Senior Sourcing Manager
Vollzeit (w/m/x), ab sofort
Pirmasens, Deutschland

Das sind Deine Aufgaben:

- Du verantwortest den gesamten Sourcing-Prozess und entwickelst diesen kontinuierlich strategisch weiter
- Du organisierst, strukturierst und optimierst die Abläufe innerhalb der Sourcing-Abteilung und schaffst effiziente Prozesse
- Du fungierst als Schnittstelle zwischen Sourcing, Product Management und Geschäftsleitung
- Du fungierst als zentrale Schnittstelle zu unserem Asien Office, koordinierst die internationale Zusammenarbeit und sorgst für einen reibungslosen Informations- und Abstimmungsfluss entlang der Lieferkette
- Du sorgst für eine optimale Warenverfügbarkeit, wirtschaftliche Lagerbestände sowie die Einhaltung und kontinuierliche Weiterentwicklung unserer Qualitätsstandards
- Du steuerst und priorisierst Projekte sowie bereichsübergreifende Themen und stellst deren erfolgreiche Umsetzung sicher
- Du analysierst gemeinsam mit der Geschäftsleitung Beschaffungsmärkte, identifizierst neue Lieferanten, entwickelst nachhaltige Beschaffungsstrategien und baust langfristige Partnerschaften auf
- Du führst gemeinsam mit der Geschäftsleitung Preis- und Vertragsverhandlungen mit Lieferanten
- Du verantwortest die Budgetplanung, Forecasts sowie die kontinuierliche Analyse relevanter Kennzahlen
- Du übernimmst Verantwortung für die Einhaltung von Produktsicherheits-, Qualitäts- und Compliance-Vorgaben
- Du entwickelst Standards, Richtlinien und Kennzahlen zur Steuerung des Sourcing-Bereichs weiter
- Als Teil eines mittelständischen Unternehmens packst Du im operativen Tagesgeschäft aktiv mit an und unterstützt Dein Team auch in den täglichen Sourcing-Prozessen
- Du erkennst Optimierungspotenziale frühzeitig und leitest eigenständig Verbesserungsmaßnahmen ein

Das bringst du mit:

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium mit Schwerpunkt Einkauf, Beschaffung oder vergleichbar
- Du verfügst über mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Sourcing, Einkauf oder Product Management, idealerweise mit erster Führungs- oder Projektverantwortung
- Du besitzt ein ausgeprägtes analytisches und unternehmerisches Denken sowie eine strukturierte Arbeitsweise
- Du verstehst es, strategisch zu denken und gleichzeitig lösungsorientiert im operativen Tagesgeschäft zu handeln
- Du überzeugst durch Kommunikationsstärke und trittst souverän gegenüber internen und externen Ansprechpartnern auf
- Du bist verhandlungssicher und kannst Entscheidungen fundiert vorbereiten und vertreten
- Du arbeitest routiniert mit den MS-Office Programmen und idealerweise mit ERP-Systemen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Dein Profil ab
- Eigenverantwortung, Durchsetzungsvermögen und ein hohes Maß an Organisationsgeschick zeichnen Dich aus

Das bieten wir Dir:

Ein engagiertes Team, das miteinander und füreinander arbeitet, um den Markt gemeinsam weiterzuentwickeln. Bei uns geht es nicht nur um Schuhe – es geht um Leidenschaft, Performance und langfristige Partnerschaften. Unter dem Leitgedanken „sustainable solutions for tomorrow's opportunities" arbeiten wir kontinuierlich daran, unsere Marken zukunftsfähig und erfolgreich zu positionieren. Neben einer verantwortungsvollen und abwechslungsreichen Vertriebstätigkeit bieten wir dir ein Umfeld, in dem Leistung wertgeschätzt wird und Zusammenarbeit gelebt wird. Im Office erwarten dich eine Rundum-Verpflegung durch unsere Company-Köchin sowie die kostenlose Nutzung unseres hauseigenen Fitness-Centers. Dein ehrenamtliches Engagement für Gesellschaft oder Umwelt honorieren wir mit bis zu fünf zusätzlichen Urlaubstagen. Teamgeist kommt bei uns nicht zu kurz: Bei gemeinsamen Feiern, Ausflügen und Kurz-Trips stärken wir regelmäßig unseren Zusammenhalt. Abgerundet wird das Gesamtpaket durch ein attraktives, leistungsorientiertes Gehaltspaket.

Haben wir Dein Interesse geweckt? Oder hast Du Fragen?
Dann wende Dich gerne mit deiner Gehaltsvorstellung per Mail an: hr@ts-brandmanagement.de