



But du programme

Programme d'innovation en **3 phases** qui offre aux grandes entreprises **d'attirer des talents internationaux** et en même temps de **trouver des solutions technologiques**.

- **Phase 1 :** Bootcamp de 2 jours à l'échelle internationale qui permet à 7 candidats internationaux, sélectionnés par MICROCITY, entourés d'un panel d'experts de proposer leur solution innovante et concrète au challenge proposé par l'entreprise. L'entreprise choisit un ou plusieurs candidats ainsi que leur solution proposée.
- **Phase 2 :** Workshop d'une semaine avec un ou plusieurs candidats afin d'affiner la propriété intellectuelle de la/des solutions retenues, de trouver des partenaires IER et préparer les prochaines étapes avec l'équipe MICROCITY
- **Phase 3 :** Engagement du candidat par MICROCITY et réalisation du projet. Les diverses compétences, technologies et équipements des IER seront mis à profit. Aboutissement et réalisation. D'abord le POC et l'Assessment en parallèle et ensuite la R&D.

Clients cibles

Des entreprises de grande taille ou des groupes internationaux désireux de trouver rapidement des solutions à leur problème et engager des talents.

Partenaires

- NECO/SIP/SGE
- Experts et expertes des IER du canton de Neuchâtel et de l'extérieur
- Collaborateurs et collaboratrices de MICROCITY
- Entreprises et start-up hébergées chez MICROCITY / PME dans le réseau de MICROCITY plus les entreprises qui collaborent avec MICROCITY
- Autres entreprises partenaires

Exemple

Un grand groupe international a identifié des problématiques et n'a pas les ressources nécessaires pour trouver une solution rapidement. MICROCITY lance un call dans son réseau international de chercheurs et grâce à son expertise scientifique présélectionne rapidement 7 candidats ainsi que des solutions plausibles à ces problématiques.

Après un boot camp encadré par des experts, 3 des candidats les plus crédibles sont sélectionnées. À chaque phase il est possible d'arrêter le processus, cependant, après un approfondissement dans l'IP accompagné par MICROCITY, le grand groupe retient un candidat et la solution qui sera développée dans un premier temps au sein de MICROCITY.

Chiffre d'affaires visé

- Phase I : 60k
- Phase II : 25k
- Phase III : 150k