Pacemakers

Revolution In Banking

Alessandro Hatami

Novembre 2019

ALESSANDRO HATAMI

- Socio fondatore e Managing Partner di Pacemakers.io
- COO Digital Banking del Lloyds Banking Group
- Dirigente in PayPal, PayPoint e GE Capital
- Direttore Non Esecutivo in Cashplus
- Membro del Consiglio Amministrativo di Georgia Tech Lorraine
- Investitore in diverse startups
- Mentor in Startupbootcamp, Seedcamp & Techstars a Londra e KickStart Accelerator a Zurigo.

Perché?

"FinTech threatens to eclipse banks that do not adapt digitally."

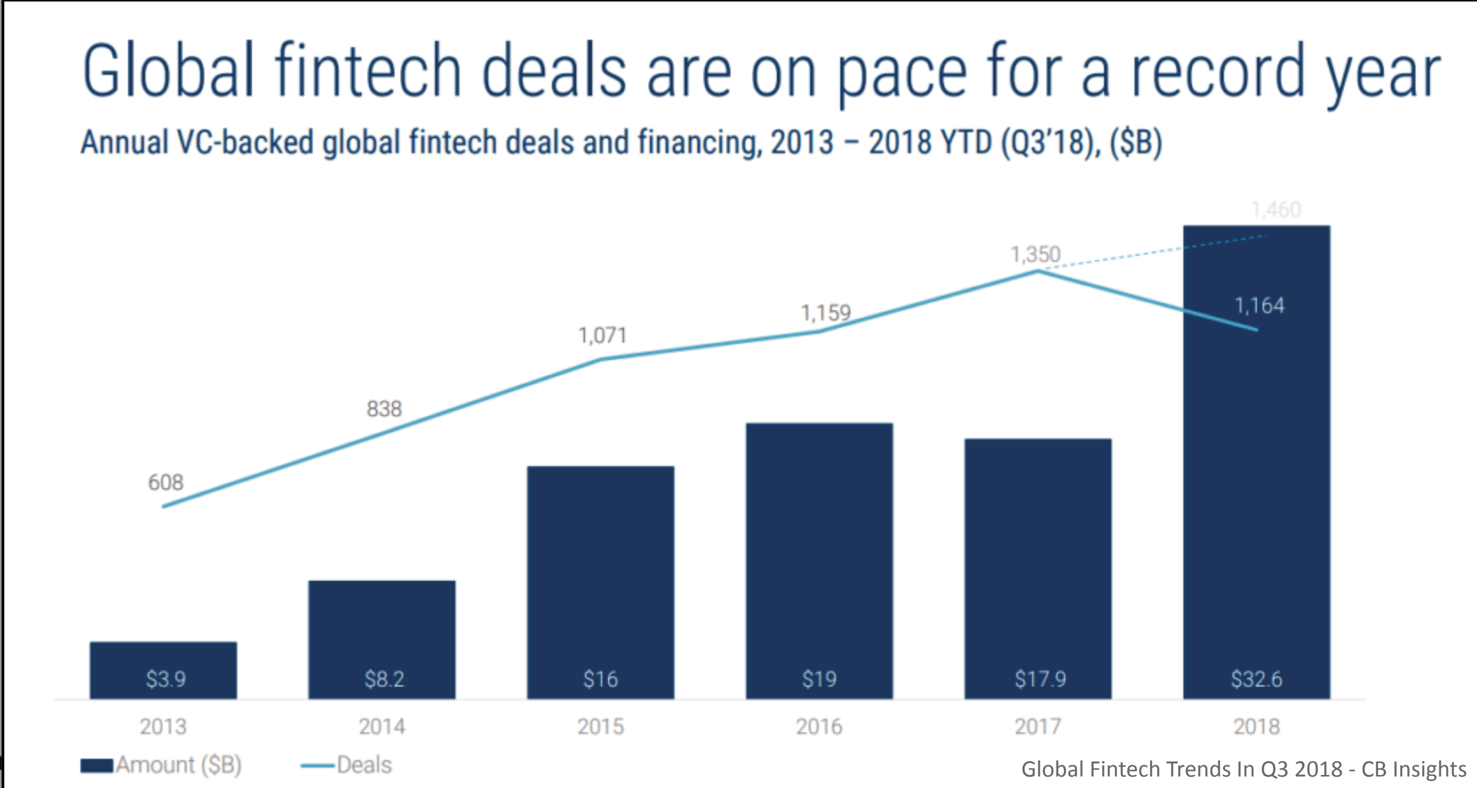
FRANCISCO GONZÁLEZ
Chairman BBVA

Una Concorrenza Feroce

HSBC

Una Concorrenza Feroce

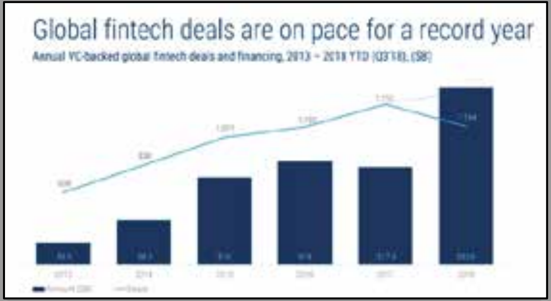
Investimento nel FinTech sta accelerando…

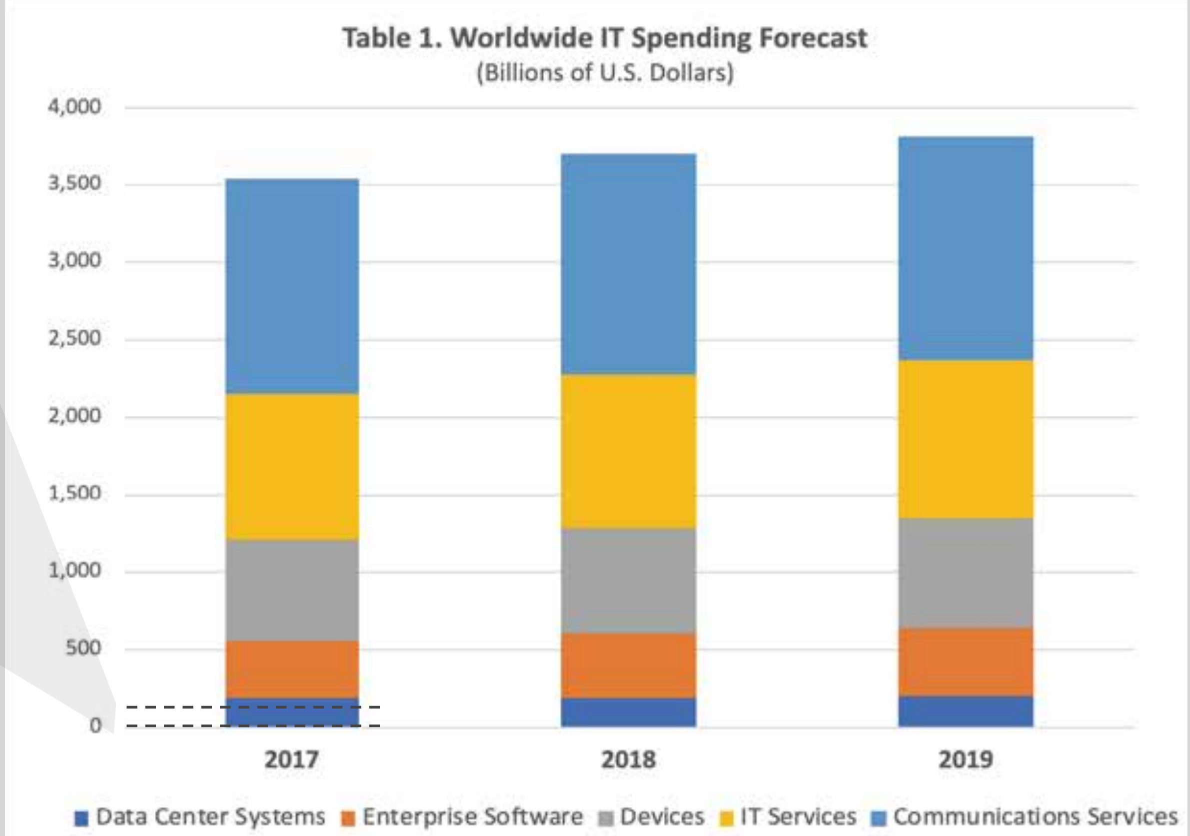


Global Fintech Trends In Q3 2018 - CB Insights

Pace

... ma rimane sempre una piccola frazione della spesa IT



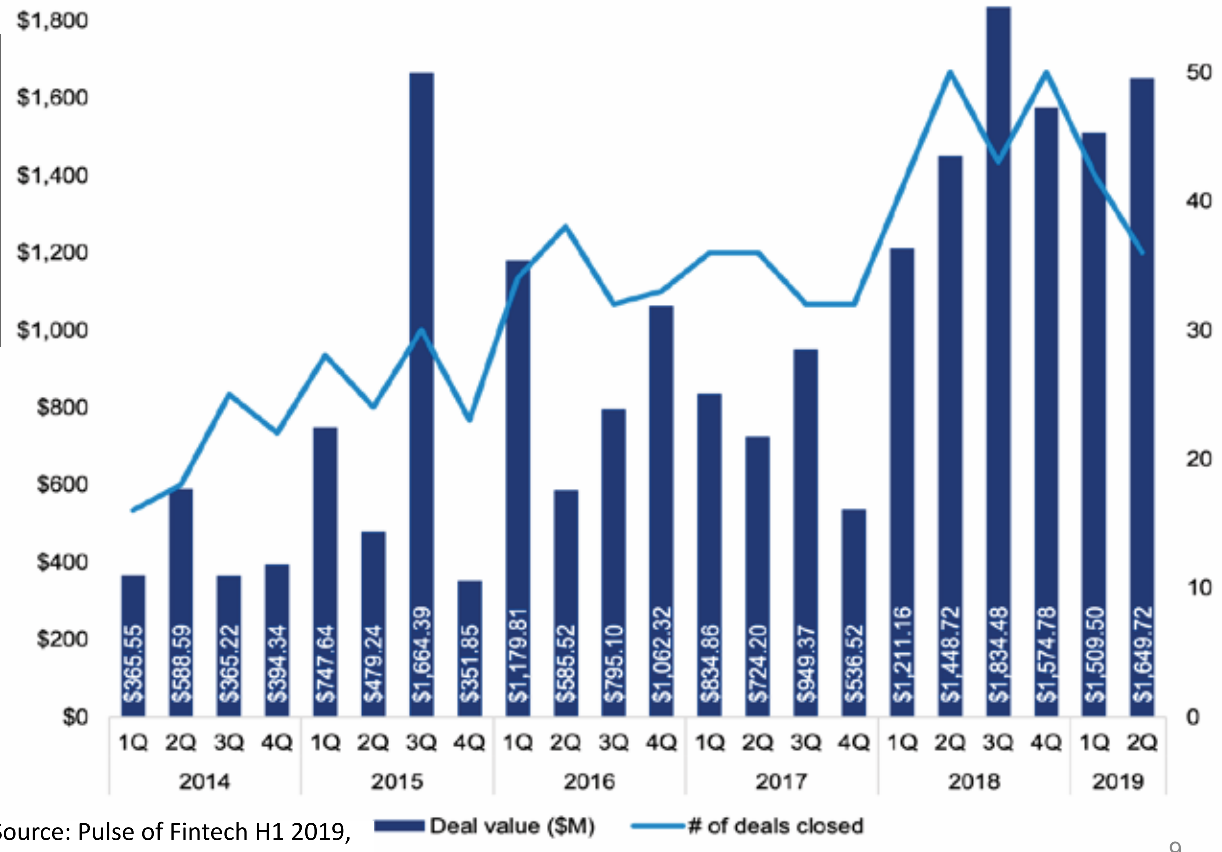


Source: Gartner (October 2018)

Pacemakers

Anche le Corporate Venture Capital stanno crescendo

Attività Venture Capital con partecipazione aziendale nel fintech in Nord America 2014–Q2'19

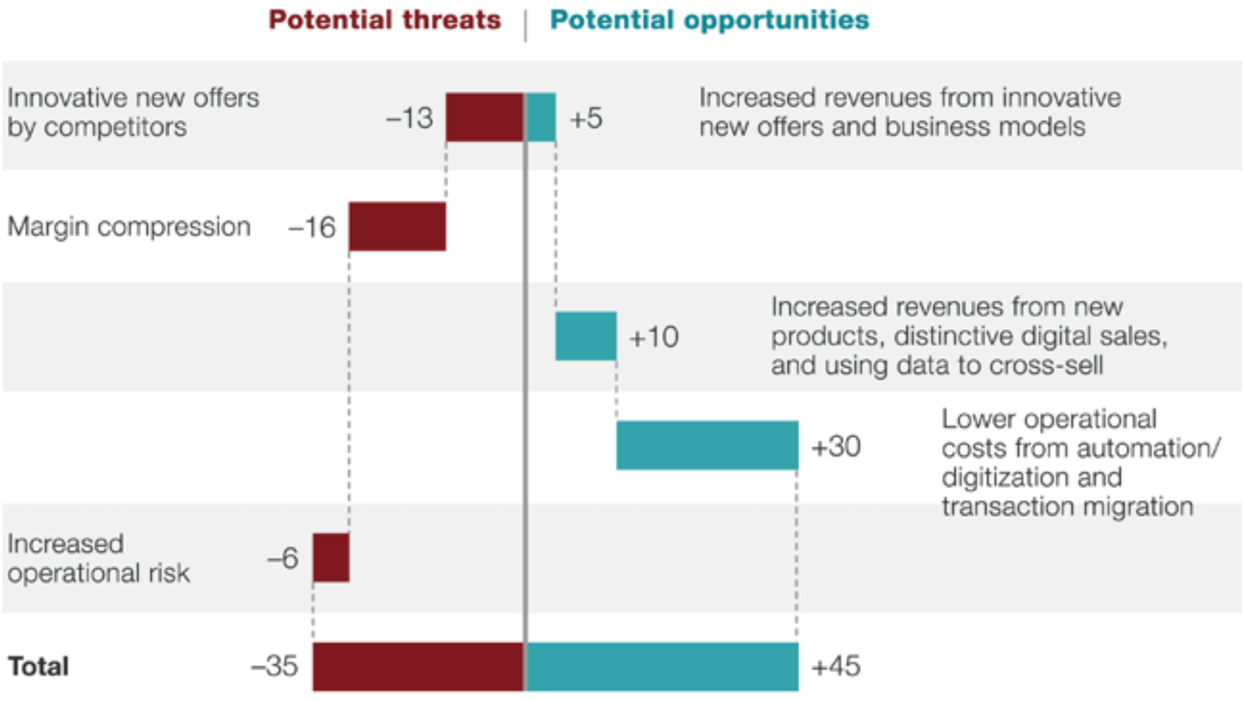


Source: Pulse of Fintech H1 2019, KPMG International

Pacemakers

Le Banche intravedono una reale opportunità

Impatto della digital innovation in percentuale degli utili netti di una banca



Source: McKinsey analysis

Pacemakers

Anche Big Tech Sta Entrando Nel Mercato

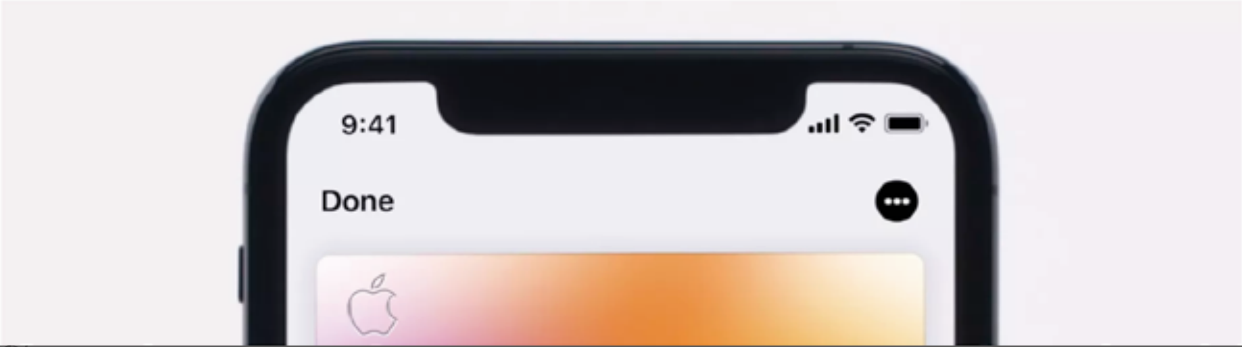
Anche Big Tech Sta Entrando Nel Mercato

Apple continues to sweeten the deal for Apple Card owners with new cash back options

Walgreens and Uber also get 3 percent cash back now

By Chaim Gartenberg | @cgartenberg | Sep 12, 2019, 2:55pm EDT

SHARE



Anche Big Tech Sta Entrando Nel Mercato

Facebook's Crypto Launching in H2 2020, Says Libra Association Chief

2747 Total views   **162** Total shares

Anche Big Tech Sta Entrando Nel Mercato

BANKS

Amazon reportedly looks to offer checking accounts for customers via JP Morgan, other banks

PUBLISHED MON, MAR 5 2018 · 7:10 AM EST | UPDATED MON, MAR 5 2018 · 4:24 PM EST

Thomas Franck
@TOMWFRANCK

SHARE

Pacemakers

Chi?

Quattro Attori Principali

- Multinazionali
- Enorme base clienti

Disinteressate al settore bancario
Conoscenza limitata dei servizi finanziari

- Multinazionali

Enorme base clienti
Forte resistenza al cambiamento
Seri problemi di 'legacy'

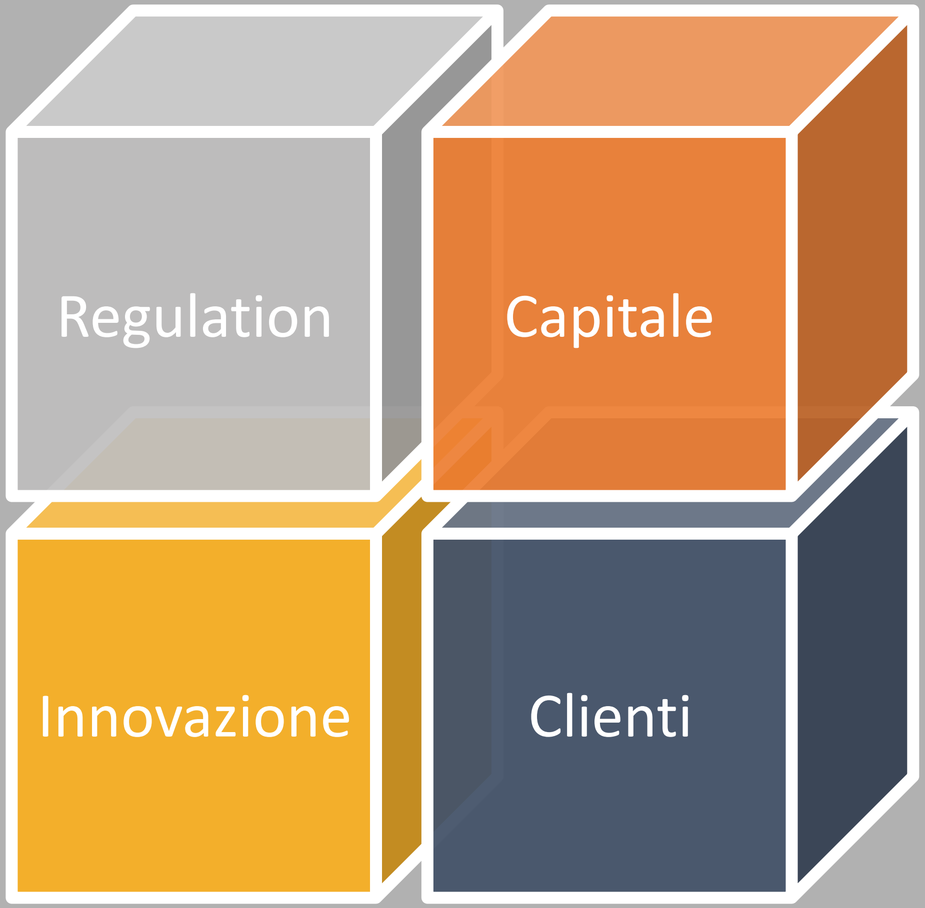
- Più Piccole
- Impronta regionale

Meno clienti
Meno problemi di 'legacy'

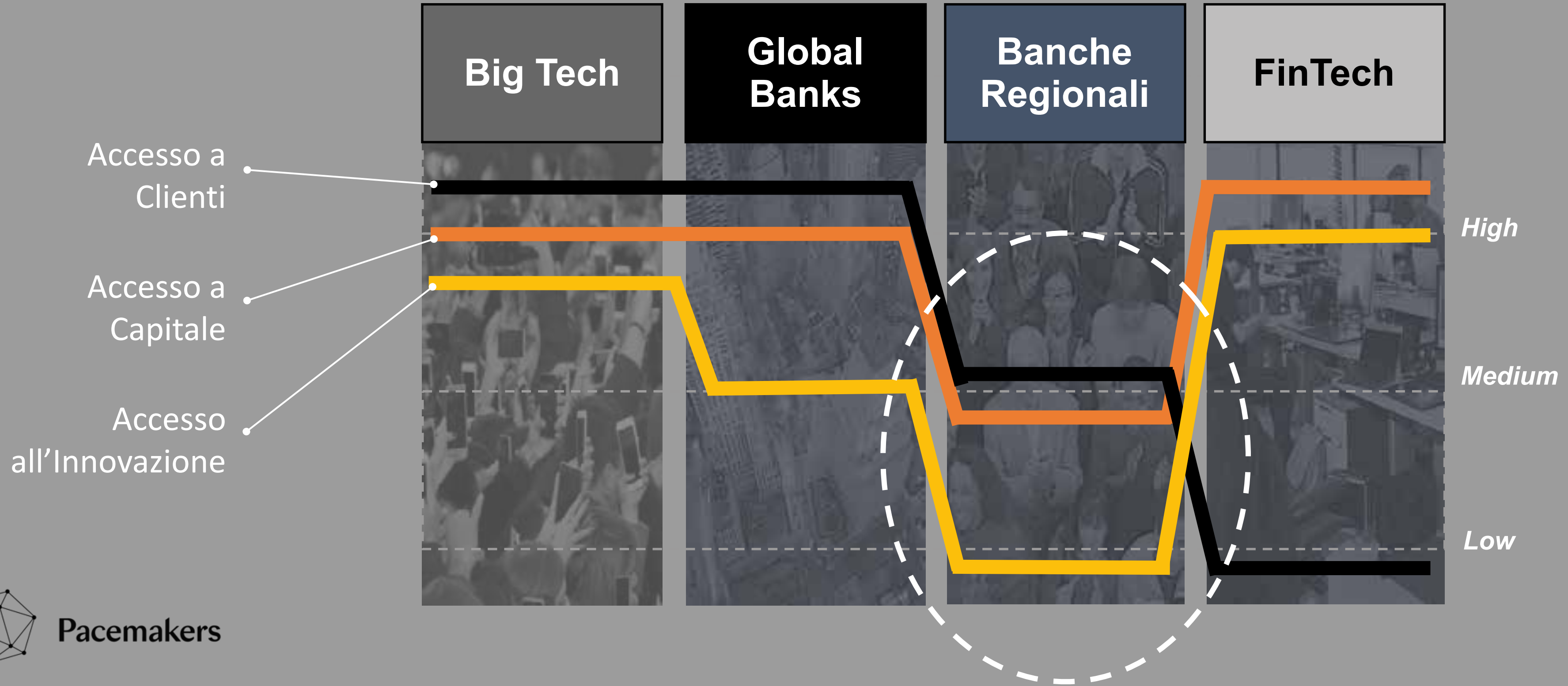
- Molto piccole
- Regionali all'inizio

Pochissimi clienti
Innovative
Sconosciute

La crescita delle FinTech è supportata da quattro parametri

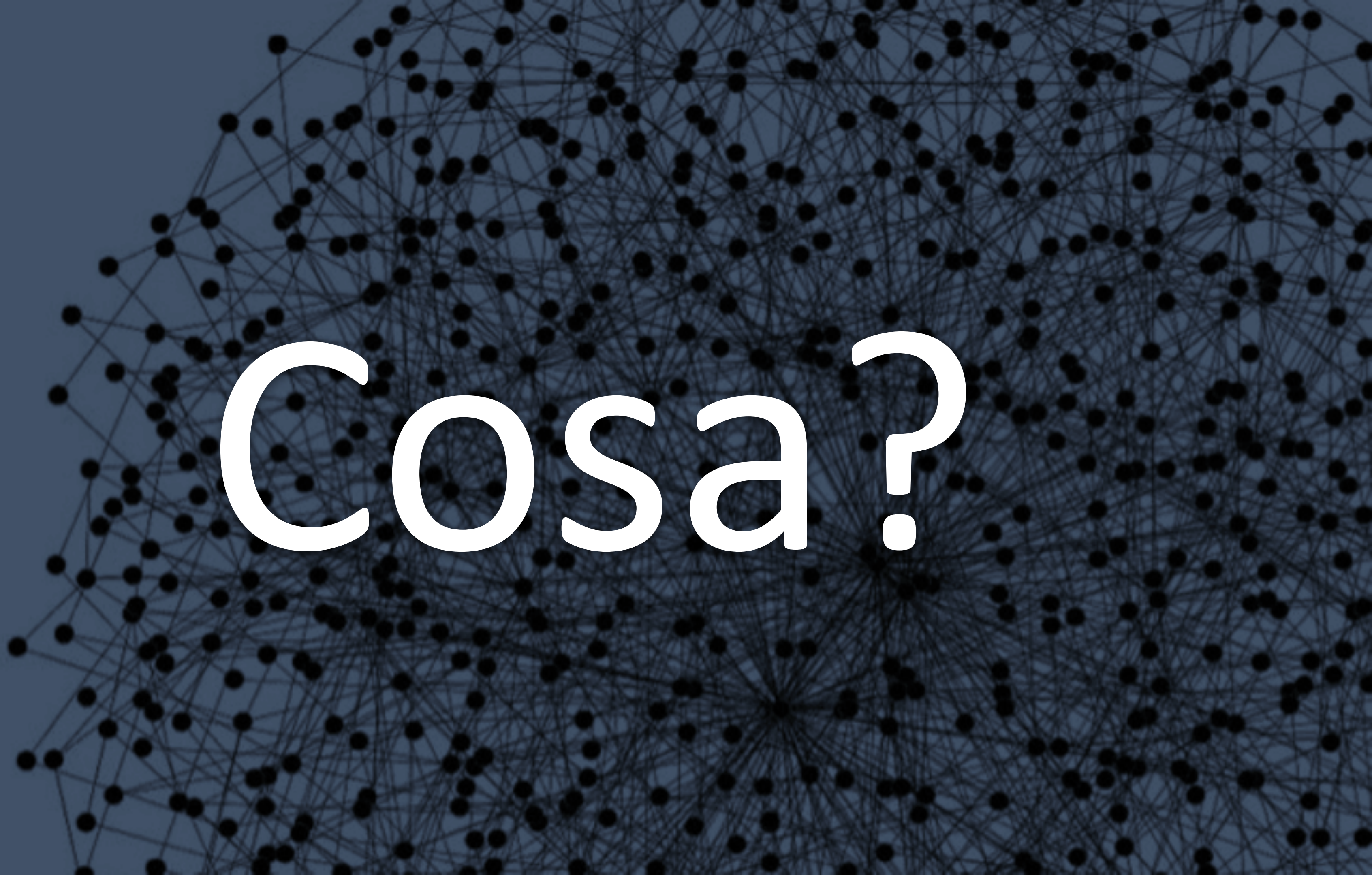


L’ innovazione digitale minaccia di emarginare le banche e istituzioni finanziarie più piccole



Pacemakers

Cosa?

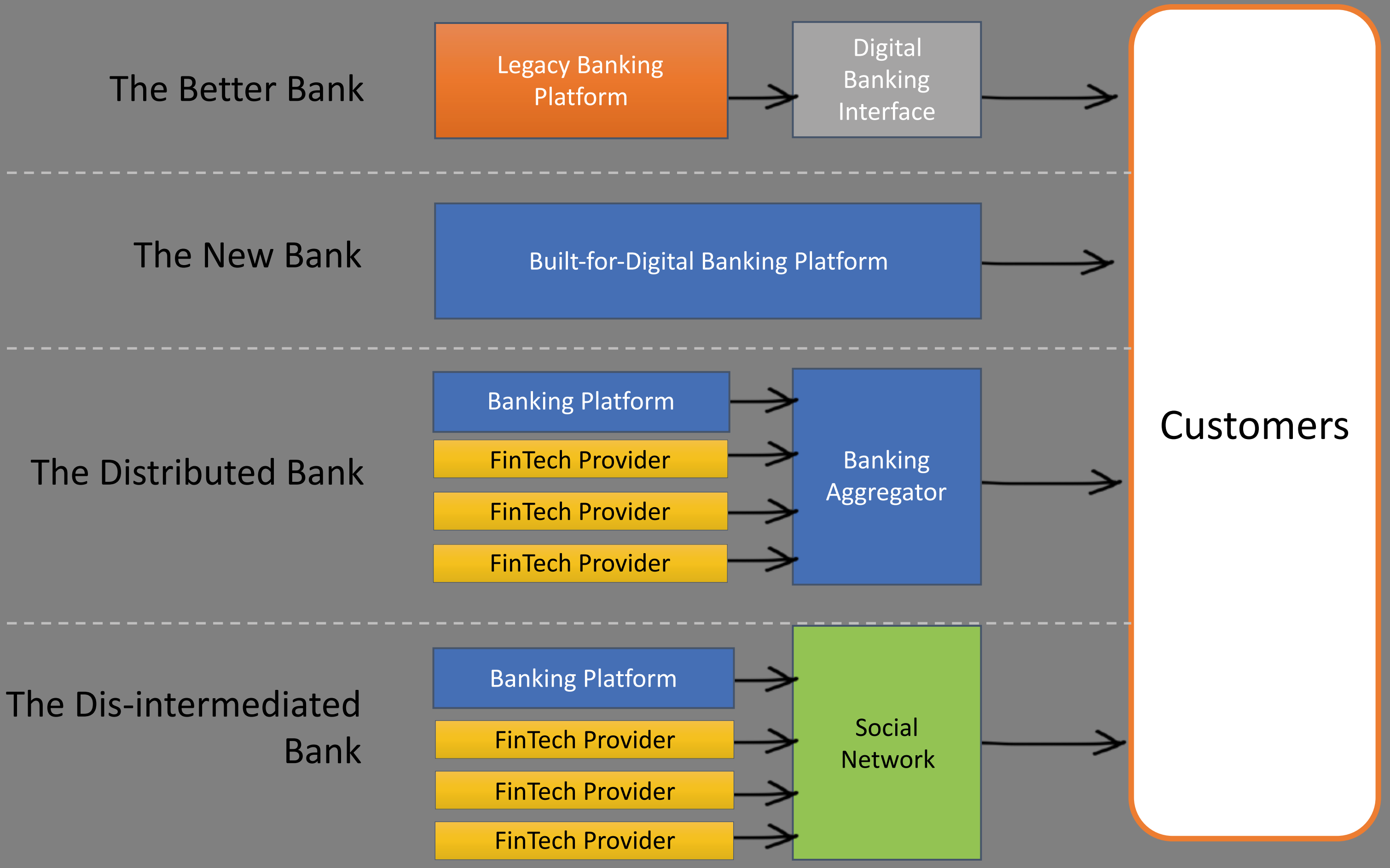


"The rise of FinTech has brought banking to a critical juncture, where incumbent institutions must adapt to stay relevant."

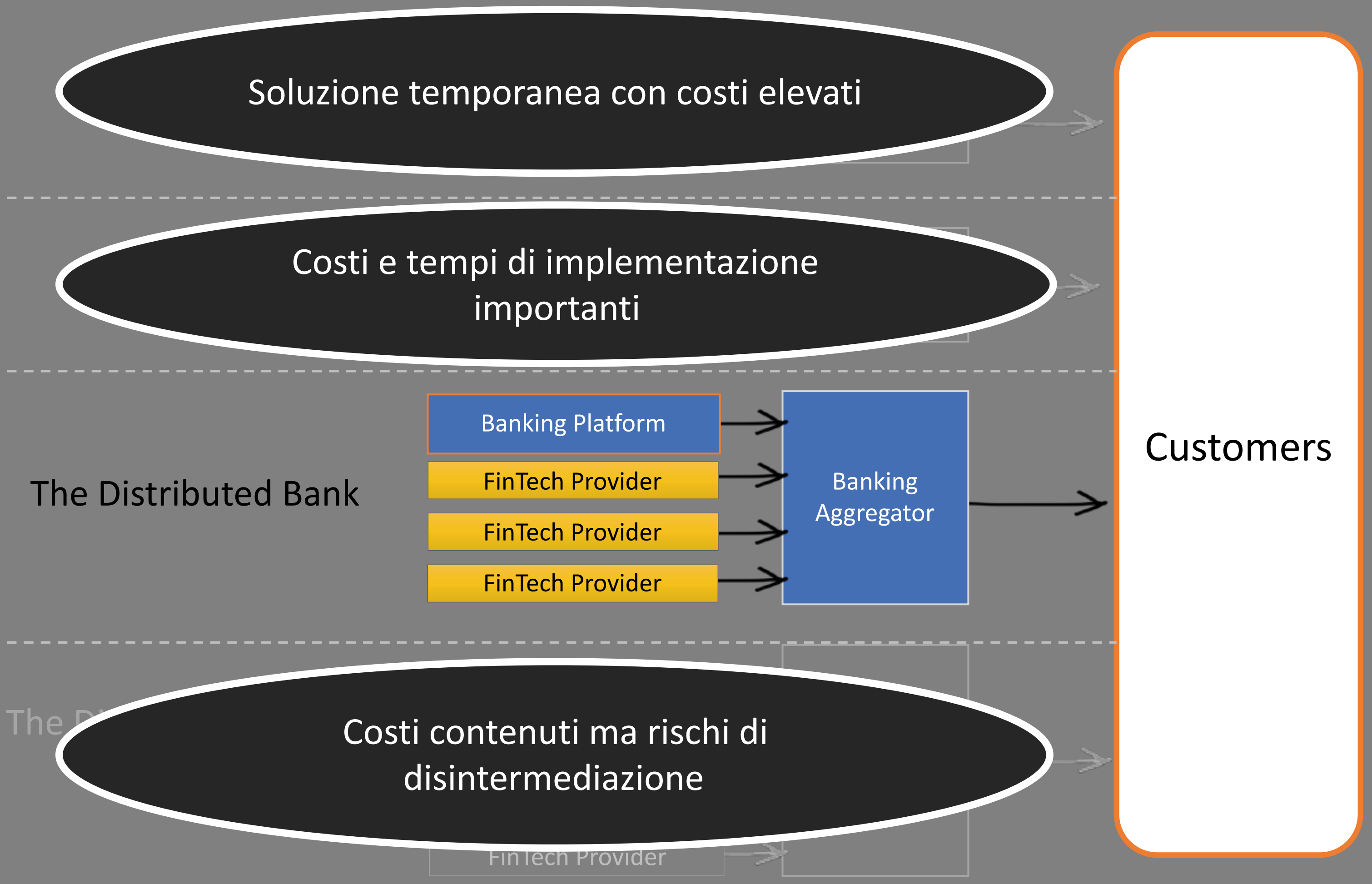
Piyush Gupta
CEO DBS

The Future of Banking

Four Scenarios



Il modello Distributed Bank è la migliore opzione per le Banche Regionali



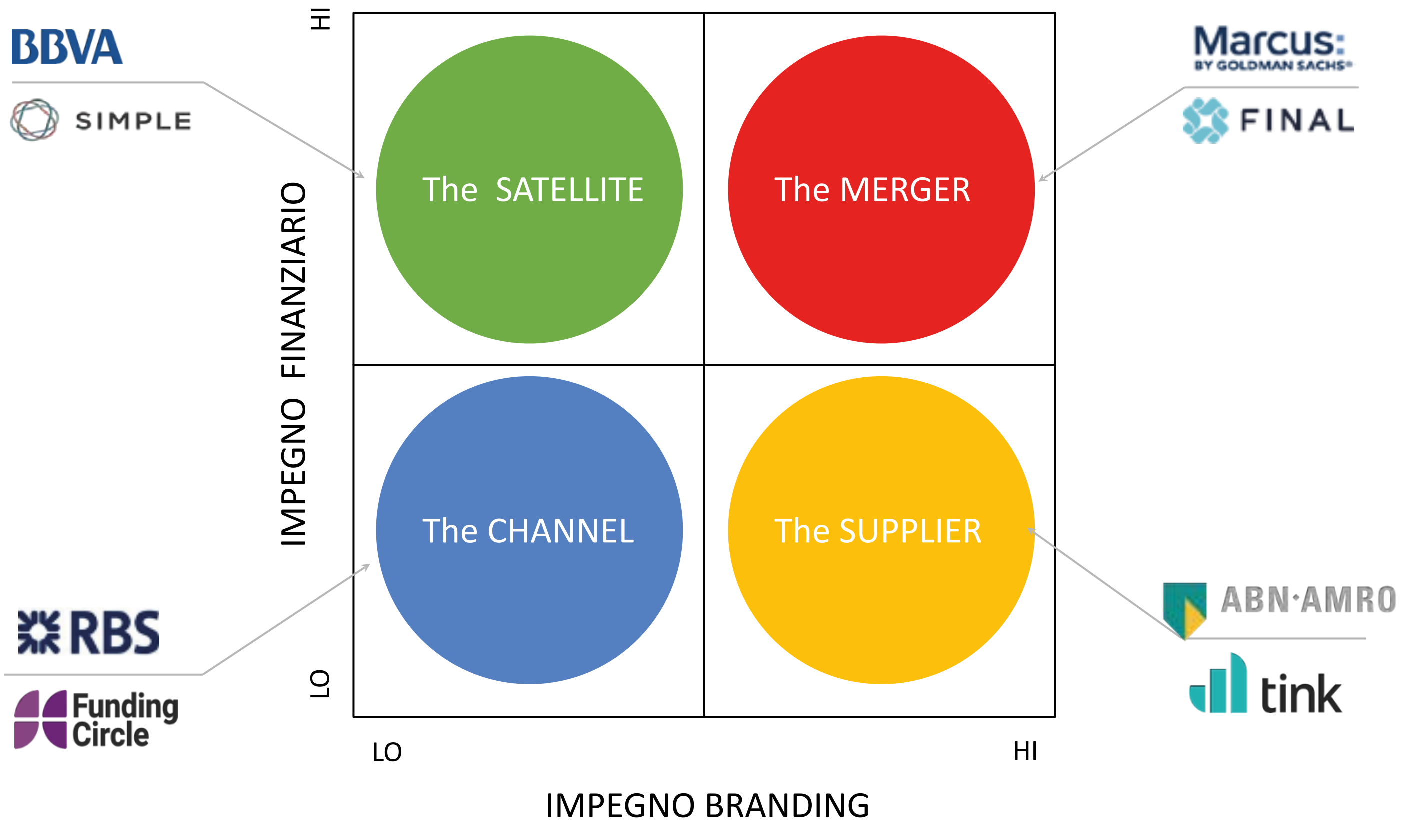
Come?

"ING doesn't have a monopoly on the best ideas...

...you need to involve others from outside your own business, invest in them, and get them invested in what you are doing."

Ralph Hamers
CEO ING

Quattro Modelli di Collaboratione

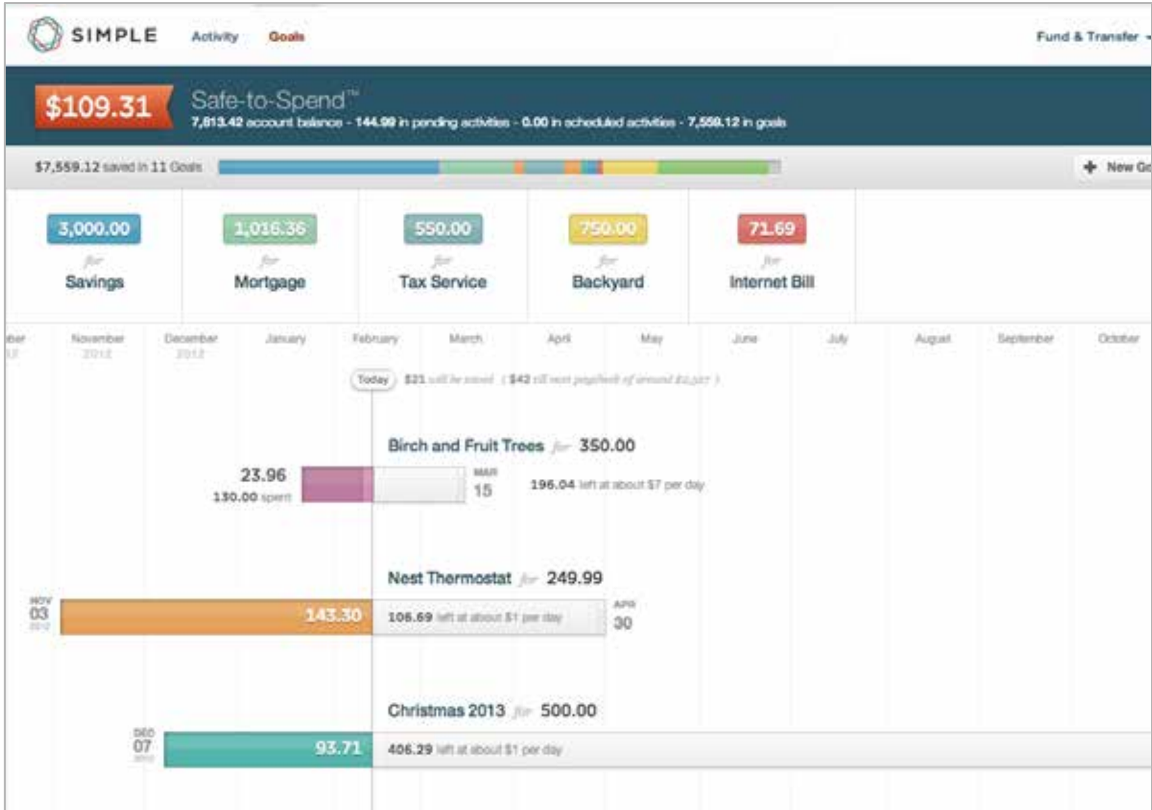


The CHANNEL

Basso Impegno Branding - Basso Impegno Finanziario

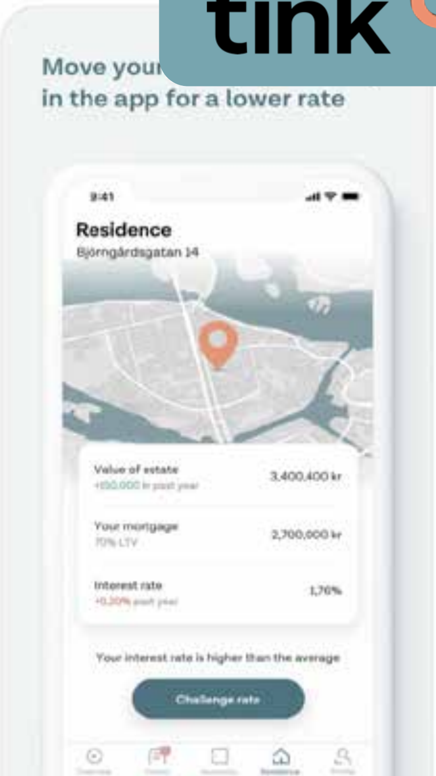
The SATELLITE

Basso Impegno Branding - Alto Impegno Finanziario



The SUPPLIER

Alto Impegno Branding - Basso Impegno Finanziario



ABN·AMRO

tink

The MERGER

Alto Impegno Branding - Alto Impegno Finanziario

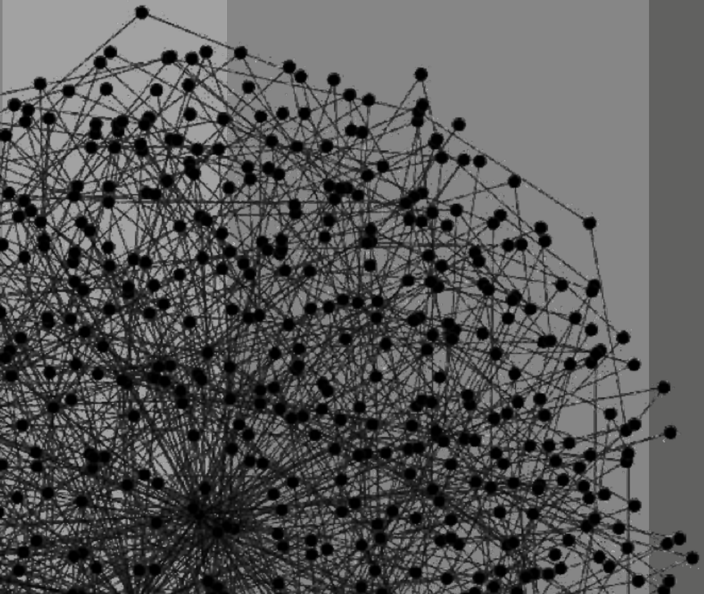
Conclusioni

Conclusioni

- L’innovazione digitale sta trasformando il settore bancario inarrestabilmente.
- Le caratteristiche delle FinTech, le Global Banks e Big Tech fortemente sfavoriscono le Banche Regionali.

la collaborazione offre l'opzione più realistica per competere per le Banche Regionali.

Mappare, individuare e interagire con i partner giusti deve diventare un'abilità fondamentale delle Banche Regionali.



Pacemakers

Alessandro Hatami

ahatami@pacemakers.io
www.pacemakers.io