

Praxis-Playbook



Einfacher geht's nicht.

So integrieren Sie neurotrim profitabel in Ihre
Physiotherapie-Praxis

WARUM NEUROTRIM?



Drei Zahlen. Ein Argument.

1

Ein Gerät

vereint Analyse, Training und Dokumentation.

Auf nur 1,2 x 2,0m Fläche.

~2.059€

Mehr-Umsatz im Monat

Konservativ gerechnet.

Ohne zusätzlichen Therapeuten.

80+

Studien

in der Entwicklung eingeflossen.

Seit 2010 in der Anwendung.



Wozu ein **Playbook?**

Sie kennen das neurotrim-System bereits – aus einem Gespräch auf der Messe, einer Demo oder unserer Broschüre. Dieses Playbook geht einen Schritt weiter: Es zeigt Ihnen konkret, wie Sie neurotrim nicht nur therapeutisch, sondern auch wirtschaftlich erfolgreich in Ihre Praxis integrieren.

Die meisten Physiotherapie-Praxen stehen vor den gleichen Herausforderungen: Der wirtschaftliche Druck steigt, Therapeuten sind überlastet, und Selbstzahler-Leistungen werden für die Rentabilität immer wichtiger. Gleichzeitig erwarten Patienten messbare Ergebnisse, nicht nur „es fühlt sich besser an.“

neurotrim löst mehrere dieser Probleme gleichzeitig – vor allem dann, wenn die Integration in den Praxisalltag stimmt. Dies ist Ihr Leitfaden dafür: von der Abrechnung über die Vermarktung bis zum konkreten Tagesablauf.



5 Wege, das Gerät zu monetarisieren.

01 Add-on Mitgliedschaft

10 - 25€ / Monat (brutto)

Zusatz zur bestehenden Mitgliedschaft.
Unbegrenzter Zugang oder 4x-8x pro Monat.

02 Einzelmitgliedschaft

25 - 45€ / Monat (brutto)

Empfohlene Preisspanne.
Nur neurotrim, ohne reg. Trainingsbereich.

03 5er Karte

45 - 75 € (brutto)

Empfohlene Preisspanne.
Ideal für Einsteiger und Kurzentschlossene.

04 10er Karte

90 -150 € (brutto)

Empfohlene Preisspanne.
Für regelmäßig Trainierende.

05 Analyse mit Therapeut

Variabel

Variabel je nach Zeiteinsatz und Stundensatz.
Referenz: 120€/60 Min. im neurotrim-Studio



Die Rechnung. **Aus der Praxis.**

Add-on Mitgliedschaft 40 Mitglieder x 15 €/Monat **600 €**

5er-Karten 10 Karten/Monat x 55 € **550 €**

10er-Karten 10 Karten/Monat x 110 € **1.100 €**

Analysen 5 Analysen/Monat x 40€ **200 €**

~2.059€

Nettoumsatz pro Monat

= 24.700 € pro Jahr



Selbst berechnen!

UND DAS BESTE



Gleich viele Therapeuten, zusätzlicher Umsatz.

Das Gerät übernimmt. Der Patient trainiert selbständig.
Biofeedback führt, korrigiert, dokumentiert. Ganz ohne Therapeut.

BREAK-EVEN



Nach **12 Monaten** ist alles *on top*.

Investition

24.500€

Netto-Listenpreis

Amortisation

~12 Monate

Break-even bei konservativem Mix

Danach

100%

Gewinn

24.705 € Jahresumsatz ÷ 24.500 € Investition = **Amortisation in ca. 12 Monaten.**

→ Individuell berechnen mit unserem [ROI-Rechner](#) ([hier klicken](#)).

KEIN VERKAUF – AUFKLÄRUNG



Ihre Therapeuten
sind Therapeuten.
Keine Verkäufer.

neurotrim verkauft sich über Ergebnisse. Nicht über Verkaufsgespräche.



Vom Rezept zum Stammkunden.

01

PATIENT

Auslöser

Der Patient erhält ein Rezept.

„Ich hab eine Überweisung für mein Knie.“

02

REZEPTION

Impuls

Der Patient wird unverbindlich informiert.

„Fragen Sie Ihren Therapeuten ob selbstständiges Training für Sie eine sinnvolle Ergänzung wäre.“

03

ANALYSE

Überzeugt

Die neurotrim Analyse zeigt Defizite & Potenzial.

„Da sehe ich ja selbst, was es noch zu tun gibt. Das ist eine gute Ergänzung!“

04

PATIENT

Bucht

Der Patient schließt das Angebot ab.

„Perfekt! Wie oft sollte ich mit neurotrim trainieren?“

05

ERFOLG

Stammkunde

Rezept läuft aus. Das Training läuft weiter.

„Das Training in der Praxis bringt mir so viel, da möchte ich unbedingt dran bleiben!“



An der Rezeption. Kein Verkauf. Ein Satz.

„Fragen Sie gerne Ihre Therapeutin, ob ergänzendes Training etwas für Sie wäre.“

Die Rezeption spricht das Thema beim ersten Kontakt an.
Ihre Therapeuten beantworten interessierte Fragen und klären auf.

ANGEPASST



Für jeden Patienten der richtige Satz.

Für Senioren

Patient ist unsicher, auf Krücken oder Rollator angewiesen.

„Viele meiner Patienten in Ihrem Alter haben nach kurzer Zeit deutlich mehr Sicherheit beim Gehen. Darf ich Ihnen zeigen, wie das funktioniert?“

Sturzprävention als Selbstzahler-Paket

Für Athleten

Patient ist aktiv, will schnell zurück zum Sport.

„Dieses Training hilft nicht nur Ihrer Knie-Stabilität – es verbessert auch Ihre Reaktionsschnelligkeit und Explosivität. Das nutzen Profisportler.“

Performance + Return-to-Sport als Kombi-Argument

Für Wiederkehrende

Patient kommt zum dritten Mal mit dem gleichen Problem.

„Das Strukturproblem haben wir behandelt, aber Ihr ZNS hat das Muster noch nicht verlernt. Genau diesen fehlenden Baustein trainiert neurotrim.“

Der „Missing Link“ als neue Chance

Für Zeitknappe

Patient betont Zeitmangel, will effizient therapieren.

„Das Training dauert 20 Minuten und Sie können es eigenständig durchführen – kein Extratermin nötig. Einfach vor oder nach Ihrer Therapie.“

Effizienz und Eigenständigkeit als Vorteil

WAS WIR FÜR SIE ÜBERNEHMEN



Sie behandeln. Wir kümmern uns um den Rest.

Das Gesprächskript

Wir geben Ihrem Rezeptions-Team einen Leitfaden, wie man Patienten die Analyse vorschlägt – Interesse anregen ohne Verkaufsgespräch.

Der Analyse-Report

Das Gerät misst, dokumentiert und druckt den Bericht. Ihr Therapeut erklärt den Ansatz, die Physiologie und das Potenzial.

Das Marketing

Flyer, Website-Texte, Social Media, Standby-Werbung auf dem Bildschirm. Fertig. Sie müssen nichts texten. Wir helfen bei allem.

Die Schulung

neurotrim Academy: Wir trainieren Ihr Team. Von der ersten Analyse bis zur Trainingseinweisung.

O

zusätzliche Mitarbeiter nötig.
Kein extra Marketing-Budget.
Kein neuer Workflow.

Nur ein Gerät.

Fragen, Ideen,
unverbindliches Angebot
oder einfach nur
Neugierde? Wir sind nur
einen Anruf oder Mail
entfernt.



KONTAKT

neurotrim Systems GmbH

Guntherstr. 19
80639 München

Direkt erreichen

contact@neurotrim-systems.de
+49 (0) 89 250 078 276

Online

Termin buchen:
www.neurotrim-systems.de/demo-termin-buchen