



Wir suchen Dich!

Business Development Representative

Deine Aufgaben

Als Business Development Representative (BDR) bei Assemblio bist du die treibende Kraft unseres Vertriebs und spielst eine entscheidende Rolle für das Wachstum unseres Unternehmens. Du arbeitest eng mit unserem Gründerteam und den Account Executives zusammen, um qualifizierte Leads zu generieren und die Grundlage für erfolgreiche Kundenbeziehungen zu legen. Dabei vertrittst du unser innovatives Deep-Tech-Produkt und begeisterst Entscheidungsträger führender Industrieunternehmen.

- Du identifizierst und recherchierst potenzielle Zielunternehmen und wichtige Ansprechpartner, die zu unserem Ideal Customer Profile (ICP) passen.
- Du bist verantwortlich für die Generierung neuer Deals, indem du potenzielle Kunden über verschiedene Kanäle und mit modernen Tools gezielt ansprichst und betreust.
- Du baust eine starke Sales-Pipeline auf, pflegst Beziehungen und qualifizierst Leads systematisch nach modernen Methoden (z. B. MEDDIC, SPIN).
- Du arbeitest Hand in Hand mit unseren Account Executives, bereitest Meetings vor und bringst gemeinsam Deals ins Rollen.
- Du bringst wertvolle Markt- und Kunden-Insights ins Team ein und hilfst uns, unsere Go-to-Market-Strategie kontinuierlich zu optimieren.

Dein Profil

Du bist einer der ersten Ansprechpartner zu unseren zukünftigen Kunden und prägst damit maßgeblich, wie Assemblio im Markt wahrgenommen wird. Dein Erfolg in der Lead-Generierung und -Qualifizierung ebnet den Weg für große Deals und macht dich zu einem zentralen Wachstumstreiber.

Das bringst du mit:

- Du möchtest eine starke Vertriebskarriere im B2B-SaaS aufbauen und bist motiviert
- Du hast erste Erfahrungen in einem schnelllebigen Umfeld gesammelt (z. B. Start-up, Scale-up, SaaS-Unternehmen oder Beratung).
- Idealerweise hast du bereits erste Erfahrungen im Aufbau einer Sales-Pipeline und in der Lead-Qualifizierung mit modernen Sales-Frameworks gesammelt.
- Du zeigst Kundenorientierung, erkennst geschäftliche Herausforderungen und kannst Lösungen präzise formulieren und kommunizieren.
- Du bist ambitioniert, zielstrebig und arbeitest gerne im Team.
- Du sprichst Deutsch auf muttersprachlichem Niveau und verfügst über sehr gute Englischkenntnisse.

Warum Assemblio?

Assemblio setzt mit seiner KI-Software neue Maßstäbe in der Fertigungsindustrie. Entwickelt am Fraunhofer-Institut mit führenden Wissenschaftlern.

Unsere Lösung sichert die langfristige Wettbewerbsfähigkeit von Fertigungsunternehmen, indem sie ein zentrales Problem in der Produktion beseitigt, das jährlich Kosten in Millionenhöhe verursacht.

Bereits heute vertrauen uns mehrere DAX- und MDAX-Konzerne. Jetzt starten wir in die nächste Wachstumsphase und suchen Top-Talente!

Deine Chance: Übernimm Verantwortung, treibe unsere GTM-Motion voran und gestalte aktiv die nächste Erfolgsgeschichte mit.

- **Innovatives Deep-Tech Produkt:** Du vermarktest kein weiteres SaaS-Tool, sondern eine unternehmensreife Lösung. Entwickelt von führenden Köpfen im Bereich Montageprozessplanung und KI. Ein Produkt mit echtem technologischem Vorsprung und Alleinstellungsmerkmal im Markt.
- **Starke Marktnachfrage:** Selbst in wirtschaftlich herausfordernden Zeiten kommen führende Industrieunternehmen auf uns zu. Mit bestehenden Partnerschaften zu globalen Akteuren ist die Nachfrage eindeutig.
- **Lösung von Problemen im Millionenbereich:** Unsere Software löst zentrale Herausforderungen, die unseren Kunden jährliche Einsparungen in Millionenhöhe ermöglichen. Das ist kein „Nice-to-have“, sondern ein Vertriebsansatz, der direkte und messbare Wertschöpfung belegt.

Warum du Teil von uns werden solltest:

- **Karrierechancen:** Wir fangen gerade erst an! Dein Einstieg jetzt bedeutet, du gehörst zu den Ersten, die das Unternehmen mitgestalten und hast direkten Einfluss auf deine Rolle, deine Karriere und die Zukunft von Assemblio.
- **High-Performance-Kultur:** Wir setzen uns immer wieder ambitionierte Ziele und wachsen jeden Tag über uns hinaus! Du arbeitest direkt mit dem Management und erfahrenen Führungskräften im Vertrieb zusammen, die bereits Start- und Scale-ups aufgebaut haben, und hebst dabei deine GTM- und Sales-Fähigkeiten auf das nächste Level.

Bei uns bekommst du:

- **Dein Team:** Dich erwartet ein motiviertes, innovatives Team, das hochmotiviert daran arbeitet, Assemblio zu skalieren, aber auch gerne gemeinsam lacht und feiert, ob bei Game Nights oder Team-Ausflügen.
- **Deine Gesundheit & Erholung:** Bei uns sollst du nicht nur leisten, sondern auch regenerieren. Deshalb bieten wir faire Urlaubstage und flexible Arbeitszeiten, damit du dich erholen und mit voller Motivation zurückkommen kannst. Wir legen Wert auf Balance, gegenseitige Unterstützung und ein Umfeld, in dem du dich langfristig wohlfühlst.
- **Dein Setup:** Wir statten dich mit allem aus, was du brauchst, um erfolgreich zu sein, von leistungsfähiger Hardware bis hin zu modernen Tools, die deinen Arbeitsalltag erleichtern.
- **Dein Büro:** Arbeite in einer modernen Umgebung, das auf Zusammenarbeit und Inspiration ausgelegt ist. Unser Büro ist der Ort, an dem Ideen geboren, Strategien geschmiedet und Erfolge gefeiert werden. Deine Ideen sind dabei nicht nur willkommen, sie sind entscheidend für unseren gemeinsamen Erfolg.

Lust, Teil unseres Teams zu werden?
Dann melde dich bei uns — ganz
unkompliziert:

✉ info@assembl.io

☎ +49 711 96889995

📍 Kreuznacher Str. 58, 70372 Stuttgart

