

**ЗАПИТ ЦІНОВИХ ПРОПОЗИЦІЙ
№ RFP-CON-2025-02 від 27.03.2025 РОКУ**

на укладення договорів про надання Послуги з організації програмних сервісів для офлайн тренінгу в межах з метою реалізації проєкту «ЕСW» за грантовою угодою з Громадською організацією «Інститут Київська школа економіки» з метою співпраці за Програмою «Багаторічна програма стійкості для України» Фонду в структурі ЮНІСЕФ (надалі – «ПРОЄКТ»)

ДАТА ТА ЧАС ЗАКРИТТЯ ПРОЦЕДУРИ: 03 квітня 2025 РОКУ – 9:00 год.

ГО «ФУНДАЦІЯ ПРОДЖЕКТОР» – некомерційна, неполітична громадська організація, метою якої є сприяння кар'єрній реалізації осіб у сфері IT, tech освіти і креативної економіки. Надихати спільноту на створення власних бізнесів й стартапів. Особлива увага спрямована на безоплатне навчання та опанування нових професій. Організація підтримує та втілює проєкти, які популяризують українську культуру та формують свідоме, креативне, інноваційне суспільство.

Більш детальну інформацію про ГО «ФУНДАЦІЯ ПРОДЖЕКТОР» можна знайти на веб-сайті: <https://www.prjctrfoundation.com>

1. ПОТРЕБИ

ГО “ФУНДАЦІЯ ПРОДЖЕКТОР” пропонує потенційним постачальникам надати комерційну пропозицію щодо надання “**Послуги з організації програмних сервісів для офлайн тренінгу**”

2. МЕТА ЗАКУПІВЛІ

Вибір постачальників, що забезпечать надання “**Послуги з організації програмних сервісів для офлайн тренінгу**”.

Забезпечення якісної організації та проведення тренінгу з антикризового менеджменту для 90 директорів закладів професійно-технічної освіти (ПТО) України. Закупівля передбачає вибір постачальників, які нададуть комплексні послуги з підготовки та реалізації навчальної програми, спрямованої на розвиток управлінських навичок, комунікаційних компетенцій та стратегій кризового управління.

3. ЗАГАЛЬНІ УМОВИ ЗАКУПІВЛІ

1. Валюта тендерної пропозиції та взаєморозрахунків – українська гривня;
2. Умови оплати: безготівкова форма - 100 % післяплата;
3. Учасник тендеру включає в загальну вартість всі витрати, що безпосередньо з

розробкою програми тренінгу (навчання) та проведенні такого навчання;

4. Фактом подання цінової пропозиції учасники ЗАПИТУ гарантують збереження своєї оголошеної ціни протягом терміну дії Договору про надання послуг (далі за текстом – Договір).

Зауважуємо: цей документ не є пропозицією (офертою) на укладання Договору з Вашою компанією.

4. ОПИС ОЧІКУВАНИХ ПОСЛУГ:

1. Підготовка програми тренінгу “Антикризовий менеджмент”

- Розробка навчальної програми з антикризового менеджменту відповідно до сучасних управлінських методик.
- Адаптація змісту тренінгу до специфіки роботи керівників закладів ПТО.
- Визначення методів активного навчання та інтерактивних форматів роботи (кейси, рольові ігри, групові обговорення тощо).

2. Проведення тренінгу (навчальної програми) (1,5 дні активного навчання) за участю 2-х тренерів

- Формування у керівників розуміння їхніх зон впливу та ефективного розподілу ролей у команді.
- Навчання технікам ситуативного лідерства, делегування та запобігання зворотному делегуванню.
- Розвиток комунікативних навичок, зокрема асертивного спілкування, зворотного зв'язку та мотиваційних бесід.
- Формування навичок ефективної комунікації змін у навчальному закладі, роботи з агентами змін та підтримки мислення зростання в колективі.

3. Вимоги до тренерів (не менше 2-х тренерів)

- Наявність досвіду проведення тренінгів для педагогічних колективів та/або менеджерів середньої та вищої ланки.
- Високий рівень професійної компетентності у сферах кризового менеджменту, лідерства та комунікації.
- Використання сучасних методик та інструментів навчання для досягнення максимальної ефективності тренінгу.

Період надання послуг: 12-13 квітня 2025 року

Установчі та інші документи, які мають надати Учасники:

1. Документи, що підтверджують повноваження посадової особи Учасника щодо підпису пропозиції та укладання договору за результатами торгів:
 - для юридичних осіб - копій протоколу зборів засновників про призначення керівника Учасника, наказу про призначення керівника Учасника та/або довіреність (доручення) на посадову особу Учасника, до якої додаються документи, що підтверджують повноваження видавати такі довіреності/доручення;
 - для фізичних осіб / фізичної особи-підприємця - копії паспорту та довідки про присвоєння ідентифікаційного номеру.
2. Копія статуту або іншого установчого документу зі змінами (у разі їх наявності) або інформацію у довільній формі з відповідним кодом доступу до результатів надання

адміністративних послуг у сфері державної реєстрації (для Учасника юридичної особи).

3. Копія Витягу з Єдиного державного реєстру юридичних осіб, фізичних осіб – підприємців та громадських формувань з актуальними даними на дату подання пропозиції.
4. Копія витягу з реєстру платників податку на додану вартість або копія витягу з реєстру платників єдиного податку.
5. Інформація про банківські реквізити, в довільній формі.
6. Інформація про досвід роботи в цій сфері в довільній формі або 1-2 копії подібних договорів за останні 2 роки.
7. Програма тренінгу (навчання) з Антикризового менеджменту;
8. Комерційна пропозиція (згідно додатку А до даного Запиту);
9. Документи, що підтверджують досвід та кваліфікацію тренерів (дипломи, сертифікати про навчання та/або тренерські сертифікати та/або листи відгуки від контрагентів)

4.1. ЗАПИТИ ТА РОЗ'ЯСНЕННЯ УМОВ ЗАКУПІВЛІ

Потенційні учасники даної закупівлі, у разі необхідності, можуть надіслати запит щодо роз'яснення цього ЗАПИТУ виключно на електронну адресу: tender_foundation@prjctr.com

Кінцевий термін надходження таких запитів – 28.04.2025 року, о 12:00 год.

ГО «ФУНДАЦІЯ ПРОДЖЕКТОР» на свій розсуд може надіслати будь-яку відповідь на конкретне запитання всім іншим запрошеним учасникам тендеру одночасно.

4.2. КОМЕРЦІЙНА ПРОПОЗИЦІЯ

Ваша цінова пропозиція повинна бути підготовлена українською мовою. Будь ласка, надішліть свою цінову пропозицію, використовуючи наданий Додатки А.

Комерційні пропозиції, що не відповідають зазначеним форматам, можуть бути не прийнятими до розгляду.

Ціноутворення, що зазначене в Тендерній пропозиції повинно залишатися чинним протягом періоду проведення тендеру та строку дії Договору.

4.3. ПОДАННЯ КОМЕРЦІЙНИХ ПРОПОЗИЦІЙ

Комерційні пропозиції повинні бути надіслані електронною поштою **лише** на наступну електронну адресу: tender_foundation@prjctr.com.

Всі додатки до комерційної пропозиції повинні бути у PDF форматі, підписані та завірені печаткою (за її використання). Копії документів у форматі PDF можуть, як доповнення, бути подані у Excel формі.

Кінцевий термін подання Тендерної пропозиції: 03.04.2025 року, 9:00 год. або раніше.

4.4. ОЦІНКА КОМЕРЦІЙНОЇ ПРОПОЗИЦІЇ

Кожна комерційна пропозиція буде розглянута окремо та незалежно. Учасники закупівлі подають комерційну пропозицію для участі в закупівлі на всю закупівлю. Посилання на попередні або поточні пропозиції не розглядаються. Наявність раніше підписаних Договорів з ГО «ФУНДАЦІЯ ПРОДЖЕКТОР» не розглядається як перевага чи гарантія для ухвалення майбутніх рішень щодо вибору переможця тендеру.

Головним критерієм є ціна, при наявності всіх документів, що Замовник визначив у Розділі 4, а саме установчі та інші документи.

Витрати, не вказані в комерційній пропозиції, не будуть розглядатися і оплачуватись окремо у разі укладання контракту за результатами процедури закупівлі.

Ціни повинні бути надані в гривні.

4.8. ВАЛЮТА ТА ВЗАЄМОРОЗРАХУНКИ

Оплату за послуги, що надаватимуться згідно з Договором, укладеним за результатами цього ЗАПИТУ, буде здійснено у національній валюті України – гривня.

Платежі будуть ініціюватися тільки після підтвердження зі сторони ГО «ФУНДАЦІЯ ПРОДЖЕКТОР» успішного надання послуг згідно з умовами Договору та підписанням відповідного акту-приймання непередачі послуг (100% післяплата).

ДОДАТКИ:

- Комерційна пропозиція  Додаток А .xlsx

З повагою,
ГО «ФУНДАЦІЯ ПРОДЖЕКТОР»