

Alcance su Objetivo

Comunicación

Relación



Alternativa

Compromiso



Cambridge International Consulting

☎ (511) 242-3567 / 242-9794

✉ consultas@cic-peru.com emoane@cic-peru.com
gmackee@cic-peru.com asuarez@cic-peru.com

Defina su Objetivo

Usted no debería llegar a un acuerdo con su contraparte, a menos que dicho acuerdo:

-  **Satisfaga sus INTERESES**
-  **Refleje una solución que no deje valor sobre la mesa de negociación: que sea la mejor PROPUESTA**
-  **Esté sustentado con CRITERIOS DE LEGITIMIDAD**
-  **Sea mejor que su ALTERNATIVA**
-  **Integre COMPROMISOS realistas y funcionales (quién hace qué, cómo, dónde, cuándo, etc.)**
-  **Sea producto de un buen proceso de COMUNICACIÓN**
-  **Haya contribuido a fortalecer la RELACIÓN de trabajo con su contraparte**

Web: persuadir.pe // cambridgeperu.com

RR.SS.:  y  Cambridge International Consulting Perú

 **cic_consultingpe**

Derechos Reservados © CIC Cambridge International Consulting