

YOU FOCUS, WE MANAGE.

BELORTA: Van VMware naar Proxmox

EEN MANAGED INFRA MIGRATIE IN DE PRAKTIJK

Epact • mei 2025



01 De context reference case

02 Maak kennis met BelOrta

03 De uitdaging

04 De business case

05 De implementatie

06 Het resultaat

07 Lessons learned

08 Proxmox voor iedereen





01 Context – Realiteit van de dag

VIRTUALISATIE STAAT WEER OP DE MANAGEMENT-AGENDA



Sommige organisaties zagen
hun VMware-licenties

3× tot 5× stijgen

van de ene op de andere
contractverlenging.

Bekijkt jouw organisatie al alternatieven?

De overname van VMware door Broadcom als kantelpunt

Licentiebeleid

Subscriptiemodel per CPU-core.
VCF-first: Geen lagere versies meer (**geen vSphere STD en EP+** meer).
Kosten aanzienlijk gestegen

Vendor Lock-in

Jarenlang onzichtbaar en tevreden. Nu plots duidelijk: **afhankelijkheid** van één leverancier voor roadmap, features én prijszetting.
EOS vSphere 8: Oktober 2027

Strategische controle

Virtualisatie is **geen commodity** meer. Het beïnvloedt budgetten, flexibiliteit en de wendbaarheid van je organisatie.

De aanleiding is niet primair technologisch - het is economisch en strategisch.

A background image showing two men in a modern office environment. One man is seated and working on a laptop, while the other stands beside him, looking at the screen. The scene is overlaid with a semi-transparent green filter.

Proxmox is geen goedkoop alternatief

Het is een strategische keuze.

Proxmox versus VMware

Vergelijking op vijf dimensies die voor u tellen

Dimensie	Proxmox VE	VMware vSphere
Kostmodel	Open-source · per socket · voorspelbaar	Per CPU-core · add-ons vereist · stijgend
Virtualisatie vs SDDC	Ingebouwd · geen meerprijs	Beschikbaar · maar hoge licentiekost (NSX & vSAN)
Storage	ZFS, Ceph, iSCSI, NFS — vrije keuze	Keuze + vSAN marktleider, maar duur en vendor-gebonden
Support Model	Vendor + partner support	Vendor support first
Migratie	Import Wizard · minimale downtime	Volwassen tooling · maar hoge licentiekost

5 mythes over Proxmox ontkracht

Vaak gebaseerd op verouderde informatie of concurrentie-argumenten

Mythe

Enterprise-realiteit

Alleen voor kleine omgevingen	Bewezen in clusters van 750+ nodes met HA en live migratie + Stretched Setup
Geen professionele support	Enterprise repositories + lokale partners met 24/7 SLA's
Niet voor complexe netwerken	Volwaardig SDN, VXLAN, VLAN-segmentatie — gecentraliseerd beheer
Onvoldoende security	RBAC, AD-integratie, encryptie, auditlogs, immutable backups
Migratie is complex en riskant	Import Wizard + Veeam V2V → minimale downtime, beheerst project

De vragen die je je vandaag moet stellen

01

Wat betalen we vandaag écht voor onze virtualisatielaag?

TCO inclusief licenties, support en beheer

02

Welke functionaliteit gebruiken we effectief?

Veel organisaties betalen voor features die ze niet inzetten

03

Hoe groot is onze afhankelijkheid van één leverancier?

Roadmap, prijszetting, supportmodel — alles in één mand

04

Ondersteunt deze keuze onze IT-strategie nog?

Flexibiliteit, cloud-integratie, datasoevereiniteit



**Virtualisatie verschuift
van technische keuze
naar business-beslissing.**



02 Maak kennis met BelOrta

PROXMOX ALS STRATEGISCHE KEUZE



Tim Van Cayzeele

ICT Manager BelOrta

- 6 jaar System Engineer
- 15 jaar ICT Manager
- Europese Commissie / ICT consulting / Legal / Fruit & groenten

BELORTA



Wie zijn we?

De grootste & oudste
veilingcoöperatie voor
groenten & fruit van België.
Sinds 1905 gevormd door
meerdere fusies.

BelOrta is geen klassiek
bedrijf. We zijn een
coöperatie: dat betekent dat
onze telers niet alleen
leveranciers zijn, maar ook
mede-eigenaars.

Hoofdzetel hier in Sint-
Katelijne-Waver, meerdere
vestigingen in heel het land.

BELORTA



+1.000 telers
+200 producten



Aanwezig in +75 landen



€ 665 miljoen productomzet



550.000 ton
geveilde producten per jaar

EPACT

IT bij BelOrta: **wat moet je weten?**

IT is enorm bedrijfskritisch: ERP, veilingplatform, communicatie

IT team 12 personen (Dev/Data/Support)

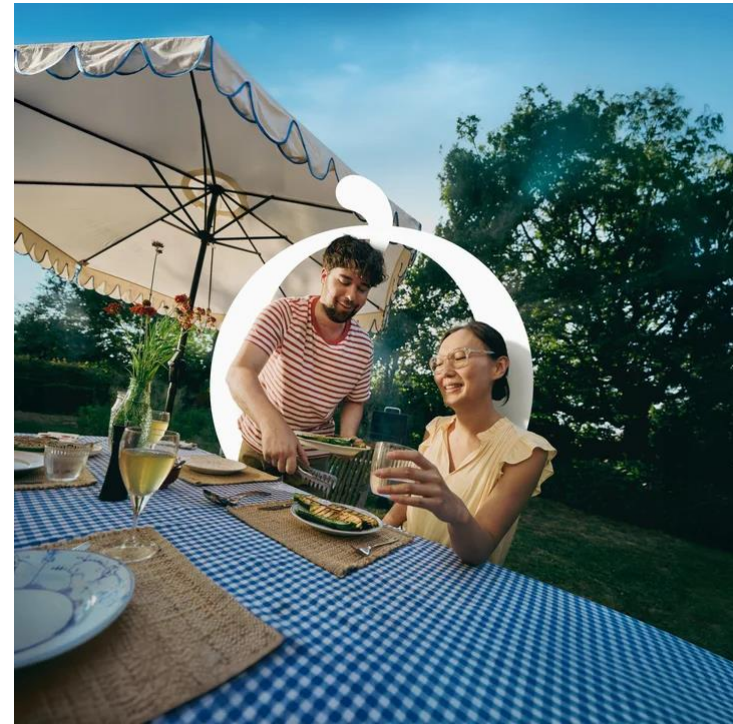
Datacenter gecentraliseerd in Sint-Katelijne-Waver

600 eindgebruikers op 12 locaties

Volatiele omgeving met veel vereisten

Compliance: NIS2 / Foodsafety / ViDa (Peppol) / ...

Aanpassingen: ten gevolge van wijzigende eisen klanten





03 De uitdaging

OP EEN KRUISPUNT VOOR INFRASTRUCTUUR EN VIRTUALISATIE



De uitdaging

Hardware aan het einde van de levensduur (5 jaar oud)

VMware VxRail: co-engineered Dell/VMware-opstelling

Na overname Broadcom: geen verlengingspad voor VxRail-klanten

Fors gestegen licentiekosten

Op zoek naar een partner die volledig ontzorgt én actief meedenkt

RTO verlagen dankzij nieuwe oplossing



04 De business case?

DE BESLISSENDE FACTOREN OM VOOR PROXMOX TE KIEZEN

Waarom koos BelOrta voor ?

01

Kostprijs

Volledige managed Proxmox-oplossing was goedkoper dan VMware-verlenging (5 jaar)

02

Technologie

KVM engine net zoals o.a. HPe VME, Nutanix, ...
Vertrouwde basis, lager risico

03

Functionaliteit

Nagenoeg identiek features aan VMware weliswaar nu in een stretched setup

04

Referenties

Ziekenhuizen en andere kritische sectoren draaien succesvol op Proxmox

05

Interne sponsor

Head system engineer Tom was al bekend met Proxmox

En waarom **Epact**?

01

Expertise

De combinatie van kennis en hands-on ervaring met zowel Proxmox, VMware en Veeam.

02

Lokale partner

Als ik een vraag of een probleem heb, is Epact maar één telefoontje of één bezoek van ons verwijderd.

03

Volledig Infra beheer

Focussen op onze business, ontdubbeling van de kennis, essentiële zaken als patch & backup management worden uitbesteed en opgevolgd.

04

Referenties

Epact kon zowel eigen als Proxmox-referenties tonen in sectoren waar IT bedrijfskritisch is.



Wat extra veiligheid

Verbrekingsclausule: mogelijkheid om na 3 maanden zonder extra kosten terug te keren naar een VMware-opstelling mocht Proxmox niet voldoen.

Epact was zo zeker van de voorgestelde oplossing dat ze daar geen probleem van maakten.



05 De implementatie

VAN CONTRACT TOT PRODUCTIE

State-of-the-art infrastructuur, voor minder geld

€30.000 besparing

Zelfs managed, ten opzichte van VMware unmanaged (berekend over 5 jaar)

Redundant datacenter

op één locatie, stretch-mogelijkheid naar tweede site

Netwerk vernieuwd

sneller, veiliger, volledig gedocumenteerd

ISO 27001 ondersteuning

governance en business continuity ingevuld

Monitoring + patching

volledig door Epact, 24/7

Back-up geïntegreerd

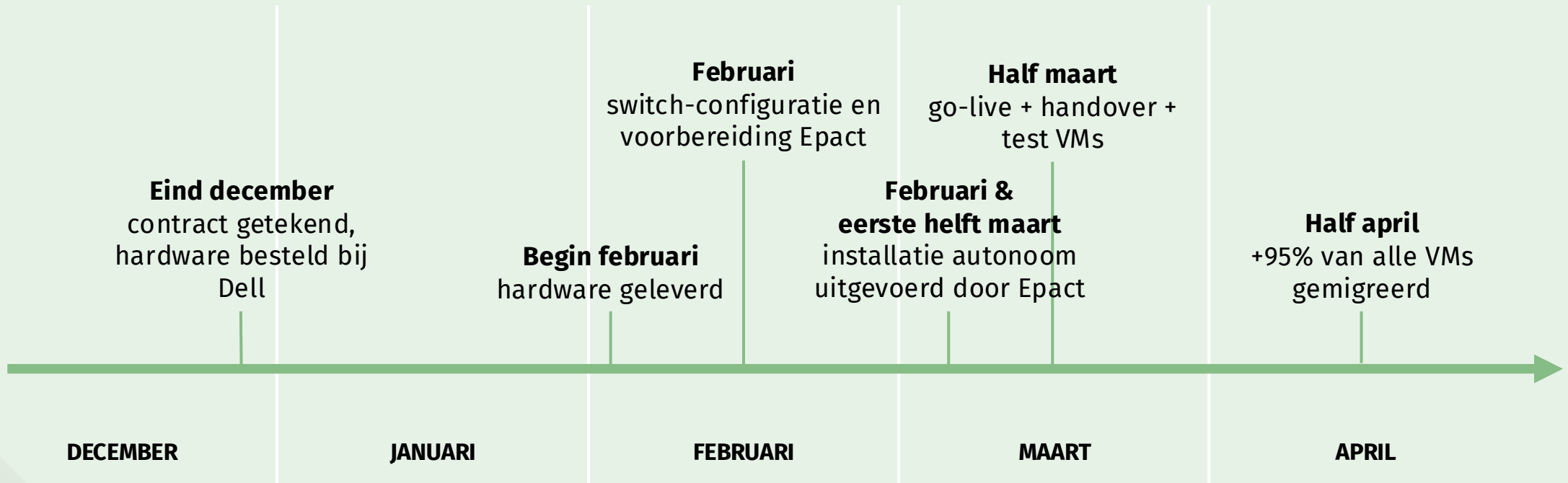
in Cloud-in-a-Box platform Managed + rapportering, inclusief licenties

IT-centralisatie

locatie Borgloon wordt op termijn ontlast



Tijdlijn: van contract tot geslaagde migratie





De Epact aanpak: ontzorging in de praktijk

Gedetailleerd design & lastenboek: van stroomverbruik, cooling tot kabeltype en -lengte

Network redesign: kernnetwerk van Belorta hertekend én versneld

licentieoptimalisatie: CPU-keuze afgestemd op MS-licentiestructuur. Licenties Veeam & Hypervisor inclusief

Nauwe samenwerking Dell: hardware afgestemd op beschikbaar portfolio

Installatie autonoom: IT-team hoefde niet aanwezig te zijn

Monitoring & patching: volledig managed, 24/7



06 Het resultaat

DE CONCRETE RESULTATEN VOOR BELORTA

- **On time & budget:** Geen verrassingen, installatie zoals vooropgesteld
- **Cocreatie:** Kennis is voor ons IT team nog steeds belangrijk. Onze technische mensen liepen mee met Epact en verhoogden zo ook hun kennis
- **ISO27001 happy:** We tikken een aantal extra vinkjes af voor onze ISO certificatie mbt DR, documentatie, backups, patching, ...
- **Ontzorging:** Het IT team krijgt wat tijd vrij om meer focus te leggen op andere dingen en we zijn niet langer afhankelijk van individuen bij problemen
- **Business as usual:** Wat ooit impactvolle projecten waren met meerdere maintenance windows, is vandaag een relatief klein project waar we weer snel met onze business as usual kunnen verder gaan zonder onze medewerkers hier iets van ondervonden
- **Statement:** We kozen tegen de weg die Broadcom inslaat en hebben er op deze manier ongewild een soevereine Europese (software)oplossing bij. Dit was nooit de insteek maar gezien de huidige geopolitieke situatie is dit leuk meegenomen.





07 Lessons learned

WAT NEMEN WE MEE UIT DIT TRAJECT?

Lessons learned voor Epact

Site survey voor installatie

nooit blind vertrouwen op papier: Rack & Stack + network dependencies

Nauwe relatie met hardwareleverancier

korte lijnen = lagere kosten

Offering tot lastenboek-niveau

geeft vertrouwen én differentiatie. Zeer gedetailleerd uitgewerkt.

Business case op meerdere jaren

klanten denken in TCO, niet in jaarfactuur

Referenties

cases bij bestaande klanten nemen twijfels weg

Verbrekingsclausule

geeft gemoedsrust om de stap te zetten



08 Proxmox voor iedereen

VOOR WIE EN WANNEER IS PROXMOX RELEVANT?

Wanneer kies je beter (nog) niet voor Proxmox?

Sterk ecosysteem-afhankelijk

Je organisatie is afhankelijk van een **groot ecosysteem** van gecertificeerde third-party tools en plug-and-play integraties die diep in VMware verweven zijn.

Weinig Proxmox-ervaring intern

Je team heeft minimale Proxmox-kennis en je werkt liever niet in een **managed-model** of met een **externe partner** die dit opvangt.

Sterk gereguleerde omgeving

Je hebt nood aan kant-en-klare **certificeringen en policy-based security**, zonder eigen configuratie. VMware's enterprise-tooling is hier rijper.

Bij twijfel: een assessment bij Epact geeft je duidelijkheid, zonder verplichting.

Wat met andere alternatieven?



- Perfect afgestemd op HP hardware
- Vendor lock-in
- Minder flexibel qua hardwarekeuze
- Beperkter upgradepad



- Past perfect in Dell ecosysteem
- Weinig matuur (minder tooling)
- Kleine community
- Beperkte ondersteuning



- Zeer krachtig
- Sterk hardware-afhankelijk
- Hogere kostprijs dan Proxmox
- Minder flexibel voor specifieke behoeften



- Vooral niche of point solution
- Gratis versie heeft beperkte functionaliteit
- Enkel interessant in Citrix-ecosysteem

Wat past bij jouw business case?

Bestaande hardware

Service Desk - Proxmox

- Niet betrokken bij design = support weekdays van 8u tot 18u
- Betrokken bij design: support 24/7 is mogelijk (met 3 maanden aanloop)
- SD Retroactief

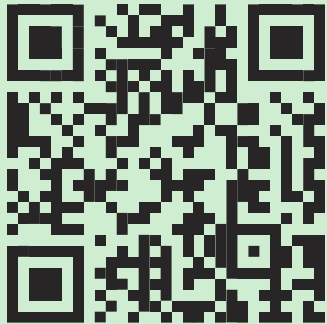
Hardware vernieuwing

PVE Kickstart

- We assisteren in design en set-up
- Minimaal Service Desk contract: 8-18/5 of 24/7
- SD Retroactief

Cloud-in-a-Box

- We assisteren in design en opzet
- Volledig beheer infrastructuur (minimum 3 jaar)
- SD Proactief (met monitoring)



ons Ebook over Proxmox

DOWNLOAD

Geen technisch handboek.

Geen verkoopspraatjes.

Een goede basis voor onderbouwde keuzes.



Klaar om te ontdekken of Proxmox past bij jouw organisatie?

Wij bieden een vrijblijvend assessment:

- Analyse van je huidige virtualisatieomgeving
- Kosten- en TCO-vergelijking
- Aanbeveling op maat



Christof Ugau
Managing Partner
christof.ugau@epact.be



Leo Chang
Business Developer
leo.chang@epact.be



Kevin Steegmans
Datacenter & network architect
kevin.steegmans@epact.be

Zijn er nog
vragen?

YOU FOCUS, WE MANAGE.

