



Easy Assurance

La Chiave del tuo Successo

Unisciti a Noi !!!

Easy Assurance S.r.l.s. - Partita IVA 18280601008

IVASS RUI B000801724

Sede Legale -00122- Roma (RM) Via Pietro Rosa, 48/b

Direzione Generale e Ricevimento -00196 Roma (RM) Via Guglielmo Calderini,68

Ufficio Di Rappresentanza -00196- Via Guglielmo Calderini, 68

Direzione Commerciale e Sviluppo Rete -00122- Roma Via Pietro Rosa 48/B

Telefono: 06 4007.5246 - 328 56.11.740 - 800.82.66.11

www.easyassurance.it - commerciale@easyassurance.it



Assicurazioni RCA e Altri Rami

Assicurazioni RCA

Il settore **RCA** è il nostro fiore all'occhiello.

La nostra piattaforma tecnologica contiene vari preventivatori a cascata che consentono di garantire grazie alla collaborazione con **oltre 30 Compagnie**, la migliore tariffa al consumatore ed il più alto margine di guadagno agli intermediari

Assicurazioni Altri Rami

In qualità di Broker siamo naturalmente operativi su tutti i rami assicurativi sia per persone fisiche che per aziende. Anche per tutti i rami non Auto siamo in grado di offrire la miglior soluzione in base al profilo del cliente e le migliori condizioni provvigionali al ns. intermediario.



Entra a far parte del Nostro Gruppo !!!

Sfrutta al meglio le potenzialità del **“Gruppo Easy Assurance”** ed incrementerai i tuoi introiti in maniera esponenziale.

La Forza del Gruppo e la nostra esperienza è al vostro servizio.

La **Convenzione Cofidis** che consente con una semplice procedura di rateizzare tutte le polizze **Easy Assurance** **fino a 3.000,00 € e senza esibizione di alcuna documentazione** **di reddito farà la differenza !!!!!**

Settore RCA :

Il nostro punto di forza è rappresentato dal prodotto RCA. Con il nostro sistema è possibile raddoppiare se non triplicare le provvigioni percepite ed allo stesso tempo offrire sempre la miglior tariffa al vostro cliente.

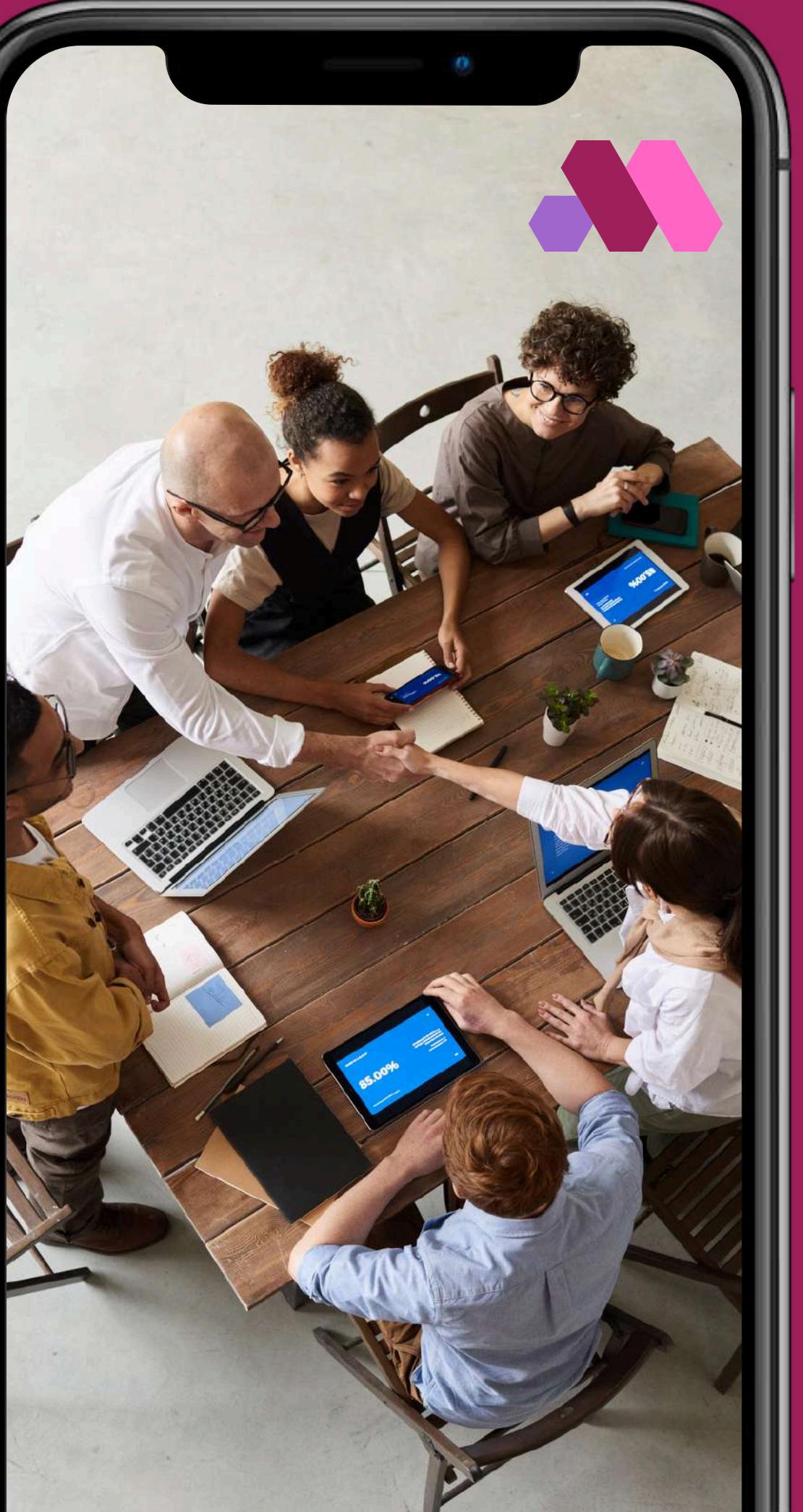


Rateizza in 10 Rate tutte le Polizze Easy Assurance con Cofidis. Concedibile agli Intermediari che raggiungono il livello 3

Settore Rami Elementari :

Altra eccellente opportunità per incrementare i propri introiti. Notoriamente il settore RE genera provvigioni più elevate e nulla vieta ove la tariffa lo consente di affiancare una fattura di consulenza.

Perchè scegliere Easy Assurance ?



Attualmente **Easy Assurance** è l'unico interlocutore del Mercato Nazionale in grado di operare con efficacia su tutti i rami Assicurativi con particolare attenzione al prodotto RCA. La piattaforma consente ai nostri intermediari di estrapolare in totale autonomia un numero considerevole di risultati tra i quali poter scegliere.

Nelle Slide successive verranno analizzati dettagliatamente alcuni esempi che evidenziando le peculiarità di ognuno e le maggiori potenzialità di guadagno .

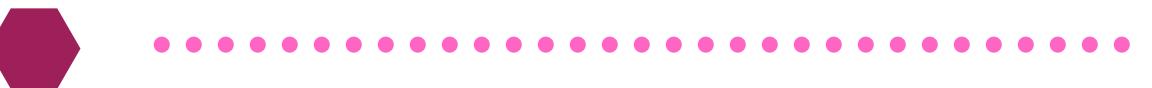
**Riservato a tutti gli Intermediari
dal livello 3 in poi**



**OTTIMIZZARE LA PROPRIA ATTIVITA'
PER OTTENERE UN RISULTATO DI ECCELLENZA**

La Nostra Mission

Benchè il Gruppo **Easy Assurance** oggi è in grado di rivolgersi ad una platea di professionisti molto ampia, in questo momento il Focus è rivolto in maniera particolare alla figura del **Sub Agente di Assicurazioni** iscritto nella sezione **E del registro RUI dell'IVASS**.



Come opera un Sub Agente:

Un Subagente di Assicurazioni attualmente opera o sotto un **Agente** iscritto nella sezione **A del Rui**, o sotto un iscritto alla sezione **B del RUI** o come spesso accade avvalendosi delle varie piattaforme di comparazione come [Facile.it](#), [Coverzen](#), [Quot-up](#) e similari.

Quanto guadagna un Sub Agente ?

Un Sub Agente di Assicurazioni con un Portafoglio di circa **500.000,00 €** arriva a percepire se va bene il **5% del premio netto** qualora sia sottoposto ad un Agente Generale e mediamente il **7/8% sul premio lordo** se è sottoposto ad un Broker o se utilizza una delle varie Piattaforme di Comparazione.

Quale risultato economico riesce ad ottenere ?

Applicando al portafoglio tali percentuali, si riusciranno a percepire provvigioni per circa **30.000,00 €** ovvero mediamente **2.500,00 €** al mese, che potrebbe anche apparire come un risultato soddisfacente.... Ma.....

PREMESSA:

Prima di fare una proiezione di quanto è possibile realizzare Trasvando il vostro Portafoglio nella nostra Piattaforma, vado a sintetizzare in 3 punti Cardine quella che dovrebbe essere la linea guida di qualunque Subagente di Assicurazioni ed i Punti Fermi dai quali non bisogna mai allontanarsi per poter far crescere il proprio Business

Punto N° 1

Qualunque Assicuratore, sia esso un iscritto alla Sezione **A/B o E**, ma in particolare mi riferisco agli iscritti alla lettera **“E”** in quanto percepiscono provvigioni ridotte rispetto agli **A/B**, non deve misurare la propria attività a grandezza di **Portafoglio** ma a quantità di Provvigioni percepite

Punto N° 2

Deve assolutamente dedicare il **100%** della propria attività allo sviluppo della produzione, all’intrattenimento ed alla consulenza ai propri clienti, senza doversi preoccupare di dover svolgere un lavoro di natura amministrativa o di archiviazione

Punto N° 3

Deve potersi avvalere del più alto numero di Compagnie per poter collocare qualsiasi tipo di Polizza senza avere con esse alcun tipo di accordo produttivo in termini di Mix di portafoglio





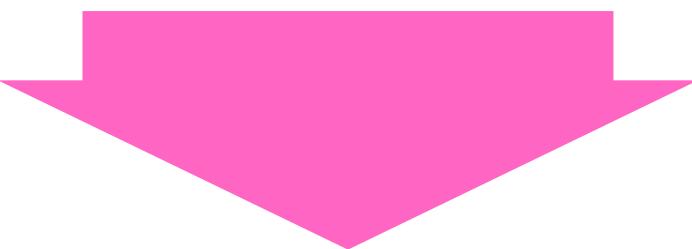
Cosa Offre invece il Mercato di Riferimento ?

Lo scenario è caratterizzato da una forte richiesta di prodotto RCA e da pochissima richiesta di Polizze in altri Rami. Gli Agenti per poter far fronte alle pressioni delle loro Mandanti si vedono costrette a ribaltare sui propri collaboratori l'onere di procacciare tali Polizze. Ne scaturisce innanzitutto un grande Stress Mentale oltre all'attrito che spesso si genera tra l'Agente ed il proprio collaboratore al quale non viene concessa alcuna Flessibilità di Tariffa e quindi spesso si trova nelle condizioni di non riuscire a soddisfare il proprio cliente con moltissime possibilità di perderlo.

Quesiti:

- **Ti piacerebbe avere a disposizione su un unica Piattaforma la possibilità di quotare le tue Polizze su oltre 30 Compagnie ?**
- **Ti piacerebbe che le Compagnie siano sia Dirette che Generaliste ?**
- **Ti piacerebbe non avere nessuna pressione circa il procacciamento di polizze diverse dalla RCA ?**
- **Ti piacerebbe che il tuo compenso provvigionale diventasse dal 50% al 200% più alto rispetto a quello che attualmente percepisci ?**
- **Ti piacerebbe poter dedicare il 100% del tuo tempo alla produzione ?**

Se la tua risposta a questi quesiti è SI.....



Non puoi far altro che salire a bordo



Trasforma il tuo Business EA

Salta gli Ostacoli che intralciano quotidianamente la tua attività

Ostacolo N° 1

Il tuo Agente Generale !!!!!!

- Non ti fa utilizzare la flessibilità di tariffa perchè serve a lui
- Ti fa pressione per affiancare al prodotto RCA altre polizze
- Ti remunera con Provvigioni molto basse
- Non ti assegna nominativi sui quali lavorare
- A volte ti ricatta minacciando di impadronirsi del tuo Portafoglio

Ostacolo N° 2

L'Andamento oscillante delle tariffe

- Ogni anno la tariffa delle Compagnie subisce variazioni
- Tali variazioni ti obbligano a trasferire il cliente in un'altra impresa
- Spesso non hai a disposizione la Compagnia che il quel momento è più vantaggiosa per il tuo cliente
- Tutto ciò ti costringe a rivolgerti alle Piattaforme di Comparazione con ristretti margini di guadagno

Abbiamo noi la soluzione



Easy Assurance

La nostra Offerta

Il **“Gruppo Easy Assurance”** offre a tutti i propri collaboratori la possibilità di usufruire di un Unica Piattaforma Digitale dove si potranno caricare pratiche di tutti e due i comparti che compongono l'offerta, in modo tale da poter ripetere il Business più volte sullo stesso cliente, con il conseguente aumento del proprio fatturato.



Assicurativo RCA

Quotazione delle proprie polizze con oltre 30 Compagnie tra Dirette e Generaliste che genera la quasi certezza di riuscire ad assumere il contratto. Il nostro intermediario avrà la possibilità di lavorare in completa autonomia grazie alla ns. piattaforma tecologica.

Assicurativo altri rami

Oltre ad una serie di prodotti pacchettizzati, già pronti da offrire al cliente ed a preventivatori rapidi per calcolare un preventivo su diversi settori, **Easy Assurance** mette a disposizione dei propri intermediari un **BO** altamente specializzato nell'assunzione di polizze di qualunque ramo.

Vantaggi Operativi

- Unico interlocutore per tutti i tuoi rapporti
- Il Nostro accordo **non sarà** in ogni caso in **esclusiva**
- Massima ottimizzazione dei flussi operativi
- **100%** del tuo tempo dedicato alla produzione
- Accesso a diversi altri prodotti diversi dalla **RCA**
- Nessun impegno di produzione minimo richiesto
- Nessun Mix di portafoglio verrà ne richiesto ne imposto
- Archiviazione digitale di tutta la documentazione
- Monitoraggio costante della tua Redditività
- Rateizzazione di tutte le polizze in 10 RATE



Vantaggi Economici

- Incremento “Esponenziale” delle **Provvigioni** sul Portafoglio **RCA**
- Maggiori Introiti generati da altri Prodotti disponibili nella nostra Piattaforma
- Abbattimento di tutti i Costi Gestionali
- Maggiore facilità di acquisizione e vendita di polizze a corredo della RCA grazie alla **Convenzione Cofidis (Dal livello 3 in poi)**





Tutto questo si traduce in :

Vantaggi competitivi



Nessuno dei “Competitor” presenti attualmente nel mercato è in grado di offrire un offerta così vantaggiosa e ricca di Opportunità



◆ Vantaggio N° 1

Ampio ventaglio di Prodotti, che vanno dalla semplice Polizza **RCA** a tutti gli altri rami assicurativi, sia per la linea persona che per la linea azienda.

La nostra offerta è veramente ampia e competitiva.

◆ Vantaggio N° 3

Assegnazione di potenziali clienti che ci contattano attraverso i nostri canali non avendo noi interesse a trattare direttamente il cliente finale



◆ Vantaggio N° 2

Altissime performance che scaturiscono dalle più elevate retrocessioni provvigionali riconosciute (**Dal 75 al 95%**) oltre alla libertà decisionale riguardo quanto applicare al cliente finale

◆ Vantaggio N° 4

Sarà il **“Gruppo Easy Assurance”** a procacciare i migliori accordi sul mercato relativamente a tutti i settori di intervento ed avere a disposizione la migliore tariffa **RCA** su tutto il territorio Nazionale



Sono motivi sufficienti per aderire ?





Analisi della concorrenza

Competitor Assicurativi

◆ **Facile.it**

E'una piattaforma di comparazione che ha iniziato proprio con il prodotto RCA per poi orientarsi su tanti altri settori: Energia, Prestiti, Mutui etc.... Ovviamente è la più conosciuta e visitata, ma la comparazione non corrisponde a Consulenza Professionale. Se l'attività di un Professionista dovesse consistere nel mettere in ordine di prezzo i prodotti sarebbe fin troppo Facile. Inoltre per il Prodotto RCA oltre alle Commissioni già inserite in Polizza attinge buona parte anche di quelle dell'Intermediario

◆ **HECA**

Broker di Assicurazioni dedicato esclusivamente ad operatori del settore ma tratta più o meno tutti i Rami assicurativi eccetto la RCA per la quale può essere chiesta quotazione eccezionalmente e per clienti particolari

◆ **ITALNEXT**

Piattaforma esclusivamente dedicata ad Intermediari attualmente di proprietà di Italiana Assicurazioni quindi l'unica Compagnia presente in Piattaforma è Italiana Assicurazioni. Completano l'offerta altre Compagnie Estere prevalentemente in LPS per altri Rischi

Esempio pratico di sviluppo provvigioni e miglioramento delle performance



Prendiamo come esempio un intermediario che incassa premi lordi annui per circa 800.000,00 Euro:

Un Intermediario che incassa circa **800.000,00 Euro** di premi lordi annui ed è sottoposto ad un Agente Generale percepisce circa il **5%** di provvigioni sui **premi imponibili (C/a 630.000,00 Euro)** ed il suo portafoglio quindi rende orientativamente **31.500,00 Euro** annuali di provvigioni che divisi pro mese mediamente fruttano un compenso di **Euro 2.620,00** che effettivamente può anche essere una remunerazione soddisfacente

• Poniamo come dato ipotetico che il premio medio lordo sia pari a **500,00 Euro** e che quindi il Ptf sia composto da circa **1.600 clienti**. Ogni Polizza applicando il 5% sul premio netto di circa **394,00** genera una provvigione pari a **Euro 19,70**.
Vediamo cosa accade se un Intermediario decidesse di travasare il proprio Ptf in **Easy Assurance**. Grazie alle Grandi Convenzioni Nazionali **Easy Assurance** riesce ad ottenere tariffe notevolmente più basse rispetto a quelle offerte dalle Agenzie lasciando molto spazio alle Commissioni di Brokeraggio applicabili in maniera libera da ogni Collaboratore

• Grazie alla molteciplicità delle **Compagnie Partner** ed alla forza dei nostri accordi ed alle flessibilità tariffarie di cui beneficiamo (In taluni casi riusciamo ad emettere polizze con il **50% di sconto** rispetto alla tariffa, Il rinnovo potrebbe scendere a circa **370,00 Euro** e la commissione applicata dall'Intermediario anche del **20%** sul premio lordo quindi di **74,00 Euro** dei quali ne riceverà il **95% (Quindi 70,30)** quale storno da **Easy Assurance**.
Se applichiamo una provvigione media su tutti i **1.600 clienti** in Ptf la resa del Ptf stesso salirà a **112.480,00 Euro** ovvero circa 4 volte **31.500,00** con la conseguenza che la remunerazione mensile salirà a **9.373,00**.

Hai ancora dubbi ? Troppo bello per essere vero?

Il “Gruppo Easy Assurance” si sta espandendo a macchia d’olio su tutto il territorio Nazionale ed ha già cambiato in meglio la vita di diversi Intermediari iscritti alla lettera “E” del RUI



Entra anche tu a far parte di questo Gruppo, non perdere questa unica opportunità. Siamo l'unico Broker che retrocede provvigioni comprese tra l'75% ed il 95%

UNISCITI A NOI !!!

Qual'è il Nostro Business ?

Il nostro
Business è
la R.C.A.



Sfruttiamo a nostro favore l'obbligo di legge (Legge 990 del 1968) e aiutiamo le famiglie
Italiane ad ottenere una equa tariffa

Easy Assurance vuole RCA e ne vuole tanta !!!!!!!!!!



Azioni da Intraprendere

Di seguito ti riepiloghiamo le azioni da intraprendere per entrare a far parte della nostra grande squadra

- ...
- ...
- ...
- ...

Prima azione

Contattaci o rispondi al nostro contatto

Seconda azione

Inviaci i tuoi documenti per completare il tuo Censimento

Terza azione

Appena ti verrà assegnata l'utenza contattaci per la formazione su "AssiEasy"

Quarta azione

Inizia a caricare le Polizze ed a guadagnare con Noi

Non esitare !!! Contattaci

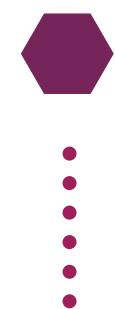


RIEPILOGO:

Riepilogo dei punti salienti del nostro progetto.

Teniamo a puntualizzare che il nostro “Core Business” è il prodotto RCA e che non chiediamo alcun impegno di produzione ne tantomeno Mix di Portafoglio.

Anche se ti sembra così strano che andiamo contro corrente, non ti resta che.....



Punto N° 1

Il nostro accordo di Collaborazione non è in esclusiva



Punto N° 2

Non devi ne pattuire ne sottoscrivere alcun impegno di Produzione ne di Mix di Portafoglio



Punto N° 3

Puoi applicare liberamente la Commissione di Mediazione. Non ti imponiamo ne minimi ne massimi



Punto N° 4

**La Retrocessione è la più alta del mercato
Dall’75% al 95%!!!!**

Provare per Credere !!!

Opportunità per i nostri intermediari



1) Preventivatori RCA a cascata :

Easy Assurance mette a disposizione dei propri intermediari vari sistemi di preventivazione a cascata che il con operatività di preventivazione ed emissione totalmente autonoma e con libertà decisionale circa le commissioni da applicare al cliente;

2) Preventivatori Rami Elementari e CVT :

Easy Assurance inoltre offre per le polizze diverse dalla RCA alcuni preventivatori per Polizze Assicurative Infortuni, Malattia, Casa, etc....oltre a Polizze per la tutela e protezione dei propri veicoli (Furto e Incendio, Assistenza Etc...).

3) Polizze con tariffe FLAT per Taxi, NCC, Nolo Libero e Autocarri :

I nostri intermediari potranno chiedere quotazioni per i settori sopra indicati per rischi singoli o flotte. Le tariffe sono Flat e decisamente aggressive. Il Ns. BO dedicato risponderà con velocità alle richieste di preventivo.

4) Frazionamento in 10 Rate di tutte le polizze compresa la fattura commissioni :

I nostri intermediari potranno essere dotati del POS Cofidis Credit Line mediante il quale, con una semplice procedura si potranno frazionare in 10 rate tutte le polizze. Il frazionamento è per importi fino a 3.000,00 euro e non sono richiesti giustificativi di reddito.



Il nostro Team



Alessandro Belardinucci

**Direzione Generale e Sviluppo Accordi,
Convenzioni e Partnership**

Riccardo Belardinucci

Sviluppo Rete Commerciale

Noi ci mettiamo la faccia !



Easy Assurance



I nostri Partners





Easy Assurance

Preventivo auto

Cerca per targa o cognome



AB Alessa

Pagamento
annuale

Pagar
seme

Brokeraggio

10 %

Selezione garanzie

Protezione da Rivalsa

Assistenza Stradale

Infortuni Conducente

Bonus Protetto

Tutela Legale

Cristalli

MOSTRA TUTTE +

Riepilogo

Targa: CB060HJ

Decorrenza polizza: 24/11/2025

Modifica dati

NOVITÀ: Aggiungi la Polizza Infortuni Conducente AIG al preventivo RCA - coperture complete per Morte, IP e Spese Mediche. **15% di provvigioni sul premio netto per ogni emissione!** (senza facito rinnovo)



UNIPOL UNIBOX

Guida Esperta

Richiede invio documenti

DETAGLI ▾

TUTELA LEGALE

da € 39

PRODOTTI FAMIGLIA

prima da € 45

PRODOTTI SALUTE

da € 40

€404,77
ANNUALE

Premio: 349.79 €

Spese: 20.00 €

Brokeraggio (10%): 34.98 €

Compenso: 24.49 €

Blocca il prezzo



UNIPOL

Guida Esperta

Richiede invio documenti

DETAGLI ▾

TUTELA LEGALE

da € 39

PRODOTTI FAMIGLIA

prima da € 45

PRODOTTI SALUTE

da € 40

€481,19
ANNUALE

Premio: 419.26 €

Spese: 20.00 €

Brokeraggio (10%): 41.93 €

Compenso: 29.35 €

Blocca il prezzo



EUROHERC

Guida Esperta

Richiede invio documenti

DETAGLI ▾

TUTELA LEGALE

da € 39

PRODOTTI FAMIGLIA

prima da € 45

PRODOTTI SALUTE

da € 40

€556,81
ANNUALE

Premio: 488.01 €

Spese: 20.00 €

Brokeraggio (10%): 48.80 €

Compenso: 34.16 €

Selezione garanzie

Blocca il prezzo



LINEAR AUTOBOX

Guida Esperta

Richiede invio documenti

DETAGLI ▾

TUTELA LEGALE

da € 39

PRODOTTI FAMIGLIA

prima da € 45

PRODOTTI SALUTE

da € 40

€709,72
ANNUALE

Premio: 627.02 €

Spese: 20.00 €

Brokeraggio (10%): 62.70 €

Compenso: 43.89 €

Selezione garanzie

Blocca il prezzo

€787,40

Su questa e sulla successiva Slide, si può evincere la struttura di uno dei nostri preventivatori RCA a cascata che estrae risultati sia su Compagnie Dirette che su Compagnie Generaliste. Il nostro Collaboratore può liberamente scegliere la polizza secondo il suo giudizio più adeguata per il proprio cliente, così come potrà decidere liberamente la percentuale di commissioni di Brokeraggio da applicare.

Riceverà uno storno percentuale in base al proprio livello di appartenenza.

I compensi maturati saranno automaticamente caricati sul proprio account Assi Easy.

Anche le polizze ed i documenti contrattuali potranno essere archiviati sulla piattaforma Assi Easy.



Easy Assurance

Preventivo auto

Cerca per targa o cognome



Alessandro Be

LINEAR AUTOBOX		Compenso: 43.89 €	
	<p>Guida Esperta 1 Richiede invio documenti DETTAGLI ▾</p>	<p>TUTELA LEGALE da € 39 PRODOTTI FAMIGLIA prima da € 45</p> <p>€787,40 ANNUALE</p> <p>Premio: 697.64 € Spese: 20.00 € Brokeraggio (10%): 69.76 € Compenso: 48.83 €</p>	<p>Seleziona garanzie</p> <p>Blocca il prezzo</p>
	<p>Guida Esperta 1 Richiede invio documenti DETTAGLI ▾</p>	<p>TUTELA LEGALE da € 39 PRODOTTI FAMIGLIA prima da € 45</p> <p>€1083,34 ANNUALE</p> <p>Premio: 966.67 € Spese: 20.00 € Brokeraggio (10%): 96.67 € Compenso: 67.67 €</p>	<p>Seleziona garanzie</p> <p>Blocca il prezzo</p>
	<p>Guida Esperta 1 Richiede invio documenti DETTAGLI ▾</p>	<p>TUTELA LEGALE da € 39 PRODOTTI FAMIGLIA prima da € 45</p> <p>€1137,18 ANNUALE</p> <p>Premio: 1015.62 € Spese: 20.00 € Brokeraggio (10%): 101.56 € Compenso: 71.09 €</p>	<p>Seleziona garanzie</p> <p>Blocca il prezzo</p>
	<p>Guida Esperta 1 Richiede invio documenti DETTAGLI ▾</p>	<p>TUTELA LEGALE da € 39 PRODOTTI FAMIGLIA prima da € 45</p> <p>€1213,50 ANNUALE</p> <p>Premio: 1085.00 € Spese: 20.00 € Brokeraggio (10%): 108.50 € Compenso: 75.95 €</p>	<p>Seleziona garanzie</p> <p>Blocca il prezzo</p>
	<p>Guida Esperta 1 Richiede invio documenti € disponibilità semestrale DETTAGLI ▾</p>	<p>TUTELA LEGALE da € 39 PRODOTTI FAMIGLIA prima da € 45</p> <p>€1273,39 ANNUALE</p> <p>Premio: 1139.45 € Spese: 20.00 € Brokeraggio (10%): 113.95 € Compenso: 79.76 €</p>	<p>Seleziona garanzie</p> <p>Blocca il prezzo</p>

Dashboard dedicata - Caricamento Polizze e Documenti AI

AssiEasy x +

easyassurance.assieeasy.com/assieeasy/?FA=POL&VA=51#

Navigazione ◀ ▶

Polizze Assicurati ▼ Analisi ▼ Collaboratori ▼ Contabilità ▼ Varie ▼ Sistema ▼ Altro ▼

ASSIEASY
Utente: RICCARDO BELARDINUCCI

Nominativo, Numero polizza, targa

Anagrafica

- Polizze e Relazioni
- Inserimento Polizze
- Ricerca Sinistri
- Check-Up Portafoglio
- Divergenze Quietanzamento
- Avvisi Di Scadenza
- Giacenze/Scad. Imminenti
- Visione Foglio Cassa
- Appunti Incassi
- Sospesi
- Registrazione Movimenti
- Agenda in sintesi

Agende di oggi 0

Agende totalizzate per utente

- Non assegnate 1
- RICCARDO BELARDINUCCI 5

Import Polizze da PDF

- Importa con Intelligenza Artificiale Carica
- Zurich Auto PDF Carica
- Adriatic PDF Carica
- Prima Assicurazioni PDF Carica
- Genialpiu PDF Carica
- Sara Auto PDF Carica

Incassato Settimanale

Premi 600 500 400 300 200 100 0

Provvigioni 600 500 400 300 200 100 0

12/11 13/11 14/11 15/11 16/11 17/11 18/11 19/11

Link Utili

- PRIMA.IT
- GENIALPIU
- COVERZEN
- UNIPOLSAI

Portafoglio Attivo

Polizze in Portafoglio 36

Portafoglio di € 22.610,39

Portafoglio Annuo di € 22.610,39

Portafoglio Unici di € 0,00

Anagrafiche in Portafoglio 33

Anagrafiche vive

Agenda personale

- Da evadere oggi 0
- Da Evadere scadute 5
- Ricevute da colleghi 2
- Inviate ai colleghi 0
- Da prendere in carico 0

Scadenze

- Andranno in scadenza mora nei prossimi 3 giorni € 0,00 0
- In mora da 1 a 15 giorni € 0,00 0
- In mora da 16 a 45 giorni € 0,00 0
- Nuove polizze +10 giorni € 0,00 0

Agenda e Pianificazione

Lavorazione PRT Back Office - Note Interne - Chat Live - Caricamento Documenti

AssiEasy

easyassurance.assieeasy.com/assieeasy/?FA=POL&VA=51#

Evento Agenda 34

Evento Documenti Agende Collegate

Daniele Pompigna 00040 Ardea (RM)
Cliente potenziale

Cell E-Mail 3405098547 danielewar95@gmail.com

Tipo Evento: Richiesta Preventivo

Autore: DANIELE MIGNACCA

Destinatario: RICCARDO BELARDINUCCI

Area: Area di lavoro

Quando: 18/11/2025 08:00 Al: 19/11/2025 08:00 Giornata

Titolo: GE344KX

Note: Sconto anticipo valido fino al 11/11/2025

Esito:

Privato Planning Letto EVASO

Collegamenti a portafoglio

Creazione: DANIELE MIGNACCA 29/10/2025 21:10

VEDI LOG RICARICA CHAT CONTATTI

RICCARDO BELARDINUCCI 30/10/2025 13:49
10 rate Preventivo-2.pdf

Venerdì 31/10/2025

RICCARDO BELARDINUCCI 31/10/2025 11:47
UNIPOL MENSILE 49,69 X 12 Preventivo-18.pdf

Giovedì 06/11/2025

RICCARDO BELARDINUCCI 06/11/2025 19:10
Evento spostato al 18/11/2025

Lunedì 10/11/2025

RICCARDO BELARDINUCCI 10/11/2025 20:40
Evento spostato al 18/11/2025

Giovedì 13/11/2025

RICCARDO BELARDINUCCI 13/11/2025 10:21
UNICA Preventivo-37.pdf

Martedì 18/11/2025

RICCARDO BELARDINUCCI 18/11/2025 15:12
Evento spostato al 19/11/2025

20/11/2025 14:59 Modifica data/ora Annulla

Tipo documento sfoglia

Ripeti Evento Aggiungi Google calendar Duplica Elimina Salva Salva & Esci Invia

Contattaci

Sede Legale +39 06 4007.5246 - 800 82 66 11

Direzione Generale +39 328 5611740

Sviluppo Rete +39 391 3719393

amministrazione@easyassurance.it - commerciale@easyassurance.it

svilupparete@easyassurance.it

www.easyassurance.it



PIANO COMPENSI



LIVELLO	FASCIA	CANONE PORTALE “Assi Easy”	RETROCESSIONE
1	DA 1 A 4 POLIZZE MESE	10 EURO AL MESE	75% DEL BROKERAGGIO
2	DA 5 A 9 POLIZZE	5 EURO AL MESE	80% DEL BROKERAGGIO
3	DA 10 A 14 POLIZZE MESE	 NESSUN CANONE + (POS Cofidis 10 € Mese)	85% DEL BROKERAGGIO
4	DA 15 A 19 POLIZZE MESE	 NESSUN CANONE + (POS Cofidis 5 € Mese)	90% DEL BROKERAGGIO
5	DA 20 POLIZZE IN POI MESE	 NESSUN CANONE + (POS Cofidis Gratuito)	95% DEL BROKERAGGIO

**N.B. I PARAMETRI INDICATI NELLA TABELLA SONO DA INTENDERSI A REGOLAZIONE MENSILE
CON RICALCOLO MENSILE RETROATTIVO IN BASE AL RAGGIUNGIMENTO DEI VARI SCAGLIONI**