



Easy Assurance

La Chiave del tuo Successo

Unisciti a Noi !!!

Easy Assurance S.r.l.s. - Partita IVA 18280601008

IVASS RUI B000801724

Sede Legale -00122- Roma (RM) Via Pietro Rosa, 48/b

Direzione Generale e Ricevimento -00196 Roma (RM) Via Guglielmo Calderini, 68

Ufficio Di Rappresentanza -00196- Via Guglielmo Calderini, 68

Direzione Commerciale e Sviluppo Rete -00122- Roma Via Pietro Rosa 48/B

Telefono: 06 4007.5246 - 328 56.11.740 - 800.82.66.11

www.easyassurance.it - commerciale@easyassurance.it



Assicurazioni RCA e Altri Rami



Assicurazioni RCA

Il settore **RCA** è il nostro fiore all'occhiello.

La nostra piattaforma tecnologica contiene vari preventivatori a cascata che consentono di garantire grazie alla collaborazione con **oltre 30 Compagnie**, la migliore tariffa al consumatore ed il più alto margine di guadagno agli intermediari

Assicurazioni Altri Rami

In qualità di Broker siamo naturalmente operativi su tutti i rami assicurativi sia per persone fisiche che per aziende. Anche per tutti i rami non Auto siamo in grado di offrire la miglior soluzione in base al profilo del cliente e le migliori condizioni provvigionali al ns. intermediario.



Entra a far parte del Nostro Gruppo !!!

Sfrutta al meglio le potenzialità del **“Gruppo Easy Assurance”** ed incrementerai i tuoi introiti in maniera esponenziale.

La Forza del Gruppo e la nostra esperienza è al vostro servizio.

La **Convenzione Cofidis** che consente con una semplice procedura di rateizzare tutte le polizze **Easy Assurance fino a 3.000,00 € e senza esibizione di alcuna documentazione di reddito farà la differenza !!!!!**

Settore RCA :

Il nostro punto di forza è rappresentato dal prodotto RCA. Con il nostro sistema è possibile raddoppiare se non triplicare le provvigioni percepite ed allo stesso tempo offrire sempre la miglior tariffa al vostro cliente.



**Rateizza in 10 Rate
tutte le Polizze Easy Assurance
con Cofidis.
Concedibile agli Intermediari che
raggiungono il livello 3**

Settore Rami Elementari :

Altra eccellente opportunità per incrementare i propri introiti. Notoriamente il settore RE genera provvigioni più elevate e nulla vieta ove la tariffa lo consente di affiancare una fattura di consulenza.

Perché scegliere Easy Assurance ?

Attualmente **Easy Assurance** è l'unico interlocutore del Mercato Nazionale in grado di operare con efficacia su tutti i rami Assicurativi con particolare attenzione al prodotto RCA. La piattaforma consente ai nostri intermediari di estrapolare in totale autonomia un numero considerevole di risultati tra i quali poter scegliere.

Nelle Slide successive verranno analizzati dettagliatamente alcuni esempi che evidenziando le peculiarità di ognuno e le maggiori potenzialità di guadagno .

**Riservato a tutti gli Intermediari
dal livello 3 in poi**



Cofidis



**OTTIMIZZARE LA PROPRIA ATTIVITA'
PER OTTENERE UN RISULTATO DI ECCELLENZA**

La Nostra Mission

Benchè il Gruppo **Easy Assurance** oggi è in grado di rivolgersi ad una platea di professionisti molto ampia, in questo momento il Focus è rivolto in maniera particolare alla figura del **Sub Agente di Assicurazioni** iscritto nella sezione **E del registro RUI dell'IVASS**.



Come opera un Sub Agente:

Un Subagente di Assicurazioni attualmente opera o sotto un **Agente** iscritto nella sezione **A del RUI**, o sotto un iscritto alla sezione **B del RUI** o come spesso accade avvalendosi delle varie piattaforme di comparazione come Facile.it, Coverzen, Quot-up e similari.

Quanto guadagna un Sub Agente ?

Un Sub Agente di Assicurazioni con un Portafoglio di circa **500.000,00 €** arriva a percepire se va bene il **5% del premio netto** qualora sia sottoposto ad un Agente Generale e mediamente il **7/8% sul premio lordo** se è sottoposto ad un Broker o se utilizza una delle varie Piattaforme di Comparazione.

Quale risultato economico riesce ad ottenere ?

Applicando al portafoglio tali percentuali, si riusciranno a percepire provvigioni per circa **30.000,00 €** ovvero mediamente **2.500,00 €** al mese, che potrebbe anche apparire come un risultato soddisfacente....
Ma.....

PREMESSA:

Prima di fare una proiezione di quanto è possibile realizzare Travasando il vostro Portafoglio nella nostra Piattaforma, vado a sintetizzare in 3 punti Cardine quella che dovrebbe essere la linea guida di qualunque Subagente di Assicurazioni ed i Punti Fermi dai quali non bisogna mai allontanarsi per poter far crescere il proprio Business



Punto N° 1

Qualunque Assicuratore, sia esso un iscritto alla Sezione **A/B o E**, ma in particolare mi riferisco agli iscritti alla lettera **“E”** in quanto percepiscono provvigioni ridotte rispetto agli **A/B**, non deve misurare la propria attività a grandezza di **Portafoglio** ma a quantità di Provvigioni percepite

Punto N° 2

Deve assolutamente dedicare il **100%** della propria attività allo sviluppo della produzione, all'intrattenimento ed alla consulenza ai propri clienti, senza doversi preoccupare di dover svolgere un lavoro di natura amministrativa o di archiviazione

Punto N° 3

Deve potersi avvalere del più alto numero di Compagnie per poter collocare qualsiasi tipo di Polizza senza avere con esse alcun tipo di accordo produttivo in termini di Mix di portafoglio



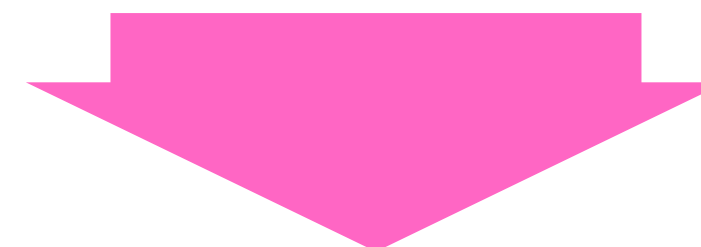
Quesiti:

- **Ti piacerebbe avere a disposizione su un'unica Piattaforma la possibilità di quotare le tue Polizze su oltre 30 Compagnie ?**
- **Ti piacerebbe che le Compagnie siano sia Dirette che Generaliste ?**
- **Ti piacerebbe non avere nessuna pressione circa il procacciamento di polizze diverse dalla RCA ?**
- **Ti piacerebbe che il tuo compenso provvigionale diventasse dal 50% al 200% più alto rispetto a quello che attualmente percepisci ?**
- **Ti piacerebbe poter dedicare il 100% del tuo tempo alla produzione ?**

Cosa Offre invece il Mercato di Riferimento ?

Lo scenario è caratterizzato da una forte richiesta di prodotto RCA e da pochissima richiesta di Polizze in altri Rami. Gli Agenti per poter far fronte alle pressioni delle loro Mandanti si vedono costretti a ribaltare sui propri collaboratori l'onere di procacciare tali Polizze. Ne scaturisce innanzitutto un grande Stress Mentale oltre all'attrito che spesso si genera tra l'Agente ed il proprio collaboratore al quale non viene concessa alcuna Flessibilità di Tariffa e quindi spesso si trova nelle condizioni di non riuscire a soddisfare il proprio cliente con moltissime possibilità di perderlo.

Se la tua risposta a questi quesiti è SI.....



Non puoi far altro che salire a bordo



Trasorma il tuo Business



Salta gli Ostacoli che intralciano quotidianamente la tua attività

Ostacolo N° 1

Il tuo Agente Generale !!!!!!!

- Non ti fa utilizzare la flessibilità di tariffa perchè serve a lui
- Ti fa pressione per affiancare al prodotto RCA altre polizze
- Ti remunera con Provvigioni molto basse
- Non ti assegna nominativi sui quali lavorare
- A volte ti ricatta minacciando di impadronirsi del tuo Portafoglio

Ostacolo N° 2

L'Andamento oscillante delle tariffe

- Ogni anno la tariffa delle Compagnie subisce variazioni
- Tali variazioni ti obbligano a trasferire il cliente in un'altra impresa
- Spesso non hai a disposizione la Compagnia che il quel momento è più vantaggiosa per il tuo cliente
- Tutto ciò ti costringe a rivolgerti alle Piattaforme di Comparazione con ristretti margini di guadagno

Abbiamo noi la soluzione



La nostra Offerta

Il “**Gruppo Easy Assurance**” offre a tutti i propri collaboratori la possibilità di usufruire di un Unica Piattaforma Digitale dove si potranno caricare pratiche di tutti e due i comparti che compongono l’offerta, in modo tale da poter ripetere il Business più volte sullo stesso cliente, con il conseguente aumento del proprio fatturato.

Assicurativo RCA

Quotazione delle proprie polizze con oltre 30 Compagnie tra Dirette e Generaliste che genera la quasi certezza di riuscire ad assumere il contratto. Il nostro intermediario avrà la possibilità di lavorare in completa autonomia grazie alla ns. piattaforma tecnologica.

Assicurativo altri rami

Oltre ad una serie di prodotti pacchettizzati, già pronti da offrire al cliente ed a preventivatori rapidi per calcolare un preventivo su diversi settori, **Easy Assurance** mette a disposizione dei propri intermediari un **BO** altamente specializzato nell’assunzione di polizze di qualunque ramo.

Vantaggi Operativi



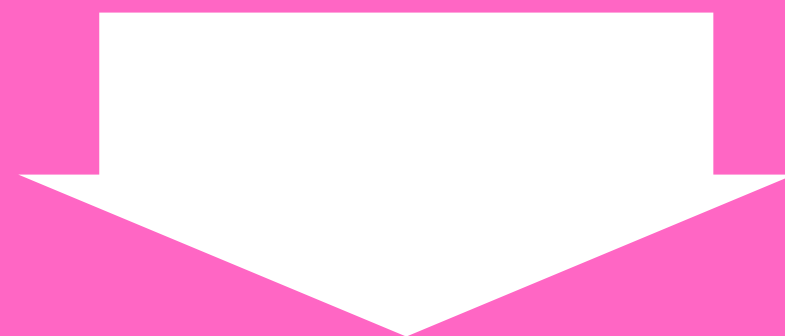
- ➔ Unico interlocutore per tutti i tuoi rapporti
- ➔ Il Nostro accordo **non sarà** in ogni caso in **esclusiva**
- ➔ Massima ottimizzazione dei flussi operativi
- ➔ **100%** del tuo tempo dedicato alla produzione
- ➔ Accesso a diversi altri prodotti diversi dalla **RCA**
- ➔ Nessun impegno di produzione minimo richiesto
- ➔ Nessun Mix di portafoglio verrà ne richiesto ne imposto
- ➔ Archiviazione digitale di tutta la documentazione
- ➔ Monitoraggio costante della tua Redditività
- ➔ Rateizzazione di tutte le polizze in 10 RATE

Vantaggi Economici

- ➔ Incremento “Esponenziale” delle **Provvigioni** sul Portafoglio **RCA**
- ➔ Maggiori Introiti generati da altri Prodotti disponibili nella nostra Piattaforma
- ➔ Abbattimento di tutti i Costi Gestionali
- ➔ Maggiore facilità di acquisizione e vendita di polizze a corredo della RCA grazie alla **Convenzione Cofidis (Dal livello 3 in poi)**



Tutto questo si traduce in :



Vantaggi competitivi

Nessuno dei “Competitor” presenti attualmente nel mercato è in grado di offrire un’offerta così vantaggiosa e ricca di Opportunità





◆ Vantaggio N° 1

Ampio ventaglio di Prodotti, che vanno dalla semplice Polizza **RCA** a tutti gli altri rami assicurativi, sia per la linea persona che per la linea azienda.

La nostra offerta è veramente ampia e competitiva.



◆ Vantaggio N° 2

Altissime performance che scaturiscono dalle più elevate retrocessioni provvigionali riconosciute **(Dal 75 al 95%)** oltre alla libertà decisionale riguardo quanto applicare al cliente finale

◆ Vantaggio N° 3

Assegnazione di potenziali clienti che ci contattano attraverso i nostri canali non avendo noi interesse a trattare direttamente il cliente finale

◆ Vantaggio N° 4

Sarà il “**Gruppo Easy Assurance**” a procacciare i migliori accordi sul mercato relativamente a tutti i settori di intervento ed avere a disposizione la migliore tariffa **RCA** su tutto il territorio Nazionale



Sono motivi sufficienti per aderire ?



Competitor Assicurativi

Analisi della concorrenza

◆ Facile.it

E'una piattaforma di comparazione che ha iniziato proprio con il prodotto RCA per poi orientarsi su tanti altri settori: Energia, Prestiti, Mutui etc.... Ovviamente è la più conosciuta e visitata, ma la comparazione non corrisponde a Consulenza Professionale. Se l'attività di un Professionista dovesse consistere nel mettere in ordine di prezzo i prodotti sarebbe fin troppo Facile. Inoltre per il Prodotto RCA oltre alle Commissioni già inserite in Polizza attinge buona parte anche di quelle dell'Intermediario

◆ HECA

Broker di Assicurazioni dedicato esclusivamente ad operatori del settore ma tratta più o meno tutti i Rami assicurativi eccetto la RCA per la quale può essere chiesta quotazione eccezionalmente e per clienti particolari

◆ ITALNEXT

Piattaforma esclusivamente dedicata ad Intermediari attualmente di proprietà di Italiana Assicurazioni quindi l'unica Compagnia presente in Piattaforma è Italiana Assicurazioni. Completano l'offerta altre Compagnie Estere prevalentemente in LPS per altri Rischi

Esempio pratico di sviluppo provvigioni e miglioramento delle performance



Prendiamo come esempio un intermediario che incassa premi lordi annui per circa 800.000,00 Euro:

Un Intermediario che incassa circa **800.000,00 Euro** di premi lordi annui ed è sottoposto ad un Agente Generale percepisce circa il **5%** di provvigioni sui **premi imponibili (C/a 630.000,00 Euro)** ed il suo portafoglio quindi rende orientativamente **31.500,00 Euro** annuali di provvigioni che divisi pro mese mediamente fruttano un compenso di **Euro 2.620,00** che effettivamente può anche essere una remunerazione soddisfacente

Poniamo come dato ipotetico che il premio medio lordo sia pari a **500,00 Euro** e che quindi il Ptf sia composto da circa **1.600 clienti**. Ogni Polizza applicando il 5% sul premio netto di circa **394,00** genera una provvigione pari a **Euro 19,70**.

Vediamo cosa accade se un Intermediario decidesse di travasare il proprio Ptf in **Easy Assurance**. Grazie alle Grandi Convenzioni Nazionali **Easy Assurance** riesce ad ottenere tariffe notevolmente più basse rispetto a quelle offerte dalle Agenzie lasciando molto spazio alle Commissioni di Brokeraggio applicabili in maniera libera da ogni Collaboratore

Grazie alla molteplicità delle **Compagnie Partner** ed alla forza dei nostri accordi ed alle flessibilità tariffarie di cui beneficiamo (In taluni casi riusciamo ad emettere polizze con il **50% di sconto** rispetto alla tariffa, Il rinnovo potrebbe scendere a circa **370,00 Euro** e la commissione applicata dall'Intermediario anche del **20%** sul premio lordo quindi di **74,00 Euro** dei quali ne riceverà il **95% (Quindi 70,30)** quale storno da **Easy Assurance**.

Se applichiamo una provvigione media su tutti i **1.600 clienti** in Ptf la resa del Ptf stesso salirà a **112.480,00 Euro** ovvero circa 4 volte **31.500,00** con la conseguenza che la remunerazione mensile salirà a **9.373,00**.

Hai ancora dubbi ? Troppo bello per essere vero?



Il “Gruppo Easy Assurance” si sta espandendo a macchia d’olio su tutto il territorio Nazionale ed ha già cambiato in meglio la vita di diversi Intermediari iscritti alla lettera “E” del RUI

Entra anche tu a far parte di questo Gruppo, non perdere questa unica opportunità. Siamo l’unico Broker che retrocede provvigioni comprese tra l’75% ed il 95%

UNISCITI A NOI !!!

**Qual'è il Nostro
Business ?**

**Il nostro
Business è
la R.C.A.**



**Sfruttiamo a nostro favore l'obbligo di legge (Legge 990 del 1968) e aiutiamo le famiglie
Italiane ad ottenere una equa tariffa**

Easy Assurance vuole RCA e ne vuole tanta !!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!



Azioni da Intraprendere

Di seguito ti riepiloghiamo le azioni da intraprendere per entrare a far parte della nostra grande squadra



Prima azione

Contattaci o rispondi al nostro contatto



Seconda azione

Inviaci i tuoi documenti per completare il tuo Censimento



Terza azione

Appena ti verrà assegnata l'utenza contattaci per la formazione su "AssiEasy"



Quarta azione

Inizia a caricare le Polizze ed a guadagnare con Noi

Non esitare !!! Contattaci



RIEPILOGO :

Riepilogo dei punti salienti del nostro progetto.
Teniamo a puntualizzare che il nostro “Core Business”
è il prodotto RCA e che non chiediamo alcun impegno
di produzione ne tantomeno Mix di Portafoglio.

Anche se ti sembra così strano che andiamo contro
corrente, non ti resta che.....



Punto N° 1



Il nostro accordo di Collaborazione
non è in esclusiva



Punto N° 2



Non devi ne pattuire ne sottoscrivere
alcun impegno di Produzione ne di Mix
di Portafoglio



Punto N° 3



Puoi applicare liberamente la Commissione
di Mediazione. Non ti imponiamo ne minimi
ne massimi



Punto N° 4

La Retrocessione è la più alta del mercato

Dall'75% al 95%!!!!

Provare per Credere !!!

Opportunità per i nostri intermediari



1) Preventivatori RCA a cascata :

Easy Assurance mette a disposizione dei propri intermediari vari sistemi di preventivazione a cascata che il con operatività di preventivazione ed emissione totalmente autonoma e con libertà decisionale circa le commissioni da applicare al cliente;

2) Preventivatori Rami Elementari e CVT :

Easy Assurance inoltre offre per le polizze diverse dalla RCA alcuni preventivatori per Polizze Assicurative Infortuni, Malattia, Casa, etc....oltre a Polizze per la tutela e protezione dei propri veicoli (Furto e Incendio, Assistenza Etc...

3) Polizze con tariffe FLAT per Taxi, NCC, Nolo Libero e Autocarri :

I nostri intermediari potranno chiedere quotazioni per i settori sopra indicati per rischi singoli o flotte. Le tariffe sono Flat e decisamente aggressive. Il Ns. BO dedicato risponderà con velocità alle richieste di preventivo.

4) Frazionamento in 10 Rate di tutte le polizze compresa la fattura commissioni :

I nostri intermediari potranno essere dotati del POS Cofidis Credit Line mediante il quale, con una semplice procedura si potranno frazionare in 10 rate tutte le polizze. Il frazionamento è per importi fino a 3.000,00 euro e non sono richiesti giustificativi di reddito.



Il nostro Team



Alessandro Belardinucci
Direzione Generale e Sviluppo Accordi,
Convenzioni e Partnership



Riccardo Belardinucci
Sviluppo Rete Commerciale



Noi ci mettiamo la faccia !



Easy Assurance



I nostri Partners





Easy Assurance

Preventivo auto

Cerca per targa o cognome



AB

Alessa

Pagamento
annuale

Pagar
seme

NOVITÀ: Aggiungi la Polizza Infortuni Conducente AIG al preventivo RCA - coperture complete per Morte, IP e Spese Mediche. **15% di provvigioni sul premio netto per ogni emissione!** (senza tacito rinnovo)

Brokeraggio

10%

Seleziona garanzie



Protezione da Rivalsa



Assistenza Stradale



Infortuni Conducente



Bonus Protetto



Tutela Legale



Cristalli

MOSTRA TUTTE +

Riepilogo

Targa: CB060HJ

Decorrenza polizza: 24/11/2025

Modifica dati

UnipolSai

UNIPOL UNIBOX

Guida Esperta

Richiede invio documenti

DETTAGLI

TUTELA LEGALE

da € 39

PRODOTTI FAMIGLIA

prima da € 45

€404,77
ANNUALE

Premio: 349.79 €

Spese: 20.00 €

Brokeraggio (10%): 34.98 €

Compenso: 24.49 €

Blocca il prezzo

UnipolSai

UNIPOL

Guida Esperta

Richiede invio documenti

DETTAGLI

TUTELA LEGALE

da € 39

PRODOTTI FAMIGLIA

prima da € 45

€481,19
ANNUALE

Premio: 419.26 €

Spese: 20.00 €

Brokeraggio (10%): 41.93 €

Compenso: 29.35 €

Blocca il prezzo

EUROHERC

Guida Esperta

Richiede invio documenti

DETTAGLI

TUTELA LEGALE

da € 39

PRODOTTI FAMIGLIA

prima da € 45

€556,81
ANNUALE

Premio: 488.01 €

Spese: 20.00 €

Brokeraggio (10%): 48.80 €

Compenso: 34.16 €

Seleziona garanzie

Blocca il prezzo

Linear

LINEAR AUTOBOX

Guida Esperta

Richiede invio documenti

DETTAGLI

TUTELA LEGALE

da € 39

PRODOTTI FAMIGLIA

prima da € 45

€709,72
ANNUALE

Premio: 627.02 €

Spese: 20.00 €

Brokeraggio (10%): 62.70 €

Compenso: 43.89 €

Seleziona garanzie

Blocca il prezzo

Guida Esperta

TUTELA LEGALE

PRODOTTI FAMIGLIA

€787,40

Su questa e sulla successiva Slide, si può evincere la struttura di uno dei nostri preventivatori RCA a cascata che estrae risultati sia su Compagnie Dirette che su Compagnie Generaliste. Il nostro Collaboratore può liberamente scegliere la polizza secondo il suo giudizio più adeguata per il proprio cliente, così come potrà decidere liberamente la percentuale di commissioni di Brokeraggio da applicare.

Riceverà uno storno percentuale in base al proprio livello di appartenenza.

I compensi maturati saranno automaticamente caricati sul proprio account Assi Easy.

Anche le polizze ed i documenti contrattuali potranno essere archiviati sulla piattaforma Assi Easy.



Easy Assurance

Preventivo auto

Cerca per targa o cognome



AB

Alessandro Be

LINEAR AUTOBOX

Compenso: 43.89 €

Linear
Gruppo Unipol

Guida Esperta ⓘ
Richiede invio documenti
DETTAGLI ▾

TUTELA LEGALE

da € 39

PRODOTTI FAMIGLIA

prima da € 45

€787,40
ANNUALE

Premio: 697.64 €
Spese: 20.00 €
Brokeraggio (10%): 69.76 €
Compenso: 48.83 €

Seleziona garanzie

Blocca il prezzo

LINEAR

verti

Guida Esperta ⓘ
Richiede invio documenti
DETTAGLI ▾

TUTELA LEGALE

da € 39

PRODOTTI FAMIGLIA

prima da € 45

€1083,34
ANNUALE

Premio: 966.67 €
Spese: 20.00 €
Brokeraggio (10%): 96.67 €
Compenso: 67.67 €

Seleziona garanzie

Blocca il prezzo

VERTI CARROZZERIE CONVENZIONATE

verti

Guida Esperta ⓘ
Richiede invio documenti
DETTAGLI ▾

TUTELA LEGALE

da € 39

PRODOTTI FAMIGLIA

prima da € 45

€1137,18
ANNUALE

Premio: 1015.62 €
Spese: 20.00 €
Brokeraggio (10%): 101.56 €
Compenso: 71.09 €

Seleziona garanzie

Blocca il prezzo

VERTI

AXA

Guida Esperta ⓘ
Richiede invio documenti
DETTAGLI ▾

TUTELA LEGALE

da € 39

PRODOTTI FAMIGLIA

prima da € 45

€1213,50
ANNUALE

Premio: 1085.00 €
Spese: 20.00 €
Brokeraggio (10%): 108.50 €
Compenso: 75.95 €

Seleziona garanzie

Blocca il prezzo

AXA

NOBIS
ASSICURAZIONI

Guida Esperta ⓘ
Richiede invio documenti
disponibilità semestrale
DETTAGLI ▾

TUTELA LEGALE

da € 39

PRODOTTI FAMIGLIA

prima da € 45

€1273,39
ANNUALE

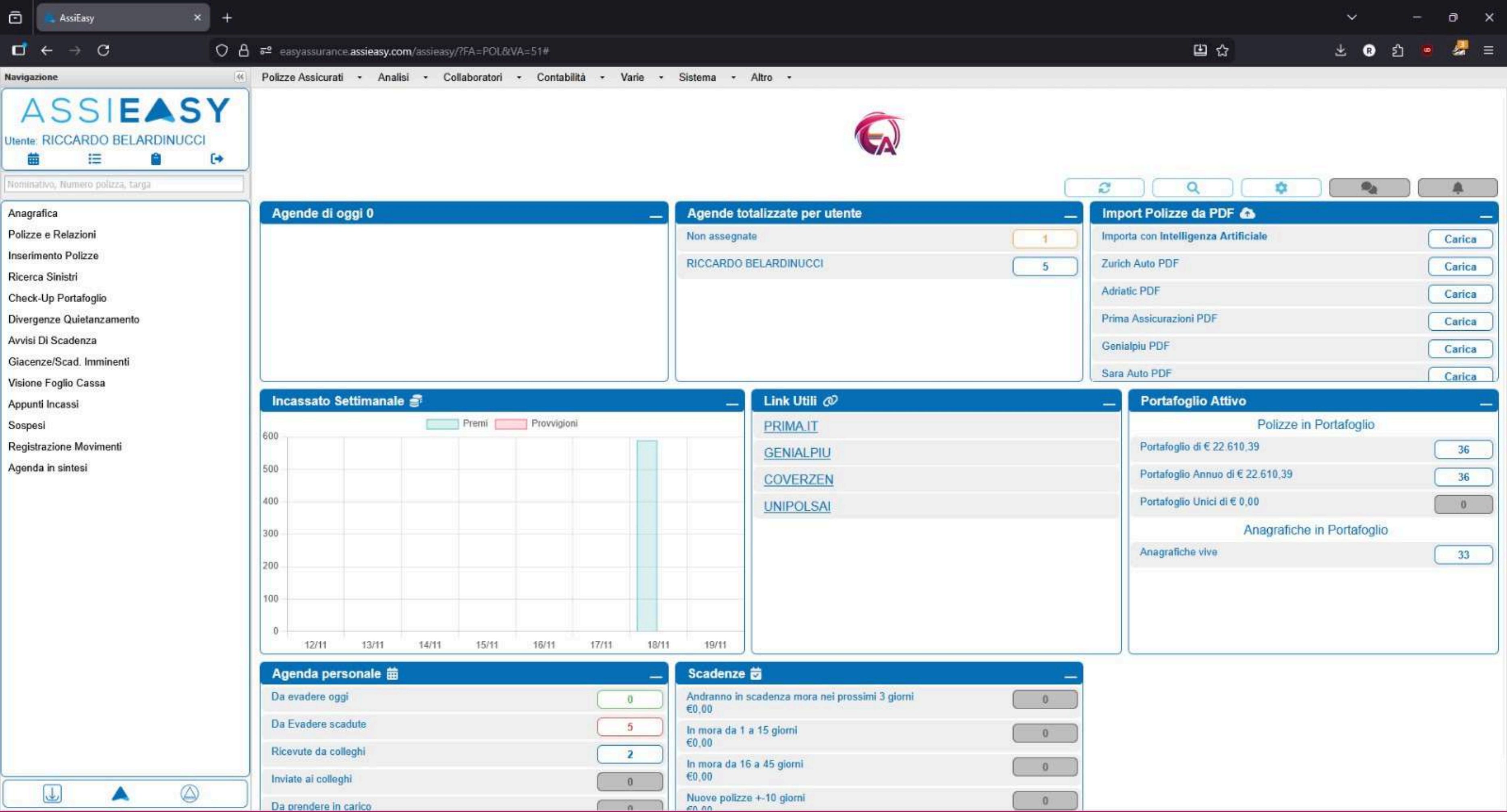
Premio: 1139.45 €
Spese: 20.00 €
Brokeraggio (10%): 113.95 €
Compenso: 79.76 €

Seleziona garanzie

Blocca il prezzo

NOBIS

Dashboard dedicata - Caricamento Polizze e Documenti AI



Agenda e Pianificazione

AssiEasy

easyassurance.assieasy.com/assieasy/?FA=POL&VA=51#

Assicurato

Famiglia

Azienda

Libero

Appunti

Agenda

Attività

AO

Cerca

Home

Esci

Agenda

Dal: 20/11/2025 Al: 20/11/2026

Autore: utenti

Destinatario: RICCARDO BELARDINUCC

Area: Area di lavoro

Gestisci Aree: Tutti

Tipo Evento: Da Evadere

Filtra per titolo evento, nominativo, n.polizza e n.sinistro

TUTTE

TUTTE DA EVADERE

SCADUTE

RICEVUTE

INVIATE

DA ASSEGNARE

CSV

Planning

Aggiungi evento

Aggiungi richiesta ad area di lavoro

Gestione tipi agenda

Ricerca anagrafica:

Aggiungi evento su anagrafica

Eva	Alle	Atti	Tipologia	Area	Ruolo	Anagrafica	Titolo evento	Data Inizio	Ora	Autore	Destinatario	Letto	Note	Polizza	Sinistro	Titolo	Mail/Telefonata
			Richiesta Preventivo		POTENZIALE	MARILY FAUZIA	DN607FF	21/11/2025	10:38	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta Preventivo		POTENZIALE	ROMINA TAMBURRINI	CB060HJ	24/11/2025	16:16	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta Preventivo		POTENZIALE	SIMONE MIGNACCA	DR97053	25/11/2025	15:17	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta Preventivo		POTENZIALE	YURI PICCHEREDDU	FX053CA	27/11/2025	16:32	DANIELE MIGNACCA	RICCARDO BEL...	No	PAGAVA 800				
			Richiesta Preventivo		POTENZIALE	SARA DI COSTANZO	DY972ZF	30/11/2025	09:19	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No	SEGN. FRANCESCA MARABITTI				
			Richiesta Preventivo		POTENZIALE	CINZIA FABIANI	EK716WE	30/11/2025	14:36	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta Preventivo		POTENZIALE	YAMILA ALVAREZ JIMENEZ	GC955YN	01/01/2026	00:00	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No	polizza quixa in anagrafica				
			Richiesta Preventivo				CN742TV	01/01/2026	12:38	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No	RSSFNC59M66H501Q - ANAGRAFICA DA CARICARE (micra emiliano)				
			Richiesta Preventivo		ATTIVO	ITALO DE SIMONI	PIANO RISPARMIO - TCM - CASA E FAMIGLIA	05/01/2026	12:40	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta Preventivo		POTENZIALE	PIETRO PAPA	DC368ES	05/01/2026	14:16	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta Preventivo		POTENZIALE	VERONICA BORDONI	FM083SB	19/01/2026	00:00	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta Preventivo		ATTIVO	MARIO PISPICO	DR177VT	26/01/2026	09:44	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta di Rinnovo		ATTIVO	SERENA MASELLI	EX681CY	02/02/2026	11:56	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta Preventivo		POTENZIALE	CLAUDIO CROCESI	CL439YJ	02/02/2026	20:31	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta di Rinnovo		ATTIVO	IANNOTTI NICO	DS063JC	04/02/2026	12:05	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta di Rinnovo		ATTIVO	LAZRI BENI	FL153AM	16/02/2026	11:54	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta Preventivo		POTENZIALE	IVAN BERTI	DB263VE	13/03/2026	00:00	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta Preventivo		ATTIVO	RANIERI FLORA	CK941HE	16/03/2026	11:24	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta Preventivo				EY034RA - GIUSEPPE SARDONE	24/03/2026	11:06	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No	via della martinica 165, 00121				
			Richiesta Preventivo		POTENZIALE	GIAN MARCO PROIETTI	EP494KJ	15/04/2026	00:00	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta Preventivo		POTENZIALE	ALESSANDRO DI SOTTO	EJ740MD	04/05/2026	10:59	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta Preventivo		ATTIVO	RONQUILLO FUENTES ALDO STEVE	FM279VB	18/05/2026	12:15	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta Preventivo		POTENZIALE	HADHAZI GYONGYVER	FB553ZM	25/05/2026	14:24	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta di Rinnovo		ATTIVO	MATTALINI GIANLUCA	GE820SG	27/05/2026	11:10	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta Preventivo		POTENZIALE	IDA CARUSO	CC273PF	10/06/2026	09:30	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					
			Richiesta Preventivo		ATTIVO	ANNA RITA CANNAVACCIUOLO	BOL177A COMMERCIO	15/06/2026	00:00	RICCARDO BELARD...	RICCARDO BEL...	No					

Pagina 1 di 1

Elementi per pagina: 50

Record 1 - 29 di 29

Lavorazione PRT Back Office - Note Interne - Chat Live - Caricamento Documenti

AssiEasy

easyassurance.assieasy.com/assieasy/?FA=POL&VA=51#

Evento Agenda 34

EventoDocumentiAgende Collegate

Daniele Pompigna 00040 Ardea (RM)
Cliente potenziale

Cell
E-Mail3405098547
danielewar95@gmail.com

Tipo Evento:Richiesta Preventivo

Autore:DANIELE MIGNACCA

Destinatario:RICCARDO BELARDINUCCI

Area:Area di lavoro

Quando:18/11/2025 08:00 Al: 19/11/2025 08:00 ☐ Giornata

Titolo:GE344KX

Note:Sconto anticipo valido fino al 11/11/2025

Esito:

☐ Privato☐ Planning☐ Letto☒ EVASO

Collegamenti a portafoglio

Creazione: DANIELE MIGNACCA 29/10/2025 21:10

VEDI LOGRICARICA CHATCONTATTI

RICCARDO BELARDINUCCI 30/10/2025 13:49
10 rate
[Preventivo-2.pdf](#)

Venerdì 31/10/2025

RICCARDO BELARDINUCCI 31/10/2025 11:47
UNIPOL MENSILE 49,69 X 12
[Preventivo-18.pdf](#)

Giovedì 06/11/2025

RICCARDO BELARDINUCCI 06/11/2025 19:10
Evento spostato al 18/11/2025

Lunedì 10/11/2025

RICCARDO BELARDINUCCI 10/11/2025 20:40
Evento spostato al 18/11/2025

Giovedì 13/11/2025

RICCARDO BELARDINUCCI 13/11/2025 10:21
UNICA
[Preventivo-37.pdf](#)

Martedì 18/11/2025

RICCARDO BELARDINUCCI 18/11/2025 15:12
Evento spostato al 19/11/2025

20/11/2025 14:59 Modifica data/ora Annulla

Tipo documento

Invia

Ripeti Evento

Aggiungi Google calendar

Duplica

Elimina

Salva

Salva & Esci

Contattaci



Sede Legale +39 06 4007.5246 - 800 82 66 11

Direzione Generale +39 328 5611740

Sviluppo Rete +39 391 3719393

amministrazione@easyassurance.it - commerciale@easyassurance.it
svilupparete@easyassurance.it

www.easyassurance.it

PIANO COMPENSI



LIVELLO	FASCIA	CANONE PORTALE "Assi Easy"	RETROCESSIONE
1	DA 1 A 4 POLIZZE MESE	10 EURO AL MESE	75% DEL BROKERAGGIO
2	DA 5 A 9 POLIZZE	5 EURO AL MESE	80% DEL BROKERAGGIO
3	DA 10 A 14 POLIZZE MESE	 NESSUN CANONE + (POS Cofidis 10 € Mese)	85% DEL BROKERAGGIO
4	DA 15 A 19 POLIZZE MESE	 NESSUN CANONE + (POS Cofidis 5 € Mese)	90% DEL BROKERAGGIO
5	DA 20 POLIZZE IN POI MESE	 NESSUN CANONE + (POS Cofidis Gratuito)	95% DEL BROKERAGGIO

**N.B. I PARAMETRI INDICATI NELLA TABELLA SONO DA INTENDERSI A REGOLAZIONE MENSILE
CON RICALCOLO MENSILE RETROATTIVO IN BASE AL RAGGIUNGIMENTO DEI VARI SCAGLIONI**