

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO B.SET

Etapa de recomendações e contatos personalizados

Você ganha acesso a uma consultoria com a Bcome.global & SaleUp. Por meio de entrevistas estratégicas e questionários focados, transformamos as necessidades da sua startup em um roteiro de ação. Entregamos a você recomendações exclusivas e contatos de potenciais parceiros, permitindo que você chegue à Hannover Messe com reuniões já encaminhadas e uma estratégia de internacionalização sólida. O sucesso lá fora começa com a preparação aqui dentro.

- Lista personalizada de recomendações
- Lista personalizada de contatos com potenciais parceiros

Capacitações coletivas

Para que sua empresa chegue à Alemanha com total domínio do cenário internacional, a Bcome.global & SaleUp preparou uma trilha de capacitação coletiva focada em resultados práticos.

O conteúdo aborda profundamente as diferenças culturais entre Brasil e Alemanha, oferecendo o mapa mental necessário para navegar no mercado europeu. Além de detalhar a Hannover Messe — explicando por que participar, o que esperar e como extrair o máximo valor do evento — os workshops ensinam as regras de ouro sobre como fazer (e o que jamais fazer) negócios com alemães.

O treinamento também foca na prospecção prévia, entregando estratégias valiosas para o contato e agendamento de reuniões estratégicas, finalizando com um guia de dicas práticas para a missão internacional, garantindo que nenhum detalhe logístico ou relacional passe despercebido.

Estruturação e organização de sessões de pitches

Para garantir que a voz do seu negócio ecoe nos corredores da Hannover Messe, a Bcome.global & SaleUp estruturará sessões de pitches exclusivas e de alto impacto. Diferente de apresentações genéricas, essas sessões serão organizadas de forma inteligente: utilizaremos os dados coletados na primeira etapa do projeto para agrupar as empresas por verticais tecnológicas e interesses de mercado.

Essa curadoria estratégica nos permite atrair investidores, parceiros e tomadores de decisão que são realmente relevantes para o seu negócio, maximizando as chances de conexões reais e contratos fechados. É a oportunidade de apresentar sua solução diretamente para quem busca exatamente o que você oferece.