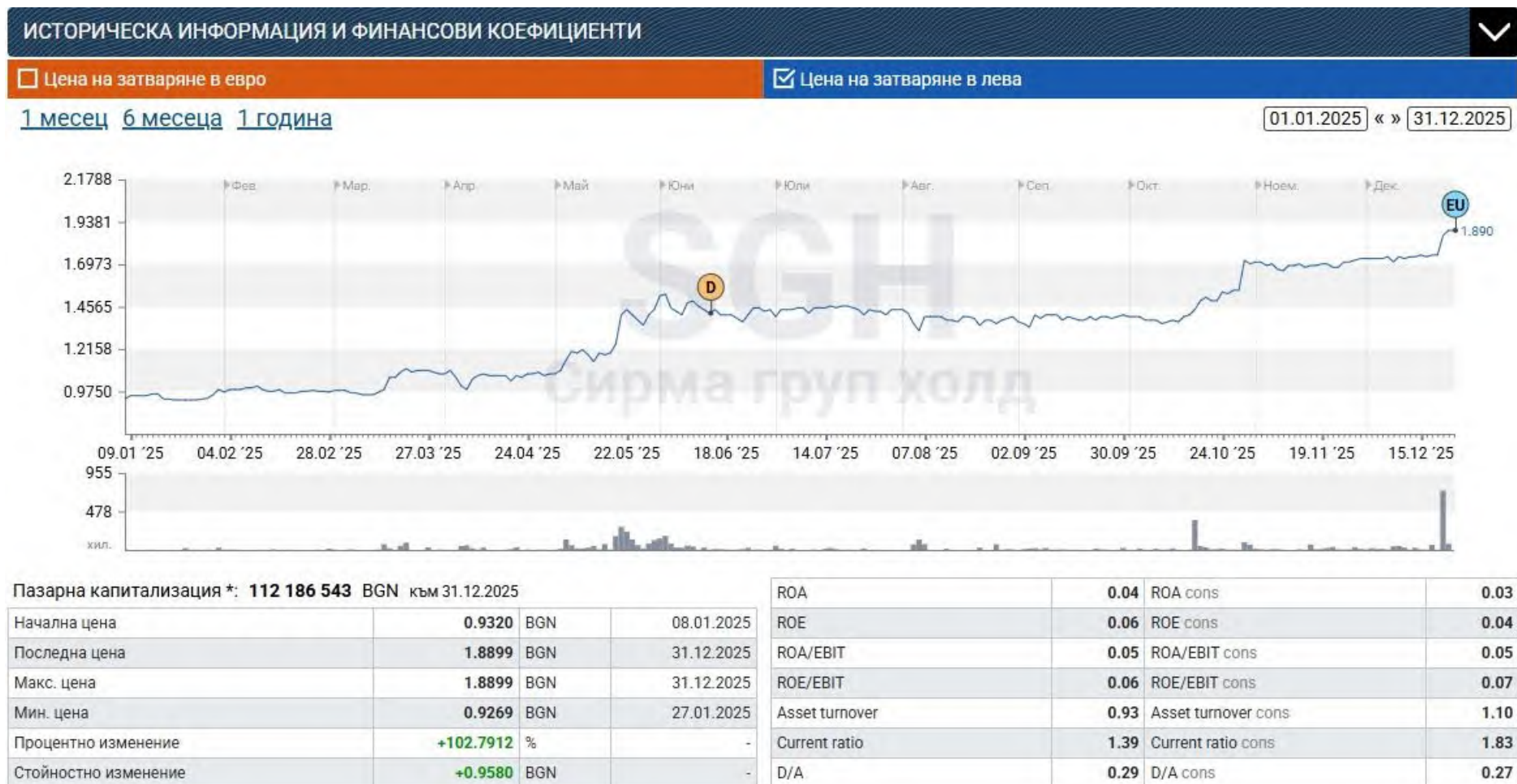
17/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ИЗПОЛЗВАНЕТО НА СРЕДСТВАТА ОТ ИЗВЪРШЕНА НОВА ЕМИСИЯ ЦЕННИ КНИЖА ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД.

През отчетния период не са използвани средства от нова емисия.

18/ ДАННИ ЗА ДИРЕКТОРА ЗА ВРЪЗКИ С ИНВЕСТИТОРА, ВКЛЮЧИТЕЛНО ТЕЛЕФОН И АДРЕС ЗА КОРЕСПОНДЕНЦИЯ.

Станислав Танушев
Бул. „Цариградско шосе“ 135, ет. 3
София 1784
ir@sirma.com
Телефон за връзка: +359 2 976 8310

19/ ПРОМЕНИ В ЦЕНАТА НА АКЦИИТЕ НА ДРУЖЕСТВОТО



20/ СЪБИТИЯ СЛЕД КРАЯ НА ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД

Обратно изкупуване на акции от дружеството

На 08.01.2026 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 15 729 свои акции на средна цена от 1,96 лева за акция на обща стойност от 30 855,49 лева. Акцииите представляват 0,03% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

На 18.02.2026 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 118 459 свои акции на средна цена от 1,26 евро за акция на обща стойност от 149 258,34 евро. Акцииите представляват 0,2% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

На 27.02.2026 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 17 570 свои акции на средна цена от 1,17 евро за акция на обща стойност от 20 526,90 евро. Акцииите представляват 0,03% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

На 02.03.2026 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 45 000 свои акции на средна цена от 1,14 евро за акция на обща стойност от 51 329,62 евро. Акцииите представляват 0,076% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

Продажба на акции на „Сирма Груп Холдинг“ АД от член на СД

На 02.03.2026 г. в офиса на „Сирма Груп Холдинг“ АД е получено уведомление от Явор Джонев – член на Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД, в което се посочва, че е продал 17 474 акции от капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД чрез сделки, осъществени на Българската фондова борса – София на 25, 26 и 27 февруари 2026 г. при средна цена от 1,27 евро за акция.

Допускане до търговия на „Сирма Груп Холдинг“ АД на Франкфуртската фондова борса

В резултат от Заявление, подадено от „Сирма Груп Холдинг“ АД до Франкфуртската фондова борса, считано от 20.02.2026 г., акцииите на дружеството с ISIN код BG1100032140, са допуснати до търговия на пода на борсата с регистрацията SIRM.

Формалната церемония за начало на търговията се проведе при откриването на борсовата сесия на Франкфуртската фондова борса на 24.02.2026 г. С това процесът по двойното листване на акцииите на „Сирма Груп Холдинг“ АД на Българската фондова борса и на Франкфуртската фондова борса приключи успешно.

Въвеждане на еврото в Република България

Съгласно Закон за въвеждане на еврото в Република България, считано от 1 януари 2026 г., официалната парична единица и законно платежно средство в Република България е еврото. Фиксираният обменен курс е 1,95583 лева за 1 евро. Въвеждането на еврото като официална валута в Република България представлява промяна във функционалната валута, която ще бъде отчетена проспективно и не представлява коригиращо събитие след датата на финансовия отчет.

Военни действия в Близкия изток

Военните действия, започнали на 28 февруари 2026 г. в Близкия изток, предизвикаха широк международен отзвук и засегнаха в различни аспекти страните в Европа. Покачване на покупните цени на стоките и услугите, породено най-вече от повишаването на цените на петролните продукти, се очаква да доведе до намаляване на доходите, свиване на потребителското търсене и ограничаване растежа на икономиката в България. Стратегията на Дружеството е съобразена с пазарните тенденции и икономическите условия в страната и на международните пазари, като е търсено оптимално съотношение между високо качество и приемлива цена с цел най-пълно удовлетворяване на изискванията на потребителите. Въпреки усилията на ръководството за идентифициране на очакваните преки и непреки ефекти от военните действия върху дейността на Дружеството и съответното им адресиране, динамичното развитие на макроикономическата и политическа обстановка затрудняват тяхната надеждна оценка. Към 31 декември 2025 г. Дружеството няма значими клиенти от Израел и Саудитска Арабия и други страни от Близкия изток, затова на този етап Дружеството счита, че този риск не би се отразил съществено на финансови резултати и бизнес прогнози за следващата финансова година.

Не са възникнали коригиращи събития или други значителни некоригиращи събития между датата на самостоятелния финансов отчет и датата на оторизирането му за издаване.

Град София
27.03.2026 г.

Исполнителен директор: **Цветан Алексиев**

Tsvetan
Borisov
Alexiev
Date: 2026.03.27
16:05:53 +02'00'

Digitally signed by
Tsvetan Borisov
Alexiev
Date: 2026.03.27
16:05:53 +02'00'

“СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД

**ДЕКЛАРАЦИЯ НА „СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ“ АД
ЗА КОРПОРАТИВНО УПРАВЛЕНИЕ ПРЕЗ 2025 ГОДИНА
СЪГЛАСНО ЧЛ. 100Н, АЛ. 8 ВЪВ ВРЪЗКА С АЛ. 7, Т. 1 ОТ
ЗППЦК**

“СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД

“Сирма Груп Холдинг“ АД (Дружеството) е публично холдингово дружество, регистрирано е в Агенция по вписванията.

„Сирма Груп Холдинг“ АД счита, че ефективното прилагане на принципите на международно признатите стандарти за добро корпоративно управление са от първостепенна важност за бъдещото развитие на Дружеството. Съветът на директорите на компанията счита, че е наложително да положи усилия в посока установяване и утвърждаване на един съвременен стил на управление, който да допринесе за по - доброто представяне на дружеството, респективно за осигуряване на благоприятни условия за постигане на устойчив растеж и постигане на дългосрочните цели, както и за установяване на прозрачни и честни взаимоотношения с всички заинтересовани страни.

„Сирма Груп Холдинг“ АД разглежда доброто корпоративно управление като съвкупност от взаимоотношения между управителния орган на дружеството, неговите акционери и всички заинтересовани страни – служители, търговски партньори, кредитори на компанията, потенциални бъдещи инвеститори и обществото като цяло.

I. Информация по чл. 100н, ал. 8, т. 1 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа

„Сирма Груп Холдинг“ АД спазва Националния кодекс за корпоративно управление, приет от Националната комисия за корпоративно управление и одобрен като кодекс за корпоративно управление по чл. 100н, ал. 7, т. 1 във връзка с ал. 8, т. 1 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа (ЗППЦК) с Решение № 461-ККУ от 30.06.2016 г. на Заместник-председателят на КФН, ръководещ управление "Надзор на инвестиционната дейност" и всички последващи негови редакции.

II. Информация по чл. 100н, ал. 8 от ЗППЦК. Прилагане на принципите за прозрачност, независимост и отговорност от Управителния орган на Дружеството (Съвет на директорите) в съответствие с установените визия, цели, стратегии на дружеството и интересите на акционерите.

1. Съветът на директорите на Дружеството се състои от 9 (девет) члена, които са избирани от Общи събрание на акционерите за определен мандат.
2. Съветът на директорите изпълнява своята дейност в съответствие с устава на Дружеството и Правилника за работа на Съвета на директорите.
3. Съветът на директорите взема решения за:
 - Закриване или прехвърляне на предприятия или значителни части от тях.
 - Съществена промяна на дейността на дружеството с единодушие от Съвета на директорите;
 - Съществени организационни промени;
 - Дългосрочно сътрудничество от съществено значение за дружеството или прекратяване на такова сътрудничество;
 - Създаване и закриване на клонове, представителства и офиси;
 - Приемане на годишната бизнес-програма на дружеството;

И всички други решения, които не са в изричната компетентност на Общото събрание на акционерите.

4. Членовете на Съвета на директорите се ръководят в своята дейност от общоприетите принципи за почтеност и управленска и професионална компетентност.
5. Членовете на Съвета на директорите прилагат в своята дейност принципа за избягване и недопускане на реален или потенциален конфликт на интереси. Членовете на Съвета на директорите следва да информират Общото събрание на акционерите относно това дали директно или от името на трети лица имат съществен интерес от сделки или въпроси, които оказват пряко влияние върху Дружеството. През 2025 г. не са възниквали въпроси от етичен характер между членовете на ръководството, включително и налагащи спазването на определени писмени процедури.
6. Основни критерии и принципи на политиката за многообразие при подбор и оценка на членовете на ръководните и управителните органи на Дружеството (информация по чл.100н, ал.8, т.6 от ЗППЦК):
 - Членовете на Съвета на директорите могат да бъдат само дееспособни физически или юридически лица, като не се въвеждат ограничения, свързани с възраст, пол, националност, образование;
 - Добра репутация, професионален опит и управленски умения;
7. Корпоративното ръководство следва правила за организирането и провеждането на всяко общо събрание, които се утвърждават под формата на сценарий за провеждането. Поканата за ОСА се изготвя с максимална детайлност и съобразно нормативните изисквания, като се посочват всички от предлаганите решения, като по този начин всеки акционер може да се запознае предварително от момента на нейното обявяване. Писмени процедури за провеждане на ОСА не са изготвени, тъй като нормативната уредба изрично е уредила основните принципи, а всички останали специфични моменти се посочват в поканата.
8. Всяка съществена периодична и инцидентна информация се разкрива незабавно. Дружеството е съобразило дейността си с действащата местна нормативна уредба, както и с европейската уредба с директно приложение в местното законодателство. Независимо от горното, корпоративното ръководство ще разработи правила като част от Политиката по управление на качеството и сигурността на информация, съобразно които да се извършва преценка на съществеността на всяка информация, съответно на необходимостта от разкриването ѝ.

9. Годишните и междинните отчети се изготвят с участието и строгия контрол на корпоративните ръководства, без това обаче да е формализирано под формата на вътрешни правила. Независимо от това, подобни правила ще бъдат разработени и включени като част от Политиката по управление на качеството и сигурността на информация.

III. Система за вътрешен контрол и управление на рисковете (информация по чл. 100н, ал. 8, т. 3 от ЗППЦК)

В „Сирма Груп Холдинг“ АД е изградена система за вътрешен контрол, която гарантира ефективното функциониране на системите за отчетност и разкриване на информация. Системата за вътрешен контрол се изгражда и функционира и с оглед идентифициране на рисковете, съпътстващи дейността на Дружеството и подпомагане тяхното ефективно управление. В Дружеството е избран и действа съгласно изискванията на ЗППЦК, Одитен Комитет.

„Сирма Груп Холдинг“ АД е приела и прилага правила и процедури, регламентиращи ефективното функциониране на системите за отчетност и разкриване на информация от дружеството. В правилата детайлно са описани различните видове информация, създавани и разкривани от дружеството, процесите на вътрешнофирмения документооборот, различните нива на достъп до видовете информация на отговорните лица и сроковете за обработка и управление на информационните потоци. Създадената система за управление на рисковете осигурява ефективното осъществяване на вътрешен контрол при създаването и управлението на всички фирмени документи в т.ч. финансовите отчети и другата регулирана информация, която Дружеството е длъжно да разкрива в съответствие със законовите разпоредби.

1. Контролна среда.

Контролната среда в „Сирма Груп Холдинг“ АД се формира на база:

1.1. Комуникиране и налагане на почтеност и етични ценности.

В „Сирма Груп Холдинг“ АД е утвърден Етичен Кодекс, който поставя рамка за личната почтеност и професионална етика в Компанията. Етичният Кодекс е комуникиран с всички служители, които се съгласяват да спазват заложените етични норми и професионална етика. Той е имплементиран в длъжностните характеристики на всички служителите, включително от ФСО и е модел за тяхното поведение.

1.2. Ангажимент за компетентност

В „Сирма Груп Холдинг“ АД е разработена Процедура за подбор и назначаване на служители по трудово правоотношение. Заложени са изисквания към образованието, трудовия стаж и професионалния опит на служителите от всички нива.

1.3. Участие на лицата, натоварени с общо управление

Изпълнителният Директор на „Сирма Груп Холдинг“ АД е въвел адекватни процедури и правила за осъществяване на вътрешния контрол. Той е отговорен за осъществяване на финансовото управление и контрол в ръководената от него Компания, при спазване на принципите за законосъобразност, добро финансово управление и прозрачност. Изпълнителният Директор делегира правомощията си на други длъжностни лица от Компанията, като определя конкретните им права и задължения и изисква периодично отчитане изпълнението на делегираните пълномощия.

Управленските органи, които носят определени отговорности и правомощия относно процеса на финансово отчитане и респ. на други свързани с него процеса са: Съвета на директорите, Одитния комитет, Финансовия директор, Финансовия контролър, Главния счетоводител.

Съветът на директорите приема и потвърждава: счетоводната политика и промените в нея за всеки отчетен период, разработените счетоводни приблизителни оценки към датата на всеки отчетен период, вкл. прилаганата методология; финансовите отчети и доклади, и други публични документи, съдържащи финансова информация.

Одитният комитет независимо наблюдава реализацията на процесите по финансово отчитане, прилаганите счетоводни политики и ефективността на вътрешната контролна система на дружеството, вкл. управлението на риска, както и изпълнението и резултатите от външния одит.

Финансовият директор отговаря за цялостната организация, функциониране и текущ контрол на счетоводната дейност и на финансовото отчитане. Той пряко ръководи целия процес, взема всички ключови решения свързани с финансовите отчети и други публични документи с финансова информация.

Също така той одобрява на първо ниво счетоводната политика, основните отчетни методики и оценява приема работата на използвани независими експерти (оценители, актюери, консултанти и др.), участващи в процеса на финансово отчитане. Той следи текущо, заедно с главния счетоводител ефектите и рисковете върху финансовите отчети от установените бизнес рискове за дружеството.

“СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД

Главният счетоводител организира и ръководи счетоводно-отчетната дейност на дружеството – контролира и методологически направлява текущото счетоводство, ръководи изготвянето на финансови и управленски отчети; отговаря за разработването и внедряването на счетоводно-отчетните методики и техники; отговаря за процеса по счетоводно приключване и изготвянето на всички счетоводни приблизителни оценки, предлага и разработва счетоводни политики и промени в тях, следи за текущи промени в МСФО. Той е прекият контакт с използваните вътрешни и външни експерти за целите на финансовата отчетност.

1.4. Философия и оперативен стил на ръководството

Ръководството на „Сирма Груп Холдинг“ АД изготвя финансовите отчети, като се придържа към принципа да предоставя вярна и честна представа за състоянието на Компанията и нейните счетоводни резултати. Финансовия отчет се изготвя в съответствие с Международните стандарти за финансова отчетност (МСФО) и са съобразени с местното Законодателство.

Ръководството потвърждава, че е прилагало последователно адекватна счетоводна политика и че при изготвянето на финансовите отчети към 31 декември е спазен принципа на предпазливостта при оценката на активите, пасивите, приходите и разходите.

Ръководството също така потвърждава, че се е придържало към действащите счетоводни стандарти, като финансовите отчети са изготвени на принципът на действащото предприятие.

Ръководството е отговорно за коректното водене на счетоводните регистри, за целесъобразното управление на активите и за предприемането на необходимите мерки за избягването и откриването на евентуални злоупотреби и други нередности.

1.5. Политики и практики по управление на човешките ресурси.

В „Сирма Груп Холдинг“ АД е разработена Процедура за подбор и назначаване на служители по трудово правоотношение, както и Процедура за оценка на служителите;

1.6. Компетентност на персонала.

Изискванията за компетентност на служителите са залегнали в длъжностните характеристики. Желанието и необходимостта от допълнителна квалификация се отразяват в ежегодните индивидуални планове на служителите. Същите се изготвят на база на провеждането на годишната оценка на служителите в компанията. След приключването на годишните оценки резултатите по отношение на областите на подобрене на уменията и компетенциите се обсъждат с директорите на отдели и се изготвя програма за обучение. Ръководството осигурява възможността за развиване на необходимите знания и умения, чрез включване в подходящи програми за обучение.

2. Процес за оценка на риска в „Сирма Груп Холдинг“ АД.

Управлението на риска е задължителен елемент от процеса на цялостното управление на „Сирма Груп Холдинг“ АД.

Известно е, че всяка една организация е динамична и е свързана с непрекъснат преход - във време, пари, участници, следователно винаги съществува определен риск, който е необходимо да бъде управляван. Целта на управлението на риска в Компанията е: Увеличаване до максимална степен на вероятността за положително въздействие върху дейността ѝ, и намаляване до минимална степен вероятността за отрицателно въздействие.

Ръководството на „Сирма Груп Холдинг“ АД възприема управлението на риска като ключова дейност, допринасяща за постигане целите на Компанията. За целта всички решения/действия, които се предприемат за управление на идентифицираните рискове и за осигуряване на периодичен преглед на процеса, с оглед неговата актуалност се документират.

Оперативната среда, в която работи Ръководството на „Сирма Груп Холдинг“ АД е рамката, в която следва да се прилага управлението на риска. Тя се състои от външни и вътрешни за Компанията фактори, които влияят на дейността ѝ.

Основните видове рискове и подробното им описание, относими към дейността на дружеството и политиката по тяхното управление са регламентирани в т. 9 – Рискови фактори от Доклада за дейността на дружеството за 2025 година, към който настоящата декларация е приложение.

Политиката по управлението на рисковете се прилага интегрирано и съобразно с всички останали политики и принципи, регламентирани във вътрешните актове на „Сирма Груп Холдинг“ АД.

3. Информационна система

„Сирма Груп Холдинг“ АД е внедрило и използва съвкупност от различни софтуерни продукти сформиращи Информационна система имаща отношение към финансовото отчитане и комуникация. Елементи на цялостната информационна система са:

- Финансово-счетоводен софтуер ERP система – служи за отразяване на всички приходно-разходни операции по банкови сметки и разпределянето им по пера;
- Софтуер ТРЗ – служи за автоматизиране на формирането на заплащането на служителите в Компанията и автоматизиране на задължителните отчисления и вноски по индивидуални партиди;

Като цяло Информационната система, обхваща методи и документация, които:

- идентифицират и отразяват всички валидни сделки и операции;
- описват своевременно сделките и операциите с достатъчно подробности, позволяващи подходящата им класификация за целите на финансовото отчитане;
- оценяват стойността на сделките и операциите по начин, който позволява отразяване на тяхната подходяща парична стойност във финансовия отчет;
- определят времевия период, през който са възникнали сделките и операциите, за да позволят записването им в подходящия счетоводен период;
- представят подходящо сделките и операциите и свързаните с тях оповестявания във финансовия отчет.

Качеството на информацията, генерирана от системите, се отразява на способността на Ръководството да взема целесъобразни решения при управлението и контрола на дейностите на предприятието и при изготвянето на надеждни финансови отчети.

Комуникацията, която включва предоставяне на разбиране за индивидуалните роли и отговорности, свързани с вътрешния контрол върху финансовото отчитане се осъществява в електронен вид или чрез действията на Ръководството.

4. Контролни дейности, политика и процедури.

Контролните дейности, които имат отношение към одита, могат да бъдат категоризирани, както следва:

4.1. Прегледи на изпълнението и резултатите от дейността

- прегледи и анализи на реалните резултати спрямо бюджети, прогнози и резултати от предходни периоди;
- обвързването на различни групи от данни – оперативни или финансови –заедно с анализи на взаимовръзки и проучвателни и корективни мерки;
- сравнение на вътрешни данни с външни източници на информация;
- преглед на резултати от работата по функции или по дейности.

4.2. Обработка на информацията

Двете общи категории на контролните дейности в информационните системи са контролите на приложните програми и общите ИТ контроли, които представляват политика и процедури, свързани с множество приложни програми и подкрепят ефективното функциониране на контролите върху приложните програми, като спомагат за гарантиране на непрекъснатото правилно функциониране на информационните системи.

Примерите за контроли върху приложните програми включват:

- проверка на математическата точност на записите;
- поддържане и преглед на сметки и оборотни ведомости;
- автоматизирани контроли, като проверки на входящите данни и проверки за последователността на номерацията и неавтоматично проследяване на докладите за изключения.

Примерите за общи ИТ контроли включват:

- контроли върху промяната на програмите;
- контроли, които ограничават достъпа до програми или данни;
- контроли върху внедряването на нови издания пакетни софтуерни приложни програми;
- контроли върху системен софтуер, ограничаващи достъпа или текущото наблюдение върху ползването на системните помощни функции, които биха могли да променят финансови данни или записи, без да оставят следа.

4.3. Физически контроли

Тези дейности обхващат:

- физическата сигурност на активите, включително подходящи мерки за опазване, като например обезопасени съоръжения и условия за достъп до активи и документи;
- одобрение на достъп до компютърни програми и файлове с данни;
- периодично преброяване и сравняване със сумите, отразени в контролните документи (например, сравняване на резултатите от преброяванията на паричните средства и резултатите от инвентаризациите със счетоводните документи).

Степента, до която физическите контроли, целящи предотвратяването на кражба на активи, са свързани с надеждността при изготвянето на финансовия отчет и следователно с одита, зависи от обстоятелства, като например, случаите, при които активите са изключително податливи на злоупотреба.

4.4. Разделение на задълженията

Възлагане на отговорностите за одобрение на сделки и операции, записването им и поддържането на отговорност за активите на различни служители. Разделянето на задълженията е предвидено с цел намаляване възможностите да се позволи на някой от служителите да бъде в позиция както да извърши, така и да прикрие грешки или измама в обичайния ход на изпълнение на задълженията си.

5. Текущо наблюдение на контролите

Контролът в „Сирма Груп Холдинг“ АД е непрекъснат процес, осъществяван от Ръководството, администрацията и персонала в Компанията.

Процесът за текущ контрол цели да се постигне разумна увереност в реализирането на целите, разпределени в следните категории:

- осъществяване и оптимизиране на операциите;
- надеждност на финансово-счетоводната информация;
- съответствие със закона и с подзаконовите нормативни актове.

Текущото наблюдение на контролите от страна на Ръководството включва преценка дали те работят както това е предвидено и дали те биват модифицирани по подходящ начин, за да отразят промените в условията. Текущото наблюдение на контролите включва:

- преглед от ръководството – която се отнася до основните цели на организацията, включително тези, свързани с изпълнението, рентабилността и запазването на ресурсите.
- оценка от вътрешните одитори на спазването на политиката на Компанията – която включва изготвянето на надеждни финансови извлечения - междинни резултати и публикувани извлечения от резултатите.
- надзор върху спазването на етичните норми или политиката за бизнес практиката в Компанията – която обхваща съответствието със законите и подзаконовите актове, регулиращи дейността на организацията.

“СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД

Текущото наблюдение се извършва с цел гарантиране, че контролите продължават да действат ефективно във времето.

Оценката на текущото наблюдение на контролите в „Сирма Груп Холдинг“ АД се възлага на ротационен принцип и на външни Одиторски компании, които да потвърдят правилното функциониране на вътрешните контроли или да дадат своите препоръки за подобряването им.

Опис на необходимите документи

1. Етичен Кодекс;
2. Длъжностни характеристики за следните длъжности:
 - редови счетоводители, касиери, отчетници и служители към „Рипортинг”;
 - старши счетоводители;
 - заместник главни счетоводители;
 - контролър
 - главен счетоводител;
 - финансов директор.
3. Правила на Съвета на директорите и Одитния комитет. И в двата документа трябва да има секция за разглеждане на финансовите отчети, счетоводната политика, значимите счетоводни приблизителни оценки. Текущо наблюдение на две нива – от страна на СД/УС и респ. от ОК
4. Организационна структура на дружеството с разписани функции, отговорности и правомощия на отделните звена по отношение на финансовото отчитане;
5. Правила и критерии за подбор на квалифицираните лица от финансово-счетоводните отдели и отдел „Рипортинг” – с фокус върху образователния ценз, предишен професионален опит, минали постижения и доказателства за почтеност и етично поведение.
6. Политиката за обучение на персонала от финансово-счетоводните отдели и отдел „Рипортинг”;
7. Политика за атестации, повишенията и бонуси на финансово счетоводния персонал и други лица, ангажирани в процеса на финансово отчитане;

IV. Информация за наличието на предложения за поглъщане/вливане през 2025 г. (информация по чл. 10, параграф 1, букви „в“, „г“, „е“, „з“ и „и“ от Директива 2004/25/ЕО на Европейския парламент и съвета от 21 април 2004 относно предложенията за поглъщане, съгласно разпоредбата на чл. 100н, ал. 8, т.4 от ЗППЦК)

1. Към датата 31.12.2025 г. към Дружеството не са отправяни предложения за поглъщане и/или вливане в друго дружество.
2. Информация по чл.10 чл. 10, от Директива 2004/25/ЕО на Европейския парламент и съвета от 21 април 2004 г.
 - Участията на Дружеството в капитала на други търговски дружества са описани в т. 3 „Портфейл на Сирма Груп Холдинг АД“ от Доклада за дейността на дружеството за 2025 година, към който настоящата декларация е приложение.
 - „Сирма Груп Холдинг“ АД няма акции, които да дават специални права на контрол.
 - Не са налице ограничения върху правата на глас, като например ограничения върху правата на глас на притежателите на определен процент или брой гласове, крайни срокове за упражняване на правата на глас във връзка с акциите, издадени от „Сирма Груп Холдинг“ АД.
 - Правилата за избор на членове на Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД са уредени в Устава на дружеството.
 - Правомощията на членовете на Съвета на директорите са посочени в чл. 41 от Устава на дружеството. Правата да се емитират или изкупуват обратно акции са в компетентността на Общото събрание на акционерите.

V. Състав и функционирането на административните и управителните органи и техните комитети (Информация по чл. 100н, ал. 8, т. 5 от ЗППЦК)

СЪВЕТ НА ДИРЕКТОРИТЕ

1. Функции и задължения

1.1. Съветът на директорите на “Сирма Груп Холдинг” АД управлява независимо и отговорно Дружеството в съответствие с установените визия, цели и стратегии на Дружеството и интересите на акционерите. Членовете на Съвета на директорите дават гаранция за своето управление в размер на тримесечното им брутно възнаграждение, определен от Общото събрание на акционерите.

“СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД

1.2. Съветът на директорите на “Сирма Груп Холдинг” АД установява и контролира стратегическите насоки за развитие на Дружеството.

1.3. Съветът на директорите на “Сирма Груп Холдинг” АД установява политиката на Дружеството в областта на риска и контролира изграждането и функционирането на системите за вътрешен контрол и управление на рисковете.

1.4. Съветът на директорите на “Сирма Груп Холдинг” АД осигурява спазването на законовите, нормативните и договорните задължения на Дружеството, съгласно приетия Устав и Правила за работа на СД.

1.5. Съветът на директорите отговаря за създаването и надеждното функциониране на финансово-информационната система на Дружеството.

1.6. Съветът на директорите дава насоките, одобрява и контролира изпълнението на: бизнес плана на Дружеството, сделки от съществен характер, както и други дейности, установени в устройствените актове на Дружеството.

1.7. Съветът на директорите утвърждава политиката за разкриване на информация в съответствие със законовите изисквания и устройствените актове. Системата за разкриване на информация гарантира равнопоставеност на адресатите на информацията (акционери, заинтересовани лица, инвестиционна общност) и не позволява злоупотреби с вътрешна информация и манипулиране на пазара на финансови инструменти.

1.8. По време на своя мандат членовете на Съвета на директорите се ръководят в своята дейност от общоприетите принципи за почтеност, управленска и професионална компетентност. Съветът на директорите спазва Етичен кодекс на служителите на Дружеството.

1.9. Съветът на директорите на “Сирма Груп Холдинг” АД се отчита за своята дейност пред Общото събрание на акционерите, като изготвя годишен доклад за дейността си и го предоставя за приемане от ОСА.

2. Избор и освобождаване на членове на Съвета на директорите

2.1. Общото събрание на акционерите избира и освобождава членовете на Съвета на директорите на “Сирма Груп Холдинг” АД, съобразно закона и устройствените актове на Дружеството, като се спазват принципите за непрекъснатост и устойчивост на работата на Съвета на директорите. Всички членове отговарят на законовите изисквания за заемане на длъжността им.

2.2. В договорите за възлагане на управлението, сключвани с членовете на Съвета на директорите, се определят техните задължения и задачи, критериите за размера на тяхното възнаграждение, задълженията им за лоялност към Дружеството и основанията за освобождаване. Договорите за управление с член на Съвета на директорите, съответно с Изпълнителния директор са съобразени с Устава на Дружеството и с разработената от Съветът на директорите Политика за определяне на възнагражденията на членовете на Съвета на директорите и утвърдена от Общото събрание на акционерите на 04.12.2014 г., изменена с последващи решения на Общото събрание на акционерите на Дружеството.

3. Структура и компетентност

- 3.1. Броят на членовете и структурата на Съвета на директорите са определени в Устава на Дружеството. Дружеството се управлява и представлява от Съвет на директорите, който се състои от девет физически лица, отговарящи на изискванията на чл.234 от ТЗ и чл.116а, ал.2 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа.
- 3.2. Съставът на избрания от Общото събрание Съвет на директорите е структуриран по начин, който гарантира професионализма, безпристрастността и независимостта на решенията и действията на неговите членове във връзка с управлението на Дружеството.
- 3.3. Съветът на директорите осигурява надлежно разделение на задачите и задълженията между своите членове. Основната функция на независимите директори е да контролират действията на изпълнителното ръководство и да участват ефективно в работата на Дружеството в съответствие с интересите и правата на акционерите. Основните функции на членовете на Съвета на директорите и броя на независимите членове са залегнали в Устава на Дружеството. В Съветът на директорите на “Сирма Груп Холдинг” АД има трима независими члена.
- 3.4. Компетенциите, правата и задълженията на членовете на Съвета на директорите следват изискванията на закона, устройствените актове и стандартите на добрата професионална и управленска практика.
- 3.5. Членовете на Съвета на директорите на “Сирма Груп Холдинг” АД имат подходящи знания и опит, които изисква заеманата от тях позиция. След избирането им новите членове на Съвета на директорите се запознават с основните правни и финансови въпроси, свързани с дейността на Дружеството. Дружеството стимулира повишаването на квалификацията на членовете на Съвета на директорите.

- 3.6. Членовете на Съвета на директорите разполагат с необходимото време за изпълнение на своите задачи и задължения. В Устава на Дружеството не е определен броя на дружествата, в които членовете на Съвета на директорите могат да заемат ръководни позиции, т.к. не може да се ограничава дейността на членовете на Съвета на директорите.
- 3.7. Изборът на членовете на Съвета на директорите на Дружеството става посредством прозрачна процедура, която осигурява освен всичко останало навременна и достатъчна информация относно личните и професионалните качества на кандидатите за членове. Броят на последователните мандати на членовете на Съвета на директорите осигурява ефективна работа на Дружеството и спазването на законовите изисквания. Съгласно Устава на Дружеството членовете на Съвета на директорите могат да бъдат преизбрани без ограничение.

4. Възнаграждение

- 4.1. Съветът на директорите на “Сирма Груп Холдинг” АД изготви Политика за формиране на възнагражденията на членовете на Съвета на директорите, приета от Общото събрание на акционерите на 04.12.2014 год., последно изменена с решение на ИОСА от 17.09.2024 г. Политиката за възнагражденията е разработена в съответствие с Наредба № 48 от 20 март 2013 г. на Комисията за финансов надзор и със Закона за публичното предлагане на ценни книжа. Размерът и структурата на възнагражденията се определят от Общото събрание на Дружеството.
- 4.2. В съответствие със законовите изисквания и добрата практика на корпоративно управление размерът и структурата на възнагражденията отчитат:
 - 4.2.1. Задълженията и приноса на всеки един член на Съвета на директорите в дейността и резултатите на Дружеството. Членовете на Съвета на директорите получават постоянно възнаграждение под формата на определена от Общото събрание на акционерите сума, изплащана при условията и в сроковете на сключените между тях и Дружеството договори за управление.
 - 4.2.2. Възможността за подбор и задържане на квалифицирани и лоялни членове на Съвета на директорите на “Сирма Груп Холдинг” АД. Тези изисквания се прилагат чрез Политиката за формиране на възнагражденията на членовете на Съвета на директорите, приета от Общото събрание на акционерите на 04.12.2014 г.
 - 4.2.3. Необходимостта от съответствие на интересите на членовете на Съвета на директорите и дългосрочните интереси на Дружеството. Възнагражденията на членовете на Съвета на директорите са формирани въз основа на резултатите от дейността на Дружеството и са в съответствие с бизнес стратегията, целите, ценностите и дългосрочните интереси на Дружеството.
- 4.3. Изпълнителният член на Съвета на директорите получава постоянно възнаграждение под формата на определена от Съвета на директорите сума, изплащана при условията и в сроковете на сключеният между него и Дружеството договор за управление.
 - 4.3.1. Възнагражденията на членовете на Съвета на директорите и на Изпълнителния директор на Дружеството задължително се определят от Общото събрание на акционерите.
 - 4.3.2. Към 31.12.2025 г. на членовете на СД не са предоставяни акции или други финансови инструменти. Има одобрена схема за променливо възнаграждение под формата на акции, които ще бъдат прехвърлени на членовете на СД най-рано след 3 години. .

“СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД

4.4. Членовете на Съвета на директорите получават постоянно възнаграждение под формата на определена от Общото събрание на акционерите сума, изплащана при условията и в сроковете на сключените между тях и Дружеството договори за управление.

4.5. Разкриването на информация за възнагражденията на членовете на Съвета на директорите е в съответствие със законовите норми и устройствените актове на Дружеството:

4.5.1. Информация за възнагражденията на членовете на СД се представя в годишния финансов отчет и се публикува на интернет страницата: www.sirma.com.

5. Комитети

5.1. Работата на Съвета на директорите се подпомага от комитети, като Съветът на директорите определя необходимостта от тяхното създаване съобразно спецификата на Дружеството. Комитетите се създават въз основа на писмено определена структура, обхват от задачи, начин на функциониране и процедури за отчитане.

Към настоящия момент към Съвета на Директорите на “Сирма Груп Холдинг” АД има създадени следните комитети:

- Комитет по инвестиции, риск и устойчивост – отговорен за дефинирането и изпълнението на инвестиционната и политика за устойчивост на Дружеството;
- Комитет по възнагражденията - отговорен за дефинирането и изпълнението на политиката по възнагражденията за ръководния персонал и ключови длъжности;
- Комитет по оповестяване на информация - отговорен за организацията и контрола на оповестяването на информация от Дружеството.

5.2. В съответствие с изискванията на действащото законодателство и въз основа на определените от него критерии, Съветът на директорите предлага на Общото събрание на акционерите на Дружеството да избере одитен комитет в състав, който отговаря на законовите изисквания и конкретните нужди на Дружеството.

Съставът на Одитният комитет на “Сирма Груп Холдинг” АД бе променен с решение на ГОСА от 24.06.2022 г.

Членовете на Одитния комитет отговарят на изискванията на чл.40е, ал.3 и 4 от Закона за независимия финансов одит.

ОБЩО СЪБРАНИЕ НА АКЦИОНЕРИТЕ

5.3. Всички акционери имат право да участват в Общото събрание на акционерите и да изразяват мнението си:

5.3.1. Акционерите с право на глас имат възможност да упражняват правото си на глас на Общото събрание на Дружеството лично или чрез представители, както и чрез кореспонденция или по електронен път.

5.3.2. Корпоративното ръководство осъществява ефективен контрол, като създава необходимата организация за гласуването на упълномощените лица в съответствие с инструкциите на акционерите и по разрешените от закона начини.

5.3.3. Корпоративното ръководство изготвя правила за организирането и провеждането на редовните и извънредните Общи събрания на акционерите на Дружеството, които гарантират равнопоставено третиране на всички акционери и правото на всеки от акционерите да изрази мнението си по точките от дневния ред на Общото събрание.

5.3.4. Корпоративното ръководство организира процедурите и реда за провеждане на Общото събрание на акционерите по начин, който не затруднява или оскъпява ненужно гласуването.

5.3.5. Корпоративното ръководство предприема действия за насърчаване участието на акционери в Общото събрание на акционерите, вкл. чрез предварително гласуване и осигуряване на възможност за дистанционно присъствие чрез технически средства (вкл. интернет) в случаите когато това е възможно и необходимо.

5.4. Всички членове на корпоративното ръководство се стараят да присъстват на Общите събрания на акционерите на Дружеството.

5.5. Материали на Общото събрание на акционерите:

5.5.1. Текстовете в писмените материали, свързани с дневния ред на Общото събрание са конкретни и ясни и не въвеждат в заблуждение акционерите. Всички предложения относно основни корпоративни събития се представят като отделни точки в дневния ред на Общото събрание, в т.ч. предложението за разпределяне на печалба.

5.5.2. Корпоративното ръководство съдейства на акционерите, имащи право съгласно действащото законодателство, да включват допълнителни въпроси в дневния ред на Общото събрание.

“СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД

5.6. Корпоративното ръководство гарантира правото на акционерите да бъдат информирани относно взетите решения на Общото събрание на акционерите.

„Сирма Груп Холдинг“ АД публикува Кодекса за корпоративно управление и настоящата Декларация за корпоративно управление на интернет сайта на Дружеството www.sirma.com цел разкриване на информация в изпълнение на чл. 100н, ал. 7 и 8 от ЗППЦК.

В тази връзка следва да се счита изпълнено изискването на чл.100н, ал.7 и 8 от ЗППЦК и чл.40, ал.1 и 2 от Закона за счетоводството.

Настоящата декларация за корпоративно управление представлява неразделна част от ГФО за 2025 г. на „Сирма Груп Холдинг“ АД.

Tsvetan
Borisov
Alexiev

Digitally signed
by Tsvetan
Borisov Alexiev
Date:
2026.03.27
16:04:45 +02'00'

Цветан Алексиев

Изпълнителен директор на

„Сирма Груп Холдинг“ АД

**ДОКЛАД НА КОМИТЕТА ПО ВЪЗНАГРАЖДЕНИЯТА
ЗА ПРИЛАГАНЕТО НА ПОЛИТИКАТА ЗА ВЪЗНАГРАЖДЕНИЯТА НА ЧЛЕНОВЕТЕ НА
СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ НА „СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД ЗА 2025 г.**

1. ВЪВЕДЕНИЕ

1.1. Правно основание на Доклада

През периода 1 януари 2025 г. – 31 декември 2025 г. (наричан по-долу „**Отчетният Период**”) „Сирма Груп Холдинг” АД (наричано по-долу „**Дружеството**”) е прилагало Политиката за възнагражденията на членовете на съветите на Дружеството, утвърдена с решение на Общото събрание на акционерите на дружеството, проведено на 04.12.2014 г., изменена с решение на Общото събрание на акционерите, проведено на 17.09.2024 г.

Оповестена е в Интернет на следния адрес:

<https://investors.sirma.com/bg/corporate-governance>

(наричана по-долу „**Политиката**”).

Настоящият доклад е изготвен от Комитета по възнагражденията в изпълнение на изискването на чл. 12, ал. 1 от Наредба № 48 от 20 март 2013 г. за изискванията към възнагражденията, издадена от Комисията за финансов надзор (наричана по-долу „**Наредба № 48**”). Докладът съставлява самостоятелен документ към годишния финансов отчет на Дружеството за 2025 г. Докладът се представя на вниманието на акционерите на Дружеството и може да бъде обсъждан с членовете на СД на редовното годишно заседание на Общото Събрание на акционерите на Дружеството.

Към датата на изготвяне на доклада съставът на Комитета по възнагражденията е, както следва:

- Георги Първанов Маринов – председател
- Мартин Веселинов Паев – член
- Йордан Стоянов Недев – член

1.2. Предмет и обхват на Доклада

Съгласно чл. 12, ал. 2 от Наредба № 48, Докладът съдържа преглед на начина, по който е прилагана Политиката през Отчетния Период;

Докладът включва всички реквизити, които са задължителни, съгласно чл.13 от Наредба №48.

2. ИНФОРМАЦИЯ ОТНОСНО ПРИЛАГАНЕТО НА ПОЛИТИКАТА ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД

2.1. Информация относно процеса на вземане на решения при определянето на Политиката

Съгласно чл. 116в, ал. 1 от ЗППЦК, устава на Дружеството и Политиката, определянето на размера на възнаграждението на членовете на СД, правото им да получат част от печалбата и правото им да придобият акции или дългови инструменти на Дружеството, е правомощие на Общото Събрание.

В изпълнение на това свое правомощие, Общото Събрание е:

- определило размера на възнагражденията на членовете на СД с решение по т. 7 от дневния ред на годишното общо събрание, проведено на 14 юни 2016 г., решение по т. 10 от дневния ред на годишното общо събрание, проведено на 23 юни 2021 г., решение по т.3 от дневния ред на извънредното заседание на общото събрание, проведено на 17 септември 2024 г., и решение по т.10 от дневния ред на годишното заседание на общото събрание, проведено на 3 юни 2025 г., както следва:
- Общото събрание на акционерите утвърждава максимален допустим общ размер на възнагражденията на членовете на Съвета на директорите, както следва:

- Общото събрание на акционерите определя следните максимално допустими размери на постоянни възнаграждения:

а) за изпълнителен член на Съвета на директорите:

- брутното месечно възнаграждение не може да надвишава сумата от 30 000 лева;

б) за неизпълнителен член на Съвета на директорите:

- брутното основно месечно възнаграждение не може да надвишава сумата от 4 000 лева.

- Максимално допустимият общ размер на краткосрочното променливо възнаграждение на членовете на Съвета на директорите не може да надвишава 1% от размера на консолидираните приходи за съответната година.

- Максимално допустимият общ размер на дългосрочното променливо възнаграждение на членовете на Съвета на директорите не може да надвишава 1% от размера на регистрирания капитал на Дружеството към края на съответната година.

- Общият брой акции от капитала на Дружеството, които могат да се предоставят като възнаграждение на членовете са СД, са описани в Политиката по възнагражденията.

2.2. Информация относно относителната тежест на променливото и постоянното възнаграждение на членовете на СД

Съгласно чл.7 и 8 от Политиката, "Сирма Груп Холдинг" АД може да изплаща на членовете на Съвета на директорите на дружеството както постоянно (фиксирано), така и променливо възнаграждение под формата на премии, бонуси, облаги свързани с пенсиониране, и други материални стимули, които се дават въз основа на критерии за оценка на изпълнението на дейността. Променливото възнаграждение бива краткосрочно и дългосрочно. Краткосрочното възнаграждение се изплаща в пари, а дългосрочното - под формата на акции от капитала на дружеството.

Краткосрочното променливо възнаграждение се изплаща в пари и се състои от следните компоненти:

а) При решение на общото събрание на акционерите за разпределение на дивидент, процент от общата сума на разпределения дивидент, както следва:

- Изпълнителният директор получава краткосрочно променливо възнаграждение в размер на 1 % (един процент) от общата сума на разпределения дивидент;
- неизпълнителните членове на Съвета на Директорите получават краткосрочно променливо възнаграждение в размер на 0.25% (нула цяло и двадесет и пет десети процента) от общата сума на разпределения дивидент.

б) При положителна консолидирана печалба и постигнат ръст на консолидираните приходи спрямо предходната година, както следва:

- членовете на Съвета на Директорите получават краткосрочно променливо възнаграждение в размер на два пъти постоянното им месечно възнаграждение.

в) Изпълнителният директор получава краткосрочно променливо възнаграждение в размер на 1% (един процент), а неизпълнителните членове на Съвета на Директорите в размер на 0.2% (нула цяло и две десети процента) от нетната консолидирана печалба.

г) Председателят на съвета на директорите получава краткосрочно променливо възнаграждение, в размер на 1.5%(едно цяло и пет) пъти краткосрочното възнаграждение на неизпълнителен член на съвета на директорите.

Дългосрочното променливо възнаграждение се изплаща под формата на акции или опции от капитала на дружеството и се състои от следните компоненти:

а) Изпълнителният директор получава дългосрочно променливо възнаграждение в размер на 1% (един процент), а неизпълнителните членове на Съвета на Директорите в размер на 0.4% (нула четири процента) от размера на ръста спрямо предходната година на пазарната капитализация на дружеството. Ръстът на пазарната капитализация се изчислява на базата на средната пазарна цена на акция за референтен период от два месеца, включващ последния месец на съответната финансова година и първия месец от следващата, спрямо средната пазарна цена на акция изчислена за референтен период от два месеца, включващ последния месец на предходната финансова година и първия месец на текущата,

б) Изпълнителният Директор получава дългосрочно променливо възнаграждение в размер на 0.5% (нула пет процента), а членовете на Съвета на Директорите в размер на 0.2% (нула два процента), от размера на ръста спрямо предходната година на консолидираните приходи когато този ръст не надвишава целевия ръст от 10 % (десет процента). Когато размерът на ръста надвишава целевия ръст, в допълнение на възнаграждението, определено в предходното изречение, Изпълнителният Директор получава дългосрочно променливо възнаграждение в размер на 2% (два процента), а неизпълнителните членове на Съвета на Директорите в размер на 0.3% (нула три процента) от размера на горницата над 10 % (десет процента) от ръста спрямо предходната година на консолидираните приходи.

в) Изпълнителният Директор получава дългосрочно променливо възнаграждение в размер на 3% (три процента), а неизпълнителните членове на Съвета на Директорите в размер на 0.4% (нула четири процента), от размера на ръста спрямо предходната година на консолидираната нетна печалба, когато този размер е по-голям от целевия ръст от 8% (осем процента),

г) Председателят на съвета на директорите получава дългосрочно променливо възнаграждение, в размер на 1,5 (едно цяло и пет) пъти дългосрочното възнаграждение на неизпълнителен член на съвета на директорите.

В случай че членовете на съвета на директорите получават променливо възнаграждение, с цел постигането на стабилни финансови резултати, изплащането на 40% (четиридесет процента) от променливото възнаграждение ще бъде разсрочвано за период от 3 (три) години, като разсрочената част от променливото възнаграждение ще се изплаща пропорционално или чрез постепенно нарастване всяка година през периода на разсрочване.

Изплащането на променливото възнаграждение се извършва в съответствие с обективни и измерими критерии за постигнати резултати и нефинансови показатели, които има за цел да насърчават стабилността на дружеството в дългосрочен план и са от значение за дългосрочната дейност на дружеството.

2.3. Информация относно критериите за постигнати резултати, въз основа на които се предоставя променливо възнаграждение; обяснение как тези критерии допринасят за дългосрочните интереси на Дружеството; пояснение на прилаганите методи за преценка дали са изпълнени критериите и относно зависимостта между възнаграждението и постигнатите резултати, както и относно периодите на отлагане на изплащането на променливи възнаграждения

С решение на Редовното Годишно Общо Събрание на акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД, проведено на 03.06.2025 г., на членовете на Съвета на директорите, на основание чл.13а от Политиката за възнагражденията на членовете на Съвета на директорите, е начислено и изплатено краткосрочно променливо възнаграждение за 2024 г., както следва:

а) На изпълнителния директор в размер на 64 679 лева.

б) На Председателя на Съвета на директорите в размер на 14 335 лева.

в) На членовете на Съвета на директорите Чавдар Димитров, Атанас Киряков, Явор Людмилов Джонев, Мартин Веселинов Паев; Веселин Анчев Киров; Пейо Василев Попов в размер на 9 556 лева на всеки.

Изплащането на Възнаграждението се осъществи в съответствие с Политиката за възнагражденията на членовете на Съвета - изплащането на 40 % от променливото възнаграждение се разсрочва за период от 3 години, а разсрочената част се изплаща пропорционално.

2.4. Информация относно основните плащания и обосновка на годишната схема за изплащане на бонуси и/или на всички други непарични допълнителни възнаграждения

За Отчетния Период общата стойност на начислените и изплатени основни възнаграждения от Дружеството възлиза на:

- Георги Първанов Маринов като Председател на СД – 35 265 лв. (тридесет и пет хиляди двеста шестдесет и пет лева);
- Чавдар Велизаров Димитров като Зам. Председател на СД - 32 397,60 лв. (тридесет и две хиляди триста деветдесет и седем лева и 60 ст.);
- Цветан Борисов Алексиев като Изпълнителен директор – 290 807,40 лв. (двеста и деветдесет хиляди осемстотин и седем лева и 40 ст.);
- Атанас Костадинов Киряков като член на СД - 32 397,60 лв. (тридесет и две хиляди триста деветдесет и седем лева и 60 ст.);
- Йордан Стоянов Недев като член на СД – 26 664 лв. (двадесет и шест хиляди шестстотин шестдесет и четири лева);
- Веселин Анчев Киров като член на СД - 32 397,60 лв. (тридесет и две хиляди триста деветдесет и седем лева и 60 ст.);
- Мартин Веселинов Паев като член на СД - 32 397,60 лв. (тридесет и две хиляди триста деветдесет и седем лева и 60 ст.);
- Пейо Василев Попов като член на СД - 32 397,60 лв. (тридесет и две хиляди триста деветдесет и седем лева и 60 ст.);
- Явор Людмилов Джонев като член на СД - 32 397,60 лв. (тридесет и две хиляди триста деветдесет и седем лева и 60 ст.);

При всяко начисляване или изплащане на възнаграждение на членовете на СД, Дружеството е удържало и внасяло в съответните бюджети в законоустановения срок всяко едно и всички публични задължения (включително, но не само: данък, вноски за държавно обществено осигуряване, допълнително задължително осигуряване и здравно осигуряване) по начина, по който тези задължения са установени от закона.

За отчетния период:

- други материални стимули не са начислявани или дължими от Дружеството на никого от членовете на СД;

2.5. Описание на основните характеристики на схемата за допълнително доброволно пенсионно осигуряване и информацията относно платените и/или дължимите вноски от Дружеството в полза на членовете на СД

За отчетния период в Дружеството не е възприемана и реализирана схема за допълнително доброволно пенсионно осигуряване на членовете на СД и не са били платени или дължими каквито и да било вноски от Дружеството по такава схема.

2.6. Информация за политиката на обезщетенията при прекратяване на договорите

Правилата, които регулират обезщетенията за членовете на СД при прекратяването на техните договори, се съдържат в раздел VI от Политиката. Дружеството привежда индивидуалните договори на всеки от членовете на СД в пълно съответствие с тези правила.

За Отчетния Период не е настъпило прекратяване на договорите за възлагане на управителни пълномощия с членове на СД на Дружеството.

Обезщетения за предсрочно прекратяване не са начислявани и изплащани.

2.7. Информация за периода, в който акциите не могат да бъдат прехвърляни и опциите върху акции не могат да бъдат упражнявани, при променливи възнаграждения, основани на акции, и информация за политиката за запазване на определен брой акции до края на мандата на членовете на СД

Редовното Годишно Общо Събрание на акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД, проведено на 03.06.2025 г., с решение по т.12 от дневния ред, одобри Схема за предоставяне на дългосрочно променливо възнаграждение под формата на акции за 2024 г., както следва:

а) Настоящата схема определя реда и условията за предоставяне на възнаграждения въз основа на акции на „Сирма Груп Холдинг“ АД („Дружеството“) на членовете на Съвета на директорите („Схемата“) за 2024 г. Настоящата Схема е изготвена съобразно Политиката за възнагражденията и е предмет на гласуване от Общото събрание на акционерите. При изготвяне на Схемата са съобразени изцяло правилата и основните принципи на Политиката за възнагражденията, както и дългосрочните планове за развитие на бизнеса на Групата на „Сирма Груп Холдинг“ АД. Настоящата Схема за възнагражденията залага критериите за оценка на резултатите от дейността членовете на Съвета на директорите на годишна база за календарната 2024 г., въз основа на която е определено предоставянето и размера на възнагражденията в акции. Навсякъде в настоящата схема, където се посочва възнаграждение в акции / предоставяне на акции, следва да се разбира прехвърляне на право на собственост според конкретния начин за тяхното осигуряване - прехвърляне на собствени на Дружеството акции или покупка на акции (включително обратно изкупуване).

б) Максимален брой на акции, предмет на възнагражденията Максималният брой акции от капитала на Дружеството, които да бъдат предоставени като възнаграждения на членовете на Съвета на директорите общо е 496 982 броя акции, които към датата на одобрение на настоящата Схема не надвишават максимално допустимия размер от 1% от регистрирания капитал на Дружеството. Акциите се предоставят в зависимост от изпълнение на критериите за постигнатите резултати в подточка г).

в) Ред за предоставянето на възнаграждението в акции Възнаграждението в акции се предоставя с Решение на Общото събрание на акционерите по предложение на Съвета на директорите в рамките на максималния размер. Акциите предмет на възнаграждението ще се предоставят на членовете на Съвета на директорите, на Дружеството, а именно:

- Цветан Борисов Алексиев – Изпълнителен директор
- Георги Първанов Маринов – Председател
- Чавдар Велизаров Димитров – член на СД;
- Атанас Костадинов Киряков – член на СД ;
- Мартин Веселинов Паев – член на СД ;
- Веселин Анчев Киров – член на СД;
- Пейо Василев Попов – член на СД
- Явор Людмилов Джонев – член на СД
- Йордан Стоянов Недев - член на СД

Конкретният брой акции, които се предоставят зависи от степента на реализиране на заложените финансови и нефинансови критерии.

г) Условия за предоставяне на възнаграждение в акции.

За предоставяне на възнаграждение в акции за 2024 г., са изпълнени следните критерии за постигнати резултати, заложен в Политиката за възнаграждение на членовете на Съвета на директорите:

Финансови критерии:

- Постигане на ръст спрямо предходната година на пазарната капитализация на дружеството, изчислена на базата на средната пазарна цена на акция за референтен период от два месеца, включващ последния месец на съответната финансова година и първия месец от следващата спрямо средната пазарна цена на акция, изчислена за референтен период от два месеца, включващ последния месец на предходната финансова година и първия месец на текущата;
- Постигане на ръст на консолидираните приходи по-голям от размера на целевия ръст от 10% (десет процента) спрямо предходната финансова година.;
- Нефинансовите критерии, включват
- Осъществяване на технологично обновление и продуктово развитие;
- Налагане на високи стандарти на фирмено управление;

- Интегриране на корпоративната социална отговорност в ежедневната управленска практика на дружеството;
- Стабилно и устойчиво развитие на дружеството в икономически, социален и екологичен аспект;
- Изготвяне и публикуване на консолидирана нефинансова декларация за 2023 г.
- Адекватност на административната, организационната и отчетна структури на дружеството и осигуряването на максимална ефективност на дейността на дружеството;

Условията за изпълнение на Схемата са определени с оглед на стратегията за развитие на Групата и са различни за членовете на Съвета на директорите предвид техните функции, тяхната взаимовръзка и постигнатия въз основа на тях общ резултат за Дружеството и дружествата от неговата Група;

Изпълнението на условията за предоставяне на възнаграждението в акции се докладва от Съвета на директорите и се одобрява от Общото събрание на акционерите.

д) Предоставяне на възнаграждението в акции. Прехвърлянето на акциите в собственост на членовете на Съвета на директорите се извършва най-рано три години след датата на вземане на решение на Общото събрание на акционерите за предоставянето им. Фактически акциите се предоставят на членовете на Съвета на директорите чрез прехвърляне на собствеността в зависимост от одобрения от Общото събрание на акционерите начин за тяхното осигуряване - прехвърляне на собствени на Дружеството акции или покупка на акции (включително обратно изкупуване) издаване на нови акции чрез увеличение на капитала.

е) Условия за запазване на акциите след придобиването им Не се определят и не се прилагат условия за запазване на акциите след придобиването им.

ж) Срок за предоставяне на възнаграждението въз основа на акции. След като разгледа постигнатите резултати, Общото събрание на акционерите да одобри изпълнението на критериите по настоящата Схема за 2024 г. и вземе решение за предоставянето на конкретното възнаграждение в акции в рамките на годишното Общо събрание на акционерите. Фактическото предоставяне на акциите се осъществява в законово установените срокове.

2.8. Информация относно договорите на членовете на СД

На 27.06.2024 г. на Общото събрание на акционерите (ОСА) на „Сирма Груп Холдинг“ АД е взето решение да се продължи мандата на членовете на Съвета на директорите, като решението е вписано в Търговския регистър на 05.07.2024 г.

Съветът на директорите е в следния състав:

- Георги Първанов Маринов; (през целия Отчетен период)
- Цветан Борисов Алексиев; (през целия Отчетен период)
- Чавдар Велизаров Димитров; (през целия Отчетен период)
- Атанас Костадинов Киряков; (през целия Отчетен период)
- Йордан Стоянов Недев; (през целия Отчетен период)
- Веселин Анчев Киров; (през целия Отчетен период)
- Мартин Веселинов Паев; (през целия Отчетен период)
- Пейо Василев Попов; (през целия Отчетен период)
- Явор Людмилов Джонев; (през целия Отчетен период)

Срокът на договорите на членовете на СД през отчетния период и срокът на предизвестие при предсрочно прекратяване на тези договори от Дружеството са, както следва:

Срок на договора	Срок на предизвестие при предсрочно прекратяване от Дружеството
до изтичане на 2-годишния мандат (т.е. на 05.07.2026 г.)	няма

Съгласно чл.16, от Политиката, при предсрочно прекратяване на Договор за управление с Изпълнителния директор, общият размер на обезщетенията, дължими на лицето във връзка с предсрочното прекратяване, както и плащанията, свързани със срока на предизвестие не могат да надвишават сумата от изплатените годишни постоянни възнаграждения на лицето за две години. Обезщетения не се дължат, ако прекратяването на договора се дължи на незадоволителни резултати и/или на виновно поведение на Изпълнителния директор. При предсрочно прекратяване на Договор за управление с Изпълнителния директор, поради нарушаване клаузата, забраняваща извършването на конкурентна дейност, лицето дължи обезщетения към дружеството в размер не по-голям от изплатените годишни постоянни възнаграждения на лицето за две години.

Информация за възнаграждението на всяко лице, което е било член на СД на Дружеството за определен период през съответната финансова година:

2.8.1 Възнаграждения от Дружеството

Пълният размер на основните възнагражденията, начислени и/или изплатени по договори за управление и контрол от Дружеството за отчетния период на лицата, които са били членове на СД, е посочен в Доклада за дейността на дружеството за 2025 г., т.4.2.

2.8.2 Други плащания от Дружеството за услуги, предоставени от членове на СД извън обичайните им функции

За отчетния период Дружеството е начислило и изплатило на членовете на СД за услуги извън обичайните функции на тези членове както следва:

-Йордан Стоянов Недев като Финансов директор – 210 296,97 лв. (двеста и десет хиляди двеста деветдесет и шест лева и 97 ст.);

-Чавдар Велизаров Димитров като Директор, организация на работниците и служителите – 193 432,69 лв. (сто деветдесет и три хиляди четиристотин тридесет и два лева и 69 ст.);

-Цветан Борисов Алексиев като Директор, бизнес вертикали – 88 356,43 лв. (осемдесет и осем хиляди триста петдесет и шест лева и 43 ст.);

При всяко начисляване или изплащане на възнаграждение на членовете на СД, Дружеството е удържало и внасяло в съответните бюджети в законоустановения срок всяко едно и всички публични задължения (включително, но не само: данък, вноски за държавно обществено осигуряване, допълнително задължително осигуряване и здравно осигуряване) по начина, по който тези задължения са установени от закона.

2.8.3 Възнаграждения и други плащания на членове на СД от други лица, принадлежащи към групата на Дружеството

За отчетния период на членовете на СД са начислени и изплатени възнаграждения от други лица, принадлежащи към групата на Дружеството както следва:

Георги Първанов Маринов като:

- Изпълнителен директор на „ЕнгВю Системс“ АД - 133 200 лв. (сто тридесет и три хиляди и двеста лева);

- Член на СД на „Сайфорт“ ЕАД - 1 200 лв. (хиляда и двеста лева);

Йордан Стоянов Недев като:

- Член на СД на „Сайфорт“ ЕАД - 1 200 лв. (хиляда и двеста лева);

Чавдар Велизаров Димитров като:

- Член на СД на „Сирма Медикъл Системс“ АД - 1 200 лв. (хиляда и двеста лева);

Цветан Борисов Алексиев като :

- Член на СД на „ЕнгВю Системс“ АД - 600 лв. (шестстотин лева);

- Член на СД на Сирма Груп Инк. – 9 981 лв. (девет хиляди деветстотин осемдесет и един лв.);

Атанас Костадинов Киряков като:

- Член на СД на „ЕнгВю Системс“ АД - 600 (шестстотин лева);

Веселин Анчев Киров като:

- Ръководител проект по трудов договор в „ЕнгВю Системс“ АД – 132 284,36 (сто тридесет и две хиляди двеста осемдесет и четири лева и 36 ст.);

При всяко начисляване или изплащане на съответното възнаграждение, Дружествата са удържали и внасяли в съответните бюджети всяко едно и всички публични задължения (включително, но не само: данък, вноски за държавно обществено осигуряване, допълнително задължително осигуряване и здравно осигуряване) по начина, по който тези задължения са установени от закона.

2.8.4 Платени и/или начислени обезщетения по повод прекратяване на функциите на член на СД

За отчетния период на никого от членовете на СД не е начислявано или изплащано обезщетение по повод прекратяването на функциите му като такъв.

2.8.5 Обща оценка на всички непарични облаги, приравнени на възнаграждения, предоставени на членовете на СД

За отчетния период на никого от членовете на СД не е начислявана, изплащана или предоставяна под каквато и да било форма каквато и да било непарична облага, приравнена на възнаграждение.

2.8.6 Информация относно всички предоставени заеми, плащания на социално-битови разходи и гаранции от Дружеството или от негови дъщерни дружества или други дружества, които са предмет на консолидация в годишния му финансов отчет, включително данни за оставащата неизплатена част и лихвите

През отчетния период не са извършвани плащания за главница и лихва по предоставен заем от Дружеството или от негови дъщерни дружества или други дружества, които са предмет на консолидация в годишния му финансов отчет. Плащанията за социално-битови разходи на членовете на СД на Дружеството за отчетния период не се различават от социално-битови разходи, на които имат право всички служители на Дружеството или друго дружество, което е предмет на консолидация в годишния финансов отчет на Дружеството.

2.8.7 Акции и/или опции върху акции и/или други схеми за стимулиране на членове на СД въз основа на акции

За отчетния период Общото събрание на акционерите, въз основа на действащата Политика за възнагражденията на Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД, в частта ѝ относно предоставянето на възнаграждение под формата на акции, и след извършена оценка на изпълнението на заложените в нея критерии, както и на основание чл. 13г, ал. 3 от Политиката, одобри размер на допълнително дългосрочно възнаграждение в акции за всеки член на Съвета на директорите за отчетния период 2024 г., както следва:

Длъжност в Съвета на Директорите	Име	Брой акции
Председател на СД	Георги Първанов Маринов	42 661
Изпълнителен директор	Цветан Борисов Алексиев	118 017
Член на СД	Веселин Анчев Киров	28 441
Член на СД	Пейо Василев Попов	28 441
Член на СД	Атанас Костадинов Киряков	28 441
Член на СД	Явор Людмилов Джонев	28 441
Член на СД	Чавдар Велизаров Димитров	28 441
Член на СД	Мартин Веселинов Паев	28 441
Член на СД	Йордан Стоянов Недев	28 441
Общо:		359 762

Съответните акции ще бъдат прехвърлени в срока, предвиден в Политиката и решението на Общото Събрание.

2.8.8 *Определяне на краткосрочно променливо възнаграждение на членовете на Съвета на директорите.*

Размерът на краткосрочното променливо възнаграждение е до 1% (един на сто) от размера на консолидираните приходи.

Критериите за изплащане на краткосрочното променливо възнаграждение са:

Специфични финансови критерии, приложими в условията на алтернативност (изпълнение на един или няколко от тях):

- Постигане на ръст на консолидираните приходи и консолидираната печалба на групата спрямо предходната финансова година.;
- Решение на общото събрание на акционерите за разпределение на дивидент;
- Постигнат положителен чист консолидиран финансов резултат.

Общи критерии:

- Осъществяване на технологично обновление и продуктово развитие;
- Печалба и развитие на дружеството;
- Налагане на високи стандарти на фирмено управление;
- Интегриране на корпоративната социална отговорност в ежедневната управленска практика на дружеството;
- Стабилно и устойчиво развитие на дружеството в икономически, социален и екологичен аспект;
- Адекватност на административната, организационната и отчетна структури на дружеството и осигуряването на максимална ефективност на дейността на дружеството;
- Спазването на приложимите правила и процедури;
- Насърчаване на сътрудничеството със заинтересованите лица;
- Спазване на задълженията - работа в интерес на дружеството и лоялност;
- Спазване на дължимата грижа на добрия търговец.

2.8.9 *Информация за упражняване на възможността да се изиска връщане на променливото възнаграждение*

Изплатено променливо възнаграждение подлежи на връщане, когато се установи, че са налице следните обстоятелства:

1. постигнатите резултати не допринасят за постигането на бизнес целите на Дружеството и
2. постигнатите резултати не допринасят за постигането на дългосрочните интереси на Дружеството и
3. постигнатите резултати не са устойчиви и не допринасят за устойчивото развитие на публичното дружество.

2.9. Информация за всички отклонения от процедурата за прилагането на политиката за възнагражденията във връзка с извънредни обстоятелства по чл. 11, ал. 13, включително разяснение на естеството на извънредните обстоятелства и посочване на конкретните компоненти, които не са приложени.

За Отчетния период в Дружеството няма отклонения от процедурата за прилагането на политиката за възнагражденията във връзка с извънредни обстоятелства.

2.10. Информация за изменение на възнаграждението по години, резултатите на дружеството и на средния размер на възнагражденията на основа пълно работно време на служителите в дружеството, които не са директори, през предходните пет финансови години.

	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2024 г.	2025 г.
Средно брутно месечно възнаграждение на служителите в "Сирма Груп Холдинг" АД, в лева	3 818	4 433	5 100	5 311	6 003	6 396
Годишно изменение на възнаграждението, %	6,82%	16,11%	15,05%	4,14%	13,03%	6,55%
Нетна индивидуална печалба на "Сирма Груп Холдинг" АД, в хил. лева	995	1 034	2 131	1 509	3 257	4 663

Председател на Комитета по възнагражденията:

Георги Първанов Маринов

**Georgi
Parvanov
Marinov**

Digitally signed by
Georgi Parvanov
Marinov
Date: 2026.03.27
15:27:30 +02'00'

Членове:

Мартин Веселинов Паев

**MARTIN
VESELINOV PAEV**

Digitally signed by MARTIN
VESELINOV PAEV
Location: Sofia, Bulgaria
Date: 2026.03.27 13:48:40+02'00'

Йордан Стоянов Недев

**YORDAN
STOYANOV NEDEV**

Digitally signed by YORDAN
STOYANOV NEDEV
Date: 2026.03.27 14:09:13
+02'00'

ДЕКЛАРАЦИЯ

по чл.100о, ал.4, т.3 от ЗППЦК

Долуподписаните:

- 1. Цветан Борисов Алексиев** в качеството си на изпълнителен директор на “Сирма Груп Холдинг“ АД, ЕИК 200101236
- 2. Диана Иванова Петкова** в качеството си на главен счетоводител на “Сирма Груп Холдинг“ АД, ЕИК 200101236

ДЕКЛАРИРАМЕ, че доколкото ни е известно:

а) Комплектът годишни индивидуални финансови отчети приключващи на 31.12.2025 г., са съставени съгласно приложимите счетоводни стандарти, отразяват вярно и честно информацията за активите и пасивите, финансовото състояние и печалбата/загубата на “Сирма Груп Холдинг“ АД.

б) Годишният индивидуален доклад за дейността на “Сирма Груп Холдинг“ АД към годишните индивидуални финансови отчети приключващи на 31.12.2025г., съдържа достоверен преглед на развитието и резултатите от дейността на дружеството.

Дата: 27.03.2026 г.

Декларатори:

**Tsvetan
Borisov
Alexiev** Digitally signed
by Tsvetan
Borisov Alexiev
Date: 2026.03.27
16:03:46 +02'00'
Изпълнителен директор

**Margarit
a Petrova
Boldireva** Digitally signed
by Margarita
Petrova Boldireva
Date: 2026.03.27
15:37:59 +02'00'
Главен счетоводител

**Diana
Ivanova
Petkova** Digitally signed
by Diana Ivanova
Petkova
Date: 2026.03.27
16:02:49 +02'00'

Грант Торнтон ООД
 адрес: бул. Черни връх № 26, 1421 София
 адрес: бул. Княз Борис I №111, 9000 Варна
 тел.: (+3592) 987 28 79, (+35952) 69 55 44
 факс: (+3592) 980 48 24, (+35952) 69 55 33
 ел.поща: office@bg.gt.com
 уеб сайт: www.grantthornton.bg

ДОКЛАД НА НЕЗАВИСИМИЯ ОДИТОР

До акционерите на
 Сирма Груп Холдинг АД
 Бул. Цариградско шосе 135, гр. София

Доклад относно одита на самостоятелния финансов отчет

Мнение

Ние извършихме одит на самостоятелния финансов отчет на Сирма Груп Холдинг АД („Дружеството“), съдържащ самостоятелния отчет за финансовото състояние към 31 декември 2025 г. и самостоятелния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход, самостоятелния отчет за промените в собствения капитал и самостоятелния отчет за паричните потоци за годината, завършваща на тази дата, както и пояснителните приложения към самостоятелния финансов отчет, съдържащи съществена информация относно счетоводната политика и друга пояснителна информация.

По наше мнение, приложеният самостоятелен финансов отчет дава ярна и честна представа за финансовото състояние на Дружеството към 31 декември 2025 г., неговите финансови резултати от дейността и паричните му потоци за годината, завършваща на тази дата, в съответствие с МСФО счетоводни стандарти, приети от ЕС и българското законодателство.

База за изразяване на мнение

Ние извършихме нашия одит в съответствие с Международните одиторски стандарти (МОС). Нашите отговорности съгласно тези стандарти са описани допълнително в раздела от нашия доклад „Отговорности на одитора за одита на финансовия отчет“. Ние сме независими от Дружеството в съответствие с „Международния етичен кодекс на професионалните счетоводители (включително Международни стандарти за независимост) на Съвета за международни стандарти по етика за счетоводители (Кодекса на СМСЕС)“, приложими по отношение на одити на финансовите отчети на предприятия от обществен интерес, заедно с етичните изисквания приложими по отношение на одити на финансовите отчети на предприятия от обществен интерес в България. Ние също така изпълнихме и нашите други етични отговорности в съответствие с тези изисквания и Кодекса на СМСЕС. Ние считаме, че одиторските доказателства, получени от нас, са достатъчни и уместни, за да осигурят база за нашето мнение.

Ключови одиторски въпроси

Ключови одиторски въпроси са тези въпроси, които съгласно нашата професионална преценка са били с най-голяма значимост при одита на самостоятелния финансов отчет за текущия период. Тези въпроси са разгледани като част от нашия одит на самостоятелния финансов отчет като цяло и формирането на нашето мнение относно него, като ние не предоставяме отделно мнение относно тези въпроси.

Тест за обезценка на инвестиции в дъщерни предприятия	
Ключов одиторски въпрос	Как този ключов одиторски въпрос беше адресиран при проведения от нас одит
Към 31 декември 2025 г. инвестициите в дъщерни предприятия на Сирма Груп Холдинг АД са в размер на 32 872 хил. лв. и представляват 29 % от активите на Дружеството. Инвестициите в дъщерни предприятия се оценяват по себестойност и подлежат на годишен тест за обезценка. Ръководството извършва детайлни анализи на резултатите от дейността на своите дъщерни дружества и финансовото им състояние, за да определи дали съществуват индикации за обезценка на стойността на инвестициите.	По време на нашия одит, одиторските ни процедури включваха, без да са ограничени до: <ul style="list-style-type: none"> ✓ придобиване на разбиране за прилагания от ръководството на Дружеството процес за извършване на годишен тест за обезценка на инвестициите в дъщерни предприятия и необходимост от изготвяне на тестове за обезценка; ✓ преглед и анализ на финансовите отчети, друга налична, релевантна финансова информация в т.ч. и бюджети, бизнес планове и оценки на дъщерните дружества;

Тест за обезценка на инвестиции в дъщерни предприятия

От ръководството се изисква да приложи значително ниво на преценки при формирането на счетоводните приблизителни оценки и допусканията по отношение на прогнозирането на очакваните бъдещи парични потоци и приложимите дисконтови фактори и при изчисляването на възстановимата стойност на единиците, генериращи парични потоци за целите на годишното тестване за обезценка на инвестициите в дъщерни предприятия.

Тези обстоятелства водят до значителни усложнения при прогнозиране на плановете, изпълнение на дейности, постигане на очаквани показатели и параметри, използвани при определянето на възстановимата стойност на инвестициите, включително на инвестициите в дружества, които имат планове за предоставяне на услуги, свързани с киберсигурност в района на Близкия изток.

Поради значимостта на стойността на инвестициите в дъщерни предприятия, както и поради факта, че преценката на ръководството се базира на значими предположения и бъдещи събития с висока степен на несигурност, ние определихме този въпрос като ключов одиторски въпрос за одита.

Пояснения 4.25.2 Обезценка на нефинансови активи и 9 Инвестиции в дъщерни предприятия към самостоятелния финансов отчет представят оповестяванията относно дъщерните дружества и преценките и допусканията на ръководството на Дружеството по отношение на инвестициите в тях към 31 декември 2025 г.

- ✓ оценка и анализ на използваните от ръководството предположения и допускания относно тяхната релевантност, относимост и адекватност;
- ✓ проверка на професионалната компетентност и квалификация на външните оценители;
- ✓ оценка и анализ на независимостта на външните експерти, включително и чрез декларация за независимост;
- ✓ оценка и анализ на прилаганите методи за оценяване, включително допускания и други ключови показатели и сравняването им с друга външна информация;
- ✓ проучващи запитвания, отправени към експертите на Дружеството относно процесите, свързани с оценяването в т.ч. доколко негативното въздействие върху редица сектори на икономиката от военните конфликти в Близкия изток и Украйна и наблюдаемостта на външните данни, използвани от Дружеството е затруднило изготвянето на преценките на ръководството;
- ✓ оценка на пълнотата и адекватността на оповестяванията в самостоятелния финансов отчет, включително оповестяванията на основните предположения и преценки относно инвестициите в дъщерни предприятия.

Тест за обезценка на репутация
Ключов одиторски въпрос

Към 31 декември 2025 г. репутацията, формирана основно в резултат на бизнескомбинация по вливане на дъщерни дружества през 2024 г. е в размер на 24 608 хил. лв. и представлява 22 % от активите на Дружеството.

Ръководството извършва детайлни анализи на резултатите от дейността на единиците, генериращи парични потоци, за да определи дали съществуват индикации за обезценка на стойността на репутацията. От ръководството се изисква да приложи значително ниво на преценки при формирането на счетоводните приблизителни оценки и допусканията по отношение на прогнозирането на очакваните бъдещи парични потоци и приложимите дисконтови фактори и при изчисляването на възстановимата стойност на единиците, генериращи парични потоци за целите на годишното тестване за обезценка на репутацията.

Поради значимостта на стойността на репутацията, както и поради факта, че преценката на ръководството се базира на значими предположения и бъдещи събития с висока степен на несигурност, ние определихме този въпрос като ключов одиторски въпрос за одита.

Пояснения 4.25.2 Обезценка на нефинансови активи и 6 Репутация към самостоятелния финансов отчет представят оповестяванията относно преценките и допусканията на ръководството на Дружеството по отношение на репутацията към 31 декември 2025 г.

Как този ключов одиторски въпрос беше адресиран при проведеня от нас одит

По време на нашия одит, одиторските ни процедури включваха, без да са ограничени до:

- ✓ придобиване на разбиране за процеса по идентифициране на индикации за обезценка на репутацията и необходимост от признаване на загуби от обезценка;
- ✓ преглед на прилаганата счетоводна политика и използвана методика за извършване на тестове за обезценка;
- ✓ оценка на уместността на използваните ключови предположения, включително дисконтови фактори, очакван ръст и други ключови показатели при извършените тестове, с участието на наши вътрешни експерти чрез сравняване със средни пазарни показатели на дружества с подобна дейност и с текущите финансови показатели на Дружеството;
- ✓ оценка на адекватността на оповестяванията в самостоятелния финансов отчет, включително оповестяванията на основните предположения и преценки по отношение на признатата репутация.

Друга информация, различна от самостоятелния финансов отчет и одиторския доклад върху него

Ръководството носи отговорност за другата информация. Другата информация се състои от самостоятелен доклад за дейността, в т.ч. декларация за корпоративно управление и доклад за изпълнение на политиката за възнагражденията, изготвени от ръководството съгласно Закона за счетоводството и други приложими законови изисквания, но не включва самостоятелния финансов отчет и нашия одиторски доклад върху него.

Нашето мнение относно самостоятелния финансов отчет не обхваща другата информация и ние не изразяваме каквато и да е форма на заключение за сигурност относно нея, освен ако не е изрично посочено в доклада ни и до степеня, до която е посочено. Във връзка с нашия одит на самостоятелния финансов отчет, нашата отговорност се състои в това да прочетем другата информация и по този начин да преценим дали тази друга информация е в съществено несъответствие с самостоятелния финансов отчет или с нашите познания, придобити по време на одита, или по друг начин изглежда да съдържа съществено неправилно докладване. В случай че на базата на работата, която сме извършили, ние достигнем до заключение, че е налице съществено неправилно докладване в тази друга информация, от нас се изисква да докладваме този факт. Нямаме какво да докладваме в това отношение.

Отговорност на ръководството и лицата, натоварени с общо управление за самостоятелния финансов отчет

Ръководството носи отговорност за изготвянето и достоверното представяне на този самостоятелен финансов отчет в съответствие с МСФО счетоводни стандарти, приети от ЕС и българското законодателство, както и за такава система за вътрешен контрол, каквато ръководството определя като необходима за осигуряване изготвянето на финансови отчети, които не съдържат съществени неправилни отчитания, независимо дали дължащи се на измама или грешка.

При изготвяне на самостоятелния финансов отчет ръководството носи отговорност за оценяване на способността на Дружеството да продължи да функционира като действащо предприятие, оповестявайки, когато това е приложимо, въпроси, свързани с предположението за действащо предприятие и използвайки счетоводната база на основата на предположението за действащо предприятие, освен ако ръководството не възнамерява да ликвидира Дружеството или да преустанови дейността му, или ако ръководството на практика няма друга алтернатива, освен да постъпи по този начин.

Лицата, натоварени с общо управление, носят отговорност за осъществяването на надзор над процеса по финансово отчитане на Дружеството.

Отговорности на одитора за одита на самостоятелния финансов отчет

Нашите цели са да получим разумна степен на сигурност относно това дали самостоятелният финансов отчет като цяло не съдържа съществени неправилни отчитания, независимо дали дължащи се на измама или грешка, и да издадем одиторски доклад, който да включва нашето одиторско мнение. Разумната степен на сигурност е висока степен на сигурност, но не е гаранция, че одит, извършен в съответствие с МСФО и Закона за независимия финансов одит и изразяването на сигурност по устойчивостта, винаги ще разкрива съществено неправилно отчитане, когато такова съществува. Неправилни отчитания могат да възникнат в резултат на измама или грешка и се считат за съществени, ако би могло разумно да се очаква, че те, самостоятелно или като съвкупност, биха могли да окажат влияние върху икономическите решения на потребителите, вземани въз основа на този самостоятелен финансов отчет.

Като част от одита в съответствие с МСФО, ние използваме професионална преценка и запазваме професионален скептицизъм по време на целия одит. Ние също така:

- идентифицираме и оценяваме рисковете от съществени неправилни отчитания в самостоятелния финансов отчет, независимо дали дължащи се на измама или грешка, разработваме и изпълняваме одиторски процедури в отговор на тези рискове и получаваме одиторски доказателства, които да са достатъчни и уместни, за да осигурят база за нашето мнение. Рискът да не бъде разкрито съществено неправилно отчитане, което е резултат от измама, е по-висок, отколкото риска от съществено неправилно отчитане, което е резултат от грешка, тъй като измамата може да включва тайно споразумяване, фалшифициране, преднамерени пропуски, изявления за въвеждане на одитора в заблуждение, както и пренебрегване или заобикаляне на вътрешния контрол;
- получаваме разбиране за вътрешния контрол, имащ отношение към одита, за да разработим одиторски процедури, които да са подходящи при конкретните обстоятелства, но не с цел изразяване на мнение относно ефективността на вътрешния контрол на Дружеството;
- оценяваме уместността на използваните счетоводни политики и разумността на счетоводните приблизителни оценки и свързаните с тях оповестявания, направени от ръководството;

- достигаем до заключение относно уместността на използване от страна на ръководството на счетоводната база на основата на предположението за действащо предприятие и, на базата на получените одиторски доказателства, относно това дали е налице съществена несигурност, отнасяща се до събития или условия, които биха могли да породят значителни съмнения относно способността на Дружеството да продължи да функционира като действащо предприятие. Ако ние достигнем до заключение, че е налице съществена несигурност, от нас се изисква да привлечем внимание в одиторския си доклад към свързаните с тази несигурност оповестявания в самостоятелния финансов отчет или в случай че тези оповестявания са неадекватни, да модифицираме мнението си. Нашите заключения се основават на одиторските доказателства, получени до датата на одиторския ни доклад. Бъдещи събития или условия обаче могат да станат причина Дружеството да преустанови функционирането си като действащо предприятие;
- оценяваме цялостното представяне, структура и съдържание на самостоятелния финансов отчет, включително оповестяванията, и дали самостоятелният финансов отчет представя основополагащите за него сделки и събития по начин, който постига достоверно представяне.

Ние комуникираме с лицата, натоварени с общо управление, наред с останалите въпроси, планирания обхват и време на изпълнение на одита и съществените констатации от одита, включително съществени недостатъци във вътрешния контрол, които идентифицираме по време на извършвания от нас одит.

Ние предоставяме също така на лицата, натоварени с общо управление, изявление, че сме изпълнили приложимите етични изисквания във връзка с независимостта и че ще комуникираме с тях всички взаимоотношения и други въпроси, които биха могли разумно да бъдат разглеждани като имащи отношение към независимостта ни, а когато е приложимо, и свързаните с това предпазни мерки.

Сред въпросите, комуникирани с лицата, натоварени с общо управление, ние определяме тези въпроси, които са били с най-голяма значимост при одита на самостоятелния финансов отчет за текущия период и които следователно са ключови одиторски въпроси. Ние описваме тези въпроси в нашия одиторски доклад, освен в случаите, в които закон или нормативна уредба възпрепятства публичното оповестяване на информация за този въпрос или когато, в изключително редки случаи, ние решим, че даден въпрос не следва да бъде комуникиран в нашия доклад, тъй като би могло разумно да се очаква, че неблагоприятните последици от това действие биха надвишили ползите от гледна точка на обществения интерес от тази комуникация.

Доклад във връзка с други закони и регулаторни изисквания

В допълнение на нашите отговорности и докладване съгласно МОС, описани по-горе в раздела „Друга информация, различна от самостоятелния финансов отчет и одиторския доклад върху него“ по отношение на самостоятелния доклад за дейността, в т.ч. декларация за корпоративно управление и доклад за изпълнение на политиката за възнагражденията, ние изпълнихме и процедурите, добавени към изискванията по МОС, съгласно Указанията на професионалната организация на дипломираните експерт-счетоводители и регистрираните одитори в България – Институт на дипломираните експерт-счетоводители (ИДЕС). Тези процедури касаят проверки за наличието, както и проверки на формата и съдържанието на тази друга информация с цел да ни подпомогнат във формиране на становища относно това дали другата информация включва оповестяванията и докладванията, предвидени в Глава седма от Закона за счетоводството и в Закона за публичното предлагане на ценни книжа, (чл. 100н, ал. 10 от ЗППЦК във връзка с чл. 100н, ал. 8, т. 3 и 4 от ЗППЦК, както и чл. 100н, ал. 15 от ЗППЦК във връзка с чл. 116в, ал. 1 от ЗППЦК), приложими в България.

Становище във връзка с чл. 37, ал. 6 от Закона за счетоводството

На базата на извършените процедури, нашето становище е, че:

- информацията, включена в самостоятелния доклад за дейността за финансовата година, за която е изготвен самостоятелният финансов отчет, съответства на самостоятелния финансов отчет;
- самостоятелният доклад за дейността е изготвен в съответствие с приложимите законови изисквания;
- в резултат на придобитото познаване и разбиране на дейността на Дружеството и средата, в която то функционира, не сме установили случаи на съществено невярно представяне в самостоятелния доклад за дейността;
- в декларацията за корпоративно управление за финансовата година е представена изискваната от съответните нормативни актове информация, в т.ч. информацията по чл. 100 (н), ал. 8 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа;
- докладът за изпълнение на политиката за възнагражденията за финансовата година, за която е изготвен самостоятелният финансов отчет, е предоставен и отговаря на изискванията, определени в наредбата по чл. 116в, ал. 1 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа

Становище във връзка с чл. 100(н), ал. 10 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа

На база на извършените процедури и на придобитото познаване и разбиране на дейността на Дружеството и средата, в която то функционира, по наше мнение, не е налице съществено неправилно докладване в описанието на основните характеристики на системите за вътрешен контрол и управление на риска на Дружеството във връзка с процеса на финансово отчитане и в информацията по чл. 10, параграф 1, букви "в", "г", "е", "з" и "и" от Директива 2004/25/ЕО на Европейския парламент и на Съвета от 21 април 2004 г. относно предложенията за поглъщане, които са включени в индивидуалната декларацията за корпоративно управление на Дружеството, която е част от годишния самостоятелен доклад за дейността.

Допълнително докладване относно одита на самостоятелния финансов отчет във връзка с чл. 100(н), ал. 4, т. 3 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа

- *Изявление във връзка с чл. 100(н), ал. 4, т. 3, б. „б“ от Закона за публичното предлагане на ценни книжа*

Информация относно сделките със свързани лица е оповестена в пояснение 32 към самостоятелния финансов отчет. На база на извършените от нас одиторски процедури върху сделките със свързани лица като част от нашия одит на самостоятелния финансов отчет като цяло, не са ни станали известни факти, обстоятелства или друга информация, на база на които да направим заключение, че сделките със свързани лица не са оповестени в приложения самостоятелен финансов отчет за годината, завършваща на 31 декември 2025 г., във всички съществени аспекти, в съответствие с изискванията на МСС 24 „Оповестяване на свързани лица“. Резултатите от нашите одиторски процедури върху сделките със свързани лица са разгледани от нас в контекста на формирането на нашето мнение относно самостоятелния финансов отчет като цяло, а не с цел изразяване на отделно мнение върху сделките със свързани лица.

- *Изявление във връзка с чл. 100(н), ал. 4, т. 3, б. „в“ от Закона за публичното предлагане на ценни книжа*

Нашите отговорности за одит на самостоятелния финансов отчет като цяло, описани в раздела на нашия доклад „Отговорности на одитора за одита на самостоятелния финансов отчет“, включват оценяване дали самостоятелният финансов отчет представя съществените сделки и събития по начин, който постига достоверно представяне. На база на извършените от нас одиторски процедури върху съществените сделки, основополагащи за самостоятелния финансов отчет за годината, завършваща на 31 декември 2025 г., не са ни станали известни факти, обстоятелства или друга информация, на база на които да направим заключение, че са налице случаи на съществено недостоверно представяне и оповестяване в съответствие с приложимите изисквания на МСФО, приети от Европейския съюз. Резултатите от нашите одиторски процедури върху съществените за самостоятелния финансов отчет сделки и събития на Дружеството са разгледани от нас в контекста на формирането на нашето мнение относно самостоятелния финансов отчет като цяло, а не с цел изразяване на отделно мнение върху тези съществени сделки.

Докладване за съответствие на електронния формат на самостоятелния финансов отчет, включен в годишния самостоятелен финансов отчет за дейността по чл. 100н, ал.4 от ЗППЦК с изискванията на Регламента за ЕЕЕФ

В допълнение на нашите отговорности и докладване съгласно МОС, описани по-горе в раздела „Отговорности на одитора за одита на самостоятелния финансов отчет“, ние изпълнихме процедурите, съгласно „Указания относно изразяване на одиторско мнение във връзка с прилагането на единния европейски електронен формат (ЕЕЕФ) за финансовите отчети на дружества, чиито ценни книжа са допуснати за търгуване на регулиран пазар в Европейския съюз (ЕС)“ на Института на дипломираните експерт-счетоводители (ИДЕС) в България“. Тези процедури касаят проверка на формата и дали четимата от човек част на този електронен формат съответства на одитирания самостоятелен финансов отчет и изразяване на становище по отношение на съответствието на електронния формат на самостоятелния финансов отчет на Сирма Груп Холдинг АД за годината, завършваща на 31 декември 2025 г., приложен в електронния файл „8945007AD80FTJTEGH37-20251231-BG-SEP.shtml“, с изискванията на Делегиран Регламент (ЕС) 2019/815 на Комисията от 17 декември 2018 г. за допълнение на Директива 2004/109/ЕО на Европейския парламент и на Съвета чрез регулаторни технически стандарти за определянето на единния електронен формат за отчитане („Регламент за ЕЕЕФ“). Въз основа на тези изисквания, електронният формат на самостоятелния финансов отчет, включен в годишния самостоятелен отчет за дейността по чл. 100н, ал. 4 от ЗППЦК, трябва да бъде представен в XHTML формат.

Ръководството на Дружеството е отговорно за прилагането на изискванията на Регламента за ЕЕЕФ при изготвяне на електронния формат на самостоятелния финансов отчет в XHTML.

Нашето становище е само по отношение на електронния формат на самостоятелния финансов отчет, приложен в електронния файл „8945007AD80FTJTEGH37-20251231-BG-SEP.xhtml“ и не обхваща другата информация, включена в годишния самостоятелен финансов отчет за дейността по чл. 100н, ал. 4 от ЗППЦК.

На базата на извършените процедури, нашето мнение е, че електронният формат на самостоятелния финансов отчет на Дружеството за годината, завършваща на 31 декември 2025 г., съдържащ се в приложени електронен файл „8945007AD80FTJTEGH37-20251231-BG-SEP.xhtml“, е изготвен във всички съществени аспекти в съответствие с изискванията на Регламента за ЕЕЕФ.

Докладване във връзка с чл. 59 от Закона за независимия финансов одит и изразяването на сигурност по устойчивостта съгласно чл. 10 от Регламент (ЕС) № 537/2014

Съгласно изискванията на Закона за независимия финансов одит и изразяването на сигурност по устойчивостта във връзка с чл. 10 от Регламент (ЕС) № 537/2014, ние докладваме допълнително и изложената по-долу информация:

- Грант Торнтон ООД е назначено за задължителен одитор на самостоятелния финансов отчет на Сирма Груп Холдинг АД за годината, завършила на 31 декември 2025 г. от общото събрание на акционерите, проведено на 03 юни 2025 г., за период от една година.
- Одитът на самостоятелния финансов отчет за годината, завършила на 31 декември 2025 г. на Дружеството представлява седма поредна година на непрекъснат ангажимент за задължителен одит на това предприятие, извършен от нас.
- В подкрепа на одиторското становище ние сме предоставили в раздел „Ключови одиторски въпроси“ описание на най-важните оценени рискове, обобщение на отговора на одитора и важни наблюдения във връзка с тези рискове, когато е целесъобразно.
- Потвърждаваме, че изразеното от нас одиторско мнение е в съответствие с допълнителния доклад, представен на одитния комитет на Дружеството, съгласно изискванията на чл. 60 от Закона за независимия финансов одит и изразяването на сигурност по устойчивостта.
- Потвърждаваме, че не сме предоставяли посочените в чл. 64 от Закона за независимия финансов одит и изразяването на сигурност по устойчивостта забранени услуги извън одита.
- Потвърждаваме, че при извършването на одита сме запазили своята независимост спрямо Дружеството.
- За периода, за който се отнася извършения от нас задължителен одит, освен одита, ние не сме предоставяли други услуги на Дружеството и контролираните от него предприятия.

**Грант Торнтон ООД,
одиторско дружество рег. № 032**

**Марий Апостолов
Управител**

MARIY
GEORGIEV
APOSTOLOV
Digitally signed by
MARIY GEORGIEV
APOSTOLOV
Date: 2026.03.27
17:43:32 +02'00'

EMILIYA GEORGIEVA
MARINOVA-LALEVA
Digitally signed by EMILIYA
GEORGIEVA MARINOVA-LALEVA
Date: 2026.03.27 17:42:30
+02'00'

**Емилия Маринова
Регистриран одитор, отговорен за одита**

27 март 2026 г.
България, гр. София, бул. Черни връх № 26

Грант Торнтон ООД
адрес: бул. Черни връх № 26, 1421 София
адрес: ул. Параскева Николау №4, 9000 Варна
тел.: (+3592) 987 28 79, (+35952) 69 55 44
факс: (+3592) 980 48 24, (+35952) 69 55 33
ел. поща: office@bg.gt.com
уеб сайт: www.grantthornton.bg

ДЕКЛАРАЦИЯ по чл. 100н, ал. 4, т. 3 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа

До акционерите на
Сирма Груп Холдинг АД
бул. "Цариградско шосе" №135
гр. София

Долуподписаните:

1. Марий Георгиев Апостолов, в качеството ми на Управител на **одиторско дружество** Грант Торнтон ООД, с ЕИК 831716285, със седалище, адрес на управление и адрес за кореспонденция: гр. София, 1421, бул. „Черни връх” № 26 и

2. Емилия Георгиева Маринова, в качеството ми на регистриран одитор (с рег. № 673 от регистъра по чл. 20 от Закона за независимия финансов одит и изразяването на сигурност по устойчивостта), отговорен за одит ангажимента от името на **одиторско дружество** Грант Торнтон ООД (с рег. № 032 от регистъра по чл. 20 от Закона за независимия финансов одит и изразяването на сигурност по устойчивостта) при ИДЕС, **декларираме, че**

Одиторско дружество Грант Торнтон ООД беше ангажирано да извърши задължителен финансов одит на самостоятелен финансов отчет на Сирма Груп Холдинг АД за 2025 г., съставен съгласно Международните стандарти за финансово отчетяване, приети от ЕС, общоприето наименование на счетоводната база, дефинирана в т. 8 на ДР на Закона за счетоводството под наименование „Международни счетоводни стандарти”. В резултат на нашия одит ние издадохме одиторски доклад от 27 март 2026 г.

С настоящото УДОСТОВЕРЯВАМЕ, ЧЕ както е докладвано в издадения от нас одиторски доклад относно самостоятелния годишен финансов отчет на Сирма Груп Холдинг АД за 2025 г., издаден на 27 март 2026 г.:

- Чл. 100н, ал. 4, т. 3, буква „а” Одиторско мнение:** По наше мнение, приложеният самостоятелен финансов отчет дава вярна и честна представа за финансовото състояние на Дружеството към 31 декември 2025 г. и за неговите финансови резултати от дейността и паричните му потоци за годината, завършваща на тази дата, в съответствие с МСФО счетоводни стандарти, приети от Европейския съюз (ЕС)” (*стр. 1 от одиторския доклад*);
- Чл. 100н, ал. 4, т. 3, буква „б” Информация, отнасяща се до сделките на Сирма Груп Холдинг АД със свързани лица.** Информацията относно сделките със свързани лица е надлежно оповестена в пояснителна бележка 32 към самостоятелния финансов отчет. На база на извършените от нас одиторски процедури върху сделките със свързани лица като част от нашия одит на самостоятелния финансов отчет като цяло, не са ни станали известни факти, обстоятелства или друга информация, на база на които да направим заключение, че сделките със свързани лица не са оповестени в приложения самостоятелен финансов отчет за годината, завършваща на 31 декември 2025 г., във всички съществени аспекти, в съответствие с изискванията на МСС 24 „Оповестяване на свързани лица”. Резултатите от нашите одиторски процедури върху сделките със свързани лица са разгледани от нас в контекста на формирането на нашето мнение

относно самостоятелния финансов отчет като цяло, а не с цел изразяване на отделно мнение върху сделките със свързани лица (стр. 5 от одиторския доклад).

3. **Чл. 100н, ал. 4, т. 3, буква „в” Информация, относяща се до съществените сделки.** Нашите отговорности за одит на самостоятелния финансов отчет като цяло, описани в раздела на нашия доклад „Отговорности на одитора за одита на самостоятелния финансов отчет“, включват оценяване дали самостоятелният финансов отчет представя съществените сделки и събития по начин, който постига достоверно представяне. На база на извършените от нас одиторски процедури върху съществените сделки, основополагащи за самостоятелния финансов отчет за годината, завършваща на 31 декември 2025 г., не са ни станали известни факти, обстоятелства или друга информация, на база на които да направим заключение, че са налице случаи на съществено недостоверно представяне и оповестяване в съответствие с приложимите изисквания на МСФО, приети от Европейския съюз. Резултатите от нашите одиторски процедури върху съществените за самостоятелния финансов отчет сделки и събития на Дружеството са разгледани от нас в контекста на формирането на нашето мнение относно самостоятелния финансов отчет като цяло, а не с цел изразяване на отделно мнение върху тези съществени сделки (стр. 5 от одиторския доклад).

Удостоверяванията, направени с настоящата декларация, следва да се разглеждат единствено и само в контекста на издадения от нас одиторски доклад в резултат на извършения независим финансов одит на годишния самостоятелен финансов отчет на Сирма Груп Холдинг АД за отчетния период, завършващ на 31 декември 2025 г., с дата на одиторския доклад 27 март 2026 г. Настоящата декларация е предназначена единствено за посочения по-горе адресат и е изготвена единствено и само в изпълнение на изискванията, които са поставени с чл. 100н, ал. 4, т. 3 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа (ЗППЦК) и не следва да се приема като заместваща нашите заключения, съдържащи се в издадения от нас одиторски доклад от 27 март 2026 г. по отношение на въпросите, обхванати от чл. 100н, т. 3 от ЗППЦК.

Грант Торнтон ООД
Одиторско дружество № 032

Марий Апостолов
Управител

MARIY
GEORGIEV
APOSTOLOV
Digitally signed by
MARIY GEORGIEV
APOSTOLOV
Date: 2026.03.27
17:44:37 +02'00'

Емилия Маринова
Регистриран одитор отговорен за одита

EMILIYA GEORGIEVA
MARINOVA-LALEVA
Digitally signed by
EMILIYA GEORGIEVA
MARINOVA-LALEVA
Date: 2026.03.27 17:45:43
+02'00'

Грант Торнтон ООД
Одиторско дружество № 032

27 март 2026 г.
гр. София, България