



Wir suchen Dich!

Growth Operation Associate

Deine Aufgaben

Um unser Fundament einer effizienten Go-to-Market-(GTM)-Engine aufzubauen suchen wir nach Verstärkung für unsere Growth Operations. Diese Position bietet dir die einzigartige Möglichkeit, den gesamten GTM-Prozess von Grund auf kennenzulernen und eng mit unserem Chief Sales Officer (CSO) zusammenzuarbeiten, von der Identifizierung und Ansprache neuer Kunden bis hin zur Entwicklung der Prozesse, Tools und Playbooks, die unser Revenue-Team skalierbar machen. Du sammelst praktische Erfahrung im Prospecting und Lead Engagement, um ein tiefes Verständnis für die gesamte Customer Journey im Sales-Prozess zu entwickeln. Im weiteren Verlauf nutzt du dieses Wissen, um Tools zu implementieren, Workflows zu optimieren und skalierbare Systeme zu gestalten, die unsere Account Executives (AEs) und Business Development Representatives (BDRs) erfolgreich machen.

Dies ist eine Position mit großer Verantwortung, in der du eine zentrale Rolle beim Aufbau eines skalierbaren Funnel spielst, der das Wachstum unseres Unternehmens vorantreibt.

- Du trittst täglich in direkten Kontakt mit potenziellen Kunden, identifizierst ihre Herausforderungen und zeigst auf, wie unsere Lösung echten Mehrwert schafft.
- Du gestaltest unsere Outreach-Playbooks, indem du kreative, kanalübergreifende Ansätze testest und deine Erkenntnisse in skalierbare Strategien überführst.
- Du arbeitest eng mit Marketing und Sales zusammen, um unsere Marktpositionierung zu schärfen und Messaging zu entwickeln, das wirklich überzeugt.
- Du arbeitest mit modernen GTM-Tools (Sequencing, Enrichment, Automation) und lernst, wie man den passenden Tech-Stack bewertet und implementiert.
- Du arbeitest Seite an Seite mit der Vertriebsleitung, um wiederholbare GTM-Prozesse zu entwickeln, die unsere nächste Wachstumsphase vorantreiben.

Dein Profil

Du bist einer der ersten Ansprechpartner für unsere zukünftigen Kunden und spielst damit eine Schlüsselrolle dabei, wie Assemblio im Markt wahrgenommen wird. Dein Erfolg in der Lead-Generierung und -Qualifizierung ebnet den Weg für große Deals und macht dich zu einem zentralen Wachstumstreiber. Darüber hinaus entwickelst du eigenständig Strategien, wie wir potenzielle Kunden so effektiv und skalierbar wie möglich über verschiedene Kanäle und Tools ansprechen können.

Das bringst du mit:

- Erfahrung in einem schnelllebigen Umfeld (z. B. Start-up, Scale-up oder SaaS-Unternehmen)
- Mindestens 1 Jahr relevante Berufserfahrung
- Du weißt, wie man eine strukturierte Sales-Pipeline aufbaut, langfristige Beziehungen pflegt und Leads systematisch anhand moderner Sales-Frameworks qualifiziert
- Du arbeitest analytisch, verstehst Tools und Prozesse schnell und fühlst dich im Umgang mit neuen Technologien wohl
- Idealerweise hast du bereits erste Erfahrungen mit Automatisierungs- und Outreach-Tools gesammelt (z. B. n8n, Zapier, Make, Coefficient, Clay, Smartlead)
- Du bist ambitioniert, zielstrebig und ein ausgeprägter Teamplayer
- Du kannst potenzielle Kundenunternehmen präzise identifizieren
- Du führst gründliche Recherchen durch und stellst die richtigen Fragen zu Unternehmen, Produkt und Branche
- Du sprichst Deutsch auf muttersprachlichem Niveau und verfügst über ausgezeichnete Englischkenntnisse

Warum Assemblio?

Assemblio setzt mit seiner KI-Software neue Maßstäbe in der Fertigungsindustrie. Entwickelt am Fraunhofer-Institut mit führenden Wissenschaftlern.

Unsere Lösung sichert die langfristige Wettbewerbsfähigkeit von Fertigungsunternehmen, indem sie ein zentrales Problem in der Produktion beseitigt, das jährlich Kosten in Millionenhöhe verursacht.

Bereits heute vertrauen uns mehrere DAX- und MDAX-Konzerne. Jetzt starten wir in die nächste Wachstumsphase und suchen Top-Talente!

Deine Chance: Übernimm Verantwortung, treibe unsere GTM-Motion voran und gestalte aktiv die nächste Erfolgsgeschichte mit.

- **Innovatives Deep-Tech Produkt:** Du vermarktest kein weiteres SaaS-Tool, sondern eine unternehmensreife Lösung. Entwickelt von führenden Köpfen im Bereich Montageprozessplanung und KI. Ein Produkt mit echtem technologischem Vorsprung und Alleinstellungsmerkmal im Markt.
- **Starke Marktnachfrage:** Selbst in wirtschaftlich herausfordernden Zeiten kommen führende Industrieunternehmen auf uns zu. Mit bestehenden Partnerschaften zu globalen Akteuren ist die Nachfrage eindeutig.
- **Lösung von Problemen im Millionenbereich:** Unsere Software löst entrante Herausforderungen, die unseren Kunden jährliche Einsparungen in Millionenhöhe ermöglichen. Das ist kein „Nice-to-have“, sondern ein Vertriebsansatz, der direkte und messbare Wertschöpfung belegt.

Warum du Teil von uns werden solltest:

- **Karrierechancen:** Wir fangen gerade erst an! Dein Einstieg jetzt bedeutet, du gehörst zu den Ersten, die das Unternehmen mitgestalten und hast direkten Einfluss auf deine Rolle, deine Karriere und die Zukunft von Assemblio.
- **High-Performance-Kultur:** Wir setzen uns immer wieder ambitionierte Ziele und wachsen jeden Tag über uns hinaus! Du arbeitest direkt mit dem Management und erfahrenen Führungskräften im Vertrieb zusammen, die bereits Start- und Scale-ups aufgebaut haben, und hebst dabei deine GTM- und Sales-Fähigkeiten auf das nächste Level.

Bei uns bekommst du:

- **Dein Team:** Dich erwartet ein motiviertes, innovatives Team, das hochmotiviert daran arbeitet, Assemblio zu skalieren, aber auch gerne gemeinsam lacht und feiert, ob bei Game Nights oder Team-Ausflügen.
- **Deine Gesundheit & Erholung:** Bei uns sollst du nicht nur leisten, sondern auch regenerieren. Deshalb bieten wir faire Urlaubstage und flexible Arbeitszeiten, damit du dich erholen und mit voller Motivation zurückkommen kannst. Wir legen Wert auf Balance, gegenseitige Unterstützung und ein Umfeld, in dem du dich langfristig wohlfühlst.
- **Dein Setup:** Wir statten dich mit allem aus, was du brauchst, um erfolgreich zu sein, von leistungsfähiger Hardware bis hin zu modernen Tools, die deinen Arbeitsalltag erleichtern.
- **Dein Büro:** Arbeite in einer modernen Umgebung, das auf Zusammenarbeit und Inspiration ausgelegt ist. Unser Büro ist der Ort, an dem Ideen geboren, Strategien geschmiedet und Erfolge gefeiert werden. Deine Ideen sind dabei nicht nur willkommen, sie sind entscheidend für unseren gemeinsamen Erfolg.

Lust, Teil unseres Teams zu werden?
Dann melde dich bei uns — ganz unkompliziert:

✉ info@assemblio.de

☎ +49 711 96889995

📍 Kreuznacher Str. 58, 70372 Stuttgart

