



JUNTA DE

PLANIFICACIÓN

GOBIERNO DE PUERTO RICO

INFORME ECONÓMICO A LA GOBERNADORA Y A LA ASAMBLEA LEGISLATIVA

ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR
AND TO THE LEGISLATIVE ASSEMBLY

2025





JUNTA DE

PLANIFICACIÓN

GOBIERNO DE PUERTO RICO

31 de marzo de 2026

Honorable Jenniffer González Colón
Gobernadora de Puerto Rico
La Fortaleza
Calle Fortaleza Número 63
Viejo San Juan, Puerto Rico 00902

INFORME ECONÓMICO A LA GOBERNADORA Y A LA ASAMBLEA LEGISLATIVA AÑO 2025

Estimada honorable Gobernadora:

En cumplimiento con las disposiciones de la Ley Orgánica de la Junta de Planificación de Puerto Rico, conocida como la Ley Núm. 75 del 24 de junio de 1975, se presenta el **Informe Económico a la Gobernadora y a la Asamblea Legislativa** correspondiente al año fiscal 2025. Dicho Informe contiene estadísticas que revelan el desarrollo y el movimiento de la actividad económica de Puerto Rico durante el año fiscal 2025, además de las proyecciones económicas para los años fiscales 2026 y 2027.

El referido documento se compone de ocho capítulos sobre temas de relevancia para los sectores público, privado y sin fines de lucro. Estos son: Economía de Puerto Rico en el año Fiscal 2025; Indicadores Económicos Mensuales en el Año Fiscal 2026 y Proyecciones Macroeconómicas 2026 Y 2027; Economía de Estados Unidos en el año fiscal 2025; Dinámica Económica Mundial, Perspectivas 2025-2026; Políticas Públicas: Transformación Holística para Potenciar el Crecimiento y Desarrollo del Sector de la Agricultura en Puerto Rico; Perfil de la Población en Puerto Rico al 2025; La Presencia Militar en Puerto Rico y su Impacto Económico, Año Fiscal 2026; Índice de Rezago para Puerto Rico; y Planes de Ordenamiento Territorial.

Le reiteramos nuestro compromiso del servicio a Puerto Rico y quedamos a su disposición sobre esta particular.

Cordialmente,


Lcdo. Héctor Morales Martínez
Presidente

Anejo







JUNTA DE

PLANIFICACIÓN

GOBIERNO DE PUERTO RICO

INFORME ECONÓMICO A LA GOBERNADORA Y A LA ASAMBLEA LEGISLATIVA

ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR AND
TO THE LEGISLATIVE ASSEMBLY

2025

Lcdo. Héctor Morales Martínez
Presidente - Chairman

Plan. Rebecca Rivera Torres
Miembro Alterno- Alternate Member

Plan. Luis Lamboy Torres
Miembro Alterno- Alternate Member

Plan. Emanuel R. Gómez Vélez
Miembro Alterno- Alternate Member



marzo – March 2025



JUNTA DE

PLANIFICACIÓN

GOBIERNO DE PUERTO RICO

Grupo de Trabajo Work Group

Programa de Planificación Económica y Social Program of Economic and Social Planning

Alejandro Díaz Marrero
diaz_a@jp.pr.gov
Director

Oneida Cruz González
Administradora de Sistemas de Oficina
Office Systems Administrator

Coordinación - Coordination
Maggie Pérez Guzmán

Colaboración - Collaboration
Yajaira Soliveras Morales

Redacción - Authors
Betty González Rivera
David J. Rodríguez Castro
Marta Rosa Bauzá
Norberto Pizarro Caballero
Ronald Irizarry Velázquez
Vivecalyn Díaz Ocaña

Subprograma de Análisis Económico
Economic Analysis Subprogram
Maggie Pérez Guzmán perez_m@jp.pr.gov
Directora - Director

Carmen S. Carrasquillo Cuesta
Administradora de Sistemas de Oficina
Office Systems Administrator

Carmen M. Jiménez Franco
Frank Matos Ramos
Gerardo E. Sánchez Duvergé
Glorimar Morales Rivera
Héctor R. Crespo Cordero
Ivonne Narváez Rivera
Juan Cruz Urbina
Lester Álvarez Torres
Maribel Santiago Torres
Wanda I. Rivera Montes
Yajaira Soliveras Morales

Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones
Social Analysis, Models and Projections Subprogram
Miriam N. García Velázquez
garcia_my@jp.pr.gov
Directora - Director

Betty González Rivera
Gisele Sánchez Franco
Marta Rosa Bauza
Norberto Pizarro Caballero
Ronald Irizarry Velázquez
Vivecalyn Díaz Ocaña
Wilkins Román Samot

Subprograma de Estadísticas y Censo
Statistics and Census Subprogram
Alejandro Díaz Marrero
Director

Colaboradores - Collaborators
Angel Rivera Montañez, M.A.
Economista Consultor

Alexandra Gregory Crespo, Ph.D.
Catedrática en Economía Agrícola- Professor in Agricultural Economics
Departamento de Economía Agrícola y Sociología Rural
Universidad de Puerto Rico, Mayagüez

Gladys M. González Martínez, Ph.D.
Profesora Emérita en Economía Agrícola - Professor Emerita
in Agricultural Economics
Departamento de Economía Agrícola y Sociología Rural
Universidad de Puerto Rico en Mayagüez

Tatiana Méndez Toro, Ph.D.
Especialista en Economía Agrícola - Specialist in Agricultural
Economics
Departamento de Economía Agrícola y Sociología Rural
Universidad de Puerto Rico en Mayagüez

Eric Harmsen, Ph.D.
Catedrático en Ingeniería Agrícola - Professor of Agricultural
Engineering
Departamento de Biosistemas e Ingeniería Agrícola
Universidad de Puerto Rico en Mayagüez

David Sotomayor, Ph.D.
Catedrático en Ciencias de Suelo - Professor of Soil Science
Departamento de Ciencias Agroambientales
Universidad de Puerto Rico en Mayagüez

Instituto de Estadísticas de Puerto Rico
Puerto Rico Institute of Statistics

Alejandro López Flores,
Ayudante de Proyectos Estadísticos - Statistical Project Assistant

Ronald G. Hernández Maldonado, Ph.D.
Gerente de Proyectos Estadísticos - Statistical Project Manager

Montaje y Diseño Gráfico
Layout and Graphic Design
Nakán A. Vargas González
Ileana I. Ríos González

Prefacio

Este documento presenta un análisis del comportamiento de la economía durante el año fiscal 2025 y de las perspectivas económicas para los años fiscales 2026 y 2027. El mismo se ha preparado en cumplimiento de las disposiciones de la Ley Núm. 75 del 24 de junio de 1975, conocida como Ley Orgánica de la Junta de Planificación de Puerto Rico. Se examinan los principales desarrollos ocurridos en los varios sectores de la economía con énfasis en los problemas principales confrontados, los factores que contribuyeron y como las iniciativas del Gobierno de Puerto Rico junto con las privadas han servido para atender los mismos. En su perspectiva global, el documento ofrece un cuadro de la capacidad de la oferta de bienes y servicios del sistema para satisfacer la demanda interna y externa.

El **Informe Económico a la Gobernadora y a la Asamblea Legislativa 2025** se compone de ocho (8) capítulos sobre temas de relevancia para el sector público, el sector privado y el sector no gubernamental de Puerto Rico. Estos son: Economía de Puerto Rico en el año fiscal 2025, indicadores económicos mensuales en el año fiscal 2026 y proyecciones macroeconómicas 2026 y 2027, Economía de los Estados Unidos en el año fiscal 2025, Dinámica Económica Mundial perspectivas 2025-2026, Perfil de la Población en Puerto Rico al 2025, Políticas Públicas: Transformación holística para potenciar el crecimiento y desarrollo del sector de la agricultura en Puerto Rico, La presencia militar en Puerto Rico y su impacto económico año fiscal 2026, Planes de ordenación territorial, Índice de Rezago para Puerto Rico.

El capítulo de Economía de Puerto Rico presenta: una revisión para los años fiscales 2023 y 2024, un análisis preliminar para el año 2025, estatus de los indicadores macroeconómicos mensuales en el año fiscal 2026, y las perspectivas para los años fiscales 2026 y 2027. En el año fiscal 2025, la economía de Puerto Rico experimentó un incremento de 0.4% en su Producto Bruto Real (PBR), en comparación con el año fiscal 2024. Este aumento estuvo impulsado principalmente por diversos factores, entre los que se destacan la combinación del consumo y la inversión en construcción. El PBR totalizó \$69,933.5 millones y a precios corrientes fue \$87,571.2 millones.

La economía de los Estados Unidos analiza el desempeño económico durante el año fiscal 2025, año en que la economía registró un crecimiento del PIB real de 2.3% y una tasa de desempleo promedio de 4.2% y las perspectivas para los años fiscales 2026 y 2027. Se examinan los principales indicadores económicos en un entorno caracterizado por tensiones geopolíticas, presiones inflacionarias persistentes y una política fiscal expansiva, con el propósito de ofrecer un marco de referencia útil para la toma de decisiones en materia de política pública. En definitiva, la economía estadounidense se mantiene en un equilibrio delicado, donde la resiliencia del consumo y la fortaleza del mercado laboral ofrecen estabilidad, pero los riesgos inflacionarios y las tensiones globales continúan condicionando su trayectoria futura.

En la dinámica de la economía mundial, se destaca un crecimiento moderado impulsado por la persistencia de aranceles, ajustes monetarios en economías avanzadas y cambios estructurales

en mercados emergentes. Asimismo, proyecta las tendencias para 2026 y 2027, evaluando el impacto de los aranceles sobre el comercio, la inflación y la inversión, y el papel de la tecnología en la resiliencia económica. Por último, examina las trayectorias de recuperación de economías desarrolladas y emergentes, ofreciendo una visión integral de los factores que moldean la economía global.

Por otra parte, el capítulo de Población provee información actualizada que orienta la planificación y el diseño de políticas públicas. Con una población estimada de 3,184,835 personas, la isla enfrenta una reducción sostenida impulsada por una natalidad en descenso, una mortalidad que la supera y una migración neta negativa. Comprender esta realidad es indispensable para anticipar necesidades y asignar recursos de manera efectiva ante los retos demográficos que enfrenta Puerto Rico.

El estado del sector agrícola destaca los avances, desafíos y tendencias que influyen en su desempeño. Presenta una visión clara y fundamentada que sirve como punto de partida para el análisis de políticas, la toma de decisiones y la planificación estratégica en un contexto de cambios climáticos, tecnológicos y económicos.

La presencia militar en Puerto Rico representa un componente relevante dentro de la dinámica económica de Puerto Rico. A través de la inversión pública federal, generación de empleo y encadenamientos productivos, las bases militares influyen en la actividad económica regional y estabilidad de mercado laboral. La presencia de instalaciones de defensa no solo representa una constante macroeconómica, sino una plataforma de lanzamiento para la innovación industrial y la expansión del capital privado en la región. El impacto económico total se presenta desde una perspectiva cuantitativa, con el propósito de evaluar su contribución al desarrollo y crecimiento económico de Puerto Rico.

Se presenta el marco legal y la situación actual de los Planes de Ordenación Territorial (POT) en Puerto Rico, destacando que los municipios tienen la facultad de adoptar y revisar sus planes conforme al Código Municipal, el Reglamento 43 y la LPAU. Se muestra el progreso reciente: 74 municipios cuentan con POT aprobados y 24 están actualizados, impulsados en gran parte por el programa “Code Enforcement”.

El Índice de Rezago para Puerto Rico demuestra que 42 municipios mejoraron su puntuación entre los períodos 2014-2018 y 2019-2023, mientras persisten concentraciones de rezago en las regiones centro, sur y suroeste de Puerto Rico. Este índice es un indicador compuesto por cinco variables que comprenden dos dimensiones: Movilidad Económica y Demografía.

Por último, esta publicación concluye con el Apéndice Estadístico que se complementa con otros datos provenientes de otras instituciones del sector público y privado. El mismo está dividido en dos secciones. La primera sección incluye 34 gráficas junto a 34 tablas con toda la información

económica para el período que comprende los años fiscales 2016 a 2025. La segunda sección incluye 26 tablas con tasas de crecimiento.

La Junta de Planificación confía en que este Informe servirá como instrumento orientador para el análisis y la formulación de política pública. A su vez, será una herramienta de utilidad para el pueblo de Puerto Rico y los diversos tipos de usuarios de esta información: la academia, el sector privado, legisladores, economistas, planificadores e inversionistas, entre otros. La Junta de Planificación reafirma su compromiso de proveer cualquier información adicional que pueda contribuir a una mejor comprensión de la economía de Puerto Rico.

La Junta de Planificación extiende su agradecimiento a las agencias del sector gubernamental, empresas privadas, organizaciones sin fines de lucro y otras entidades, tanto dentro como fuera de Puerto Rico, que suministraron los datos necesarios y de utilidad para la disponibilidad de la información económica aquí presentada. La Junta de Planificación reconoce, además, el esfuerzo y dedicación de cada uno de los economistas del Programa de Planificación Económica y Social, responsables de las estimaciones finales de las cuentas sociales, la preparación de las proyecciones macroeconómicas, y la redacción, diseño y diagramación de este informe y todos los procesos relacionados.

Preface

This document presents an analysis of the economy's performance during fiscal year 2025 and the economic outlook for fiscal years 2026 and 2027. It has been prepared in compliance with the provisions of Act No. 75 of June 24, 1975, known as the Organic Law of the Puerto Rico Planning Board. The main developments across the various sectors of the economy are examined, with emphasis on the principal challenges encountered, the contributing factors, and how the initiatives of the Government of Puerto Rico, together with private sector efforts, have addressed them. From a global perspective, the document offers an overview of the system's capacity to supply goods and services to meet both domestic and external demand.

The **Economic Report to the Governor and the Legislative Assembly 2025** consists of eight (8) chapters on topics of relevance to the public, private, and non-governmental sectors of Puerto Rico. These are: Puerto Rico's Economy in Fiscal Year 2025, Monthly Economic Indicators in Fiscal Year 2026, and Macroeconomic Projections for 2026 and 2027, The United States Economy in Fiscal Year 2025, Global Economic Dynamics: Outlook 2025–2026, Population Profile in Puerto Rico as of 2025, Public Policy: Holistic Transformation to Strengthen Growth and Development of the Agricultural Sector in Puerto Rico, The Military Presence in Puerto Rico and Its Economic Impact for Fiscal Year 2026, Land Use Planning, and the Lag Index for Puerto Rico.

The Puerto Rico Economy chapter presents: a review for fiscal years 2023 and 2024, a preliminary analysis for fiscal year 2025, the status of monthly macroeconomic indicators in fiscal year 2026, and the outlook for fiscal years 2026 and 2027. In fiscal year 2025, Puerto Rico's economy experienced an increase of 0.4% in its Real Gross Product (RGP), compared to fiscal year 2024. This increase was driven primarily by various factors, among which the combination of consumption and construction investment stands out. The RGP totaled \$69,933.5 million and at current prices was \$87,571.2 million.

The United States Economy chapter analyzes economic performance during fiscal year 2025, a year in which the economy recorded real GDP growth of 2.3% and an average unemployment rate of 4.2%, as well as the outlook for fiscal years 2026 and 2027. Key economic indicators are examined within an environment characterized by geopolitical tensions, persistent inflationary pressures, and expansionary fiscal policy, with the purpose of providing a useful reference framework for public policy decision-making. Ultimately, the U.S. economy remains in a delicate balance, where the resilience of consumption and the strength of the labor market provide stability, while inflationary risks and global tensions continue to shape its future trajectory.

In the area of global economic dynamics, moderate growth is highlighted, influenced by the persistence of tariffs, monetary adjustments in advanced economies, and structural changes in emerging markets. The chapter also projects trends for 2026 and 2027, assessing the impact of tariffs on trade, inflation, and investment, as well as the role of technology in economic resilience.

Finally, it examines the recovery trajectories of developed and emerging economies, offering a comprehensive view of the factors shaping the global economy.

The Population chapter provides updated information to guide planning and the design of public policies. With an estimated population of 3,184,835 people, the island faces a sustained decline driven by falling birth rates, a mortality rate that exceeds them, and negative net migration. Understanding this reality is essential to anticipating needs and allocating resources effectively in the face of the demographic challenges confronting Puerto Rico.

The state of the agricultural sector highlights the advances, challenges, and trends influencing its performance. It presents a clear and well-founded overview that serves as a starting point for policy analysis, decision-making, and strategic planning in a context of climatic, technological, and economic change.

The military presence in Puerto Rico represents a relevant component within the economic dynamics. Through federal public investment, job creation, and productive linkages, military installations influence regional economic activity and labor market stability. The presence of defense facilities not only represents a macroeconomic constant, but also a catalyst for industrial innovation and the expansion of private capital in the region. The total economic impact is presented from a quantitative perspective, with the purpose of evaluating its contribution to Puerto Rico's development and economic growth.

The chapter presents the legal framework and status of Territorial Ordering Plans (TOP) in Puerto Rico, highlighting that municipalities have the authority to adopt and revise their plans in accordance with the Municipal Code, Regulation 43, and the LPAU. Recent progress is shown: 74 municipalities have approved TOPs and 24 have been updated, driven largely by the Code Enforcement program.

The Lag Index for Puerto Rico demonstrates that 42 municipalities improved their scores between the periods 2014–2018 and 2019–2023, while concentrations of lag persist in the central, southern, and southwestern regions of Puerto Rico. This index is a composite indicator comprising five variables across two dimensions: Economic Mobility and Demographics.

Finally, this publication concludes with the Statistical Appendix, which is complemented by data from other public and private sector institutions. It is divided into two sections. The first section includes 34 charts along with 34 tables containing all economic information for the period covering fiscal years 2016 to 2025. The second section includes 26 tables with growth rates.

The Planning Board is confident that this Report will serve as a guiding instrument for the analysis and formulation of public policy. At the same time, it will be a useful tool for the people of Puerto Rico and the various types of users of this information: academia, the private sector, legislators, economists, planners, and investors, among others. The Planning Board reaffirms its commitment

to providing any additional information that may contribute to a better understanding of Puerto Rico's economy.

The Planning Board extends its gratitude to the agencies of the government sector, private enterprises, non-governmental organizations, and other entities, both within Puerto Rico and beyond, that submitted the necessary and useful data for the availability of the economic information presented herein. The Planning Board also recognizes the effort and dedication of each of the economists of the Economic and Social Planning Program, responsible for the final estimates of the social accounts, the preparation of macroeconomic projections, and the writing, design, and layout of this report and all related processes.

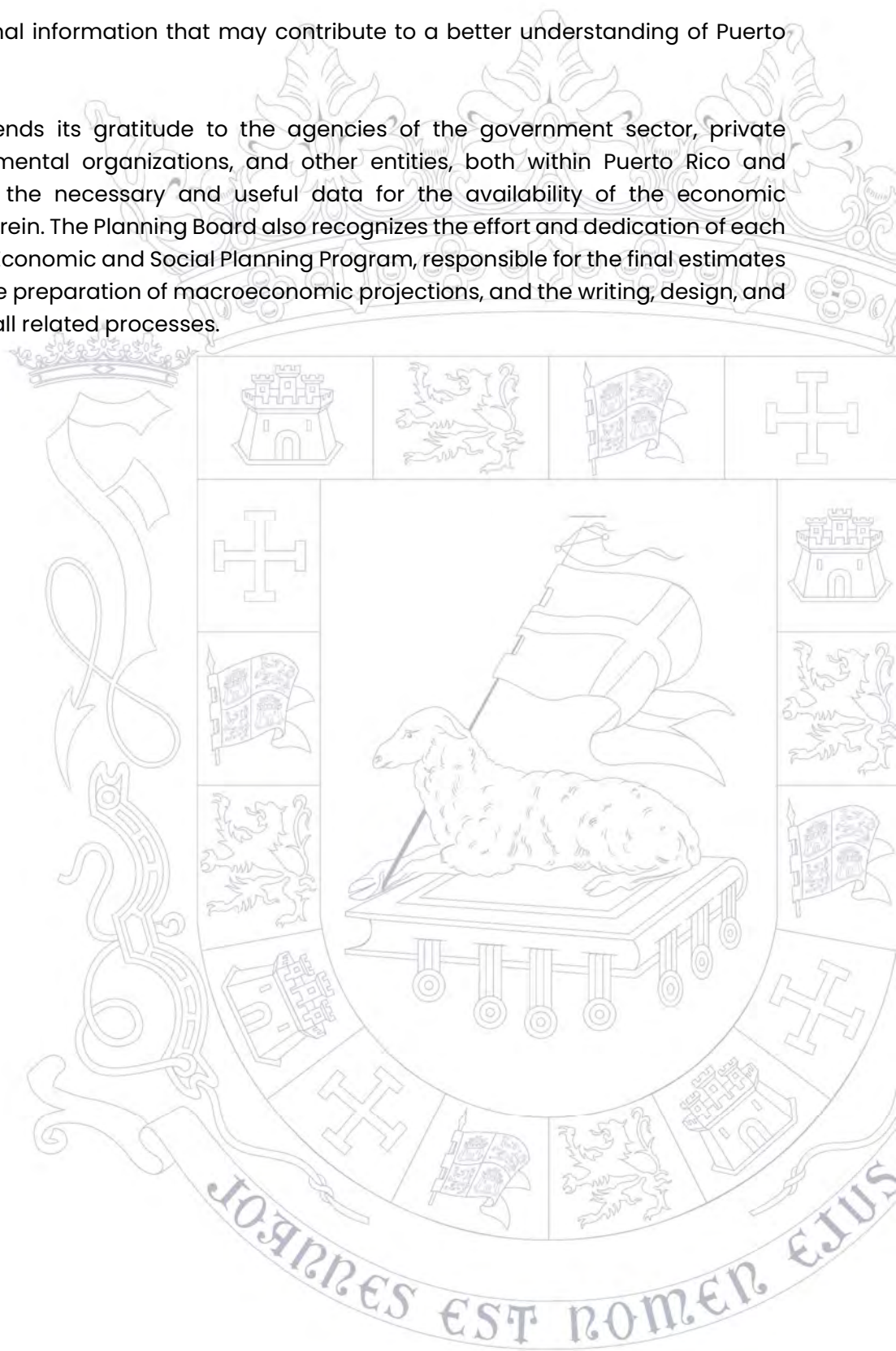


Tabla de Contenido

Table of Contents



TABLA DE CONTENIDO

I. ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2025, INDICADORES ECONÓMICOS MENSUALES EN EL AÑO FISCAL 2026 Y PROYECCIONES MACROECONÓMICAS 2026 Y 2027

Producto Bruto.....	1
Gastos de consumo personal.....	5
Gastos de consumo del gobierno.....	6
Inversión interna bruta total.....	7
Ventas netas al resto del mundo.....	8
Comercio exterior.....	8
Exportaciones.....	8
Importaciones.....	8
Producto interno bruto.....	9
Sectores con mayor crecimiento.....	11
Sectores con crecimiento moderado o estable.....	12
Sectores en concentración o desaceleración.....	12
Ingreso neto.....	12
Ingreso personal.....	16
Situación económica de las personas.....	16
Activos financieros de las personas.....	16
Deuda de los consumidores.....	17
Empleo y desempleo.....	18
Ingresos del Gobierno.....	20
Ingresos netos al Fondo General.....	21
Desembolsos del Gobierno.....	21
Actividad Sectorial.....	23
Manufactura.....	23
Bienes Raíces y Renta.....	25
Comercio al Detal.....	26
Finanzas y seguros.....	26
Informe Deuda Pública del Gobierno de Puerto Rico Año Fiscal: 2026-2027.....	27
Trasfondo.....	27
Información Data presentada.....	29
Deuda del Gobierno de Puerto Rico.....	29
Reestructuraciones hasta el 30 de junio de 2025.....	31
Banco Gubernamental de Fomento para puerto Rico ("BGF").....	31

Corporación del Fondo de Interés Apremiante (COFINA)	31
Bonos de Obligación General y Deuda Relacionada	31
Bonos de Obligación General (“General Obligations Bonds o GOs”)	32
Autoridad de Carreteras y Transportación (“ACT”)	32
Corporación para el Financiamiento Público de Puerto Rico (CFP)	32
Otras Reestructuraciones Completadas	32
Fondo para el Desarrollo del Turismo Puerto Rico (“FDT”)	32
Corporación de Fomento Industrial de Puerto Rico (“CFI” o PRIDCO)	33

INDICADORES ECONÓMICOS MENSUALES ÚLTIMOS DATOS DISPONIBLES DEL AÑO FISCAL 2026

Contexto Económico	34
Índices Números Compuestos	36
Índice de Actividad Económica	37
Índice de Indicadores Coincidentes	38
Mercado Laboral	39
Sector Industrial	43
Comercio Exterior	50
Ventas al Detall	52
Ingresos Netos al Fondo General	53
Sector de la Construcción	54
Registro y Ocupación en Hoteles y Paradores	58
Sector Energético	59
Índice General de Precios al Consumidor	62
Quiebras	64
Índice de Indicadores Adelantados	65

PROYECCIONES MACROECONÓMICAS PARA LOS AÑOS FISCALES 2025 Y 2026

Supuestos Principales	68
Proyecciones del Producto Bruto Real: Escenarios para los años fiscales 2026 y 2027	69
Escenario base: crecimiento moderado y desaceleración sostenida	69
Escenario optimista: impulso por construcción y turismo	69
Escenario pesimista: riesgo de contracción	70
Consideraciones finales	71

ÍNDICE DE TABLAS

1. Producto Bruto a precios constantes 2017	3
2. Producto Bruto a precios corrientes.....	4
3. Gastos de consumo personal por tipo principal de producto	5
4. Producto interno bruto por sector industrial principal	11
5. Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal	14
6. Activos financieros de las personas	17
7. Deuda de los consumidores	18
8. Estado de empleo de la población civil no institucional	19
9. Rentas periódicas netas por fondo	20
10. Ingresos netos al Fondo General	22
11. Gastos corrientes del gobierno central y municipios.....	23
12. Estado de Empleo y Desempleo de la Población Civil No institucional	40
13. Nivel y Tasas de Crecimiento: Empleo Asalariado No Agrícola Total y por Sectores Principales	42
14. Nivel Absoluto de Crecimiento: Empleo Asalariado No Agrícola	42
15. Estadística Seleccionadas de Gestión Promocional.....	49
16. Informe de Ventas al Detal, años fiscales 2025 y 2026	52
17. Ingresos Netos al Fondo General, años fiscales 2025-2026	53
18. Inversión Interna Bruta de Capital Fijo en Construcción.....	57
19. Producción y Consumo de Energía Eléctrica, años fiscales 2016-2026.....	61
20. Índice de Precios al Consumidor: Tasa de Inflación.....	63
21. Número de Quiebras totales y por capítulo, años fiscales 2017-2026.....	65
22. Proyecciones Macroeconómicas a Corto Plazo y Supuestos Utilizados.....	68
23. Proyecciones de variables macroeconómicas seleccionadas, a precios constantes, años fiscales 2026 y 2027	73
24. Proyecciones de variables macroeconómicas seleccionadas, a precios corrientes, años fiscales 2026 y 2027	74

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1 Crecimiento del Producto Bruto a precios constantes	2
2 Crecimiento de las variables del Producto Bruto a precios constantes	2
3 Gastos de consumo personal, años fiscales 2021-2025p.....	6
4 Gastos de consumo del gobierno a precios corrientes	7

5	Inversión interna bruta de capital fijo.....	7
6	Transacciones con el resto del mundo a precios corrientes	9
7	Representación porcentual de las industrias en el PIB, año fiscal 2025p.....	10
8	Crecimiento porcentual de las industrias en el PIB, año fiscal 2025p.....	10
9	Ingreso neto a precios corrientes, años fiscales 2021-2025p.....	13
10	Ingreso personal a precios corrientes, años fiscales 2021-2025p.....	16
11	Ingreso personal disponible a precios corrientes, años fiscales 2021-2025p.....	16
12	Índice de actividad económica, años fiscales 2019-2025	37
13	Índice de actividad económica de Puerto Rico Enero 2024-Noviembre 2025.....	37
14	Índice de actividad económica, años fiscales 2019-2026	38
15	Índice de indicadores coincidentes, años fiscales 2019-2025	38
16	Índice de indicadores coincidentes, Enero 2024-Diciembre 2025.....	39
17	Índice de indicadores coincidentes, años fiscales 2019-2026	39
18	Empleo total, años fiscales 2017-2026, período de Julio a Diciembre	40
19	Tasa de desempleo, años fiscales 2017-2026, período de Julio a Diciembre	40
20	Empleo asalariado no agrícola, años fiscales 2019-2026.....	41
21	Empleo asalariado no agrícola, Julio a Diciembre.....	41
22	Índice coincidente en la Manufactura, Enero 2010- Diciembre 2025.....	43
23	Índice coincidente en la Manufactura, Enero 2024- Diciembre 2025.....	43
24	Índice coincidente en la Manufactura, años fiscales 2017-2026.....	44
25	Índice coincidente en la Manufactura, cambio trimestral 2021-2025.....	44
26	Índice coincidente en la Manufactura, cambio trimestral anual 2021-2025	44
27	Empleo asalariado no agrícola en la Manufactura, Enero 2010-Diciembre 2025	45
28	Empleo asalariado no agrícola en la Manufactura, años fiscales 2017-2026.....	45
29	Horas promedio semanales en la Manufactura, años fiscales 2017-2026	46
30	Salario promedio semanal en la Manufactura, años fiscales 2017-2026.....	46
31	Valor total de las exportaciones de Manufactura, años fiscales 2017-2026	47
32	Consumo de energía y número de clientes industrial, años fiscales 2017-2026	47
33	Número de proyectos y empleos comprometidos, años fiscales 2018-2026	48
34	Precio del kilovatio-hora del sector industrial, Enero 2014-Diciembre 2025.....	50
35	Precio promedio del kilovatio-hora del sector industrial, años fiscales 2017-2026	50
36	Comercio exterior: Exportaciones e Importaciones registradas.....	50
37	Índice de apertura comercial, años fiscales 1971-2025	51
38	Índice de apertura comercial, años fiscales 1971-2025	51
39	Proporción de las ventas al detal por grupo principal, año fiscal 2026.....	52
40	Ingresos Netos al fondo general, años fiscales 2017-2026.....	53
41	Índice coincidente en la construcción, Enero 2010-Diciembre 2025	54

42	Índice coincidente en la construcción, años fiscales 2017-2026.....	54
43	Índice coincidente en la construcción, cambio trimestral 2021-2025.....	54
44	Índice coincidente en la construcción, cambio trimestral anual 2021-2025.....	55
45	Empleo asalariado no agrícola en la construcción, Enero 2024-Diciembre 2025.....	55
46	Empleo asalariado no agrícola en la construcción, años fiscales 2017-2026.....	55
47	Producción y ventas de cemento, años fiscales 2023-2026.....	56
48	Producción y ventas de cemento, años fiscales 2023-2026, cambio porcentual anual...56	
49	Inversión interna bruta de capital fijo en la construcción, años fiscales 2023R – 2027PR a precios reales.....	57
50	Índice deflatores en la construcción, años fiscales 2017-2025.....	57
51	Índice de precios en la construcción, Enero 2018-Diciembre 2025.....	58
52	Índices de precios en la construcción, período de Julio a Diciembre.....	58
53	Registro en hoteles y paradores, años fiscales 2017-2026.....	59
54	Tasa de ocupación en hoteles y paradores, años fiscales 2017-2026.....	59
55	Producción y consumo de energía eléctrica, Enero 2024-Diciembre 2025.....	59
56	Producción de energía eléctrica, años fiscales 2020-2026.....	60
57	Consumo total de energía eléctrica, años fiscales 2020-2026.....	60
58	Precio promedio del kilovatio-hora, Julio 2024-Diciembre 2025.....	60
59	Índice de precios al consumidor, años fiscales 2017-2025.....	62
60	Índice general de precios al consumidor, Enero 2018-Diciembre 2025.....	62
61	Índice general de precios al consumidor, años fiscales 2017-2026.....	62
62	Número total de quiebras, años Fiscales 2017-2025.....	64
63	Número total de quiebras, Enero 2017-Enero 2026.....	64
64	Número de quiebras: Total y por capítulos, años fiscales 2017-2026.....	64
65	Índice de indicadores coincidentes y adelantados, Enero 2024-Diciembre 2025.....	66
66	Índice de indicadores coincidentes y adelantados, Enero 2024-Diciembre 2025.....	66
67	Mientras se experimenta una desaceleración económica el valor de Noviembre esquivo por el momento una alarma de recesión.....	66
68	Proyecciones del producto bruto real, escenario base.....	69
69	Proyecciones el producto bruto real, escenario optimista.....	70
70	Proyecciones del producto bruto real, escenario pesimista.....	71

II. ECONOMÍA DE LOS ESTADOS UNIDOS EN EL AÑO FISCAL 2025

Componentes de las Cuentas Nacionales.....	76
Perspectivas actuales del CBO sobre la economía de los Estados Unidos para los años naturales 2026 a 2028.....	78

Perspectivas para los años fiscales 2026 a 2027	81
Mercado laboral.....	82
Inflación	84
Política monetaria	85
Precios del barril de petróleo	88
Sector externo: Balanza Comercial	90
Actividad en la construcción y el mercado de vivienda	92
Conclusión.....	96
Bibliografía.....	98

ÍNDICE DE TABLAS

1	Indicadores macroeconómicos	78
2	Perspectivas de variables macroeconómicas reales seleccionadas	82
3	Tasa de Interés de Referencia	87

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1	Producto interno bruto real, 2015-2024	77
2	Producto interno bruto real, 2017-2027	81
3	Tasa de desempleo y número de desempleados, 2015-2025	83
4	Tasa de desempleo, 2017-2027	83
5	Empleo asalariado no agrícola, 2012-2027	84
6	Tasa de Inflación, 2020-2025	85
7	Tasa de Inflación, 2017-2027	85
8	Tasa de interés de referencia, Fondos Federales, 2015-2025.....	88
9	Precios del barril de petróleo	89
10	Balance comercial de Estados Unidos, bienes y servicios	91
11	Exportaciones e Importaciones de bienes y servicios.....	92
12	Inversión en construcción.....	93
13	Inicios de construcción	94
14	Permisos de construcción aprobados.....	94
15	Venta de nuevas unidades de vivienda.....	95
16	Venta de casas usadas.....	95
17	Tasa de interés hipotecaria convencional a 30 años.....	96

III. DINÁMICA ECONÓMICA MUNDIAL PERSPECTIVAS 2025-2026

Perspectivas del crecimiento Económico Mundial 2025-2026	102
Evolución de las proyecciones del PIB mundial.....	104
Perspectivas Regionales.....	106
Economías Avanzadas.....	106
Estados Unidos.....	106
Zona del euro	107
Reino Unido.....	107
Otras economías avanzadas.....	108
Economías Emergentes y en Desarrollo	109
Economías Emergentes y en desarrollo de Asia.....	109
China.....	109
India	110
América Latina y el Caribe	110
Brasil.....	110
México	111
Economías emergentes y en desarrollo de Europa	112
Medio Oriente y Asia Central.....	112
África subsahariana.....	113
Disparidad en las perspectivas de crecimiento e inflación.....	114
Contexto general y política comercial	114
Factores que condicionan la disparidad del crecimiento	114
Inflación mundial y por regiones	115
Banco Mundial.....	118
Perspectivas económicas mundiales.....	118
Economías Avanzadas.....	118
Estados Unidos.....	119
Eurozona.....	120
Japón.....	121
Economías Emergentes y en Desarrollo.....	122
Asia Oriental y el Pacífico.....	122
Europa y Asia Central.....	123
América Latina y el Caribe.....	123
Oriente Medio, Norte de África, Afganistán y Pakistán.....	123
Asia Meridional y África Subsahariana.....	123

Factores que condicionan estas trayectorias.....	126
Conclusión.....	126
Tensiones Comerciales y Aranceles: Entorno y dinámica en 2025	126
Evolución de las Medidas Proteccionistas en 2025	129
Impacto en el Comercio de Servicios y la Economía Global	129
Estrategias Diplomáticas y Acuerdos Bilaterales.....	130
Algunos eventos relevantes de la evolución mes a mes de las medidas Comerciales	130
Medidas de Apoyo Económico y Cambio de Enfoque.....	131
Riesgos a las Perspectivas Económicas Mundiales.....	131
Riesgos a la baja (elementos que podrían empeorar la situación económica)	131
Riesgos al alza (factores que podrían mejorar la situación económica).....	133
Conclusión.....	136
Bibliografía.....	138

ÍNDICE DE TABLAS

1. Proyecciones de las perspectivas de la economía mundial	103
2. Resumen de la Inflación	117
3. Producto Interno Bruto (PIB) Real.....	125
4. Cronología de medidas comerciales sobre bienes desde principios de 2025 hasta mediados de octubre de 2025 (contexto específico)	134

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1. Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto, economía mundial, años naturales 2023-2026.....	102
2. Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto, escenario económico mundial 2016-2026.....	106
3. Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto Real, economías avanzadas, seleccionadas 2024-2027.....	108
4. Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto Real economías de mercados emergentes y en desarrollo, regiones seleccionadas 2024-2026	110
5. Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto Real, economías de mercados emergentes y en desarrollo, países seleccionados 2024-2026.....	111
6. Tasa de inflación Mundial.....	115
7. Importaciones mundiales afectadas por aranceles y otras medidas comerciales	128

IV. POLÍTICAS PÚBLICAS: TRANSFORMACIÓN HOLÍSTICA PARA POTENCIAR EL CRECIMIENTO Y DESARROLLO DEL SECTOR DE LA AGRICULTURA EN PUERTO RICO

Aportación del Sector de la Agricultura en la Economía.....	139
Transformación Holística del Sector de la Agricultura.....	141
Figura 1: Diagrama de áreas esenciales para una transformación holística del sector agrícola en Puerto Rico	142
Figura 2: Aumento en la Curva de Posibilidades de Producción	143
Figura 3: Aumento de la Oferta de Bienes y Servicios	144
Figura 4: Aumento de la Oferta y Demanda de Bienes y Servicios.....	145
Incentivos	145
Capital e infraestructura	145
Mejores Prácticas Agrícolas	146
Financiamiento	147
Situación Financiera.....	147
Mercado, Mercado Agrícola y Valor Añadido en Puerto Rico	148
Un Marco de Política Pública para Competitividad, Sustitución de Importaciones E Innovación ...	148
Mercado Agrícola como Política Económica: Competitividad y Resiliencia en una Economía Insular.....	149
Perfil Productivo y Reto Generacional: Capital Humano como Restricción de Mercado	150
Cadenas de Valor, Certificación y Estabilidad de Ingresos	151
Diferenciación, Marca y Trazabilidad: Escapar de la “Comoditización”	151
Inocuidad y Acceso a Mercados Premium: FSMA como Política de Mercado	152
Agroturismo ya existe: El Giro Estratégico es Integración de Cadena y “Captura de Gasto Turístico”	153
Legislación	154
Producción.....	155
Relevo Generacional y Aumento en el Número de Agricultores	155
La Agricultura como Segundo Ingreso, Agricultor a Tiempo Parcial.....	156
Educación.....	160
Investigación y Desarrollo	162
Colegio de Ciencias Agrícolas	162
Investigación, Datos e Inteligencia de Mercado.....	162
Toma de Decisiones Informadas: Estadísticas Agrícolas	163
Recursos.....	165
Empleo en el Sector, Mano de Obra.....	165
Recurso agua	167
Laguna de Guánica y Valle de Lajas.....	171

Figura 5: Reducción de las posibilidades de producción.....	174
Recurso Tierra	174
Políticas Públicas	174
Bibliografía.....	180

ÍNDICE DE TABLAS

1. Valor de Edificaciones, terrenos, maquinaria y equipos.....	146
2. Datos estructurales relevantes para diseño de política.....	148
3. Edad de los(as) Agricultores (as) por grupo de edad y edad promedio, años selectos	156
4. Ocupación principal, años selectos.....	157
5. Estatus de empleo, años selectos.....	157
6. Ingreso Neto en la unidad familiar, años selectos	157
7. Género de los (as) agricultores (as), años selectos.....	158
8. Nivel de Educación, años selectos	159
9. Número de Fincas y número de empleados en la agricultura por cantidad de meses trabajados, años selectos	166
10. Número de Fincas y número de cuerdas con riego por tipo de propiedad, años selectos.....	168
11. Tipo de riego, años selectos.....	169
12. Fuente de procedencia del agua, años selectos	169
13. Política pública de mercadeo agrícola: lo que existe, lo que falta y qué hacer	178
14. Instrumentos de Política Pública para Transformar el Mercado Agrícola em Puerto Rico	179
15.	

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1. Número de Agricultores (as) por nivel de ingresos.....	158
2. Número de empleados agrícolas.....	166
3. Fuente de procedencia del agua en el 2022	170

V. PERFIL DE LA POBLACIÓN EN PUERTO RICO AL 2025

Componentes demográficos de la población.....	185
Tasas específicas de fecundidad y población de mujeres de 15 a 49 años	188
Expectativa de Vida al Nacer	190
Migración Neta.....	191
Estimados de población por municipio y cambio poblacional.....	192
Proyecciones de Población	196
Proyección de Población para Puerto Rico	196

Perfiles de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico.....	198
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2020-2024	199
Población por grupos de edad y sexo	199
Hogares por Tipo.....	201
Población con impedimentos	201
Educación	201
Computadoras y acceso a internet.....	201
Ingreso y Beneficios en Hogares y Familias	201
Cobertura de seguro de salud	202
Nivel de Pobreza	202
Condición de Empleo	202
Empleo por Ocupación.....	203
Empleo por Industria	203
Clase de Trabajadora	203
Vivienda	203
Conclusión	204
Bibliografía.....	223

ÍNDICE DE TABLAS

1. Componentes de la población.....	186
2. Mujeres de 15 a 49 años	188
3. Tasas específicas de fecundidad por grupos de edad.....	189
4. Tasas de Migración Neta.....	191
5. Población 2010 y 2020	194
6. Población 2024 y 2025.....	195
7. Características demográficas seleccionadas.....	206
8. Características sociales seleccionadas.....	209
9. Características económicas seleccionadas	214
10. Características de la vivienda seleccionadas.....	219

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1. Población	187
2. Natalidad y Mortalidad	187
3. Cambio natural en la población	188
4. Tasas específicas de fecundidad por grupo de edad	189
5. Esperanza de vida al nacer	190
6. Proyección de población total	197
7. Población por género.....	199

8. Distribución porcentual de la población por grupos de edad	200
9. Distribución porcentual por grupos de edad y sexo, encuesta sobre la comunidad 2020-2024.....	200
10. Distribución porcentual por grupos de edad y sexo, estimados al 1ro de julio de 2024	200

ÍNDICE DE MAPAS

Cambio Poblacional Puerto Rico, Censo al 1º de abril 2010–2020	192
Cambio Poblacional Puerto Rico, Censo al 1º de abril 2024–2025	193

VI. LA PRESENCIA MILITAR EN PUERTO RICO Y SU IMPACTO ECONÓMICO AÑO FISCAL 2026

Introducción	225
Inversión en Infraestructura y Construcción	225
Fuerte Buchanan	225
Inversión en infraestructura para Proyectos Específicos de Defensa	227
Base Ramey, Aguadilla	227
Campamento Santiago, Salinas	228
Base Naval Roosevelt Roads	230
Rehabilitación y Modernización Sistema Eléctrico y Agua Potable.....	230
Inversiones de Capital y Operaciones Administrativas	231
Resumen Impacto Total Económico	232
Distribución del empleo derivado del impacto económico total de la presencia militar en Puerto Rico.....	234

ÍNDICE DE TABLAS

1. Impacto económico en la producción, el empleo y el ingreso salarial por sector industrial en la Economía por tu inversión estimada para presupuesto operacional del Fuerte Buchanan.	226
2. Impacto económico en la producción, el empleo y el ingreso salarial por sector industrial en la economía de Puerto Rico por la inversión en infraestructura y construcción por la Presencia Militar en Puerto Rico	226
3. Impacto económico en la producción, el empleo y el ingreso salarial por sector industrial en la economía de Puerto Rico por la inversión en construcción Presencia Militar en Puerto Rico	228

4. Impacto económico en la producción, el empleo y el ingreso salarial por sector industrial en la economía de Puerto Rico por la inversión en construcción Presencia Militar en Puerto Rico	229
5. Impacto económico en la producción, el empleo y el ingreso salarial por sector industrial en la economía de Puerto Rico por la inversión en la restructuración de la Base Naval Roosevelt Roads del Municipio de Ceiba.....	231
6. Impacto económico em la producción, el empleo y el ingreso salarial por sector industrial en la Economía de Puerto Rico por la inversión en operaciones y restructuración de la Base Naval Roosevelt Roads del Municipio de Ceiba.....	232

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1. Inversión en Fuerte Buchanan, Puerto Rico 2026	227
2. Impacto económico de proyectos específicos de defensa por base militar, 2026	229
3. Rehabilitación y modernización Base Roosevelt Roads.....	233
4. Impacto económico total presencia militar	233
5. Distribución de empleos directos, indirectos e inducidos.....	234

VII. ÍNDICE DE REZAGO PARA PUERTO RICO

Resumen	235
Notas Importantes.....	235
Trasfondo.....	236
Figura 1: % población bajo pobreza, mediana de edad y población total: valores estandarizados 2009-2023	239
Método.....	239
Períodos comparados	239
Selección inicial de variables.....	240
Figura 2: Matrix de correlaciones de Spearman I datos 2014-2018	243
Figura 3: Matriz de correlaciones de Spearman I datos 2019-2023	243
Resultados del análisis factorial exploratorio	245
Estructura final del Índice de Rezago.....	247
Figura 4: Estructura del Índice de Rezago.....	247
Construcción del índice	247
Normalización.....	247
Agregación	248
Resultados y discusión.....	249

Cambios entre períodos	250
Período 2014-2018.....	250
Período 2019-2023.....	250
Análisis por variables	251
Dinámicas territoriales por municipio y concentración espacial del rezago social.....	254
Municipios que ocuparon el primer y último cuantil del Índice de Rezago en ambos períodos comparados	254
Municipios situados en el primer cuantil (entre los peores quince resultados en el Índice de Rezago) en ambos períodos.....	254
Municipios situados en el último cuantil (entre los mejores quince resultados en el Índice de Regazo) en ambos períodos.....	256
Conclusión.....	256
Figura 5: Índice de Rezago a nivel municipal 2014-2018.....	261
Figura 6: Índice de Rezago a nivel municipal 2019-2023	261
Bibliografía.....	262
Anejo 1: Datos crudos de las 5 variables que componen el Índice de Rezago para el periodo 2014-2018	265
Anejo 2: Datos crudos de las 5 variables que componen el Índice de Regazo para el periodo 2019-2023	267
Anejo 3: Matriz de correlaciones de Spearman I datos 2014-2018	269
Anejo 4: Matriz de correlaciones de Spearman I datos 2019-2023	269
Glosario.....	268

ÍNDICE DE TABLAS

1. Estructura de la literatura revisada.....	237
2. Variables seleccionadas inicialmente.....	240
3. Período 2014-2018, estadística descriptivas y coeficientes patrón.....	246
4. Período 2019-2023, Estadística descriptivas y coeficientes patrón	246
5. Información adicional del análisis factorial exploratorio.....	246
6. Umbrales del Índice de Rezago.....	248
7. Cantidad de municipios por región	251
8. Municipios que ocuparon el primer cuantil en ambos períodos	255
9. Municipios que ocuparon el último cuantil en ambos períodos.....	255
10. Resultados del Índice de Rezago	258

VIII. PLANES DE ORDENACIÓN TERRITORIAL

Introducción a la Planificación Territorial Municipal	270
Consistencia Supra-Municipal: El Plan de Uso de Terrenos (PUT)	271
Situación Actual de la Ordenación Territorial	272
Estado de los Planes Territoriales	273
Mapa de estado de los Planes Territoriales	274
Actualización de los Planes Territoriales	274
Tendencia anual de eficiencias en tramites aprobados en OGPe	276
Transferencia de Jerarquías de JP y OGPe a Municipios	276
Conclusión	279
Bibliografía	281

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1. Estado de los Pot-Diciembre 2025	273
2. Tendencia anual de eficiencia en trámites aprobados en OGPe	276

DEFINICIONES DE CONCEPTOS DE LAS CUENTAS SOCIALES	282
--	------------

APÉNDICE ESTADÍSTICO	A1
-----------------------------------	-----------

**Economía de Puerto Rico en el Año Fiscal 2025,
Indicadores Económicos Mensuales en el Año Fiscal 2026 y
Proyecciones Macroeconómicas 2026 y 2027**



Economía de Puerto Rico en el Año Fiscal 2025, Indicadores Económicos Mensuales en el Año Fiscal 2026 y Proyecciones Macroeconómicas 2026 y 2027

La actividad económica en Puerto Rico durante el año fiscal 2025 mantuvo un ritmo positivo a pesar del nivel de incertidumbre en materia fiscal y comercial a nivel global. El mercado laboral y el sector de producción (construcción y manufactura) mantuvieron el dinamismo económico, lo que apoyó el consumo y la actividad comercial. A la misma vez, el proceso de reconstrucción ha continuado progresando, estimulando la actividad económica. No obstante, las nuevas políticas arancelarias añadieron una capa de incertidumbre sobre las ya cargadas cadenas de suministros, los bienes y servicios. A esto se le sumó la persistencia de altos niveles de precios, que, aunque ha desacelerado su ritmo ascendente, estos se mantienen altos.

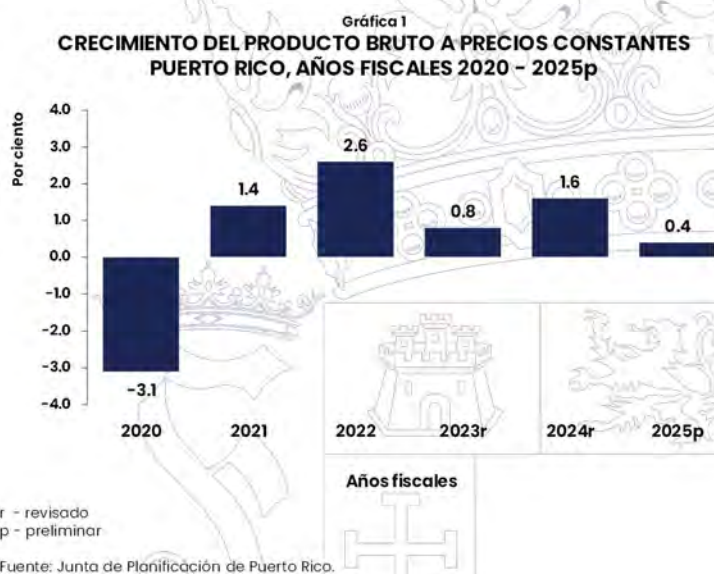
Mientras, los precios de la energía permanecieron contenidos a pesar de los eventos geopolíticos en áreas susceptibles a la producción de petróleo como el Medio Oriente, lo que benefició a los sectores productivos. Sin embargo, el proceso de reestructuración de la deuda de la Autoridad de Energía Eléctrica amenaza con neutralizar la estabilidad en los precios de la energía y elevar la incertidumbre sobre los productores y consumidores.

Este capítulo presenta un análisis sustentado en datos verificables y proyecciones cuantitativas para los años fiscales 2026 y 2027, con el objetivo de aportar una visión informada sobre la situación económica de Puerto Rico. Los resultados mostrados brindan un marco útil para evaluar tendencias futuras y considerar alternativas de política pública, contribuyendo así a una toma de decisiones fundamentada en información objetiva y cuantificable.

Producto Bruto

El Producto Bruto (PB) a precios constantes de 2017 reflejó un crecimiento de \$300.6 millones o 0.4% en el año fiscal 2025, cuando alcanzó \$69,933.5 millones, respecto a los \$69,632.9 millones del año fiscal 2024 (**Gráfica 1 y Tabla 1**). El PB es el indicador principal de la economía, y su aumento en el año fiscal 2025 se debe principalmente a la combinación del consumo y la inversión en construcción (**Gráfica 2**).

La demanda interna de bienes y servicios, que incluye el consumo y la inversión, también mostró un crecimiento de \$4,901.4 millones o 3.9% en el año fiscal 2025, al compararse con el año fiscal 2024. Este incremento fue impulsado principalmente por los gastos de consumo personal, que aumentaron 4.8%, cuando alcanzaron \$101,829.3 millones en el año fiscal 2025. Mientras, los gastos de consumo del gobierno reflejaron una disminución de 2.9%, de \$10,259.0 millones a \$9,960.5 millones (**Tabla 2**).



En el año fiscal 2025, el PIB constante cerró en \$103,864.9 millones, en comparación con \$103,535.1 millones registrado en el año fiscal 2024. Esto representó un aumento de \$328.9 millones o 0.3% (**Tabla 1**).

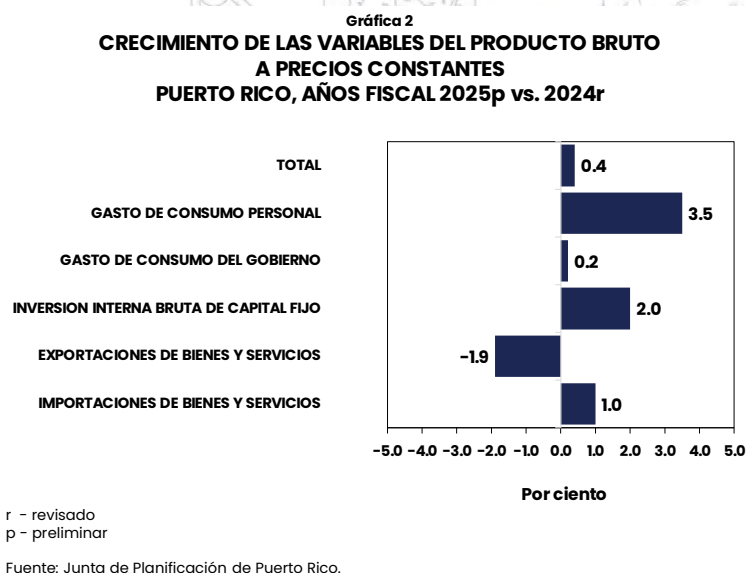


Tabla 1

Producto Bruto a precios constantes 2017
Puerto Rico, años fiscales 2023r, 2024r y 2025p
En millones de dólares

	2023r	2024r	2025p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2024-2023	2025-2024	2024/ 2023	2025/ 2024
Producto interno bruto	100,347.0	103,535.1	103,864.0	3,188.1	328.9	3.2	0.3
Producto bruto total	68,552.9	69,632.9	69,933.5	1,080.0	300.6	1.6	0.4
Demanda interna de bienes y servicios	106,088.4	104,230.8	107,588.2	(1,857.6)	3,357.4	(1.8)	3.2
Gastos de consumo personal	83,778.5	86,189.1	89,233.8	2,410.6	3,044.7	2.9	3.5
Artículos duraderos	9,939.1	9,413.9	9,936.9	(525.2)	523.0	(5.3)	5.6
Artículos no duraderos	39,987.9	42,084.9	44,320.7	2,097.0	2,235.8	5.2	5.3
Servicios	33,851.5	34,690.3	34,976.1	838.8	285.8	2.5	0.8
Gastos de consumo del gobierno	9,787.6	9,615.4	9,638.7	(172.2)	23.3	(1.8)	0.2
Central	7,011.6	6,921.7	6,927.7	(89.9)	6.0	(1.3)	0.1
Municipios	2,776.0	2,693.6	2,711.0	(82.4)	17.4	(3.0)	0.6
Inversión interna bruta, total	12,522.3	8,426.3	8,715.7	(4,096.0)	289.4	(32.7)	3.4
Cambio en inventarios	(727.7)	(5,146.6)	(5,125.2)	(4,418.9)	21.4	---	---
Inversión interna bruta de capital fijo	13,250.1	13,572.9	13,840.9	322.8	268.0	2.4	2.0
Construcción	4,619.9	5,730.2	5,987.2	1,110.3	257.0	24.0	4.5
Empresas privadas	3,059.4	2,929.9	3,061.4	(129.5)	131.5	(4.2)	4.5
Empresas públicas	1,212.8	2,142.6	2,253.4	929.8	110.8	76.7	5.2
Gobierno	347.7	657.6	672.4	309.9	14.8	89.1	2.3
Central	244.2	497.5	485.7	253.3	(11.8)	103.7	(2.4)
Municipios	103.5	160.1	186.7	56.6	26.6	54.7	16.6
Maquinaria y equipo	8,630.1	7,842.7	7,853.6	(787.4)	10.9	(9.1)	0.1
Empresas privadas	8,317.5	7,412.1	7,535.4	(905.4)	123.3	(10.9)	1.7
Empresas públicas	65.7	84.3	45.8	18.6	(38.5)	28.3	(45.7)
Gobierno	247.0	346.3	272.4	99.3	(73.9)	40.2	(21.3)
Central	210.1	309.0	234.0	98.9	(75.0)	47.1	(24.3)
Municipios	36.8	37.3	38.5	0.5	1.2	1.4	3.2
Ventas netas al resto del mundo	(37,535.5)	(34,597.9)	(37,654.6)	2,937.6	(3,056.7)	7.8	(8.8)
Ventas	94,610.9	94,693.9	92,928.1	83.0	(1,765.8)	0.1	(1.9)
Mercancía	76,644.8	76,045.1	73,131.3	(599.7)	(2,913.8)	(0.8)	(3.8)
Servicios	17,966.0	18,648.8	19,796.8	682.8	1,148.0	3.8	6.2
Compras	132,146.3	129,291.9	130,582.7	(2,854.4)	1,290.8	(2.2)	1.0
Mercancía	71,807.7	66,977.6	67,602.7	(4,830.1)	625.1	(6.7)	0.9
Servicios	60,338.6	62,314.2	62,980.0	1,975.6	665.8	3.3	1.1

r - Cifras revisadas

p - Cifras preliminares

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Tabla 2

Producto Bruto a precios corrientes

Puerto Rico, años fiscales 2023r, 2024r y 2025p

En millones de dólares

	2023r	2024r	2025p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2024-2023	2025-2024	2024/ 2023	2025/ 2024
Producto interno bruto	118,478.8	126,029.5	129,368.5	7,550.7	3,339.0	6.4	2.6
Producto bruto total	81,902.9	85,437.7	87,571.2	3,534.8	2,133.5	4.3	2.5
Demanda interna de bienes y servicios	118,838.3	125,303.3	130,204.7	6,465.0	4,901.4	5.4	3.9
Gastos de consumo personal	92,363.5	97,177.6	101,829.3	4,814.1	4,651.7	5.2	4.8
Artículos duraderos	11,134.8	10,584.4	11,406.8	(550.4)	822.4	(4.9)	7.8
Artículos no duraderos	43,840.6	47,400.1	50,297.7	3,559.5	2,897.6	8.1	6.1
Servicios	37,388.1	39,193.1	40,124.9	1,805.0	931.8	4.8	2.4
Gastos de consumo del gobierno	9,603.5	10,259.0	9,960.5	655.5	(298.5)	6.8	(2.9)
Central	6,916.1	7,511.3	7,077.8	595.2	(433.5)	8.6	(5.8)
Municipios	2,687.4	2,747.7	2,882.7	60.3	135.0	2.2	4.9
Inversión interna bruta, total	16,871.3	17,866.7	18,414.9	995.4	548.2	5.9	3.1
Cambio en inventarios	511.2	540.5	440.6	29.3	(99.9)	---	---
Inversión interna bruta de capital fijo	16,360.1	17,326.2	17,974.3	966.1	648.1	5.9	3.7
Construcción	6,006.2	7,563.8	7,989.5	1,557.6	425.7	25.9	5.6
Empresas privadas	3,977.3	3,867.5	4,085.2	(109.8)	217.7	(2.8)	5.6
Empresas públicas	1,576.9	2,826.0	3,007.0	1,249.1	181.0	79.2	6.4
Gobierno	452.1	870.4	897.2	418.3	26.8	92.5	3.1
Central	317.5	656.7	648.1	339.2	(8.6)	106.8	(1.3)
Municipios	134.6	213.6	249.1	79.0	35.5	58.7	16.6
Maquinaria y equipo	10,353.9	9,762.4	9,984.8	(591.5)	222.4	(5.7)	2.3
Empresas privadas	9,978.8	9,226.5	9,580.3	(752.3)	353.8	(7.5)	3.8
Empresas públicas	78.8	104.9	58.2	26.1	(46.7)	33.1	(44.5)
Gobierno	296.3	431.1	346.3	134.8	(84.8)	45.5	(19.7)
Central	252.1	384.7	297.4	132.6	(87.3)	52.6	(22.7)
Municipios	44.2	46.4	48.9	2.2	2.5	5.0	5.4
Ventas netas al resto del mundo	(36,935.3)	(39,865.5)	(42,633.5)	(2,930.2)	(2,768.0)	(7.9)	(6.9)
Ventas	74,673.2	75,417.6	76,270.1	744.4	852.5	1.0	1.1
Mercancía	61,590.7	61,667.9	61,269.1	77.2	(398.8)	0.1	(0.6)
Servicios	13,082.5	13,749.7	15,000.9	667.2	1,251.2	5.1	9.1
Compras	111,608.5	115,283.1	118,903.5	3,674.6	3,620.4	3.3	3.1
Mercancía	56,314.7	55,819.7	57,526.7	(495.0)	1,707.0	(0.9)	3.1
Servicios	55,293.8	59,463.4	61,376.8	4,169.6	1,913.4	7.5	3.2

r - Cifras revisadas

p - Cifras preliminares

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Gastos de consumo personal

Los gastos de consumo personal representan el componente principal dentro de la demanda interna y está compuesto por grupos seleccionados de productos: bienes duraderos, bienes no duraderos, y servicios. El renglón de bienes o artículos es el que tiene mayor participación en los gastos de consumo de las personas.

A precios corrientes, los gastos de consumo personal en el año fiscal 2025 alcanzaron \$101,829.3 millones, para un alza de 4.8% en comparación con el año fiscal 2024, donde reflejó \$97,177.6 millones. Esto se debió al incremento en los gastos de artículos duraderos, no duraderos y servicios de 7.8, 6.1 y 2.4%, respectivamente. El incremento en los gastos de consumo personal en: servicios médicos y funerarios, 8.8%; funcionamiento del hogar, 3.6%, vivienda, 4.7%; transportación, 1.8% y recreación, 5.3% fueron los de mayor impacto en el total del gasto de las personas en el año fiscal 2025, respecto al año fiscal 2024 (**Gráfica 3 y Tabla 3**).

Tabla 3

Gastos de consumo personal por tipo principal de producto
Puerto Rico, años fiscales 2023r, 2024r y 2025p
En millones de dólares

	2023r	2024r	2025p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2024-2023	2025-2024	2024/ 2023	2025/ 2024
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	92,363.5	97,177.6	101,829.3	4,814.1	4,651.7	5.2	4.8
Alimentos	12,002.9	12,034.7	11,777.9	31.8	(256.8)	0.3	(2.1)
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	2,122.3	2,008.4	2,028.4	(113.9)	20.0	(5.4)	1.0
Ropa y accesorios	3,352.5	3,369.2	3,353.5	16.7	(15.7)	0.5	(0.5)
Cuidado personal	1,452.7	1,521.4	1,540.2	68.7	18.8	4.7	1.2
Vivienda	10,699.2	11,429.1	11,971.5	729.9	542.4	6.8	4.7
Funcionamiento del hogar	12,523.8	12,835.3	13,300.5	311.5	465.2	2.5	3.6
Servicios médicos y funerarios	31,987.6	35,896.1	39,039.7	3,908.5	3,143.6	12.2	8.8
Servicios comerciales	2,543.0	2,473.0	2,793.5	(70.0)	320.5	(2.8)	13.0
Transportación	10,334.5	10,301.0	10,483.1	(33.5)	182.1	(0.3)	1.8
Recreación	6,739.1	7,037.4	7,412.9	298.3	375.5	4.4	5.3
Educación	2,124.1	2,231.2	2,184.3	107.1	(46.9)	5.0	(2.1)
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	19.0	20.7	22.1	1.7	1.4	8.9	6.8
Viajes al exterior	1,185.7	1,272.5	1,272.5	86.8	0.0	7.3	0.0
Compras misceláneas	655.9	759.6	1,164.3	103.7	404.7	15.8	53.3
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	97,742.2	103,189.6	108,344.2	5,447.4	5,154.6	5.6	5.0
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	5,378.7	6,012.0	6,514.9	633.3	502.9	11.8	8.4

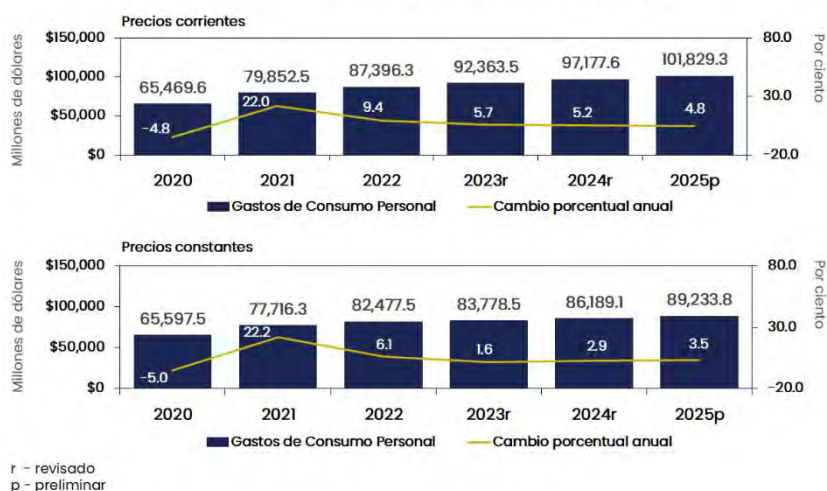
r - Cifras revisadas

p - Cifras preliminares

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

A precios constantes, los gastos de consumo personal en el año fiscal 2025 alcanzaron \$89,233.8 millones, para un alza de 3.5% en comparación con el año fiscal 2024, donde reflejó \$86,189.1 millones. Los gastos en los artículos no duraderos y duraderos fueron los que más aportaron, con crecimientos de 5.3% y 5.6%, respectivamente en el año fiscal 2025. En menor proporción, los gastos en servicios aumentaron 0.8% en el año fiscal 2025, respecto al año fiscal anterior. El incremento en los gastos de consumo personal en: servicios médicos y funerarios, 7.4%; funcionamiento del hogar, 1.4%; transportación, 2.5%, vivienda, 0.5% y recreación, 3.7% fueron los de mayor impacto en el total del gasto de las personas en el año fiscal 2025, respecto al año fiscal 2024. Es importante destacar, que los gastos de consumo personal representaron el 78.2% de la demanda interna real en el año fiscal 2025. Es importante señalar que el componente que más contribuyó al incremento en el PB durante el año fiscal 2025 fueron los gastos de consumo personal.

Gráfica 3
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2021 – 2025p

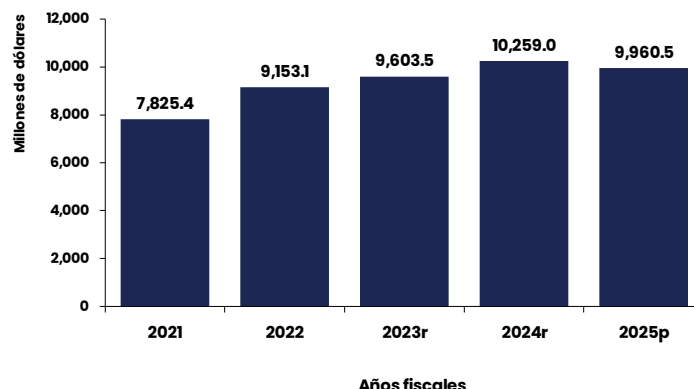


Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Gastos de consumo del gobierno

El gasto de consumo del gobierno se refiere al gasto realizado por las entidades gubernamentales en bienes y servicios para cumplir con sus funciones y brindar servicios públicos. Estos se componen de la compensación de empleados, servicios consultivos y las compras netas de bienes y servicios correspondientes al gobierno central y los municipios. En el año fiscal 2025, los gastos de consumo del gobierno alcanzaron \$9,960.5 millones a precios corrientes, una disminución de 2.9% o \$298.5 millones comparado con el nivel del año fiscal 2024 (**Gráfica 4**). A precios constantes, los gastos de consumo del gobierno totalizaron \$9,638.7 millones, con un aumento de 0.2% o \$23.3 millones comparado con \$9,615.4 millones gastados en el año fiscal anterior.

Gráfica 4
GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO A PRECIOS CORRIENTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2021 – 2025p



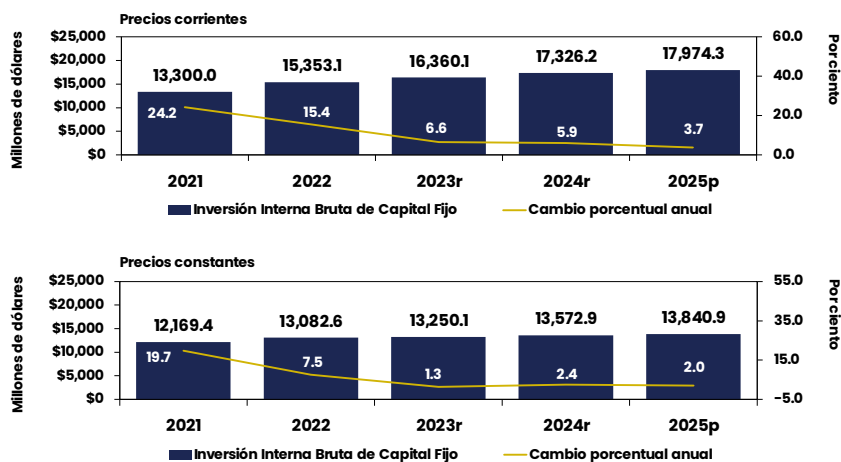
r - revisado
p - preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Inversión interna bruta total

La inversión interna bruta total se refiere al nivel de inversión para capital fijo para la producción de bienes y servicios en la economía de Puerto Rico. Está incluye tanto la inversión realizada por el sector privado como la inversión realizada por el sector público. Se compone de las partidas de inversión en construcción, inversión en maquinaria y equipo, y cambio en inventarios.

Gráfica 5
INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2021 – 2025p



r - revisado
p - preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

La inversión interna bruta total a precios corrientes totalizó \$18,414.9 millones en el año fiscal 2025. Esto representó un incremento de \$548.2 millones o 3.1%, al compararse con los \$17,866.7 millones del año fiscal 2024. Este comportamiento se debió al incremento en la inversión interna bruta de capital fijo (construcción, y maquinaria y equipo) de 3.7% en el año fiscal 2025, respecto al año fiscal anterior (**Tabla 2**). Por otro lado, la inversión interna bruta de capital fijo a precios constantes creció 2.0% en el año fiscal 2025. Esto se debió al crecimiento en la construcción de 4.5% y la inversión en maquinaria y equipo de 0.1%. (**Gráfica 5 y Tabla 1**).

Ventas netas al resto del mundo

Puerto Rico posee una economía abierta que depende de la inversión extranjera. El grado de apertura de las economías modernas facilita la participación del capital extranjero en la mayoría de los mercados. Debido a esto, el saldo neto de las transacciones de importación y exportación con otras economías desempeña un papel significativo entre los elementos que conforman el Producto Bruto de Puerto Rico.

Las ventas netas al resto del mundo presentaron una merma de 8.8% durante el año fiscal 2025, respecto al año fiscal anterior. Esto se debió a una disminución en las ventas (exportaciones) de 1.9%, especialmente en el renglón de mercancía. Mientras, las ventas en el renglón de servicios incrementaron 6.2% en el año fiscal 2025, respecto al año fiscal 2024. Las compras reflejaron un incremento de 1.0% durante el año fiscal 2025, respecto al año fiscal 2024. Esto se debió principalmente al renglón de servicios que aumentó 1.1% en igual período comparativo (**Tabla 1**).

Comercio exterior

Exportaciones

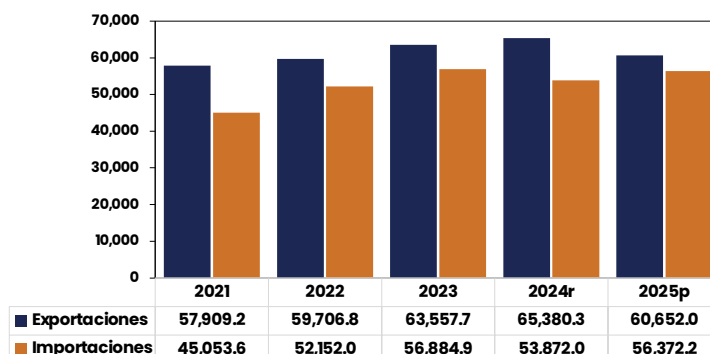
Los datos provenientes del Departamento de Comercio de los EE. UU. sobre el valor de las exportaciones registradas fue \$60,652.0 millones. Esto representó una merma de \$4,728.3 millones o 7.2%, respecto al año fiscal anterior. Casi la totalidad de las exportaciones se originan en el sector de la manufactura, específicamente de productos químicos. El valor de las exportaciones en la manufactura en el año fiscal 2025 totalizó en \$58,622.8 millones y constituyó el 96.7% del valor total de las exportaciones. Las exportaciones de manufactura de productos químicos totalizaron \$44,824.7 millones, principalmente en productos farmacéuticos y medicinas (**Gráfica 6**).

Importaciones

Las importaciones de mercancía registrada, según el Departamento de Comercio de los EE. UU. totalizaron \$56,372.2 millones durante el año fiscal 2025. Esto representó un incremento de \$2,500.2 millones o 4.6%, comparado con el nivel de \$53,872.0 millones registrados en el año fiscal 2024 (**Gráfica 6**).

Las importaciones procedentes de los Estados Unidos totalizaron \$35,795.4 millones durante el año fiscal 2025, para un aumento de \$3,448.6 millones o 10.7%, en relación con el nivel del año fiscal 2024. Las importaciones de los países extranjeros reflejaron una baja de 3.9% o \$828.8 millones en igual período comparativo.

Gráfica 6
TRANSACCIONES CON EL RESTO DEL MUNDO A PRECIOS CORRIENTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2021 - 2025p



En millones de dólares

r - revisado
p - preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Producto interno bruto

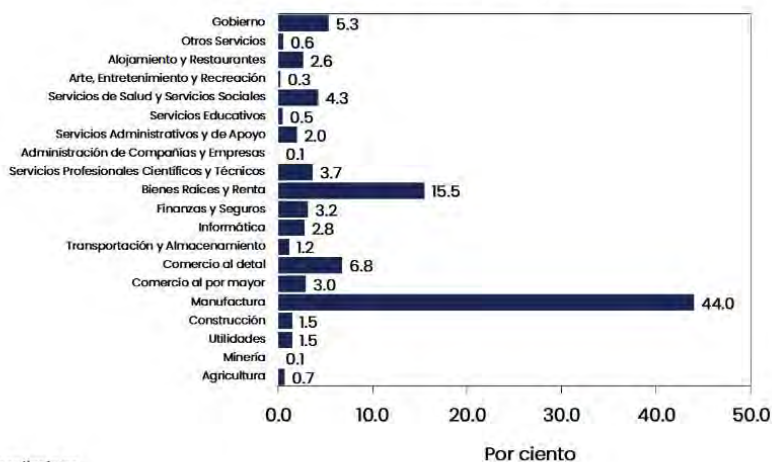
El producto interno bruto (PIB) es una medida económica ampliamente utilizada que representa el valor monetario de todos los bienes y servicios finales producidos durante un período de tiempo determinado, generalmente un año. El PIB es un indicador macroeconómico importante para comparar el redimiento económico, analizar tendencias de crecimiento, evaluar el bienestar económico de la población y proporcionar información para la formulación de políticas económicas.

El PIB de Puerto Rico presentó un crecimiento entre los años fiscales 2024 y 2025. En el año fiscal 2024, el PIB alcanzó \$126,029.5 millones, y en el año fiscal 2025 totalizó \$129,368.5 millones. Esto representó un aumento de \$3,339 millones o 2.6%, respecto al año fiscal 2024. Este crecimiento, aunque positivo, muestra una desaceleración respecto al año fiscal 2024, cuando el PIB aumentó 6.4%. Esto se explica principalmente por la fortaleza del sector manufacturero y los servicios asociados al consumo interno y al turismo **(Tabla 4)**.

El menor dinamismo económico en el año fiscal 2025 responde a la disminución del gasto público y la reducción progresiva de fondos federales relacionados con la reconstrucción, así como a un entorno global de menor crecimiento.

Durante el año fiscal 2025, los sectores más dinámicos fueron: Manufactura, Construcción, Comercio, Servicios Financieros, Bienes Raíces, y Alojamiento y Restaurantes. Mientras, que sectores como Utilidades y Gobierno mostraron contracciones o menor crecimiento relativo **(Gráfica 7)**.

Gráfica 7
REPRESENTACIÓN PORCENTUAL DE LAS INDUSTRIAS EN EL PIB
PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2025p

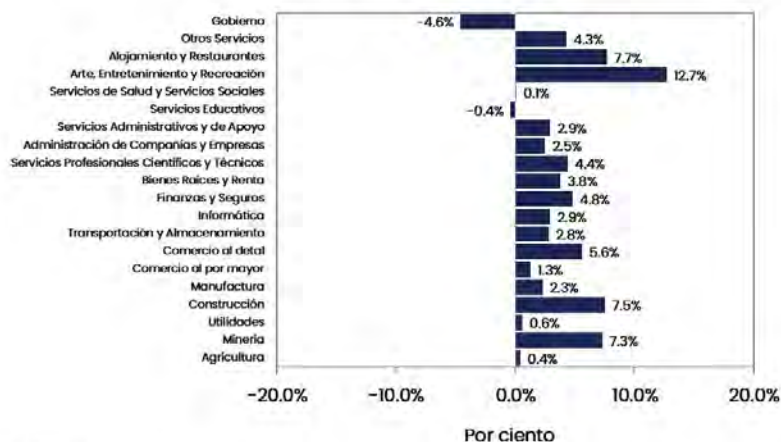


p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

El sector de la Manufactura continúa siendo el principal motor económico en Puerto Rico, con un incremento de \$3,875.4 millones entre los años fiscales 2023 y 2024 (7.5%) y de \$1,253.9 millones entre los años fiscales 2024 y 2025 (2.3%). Este crecimiento refleja la resiliencia del sector farmacéutico y de dispositivos médicos (**Gráfica 8**). Es importante señalar que, este sector representó el 44.0% del PIB total en el año fiscal 2025.

Gráfica 8
CRECIMIENTO PORCENTUAL DE LAS INDUSTRIAS EN EL PIB
PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2025p



p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 4

Producto interno bruto por sector industrial principal
Puerto Rico, años fiscales 2023r, 2024r y 2025p
En millones de dólares

	2023r	2024r	2025p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2024-2023	2025-2024	2024/ 2023	2025/ 2024
PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB)	118,478.8	126,029.5	129,368.5	7,550.7	3,339.0	6.4	2.6
Agricultura	836.0	883.3	887.2	47.3	3.9	5.7	0.4
Minería	85.4	75.8	81.3	10.4	5.5	15.9	7.3
Utilidades	2,722.4	1,916.6	1,928.5	(805.8)	11.9	(29.6)	0.6
Construcción	1,605.6	1,809.6	1,946.0	204.0	136.4	12.7	7.5
Manufactura	51,759.4	55,634.8	56,888.7	3,875.4	1,253.9	7.5	2.3
Comercio al por mayor	3,589.9	3,805.0	3,856.2	215.1	51.2	6.0	1.3
Comercio al detal	7,789.0	8,341.9	8,809.9	552.9	468.0	7.1	5.6
Transportación y Almacenamiento	1,437.0	1,563.8	1,608.3	126.8	44.5	8.8	2.8
Informática	3,438.9	3,552.2	3,654.9	113.3	102.7	3.3	2.9
Finanzas y Seguros	3,561.7	3,908.2	4,096.1	346.5	187.9	9.7	4.8
Bienes Raíces y Renta	18,391.7	19,332.0	20,061.8	940.3	729.8	5.1	3.8
Servicios Profesionales Científicos y Técnicos	4,209.6	4,595.1	4,795.5	385.5	200.4	9.2	4.4
Administración de Compañías y Empresas	83.6	83.3	85.4	(0.3)	2.1	(0.4)	2.5
Servicios Administrativos y de Apoyo	2,501.1	2,523.8	2,598.2	22.7	74.4	0.9	2.9
Servicios Educativos	613.3	675.1	672.2	61.8	(2.9)	10.1	(0.4)
Servicios de Salud y Servicios Sociales	5,139.3	5,498.8	5,503.2	359.5	4.4	7.0	0.1
Arte, Entretenimiento y Recreación	300.0	341.3	384.5	41.3	43.2	13.8	12.7
Alojamiento y Restaurantes	2,873.9	3,171.7	3,416.8	297.8	245.1	10.4	7.7
Otros Servicios	642.9	686.8	716.5	43.9	29.7	6.8	4.3
Gobierno	6,538.4	7,215.6	6,884.9	677.2	(330.7)	10.4	(4.6)
Central	5,173.3	5,768.9	5,356.6	595.6	(412.3)	11.5	(7.1)
Municipios	1,365.1	1,446.7	1,528.2	81.6	81.5	6.0	5.6
Discrepancia estadística	380.0	415.1	492.7	35.1	77.6	9.2	18.7

r = Cifras revisadas

p = Cifras preliminares

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Sectores con mayor crecimiento

Los sectores con mayor crecimiento entre los años fiscales 2024 y 2025 son aquellos relacionados con la reconstrucción, el turismo y el consumo interno.

1. Arte, Entretenimiento y Recreación (+12.7%), impulsado por el fortalecimiento del turismo interno y eventos culturales.
2. Alojamiento y Restaurantes (+7.7%), impulsado por la recuperación del turismo internacional y local.
3. Construcción (+7.5%), apoyada en proyectos privados de infraestructura y vivienda.
4. Finanzas y Seguros (+4.8%), reflejando la expansión de servicios digitales y el aumento en las inversiones privadas.
5. Bienes Raíces y Renta (+3.8%), vinculado a la estabilidad del mercado inmobiliario.
6. Informática (+2.9%), consistente con la digitalización empresarial en curso.

Estos sectores han mostrado una resiliencia destacable y evidencian una transición hacia un crecimiento liderado por servicios y consumo privado.

Sectores con crecimiento moderado o estable

1. Comercio al detal (+5.6%), reflejando una demanda interna estable y un entorno de consumo controlado.
2. Transportación y Almacenamiento (+2.8%), en parte por el aumento del comercio electrónico.
3. Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos (+4.4%), apoyados en la externalización de servicios empresariales.
4. Servicios Administrativos y de Apoyo (+2.9%) y Otros Servicios (+4.3%), que mantienen contribuciones positivas al empleo y al PIB.

Estos sectores se benefician de una base de consumo interna sólida, pese a las presiones de costos operativos e inflación.

Sectores en contracción o desaceleración

1. Manufactura (+2.3%), que, aunque continúa siendo el principal componente del PIB (44.0%), muestra desaceleración ante la estabilización de la producción farmacéutica.
2. Utilidades (+0.6%), este comportamiento apunta a problemas constantes en la generación y distribución eléctrica, altos costos energéticos y limitaciones en la infraestructura del sistema energético.
3. Gobierno (-4.6%), particularmente el Gobierno Central (-7.1%), sugiere ajustes fiscales o menor disponibilidad de fondos federales.
4. Servicios Educativos (-0.4%) y Salud y Servicios Sociales (+0.1%), que se mantienen prácticamente estancados.

Esta desaceleración indica una dependencia persistente de sectores vulnerables a recortes fiscales y a fluctuaciones externas. El PIB de Puerto Rico creció 2.6% durante el año fiscal 2025, marcando una desaceleración respecto al año fiscal anterior. El comportamiento sectorial evidencia una economía más diversificada, donde las industrias relacionadas al turismo, la construcción y los servicios financieros lideran el crecimiento. La contracción del gasto público y la ralentización de la manufactura limitan el potencial expansivo global, pero la estabilidad del consumo y la inversión privada mantienen a la economía en terreno positivo.

Ingreso neto

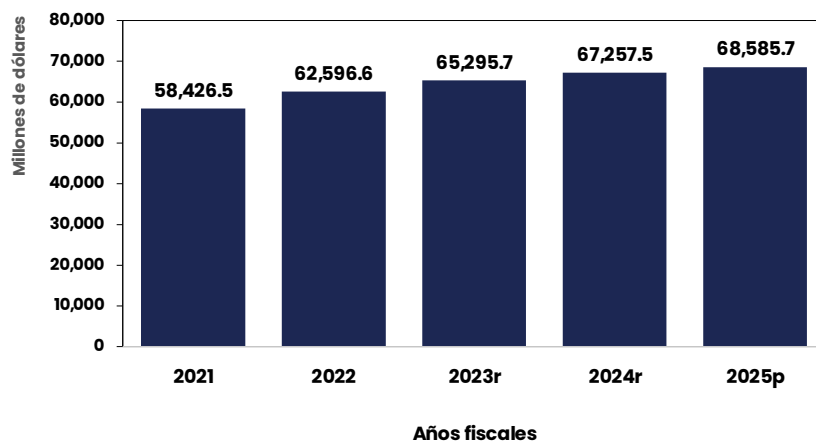
El ingreso neto, indicador clave para evaluar la eficiencia económica, rentabilidad y bienestar general, comprende los pagos a los factores de producción (compensaciones a empleados e ingresos por propiedad) de los residentes de una jurisdicción, independientemente del lugar donde se generen. En el año fiscal 2025, este totalizó \$68,585.7 millones lo que representó un incremento de \$1,328.2 millones o 2.0%, respecto al año fiscal 2024, cuando alcanzó \$67,257.5 millones (**Gráfica 9 y Tabla 5**).

La compensación a empleados es el conjunto de pagos y beneficios que reciben los trabajadores a cambio de su labor en una empresa o en la economía en general. Incluye tanto los salarios y sueldos como otras formas de remuneración y prestaciones ofrecidas por los empleadores. En el año fiscal 2025, esta totalizó en \$37,120.0 millones, para \$972.1 millones o 2.7% más, que el registrado en el año fiscal 2024.

El otro componente del ingreso neto, los ingresos procedentes de la propiedad son los flujos de ingresos generados por los activos de propiedad de una persona, empresa o entidad. Estos ingresos pueden incluir diversas formas tales como: alquiler, intereses, dividendos, regalías y por ganancias de capital. Durante el año fiscal 2025, éstos totalizaron en \$31,465.7 millones, para un crecimiento de 356.2 millones o 1.1%, en relación con el año fiscal 2024. Su participación relativa en el ingreso neto fue 46.0% en el año fiscal 2025.

El ingreso interno neto (IIN) es un indicador importante del valor agregado creado en una economía y se refiere a la medida del ingreso total generado en Puerto Rico por residentes como por no residentes en un período determinado, una vez que se han deducido los costos de depreciación o agotamiento de los activos fijos utilizados en la producción. El IIN alcanzó \$110,383.0 millones en el año fiscal 2025. Esto representó un aumento de 2.3%, al compararse con el año fiscal 2024 (**Tabla 5**).

Gráfica 9
INGRESO NETO A PRECIOS CORRIENTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2021 - 2025p



r - revisado
p - preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 5

Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal							
Puerto Rico, años fiscales 2023r, 2024r y 2025p							
En millones de dólares							
	2023r	2024r	2025p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2024-2023	2025-2024	2024/ 2023	2025/ 2024
INGRESO NETO	65,295.7	67,257.5	68,585.7	1,961.8	1,328.2	3.0	2.0
Compensación a empleados	34,262.1	36,147.9	37,120.0	1,885.8	972.1	5.5	2.7
Ingresos procedentes de la propiedad (1)	31,033.7	31,109.5	31,465.7	75.8	356.2	0.2	1.1
Menos: Resto del mundo	(36,575.8)	(40,591.8)	(41,797.3)	(4,016.0)	(1,205.5)	11.0	3.0
Compensación a empleados	1,368.9	1,135.3	1,242.2	(233.6)	106.9	(17.1)	9.4
Ingresos procedentes de la propiedad	(37,944.7)	(41,727.1)	(43,039.5)	(3,782.4)	(1,312.4)	10.0	3.1
INGRESO INTERNO NETO	101,871.6	107,849.3	110,383.0	5,977.7	2,533.7	5.9	2.3
Compensación a empleados	32,893.2	35,012.6	35,877.8	2,119.4	865.2	6.4	2.5
Ingresos procedentes de la propiedad	68,978.4	72,836.7	74,505.2	3,858.3	1,668.5	5.6	2.3
Agricultura	840.2	887.7	891.6	47.5	3.9	5.7	0.4
Compensación a empleados	162.5	165.2	166.1	2.7	0.9	1.7	0.5
Ingresos procedentes de la propiedad	677.8	722.5	725.5	44.7	3.0	6.6	0.4
Minería	55.7	65.0	69.8	9.3	4.8	16.7	7.4
Compensación a empleados	30.6	33.3	34.7	2.7	1.4	8.8	4.2
Ingresos procedentes de la propiedad	25.2	31.7	35.1	6.5	3.4	25.8	10.7
Utilidades	2,232.3	1,366.4	1,229.3	(865.9)	(137.1)	(38.8)	(10.0)
Compensación a empleados	1,000.4	988.9	1,051.4	(11.5)	62.5	(1.1)	6.3
Ingresos procedentes de la propiedad	1,231.8	377.5	178.0	(854.3)	(199.5)	(69.4)	(52.8)
Construcción	1,425.5	1,613.3	1,738.7	187.8	125.4	13.2	7.8
Compensación a empleados	1,033.4	1,163.1	1,260.8	129.7	97.7	12.6	8.4
Ingresos procedentes de la propiedad	392.1	450.2	477.9	58.1	27.7	14.8	6.2
Manufactura	47,265.9	50,474.1	51,667.8	3,208.2	1,193.7	6.8	2.4
Compensación a empleados	3,961.2	4,065.8	4,154.5	104.6	88.7	2.6	2.2
Ingresos procedentes de la propiedad	43,304.7	46,408.4	47,513.3	3,103.7	1,104.9	7.2	2.4
Comercio al por mayor	3,097.8	3,286.1	3,331.4	188.3	45.3	6.1	1.4
Compensación a empleados	2,027.7	2,146.9	2,180.5	119.2	33.6	5.9	1.6
Ingresos procedentes de la propiedad	1,070.1	1,139.2	1,150.9	69.1	11.7	6.5	1.0
Comercio al detal	7,000.4	7,521.3	7,949.5	520.9	428.2	7.4	5.7
Compensación a empleados	3,544.0	3,706.8	3,834.9	162.8	128.1	4.6	3.5
Ingresos procedentes de la propiedad	3,456.5	3,814.5	4,114.7	358.0	300.2	10.4	7.9
Transportación y Almacenamiento	972.5	1,067.2	1,090.6	94.7	23.4	9.7	2.2
Compensación a empleados	733.3	766.1	808.0	32.8	41.9	4.5	5.5
Ingresos procedentes de la propiedad	239.2	301.2	282.6	62.0	(18.6)	25.9	(6.2)

Tabla 5

Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal (Cont.)

Puerto Rico, años fiscales 2023r, 2024r y 2025p

En millones de dólares

	2023r	2024r	2025p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2024-2023	2025-2024	2024/ 2023	2025/ 2024
Informática	1,562.1	1,611.0	1,674.2	48.9	63.2	3.1	3.9
Compensación a empleados	780.4	809.0	839.5	28.6	30.5	3.7	3.8
Ingresos procedentes de la propiedad	781.7	802.0	834.7	20.3	32.7	2.6	4.1
Finanzas y Seguros	2,808.4	3,080.2	3,227.4	271.8	147.2	9.7	4.8
Compensación a empleados	2,197.6	2,360.7	2,587.7	163.1	227.0	7.4	9.6
Ingresos procedentes de la propiedad	610.8	719.5	639.7	108.7	(79.8)	17.8	(11.1)
Bienes Raíces y Renta	13,634.5	14,143.3	14,587.0	508.8	443.7	3.7	3.1
Compensación a empleados	748.3	802.1	869.9	53.8	67.8	7.2	8.5
Ingresos procedentes de la propiedad	12,886.2	13,341.2	13,717.1	455.0	375.9	3.5	2.8
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	3,872.9	4,231.3	4,413.9	358.4	182.6	9.3	4.3
Compensación a empleados	2,400.8	2,616.7	2,724.4	215.9	107.7	9.0	4.1
Ingresos procedentes de la propiedad	1,472.0	1,614.6	1,689.4	142.6	74.8	9.7	4.6
Administración de Compañías y Empresas	75.7	75.1	77.0	(0.6)	1.9	(0.8)	2.5
Compensación a empleados	70.1	69.9	71.4	(0.2)	1.5	(0.3)	2.1
Ingresos procedentes de la propiedad	5.6	5.3	5.6	(0.3)	0.3	(5.4)	5.7
Servicios Administrativos y de Apoyo	2,329.8	2,344.3	2,413.4	14.5	69.1	0.6	2.9
Compensación a empleados	1,958.6	1,960.3	2,012.9	1.7	52.6	0.1	2.7
Ingresos procedentes de la propiedad	371.2	384.0	400.6	12.8	16.6	3.4	4.3
Servicios Educativos	503.9	555.7	553.7	51.8	(2.0)	10.3	(0.4)
Compensación a empleados	451.8	499.4	500.7	47.6	1.3	10.5	0.3
Ingresos procedentes de la propiedad	52.1	56.3	53.0	4.2	(3.3)	8.1	(5.9)
Servicios de Salud y Servicios Sociales	4,482.7	4,808.4	4,798.8	325.7	(9.6)	7.3	(0.2)
Compensación a empleados	2,971.3	3,108.4	3,169.7	137.1	61.3	4.6	2.0
Ingresos procedentes de la propiedad	1,511.4	1,700.0	1,629.2	188.6	(70.8)	12.5	(4.2)
Arte, Entretenimiento y Recreación	229.6	261.2	297.5	31.6	36.3	13.8	13.9
Compensación a empleados	138.1	163.3	181.0	25.2	17.7	18.2	10.8
Ingresos procedentes de la propiedad	91.4	97.9	116.5	6.5	18.6	7.1	19.0
Alojamiento y Restaurantes	2,394.3	2,655.8	2,875.0	261.5	219.2	10.9	8.3
Compensación a empleados	1,703.0	1,898.6	2,051.3	195.6	152.7	11.5	8.0
Ingresos procedentes de la propiedad	691.3	757.3	823.7	66.0	66.4	9.5	8.8
Otros Servicios	548.9	586.2	611.3	37.3	25.1	6.8	4.3
Compensación a empleados	441.5	472.6	493.6	31.1	21.0	7.0	4.4
Ingresos procedentes de la propiedad	107.4	113.7	117.7	6.3	4.0	5.9	3.5
Gobierno (2)	6,538.4	7,215.6	6,884.9	677.2	(330.7)	10.4	(4.6)
Compensación a empleados	6,538.4	7,215.6	6,884.9	677.2	(330.7)	10.4	(4.6)
Ingresos procedentes de la propiedad	0.0	0.0	0.0	0	0	0	0

r - Cifras revisadas

p - Cifras preliminares

(1) Incluye la ganancia neta y el interés neto originado en todos los sectores industriales en Puerto Rico.

(2) Incluye gobierno central y municipios.

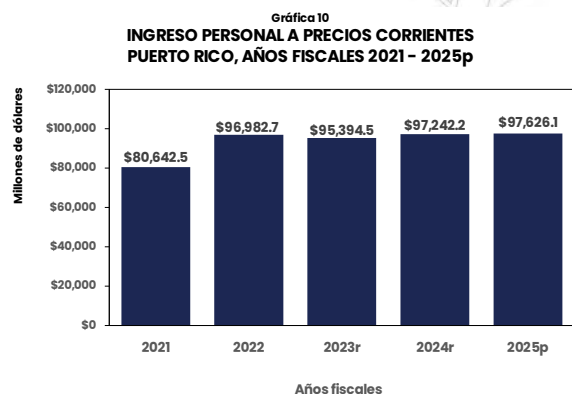
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Ingreso personal

El ingreso personal se define como el flujo de ingresos totales recibidos por los individuos antes de impuestos y deducciones durante un período determinado. Es una medida clave para comprender los flujos de efectivo y el nivel de ingresos disponibles para los individuos en una economía. Los ingresos recibidos por las personas de fuentes productivas están constituidos por la compensación de empleados y los ingresos procedentes de la propiedad. Las transferencias son los ingresos recibidos de fuentes no productivas. Estas incluyen partidas como: becas, pensiones, seguro social, entre otros.

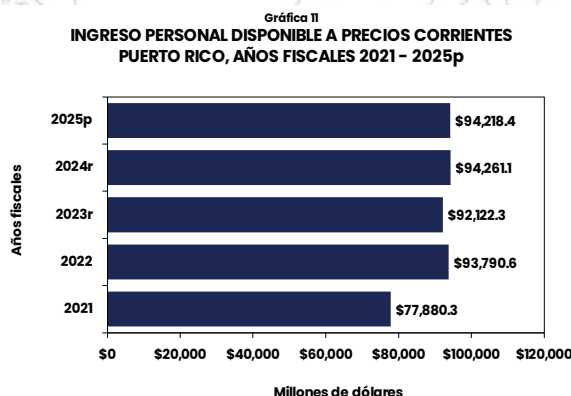
En el año fiscal 2025, el ingreso personal fue \$97,626.1 millones, con un aumento de \$383.9 millones o 0.4%, al compararse con el año fiscal 2024 (**Gráfica 10**). Mientras, los pagos de transferencias del gobierno central y municipios disminuyeron \$1,168.5 millones o 2.4%, en el año fiscal 2024.

El ingreso personal disponible representa el monto neto que disponen las personas, luego del pago de contribuciones para consumir o ahorrar. En el año fiscal 2025, esta variable registró un valor a precios corrientes de \$94,218.4 millones, de \$94,262.1 millones en el año fiscal 2024 (**Gráfica 11**).



r - revisado
p - preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.



r - revisado
p - preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Situación económica de las personas

Activos financieros de las personas

Los activos financieros de las personas son los instrumentos y bienes que poseen las personas y que tienen un valor económico y pueden generar ingresos financieros. Estos activos representan las inversiones y las reservas de valor que las personas poseen para satisfacer sus necesidades presentes y futuras. En el año fiscal 2025, los activos financieros de las personas totalizaron \$49,402.0 millones, para un aumento de \$1,340.7 millones o 2.8%, en

relación con el año fiscal 2024. Es importante mencionar, que se reflejaron crecimientos en ahorros en: cooperativas locales, 3.3%; ahorros en cooperativas federales, 4.0%; y ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre y Asociado, 2.0%. Los ahorros en cooperativas locales alcanzaron \$12,404.8 millones durante el año fiscal 2025 **(Tabla 6)**.

Tabla 6

Activos financieros de las personas

Puerto Rico, años fiscales 2023r, 2024r y 2025p

En millones de dólares

	2023r	2024r	2025p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2024-2023	2025-2024	2024/ 2023	2025/ 2024
ACTIVOS FINANCIEROS, TOTAL	47,729.5	48,061.4	49,402.0	331.8	1,340.7	0.7	2.8
Depósitos en bancos comerciales 1/	31,505.6	31,386.8	32,272.3	(118.9)	885.5	(0.4)	2.8
Ahorros en bancos federales de ahorro 2/	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado	2,652.7	2,705.7	2,759.7	53.0	54.0	2.0	2.0
Ahorros en cooperativas locales	11,601.1	12,008.6	12,404.8	407.5	396.2	3.5	3.3
Ahorros en cooperativas federales	1,028.4	1,057.6	1,099.9	29.2	42.3	2.8	4.0
Reservas en fondos públicos de pensiones	0.0	0.0	0.0	-	-	-	-
Reservas en compañías de seguros de vida	941.7	902.8	865.4	(39.0)	(37.4)	(4.1)	(4.1)

r - Cifras revisadas

p - Cifras preliminares

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Deuda de los consumidores

La deuda de los consumidores se refiere a la cantidad de dinero que los individuos, hogares o familias adeudan a terceros, como instituciones financieras, empresas o entidades gubernamentales, debido a préstamos, créditos o financiamientos adquiridos. El total que los consumidores le deben a las entidades de financiamiento fue \$30,804.1 millones durante el año fiscal 2025, un aumento de \$42.7 millones o 0.1%, en relación con el año fiscal 2024. En el año fiscal 2025, las compañías de venta condicional constituyeron el principal acreedor de los consumidores, una participación relativa de 34.8% de la deuda total. En segundo lugar, están los Bancos comerciales con una participación de 27.9%. La deuda total de los consumidores en los bancos comerciales reflejó un incremento de \$335.3 millones o 4.1%, en comparación con el al año fiscal 2024. Igualmente, la deuda de los consumidores en cooperativas locales de ahorro y crédito creció \$329.3 millones o 4.5% en el año fiscal 2025, respecto al año fiscal 2024 **(Tabla 7)**.

Tabla 7

Deuda de los consumidores							
Puerto Rico, años fiscales 2023r, 2024r y 2025p							
En millones de dólares							
	2023r	2024r	2025p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2024-2023	2025-2024	2024/ 2023	2025/ 2024
DEUDA DE LOS CONSUMIDORES, TOTAL	29,160.7	30,761.4	30,804.1	1,600.7	42.7	5.5	0.1
Bancos comerciales	7,505.3	8,253.8	8,589.1	748.5	335.3	10.0	4.1
Compañías de préstamos personales pequeños	253.7	258.0	235.4	4.3	(22.7)	1.7	(8.8)
Bancos federales de ahorro	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	1,346.6	1,344.8	1,342.9	(1.8)	(1.9)	(0.1)	(0.1)
Cooperativas federales de ahorro y crédito	819.5	814.0	0.0	(5.6)	(814.0)	(0.7)	(100.0)
Cooperativas locales de ahorro y crédito	6,724.7	7,278.9	7,608.1	554.2	329.3	8.2	4.5
Fondos públicos de pensiones	95.6	79.0	21.9	(16.7)	(57.1)	(17.4)	(72.3)
Compañías de seguros	236.3	255.8	269.8	19.5	14.0	8.3	5.5
Compañías de venta condicional	10,292.6	10,498.5	10,708.4	205.9	210.0	2.0	2.0
Cuentas de crédito rotativos y a plazo diferido (1)	1,277.3	1,327.1	1,376.8	49.8	49.7	3.9	3.7
Student Loan Marketing Association	609.0	651.6	651.6	42.6	0.0	7.0	0.0

r - Cifras revisadas

p - Cifras preliminares

1/ No incluye todas las tarjetas de crédito.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del ELA, National Credit Union Administration, Corporación de Seguro de Acciones y Depósitos de Cooperativas de Ahorro y Crédito (PROSAD COOP), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y Universidad de Puerto Rico.

Empleo y Desempleo

La Encuesta de Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos (DTRH) revela que, el estimado promedio del número de personas empleadas ajustado estacionalmente en Puerto Rico ascendió a 1,163,000 personas durante el año fiscal 2025. Esto representó 19,000 empleos más, respecto al año fiscal 2024. El grupo trabajador lo constituyeron 1,231,000 personas, tras registrar 1,214,000 personas en el año fiscal anterior. La tasa de participación laboral fue 44.8 por ciento, superando el nivel del año fiscal anterior por 0.4 puntos porcentuales (**Tabla 8**).

Por otro lado, las estadísticas del DTRH, que son certificadas por el Negociado de Estadísticas Laborales federal (BLS, por sus siglas en inglés) reflejaron una disminución 3,000 personas desempleadas, si se compara con la cifra del año fiscal 2024. La tasa de desempleo disminuyó 0.4 puntos porcentuales en el año fiscal 2025.

Tabla 8

Estado de empleo de la población civil no institucional
Años fiscales, en miles de personas

	2021	2022	2023	2024	2025
Personas de 16 años o más	2,754	2,746	2,731	2,740	2,752
Grupo trabajador	1,136	1,196	1,186	1,214	1,231
Empleados	1,039	1,114	1,115	1,144	1,163
Cambio absoluto	45	75	1	29	19
Desempleados	97	82	71	70	67
Tasa de participación	41.2	43.6	43.4	44.4	44.8
Cambio en puntos porcentuales		2.4	-0.2	1.0	0.4
Tasa de desempleo	8.5	6.9	6.0	5.8	5.4
Cambio en puntos porcentuales		-1.6	-0.9	-0.2	-0.4

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico,
Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Grupo Trabajador.



Según los datos del Empleo Asalariado No Agrícola, se registraron 958,500 puestos asalariados en el año fiscal 2025. Esto representó un aumento de 7,400 empleos asalariados o 0.8%, comparado con el año fiscal 2024. Dicho incremento se distribuye en los siguientes sectores industriales: recreación y alojamiento, 3,300; minería, tala y construcción, 2,600; comercio, transportación y utilidades, 2,200; servicios educativos y de salud, 1,300; y actividades financieras.

Ingresos del Gobierno

En el año fiscal 2025, las rentas periódicas netas al fisco del Gobierno de Puerto Rico totalizaron \$25,726.6 millones, para un aumento de \$405.5 millones o 1.6%. Estos recaudos se dividen en tres clases de fondos: Ingresos Netos al Fondo General, los Fondos Especiales de Funcionamiento y el Fondo de Redención a la Deuda (**Tabla 9**).

El Fondo General recoge el monto mayor de las rentas periódicas netas y es la base del presupuesto gubernamental, esto representó el 53.0% del total en el año fiscal 2025. El segundo, que corresponde al nombre de Fondos Especiales de Funcionamiento tiene la responsabilidad de contabilizar las asignaciones para proyectos especiales relacionados mayormente con la salud, la educación y otras áreas de bienestar. Este fondo totalizó \$12,092.8 millones y representó el 47.0% de todas las rentas. Las aportaciones federales recibidas por el gobierno central, que se agrupan bajo otras fuentes, se adjudican en su totalidad a los Fondos Especiales de Funcionamiento. En el año fiscal 2025, dichas aportaciones sumaron \$10,568.7 millones, constituyendo el 97.9% del total de ese fondo. El tercer fondo, como su nombre sugiere, separa los fondos para pago principal e intereses de la deuda del gobierno y es el menor de los tres fondos.

Tabla 9

Rentas periódicas netas por fondo

Puerto Rico, años fiscales 2023r, 2024r y 2025p

En millones de dólares

	Años fiscales			Cambio			
	2023r	2024r	2025p	Absoluto		Porcentual	
				2024-2023	2025-2024	2024/2023	2025/2024
Total	21,923.8	25,321.1	25,726.6	3,397.3	405.5	15.5	1.6
Fondo General	12,597.6	13,362.0	13,633.8	764.4	271.8	6.1	2.0
Fondos Especiales de Funcionamiento	9,326.2	11,959.0	12,092.8	2,632.8	133.8	28.2	1.1
Fondo de Redención de la Deuda	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0

p - cifras preliminares

r - cifras revisadas

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos y Financieros.

Ingresos netos al Fondo General

El Fondo General constituye el fondo principal de la operación del gobierno central y guarda una relación estrecha con la situación económica de Puerto Rico. Este se alimenta de la mayoría de las recaudaciones de fuentes internas contributivas y no contributivas. Además, el mismo guarda una alta correlación con la situación económica de Puerto Rico.

Los ingresos netos al Fondo General se subdividen en dos grupos: fuentes estatales y de otras fuentes. El monto total de estos ingresos se elevó a \$13,633.8 millones en el año fiscal 2025 y reflejó un incremento de \$271.8 millones o 2.0%. Los ingresos de fuentes estatales totalizaron \$13,411.6 millones, para un alza de \$261.1 millones. Estas fuentes constituyeron el 98.4% del total. Los ingresos de otras fuentes sumaron \$222.2 millones para un crecimiento de \$10.7 millones o 5.1% (**Tabla 10**).

Los ingresos procedentes de las contribuciones constituyeron el 96.5% de estas fuentes, con un total de \$12,948.3 millones. Si se compara con la cifra de \$12,642.1 millones recaudados durante el año fiscal 2024, este componente reflejó un aumento de \$306.2 millones o 2.4%, durante el año fiscal 2025.

Por otro lado, los ingresos no contributivos totalizaron \$463.3 millones para una reducción de \$45.1 millones o 8.9%, en relación con el nivel del año anterior. En el año fiscal 2025, el impuesto sobre ventas y uso (IVU) alcanzó la cifra de \$3,015.7 millones para un incremento de \$36.5 millones o 1.2%, con respecto a los \$2,979.2 millones estimados en el año fiscal 2024.

Entre los ingresos netos al Fondo General provenientes de fuentes estatales se destaca el incremento alcanzado por la contribución sobre ingresos. Este recaudó un monto de \$7,772.8 millones que superó en \$381.6 millones o 5.2% al año precedente. El alza de la contribución sobre ingresos de corporaciones y sociedades superó a la de los individuos y a la contribución clasificada como otras. Esta ascendió a \$3,657.2 millones en el año fiscal 2025. En el caso de las contribuciones sobre ingresos de los individuos, se recaudaron \$3,006.9 millones, equivalente a un aumento de \$391.3 millones o 15.0% por ciento.

En el renglón de otras contribuciones, alcanzó la suma de \$1,108.7 millones mostrando un alza de \$46.7 millones o 4.4%. Por otro lado, en el año fiscal 2025, se recaudaron \$1,880.6 millones por concepto de arbitrios, \$139.3 millones por licencias y \$1.3 millones por herencias y donaciones.

Desembolsos del Gobierno

Los gastos corrientes del gobierno central y los municipios montaron \$20,316.9 millones durante el año fiscal 2025, mostrando una disminución de \$49 millones o 0.2% bajo el nivel correspondiente al año fiscal 2024. Dentro de esos gastos, se incluyen las compras netas de artículos y servicios, pagos de transferencias a personas, subsidios y otros gastos.

Las compras de artículos y servicios constituyen la partida fundamental en términos del valor de los desembolsos totales, debido a que su principal componente es la compensación de empleados del gobierno. En el año fiscal 2025, el total de estas compras sumó \$10,957.6 millones, que reflejó una baja de \$376 millones o 3.3%, respecto al año fiscal 2024. Esta disminución es atribuida a todas las partidas ya que las mismas presentaron datos por debajo a lo alcanzado en el año fiscal anterior.

Los pagos de transferencia a las personas, segundo renglón principal de los gastos corrientes del gobierno central y los municipios, totalizaron \$7,834.4 millones en el año fiscal 2025. Estos experimentaron un alza de \$81.5 millones o 1.1% sobre la cifra del año fiscal 2024. Este aumento se refleja en la partida de otros pagos de transferencias, debido a que la partida más destacada corresponde a la aportación a pagos de primas de seguro de salud.

Por otra parte, los gastos corrientes del gobierno en forma de subsidios descendieron a \$336.9 millones en el año fiscal 2025, para una merma de \$47.7 millones o 12.4% en relación con los \$384.6 millones del año fiscal 2024 (**Tabla 11**). La partida denominada como otros gastos, que incluye los intereses pagados por el gobierno y los pagos de transferencias al Gobierno Federal, alcanzó un valor de \$1,188.1 millones que representó un incremento de \$293.1 millones o 32.7% en comparación con la cantidad registrada el año fiscal previo.

Tabla 10

Ingresos netos al Fondo General

Puerto Rico, años fiscales 2023r, 2024r y 2025p

En millones de dólares

	Años fiscales			Cambio			
	2023r	2024r	2025p	Absoluta		Porcentual	
				2024-2023	2025-2024	2024/2023	2025/2024
Total	12,597.6	13,362.0	13,633.8	764.4	271.8	6.1	2.0
De fuentes estatales	12,426.5	13,150.5	13,411.6	724.0	261.1	5.8	2.0
Contributivas	11,968.2	12,642.1	12,948.3	673.9	306.2	5.6	2.4
Propiedad	102.6	161.4	138.8	58.8	(22.6)	57.3	(14.0)
Contribución sobre ingresos, total	6,977.1	7,391.2	7,772.8	414.1	381.6	5.9	5.2
Individuos	2,883.3	2,615.6	3,006.9	(267.7)	391.3	(9.3)	15.0
Corporaciones y sociedades	3,359.6	3,713.6	3,657.2	354.0	(56.4)	10.5	(1.5)
Otras	734.2	1,062.0	1,108.7	327.8	46.7	44.6	4.4
Herencias y donaciones	1.1	1.2	1.3	0.1	0.1	9.1	8.3
Impuestos sobre ventas y uso	2,778.3	2,979.2	3,015.7	200.9	36.5	7.2	1.2
Arbitrios, total	2,023.2	1,973.9	1,880.6	(49.3)	(93.3)	(2.4)	(4.7)
Bebidas alcohólicas	291.7	280.0	283.8	(11.7)	3.8	(4.0)	1.4
Productos de tabaco	82.7	67.0	81.5	(15.7)	14.5	(19.0)	21.6
Vehículos de motor	652.2	705.1	668.5	52.9	(36.6)	8.1	(5.2)
Arbitrio general del 5%	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Otros	996.6	921.8	846.8	(74.8)	(75.0)	(7.5)	(8.1)
Licencias	85.9	135.2	139.3	49.3	4.1	57.4	3.0
No contributivas	458.3	508.4	463.3	50.1	(45.1)	10.9	(8.9)
Loterías	125.6	151.0	140.4	25.4	(10.6)	20.2	(7.0)
Ingresos misceláneos	332.7	357.4	322.9	24.7	(34.5)	7.4	(9.7)
De otras fuentes	171.1	211.5	222.2	40.4	10.7	23.6	5.1
Derechos de aduana	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Arbitrios sobre embarques	171.1	211.5	222.2	40.4	10.7	23.6	5.1

p - cifras preliminares

r - cifras revisadas

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos y Financieros.

Tabla II

Gastos corrientes del gobierno central y municipios
Puerto Rico, años fiscales 2023r, 2024r y 2025p
En millones de dólares

	Años fiscales			Cambio			
	2023r	2024r	2025p	Absoluto		Porcentual	
				2024-2023	2025-2024	2024/2023	2025/2024
Total	18,908.3	20,365.9	20,316.9	1,457.6	(49.0)	7.7	(0.2)
Compra de artículos y servicios	10,694.5	11,333.6	10,957.6	639.1	(376.0)	6.0	(3.3)
Compensación a empleados	6,538.4	7,215.6	6,884.9	677.2	(330.7)	10.4	(4.6)
Otras compras	4,904.5	5,419.4	5,316.3	514.9	(103.1)	10.5	(1.9)
Menos: desembolso de capital	748.4	1,301.4	1,243.6	553.0	(57.8)	73.9	(4.4)
Pagos de transferencia a personas	7,042.4	7,752.9	7,834.4	710.5	81.5	10.1	1.1
Compensación por desempleo	147.0	151.9	150.9	4.9	(1.0)	3.3	(0.7)
Asistencia económica	55.6	56.0	45.8	0.4	(10.2)	0.7	(18.2)
Compensación FSE	55.3	57.3	56.2	2.0	(1.1)	3.6	(1.9)
Pensiones	1,817.6	2,084.1	2,081.6	266.5	(2.5)	14.7	(0.1)
Becas	185.3	170.7	179.4	(14.6)	8.7	(7.9)	5.1
Donativos a instituciones privadas	158.0	516.4	490.2	358.4	(26.2)	226.8	(5.1)
Subsidio de energía eléctrica	31.0	22.1	14.9	(8.9)	(7.2)	(28.7)	(32.6)
Otros 1/	4,592.5	4,694.2	4,815.4	101.7	121.2	2.2	2.6
Subsidios	332.1	384.6	336.9	52.5	(47.7)	15.8	(12.4)
Otros gastos	839.2	895.0	1,188.1	55.8	293.1	6.6	32.7
Intereses pagados	240.0	217.8	416.1	(22.2)	198.3	(9.2)	91.0
Pagos de transferencia al gobierno federal	599.2	677.2	772.0	78.0	94.8	13.0	14.0

p - cifras preliminares

r - cifras revisadas

1/ Incluye recompensas, remedio social compensatorio, ayuda contra la pobreza, beneficios por incapacidad o muerte, sentencias e indemnizaciones reintegros, adiestramientos, reclamaciones por seguro de vida, ayuda económica a empleados, servicios auxiliares, servicios de agua gratis y aportaciones a pagos de primas de seguro de salud.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Actividad Sectorial

El análisis de la actividad sectorial, de acuerdo con el Sistema de Clasificación de América del Norte (SCIAN) es medida por el PIB y el ingreso interno neto (IIN). Las primeras cinco industrias del PIB y el IIN en el año fiscal 2025 fueron las siguientes: manufactura, bienes raíces y renta, comercio al detal, gobierno y Servicios de Salud y Servicios Sociales

Manufactura

El sector de la manufactura continúa siendo el principal motor económico de Puerto Rico, con una aportación significativa tanto al Producto Interno Bruto (PIB) como al ingreso interno neto (IIN) (**Gráfica 7 y Tabla 5**). Durante el año fiscal 2025, este sector representó el 44.0% del PIB total y el 46.8% del IIN, reafirmando su posición como la actividad económica de mayor peso en la estructura productiva de Puerto Rico.

En términos de desempeño económico, el PIB generado por la manufactura alcanzó \$56,888.7 millones en el año fiscal 2025, reflejando un incremento de \$1,253.9 millones respecto a los \$55,634.8 millones reportados en el año fiscal 2024. Este crecimiento, aunque moderado, evidencia la continuidad operacional y la resiliencia del sector, particularmente en áreas vinculadas a la producción farmacéutica y manufacturas de alto valor añadido.

El ingreso interno neto originado en este sector también mostró un desempeño positivo al situarse en \$51,667.8 millones, un aumento de \$1,193.7 millones o 2.4% en comparación con el año fiscal anterior. De este total, las compensaciones a empleados sumaron \$4,154.5 millones, lo que representó un alza de \$88.7 millones frente al año fiscal 2024. Por otro lado, los ingresos procedentes de la propiedad, que incluyen ganancias corporativas e intereses, alcanzaron \$47,513.3 millones, lo que reflejó un aumento de \$1,104.9 millones en igual período. Estos datos reafirman que la mayor parte del valor generado en la manufactura proviene de activos de capital y propiedad intelectual, típicos de industrias multinacionales que dominan este sector en la isla.

Las exportaciones en el sector de la manufactura sumaron \$58,622.8 millones en el año fiscal 2025, cifra que representó el 96.7% del total de las exportaciones de mercancía. Este nivel refleja una disminución respecto a los \$63,068.4 millones exportados en el año fiscal 2024, lo que sugiere una contracción en la demanda externa o una variación en los ciclos de producción y distribución de bienes especializados.

No obstante, Puerto Rico mantiene su posición como el mayor exportador farmacéutico per cápita del mundo occidental. Según “PharmaBoardRoom”, la isla exporta anualmente más de \$53 mil millones en productos biofarmacéuticos y dispositivos médicos hacia más de 120 países. El BLS reporta que Puerto Rico representó el 17.6% de las exportaciones estadounidenses de manufactura farmacéutica en 2024, posicionándose como la segunda jurisdicción exportadora de este sector a nivel nacional. Compañías como Amgen (\$650M comprometidos en Juncos), Eli Lilly (\$1,200M en Carolina), Pfizer, Bristol Myers Squibb, AstraZeneca, Johnson & Johnson y GSK forman el núcleo de este ecosistema, generando empleos de alta especialización y alto salario relativo.

La tendencia mundial hacia el “reshoring” de cadenas de suministro farmacéutico representa una oportunidad estratégica de primer orden. Con costos de manufactura estimados entre un 15-20% por debajo de las operaciones continentales comparables, la tasa corporativa del 4% bajo la Ley 60, y la certificación CEIV Pharma del Aeropuerto Internacional Luis Muñoz Marín, el primero en el Caribe en obtenerla, Puerto Rico está posicionado para capturar flujos adicionales de inversión en terapias génicas, productos biológicos de próxima generación y formulaciones orales de GLP-1.

En términos de empleo, la manufactura contó con 83,600 trabajadores durante el año fiscal 2025, según datos de la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y

Recursos Humanos (DTRH). Esta cifra refleja la alta productividad del sector, caracterizado por procesos intensivos en tecnología y capital que demandan una fuerza laboral especializada.

Bienes Raíces y Renta

El sector de bienes raíces y renta es el segundo mayor contribuyente al PIB de Puerto Rico, con una participación del 15.5% y una tendencia de expansión consistente en los últimos tres años. Su comportamiento reafirma la relevancia del mercado inmobiliario y de los servicios de alquiler dentro de la actividad económica general de Puerto Rico.

Durante el año fiscal 2025, el PIB de este sector alcanzó \$20,061.8 millones, lo que representó un aumento de \$729.8 millones, equivalente a un crecimiento de 3.8% respecto al año fiscal 2024. Este incremento refleja una expansión sostenida en la actividad inmobiliaria, impulsada por una mayor demanda de propiedades, un mercado de alquiler relativamente estable y la continuidad de proyectos vinculados al desarrollo urbano y la recuperación económica.

El Ingreso Interno Neto (IIN) del sector ascendió a \$14,587.0 millones, para un incremento de \$443.7 millones o 3.1% en comparación con el año fiscal anterior. El crecimiento en el IIN sugiere un aumento en el valor agregado generado por actividades relacionadas con la gestión de propiedades, arrendamientos y servicios relacionados, lo que a su vez evidencia una rentabilidad sostenida del sector.

Respecto a su peso o participación dentro de la economía, el sector de bienes raíces y renta representó el 15.5% del PIB total y el 13.2% del IIN en el año fiscal 2025. Estas proporciones lo sitúan como uno de los sectores de mayor contribución al desempeño macroeconómico general, superado únicamente por sectores altamente dominantes como la manufactura. Su participación refleja no solo su dimensión económica, sino también su función clave en la estabilidad y dinamismo del mercado interno.

El empleo generado por este sector también reflejó una tendencia positiva, al alcanzar 16,200 puestos en el año fiscal 2025, cifra que supera los 15,900 empleos registrados en el año fiscal anterior. Este incremento demuestra una expansión moderada pero consistente en la actividad laboral relacionada a los servicios de bienes raíces y alquiler.

Esta expansión refleja la revalorización de activos inmobiliarios, el fortalecimiento del mercado de alquiler y la continuidad de actividades económicas vinculadas a la gestión de bienes raíces. Más allá de la contabilidad macroeconómica, el mercado residencial exhibe una dinámica excepcional: el Índice de Precios de Vivienda de la FHFA registró una apreciación del 27.1% interanual al cuarto trimestre de 2024, el mayor crecimiento desde que se inicia la serie en 1995. En el primer trimestre de 2025, los precios continuaron escalando un 11.6% adicional.

Los factores que sustentan esta apreciación son: (1) la demanda de compradores del continente atraídos por la Ley 60, que ofrece reducción en ganancias de capital y dividendos

a nuevos residentes; (2) la restricción de oferta, con costos de construcción de \$300-\$500 por pie cuadrado y producción de apenas 65-75 unidades mensuales; y (3) el creciente mercado de alquiler a corto plazo vinculado al turismo en San Juan, Dorado, Rincón y el Condado.

Comercio al Detal

El sector de comercio al detal se consolidó como uno de los pilares de la economía local durante el año fiscal 2025, mostrando crecimiento sostenido en producción, ingresos y empleo. En el año fiscal 2025, el IIN del sector alcanzó \$7,949.5 millones, un aumento de \$428.2 millones o 5.7% respecto al año fiscal 2024. El PIB relacionado al comercio al detal totalizó \$8,809.9 millones, reflejando un alza de \$468.0 millones o 5.6%. Importante señalar que, este sector aporta el 6.8% del PIB total de la Puerto Rico.

Las ventas totales al detal ascendieron a \$39,700.6 millones en el año fiscal 2025, frente a \$39,012.3 millones en el año fiscal 2024, representando un incremento de \$688. millones y un crecimiento porcentual de 1.8%. Este crecimiento es relevante dentro del contexto económico de Puerto Rico, considerando las presiones inflacionarias globales. El fortalecimiento del comercio digital y las plataformas de entrega contribuyeron al aumento de la actividad minorista. El empleo en el sector creció de 131,900 a 133,200 trabajadores, una ganancia neta de 1,300 empleos.

Las ferreterías y jardinerías representaron el subsector de mayor dinamismo, con un crecimiento de 7.5% impulsado por proyectos de mejoras al hogar, construcción y jardinería doméstica, con la demanda sostenida de contratistas y consumidores. Las tiendas por departamentos crecieron 3.4%, beneficiadas por estrategias de precios, promociones y digitalización que han fortalecido la confianza del consumidor. El sector de gasolina creció 3.3%, asociado al incremento de la movilidad y la recuperación de actividades presenciales. En contraste, el sector de farmacias y cuidado personal registró una contracción de 2.6%, atribuible al alza en el costo de vida y a la priorización del gasto hacia bienes esenciales.

En la categoría de mueblerías, las ventas aumentaron de \$862,630 miles a \$868,985 miles, un incremento del 0.74%. Este desempeño refleja estabilidad en el consumo de bienes duraderos, apoyado por campañas de financiamiento, mayor inversión en mejoras del hogar e ingresos estables. La competencia de ventas en línea y los cambios en las preferencias del consumidor hacia artículos de menor precio constituyen los principales factores que limitan una expansión más pronunciada.

Finanzas y seguros

Las industrias que componen este sector son las siguientes: bancos comerciales, otras agencias de crédito, corredores de valores, préstamos personales pequeños, ventas condicionales y el sector de seguros.

En el año fiscal 2025, el PIB del sector de finanzas y seguros totalizó en \$4,096.1 millones, es decir, \$187.9 millones o 4.8% sobre el nivel del año fiscal 2024, cuando registró \$3,908.2 millones (**Tabla 4**). El IIN del sector de finanzas y seguros, que incluye los pagos a los factores de producción como las compensaciones a empleados y los ingresos procedentes de la propiedad ascendió a \$3,227.4 millones durante el año fiscal 2025. Esto representó un aumento de \$147.2 millones o 4.8%, respecto al año fiscal 2024, cuando registró \$3,080.2 millones. La partida de compensación a empleados alcanzó \$2,587.7 millones, que fue \$227.0 millones o 9.6% más alta, que el estimado del año fiscal 2024, donde registró \$2,360.7 millones. Los ingresos procedentes de la propiedad registraron la cifra de \$639.7 millones, para una baja de \$79.8 millones, respecto al año fiscal 2024.

No obstante, la línea de ajuste de largo plazo refleja que, a pesar del crecimiento reciente a precios corrientes, este sector se encuentra por debajo de su máximo registrado en el año fiscal 2020. Esta tendencia de decrecimiento real respecto al máximo histórico sugiere que el sector, a precios reales, enfrenta una restructuración gradual asociada a la reducción del tamaño del sistema bancario insular de más de 60 entidades bancarias en la década de 2000 a menos de 12 en la actualidad y a la migración de servicios financieros hacia plataformas digitales.

Informe Deuda Pública del Gobierno de Puerto Rico Año Fiscal 2026–2027

A continuación, se presenta el informe sobre el balance de bonos públicos y deuda con instituciones financieras del Gobierno de Puerto Rico, sus corporaciones públicas, agencias, municipios e instrumentalidades (colectivamente el “Gobierno de Puerto Rico”) al cierre del 30 de junio de 2025. En la sección de “Servicio de la Deuda de GOs | COFINA | CVIs” del Informe, se presentan los pagos de principal e intereses contractuales para el año fiscal 2026–2027 para: (i) los Bonos de Obligación General Series 2022 A y (ii) los bonos Series 2019 A–1, Series 2019A–2, Series 2019B–1 y Series 2019B–2 de la Corporación del Fondo de Interés Apremiante (“COFINA”).

Trasfondo

Históricamente, el Gobierno de Puerto Rico, sus corporaciones públicas, agencias, municipios e instrumentalidades (colectivamente el “Gobierno de Puerto Rico”) han emitido deuda con el propósito de proveer recursos para: (i) financiar el desarrollo de mejoras públicas permanentes, (ii) cubrir gastos operacionales y financiar déficits operacionales y (iii) refinanciar deuda existente. Para el periodo del 2000 al 2016, Puerto Rico experimentó varias crisis fiscales y económicas afectando los componentes financieros, económicos y gubernamentales del Gobierno de Puerto Rico y causando que, en el 2014, el Gobierno de Puerto Rico perdiera su calificación crediticia de grado de inversión y como resultado, perdiera acceso a los mercados de capital a tasas razonables para financiar mejoras públicas.

Entre el 2015 y 2016, varias entidades gubernamentales del Gobierno de Puerto Rico entraron en incumplimiento del pago de principal e intereses de sus respectivas deudas públicas y comerciales.

El 30 de junio de 2016, en la segunda sesión del 114 Congreso de los Estados Unidos de América, la Cámara de Representantes y el Senado federal aprobaron y entró en efectividad la ley federal conocida como el “Puerto Rico Oversight, Management, and Economic Stability Act” (“**PROMESA**”), estableciendo la Junta de Supervisión y Administración Financiera para Puerto Rico (la “**JSF**”). PROMESA provee el vehículo legal y los mecanismos para llevar a cabo un proceso ordenado de la restructuración de la deuda del Gobierno de Puerto Rico. Bajo PROMESA, la JSF fue designada como el ente responsable en coordinar los trabajos de restructuración y aprobación de la deuda gubernamental del Gobierno de Puerto Rico.

Como parte de los trabajos del Gobierno de Puerto Rico para coordinar y administrar toda la actividad de la restructuración de su deuda pública y sus operaciones, el 18 de enero de 2017 se aprueba la Ley Número 2 que establece la Autoridad de Asesoría Financiera y Agencia Fiscal de Puerto Rico (“**AAFAF**”). La AAFAF se crea como la única entidad del Gobierno de Puerto Rico con autoridad para negociar, estructurar, reestructurar y/o llegar a un acuerdo con los acreedores de la deuda pública, deuda con la banca comercial, deuda con instituciones financieras o cualquier otro tipo de deuda emitida (la “Deuda”) por el Gobierno de Puerto Rico.

De igual forma, bajo la Ley Número 2, toda nueva Deuda de cualquier entidad del Gobierno de Puerto Rico tiene que ser sometida a la AAFAF para su consideración y aprobación, previo a pasar a la evaluación y aprobación por la JSF, mientras la misma esté en funciones.

Además, la Ley Número 2 faculta y designa a la AAFAF como el ente gubernamental encargado de la colaboración, comunicación y cooperación entre el Gobierno de Puerto Rico y la JSF, mientras la JSF esté en funciones. En términos generales, la AAFAF asume las funciones de agente fiscal y asesor financiero del Gobierno de Puerto Rico que anteriormente ejercía el Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico (“**BGF**”).

A través de PROMESA, a partir del 2017 el Gobierno de Puerto Rico, representado y liderado por la AAFAF, y en colaboración con la JSF, ha implementado el proceso de reestructuración de la deuda pública más abarcadora y compleja de la historia de Puerto Rico y del mercado de deuda municipal de los Estados Unidos de América. También, en conexión con la restructuración de la Deuda del Gobierno de Puerto Rico, a partir del 2017 el Gobierno de Puerto Rico ha procedido a reorganizar y simplificar su operación gubernamental para lograr un gobierno más eficiente enfocado en estimular e incentivar el desarrollo y crecimiento de la economía de Puerto Rico.

Información | Data presentada

La data, cifras y cantidades monetarias presentadas en este Informe incluye información financiera auditada y no auditada, y la misma no ha sido revisada por los auditores externos y asesores legales del Gobierno de Puerto Rico. Por consiguiente, gran parte de esta data / balances de Deuda puede variar al producirse los estados financieros auditados para cada emisor / tipo de deuda. En donde así se indique algunos balances de Deuda presentada no reconcilia necesariamente con las reclamaciones legales y / o balances legales en transacciones de reestructuración de deuda en curso. También, los totales de Deuda no incluyen balances vigentes (si algunos) de “capital leases”, “operating leases” y/o cartas de crédito. La información presentada en este Informe y su potencial uso debe ser solamente como información de referencia y no se puede utilizar para cualquier tipo de determinación de política pública, análisis financiero y/o para ningún tipo de acuerdo o resolución legal / transaccional.

Deuda del Gobierno de Puerto Rico

La siguiente tabla resume la Deuda del Gobierno de Puerto Rico, corporaciones públicas, municipios e instrumentalidades al cierre del 30 de junio de 2025. No todos los balances de Deuda detallada es información financiera auditada o final:

Deuda Gobierno de Puerto Rico y Municipios
(en miles de US\$)

Tipo de Deuda	30-Jun-22	30-Jun-23	30-Jun-24	30-Jun-25
Bonos Obligaciones Generales	\$ 7,449,521	\$ 7,018,109	\$ 6,588,542	\$ 5,780,864
Bonos GO CVIs I GO Clawback CVIs	\$ 8,716,423	\$ 8,354,617	\$ 7,965,847	\$ 7,575,859
COFINA	\$ 12,607,202	\$ 12,749,047	\$ 12,878,846	\$ 12,900,753
Agencias I Corporaciones Públicas				
Autoridad de Carreteras y Transportación	\$ 4,191,858	\$ 1,637,284	\$ -	\$ -
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	\$ 4,053,143	\$ 3,970,358	\$ 3,908,271	\$ 3,859,932
Corporación de Fomento Industrial	\$ 179,831	\$ 176,988	\$ 183,553	\$ 190,881
Universidad de Puerto Rico	\$ 289,190	\$ 261,095	\$ 231,590	\$ 200,615
Universidad de Puerto Rico	\$ 50,520	\$ 47,345	\$ 44,015	\$ 42,015
Autoridad para el Financiamiento de la Vivienda	\$ 191,020	\$ 160,220	\$ 127,845	\$ 98,410
Fideicomiso de los Niños	\$ 1,535,554	\$ 1,559,178	\$ 1,460,375	\$ 1,603,086
Agencia para el Financiamiento Municipal	\$ 241,735	\$ 175,745	\$ 137,800	\$ 88,990
GDB Debt Recovery Authority	\$ 1,846,915	\$ 1,611,942	\$ 1,268,874	\$ 1,169,099
GDB Debt Recovery Authority	\$ 1,576,962	\$ 1,496,486	\$ 1,133,287	\$ 1,133,287
Autoridad para el financiamiento de la Infraestructura	\$ 13,465	\$ -	\$ -	\$ -
Autoridad de Energía Eléctrica	\$ 8,969,868	\$ 8,969,868	\$ 8,969,868	\$ 8,968,968
Total Agencias I Corporaciones Públicas	\$ 23,140,060	\$ 20,066,509	\$ 17,465,478	\$ 17,355,283
Municipios	\$ 1,499,369	\$ 1,498,444	\$ 1,471,853	\$ 1,281,607
Total	\$ 53,412,575	\$ 49,686,725	\$ 46,370,566	\$ 44,894,366

(*) Se presenta únicamente de manera ilustrativa. No es balance final, ni legal y tampoco auditado.

Bonos de Obligaciones Generales (“GOs”) más CVIs I Clawback CVIs. Consiste en deuda emitida el 15 de marzo de 2022 bajo el “Modified Eighth Title III Joint Plan of Adjustment of the Commonwealth of Puerto Rico” (“POA”).

COFINA. Deuda reestructurada bajo el “Plan of Adjustment of the Puerto Rico Sales Tax Financing

Corporation". Los bonos de COFINA fueron emitidos el 12 de febrero de 2019.

Autoridad de Carreteras y Transportación ("ACT"). Comprende deuda restructurada con fecha de efectividad del 6 de diciembre de 2022. Efectivo el 14 de diciembre de 2023, la deuda restructurada de la ACT fue totalmente repagada. Los bonos emitidos a través de la ACT conocidos como *Special Facility Revenue Refunding Bonds, 2003 Series A Bond (Teodoro Moscoso Bridge)* con un balance de \$53,980,000, no se incluyen como deuda directa de la ACT dado que los mismos son una obligación del operador del Puente Teodoro Moscoso pagaderos de los ingresos netos de la operación del puente. Bajo ciertas condiciones, la ACT podría ser responsable por el pago de principal e intereses de dichos bonos. Actualmente estos bonos están corrientes en su servicio de deuda según los términos del acuerdo entre el operador del Puente Teodoro Moscoso y los bonistas.

Autoridad de Acueductos y Alcantarillados ("AAA"). Consiste de (i) Revenue Refunding Bonds Series 2020 A, Series 2021 A & B, (ii) Taxable Revenue Refunding Bonds Series 2021 C, (iii) Revenue Refunding Bonds Series 2022 A, (iv) financiamientos bajo los programas federales "Clean Water State Revolving Fund" y "Drinking Water State Revolving Fund" y (v) financiamientos a través de USDA Rural Utilities Service.

Corporación de Fomento Industrial ("CFI" o "PRIDCO"). Deuda restructurada con fecha de efectividad del 28 de diciembre de 2023 (\$159,573,000 al 30 de junio de 2025) y \$29,757,964 (30 de junio de 2025) en varios préstamos con la banca comercial.

Universidad de Puerto Rico ("UPR"). Bonos Series 2006 P&Q y bonos AFICA 2000 Serie A.

Autoridad para el Financiamiento de la Vivienda ("AFV"). Bonos Serie 2020. Fideicomiso de los Niños ("Fideicomiso"). Bonos Series 2002, 2005 y 2008. Agencia para el financiamiento Municipal ("MFA"). Bonos Series 2002 A y 2005 A.

GDB Debt Recovery Authority ("GDB DRA"). Deuda restructurada del BGF, con efectividad del 29 de noviembre de 2018 y cartera de varios préstamos del BGF a corporaciones públicas, instrumentalidades y agencias del Gobierno de Puerto Rico que sirven como colateral y fuente de repago de los bonos del DRA.

Autoridad de Energía Eléctrica ("AEE"). *Deuda pendiente por restructurar bajo el Título III PROMESA. Balances presentados son solamente de referencia, no es balance final legal ni tampoco balance auditado. Prueba de reclamo presentada por US Bank National Association, como agente fiduciario de los bonos de la AEE y la reclamación permitida en relación los préstamos para la compra de combustible, según el "Third Amended PREPA Title III Plan of Adjustment".*

Municipios. Cartera agregada de préstamos a los municipios de Puerto Rico otorgados por instituciones financieras y préstamos municipales que forman parte de la colateral y fuente de repago de los bonos del GDB DRA.

Reestructuraciones hasta el 30 de junio de 2025

Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico ("BGF")

(en miles \$000s)

Balance previo a Reestructuración	Balance luego a Reestructuración	Balance @ 30-Jun-22	Balance @ 30-Jun-23	Balance @ 30-Jun-24	Balance @ 30-Jun-25
\$ 7,639,872	\$ 2,597,755	\$ 1,846,915	\$ 1,611,942	\$ 1,268,874	\$ 1,169,099

Bajo la ley PROMESA y según aplique, con las aprobaciones del Tribunal de Distrito Federal para el Distrito de Puerto Rico, la JSF y la AAFAF, en representación del Gobierno de Puerto Rico, se han logrado las siguientes reestructuraciones de Deuda:

Efectivo el 29 de noviembre de 2018, la deuda del BGF fue reestructurada bajo la creación de la Autoridad para la Recuperación de la Deuda del BGF ("DRA" por sus iniciales en inglés) y la emisión de los bonos del DRA por la cantidad de \$2,597,754,625. A la fecha de este Informe, el pago de principal e intereses de esta deuda está corriente.

Corporación del Fondo de Interés Apremiante ("COFINA")

(en miles \$000s)

Balance previo a Reestructuración	Balance luego a Reestructuración	Balance @ 30-Jun-22	Balance @ 30-Jun-23	Balance @ 30-Jun-24	Balance @ 30-Jun-25
\$ 17,637,107	\$ 12,021,322	\$ 12,607,202	\$ 12,749,047	\$ 12,878,846	\$ 12,900,753

Efectivo el 12 de febrero de 2019, la deuda de COFINA fue reestructurada mediante la emisión de nuevos bonos COFINA, (Series 2019A-1, Series 2019A-2, Series 2019B-1, y Series 2019B-2) por la cantidad de \$12,021,321,817.35. A la fecha de este Informe, COFINA está corriente en el pago de principal e intereses de su deuda reestructurada.

Bonos de Obligación General y Deuda Relacionada

Bonos de Obligación General y Deuda Relacionada

Tipo de Deuda (en miles \$000s)	Balance luego a Reestructuración	Balance @ 30-Jun-22	Balance @ 30-Jun-23	Balance @ 30-Jun-24	Balance @ 30-Jun-25
\$ 17,637,107	\$ 11,573,045	\$ 7,449,521	\$ 7,018,109	\$ 6,588,542	\$ 5,780,864

Efectivo el 15 de marzo de 2022, los Bonos de Obligación General y la deuda de varias agencias y corporaciones públicas abajo identificadas fue reestructurada mediante la efectividad del "Modified Eighth Title III Joint Plan of Adjustment of the Commonwealth of Puerto Rico" ("POA").

La siguiente tabla presenta la deuda agregada de varias entidades del Gobierno de Puerto Rico, previo al POA y posterior al POA:

Entidad	Balance previo a Reestructuración	Balance @ 30-Jun-22	Balance @ 30-Jun-23	Balance @ 30-Jun-24	Balance @ 30-Jun-25
Bonos Obligaciones Generales	\$ 11,573,045	\$ 7,449,521	\$ 7,018,109	\$ 6,588,542	\$ 5,780,864
Instrumentos de Valor Contingente ("CVIs")	No aplica	\$ 8,716,423	\$ 8,354,617	\$ 7,965,847	\$ 7,575,859
Autoridad de Edificios Públicos	\$ 3,991,196	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
Autoridad de Carreteras y Transportación (2)	\$ 4,187,933	\$ 4,191,858	\$ 1,277,648	\$ -	\$ -
Autoridad de Carreteras y Transportación (2)	No aplica	\$ -	\$ 359,636	\$ -	\$ -
Administración del Sistema de Retiro	\$ 3,319,711	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
Autoridad Distrito del Centro de Convenciones	\$ 386,415	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
Autoridad para el Financiamiento Infraestructura	\$ 1,928,595	\$ 13,465	\$ -	\$ -	\$ -
Corporación para el Financiamiento Público	\$ 1,090,740	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
Total	\$ 26,477,634	\$ 20,371,266	\$ 17,010,010	\$ 14,554,388	\$ 13,356,723

(*) Balance post restauración, al cierre del año fiscal 2022.

1. Bonos de Obligación General ("General Obligations Bonds" o "GOs")

A la fecha de efectividad del POA, se emitieron bonos GOs por la cantidad de \$7,428,598,746, junto con la emisión de \$8,716,422,674 de instrumentos de valor contingente (conocidos como "GO CVIs" y "Clawback CVIs", y en conjunto, "CVIs"). Los CVIs son pagaderos de la consecución de ciertas métricas de recaudo del impuesto sobre ventas y uso ("IVU") y recaudos de arbitrios sobre la exportación del ron producido en Puerto Rico hacia los Estados Unidos. Tras la emisión de los GOs y los CVIs, se cancelaron los bonos GOs que existían previos al POA, bonos de la Autoridad de Edificios Públicos, parte de la deuda de la Autoridad de Carreteras y Transportación, bonos del Sistema de Retiro del Gobierno de Puerto Rico, bonos de la Autoridad del Distrito del Centro de Convenciones y bonos de la Autoridad para el Financiamiento de la Infraestructura, entre otras.

2. Autoridad de Carreteras y Transportación ("ACT")

Efectivo el 6 de diciembre de 2022, la deuda de ACT fue reestructurada mediante la emisión de nuevos bonos senior, Series 2022 A, Series 2022 B, Series 2022 C, por un total de \$1,245,000,465 y deuda subordinada de \$359,635,806. El 14 de diciembre de 2023, la totalidad de la deuda de ACT fue redimida con el producto del pago recibido por ACT al concretarse la alianza pública-privada de las autopistas PR-66, PR-20, PR-52 y PR53. Al 30 de junio de 2024 la ACT no tiene deuda directa vigente.

3. Corporación para el Financiamiento Público de Puerto Rico ("CFP")

Efectivo el 12 de enero de 2023 la deuda de la CFP fue liquidada en su totalidad por un pago único de \$13,800,000 en efectivo y la emisión de bonos por parte del DRA por un monto nominal de hasta \$47,000,000.

Otras Reestructuraciones Completadas

Fondo para el Desarrollo del Turismo de Puerto Rico ("FDT"). Efectivo el 21 de diciembre de 2023,

se finalizó la reestructuración de las obligaciones del FDT mediante una modificación cualificada bajo el Título VI de PROMESA, el cual eliminó \$89,946,715 en obligaciones directas e indirectas de la FDT.

Corporación de Fomento Industrial de Puerto Rico (“CFI” o “PRIDCO”). Efectivo el 28 de diciembre de 2023, se finalizó la reestructuración de las obligaciones senior de CFI mediante una modificación cualificada bajo el Título VI de PROMESA. Se logró reestructurar \$189,618,063 de la deuda pública de Fomento, al balance actual de \$159,573,00.

Al cierre del año fiscal 2025, la CFI mantiene préstamos con la banca comercial (todos corrientes en pago) por un monto agregado de \$29,757,964. También, la CFI aún debe cuatro préstamos al DRA con un balance de principal, excluyendo intereses acumulados y no pagados, de \$52,860,000. Esta deuda con el DRA está pendiente por ser reestructurada.

La siguiente tabla presenta el servicio de pago de principal e intereses para: (i) los bonos de obligaciones generales (“GOs”) – a partir del 30 de junio de 2022, (ii) los bonos de COFINA, (iii) lo que se ha pagado contra los CVIs y (iv) el servicio de deuda para el año fiscal 2025-2026.:

Servicio a la Deuda

(Cifras actuales US\$)

Tipo de Deuda	Año Fiscal 6/30/2022	Año Fiscal 6/30/2023	Año Fiscal 6/30/2024	Año Fiscal 6/30/2025	Proyectado 2025-2026	Proyectado 2026-2027
Bonos Obligaciones Generales 2022A						
Principal Current Interest Bonds:	\$ 90,703,750	\$ 362,955,000	\$ 362,355,000	\$ 361,380,000	\$ 359,535,000	\$ 357,645,000
Principal e Interest Capital Appreciation Bonds:	\$ 116,970,000	\$ 111,335,000	\$ 105,970,000	\$ -	\$ -	\$ -
Intereses:	\$ 80,366,534	\$ 302,418,350	\$ 283,363,213	\$ 263,886,631	\$ 359,535,000	\$ 224,232,613
Total (1):	\$ 288,040,284	\$ 776,708,350	\$ 751,688,213	\$ 625,266,631	\$ 719,070,000	\$ 581,877,613
COFINA Series 2019 A B						
Principal:	\$ 30,927,655	\$ 45,374,912	\$ 59,180,335	\$ 71,813,363	\$ 84,219,924	\$ 96,038,678
Intereses:	\$ 430,056,019	\$ 430,056,019	\$ 430,056,019	\$ 430,056,019	\$ 430,056,019	\$ 430,056,019
Total (2):	\$ 460,983,674	\$ 475,430,931	\$ 489,236,354	\$ 501,869,382	\$ 514,275,943	\$ 526,094,697
TOTAL (1) + (2):	\$ 749,023,958	\$ 1,252,139,281	\$ 1,240,924,567	\$ 1,127,136,013	\$ 1,233,345,943	\$ 1,107,972,310

Los pagos de principal e intereses de los Bonos de Obligación General y COFINA son pagaderos el 1º de julio de cada año. Las cifras incluidas bajo “Proyectado 2025-2026 y Proyectado 2026-2027” corresponden al pago de principal e intereses para los años fiscales 2026 y 2027, según establecido en los acuerdos contractuales de los Bonos de Obligación General Series 2022 A y los bonos de COFINA Series 2019 A | B.

En cuanto a los CVIs, el pago anual se calcula a base del desempeño de los recaudos del IVU y del arbitrio al ron en comparación con las proyecciones de dichos impuestos y arbitrios incluidos en el plan fiscal certificado del Gobierno de Puerto Rico del 2020 y 2021, respectivamente, según establecido en el POA. Dichos pagos sobre los CVIs se realizan cada

1º de noviembre, subsiguiente al cierre del año fiscal aplicable. A modo de ejemplo, el pago de los CVIs para el año fiscal 2022 se realizó el 1º de noviembre de 2022 y así sucesivamente para otros años fiscales.

Desde la fecha de efectividad del POA, se han realizado pagos sobre los CVIs correspondientes a los años fiscales 2021-2022 (\$361,805,957.52), 2022-2023 (\$388,770,073.76) y 2023-2024 (\$389,987,767.28).

Para el año fiscal 2024-2025, la cifra estimada para el pago de los CVIs, que se realiza el 1º de noviembre de 2025. El importe final de pago a los CVIs se está determinando, según se lleve a cabo los cálculos correspondientes de pago de CVIs luego del cierre de cada año fiscal 2025.

Aun así, en el recién comenzado año fiscal 2026 la actividad económica ha comenzado a perder momentum, desacelerando su tasa de crecimiento.

Indicadores Económicos Mensuales

Últimos datos disponibles del año fiscal 2026

Contexto Económico

Durante el año fiscal 2025, la economía de Puerto Rico continuó con su ritmo ascendente en medio de la persistente incertidumbre fiscal y comercial a nivel global, factores que contribuyeron a una moderación del crecimiento económico durante dicho período. El mercado laboral y los sectores de construcción y manufactura continuaron siendo motores claves, respaldando tanto el consumo como la actividad comercial. Las ventas al detal mantuvieron un desempeño favorable, incluso ante elevados niveles de precios y señales de fatiga en los consumidores.

Los niveles de inflación permanecieron controlados tras un periodo de alta volatilidad, atenuándose la aceleración de precios, pero conservando altos valores relativos. Paralelamente, los ingresos netos al fondo general observaron incrementos, lo que otorgó una mayor flexibilidad fiscal. El sector turístico experimentó avances sostenidos, marcados por una significativa recuperación tras la pandemia de 2020.

Por otro lado, los indicadores del sector energético reflejaron descensos durante el año fiscal 2025, evidenciando desafíos en la generación, transmisión y consumo, así como temas asociados a la reestructuración de la deuda de la Autoridad de Energía Eléctrica. Esta situación podría implicar aumentos tarifarios susceptibles de afectar el entorno operativo empresarial y el clima de inversión.

El proceso de reconstrucción avanzó, aunque no con la rapidez deseada, condicionado por el incremento de costos en la construcción, elevados niveles de burocracia y cambios en

políticas fiscales federales. A su vez, nuevas políticas arancelarias añadieron complejidad e incertidumbre a las cadenas de suministros, obligando a las empresas a revisar sus estrategias y salvaguardar la eficiencia en sus operaciones.

A pesar de eventos geopolíticos en regiones productoras de petróleo, los precios energéticos se mantuvieron estables, beneficiando a sectores productivos. Sin embargo, el proceso de arreglo de deuda de la Autoridad de Energía Eléctrica representa un riesgo potencial para esta estabilidad y genera incertidumbre adicional en productores y consumidores.

Por otro lado, durante el primer semestre del año fiscal 2026 se ha observado una desaceleración en la actividad económica, manifestada en los principales indicadores macroeconómicos. El mercado laboral muestra un menor dinamismo, reflejándose en tasas de crecimiento en el empleo más bajas que en ejercicios anteriores y una tasa de desempleo ligeramente superior respecto al período previo. Aunque la tasa de participación ha mostrado ligeros incrementos, éstos han sido insuficientes para impulsar un mayor crecimiento del empleo y de la actividad económica en general.

De igual forma, la industria manufacturera exhibe señales de ralentización en su actividad, lo que se observa en el desempeño del empleo, salarios, exportaciones y horas trabajadas, respondiendo a retos vinculados a los aranceles, alteraciones en las cadenas de suministro y altos costos operacionales, entre otros. No obstante, los recientes anuncios de importantes empresas en expandir y/o relocalizar sus operaciones en Puerto Rico, representan una oportunidad de regresar a alzas sostenidas en sus tasas de crecimiento a lo largo del 2026 y aumentar la imagen de la Isla como un centro de manufactura avanzada de calibre mundial.

El sector de la construcción se ha mantenido dinámico en lo que va del año fiscal 2026, aunque a una menor velocidad que en ciclos fiscales anteriores. Será vital para este sector la aceleración de proyectos de reconstrucción y de inversión en infraestructura.

El balance comercial, hasta la fecha, evidencia un repunte en su valor, causado por alzas en el valor de las exportaciones acompañado de una reducción en importaciones. Sin embargo, los ingresos netos al fondo general resultan inferiores en comparación con el mismo periodo del año fiscal anterior, lo que puede complicar el panorama de recuperación fiscal y un apalancamiento estructural de las finanzas públicas.

El sector turístico mantiene su tendencia positiva, con incrementos sostenidos en los registros y tasas de ocupación en hoteles y paradores durante el presente ejercicio fiscal.

En síntesis, la economía puertorriqueña ha mostrado resiliencia ante la incertidumbre registrada durante 2025 y la primera mitad del año fiscal 2026, logrando avances en sectores claves y amortiguando presiones inflacionarias inicialmente previstas para 2025. No obstante, la desaceleración observada al cierre del primer semestre del año fiscal 2026, junto a la incidencia de aranceles, altos precios, volatilidad comercial y elevada incertidumbre, han afectado negativamente la dinámica económica a corto plazo.

Índices Números Compuestos

En Puerto Rico, existen dos (2) índices números compuestos de amplia cobertura. Uno es el Índice de Actividad Económica (IAE), computado por el Departamento de Desarrollo Económico y Comercio, y el Índice de Indicadores Coincidentes (IIC), computado por el economista Ángel Rivera Montañez. Ambos índices miden el estado económico y en su tendencia secular de largo plazo convergen en la determinación de los ciclos y el estado económico, aunque en ocasiones a corto plazo divergen en sus resultados debido a la composición de variables de cada uno.

Las variables del IAE son: empleo asalariado no agrícola, las ventas de sacos de cemento de 94 libras, el consumo de galones de gasolina y la producción de energía eléctrica.

Las variables del IIC son: empleo asalariado no agrícola, un índice coincidente de manufactura (empleo asalariado en la manufactura, el salario promedio semanal en la manufactura, las exportaciones y el consumo de energía eléctrica industrial), un índice coincidente en construcción (empleo asalariado no agrícola en la construcción, las ventas de sacos de cemento de 94 libras, las ventas al detal de materiales de construcción y el número de unidades de viviendas vendidas), las ventas al detal y la producción de energía eléctrica.

Estos índices son integrados por indicadores macroeconómicos de gran poder que miden el estado económico de sectores como el laboral, industrial, de consumo, sector externo y de producción, lo que ayuda a determinar el curso de la actividad económica a corto plazo con una periodicidad mensual. Los índices son fáciles de interpretar por su simplicidad metodológica, pero con enormes atributos empíricos que los colocan como una de las mejores técnicas disponibles para la interpretación del estado económico.

Los índices son muy útiles para medir el cambio en la actividad económica en lugar de utilizar indicadores o variables individuales. Esto se debe a que el análisis de indicadores individuales no ofrece una visión amplia del estado económico y coincide con la definición básica del Negociado Nacional de Investigaciones Económicas o NBER, por sus siglas en inglés, sobre cambios en la actividad económica cuando establece que una expansión o recesión es determinada por un alza o una baja significativa en la actividad económica agregada a través de Puerto Rico y que perdura por varios meses.

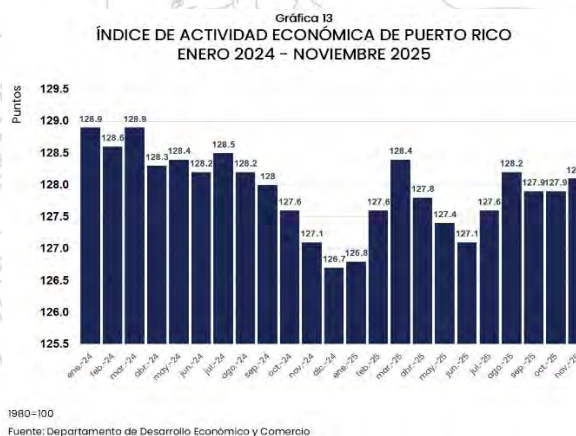
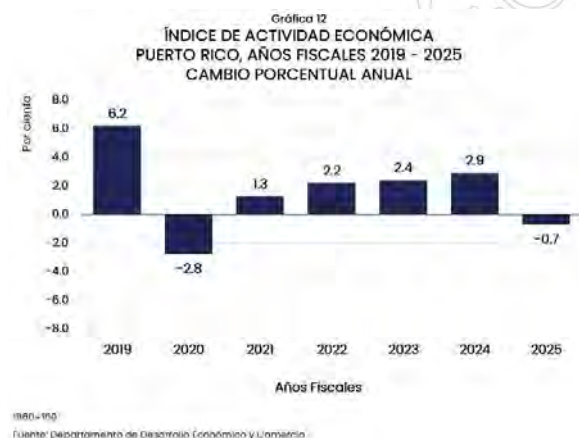
Esta herramienta tiene una experiencia de más de 70 años con una intachable reputación y un fuerte marco teórico. La metodología usada data de los años de la década de 1950, y a través de los años ha evolucionado a tal grado que los más importantes académicos del mundo han acordado que la misma es exactamente la necesaria para calcular un índice número compuesto.

Los índices tipo coincidente son aquellos que coinciden con el ciclo económico y orienta el proceso de la implantación de políticas económicas a favor de un mayor crecimiento y desarrollo económico. También, ayuda a identificar los cambios en los patrones de crecimiento y desarrollo económico en el mediano y largo plazo. Este tipo de índice no mide magnitudes monetarias como lo hacen las cuentas nacionales, sino que ayuda a identificar la dirección del cambio en la actividad económica y con un grado de periodicidad mayor al de las cuentas nacionales, lo que permite un mayor y más rápido grado de respuesta de las instituciones que ejercen políticas públicas y económicas.

Índice de Actividad Económica

Según el Índice de Actividad Económica (IAE), publicado por el Departamento de Desarrollo Económico y Comercio, la actividad económica en el año fiscal 2025 registró su primera caída luego del período expansionario a partir de la Pandemia del COVID-19 en 2020.

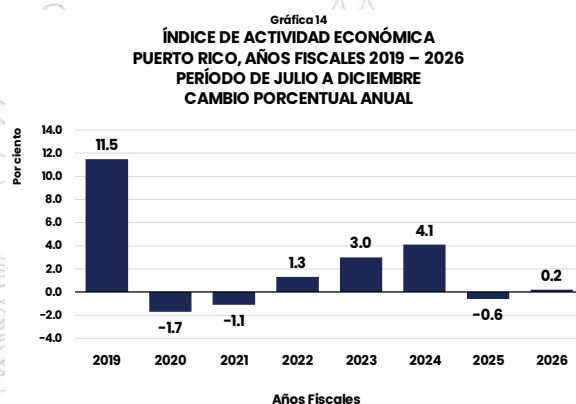
La actividad económica, según el IAE, registró una reducción de 0.7% durante el año fiscal 2025 en comparación con el año fiscal anterior, cuya alza fue de 2.9% (**Gráfica 12**). Esta es la primera reducción reportada del IAE desde que comenzó la expansión luego de la Pandemia del COVID-19 en 2020. El IAE registró 8 meses a la baja durante el año fiscal 2025, mientras a una tasa anual el mismo registró 11 reducciones consecutivas (**Gráfica 13**).



Según el dato más reciente publicado, durante diciembre de 2025, a una tasa mensual, el IAE registro una baja de 0.1%, esto tras haber aumentado en el mes anterior y estancarse en los dos (2) meses previos.

A una tasa anual, el IAE refleja la tercera alza consecutiva (1.1%) al compararse con el mismo mes del año anterior, esto tras reportarse 13 meses de caídas sucesivas en la actividad económica a una tasa anual (**Gráfica 14**).

Al analizar el valor promedio del IAE en lo que va del presente año fiscal 2026 (julio-diciembre), la actividad económica registró un alza en la actividad económica (0.2%), esto con relación al mismo periodo del año fiscal anterior, confirmando el actual proceso de desaceleración económica.

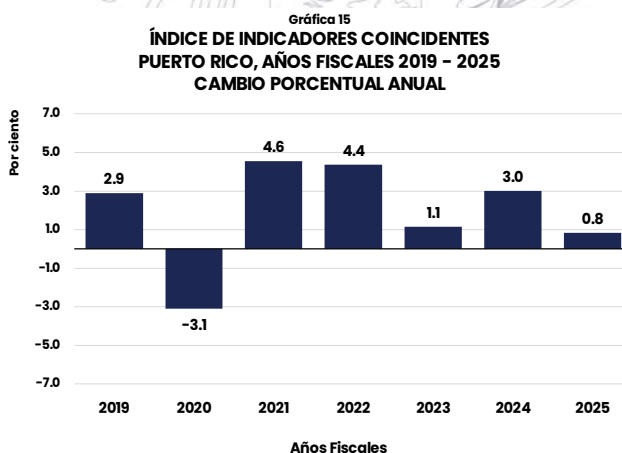


1980=100
Fuente: Departamento de Desarrollo Económico y Comercio

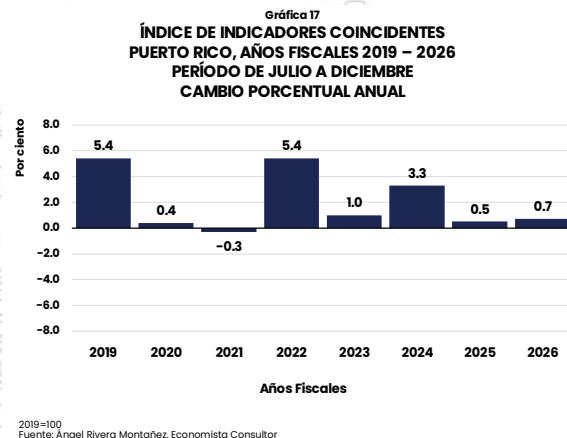
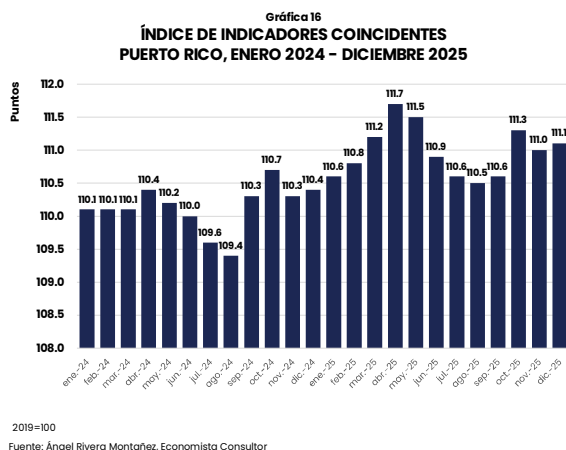
Índice de Indicadores Coincidentes

Según el Índice de Indicadores Coincidentes (IIC), publicado por el economista Ángel Rivera Montañez, la actividad económica en el año fiscal 2025 registró un alza 0.8% respecto al año fiscal anterior, cuya alza fue de 3.0% (**Gráfica 15**).

El alza registrada para el año fiscal 2025 representa la tasa de crecimiento más lenta reportada desde la presente expansión económica, reflejando una desaceleración en la actividad económica. Por otro lado, al analizar el más reciente reporte del IIC para diciembre de 2025, éste reflejó un alza de 0.1% con relación al mes anterior, esto tras haberse reducido el mes anterior.



2019=100
Fuente: Ángel Rivera Montañez, Economista Consultor



Mientras, a una tasa anual, la actividad económica en diciembre de 2025 registró un alza de 0.6% con relación al mismo mes del año anterior, una de las tasas de crecimiento más baja reportadas en lo que va de 2025 (**Gráfica 16**).

Al analizar el valor promedio del IIC durante el primer semestre del año fiscal 2026 (julio-diciembre), la actividad económica registró un alza de 0.7% con relación al mismo periodo del año fiscal anterior (**Gráfica 17**).

Mercado Laboral

El mercado laboral ha continuado reflejando dinamismo, aunque a una menor velocidad. El empleo total ha mostrado incrementos, aunque a tasas cada vez más lentas. Mientras la tasa de desempleo, que se ha mantenido en niveles históricamente bajos, también se ha mantenido estable en los pasados meses al igual que el número de desempleados, aunque el promedio en lo que va del primer semestre del año fiscal 2026 ha reflejado un incremento en dichas cifras.

A la misma vez, la tasa de participación ha reflejado un leve incremento en lo que va del actual año fiscal 2026 y manteniendo el nivel más alto alcanzado en lo que va del presente periodo fiscal desde el mismo periodo en el 2009 (46.0%) (**Tabla 12**).

Tabla 12

Estado del Empleo y Desempleo de la Población Civil No Institucional

Puerto Rico, , años fiscales 2017 – 2026

Período julio a diciembre

(en miles de personas y porcentos)

	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
Personas de 16 años o más¹	2,775	2,723	2,664	2,666	2,753	2,753	2,730	2,737	2,750	2,761
Grupo Trabajador	1,112	1,075	1,080	1,088	1,127	1,197	1,181	1,213	1,226	1,240
Empleados	980	960	988	999	1,028	1,106	1,111	1,143	1,159	1,170
Desempleados	133	116	92	89	99	91	70	70	67	70
Tasa de Desempleo (%)	12.0	10.8	8.5	8.2	8.8	7.6	5.9	5.8	5.5	5.6
Tasa de Participación (%)	40	39.8	40.5	40.8	40.8	43.4	43.2	44.4	44.6	44.9

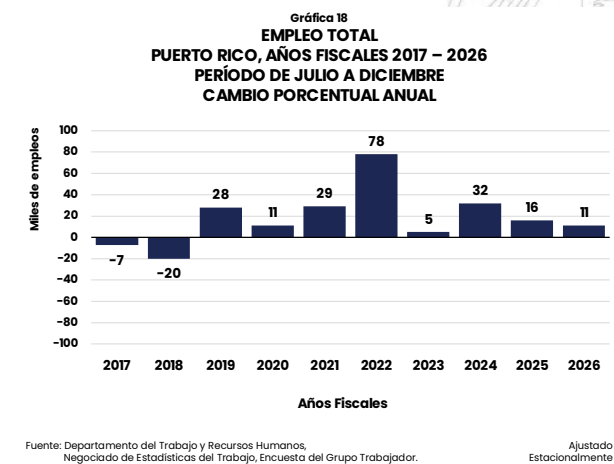
Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

1: No ajustado estacionalmente

El empleo total, ajustado estacionalmente y según la Encuesta del Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, muestra que durante el primer semestre del año fiscal 2026 (julio-diciembre) el promedio de empleo ascendió a 1,170,000 personas, esto es 11 mil empleos adicionales o 0.9% más que el mismo periodo el año fiscal anterior (**Gráfica 18**).

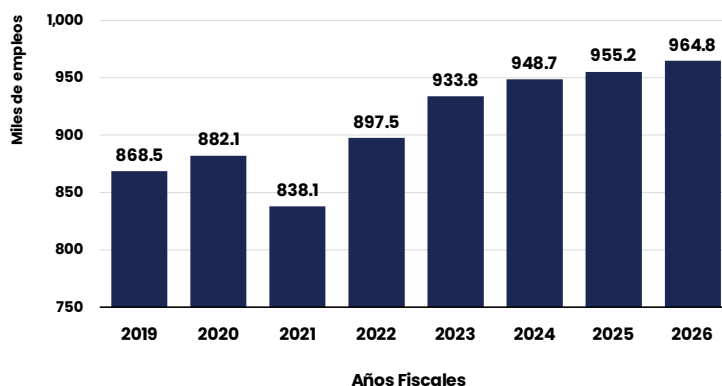
Mientras, la tasa de desempleo se situó en 5.6% para este periodo, aumentando levemente desde el mismo periodo del año fiscal anterior, pero manteniéndose estable durante este periodo (**Gráfica 19**).

La tasa de participación ascendió a 44.9%, siendo el tercer aumento en la misma para este periodo.



Por otro lado, los datos de empleo asalariado no agrícola, derivados de la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, reflejó que en lo que va del presente periodo del año fiscal 2026 hasta diciembre, el empleo ha continuado al alza, mostrando un crecimiento de 9,600 empleos o 1.0% de aumento con relación al mismo periodo del año fiscal 2025.

Gráfica 20
EMPLEO ASALARIADO NO AGRÍCOLA
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2019 – 2026
PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos.

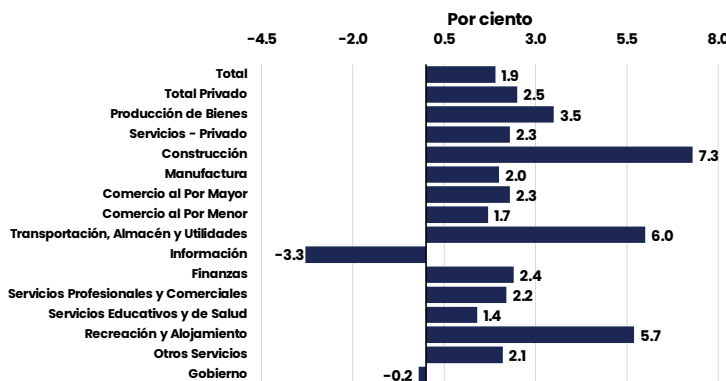
Ajustado Estacionalmente

Las industrias que registraron las mayores alzas en empleos durante el presente periodo del año fiscal 2026 fueron las de Recreación y Alojamiento (+3,700 empleos o 3.8%); Servicios Educativos y de Salud (+3,300 empleos o 2.6%); Gobierno (+1,100 o 0.6%); Comercio al Detal (+1,000 empleos o 0.8%); y Construcción (+1,000 empleos o 2.6%) (**Gráfica 20**).

La industria de manufactura experimentó una reducción de 900 empleos o -1.1%, mientras la de Información se mantuvo inalterada durante este periodo.

Así mismo, al analizar el comportamiento del empleo asalariado no agrícola desde que comenzó a aumentar luego desde el punto más bajo de la Pandemia del COVID-19 en abril de 2020, éste ha alcanzado un aumento hasta el presente de 201,500 empleos, siendo un total de 117,100 empleos que se recuperaron y 84,400 empleos netos creados (**Gráfica 21**).

Gráfica 21
EMPLEO ASALARIADO NO AGRÍCOLA
PUERTO RICO, JULIO A DICIEMBRE
TASA DE CRECIMIENTO ANUAL PROMEDIO 2020 – 2025



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos.

Ajustado Estacionalmente

Las industrias que más empleos crearon durante este periodo fueron las de Recreación y Alojamiento, Servicios Profesionales y Comerciales y Construcción.

Por otro lado, al analizar el comportamiento del empleo a base de las tasas de crecimiento anuales promedio, las industrias de Construcción, Recreación y Alojamiento y Transportación, Almacén y Utilidades fueron las que presentaron las tasas más altas. La industria de Información y el Gobierno fueron las que presentaron tasas negativas (**Tabla 13**).

Tabla 13

Nivel y Tasas de Crecimiento: Empleo Asalariado No Agrícola Total y por Sectores Principales

Puerto Rico, nivel en miles de personas

Sectores	Diciembre 2025	Noviembre 2025	Diciembre 2024	Cambio % Mes Anterior	Cambio % Año Anterior	AF 2026	AF 2025	Cambio % Anual	AC 2025	AC 2024	Cambio % Anual
Total	969.0	965.4	958.8	0.4	1.1	964.8	955.2	1.0	963.2	954.3	0.9
Total Privado	766.8	767.0	761.1	0.0	0.7	765.1	756.7	1.1	764.3	755.2	1.2
Producción de Bienes (Constr-MFG)	122.6	123.0	123.0	-0.3	-0.3	122.6	122.4	0.2	122.8	122.0	0.6
Servicios - Privado	644.2	644.0	638.1	0.0	1.0	642.6	634.3	1.3	641.5	633.1	1.3
Construcción	39.2	39.4	39.1	-0.5	0.3	39.0	38.0	2.6	39.0	37.2	4.7
Manufactura	82.7	82.9	83.3	-0.2	-0.7	82.9	83.8	-1.1	83.1	84.2	-1.3
Comercio al Por Mayor	34.1	34.2	34.1	-0.3	0.0	34.3	33.9	1.2	34.3	33.7	1.9
Comercio al Por Menor	133.9	134.4	132.7	-0.4	0.9	134.0	133.0	0.8	133.7	132.6	0.8
Transportación, Almacén y Utilidades	24.9	24.2	24.0	2.9	3.7	24.0	24.0	0.0	24.0	23.9	0.1
Información	13.9	14.0	14.0	-0.7	-0.7	13.9	13.9	0.0	13.9	14.0	-0.4
Finanzas	50.7	50.4	50.0	0.6	1.4	50.4	49.9	1.0	50.4	49.6	1.6
Servicios Profesionales y	135.5	135.8	138.8	-0.2	-2.4	136.5	137.4	-0.7	137.6	137.8	-0.1
Servicios Educativos y de Salud	129.1	129.3	126.4	-0.2	2.1	128.4	125.1	2.6	127.6	125.1	2.0
Recreación y Alojamiento	102.5	102.1	98.7	0.4	3.9	101.5	97.8	3.8	100.5	97.1	3.4
Otros Servicios	19.6	19.6	19.4	0.0	1.0	19.6	19.3	1.6	19.6	19.2	1.6
Gobierno	202.2	198.4	197.7	1.9	2.3	199.7	198.6	0.6	198.9	199.2	-0.1

Datos de años fiscales y calendarios están acumulados hasta el último mes disponible.

Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo (BLS, por sus siglas en inglés).

Al analizar también el empleo total privado, servicios privados y producción de bienes, es esta última la que mayor crecimiento anual promedio experimentó, liderando la recuperación en la actividad económica ya que estas dos (2) industrias (manufactura y construcción) poseen un alto nivel multiplicador (**Tabla 14**).

Tabla 14

Nivel Absoluto de Crecimiento: Empleo Asalariado No Agrícola

Puerto Rico, nivel en miles de personas

Industria	Cambio Absoluto desde Nivel Pandemia ²	Empleos Recuperados ¹	Empleos Netos Creados ³
Total	201.5	117.1	84.4
Total Privado	201.4	116.2	85.2
Producción de Bienes (Constr-MFG)	34.1	15.2	18.9
Servicios - Privado	167.3	101.0	66.3
Construcción	18.6	6.8	11.8
Manufactura	15.2	8.2	7.0
Comercio al Por Mayor	6.0	2.2	3.8
Comercio al Por Menor	36.4	27.0	9.4
Transportación, Almacén y Utilidades	9.6	2.5	7.1
Información	-0.9	3.9	-4.8
Finanzas	8.0	2.3	5.7
Servicios Profesionales y Comerciales	27.1	15.3	11.8
Servicios Educativos y de Salud	21.8	11.8	10.0
Recreación y Alojamiento	53.3	31.6	21.7
Otros Servicios	6.0	4.4	1.6
Gobierno	0.1	0.9	-0.8

¹ Marzo 2020 ² Abril 2020 ³ Diferencia entre Nivel Pandemia y Empleos Recuperados.

Cálculos realizados por Autor. Las sumas de los grupos no necesariamente cuadran por el factor de redondeo.

Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo (US BLS, por sus siglas en inglés).

Sector Industrial

El sector industrial, el cual aporta cerca de la mitad de la actividad económica en Puerto Rico, ha manifestado durante los pasados años un repunte no visto en al menos las pasadas dos (2) décadas. Este crecimiento, ocurrido inmediatamente posterior a la pandemia del COVID-19 en 2020, ha alcanzado su punto máximo mientras comienza a observarse una desaceleración en el sector.

Sin embargo, cabe destacar, que de concretarse las medidas de atracción de empresas mediante el “reshoring”, el sector podría experimentar un auge a partir de 2026, esto según los recientes anuncios sobre la entrada de nuevas empresas y la expansión de operaciones ya existentes.

Aun así, el sector enfrenta retos que podrían ralentizar la atracción, expansión y retención de empresas en Puerto Rico. Estos retos, concentrados en los costos operacionales, las cadenas de suministros globales, la incertidumbre global derivada de las políticas arancelarias y de una desaceleración económica global, afectaría la demanda de productos manufacturados y los planes a futuro de las empresas manufactureras.

Los datos del Índice Coincidente en la Manufactura (ICM) más recientes reflejan que el sector ha acelerado en la primera mitad del 2025, esto luego de experimentar bajas durante el segundo semestre del 2024. A pesar de esto, el sector ha experimentado reducciones en la actividad en los últimos meses recopilados, aunque se mantiene estable (**Gráfica 22**).

Durante diciembre de 2025, la actividad industrial registró un alza de 0.1% al compararse con el mes anterior, cuyo valor se redujo. Durante los pasados seis (6) meses, el ICM se ha reducido en tres (3) ocasiones, estancado en dos (2) y aumentado en uno (1) (**Gráfica 23**).

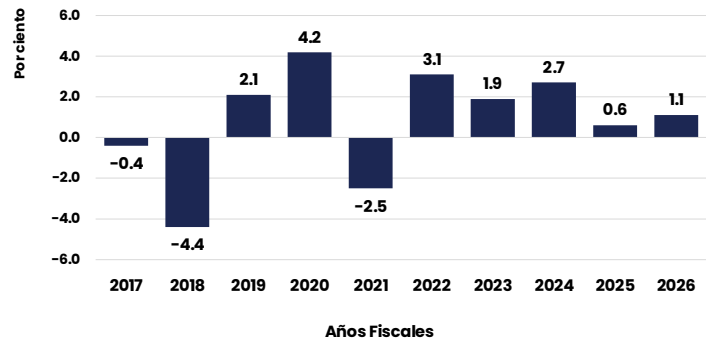


A una tasa anual, el ICM registró un aumento en la actividad sectorial de 1.3% con relacional mismo mes del año anterior, siendo el noveno mes de alzas consecutivas y manteniendo una estabilidad en el crecimiento de la manufactura.

En lo que va del año fiscal 2026, julio a diciembre, el ICM ha reflejado estabilidad a pesar de los retos que enfrenta, registrando un alza de 1.1% al compararse con el mismo periodo del año fiscal anterior, estando moderadamente por encima de la tasa de crecimiento para ese periodo fiscal (**Gráfica 24**). Un análisis trimestral del ICM confirma que la actividad industrial, a pesar de desacelerar, se mantiene estable. Al comparar el 4T-2025 con el trimestre anterior, se observa una reducción en el sector de 0.5% tras haber acelerado en la segunda mitad de 2025 (**Gráficas 25 y 26**).

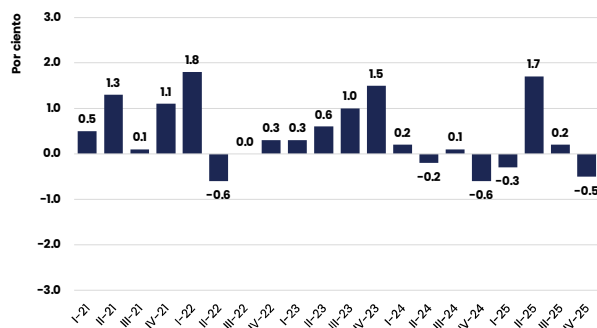
Sin embargo, a una tasa anualizada, la actividad industrial muestra alzas consecutivas durante el segundo, tercer y cuarto trimestre de 2025, aunque a tasas más lentas que periodos anteriores.

Gráfica 24
ÍNDICE COINCIDENTE EN LA MANUFACTURA
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2017 - 2026
PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE
CAMBIO PORCENTUAL ANUAL



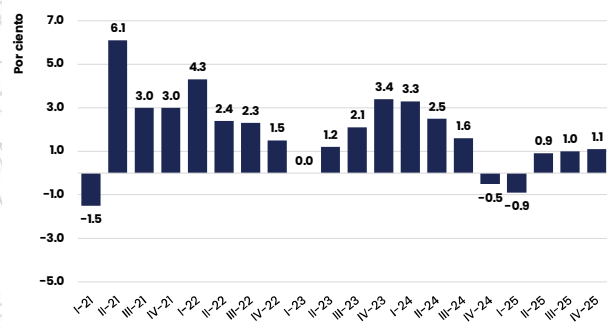
2019=100
Fuente: Ángel Rivera Montañez, Economista Consultor

Gráfica 25
ÍNDICE COINCIDENTE EN LA MANUFACTURA
PUERTO RICO, CAMBIO TRIMESTRAL 2021 - 2025



2019=100
Fuente: Ángel Rivera Montañez, Economista Consultor

Gráfica 26
ÍNDICE COINCIDENTE EN LA MANUFACTURA
PUERTO RICO, CAMBIO TRIMESTRAL ANUAL 2021 - 2025



2019=100
Fuente: Ángel Rivera Montañez, Economista Consultor

El empleo asalariado no agrícola en la manufactura (ajustado estacionalmente) alcanzó la cifra de 82,700 puestos de trabajo en diciembre de 2025 (último mes disponible), lo que reflejó una reducción de 700 empleos con relación al mismo mes del año anterior y representa el decimosexto mes a la baja a una tasa anual (**Gráfica 27**).

No obstante, la industria manufacturera, a partir de la Pandemia en 2020, ha logrado crear 7,000 puestos adicionales a los 8,200 recuperados tras el paso de la Pandemia. El sector ha experimentado un crecimiento en la plantilla laboral industrial no visto en al menos una década (**Gráfica 28**).

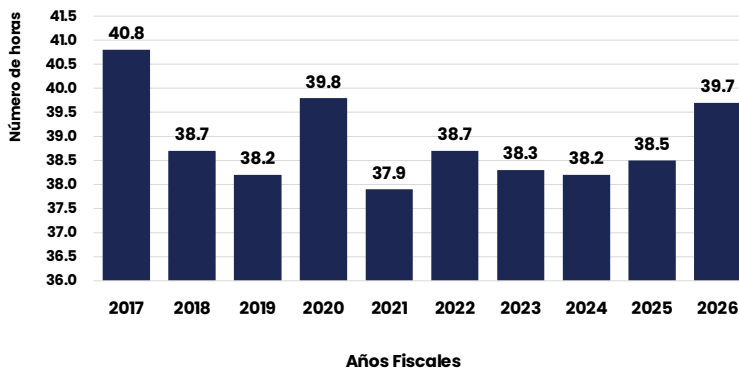
El promedio de empleo para el primer semestre del presente año fiscal 2026 refleja que el sector ha perdido 900 plazas, una reducción de 1.1% con relación al mismo periodo del año fiscal anterior, periodo que también reflejó una baja de 700 empleos o 0.8%.

Las horas promedio semanales, trabajadas por los trabajadores de las líneas de producción en la manu-factura, han recuperado terreno a lo largo de la reciente expansión del sector, aunque se encuentra por debajo de las 40 horas semanales promedio registradas hace una década atrás. En lo que va del presente año fiscal 2026, el promedio de horas trabajadas en las líneas de producción, preliminarmente, ascendió a 39.7 horas, esto es 1.2 horas adicionales (+3.1%) a las mismas horas promedio trabajadas en la semana durante el mismo periodo del año fiscal anterior, siendo el segundo aumento consecutivo para este periodo fiscal.

Por otro lado, el salario promedio semanal pagado en la manufactura para los empleados de las líneas de producción han aumentado significativamente durante los pasados cinco (5) años, lo que es indicio de salarios promedio por hora más altos impulsados por industrias de alta tecnología, de más horas trabajadas en las líneas de producción y una mayor productividad por empleado (**Gráfica 29**).



Gráfica 29
HORAS PROMEDIO SEMANALES EN LA MANUFACTURA
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2017 - 2026
PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE
CAMBIO PORCENTUAL ANUAL

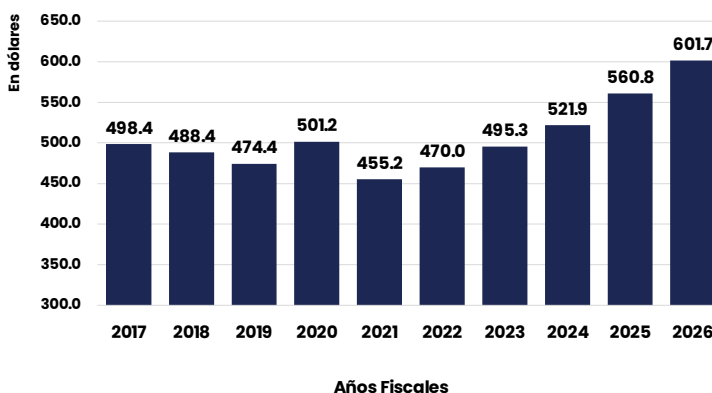


Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos,
Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos.

En lo que va del año fiscal 2026, (preliminarmente) el salario promedio semanal alcanzó la cifra de \$601.70, esto es un alza de \$40.90 o 7.3% con relación al mismo periodo del año fiscal anterior, cuyo crecimiento fue de \$38.90 o 7.5% (**Gráfica 30**).

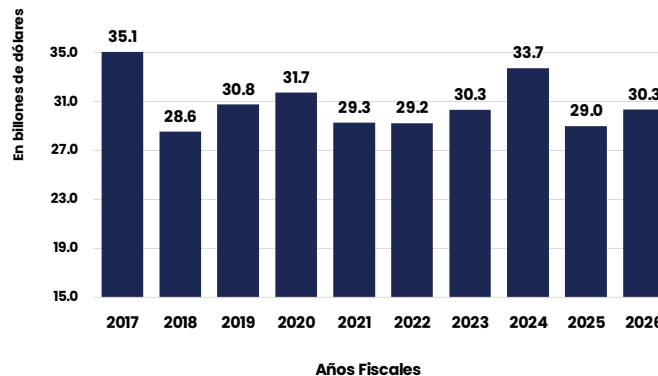
Esta cifra, durante este periodo del año fiscal 2026 superó el nivel de inflación, lo que reflejó a precios reales un aumento en el salario promedio semanal de 4.8%, ascendiendo el mismo a \$430.16. El nivel de inflación para este periodo fue 1.8%.

Gráfica 30
SALARIO PROMEDIO SEMANAL EN LA MANUFACTURA
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2017 - 2026
PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos,
Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos.

Gráfica 31
VALOR TOTAL DE LAS EXPORTACIONES DE MANUFACTURA
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2017 - 2026
PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE



Fuente: Junta de Planificación; Instituto de Estadísticas de Puerto Rico.

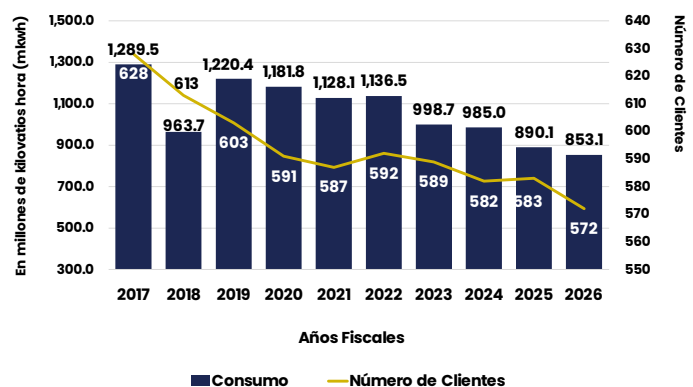
El valor de las exportaciones registradas en la manufactura en lo que va del presente año fiscal 2026 muestra una recuperación al compararse con el mismo periodo del año fiscal anterior. El valor de ascendió durante este periodo a \$30,341.2 millones, un alza de 4.7% al compararse con el mismo periodo del año fiscal anterior, cuyo valor se habría reducido por 14.1% para este periodo (**Gráfica 31**).

En todo el año fiscal 2025, el valor de las exportaciones en manufactura se redujo 7.0%, siendo la primera caída en el valor de éstas desde el año fiscal 2021. Las exportaciones, excluyendo la industria farmacéutica, aumentaron solo 0.2%. Estas representaron el 74.8% de todas las exportaciones de manufactura y el 72.3% de todas las exportaciones.

El consumo de energía industrial durante el presente periodo del año fiscal 2026 (julio-enero) ascendió a 853.1 millones de kilovatios hora, reflejando una baja de 4.2% respecto al mismo periodo de año fiscal anterior, cuyo valor se redujo de forma significativa por 9.6%.

Esta es la cuarta reducción reportada para este periodo fiscal luego de haber registrado un aumento en este periodo fiscal durante 2022 (**Gráfica 32**).

Gráfica 32
CONSUMO DE ENERGÍA Y NÚMERO DE CLIENTES INDUSTRIAL
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2017 - 2026
PERÍODO DE JULIO A ENERO



Fuente: LUMA Energy.

Mientras, el número promedio de clientes activos del sector industrial para este periodo del año fiscal 2026 (julio-enero) se redujo nuevamente, esto tras haber reportado un incremento durante el mismo periodo del año fiscal anterior.

En lo que va del año fiscal, el número de clientes activos industriales, en promedio, fue de 572, una baja de 11 clientes o -1.8% respecto al mismo periodo del año fiscal anterior, cifra que habría indicado un alza de 0.1%.

El número de promociones realizadas por el proceso de Gestión Promocional en el Departamento de Desarrollo Económico y Comercio durante los periodos fiscales y calendarios más recientes muestran un alza con relación a los mismos periodos inmediatamente anterior.

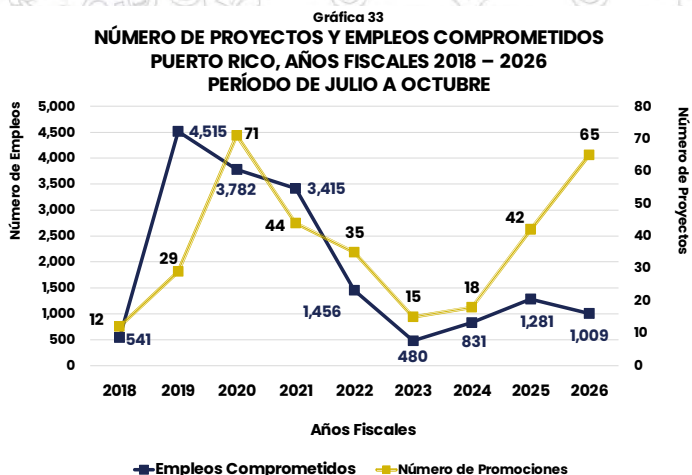
Durante los primeros cuatro (4) meses del presente año fiscal 2026, el número de promociones acumuladas fue de 65, un alza de 23 promociones más que el mismo periodo del año fiscal anterior. De estas promociones, un total de 1,009 empleos, con una nómina de \$34.5 millones fueron comprometidos, lo que representa 272 o -21.2% empleos comprometidos menos con relación al mismo periodo del año fiscal anterior. La inversión comprometida de estas promociones ascendió a \$141.3 millones, \$72.2 millones menos o -33.8% **(Gráfica 33)**.

En cuanto a las promociones en lo que va del año calendario 2025, un total de 131 proyectos fueron promovidos, un alza de 10 proyectos adicionales al valor acumulado del mismo periodo del año anterior.

Estos proyectos contienen un empleo comprometido que asciende a 4,482 personas, esto con una nómina de \$239.2 millones, un alza de \$21.6 millones o 9.9% más con relación al mismo periodo del año anterior.

La inversión comprometida de estos proyectos fue de \$433.8 millones, lo que refleja una reducción de \$127.2 millones en inversión comprometida al compararse con el mismo periodo del año calendario anterior.

El precio del kilovatio por hora (kWh) en el sector industrial se ha elevado en los últimos meses. Durante enero de 2026 (último mes disponible), el precio del kilovatio-hora fue de 25.46¢, la primera reducción en el precio del kilovatio del sector en cuatro (4) meses. La baja en el precio del kilovatio-hora a una tasa anual fue de 4.70¢ o 15.6% menos **(Gráfica 34 y Tabla 15)**.



Fuente: Área de Desarrollo de Negocios, Departamento de Desarrollo Económico y Comercio.

El precio promedio del kilovatio-hora durante los primeros siete (7) meses del presente año fiscal 2026 alcanzó los 25.70¢, lo que refleja un alza en el precio de la electricidad de 1.10¢ el kilovatio-hora o 4.5% más que el mismo precio durante el equivalente periodo del año fiscal anterior. **(Gráfica 35).**

Tabla 15

Estadísticas Seleccionadas de Gestión Promocional

Puerto Rico, años fiscales 2018 - 2026

Período de julio a octubre

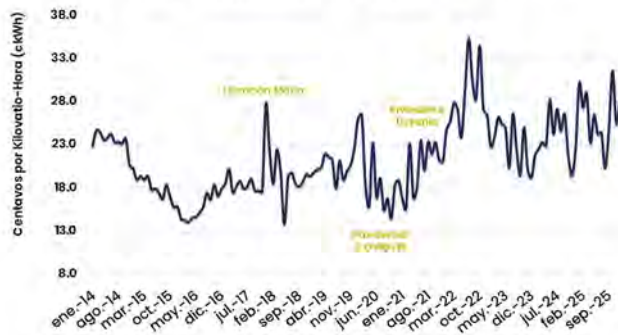
Año Fiscal	Empleo nuevo comprometido	Inversión Total Comprometida (\$)	Número de Proyectos	Nómina Comprometida (\$)	Empleos Retenidos
2018	541	28,603,311	12	19,677,415	0
2019	4,515	555,420,225	29	210,748,169	595
2020	3,782	272,215,383	71	178,514,441	0
2021	3,415	77,791,356	44	127,261,322	40
2022	1,456	396,501,539	35	126,009,831	0
2023	480	16,098,584	15	9,281,687	0
2024	831	107,075,455	18	151,471,733	0
2025	1,281	213,550,844	42	63,802,272	0
2026	1,009	141,346,874	65	34,452,278	0
Cambio Abs	-272	-72,203,970	23	-29,349,994	0
Cambio %	-21.2%	-33.8%	54.8%	-46.0%	0.0%

Valores Acumulados año calendario: enero - octubre

Año Calendario	Empleo nuevo comprometido	Inversión Total Comprometida (\$)	Número de Proyectos	Nómina Comprometida (\$)	Empleos Retenidos
2017	1,120	43,486,078	25	35,990,726	0
2018	10,444	754,631,410	66	368,295,829	595
2019	7,755	389,403,152	112	365,548,907	1,100
2020	4,447	211,269,405	90	168,823,304	40
2021	2,691	430,307,833	62	168,428,443	0
2022	5,106	528,875,434	70	161,445,018	0
2023	5,970	400,722,022	87	244,668,176	0
2024	5,409	561,002,909	121	217,606,233	0
2025	4,482	433,760,412	131	239,180,491	0
Cambio Abs	-927	-127,242,497	10	21,574,258	0
Cambio %	-17.1%	-22.7%	8.3%	9.9%	0.0%

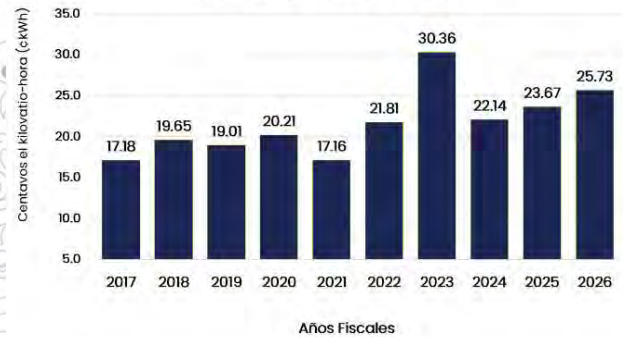
Fuente: Departamento de Desarrollo Económico y Comercio.

Gráfica 34
PRECIO DEL KILOVATIO-HORA DEL SECTOR INDUSTRIAL
PUERTO RICO, ENERO 2014 - DICIEMBRE 2025



Fuente: LUMA Energy

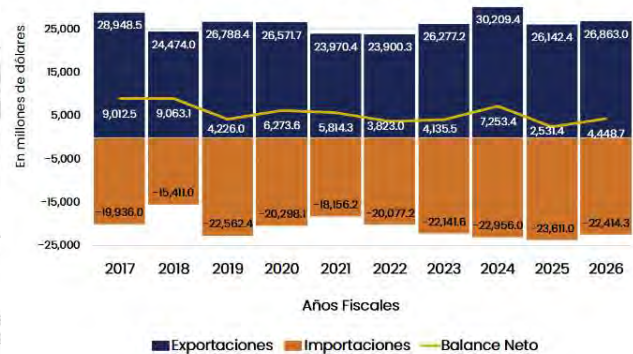
Gráfica 35
PRECIO PROMEDIO DEL KILOVATIO-HORA DEL SECTOR INDUSTRIAL
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2017 - 2026
PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE



Fuente: LUMA Energy.

Comercio Exterior

Gráfica 36
COMERCIO EXTERIOR: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES REGISTRADAS
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2017 - 2026
PERÍODO DE JULIO A NOVIEMBRE



Fuente: Junta de Planificación; Instituto de Estadísticas de Puerto Rico.

El valor de las exportaciones de mercancía registrada en diciembre de 2025 fue \$4,836.9 millones, lo que equivale a un alza de \$1,062.6 millones o 28.2% más respecto al mismo mes del año anterior. Esto ocurre luego de haberse reportado una reducción de 8.0% en el valor de las exportaciones durante el mes anterior. Asimismo, durante el primer semestre del presente año fiscal 2026, el valor de las exportaciones registró la cifra de \$31,699.9 millones, para un aumento de \$1,783.2 millones o 6.0% (Gráfica 36).

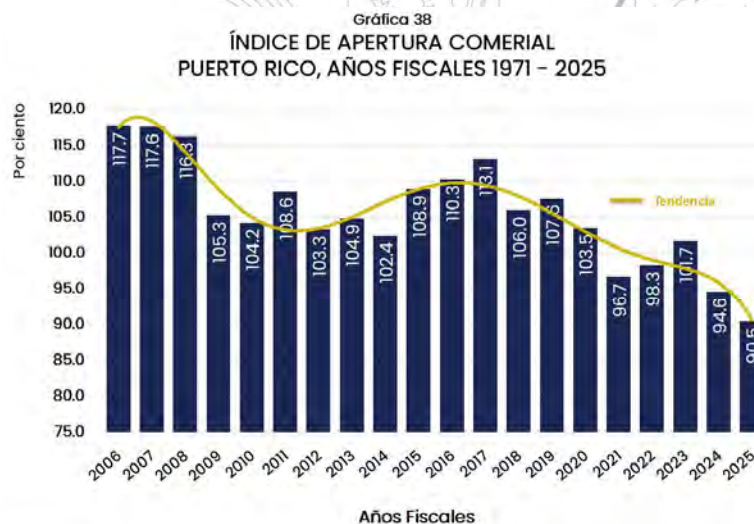
Mientras, el valor de las importaciones de mercancía registrada en diciembre de 2025 ascendió a \$4,245.1 millones, esto para una baja de \$142.1 millones o 3.2% menos con relación al mismo periodo del año anterior y cuyo valor se habría reducido en 16.9%. En los seis (6) meses que lleva el actual año fiscal 2026, el valor de las importaciones se ha reducido en cinco (5) de éstos. El valor acumulado para el primer semestre del presente año fiscal 2026 refleja que éste ha ascendido a \$26,659.4 millones, esto para una baja de \$1,338.8 millones o 4.8% con relación al mismo periodo del año fiscal anterior.

El balance comercial en diciembre de 2025 reflejó un saldo neto de \$591.8 millones, un alza de \$1,204.7 millones con relación al mismo mes del año anterior. El valor acumulado del balance en lo que va del presente año fiscal 2026 muestra un valor de \$5,040.5 millones, esto es \$3,122.0 millones o 162.7% más que el mismo periodo del año fiscal anterior.

Por otro lado, al analizar la apertura de la economía de Puerto Rico usando los datos del Producto Interno Bruto y el valor de las exportaciones e importaciones, o mejor conocido como el Índice de Apertura Comercial (Openness Index), los datos a 2025 muestran que la economía de Puerto Rico ha perdido fuerza en su rol de intercambio comercial global **(Gráficas 37 y 38)**.



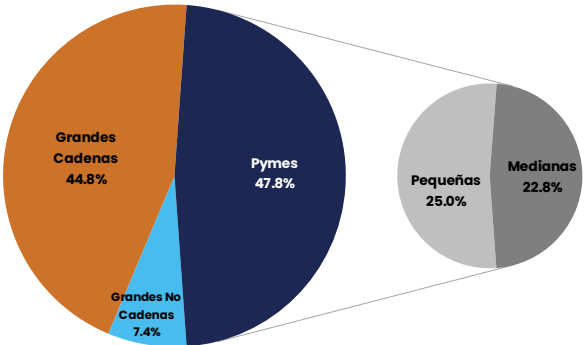
Según su definición, el Índice de Apertura Comercial mide la capacidad para intercambiar bienes y servicios con el resto del mundo, y es un indicador clave de la integración económica global. Esta es la suma de las exportaciones e importaciones como porcentaje del Producto Interno Bruto. A mayor es su valor, mayor es la integración de una economía al comercio internacional, mientras más bajo es el mismo, implica una economía proteccionista o menos dependiente del comercio exterior. Mayor apertura comercial implica crecimiento económico más rápido, mayor competencia, acceso a una mayor oferta de bienes y servicios y estimula la inversión extranjera, lo que ayuda a impulsar el desarrollo económico y la transferencia de tecnología, entre otros factores positivos para estimular desarrollo económico en el mediano y largo plazo.



Ventas al Detal

A pesar de las presiones inflacionarias, y la incertidumbre provocada por los aranceles y que han encarecido los productos importados, el consumo se ha mantenido creciendo al menos durante los pasados 24 meses. El valor de las ventas al detal durante el último mes disponible (diciembre de 2025) reflejaron un aumento de 6.5% con relación al mismo mes del año anterior, siendo la cuarta alza consecutiva tras haberse reportado dos (2) bajas durante el periodo de verano (**Gráfica 39**).

Gráfica 39
PROPORCIÓN DE LAS VENTAS AL DETAL POR GRUPO PRINCIPAL
PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2026
PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE 2025



Fuente: Oficina de Estrategia e Inteligencia de Negocios, Departamento de Desarrollo Económico y Comercio.

Asimismo, las ventas al detal durante el primer semestre del presente año fiscal 2026 muestran un alza de 2.6%, alcanzando la cifra de \$26,525.4 millones. Las ventas de las pequeñas empresas reportaron un aumento de 11.9%, mientras las medianas una baja de 8.0%. Ambas, siendo las Pymes, reportaron un alza de 1.4% respecto al mismo periodo del año fiscal anterior y representaron el 47.8% de todas las ventas para este periodo, superando las ventas de las grandes cadenas. Las ventas de las tiendas grandes que no son cadenas reportaron para este periodo un aumento de 1.2%, mientras las grandes cadenas un alza de 4.1% (**Tabla 16**).

Tabla 16 Informe de Ventas al Detal Puerto Rico, años fiscales 2025 y 2026 Período de julio a diciembre			
Descripción	2025	2026	Cambio % Anual
Vehículos de motor nuevos y usados	\$2,725,393,153	\$3,087,531,428	13.3%
Tiendas de piezas para autos	\$373,306,303	\$386,608,601	3.6%
Mueblerías	\$465,942,565	\$487,692,691	4.7%
Tiendas de artículos electrónicos	\$206,154,313	\$205,334,186	-0.4%
Ferreterías y materiales para el hogar	\$832,476,764	\$824,758,656	-0.9%
Equipo de patio y jardinería	\$738,529,335	\$724,961,537	-1.8%
Supermercados y tiendas de bebidas alcohólicas	\$4,608,543,007	\$4,740,442,364	2.9%
Tiendas de alimentos especiales	\$499,577,289	\$501,648,215	0.4%
Farmacias y droguerías	\$2,914,539,716	\$3,186,693,208	9.3%
Tiendas de cosméticos, productos de belleza y perfumes	\$331,182,692	\$357,365,750	7.9%
Gasolineras y tiendas de conveniencia	\$2,259,257,650	\$2,310,475,433	2.3%
Tiendas de ropa	\$802,769,175	\$869,900,392	8.4%
Tiendas de calzado	\$762,065,383	\$815,464,675	7.0%
Tiendas de joyería, equipaje y artículos de cuero	\$163,941,976	\$176,536,920	7.7%
Tiendas de deporte, instrumentos musicales y de entretenimiento	\$98,663,831	\$109,842,209	11.3%
Tiendas por departamento y otros artículos misceláneos	\$5,165,048,330	\$4,716,513,907	-8.7%
Distribuidores de combustible	\$1,023,996,078	\$977,436,688	-4.5%
Restaurantes y lugares de bebidas alcohólicas	\$1,888,193,952	\$2,046,238,739	8.4%
Total	\$25,859,581,512	\$26,525,445,600	2.6%
Pequeñas Empresas	\$5,920,947,736	\$6,623,280,085	11.9%
Medianas Empresas	\$6,576,848,867	\$6,048,664,856	-8.0%
Grandes Empresas No Cadenas	\$1,948,714,112	\$1,971,601,118	1.2%
Grandes Empresas Cadenas (incluye locales y extranjeras)	\$11,413,070,797	\$11,881,899,541	4.1%
Total	\$25,859,581,512	\$26,525,445,600	2.6%

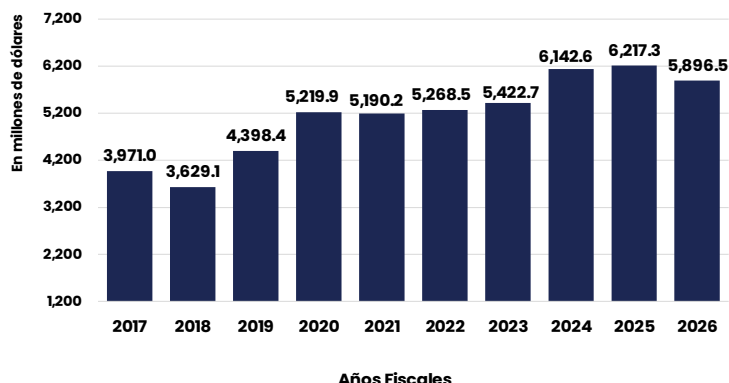
Fuente: Departamento de Desarrollo Económico y Comercio.

Ingresos Netos al Fondo General

Los ingresos netos al fondo general comienzan a exhibir los efectos de la incertidumbre económica provocada por los cambios en materia de política fiscal y comercial a nivel federal, altas tasas de intereses y de altos niveles inflacionarios.

Los ingresos netos en diciembre de 2025 reportaron una baja de 1.5% con relación al mismo mes del año anterior, la tercera reducción consecutiva tras dos (2) meses de alzas a principios del año fiscal 2026 (**Gráfica 40**).

Gráfica 40
INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2017 - 2026
PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE



Fuente: Departamento de Hacienda.

En lo que va del presente periodo del año fiscal 2026 (julio-diciembre), los ingresos netos al fondo general ascendieron a \$5,896.5 millones, una reducción de \$320.8 millones o 5.2% menos que lo recaudado durante el mismo periodo del año fiscal anterior.

Las contribuciones sobre ingreso se redujeron por \$277.4 millones o 7.7% durante este periodo fiscal, impulsadas por una baja de \$232.1 millones o 14.4% en las contribuciones de corporaciones. Mientras, las contribuciones de individuos registraron una reducción de \$28.0 millones o 2.2% durante este ciclo (**Tabla 17**).

Tabla 17

Ingresos Netos al Fondo General
Puerto Rico, años fiscales 2025 - 2026
Período de julio a diciembre
(en miles de dólares \$)

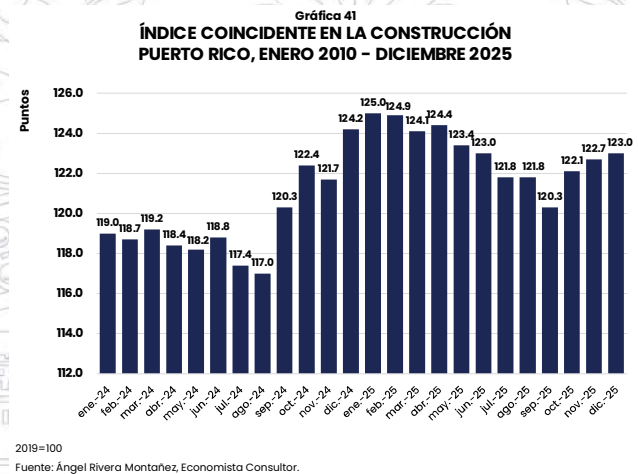
Conceptos	Julio a Diciembre				Proyección Acumulada
	2025	2026	Cambio Abs.	Cambio %	2026
Ingreso Bruto al Fondo General	7,086,668	6,835,468	-251,200	-3.5	6,705,155
Reserva para Reintegro	-869,360	-938,980	-69,620	8.0	-938,980
Ingreso Neto al Fondo General	6,217,308	5,896,488	-320,820	-5.2	5,766,175
De Fuentes Estatales	6,070,778	5,754,823	-315,955	-5.2	5,616,672
Contributivos	5,850,704	5,541,947	-308,757	-5.3	5,448,412
Contribución a la Propiedad	73,027	48,751	-24,276	-33.2	63,431
Contribución/Ingresos, Total	3,596,453	3,319,062	-277,391	-7.7	3,218,201
Individuos	1,246,730	1,218,735	-27,995	-2.2	1,083,438
Corporaciones	1,606,797	1,374,650	-232,147	-14.4	1,484,886
Sociedades	178,712	161,836	-16,876	-9.4	192,821
Retenida a No Residentes	535,219	551,624	16,405	3.1	430,247
Intereses	4,834	1,577	-3,257	-67.4	4,262
Impuestos/Dividendos	24,160	10,640	-13,520	-56.0	22,547
Contribución/Herencias y Donaciones	582	652	70	12.0	596
Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU)	1,201,741	1,224,277	22,536	1.9	1,153,331
Arbitrios, Gran Total	908,961	882,633	-26,328	-2.9	952,930
Bebidas Alcohólicas, Total	146,287	131,965	-14,322	-9.8	160,702
Arbitrios Generales, Total	762,674	750,668	-12,006	-1.6	792,228
Licencias	69,939	66,573	-3,366	-4.8	59,924
Vehículos de Motor	64,482	63,255	-1,227	-1.9	54,762
Bebidas Alcohólicas y Otras	5,457	3,318	-2,139	-39.2	5,162
No Contributivos	220,074	212,876	-7,198	-3.3	168,260
Lotería Electrónica	29,842	33,142	3,300	11.1	27,995
Rentas Misceláneas	190,232	179,734	-10,498	-5.5	140,265
De Otras Fuentes (embarques de ron)	146,530	141,665	-4,865	-3.3	149,503

Fuente: Departamento de Hacienda de Puerto Rico.

Los ingresos provenientes del Impuesto de Ventas y Uso (IVU) al Fondo General registraron un aumento de \$22.5 millones o 1.9%, mientras los arbitrios se redujeron por \$26.3 millones o 2.9%.

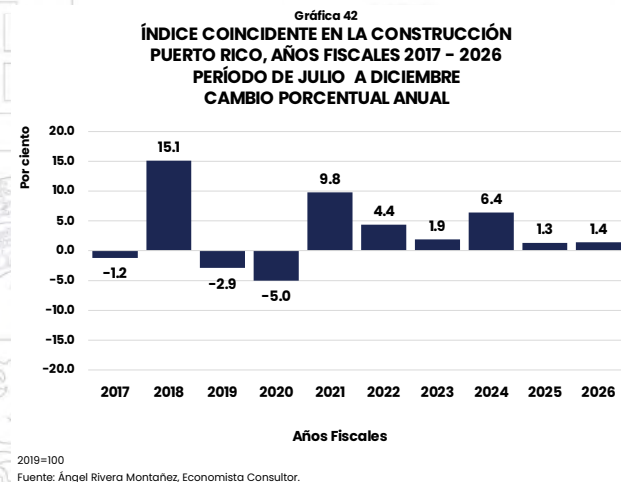
Sector de la Construcción

La industria de la construcción, que había acelerado su actividad durante la segunda mitad del 2024 y el primer trimestre de 2025, se ha mantenido dinámica, aunque en un entorno de desaceleración, esto según el Índice Coincidente en la Construcción (ICC). Este es un índice número compuesto que incluye las variables de empleo asalariado no agrícola, las ventas de sacos de cemento, las ventas al detal de materiales de construcción y el número de unidades de viviendas vendidas (**Gráfica 41**).

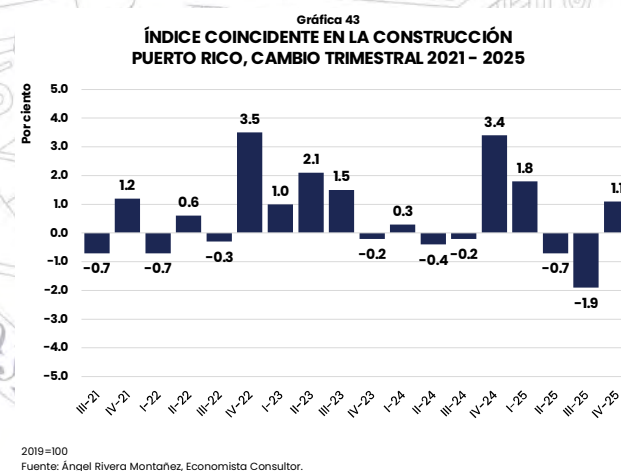


Éstas son ajustadas estacionalmente y aquellas que están denominadas en valor monetario son ajustadas por precios, además de contar con un ajuste por productividad utilizando los datos de la Inversión en Construcción.

Durante el mes de diciembre de 2025, el ICC reflejó un alza de 0.2% a nivel mensual, aumentando por segundo mes consecutivo, mientras que, a nivel anual, la caída fue de 0.6% tras meses de actividad por encima de lo registrado durante el año anterior.



Aun así, el valor promedio del ICC durante el semestre del año fiscal 2026 muestra que la industria se ha mantenido por encima de lo registrado durante el mismo periodo del año fiscal anterior, esto con un alza de 1.4% con relación al mismo periodo el del año fiscal anterior (**Gráfica 43**).



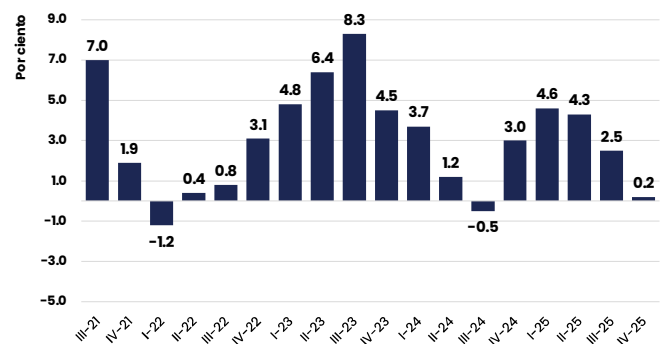
Cabe destacar que el análisis trimestral del ICC muestra la desaceleración que experimenta el sector, aunque mantiene dinamismo. A una tasa trimestral, en el 4T-2025 el ICC aumentó 1.1%, mientras que una tasa anual registró un leve aumento de 0.2% (**Gráficas 43 y 44**).

Por otro lado, tras haber experimentado crecimientos sostenidos luego de la Pandemia en 2020, el empleo asalariado no agrícola en la industria de la construcción ha comenzado a desacelerar. Durante diciembre de 2025 se registró un total de 39,200 puestos de trabajo (ajustados estacionalmente), un alza de 100 empleos o 0.3% respecto al mismo mes del año anterior. Al compararse con el mes anterior, éste refleja una reducción de 200 puestos de trabajo o 0.5% menos, esto tras no haber experimentado cambio durante noviembre de 2025.

El valor promedio acumulado durante el primer semestre del presente año fiscal 2026 (julio-diciembre) en el empleo asalariado en la construcción registró un total de 39,000 puestos de trabajo, estando por 1,000 empleos o 2.6% por encima del nivel del empleo del mismo periodo del año fiscal anterior. Esta es la tasa más lenta registrada para este periodo fiscal en los últimos cinco (5) años fiscales (**Gráfica 46**).

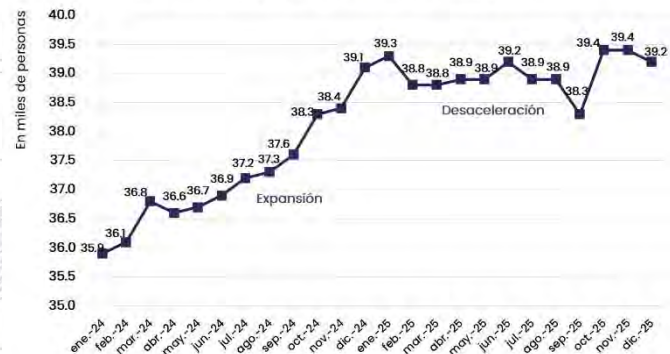
La producción de cemento continúa positiva. Según los datos más recientes, en enero de 2026, la producción de sacos de cemento de 94 libras ascendió a 691 mil, lo que reflejó un alza de 25 mil sacos o 3.7% más de lo producido durante el mismo mes del año anterior.

Gráfica 44
ÍNDICE COINCIDENTE EN LA CONSTRUCCIÓN
PUERTO RICO, CAMBIO TRIMESTRAL ANUAL 2021 - 2025



2019=100
Fuente: Ángel Rivera Montañez, Economista Consultor

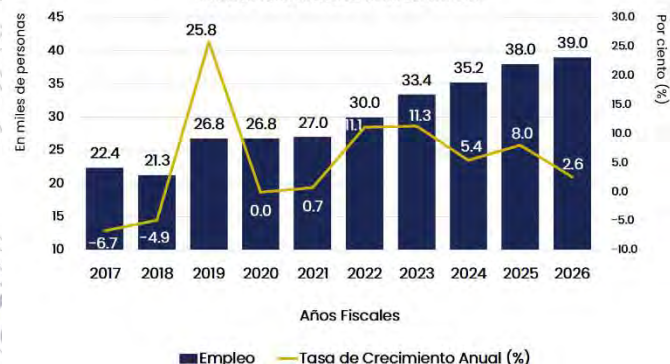
Gráfica 45
EMPLEO ASALARIADO NO AGRÍCOLA EN LA CONSTRUCCIÓN
PUERTO RICO, ENERO 2024 - DICIEMBRE 2025



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos,
Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos.

Ajustado
Estacionalmente

Gráfica 46
EMPLEO ASALARIADO NO AGRÍCOLA EN LA CONSTRUCCIÓN
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2017 - 2026
PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos,
Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos.

Ajustado
Estacionalmente

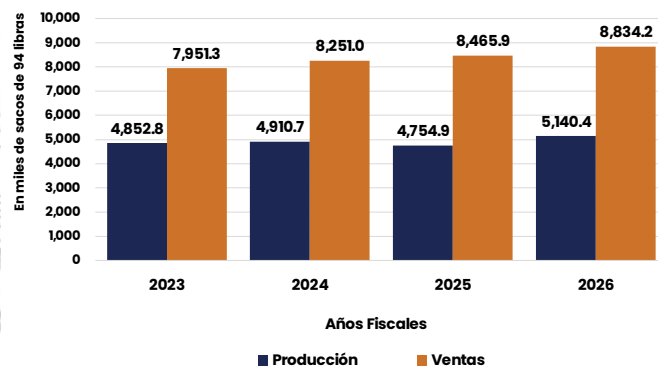
Al analizar la producción acumulada durante los primeros siete (7) meses del presente año fiscal 2026, la producción de cemento ascendió a 5.140 millones de sacos, un crecimiento de 8.1% respecto al mismo periodo del año fiscal anterior, recuperándose de la reducción reportada para este mismo periodo del año fiscal anterior (**Gráfica 47**).

Mientras, las ventas de cemento también se han mantenido positivas, reflejando de forma general tasas de crecimiento al alza. No obstante, durante enero de 2026, las ventas de cemento reflejaron una baja a una tasa anual 0.6%, esto tras haber reportado un alza en el mes anterior de 6.1%. Éstas, durante enero de 2026, ascendieron a 1.158 millones de sacos vendidos. Las ventas de cemento han reportado alzas en 9 de los últimos 12 meses.

Las ventas de cemento acumuladas durante el presente año fiscal 2026 (julio-enero) mostraron un aumento de 4.3% con relación al mismo periodo del año fiscal anterior, ascendiendo a 8.834 millones de sacos vendidos. Este es el nivel más alto registrado desde el mismo periodo del año fiscal 2021 y la segunda más alta en al menos los pasados 10 años durante este periodo fiscal. Las ventas de cemento han aumentado vertiginosamente a partir del 2020, derivadas de una aceleración en el proceso de reconstrucción a raíz del paso del huracán María en 2017 (**Gráfica 48**).

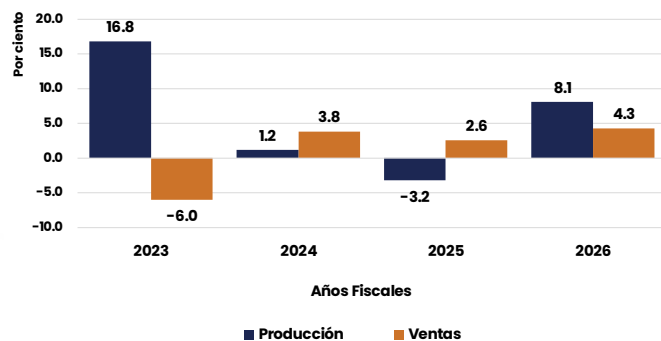
La Inversión Interna Bruta de Capital Fijo en la Construcción ha reportado incrementos sustanciales como resultado de una masiva inyección de fondos federales para el proceso de reconstrucción luego del paso del huracán María en 2017 y que se puede observar en los principales indicadores macroeconómicos de la industria. No obstante, las previsiones es que este nivel de crecimiento en la inversión en construcción desacelere a medida que los fondos de reconstrucción vayan siendo utilizados. Aun así, se espera que la inversión se mantenga anualmente por encima de los \$5 mil millones a lo largo de la década en vista de los fondos que aún faltan por desembolsar y a la vez que los proyectos de gran envergadura relacionados a la infraestructura vayan desarrollándose (**Gráfica 49**).

Gráfica 47
PRODUCCIÓN Y VENTAS DE CEMENTO
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2023 – 2026
PERÍODO DE JULIO A ENERO



Fuente: Oficina de Estrategia e Inteligencia de Negocios,
Departamento de Desarrollo Económico y Comercio.

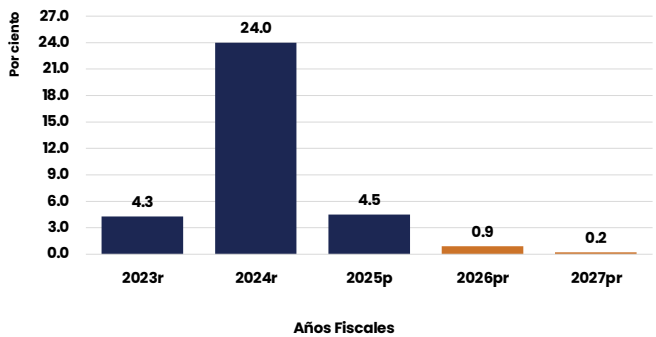
Gráfica 48
PRODUCCIÓN Y VENTAS DE CEMENTO
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2023 – 2026
PERÍODO DE JULIO A ENERO
CAMBIO PORCENTUAL ANUAL



Fuente: Oficina de Estrategia e Inteligencia de Negocios,
Departamento de Desarrollo Económico y Comercio.

Durante el año fiscal 2025, la inversión en construcción a precios reales (descontado los efectos de precios) alcanzó la cifra de \$5,987.2 millones, reflejando un aumento de 4.5% con relación al año fiscal anterior, cuyo valor aumentó por 24.0%. Es decir, el crecimiento en la inversión ha sido sostenido. No obstante, las proyecciones para los años fiscales 2026 y 2027 apuntan a una desaceleración en su crecimiento, producto del agotamiento de los fondos de reconstrucción mientras éstos se vayan desembolsando (**Tabla 18**).

Gráfica 49
INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO EN LA CONSTRUCCIÓN
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2023R – 2027PR
CAMBIO PORCENTUAL ANUAL, A PRECIOS REALES



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

p-preliminar r-revisado pr-proyectado

Tabla 18

Inversión Interna Bruta de Capital Fijo en Construcción
Puerto Rico, años fiscales 2016 – 2025p
(en millones de dólares \$)

A precios corrientes												
Período	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024r	2025p	2026pr	2027pr
Valor	2,726.3	2,423.0	8,065.4	7,245.5	3,722.4	5,101.3	5,617.1	6,006.2	7,563.8	7,989.5	8,260.5	8,481.0
Tasa de Cambio %	-17.4	-11.1	232.9	-10.2	-48.6	37.0	10.1	6.9	25.9	5.6	3.4	2.7

A precios reales												
Período	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024r	2025p	2026pr	2027pr
Valor	2,785.0	2,423.0	7,784.5	6,818.2	3,423.4	4,369.0	4,427.9	4,619.9	5,730.2	5,987.2	6,041.0	6,053.0
Tasa de Cambio %	-16.9	-13.0	221.3	-12.4	-49.8	27.6	1.3	4.3	24.0	4.5	0.9	0.2

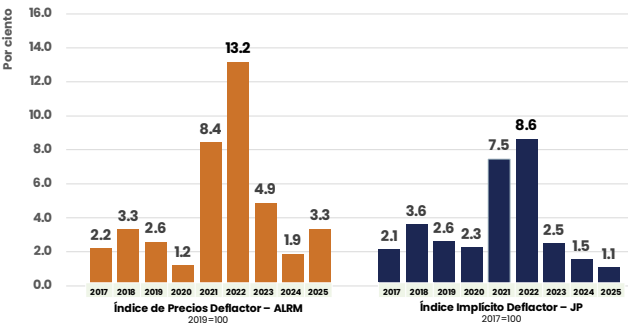
r - revisado

p - preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Los precios en la industria de la construcción han alcanzado niveles históricos a partir de la Pandemia en 2020. Según el Índice Implícito de Precios en la Construcción calculado por la Junta de Planificación, los precios en el año fiscal 2025 experimentaron un alza de 1.1% con relación al año fiscal anterior. Desde 2020 al 2025, los precios según este índice han alcanzado un alza acumulada de 22.7% (**Gráfica 50**).

Gráfica 50
ÍNDICES DEFLACTORES EN LA CONSTRUCCIÓN
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2017 – 2025
CAMBIO PORCENTUAL ANUAL



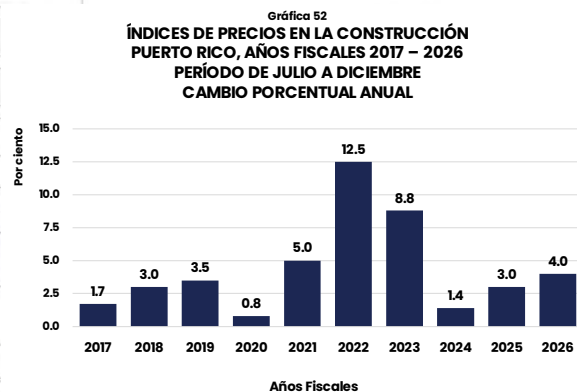
Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico (JP)
Ángel Rivera Montañez, Economista Consultor (ALRM).

Por otro lado, según el Índice de Precios en la Construcción (2019=100), el cual fue

diseñado para emular el Índice Implícito de Precios de la Junta de Planificación, pero con una periodicidad mensual, en el año fiscal 2025 registró un alza de 3.3% con relación al año fiscal anterior. Desde 2020 al 2025, los precios según este índice han alcanzado un alza acumulada de 35.4% (**Gráfica 51**).

Los precios a diciembre de 2025 muestran un rápido aumento a causa de los aranceles, afectando a los materiales básicos de construcción.

En ese mes se registró un alza anual de 4.0%, alcanzando nuevamente la marca del 4% tras dos (2) meses consecutivos por debajo de dicho nivel y que se registrase por cinco (5) meses consecutivos. Desde que comenzó la espiral inflacionaria en los bienes y servicios en la industria de construcción hasta el mes más reciente, los precios han aumentado por 38.6%. En lo que va del año fiscal 2026, los precios han aumentado por 4.0% con relación al mismo periodo del año fiscal anterior (**Gráfica 52**).



Registro y Ocupación en Hoteles y Paradores

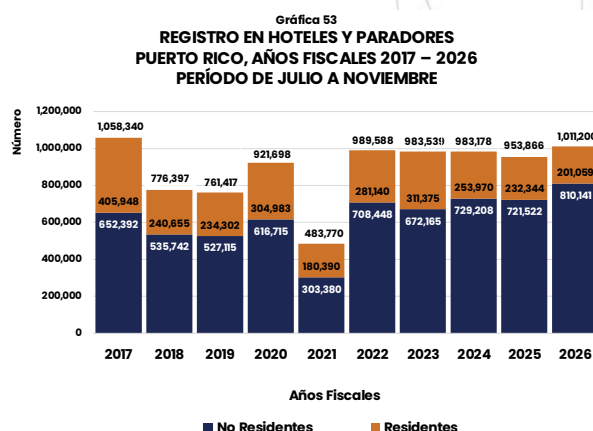
El sector del turismo ha experimentado un crecimiento significativo luego del desplome ocurrido durante el periodo de la Pandemia en 2020. A pesar de este aumento, aun los datos reportados en lo que va del año fiscal 2026 se mantienen levemente por debajo del mismo periodo fiscal pre-María.

La Encuesta de Registro y Ocupación Mensual de las hospederías endosadas por la Compañía de Turismo de Puerto Rico reflejó que el número de registros en hoteles y paradores en lo que va del presente año fiscal 2026 fue de 1,011,200 registros, un alza de 6.0% con relación al mismo periodo del año fiscal anterior. Los registros en hoteles y paradores de no residentes durante este periodo fiscal 2025 alcanzaron la cifra de 810,141 de registros, un alza de 88,619 o 12.3% más. Mientras, los registros en hoteles y paradores de los residentes alcanzaron la cifra de 201,059

registros, una reducción de 31,285 o 13.5% menos, reduciéndose para este periodo fiscal por tercer año consecutivo (**Gráfica 53**).

La tasa de ocupación durante el presente periodo del año fiscal 2026 fue de 66.6%, un aumento de 3.3 puntos porcentuales con respecto al mismo periodo del año fiscal anterior. La tasa más alta registrada dentro del actual año fiscal 2026 ocurrió en julio de 2025 (76.1%), mientras la más baja fue en septiembre de 2025 (53.7%).

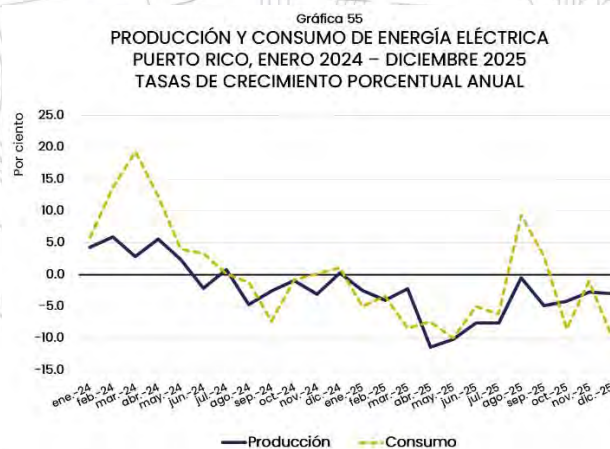
La tasa actual del presente año fiscal 2026 se posicionó ligeramente superior al promedio de la tasa desde los años fiscales de 2015 al 2025 y que ascendió a 66.2% de ocupación (descontando el año fiscal 2021 y que fue afectado por la Pandemia del (COVID-19) (**Gráfica 54**).



Sector Energético

La producción de energía eléctrica, hasta enero de 2026, ha registrado a una tasa anual 13 meses de reducción continua, reflejando problemas de generación dentro de un entorno de una infraestructura en problemas. La baja durante ese mes fue de 1.4%.

Al analizar el valor acumulado de la producción de energía para los primeros siete (7) meses del presente año fiscal 2026, la reducción en la generación fue de 3.6% con relación al mismo periodo del año fiscal anterior, siendo la segunda reducción consecutiva para este periodo fiscal (**Gráfica 56**).



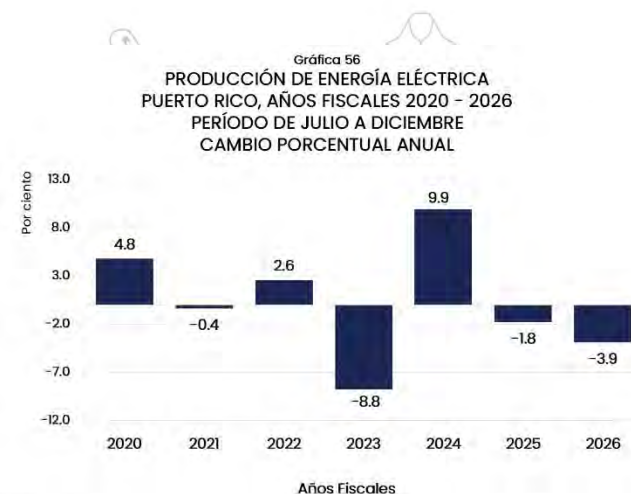
En cuanto al consumo de energía eléctrica, esta se ha reducido en 9 de los últimos 12 meses. En enero de 2026 se registró un aumento de 1.6%, la primera desde septiembre de 2025, mayormente inducido por el consumo del sector comercial, el cual aumentó 1.1% durante este mes.

Al analizar el valor acumulado para los primeros siete (7) meses del presente año fiscal 2026, la reducción en el consumo fue de 1.2% con relación al mismo periodo del año fiscal anterior, cuyo valor se habría reducido por 1.8% **(Gráfica 56)**.

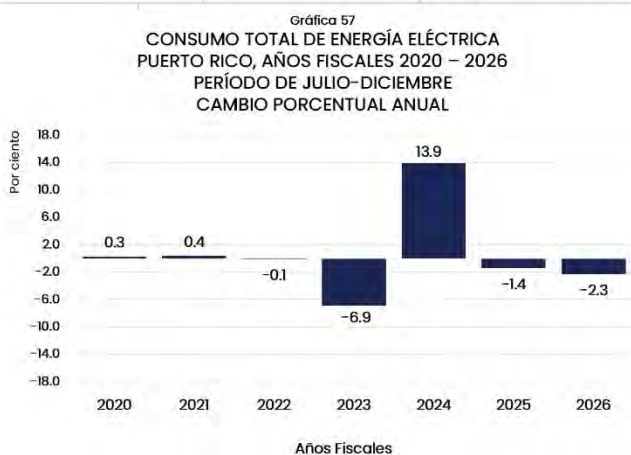
El consumo eléctrico en los sectores residencial e industrial durante este periodo del año fiscal 2026 se redujeron por 2.3% y 4.2%, respectivamente. El consumo comercial aumento 0.2% **(Gráfica 57)**.

Por otra parte, el precio del kilovatio-hora durante enero de 2026 registró la primera baja a una tasa anual en cinco (5) meses. El precio fue de 24.85 centavos por dólar, una baja de 15.8% o 4.67 centavos menos que el mismo mes del año anterior. El precio promedio de los sectores comercial, residencial e industrial fueron de 26.20¢, 22.41¢ y 25.46¢, respectivamente, reflejando alzas de 14.0% o 4.27¢, 18.8% o 5.18¢ y 15.6% o 4.70¢, respectivamente **(Gráfica 58)**.

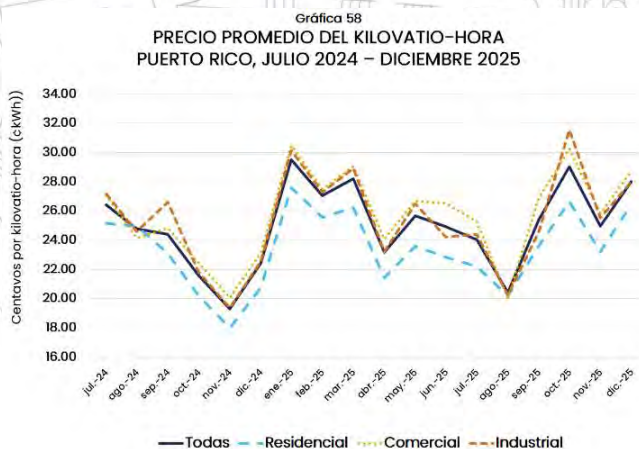
El precio promedio de todas las clases en lo que va del año fiscal 2026 ha sido de 25.25¢, un alza de 4.9% o 1.18 centavos con relación al promedio del mismo periodo del año fiscal anterior. El precio promedio para el sector residencial fue de 23.54¢, un alza de 3.1%. Mientras, para el sector



Fuente: LUMA Energy.



Fuente: LUMA Energy.



Fuente: LUMA Energy.

comercial el precio promedio fue de 26.18¢, un alza de 6.5% y para el sector industrial el precio promedio fue de 25.70¢, un alza de 4.5% (**Tabla 19**).

Tabla 19

Producción y Consumo de Energía Eléctrica

Puerto Rico, años fiscales 2016 - 2026

período de julio a enero

(en millones de kilovatios-hora (mkWh))

Producción de Energía Eléctrica											
Período	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
Valor	12,405.9	12,081.0	7,853.0	10,903.4	11,274.0	11,351.5	11,643.3	10,651.9	11,631.5	11,416.2	11,008.2
Cambio % Anual	-0.1	-2.6	-35.0	38.8	3.4	0.7	2.6	-8.5	9.2	-1.9	-3.6
Consumo de Energía Eléctrica											
Período	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
Consumo Total	10,260.6	10,239.6	6,540.0	9,706.5	9,773.3	9,810.7	9,831.7	9,147.3	10,324.6	10,134.2	10,009.3
Residencial	3,844.6	3,902.9	2,506.7	3,743.4	3,831.4	4,245.3	4,280.0	3,758.0	4,379.8	4,360.6	4,261.8
Comercial	4,808.5	4,820.6	2,947.5	4,522.3	4,528.4	4,232.5	4,224.0	4,187.2	4,742.3	4,665.8	4,676.7
Industrial	1,385.8	1,289.5	963.7	1,220.4	1,181.8	1,128.1	1,136.5	998.7	985.0	890.1	853.1
Otros	221.6	226.6	122.1	220.4	231.7	204.8	191.2	203.5	217.5	217.7	217.8
Cambio % Anual	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
Consumo Total	-0.4	-0.2	-36.1	48.4	0.7	0.4	0.2	-7.0	12.9	-1.8	-1.2
Residencial	2.3	1.5	-35.8	49.3	2.4	10.8	0.8	-12.2	16.5	-0.4	-2.3
Comercial	-3.2	0.3	-38.9	53.4	0.1	-6.5	-0.2	-0.9	13.3	-1.6	0.2
Industrial	1.2	-7.0	-25.3	26.6	-3.2	-4.5	0.7	-12.1	-1.4	-9.6	-4.2
Otros	6.6	2.2	-46.1	80.5	5.1	-11.6	-6.6	6.4	6.9	0.1	0.0
Precio Promedio del Kilovatio por Hora de Energía Eléctrica (centavos por kilovatio - ¢kWh)											
Período	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
Total	19.36	19.74	17.80	21.67	22.68	18.59	24.45	29.89	22.27	24.07	25.25
Residencial	19.03	19.23	21.07	20.77	21.83	17.76	22.79	28.76	21.07	22.83	23.54
Comercial	19.95	20.28	23.42	22.57	23.23	19.32	26.42	30.47	22.89	24.59	26.18
Industrial	16.49	17.37	20.03	19.12	21.04	17.10	22.23	29.28	22.09	24.60	25.70
Cambio % Anual	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
Consumo Total	-22.7	2.0	-9.8	21.7	4.7	-18.0	31.5	22.2	-25.5	8.1	4.9
Residencial	-23.6	1.1	9.6	-1.4	5.1	-18.6	28.3	26.2	-26.7	8.4	3.1
Comercial	-22.0	1.7	15.5	-3.6	2.9	-16.8	36.7	15.3	-24.9	7.4	6.5
Industrial	-24.7	5.3	15.3	-4.5	10.0	-18.7	30.0	31.7	-24.6	11.4	4.5

Fuente: LUMA Energy.

Índice General de Precios al Consumidor

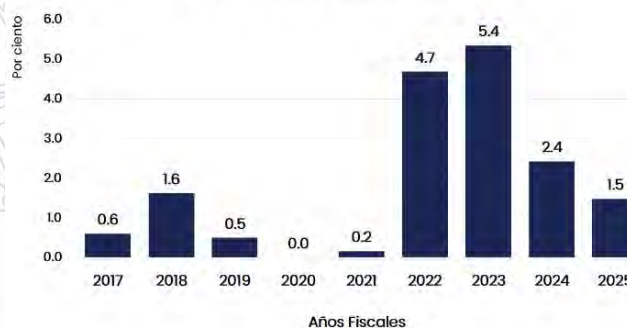
El Índice General de Precios al Consumidor (**IPC**), según el Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, es un indicador estadístico que mide, entre dos (2) períodos específicos, el cambio relativo promedio ocurrido en los precios al por menor de las mercaderías y servicios que consumen todas las familias de Puerto Rico. Las familias incluyen empleados asalariados, empleados por cuenta propia, retirados, personas desempleadas, así como familias obreras sin restricción de tiempo trabajado o ingreso familiar.

Durante el año fiscal 2025, el IPC ascendió a un valor de 137.1 puntos (2006=100), que comparado con el año fiscal anterior éste reflejó un alza de 1.5%, siendo esta cifra la tasa de inflación para dicho año, provocando un nivel de poder adquisitivo de \$0.73 por dólar (\$) (**Gráfica 59**).

Los grupos que reportaron las alzas más elevadas en el año fiscal 2025 fueron Otros Artículos y Servicios (3.4%), Alimentos y Bebidas (3.1%), Cuidado Médico (2.9%) y Alojamiento (2.1%). A estos le siguieron los grupos de Entretenimiento (1.5%) y Educación y Comunicación (1.3%). Los grupos que se redujeron fueron Transportación (-2.1%) y Ropa (-1.0%) (**Gráfica 60**).

Durante el mes de enero de 2026, el IPC alcanzó la cifra de 139.8 puntos (2006=100), reflejando una tasa de inflación de 2.0%, una cifra que se ha estabilizado luego de haber registrado alzas significativas en más de tres (3) décadas y que fuese producto de la crisis provocada por la Pandemia del COVID-19

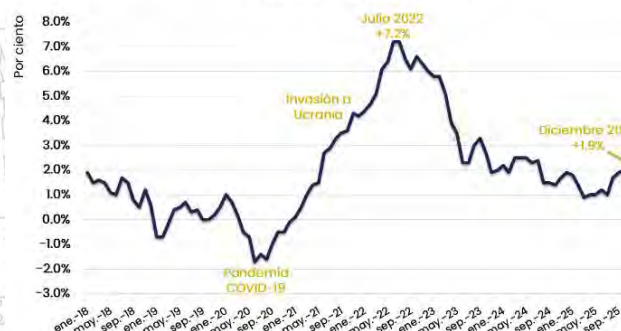
Gráfica 59
ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2017 – 2025
CAMBIO PORCENTUAL ANUAL



Fuente: División de Coste de Vida, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

2006=100

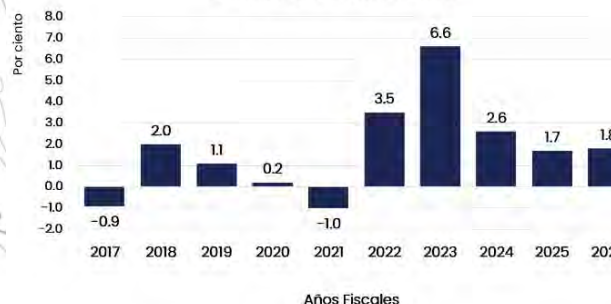
Gráfica 60
ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
PUERTO RICO, ENERO 2018 – DICIEMBRE 2025
TASA DE INFLACIÓN



Fuente: División de Coste de Vida, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

2006=100

Gráfica 61
ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2017 – 2026
PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE
CAMBIO PORCENTUAL ANUAL



Fuente: División de Coste de Vida, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

2006=100

en 2020. Esta alcanzó su pico máximo en julio de 2022 con una tasa de inflación del 7.2% (**Gráfica 61**).

La tasa de inflación en lo que va del año fiscal 2026 es de 1.8%, moderándose la misma.

Los grupos que reportaron las mayores alzas en lo que va del año fiscal han sido Entretenimiento (3.4%), Alimentos y Bebidas (3.0%), Alojamiento (2.0%), Cuidado Médico (1.9%), Otros Artículos y Servicios (1.8%), Educación y Comunicación (1.6%) y Ropa (1.4%). El grupo de Transportación fue el único que reportó deflación (-0.1%) durante este periodo fiscal (**Tabla 20**).

Por otro lado, al analizar la tasa de crecimiento acumulada desde que comenzaron las alzas en la tasa de inflación de forma continua en enero de 2021 hasta el presente, la tasa de inflación general ha sido de 17.1%. El grupo con la tasa de crecimiento más alta para dicho periodo fue el de Alimentos y Bebidas, con un crecimiento en precios de 27.8%. A este le siguió el de Otros Artículos y Servicios, con un alza de 20.9%.

En un estimado de la inflación subyacente, al excluir los grupos de Alimentos y Bebidas más el de Transportación, la tasa de inflación en el año fiscal 2025 fue de 2.0%, lo que es 0.5 puntos porcentuales por encima de la tasa general. A la misma vez, en enero de 2026, este renglón de la inflación alcanzó el nivel de 2.1%, siendo mayor al crecimiento general de precios.

Tabla 20

Índice de Precios al Consumidor: Tasa de Inflación

Período	Todos los Grupos	Alimentos y Bebidas	Alojamiento	Ropa	Transportación	Cuidado Médico	Entretenimiento	Educación y Comunicación	Otros Artículos y Servicios	Estimado de Índice Subyacente	Promedio de Alimentos y Transportación	IPC Sin Alimentos
2021 al Presente	17.1%	27.8%	11.1%	3.5%	15.7%	11.3%	14.1%	9.5%	20.9%	12.2%	13.3%	12.6%
Período	Todos los Grupos	Alimentos y Bebidas	Alojamiento	Ropa	Transportación	Cuidado Médico	Entretenimiento	Educación y Comunicación	Otros Artículos y Servicios	Estimado de Índice Estructural	Promedio de Alimentos y Transportación	IPC Sin Alimentos
Año Fiscal 2025	1.5%	3.1%	2.1%	-1.0%	-2.1%	2.9%	1.5%	1.3%	3.4%	2.0%	0.0%	1.3%
Años Fiscales: julio a enero												
AF's												
2020	0.4%	-0.1%	1.1%	-1.6%	-0.1%	1.0%	0.4%	0.9%	0.3%	0.5%	0.5%	0.3%
2021	-0.8%	0.2%	0.8%	-1.2%	-3.7%	1.0%	-0.3%	0.3%	-1.4%	-0.1%	-1.5%	-0.5%
2022	3.7%	4.4%	1.6%	0.1%	8.7%	0.6%	2.0%	1.8%	1.4%	1.3%	5.1%	2.2%
2023	6.4%	10.1%	2.9%	2.0%	8.6%	1.5%	2.2%	2.8%	7.4%	3.2%	5.7%	3.9%
2024	2.4%	4.8%	1.8%	0.9%	0.1%	1.2%	3.2%	1.8%	5.2%	2.4%	1.0%	2.1%
2025	1.8%	3.0%	2.1%	-0.9%	-1.1%	3.6%	1.7%	1.4%	3.4%	2.1%	0.4%	1.7%
2026	1.8%	3.0%	2.0%	1.4%	-0.1%	1.9%	3.4%	1.6%	1.8%	2.1%	1.0%	1.8%

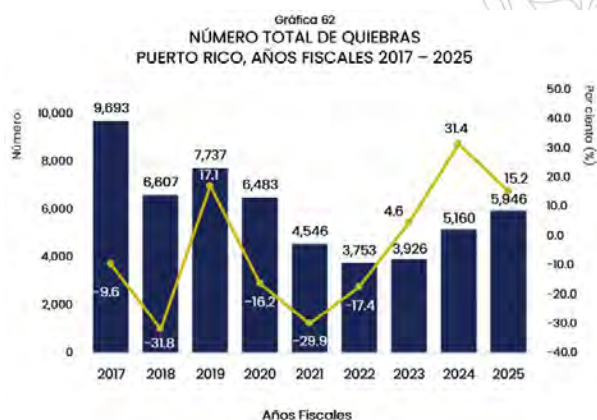
Nota: el estimado del Índice Subyacente es el promedio del IPC sin los grupos de Alimentos y Bebidas y Transportación. Estimados por el autor.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Esto significa que los precios generales son menores a los precios generales que excluyen los grupos más volátiles como los de alimentos y transportación (que incluye energía). El índice subyacente proporciona un panorama más estable de las tendencias inflacionarias en una economía. Si éste (índice subyacente) es mayor al índice general, puede estar ocurriendo un desequilibrio entre la oferta y la demanda, un aumento en los costos de producción y la persistencia de altas tasas de interés (política monetaria).

Quiebras

De acuerdo con el Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico, el **total de quiebras** en el año fiscal 2025 ascendió a 5,946. Esto representó un aumento de 786 quiebras o 15.2%, respecto al año fiscal 2024, siendo en tercer año fiscal consecutivo en que aumenta el número de quiebras (**Gráfica 62**).



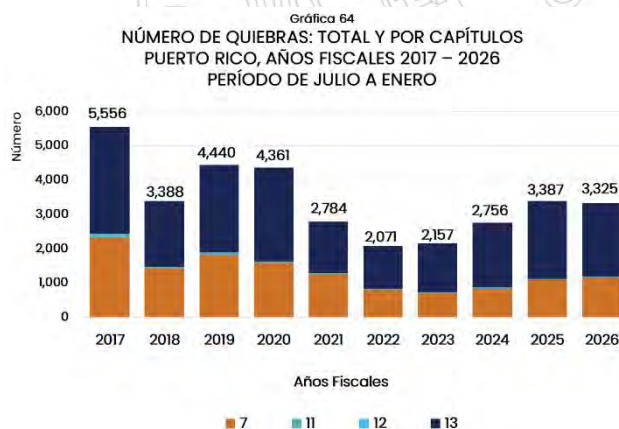
Fuente: Corte Federal de Quiebras Distrito de Puerto Rico.



Fuente: Corte Federal de Quiebras Distrito de Puerto Rico.

Durante febrero de 2025, el número de quiebras registradas ascendieron a 491, esto para una reducción de solamente 1 quiebra o 0.2% respecto al mismo mes del año anterior. La tendencia de las quiebras entre 2024 y 2025 se ha estabilizado. No obstante, durante los últimos meses, la tendencia muestra una pendiente al alza, aunque no a la misma intensidad que se reflejó entre 2022 y 2023 (**Gráfica 63**).

En lo que va del presente año fiscal 2026 (julio-febrero), el número de quiebras totales según reportado ascendió a 3,816, lo que equivale a una baja de 63 quiebras o 1.6% menos que lo reportado durante el mismo periodo del año fiscal anterior, y cuyo valor habría aumentado por 20.8% durante este periodo fiscal (**Gráfica 64**).



Fuente: Corte Federal de Quiebras Distrito de Puerto Rico.

Las quiebras por liquidación total bajo el capítulo 7 ascendieron a 1,315, un alza de 63 o 5.0%. Mientras, las quiebras bajo el capítulo 11 de reorganización fue de 42, un alza de 7 quiebras o 20.0% (**Tabla 21**).

Tabla 21

Número de Quiebras totales y por capítulo

Puerto Rico, años fiscales 2017 - 2026

Puerto Rico, período de julio a febrero

Período Fiscal	Totales	Capítulo			
		7	11	12	13
2017	6,351	2,677	117	12	3,545
2018	3,930	1,691	46	6	2,187
2019	5,077	2,064	74	17	2,922
2020	5,023	1,831	45	8	3,139
2021	3,158	1,427	20	4	1,707
2022	2,366	911	21	3	1,431
2023	2,476	790	38	8	1,640
2024	3,211	979	49	5	2,178
2025	3,879	1,252	35	5	2,587
2026	3,816	1,315	42	6	2,453

Fuente: Corte Federal de Quiebras, Distrito de Puerto Rico.

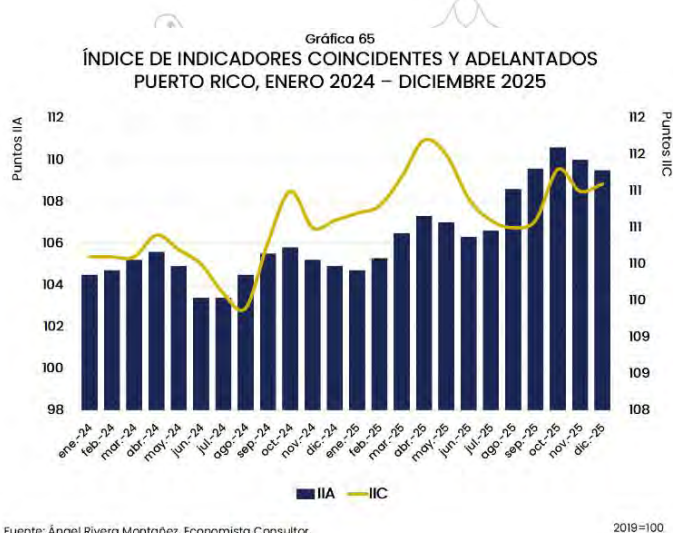
En cuanto a las quiebras de agricultores y pescadores o del capítulo 12, el total de quiebras ascendió a 6 o 1 quiebra adicional a las reportadas en el mismo periodo el año fiscal anterior. En el capítulo 13 de ajustes individuales de deuda, un total de 2,453 quiebras fueron reportadas, esto para una reducción de 134 quiebras o 5.2% menos.

Índice de Indicadores Adelantados

Los índices tipo adelantado o índice líder son aquellos que miden con antelación el estado económico. Es decir, se adelantan al ciclo económico usando variables macroeconómicas de gran poder predictivo e identifica cambios estructurales en un sistema económico y los puntos de inflexión (cambios) de la actividad económica. Esto permite determinar políticas económicas, gerenciales o financieras que ayuden a cambiar el rumbo de la actividad económica con un tiempo de antelación razonable (**Gráfica 65**).

Entre los aspectos más importantes en la identificación de los cambios en los ciclos se encuentran los criterios de duración, profundidad, y difusión. Según esto, mientras más largo

es el periodo de debilidad o fortaleza en los indicadores (duración), mayor o menor será la magnitud de las caídas o alzas (profundidad); y mientras más estos cambios se reflejen en distintos sectores económicos, mayor o menor es la dispersión de la debilidad o la fortaleza entre los sectores económicos (difusión), lo que ayuda a identificar la posibilidad de que ocurra una recesión o una expansión (punto de inflexión).



Cuando ocurre un punto de inflexión, por lo general, se sigue la regla de cambios consecutivos por espacios de tres (3) hasta nueve (9) meses, esto combinado con la profundidad de esos cambios. A la misma vez, la difusión se considera clave para observar cuán dispersos entre los sectores económicos son esos cambios. Un promedio móvil de seis (6) meses en el cambio interanual también se considera como un buen indicador de los puntos de inflexión ya que, en muchas ocasiones, poder determinar cambios en un ambiente de volatilidad no permite apreciar los cambios en la dirección de la actividad económica (**Gráfica 66**).

Según el Índice de Indicadores Adelantados (IIA) durante diciembre de 2025 se registró la segunda reducción de su valor en cinco (5) meses, siendo ésta de 0.5% con relación al mes anterior, impulsado, preliminarmente, por una caída en el gasto de consumo personal de bienes duraderos, y un aumento en el número de reclamaciones iniciales por desempleo durante dicho mes.



Las expectativas sectoriales, reflejadas en el PMI, volvieron a impactar negativamente en el comportamiento del índice adelantado. Entretanto, las horas trabajadas en manufactura

registraron un alza, al igual que las órdenes de maquinaria industrial. La oferta monetaria continúa contribuyendo positivamente al impulso del crecimiento económico y la generación de empleo en el corto plazo, manteniendo un ritmo expansivo en la conducción de la política monetaria.

Mientras, los precios de la energía continuaron a la baja. Los recientes acontecimientos geopolíticos a comienzos de 2026 anticipan presiones alcistas.

La tasa de crecimiento en una ventana de seis (6) meses del IIA, aunque ha desacelerado, en diciembre de 2025 ésta se ha mantenido alta, señalando que aún la actividad económica debe estar presentando dinamismo mientras esquivo por el momento el comienzo de una recesión.

En la **Gráfica 67** se ilustran las condiciones de Duración (cuán largo es el cambio), Difusión (cuán disperso entre los sectores económicos se encuentra el cambio) y Profundidad (cuán grande es el cambio en la actividad económica).

La línea azul muestra el cambio en el valor del IIA en una ventana de tiempo de seis (6) meses, mientras la línea amarilla (advertencia de recesión) denota el valor del Índice de Difusión cuando se encuentra por debajo del umbral de 50 puntos (que denota contracción).

La línea anaranjada muestra cuando los dos (2) criterios coinciden (cuando el Índice de Difusión es menor a 50 puntos y el cambio en el valor del promedio de seis (6) meses del IIA es negativo) y sugiere la posibilidad de una inminente recesión o una recesión está ocurriendo.

Proyecciones Macroeconómicas a Corto Plazo para los Años Fiscales 2026 Y 2027

La Junta de Planificación (JP) realiza las proyecciones macroeconómicas de Puerto Rico, según lo dispone la Ley Núm. 75 de 24 de junio de 1975, según enmendada. La actividad macroeconómica es dinámica, por lo cual es importante que las proyecciones se actualicen de manera periódica a base de los cambios que ocurren en la misma. Tanto el desempeño como la precisión de las proyecciones dependen de factores, algunos endógenos y otros exógenos, que inciden en la economía.

La realización de toda proyección económica tiene que estar construida con instrumentos estadísticos apropiados. La Junta de Planificación utiliza un modelo econométrico llamado el *Modelo Econométrico Dinámico de la Economía de Puerto Rico de la Junta de Planificación*, el cual mide el nivel de incertidumbre que existe en el pronóstico. Estos niveles de incertidumbre son conocidos en el lenguaje estadístico como el error estándar que puede haber en cualquier

pronóstico o proyección económica. El estimado de proyección produce dos bandas o límites de error estándar que miden cualquier eventualidad que la economía tenga en su comportamiento diferente a su nivel base. Es decir, el estimado produce un escenario base y dos bandas de incertidumbre (escenarios optimista y pesimista). Este enfoque permite cuantificar riesgos ante perturbaciones exógenas (políticas, precios de energía, shocks comerciales, clima).

A este modelo se le incorporan diferentes supuestos económicos para explicar el comportamiento de las proyecciones. Entre estos supuestos principales se encuentran las siguientes variables: el comportamiento económico en los EE. UU; los precios del barril de petróleo; la tasa de interés; el nivel de precios; el nivel de la inversión en construcción, la inversión en maquinaria y equipo; el monto de las transferencias federales a las personas; las exportaciones de mercancía ajustada, los gastos de consumo personal, los gastos de visitantes, el tamaño de la población; y la economía mundial. Las proyecciones macroeconómicas realizadas por la JP son en base a la información recopilada y disponible hasta febrero de 2025 (**Tabla 22**).

Las fuentes de información son: los planes fiscales publicados por la Junta de Supervisión y Administración Fiscal para Puerto Rico (JSF), Congressional Budget Office (CBO), Standard & Poor Global (S & P), Oficina del Censo, Fondo Monetario Internacional (FMI), y la Oficina de Energía de Estados Unidos. Además, se incorporan los agregados de la economía de Puerto Rico según los datos del cuadro de cuentas sociales del 2024 producidos por la JP.

Supuestos Principales



Proyecciones del Producto Bruto Real: Escenarios para los años fiscales 2026 y 2027

La JP proyecta que la economía de Puerto Rico continuará enfrentando un proceso de desaceleración cíclica moderada durante los próximos dos años fiscales, en un contexto de transición postpandemia, reducción gradual de fondos federales y condiciones externas a nivel global (**Tablas 22, 23 y 24**).

Escenario base: crecimiento moderado y desaceleración sostenida

- Para el año fiscal 2026, se prevé que el Producto Bruto Real en su escenario base presente un crecimiento moderado de 0.4 por ciento y para el año fiscal 2027 la proyección se reduce ligeramente a 0.3 por ciento (**Gráfica 68**). Esto mantiene la desaceleración o ralentización en la economía de Puerto Rico que ya se estaba experimentando anteriormente. Esta ralentización progresiva de la actividad económica refleja la disipación de los efectos expansivos de los fondos de recuperación federal y una normalización del gasto público. Por lo tanto, a pesar de la desaceleración, la JP mantiene un escenario de crecimiento económico en terreno positivo, lo que sugiere una economía que aún conserva su capacidad de expansión.



La JP siempre mide dos escenarios alternos al escenario base que sirven de explicación a cualquier eventualidad en el pronóstico base. Estos escenarios son el optimista y el pesimista.

Escenario optimista: impulso por construcción y turismo

- En un contexto más favorable, caracterizado por una ejecución más eficiente de proyectos de infraestructura, un repunte sostenido en el turismo y una mejora en las

condiciones externas, el escenario optimista proyecta un crecimiento de 2.3 por ciento para el año fiscal 2026 y 1.0 por ciento para el año fiscal 2027 (**Gráfica 69**).

- El escenario optimista es uno más positivo en el desempeño de la economía. Este asume una mayor resiliencia del consumo privado, una recuperación más robusta del mercado laboral y una expansión sostenida en puntos claves como construcción, turismo, finanzas y el balance comercial.



Escenario pesimista: riesgos de contracción

- En el escenario pesimista el desempeño es más pequeño o negativo al nivel base. En contraste, este escenario contempla una contracción de 1.6 por ciento en el año fiscal 2026 y de 0.5 por ciento en el año fiscal 2027 (**Gráfica 70**). Este resultado podría materializarse ante choques adversos como:
 - Atrasos en la ejecución de proyectos de inversión pública.
 - Deterioro en el ingreso disponible de los hogares estadounidenses (principal mercado emisor de turistas).
 - Aumento en los costos de financiamiento (tasa de interés) y energía (precios del Barril de Petróleo).
 - Eventos climáticos extremos (Huracanes) o disrupciones geopolíticas (Eventos Bélicos).



Cabe destacar, que las condiciones externas —incluyendo el desempeño de Estados Unidos, la evolución de los precios del petróleo y el entorno comercial global— continúan siendo determinantes para la economía puertorriqueña.

Consideraciones finales

La trayectoria proyectada del Producto Bruto Real sugiere que Puerto Rico se encuentra en una fase de maduración del ciclo económico postpandemia, con márgenes limitados de crecimiento bajo las condiciones actuales. La economía de Puerto Rico ha mostrado señales de resiliencia a pesar de la reducción progresiva en los flujos de fondos federales, manteniendo su capacidad de expansión. El turismo y la construcción han sido particularmente determinantes en este proceso de compensación. La estrategia del gobierno en diversificar la base económica para reducir vulnerabilidades externas se dirige a los siguientes puntos:

- Acelerar la inversión en infraestructura resiliente fortaleciendo la actividad de la construcción.
- Fortalecer la competitividad del sector productivo con la implementación del gobierno de Puerto Rico del concepto 'Reshoring' facilitando la atracción de nuevas manufactureras y expansiones a las existentes.
- La actividad turística y en la construcción han sido claves en contrarrestar la disminución de fondos federales que recibe Puerto Rico. Los eventos artísticos y deportivos que han comenzado durante el año fiscal 2026 han mantenido activa nuestra economía evitando una mayor desaceleración. La promoción de la Isla a nivel mundial de todos estos eventos y los que todavía están en calendario prometen que la actividad económica continúe en terreno positivo.
- La actividad turística ha actuado como motor de estabilización, experimentado una expansión significativa, impulsada por una estrategia de promoción internacional más

agresiva y por la celebración de eventos artísticos, culturales y deportivos de alto perfil. Estos eventos han contribuido a aumentar el flujo de visitantes no residentes, especialmente del mercado estadounidense; estimular el gasto turístico en sectores como alojamiento, gastronomía, transporte y entretenimiento; y generar empleos temporales y permanentes en servicios relacionados.

- La diversificación de la oferta turística (hoteles y paradores nuevos) y el posicionamiento de Puerto Rico como destino seguro y vibrante han sido factores claves para sostener el dinamismo económico en medio de un entorno fiscal más restrictivo.
- La promoción internacional de la Isla, junto con los eventos programados para el resto del año fiscal, proyecta una continuidad en el terreno positivo, aunque débil, de la actividad económica. Sin embargo, es necesario monitorear factores externos como: la evolución del ingreso personal disponible de Estados Unidos, principal mercado emisor de turistas; los precios internacionales del petróleo, que afectan los costos de transporte; y las condiciones monetarias y tasas de interés, que inciden en el consumo y la inversión.
- La actividad en la construcción ha mantenido una trayectoria positiva, apoyado por proyectos de infraestructura pública, desarrollos privados y reconstrucción post-desastres. A pesar de la disminución en fondos federales, la ejecución de obras estratégicas ha permitido sostener la demanda de empleo en sectores técnicos y operativos; estimular la inversión local y extranjera en bienes raíces y desarrollo urbano; y mejorar la conectividad y resiliencia de la infraestructura crítica.
- Sin embargo, las políticas económicas impulsadas por el presidente de los Estados Unidos, Donald Trump siguen incidiendo considerablemente en las proyecciones económicas para 2026 y 2027, así como en el resto del cuatrienio (2025-2029). La incertidumbre y especulación generada por los cambios en las políticas económicas del presidente Trump continúan. Todavía no se puede especular finalmente qué pasará con la imposición total de los aranceles. Aunque aún no se disponen de datos definitivos sobre el impacto de sus políticas para el cuatrienio 2025-2029, las proyecciones actuales sugieren que estas disposiciones económicas podrían tener repercusiones significativas en el crecimiento global en los próximos años.

Por tanto, la JP cumpliendo con su rol ministerial, estará preparada para revisar y ajustar las proyecciones económicas monitoreando la información recibida de los indicadores económicos disponibles, tales como: las condiciones del mercado laboral (donde la creación de puestos de trabajo se ha mantenido positiva con una tasa de desempleo baja); las presiones inflacionarias relacionadas con los precios del barril del petróleo, las tensiones bélicas y los posibles aranceles internacionales (los cuales algunos países ya han logrado acuerdos); los movimientos de la tasa de interés de referencia (la cual ha comenzado a disminuir); y el comportamiento de nuestro comercio exterior con la implementación del gobierno de Puerto Rico del concepto “Reshoring” (donde ha comenzado el movimiento de las posibles manufactureras y sus expansiones), con la firma de la Orden Ejecutiva 2025-012 de la gobernadora Jenniffer González que junto a la agilización del sistema de permisos pueden mitigar impactos externos, fortalecer la inversión privada en el mediano plazo y aminorar los efectos negativos que podríamos sentir en nuestra economía.

Tabla 23

Proyecciones de variables macroeconómicas seleccionadas

Puerto Rico, años fiscales 2026 y 2027

A precios constantes 2017=100, en millones de dólares

Variables	Proyecciones					
	2026			2027		
	Pesimista	Base	Optimista	Pesimista	Base	Optimista
Producto Bruto	68,815.0	70,213.0	71,542.0	68,470.0	70,424.0	72,257.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	-1.6	0.4	2.3	-0.5	0.3	1.0
Gastos de Consumo Personal	85,129.0	88,966.0	90,037.0	83,767.0	88,165.0	90,577.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	-4.6	-0.3	0.9	-1.6	-0.9	0.6
Inversión en Construcción	5,682.0	6,041.0	6,305.0	5,665.0	6,053.0	6,399.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	-5.1	0.9	5.3	-0.3	0.2	1.5
Inversión en Maquinaria y equipo	7,392.0	8,143.0	8,342.0	6,936.0	8,368.0	8,969.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	-5.9	3.7	6.2	-6.2	2.8	7.5
Gastos de Consumo del Gobierno	9,860.0	9,995.0	10,246.0	9,604.0	10,375.0	10,656.0
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	2.3	3.7	6.3	-2.6	3.8	4.0

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Es importante indicar, que la certeza de las proyecciones económicas es función del movimiento prospectivo de los factores exógenos subyacentes como fundamento de estas. De manera que toda proyección económica tiene que estar sujeta a evaluación y revisión continua a tono con los cambios que ocurran en estos factores.

Tabla 24

Proyecciones de variables macroeconómicas seleccionadas

Puerto Rico, años fiscales 2026 y 2027

A precios corrientes, en millones de dólares

Variables	Proyecciones					
	2026			2027		
	Pesimista	Base	Optimista	Pesimista	Base	Optimista
Producto Bruto	87,721.8	90,881.1	92,013.5	85,785.5	94,216.5	95,658.7
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	0.2	3.8	5.1	-2.2	3.7	4.0
Gastos de Consumo Personal	97,885.0	105,776.5	106,924.0	98,254.2	109,750.6	111,124.2
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	-3.9	3.9	5.0	0.4	3.8	3.9
Inversión en Construcción	7,886.6	8,260.5	8,573.7	7,761.3	8,481.0	8,854.6
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	-1.3	3.4	7.3	-1.6	2.7	3.3
Inversión en Maquinaria y equipo	9,483.2	10,425.8	10,509.6	8,912.9	10,798.7	10,956.1
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	-5.0	4.4	5.3	-6.0	3.6	4.2
Gastos de Consumo del Gobierno	9,909.0	10,507.6	10,559.5	9,875.6	11,283.7	11,368.4
<i>Tasas de crecimiento anual</i>	-0.5	5.5	6.0	-0.3	7.4	7.7

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

ECONOMÍA DE LOS ESTADOS UNIDOS EN EL AÑO FISCAL 2025



ECONOMÍA DE LOS ESTADOS UNIDOS EN EL AÑO FISCAL 2025¹

El panorama económico de los Estados Unidos durante el año fiscal 2025 mantuvo un entorno de elevada incertidumbre, influenciado tanto por factores internos como por acontecimientos geopolíticos que continuaron afectando la actividad económica global. Esta incertidumbre actuó como un freno para el crecimiento, particularmente a través de su impacto en la confianza y el comportamiento de los consumidores. Los significativos incrementos arancelarios implementados durante 2025, que elevaron los aranceles promedio a máximos no vistos en ochenta años, redujeron el poder adquisitivo de los hogares, moderando el ritmo del gasto. No obstante, la economía mostró una resiliencia notable, con un crecimiento del PIB real estimado de 2.3%.

La economía estadounidense registró un desempeño mejor de lo esperado durante el año fiscal 2025. El crecimiento económico fue positivo, a pesar de que numerosos analistas anticipaban una desaceleración marcada o incluso una posible recesión. Este fue respaldado por un aumento sólido tanto en la producción como en el gasto agregado. El mercado laboral, aunque mostró señales de moderación, se mantuvo relativamente fuerte y continuó apoyando el ingreso disponible de los hogares.

En el plano internacional, la guerra entre Rusia y Ucrania continuó ejerciendo presiones sobre los mercados energéticos y las cadenas de suministro, mientras que el conflicto entre Israel y Hamás elevó aún más las tensiones en el Medio Oriente. A ello se suma la creciente inestabilidad asociada a Irán y a la vulnerabilidad del Estrecho de Ormuz, un corredor marítimo crucial para el transporte global de petróleo, cuya posible interrupción representa un riesgo significativo para los precios energéticos y, por ende, para la inflación mundial. Estos eventos continúan contribuyeron a episodios de volatilidad en el precio del petróleo, lo que a su vez mantiene la inflación por encima del objetivo de 2.0% establecido por la Reserva Federal. En respuesta a este entorno, la Reserva Federal implementó una serie de reducciones en la tasa de interés de referencia, ubicándola entre 3.50% y 3.75% hacia marzo de 2026, entrando posteriormente en una fase de pausa estratégica ante la persistencia de riesgos inflacionarios.

La política fiscal expansiva consiste en el aumento del gasto público, la reducción de impuestos o una combinación de ambas medidas con el fin de estimular la actividad

¹ Las estadísticas de la economía de Estados Unidos que aquí se analizan representan el año fiscal de Puerto Rico que cubre el período del 1º de julio al 30 de junio de cada año, a menos que se indique lo contrario. Esto se hace para propósitos comparativos con los datos de las Cuentas Nacionales de Puerto Rico. Ejemplo de cómo se construyeron los datos relacionados al año fiscal de Puerto Rico. Para estimar el año fiscal 2025 se utilizaron los datos de los trimestres tres y cuatro del año natural 2024 y los trimestres uno y dos del año natural 2025. En caso de datos mensuales se utilizaron los datos de enero a marzo del año 2026.

económica. En el caso de los Estados Unidos, esta política ha sostenido el crecimiento durante los últimos años fiscales, aun en un entorno de desaceleración global y presiones inflacionarias. Los programas de inversión pública, los incentivos a sectores estratégicos y las medidas de alivio a los hogares han impulsado la demanda agregada, lo que ha contribuido a mantener niveles elevados de consumo e inversión. Sin embargo, este estímulo también ha incrementado el déficit fiscal y ha añadido presión a la demanda interna, lo que a su vez influye en el aumento de las importaciones y en la persistencia de la inflación. Esto se analiza en las secciones siguientes, al examinar los componentes de las cuentas nacionales y las perspectivas económicas para los años fiscales 2026 y 2027 de Puerto Rico, así como los principales indicadores que influyen en la trayectoria económica de los Estados Unidos. El análisis incluye la evolución del mercado laboral, la inflación, la política monetaria, el comportamiento del precio del petróleo, la dinámica del sector externo, la actividad en la construcción y la situación del mercado inmobiliario. Se reconoce que los datos de años anteriores están sujetos a revisiones periódicas por parte de agencias gubernamentales y entidades privadas, lo que puede modificar algunas de las cifras históricas utilizadas en este informe.

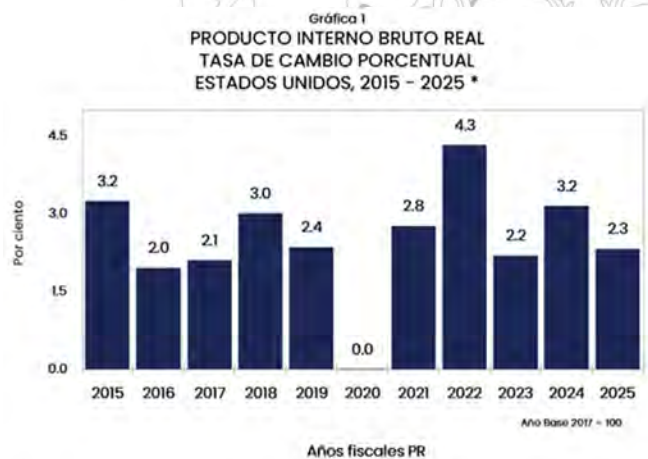
Componentes de las Cuentas Nacionales

El desempeño de la economía estadounidense durante el año fiscal 2025 reflejó una expansión moderada pero sólida, sustentada principalmente por el consumo de los hogares y una inversión privada que, aunque desacelerada, continuó aportando positivamente al crecimiento. Según los datos del Negociado de Análisis Económico (BEA), el producto interno bruto (PIB) real, que mide la producción total de bienes y servicios ajustada por inflación, creció 2.3% en el año fiscal 2025, tras un aumento de 3.2% en el año fiscal 2024 (**Gráfica 1**). Este desempeño confirma que la economía mantuvo un ritmo de expansión saludable a pesar de un entorno de tasas de interés elevadas, tensiones geopolíticas y presiones inflacionarias persistentes.

El gasto de consumo personal (PCE) representó 69.2% de la actividad económica agregada en el año fiscal 2025, reafirmando su rol como el componente dominante del PIB. Este gasto aumentó 3.1%, acelerándose respecto al crecimiento de 2.7% observado en el año fiscal 2024. La fortaleza del mercado laboral, el crecimiento del ingreso disponible y la resiliencia del consumidor estadounidense continuaron sosteniendo la demanda interna.

Los gastos en bienes duraderos crecieron 5.5% en el año fiscal 2025, tras un aumento de 3.8% en 2024. Este repunte refleja una mayor disposición de los hogares a realizar compras de alto valor, como automóviles, equipos electrónicos y mobiliario, incluso en un contexto de costos financieros elevados. La confianza del consumidor y la expectativa de estabilidad en el ingreso futuro contribuyeron a este comportamiento. Por su parte, los gastos en bienes no duraderos aumentaron 3.1%, acelerándose desde 1.8% del año fiscal anterior. Este crecimiento

responde a una mayor demanda de productos esenciales como alimentos, combustibles y artículos de uso cotidiano, influenciado tanto por factores de precios como por el dinamismo del consumo básico.



Fuente: Negociado de Análisis Económico Federal (BEA). * Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Los gastos en servicios crecieron 2.7%, ligeramente por debajo del 2.8% registrado en el año fiscal 2024. Aun así, continúan siendo el componente más estable del consumo, impulsados por sectores como salud, vivienda, recreación y servicios financieros. La leve moderación sugiere un ajuste natural tras la fuerte recuperación postpandemia, pero mantiene una trayectoria consistente con una economía en expansión (**Tabla 1**).

La inversión interna bruta privada aumentó 2.2% en el año fiscal 2025, desacelerándose desde el 4.1% del año fiscal 2024. Esta moderación refleja el impacto de las tasas de interés elevadas, la incertidumbre económica global y la normalización de la demanda tras los fuertes ciclos de inversión de años recientes. La Inversión en capital fijo creció 2.1%, luego de un aumento de 4.6% en el año fiscal 2024. Mientras, la Inversión no residencial aumentó 2.8%, impulsada principalmente por el crecimiento de 6.2% en equipo, lo que sugiere que las empresas continuaron modernizando su capacidad productiva. Sin embargo, la Inversión en estructuras cayó 3.6%, tras dos años de fuertes incrementos de 11.8% y 10.6% en los años fiscales 2023 y 2024, respectivamente. Esta caída refleja el ajuste esperado, luego de un ciclo de expansión significativo en construcción comercial e industrial. La Inversión residencial disminuyó 0.2%, tras un aumento de 2.3% en el año fiscal 2024. La combinación de tasas hipotecarias elevadas y precios de vivienda altos continúa limitando la actividad residencial.

El balance neto mostró un resultado positivo de 18.6% en el año fiscal 2025. Las Importaciones crecieron 7.2%, acelerándose desde el 2.4% del año fiscal 2024. Igualmente, las exportaciones aumentaron 3.0%, tras un crecimiento de 2.1% en el año fiscal anterior. El crecimiento más rápido de las importaciones refleja una demanda interna fuerte, pero también implica una mayor fuga de gasto hacia bienes producidos en el exterior. Las exportaciones, aunque

positivas, continúan enfrentando desafíos derivados de la desaceleración económica global y la fortaleza del dólar.

Tabla 1

Indicadores macroeconómicos

Estados Unidos, años fiscales 2023 - 2025 *

Producto interno bruto real	En millardos de dólares Encadenado 2017=100			2024/2023		2025/2024	
	2023	2024	2025	Cambio (en miles)	Cambio %	Cambio (en miles)	Cambio %
Total	22,356.0	23,060.9	23,596.1	704.8	3.2	535.2	2.3
Gastos de consumo personal	15,417.9	15,832.2	16,319.6	414.4	2.7	487.3	3.1
Bienes duraderos	1,933.1	2,005.7	2,116.2	72.6	3.8	110.5	5.5
Bienes no duraderos	3,313.1	3,371.6	3,476.3	58.5	1.8	104.7	3.1
Servicios	10,198.2	10,481.7	10,763.3	283.6	2.8	281.6	2.7
Inversión interna bruta privada	4,144.9	4,316.8	4,409.6	171.9	4.1	92.9	2.2
Capital fijo	4,040.3	4,226.1	4,313.9	185.8	4.6	87.8	2.1
No residencial	3,307.8	3,483.2	3,579.2	175.4	5.3	95.0	2.8
Residencial	769.4	786.7	785.1	17.3	2.3	-1.5	-0.2
Cambio en inventario	75.2	54.2	60.1	-21.0	-27.9	5.8	10.7
Balance neto en bienes y servicios	-934.5	-964.2	-1,143.2	-29.7	3.2	-179.0	18.6
Exportaciones	2,528.0	2,580.7	2,657.4	52.8	2.1	76.7	3.0
Importaciones	3,462.4	3,544.9	3,800.5	82.5	2.4	255.6	7.2
Gastos de consumo del gobierno e inversión bruta	3,722.3	3,873.2	3,990.5	150.8	4.1	117.4	3.0
Federal	1,441.2	1,495.1	1,539.1	53.9	3.7	44.0	2.9
Defensa	811.1	842.0	878.2	31.0	3.8	36.2	4.3
No defensa	630.2	653.2	660.6	23.0	3.6	7.5	1.1
Estatal y local	2,281.1	2,377.7	2,451.2	96.6	4.2	73.5	3.1

* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: Negociado de Análisis Económico (BEA).

Por último, el gasto de consumo del gobierno aumentó 3.0% en el año fiscal 2025, tras un crecimiento de 4.1% en el año fiscal 2024. La moderación se observó tanto en el nivel federal como en los gobiernos estatales y locales. El Gobierno estatal y local creció 3.1%, luego de crecer 4.2%. Mientras el Gobierno federal aumentó 2.9%, luego de aumentar 3.7%. El gasto público continúa siendo un componente importante del crecimiento, aunque su ritmo se ha moderado conforme se normalizan los niveles de gasto extraordinario asociados a la pandemia y se ajustan las prioridades fiscales.

Perspectiva actual del CBO sobre la economía de los Estados Unidos para los años naturales 2026 a 2028

La Oficina de Presupuesto del Congreso (CBO, por sus siglas en inglés) actualiza periódicamente las proyecciones de la economía de los Estados Unidos para reflejar los recientes acontecimientos económicos, los cambios en las leyes que afectan a los impuestos, el gasto y sobre cómo se comportará la economía en los próximos años. Los datos trimestrales se convierten en años fiscales de Puerto Rico para propósitos comparativos con los datos de las Cuentas Nacionales de Puerto Rico. El informe detalla las últimas proyecciones económicas de la CBO, las cuales se tomaron en consideración hasta el año fiscal de Puerto

Rico 2027. Estas proyecciones reflejan la evolución económica y la legislación vigente a diciembre de 2025.

Según el CBO, a esa fecha en años calendarios, el crecimiento del PIB real aumenta de un estimado de 1.9% en 2025 a 2.2% en 2026, a medida que la Ley de Reconciliación de 2025 (Ley Pública 119-21)² impulsa una mayor actividad económica. La reanudación de la actividad federal tras la suspensión de las asignaciones discrecionales, denominada cierre del gobierno, también traslada parte del gasto público de finales de 2025 a principios de 2026, impulsando el crecimiento en 2026. Estos factores se ven parcialmente contrarrestados por los efectos de los aranceles más elevados, que siguen afectando a los flujos comerciales y al crecimiento económico, y por los cambios en la política migratoria que ralentizan el crecimiento de la fuerza laboral.

De 2027 a 2028, una combinación de factores positivos y negativos da lugar a un crecimiento promedio del PIB real de 1.8% anual. En esos años, el crecimiento será respaldado por el aumento en la oferta laboral y la inversión, derivados de la Ley de Reconciliación de 2025, y por los efectos positivos en la productividad derivados de la adopción de la inteligencia artificial generativa. Estos factores se ven contrarrestados por otras fuerzas, como la disminución del impulso a la demanda agregada que supuso la Ley de Reconciliación y el menor crecimiento de la fuerza laboral debido a la reducción de la inmigración neta.

Las condiciones del mercado laboral en 2026 reflejan una combinación de mayor demanda laboral y un débil crecimiento de la fuerza laboral. El crecimiento del empleo aumenta en 2026, ya que la Ley de Reconciliación de 2025 fortalece la contratación e impulsa el crecimiento salarial. Estos efectos se ven parcialmente contrarrestados por una inmigración neta menor que la de los últimos años. Según las proyecciones del CBO, el crecimiento del empleo se desacelera después del 2026. El débil crecimiento de la fuerza laboral persiste, ya que los factores que lo frenan, como la menor inmigración neta, superan a los que lo impulsan, incluidos los incentivos de la Ley de Reconciliación de 2025. Tras alcanzar una tasa estimada de 4.5% a finales de 2025, la tasa de desempleo llega a 4.6% en el 2026 y luego desciende gradualmente hasta 4.4% para el 2028.

A corto plazo, los aranceles más altos y el aumento de la demanda agregada derivados de la Ley de Reconciliación de 2025 se combinan para mantener la inflación por encima de la tasa objetivo de 2.0% de la Reserva Federal. La inflación se modera en los años posteriores, según las proyecciones del CBO. Medida por el índice de precios del gasto en consumo personal (PCE), la inflación es 2.8% en 2025 y 2.7% en 2026, y continúa disminuyendo durante los dos años siguientes, alcanzando 2.1% para el 2028.

² La Ley de Reconciliación de 2025 es un paquete fiscal aprobado por el Congreso que combina aumentos en el gasto federal, cambios tributarios e incentivos a la inversión. Según el CBO, esta legislación impulsa significativamente la actividad económica en 2026, elevando el crecimiento del PIB y fortaleciendo el mercado laboral. La ley constituye uno de los factores clave que moldean las proyecciones económicas del CBO para el periodo 2026 a 2028.

Según el CBO, los tipos de interés a corto plazo bajan en 2026, a medida que la Reserva Federal adopta medidas adicionales para abordar los riesgos a la baja en el mercado laboral. El tipo de interés efectivo de los fondos federales (es decir, el tipo de interés medio que las instituciones financieras se cobran entre sí por los préstamos a un día de sus reservas monetarias) baja de 3.9% en el cuarto trimestre de 2025 a 3.4% para el cuarto trimestre de 2026, manteniéndose así hasta 2028. El rendimiento de los bonos del Tesoro a 10 años aumenta gradualmente, de 4.1% en el cuarto trimestre de 2025 a 4.3% en el cuarto trimestre de 2028, a medida que la prima por plazo (la prima que se paga a los tenedores de bonos por el riesgo adicional asociado a la tenencia de bonos a largo plazo) sube tras haber sido baja en los últimos años.

El pronóstico actual del CBO difiere de sus proyecciones de septiembre de 2025 para el período de los años naturales 2026 a 2028. Los cambios reflejan principalmente acontecimientos recientes y evaluaciones actualizadas de eventos y políticas recientes, más que revisiones generales de las perspectivas económicas.

El cierre del gobierno federal en el cuarto trimestre de 2025 redujo la producción económica en ese período debido a la disminución de servicios prestados por los empleados federales, el retraso en algunas compras y transferencias federales, y una reducción temporal de la demanda agregada que disminuyó la producción del sector privado. Se prevé que la reducción de la actividad económica se revierta en el primer trimestre de 2026, a medida que el gobierno federal complete el gasto que se retrasó a finales de 2025 y los hogares y las empresas aumenten su gasto en respuesta a la recuperación de sus ingresos tras el cierre.

El pronóstico actual también incorpora los cambios en la política arancelaria introducidos desde agosto (después de la elaboración de las proyecciones de septiembre), así como una reevaluación de los efectos de los aranceles sobre los precios, los flujos comerciales y el crecimiento del PIB. La CBO también revisó al alza sus proyecciones de inmigración neta. En conjunto, estos ajustes afectaron la trayectoria a corto plazo del PIB, el empleo y la inflación, pero no modificaron sustancialmente las perspectivas económicas generales hasta 2028.

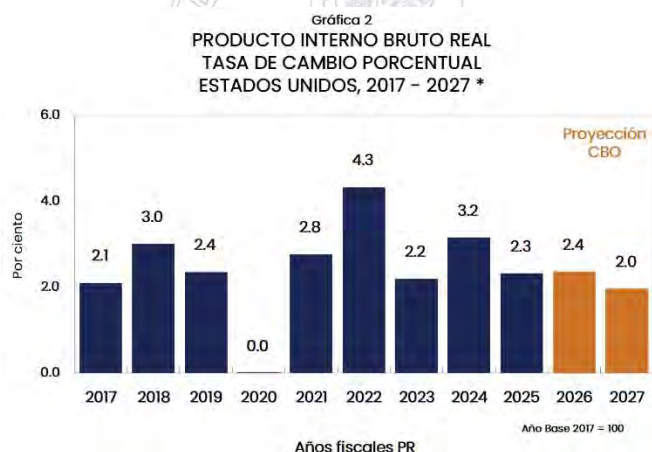
El CBO desarrolla sus proyecciones de manera que se ubiquen en el punto medio del rango de resultados posibles bajo la legislación vigente. Aun así, dichas proyecciones están sujetas a un grado significativo de incertidumbre, ya que múltiples factores, tanto internos como externos a la economía estadounidense, pueden alterar la trayectoria prevista.

Entre los factores externos, persisten riesgos geopolíticos relevantes. El conflicto entre Ucrania y Rusia continúa generando volatilidad en los mercados energéticos y en las cadenas de suministro, lo que añade incertidumbre al panorama económico global. Asimismo, se suma el entorno de otras tensiones emergentes e inestables en Medio Oriente, con posibles implicaciones para los precios del petróleo y el comercio internacional que podrían intensificarse y afectar las perspectivas económicas en el corto plazo.

Perspectivas para los años fiscales 2026 a 2027

Los pronósticos del CBO, ajustados al año fiscal 2026 de Puerto Rico, anticipan un crecimiento de 2.4% en el PIB real. No obstante, estas proyecciones están sujetas a revisión conforme se actualicen los datos de las cuentas nacionales y se observe la evolución de variables determinantes como la inflación y la tasa de interés de referencia. Para el año fiscal 2027, se proyecta una moderación en el ritmo de expansión, con un aumento estimado de 2.0% en el PIB real (**Gráfica 2 y Tabla 2**).

El gasto del consumidor ha representado, en promedio, 67.8% del PIB real durante los últimos quince años, consolidándose como el componente más importante de la demanda agregada. Su desempeño reciente ha estado respaldado por un mercado laboral robusto durante el año fiscal 2025, lo que contribuyó a sostener el ingreso disponible y la actividad económica. De acuerdo con las proyecciones, el gasto de consumo personal aumentaría 2.1% en el año fiscal 2026 y 1.7% en el año fiscal 2027. Sin embargo, la trayectoria de esta variable continuará condicionada por el comportamiento de la inflación y por el nivel de las tasas de interés, factores que inciden directamente sobre el poder adquisitivo de los hogares y el costo del financiamiento.



Fuentes: Negociado de Análisis Económico federal (BEA).
Congressional Budget Office (CBO) a Feb 2026.

* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Tabla 2

Perspectivas de variables macroeconómicas reales seleccionadas
Estados Unidos, años fiscales 2024 - 2027 *

Variables	Tasas de cambio porcentual			
	2024	2025	2026**	2027**
Producto interno bruto real	3.2	2.3	2.4	2.0
Gastos de consumo personal	2.7	3.1	2.1	1.7

Año Base 2017 = 100

* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

**-Fuente: CBO, febrero 2026.

Mercado laboral

El mercado laboral de los Estados Unidos mantuvo un desempeño favorable durante el año fiscal 2025. La fuerza laboral continuó expandiéndose, el empleo registró un crecimiento moderado y la tasa de desempleo permaneció en niveles relativamente bajos, según datos del Negociado de Estadísticas del Trabajo del Departamento del Trabajo federal (BLS, por sus siglas en inglés). A pesar de estos resultados positivos, comienzan a observarse señales de desaceleración y persisten riesgos estructurales que podrían incidir en su evolución durante los próximos años.

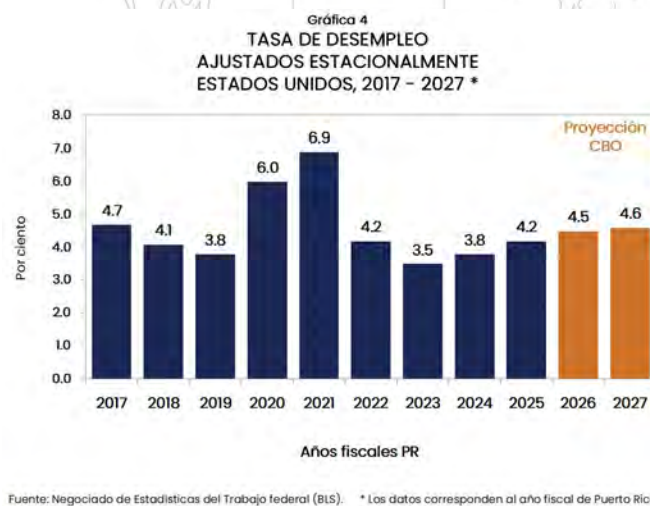
Durante el año fiscal 2025, la fuerza trabajadora civil alcanzó 169.5 millones de personas, lo que representó un incremento de 1.1% respecto al año fiscal 2024. El nivel de empleo ascendió a 162.5 millones de personas, un aumento de 0.7%, equivalente a 1.2 millones de trabajadores adicionales. Este crecimiento ha contribuido a mantener un mercado laboral fortalecido, aunque con un ritmo de expansión más moderado que en años recientes. Las proyecciones del CBO anticipan que el empleo continúe aumentando, alcanzando 163.8 millones de personas en el año fiscal 2026 y 165.0 millones para el año fiscal 2027, lo que representa incrementos de 0.8 y 0.7%, respectivamente.

A pesar del desempeño positivo, el mercado laboral enfrenta diversos riesgos que podrían limitar su crecimiento en el mediano plazo. La persistencia de presiones inflacionarias y las tasas de interés elevadas continúan afectando los costos operacionales y restringiendo la inversión empresarial, lo que podría reducir la creación de empleos. Asimismo, la posibilidad de recortes en el gasto público representa un riesgo para sectores que dependen de fondos federales, como educación, salud e infraestructura. Las tensiones comerciales internacionales y los cambios en la política migratoria también podrían afectar industrias intensivas en mano de obra, incluyendo la agricultura, la construcción y la tecnología. A estos factores se suman los avances acelerados en automatización e inteligencia artificial, que podrían desplazar ocupaciones de carácter rutinario, así como el envejecimiento poblacional, cuya principal consecuencia es la reducción del crecimiento de la fuerza laboral.

La tasa de desempleo promedió 4.2% en el año fiscal 2025, un nivel bajo en términos históricos, aunque superior al 3.8% registrado en el año fiscal 2024, aumentando 0.4 puntos porcentuales. Las proyecciones del CBO anticipan un incremento gradual en los próximos años, con una tasa estimada de 4.5% en el año fiscal 2026 y de 4.6% para el año fiscal 2027, en línea con una economía que se normaliza tras el período de recuperación postpandemia (**Gráfica 3**).



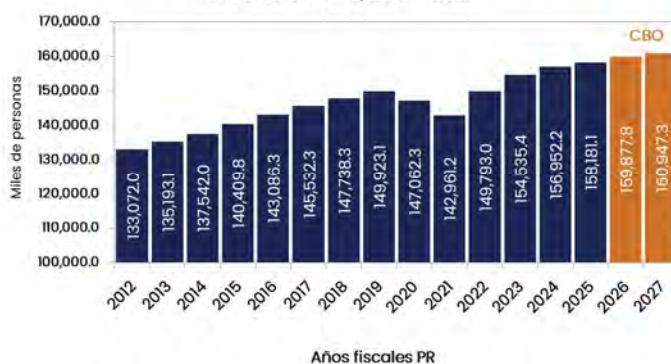
La tasa de participación laboral promedió 62.5% en 2025, apenas 0.1 punto porcentual por debajo del año anterior. Las proyecciones indican una disminución marginal en los próximos años, con estimados de 62.4% en el año fiscal 2026 y 62.3% para el año fiscal 2027 (**Gráfica 4**).



El empleo asalariado no agrícola también mostró un desempeño positivo. Durante el año fiscal 2025, totalizó 158.2 millones de personas, lo que representa un crecimiento de 0.8% respecto al año anterior. Las proyecciones del CBO indican que este indicador continuará expandiéndose, alcanzando 159.9 millones de personas en el año fiscal 2026 y 160.9 millones para el año fiscal 2027, con incrementos anuales de 0.7%, respectivamente (**Gráfica 5**).

En conjunto, los datos reflejan un mercado laboral que continúa siendo sólido, aunque enfrenta un entorno económico más retador y una serie de riesgos que podrían influir en su trayectoria futura. La combinación de presiones macroeconómicas, cambios demográficos y transformaciones tecnológicas sugiere que el ritmo de crecimiento del empleo podría moderarse en los próximos años, aun cuando los niveles generales de actividad laboral se mantengan relativamente elevados.

Gráfico 5
EMPLEO ASALARIADO NO AGRÍCOLA
AJUSTADO ESTACIONALMENTE
ESTADOS UNIDOS, 2012 - 2027 *



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).
Congressional Budget Office (CBO).

* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Inflación

La inflación, entendida como el cambio sostenido en el nivel general de precios, es medida por el BLS mediante el Índice de Precios al Consumidor (IPC). Este indicador es monitoreado de cerca por la Reserva Federal (Fed, por sus siglas en inglés), ya que constituye una de las variables fundamentales para la formulación de la política monetaria. A partir de su evolución, la Fed ajusta gradualmente los tipos de interés y la oferta monetaria con el fin de mantener la estabilidad de precios y promover condiciones económicas favorables.

Durante el año fiscal 2025, la inflación en los Estados Unidos continuó siendo elevada, aunque mostró señales de moderación respecto al año fiscal previo. El IPC promedió 317.6 puntos, lo que representó un crecimiento interanual de 2.6%. Esta tasa es 0.7 puntos porcentuales menor que la registrada en el año fiscal 2024, cuyo nivel promedio fue 309.6 puntos. Aun así, la inflación se mantuvo 0.6 puntos por encima del objetivo de 2.0% establecido por la Reserva Federal, lo que indica que las presiones inflacionarias persisten.

Las proyecciones del CBO apuntan a una inflación de 2.9% en el año fiscal 2026 y 2.8% para el año fiscal 2027. Esto implicaría un aumento de 0.2 puntos porcentuales en 2026 y una disminución de 0.2 puntos para el 2027. Aunque estas cifras muestran una tendencia hacia la estabilización, ambas permanecen por encima del objetivo de 2.0%, lo que sugiere que la convergencia hacia la meta del Fed será gradual.

La inflación subyacente, que excluye alimentos y energía debido a su alta volatilidad, es considerada un mejor predictor de la trayectoria futura de la inflación general. En el año fiscal 2025, esta medida se ubicó en 3.1%, lo que representó una disminución de 0.8 puntos porcentuales, respecto al año fiscal 2024. A pesar de esta mejora, la inflación subyacente continúa 1.1 puntos por encima del objetivo de 2.0%, lo que refuerza la evaluación del Comité Federal de Mercado Abierto (FOMC) de que la inflación sigue siendo elevada.

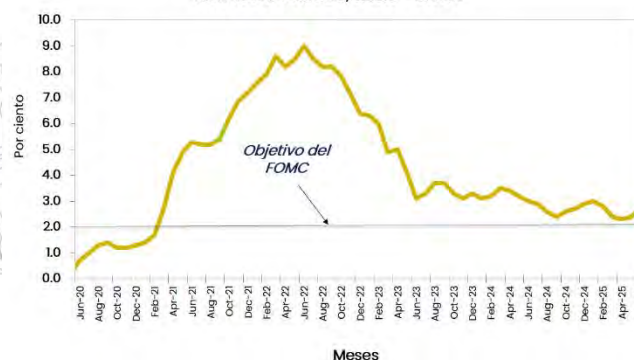
Las proyecciones del CBO anticipan que la inflación subyacente se mantendrá en 3.1% en el año fiscal 2026 y disminuirá a 2.9% para el año fiscal 2027. Aunque estas cifras muestran una tendencia descendente, ambas permanecen por encima del rango objetivo del Fed, lo que indica que las presiones inflacionarias estructurales aún no se han disipado por completo (**Gráficas 6 y 7**).

Las proyecciones de inflación para los próximos años enfrentan riesgos significativos derivados del entorno geopolítico actual. Las tensiones en Medio Oriente, particularmente las relacionadas con Irán y la inestabilidad en torno al Estrecho de Ormuz, podrían provocar interrupciones en el suministro global de petróleo y aumentos abruptos en los precios de la energía. Dado que los combustibles y los costos de transporte influyen de manera transversal en la estructura de precios de bienes y servicios, cualquier perturbación en esta región crítica podría traducirse en presiones inflacionarias adicionales.

Política monetaria

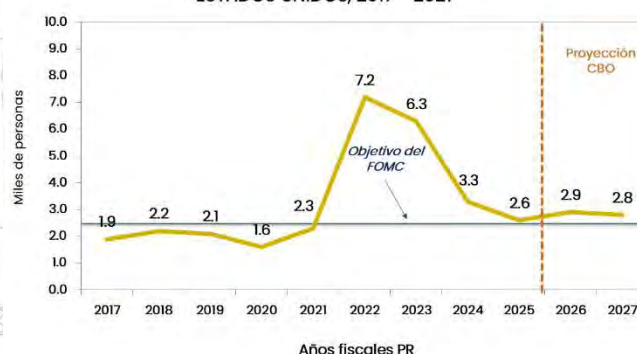
La dinámica reciente de la inflación en los Estados Unidos no puede entenderse sin considerar el papel que ha desempeñado la política fiscal expansiva en los últimos años fiscales. El aumento del gasto público, los incentivos a sectores estratégicos y las medidas de apoyo a

Gráfica 6
TASA DE INFLACIÓN
TASA MENSUAL ANUALIZADA
ESTADOS UNIDOS, 2020 – 2025



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

Gráfica 7
TASA DE INFLACIÓN
ESTADOS UNIDOS, 2017 – 2027*



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).
Congressional Budget Office (CBO).

* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

los hogares han sostenido la actividad económica en un contexto de desaceleración global. Este impulso fiscal ha contribuido a mantener niveles elevados de consumo e inversión, lo que ha reforzado la demanda agregada y, en consecuencia, ha ejercido presión adicional sobre los precios. Aunque estas medidas han evitado una contracción de la economía, también han prolongado la persistencia inflacionaria en un momento en que la Reserva Federal busca llevar la inflación de vuelta a su meta de 2.0%.

La interacción entre una política fiscal expansiva y una política monetaria restrictiva ha creado un entorno económico complejo que aumenta la vulnerabilidad a episodios de estanflación. La estanflación se caracteriza por la coexistencia de inflación elevada, crecimiento económico débil y un mercado laboral en deterioro. Este riesgo se ha vuelto más relevante debido a que, mientras la inflación continúa por encima del objetivo, el mercado laboral muestra señales de enfriamiento y algunos sectores productivos experimentan desaceleración. En este contexto, la política monetaria enfrenta un dilema entre reducir las tasas de interés para estimular la actividad, lo que podría reavivar las presiones inflacionarias, o mantenerlas elevadas, lo que podría profundizar la desaceleración económica.

Este equilibrio delicado entre controlar la inflación y evitar un deterioro en la actividad económica define el marco en el que la Reserva Federal toma sus decisiones. La posibilidad de que coincidan presiones inflacionarias persistentes con un crecimiento moderado y un mercado laboral menos dinámico subraya la importancia de la política monetaria en los próximos años fiscales. A partir de este punto, el análisis de la postura de la Reserva Federal resulta fundamental para comprender la trayectoria económica proyectada y los riesgos que enfrenta la economía estadounidense.

La Reserva Federal (FED) es el banco central de los Estados Unidos, que realiza cinco funciones generales para promover el funcionamiento eficaz de la economía estadounidense y, en términos más generales, el interés público. La FED lleva a cabo la política monetaria de la nación para promover el máximo empleo, precios estables y tasas de interés moderadas a largo plazo; promueve la estabilidad del sistema financiero mediante el monitoreo activo de riesgos sistémicos; vela por la seguridad y solidez de las instituciones financieras; fomenta la eficiencia del sistema de pagos; y promueve la protección del consumidor y el desarrollo comunitario.

Según el informe del Comité Federal de Mercado Abierto (FOMC, por sus siglas en inglés) de marzo de 2026, los indicadores recientes sugieren que la actividad económica ha continuado expandiéndose a un ritmo sólido. El aumento del empleo se ha mantenido bajo y la tasa de desempleo apenas ha variado en los últimos meses, mostrando indicios de estabilización. La inflación se mantiene algo elevada. En su mandato, el Comité busca alcanzar un máximo de empleo e inflación de 2.0% a largo plazo. La incertidumbre sobre las perspectivas económicas persiste, por lo que el Comité está atento a los riesgos para ambos lados de su doble mandato. Las implicaciones de los acontecimientos en Oriente Medio para la economía estadounidense son inciertas.

Para respaldar sus objetivos, el Comité decidió mantener el rango objetivo para la tasa de los fondos federales entre el 3.50% a 3.75%. Al considerar el alcance y el momento de los ajustes adicionales al rango objetivo para la tasa de los fondos federales, el Comité evaluará cuidadosamente los datos entrantes, la evolución de las perspectivas y el balance de riesgos. La Fed ha entrado en una fase de pausa estratégica tras varios recortes de tasas en 2025. Esta decisión refleja que la inflación continúa por encima del objetivo de 2.0%, la economía mantiene un crecimiento moderado, el mercado laboral muestra señales mixtas y que existen riesgos externos significativos como los conflictos internacionales y los precios energéticos.

En 2025, el Comité había anunciado una reducción gradual de sus tenencias de valores del Tesoro y activos respaldados por hipotecas. A partir de abril de 2025, el Comité disminuyó sus tenencias de valores reduciendo el límite de reembolso mensual de valores del Tesoro de 25,000 millones de dólares a 5,000 millones de dólares. El Comité mantuvo el límite mensual de reembolso de la deuda de agencias y de los títulos respaldados por hipotecas de agencias en 35,000 millones de dólares. Estas medidas continúan vigentes en 2026, como parte del proceso de normalización del balance. El Comité mantiene su firme compromiso de impulsar el máximo empleo y de que la inflación vuelva a su objetivo del 2.0%.

Al evaluar la orientación adecuada de la política monetaria, el Comité seguirá de cerca las implicaciones de la información que se reciba para las perspectivas económicas. El Comité estará dispuesto a ajustar la orientación de la política monetaria según corresponda si surgen riesgos que puedan obstaculizar el logro de sus objetivos. Las evaluaciones del Comité considerarán una amplia gama de información, incluyendo datos sobre las condiciones del mercado laboral, las presiones y expectativas inflacionarias, y la evolución financiera e internacional.

Tabla 3

Tasa de Interés de Referencia		
Fecha	Rango de la Tasa (%)	
Años	Lower	Upper
Fiscales PR		
2015	0.00	0.25
2016	0.15	0.40
2017	0.50	0.75
2018	1.25	1.50
2019	2.10	2.35
2020	1.20	1.45
2021	0.00	0.25
2022	0.18	0.43
2023	3.76	4.01
2024	5.23	5.48
2025	4.56	4.81

Fuente: Banco de la Reserva Federal.



La Fed podría considerar nuevos recortes en tasa de interés más adelante en 2026, pero solo si la inflación continúa moderándose, el mercado laboral se debilita de forma más clara y no surgen nuevos shocks geopolíticos. Sin embargo, la incertidumbre es elevada debido a los conflictos bélicos internacionales que presionan los precios del barril de petróleo.

Precios del barril de petróleo

Los precios del barril de petróleo continúan siendo un factor determinante en los costos de la gasolina y en la estructura de precios de numerosos bienes y servicios. Según la Administración de Información de Energía (EIA, por sus siglas en inglés), el petróleo crudo es el principal determinante de los precios minoristas de la gasolina. El precio del petróleo crudo generalmente representa más de la mitad del precio minorista final de la gasolina. El margen de refinación refleja el valor de refinar el petróleo crudo en gasolina. La composición de precios restante incluye los costos de distribución de mover la gasolina a la estación minorista, los márgenes minoristas y los impuestos sobre el combustible. Estos elementos, en conjunto, influyen directamente en los costos de los productos derivados y en la cadena de suministros de cualquier economía, afectando su desempeño general.

Según los datos de la EIA, los precios del petróleo West Texas Intermediate (WTI, por sus siglas en inglés) han mantenido un promedio de \$70.00 el barril desde el 2023, con altas y bajas, con un máximo de \$89.43 el barril registrado en septiembre de 2023. Desde agosto de 2024 se situó por debajo de los \$80.00 disminuyendo hasta un promedio de \$66.00 el barril registrado a finales de 2025. La dinámica de los precios del petróleo continúa fuertemente influenciada por la inestabilidad geopolítica. Los precios del barril de petróleo en términos del año fiscal 2025 de Puerto Rico promediaron \$70.85 el barril, lo cual representó una baja de 11.4 % respecto a los \$80.00 del año fiscal 2024. Una diferencia de \$9.16 de un año a otro.

Según las proyecciones de la EIA, el precio promedio del barril del petróleo crudo WTI, haciendo referencia al periodo fiscal de Puerto Rico, alcanzará \$72.47 para el año 2026 y \$65.25 para el año 2027. Esto equivale a disminuciones de 0.5% en el año fiscal 2026 y 7.4% para el año fiscal 2027. Por otro lado, la perspectiva del CBO son distintas a las de la EIA, proyectando los precios del WTI en \$60.87 en el año fiscal 2026 y \$59.53 para el año 2027. Esto mantiene todavía un panorama de estabilidad dentro de toda la incertidumbre que rodea la actividad económica de los Estados Unidos. Los escenarios presentados por el CBO no contemplan una posible recesión en los Estados Unidos, pues se realizaron a finales de diciembre de 2025. Los de la EIA fueron a principios de marzo de 2026 (**Gráfica 9**).



El panorama energético para los años fiscales 2026 y 2027 continúa marcado por una combinación de riesgos geopolíticos, económicos y estructurales que podrían alterar significativamente la trayectoria de los precios del barril de petróleo y, por ende, las condiciones macroeconómicas de los Estados Unidos y el resto del mundo. Aunque las proyecciones actuales apuntan a cierta estabilidad en los precios del crudo, la acumulación de tensiones internacionales y la fragilidad de la economía global mantienen un nivel elevado de incertidumbre.

La dinámica de los precios del petróleo continúa fuertemente influenciada por la inestabilidad geopolítica. A los efectos persistentes del conflicto entre Ucrania y Rusia se suma ahora un deterioro en la seguridad regional en Medio Oriente, particularmente por los nuevos episodios de violencia y tensiones militares en Irán. Este país, con un rol estratégico en la región y en la estructura de producción y transporte de crudo, enfrenta presiones que podrían afectar indirectamente la estabilidad de los mercados energéticos.

La posibilidad de que estas tensiones se extiendan o escalen hacia otros actores regionales eleva el riesgo de disrupciones adicionales en la oferta global de petróleo. En conjunto, estos factores geopolíticos añaden presión a un mercado ya sensible, amplificando la

incertidumbre sobre la disponibilidad de suministros y la estabilidad de los precios en el corto y mediano plazo.

La creciente tensión militar en la región, particularmente por el conflicto entre Estados Unidos, Israel e Irán, ha provocado episodios de bloqueos parciales, ataques a embarcaciones y advertencias directas de las autoridades iraníes sobre la necesidad de “pedir permiso” para cruzar el Estrecho de Ormuz. Este estrecho, es el punto de tránsito marítimo más crítico para el suministro energético mundial, ubicado entre Irán y Omán. En algunos momentos del conflicto, Irán incluso ha amenazado con cerrar completamente el paso, lo que ha generado aumentos inmediatos en los precios del petróleo y una fuerte reacción en los mercados internacionales.

La posibilidad de interrupciones prolongadas en el Estrecho de Ormuz representa uno de los riesgos más significativos para la estabilidad del mercado energético global en 2026 y 2027. Cualquier intensificación en la inestabilidad de la región podría generar aumentos abruptos en los precios del crudo, afectar las cadenas de suministro y amplificar la incertidumbre económica a nivel mundial.

Sector externo: Balanza Comercial

Al mencionar el sector externo, nos referimos a la balanza comercial que constituye una de las principales cuentas de la balanza de pagos, donde se registran las transacciones de bienes y servicios entre los Estados Unidos y el resto del mundo. Incluye los ingresos generados por las exportaciones y los pagos realizados por las importaciones. La diferencia entre ambas determina si existe un superávit o un déficit comercial. Cuando las importaciones superan a las exportaciones, se genera un déficit y cuando ocurre lo contrario, se produce un superávit.

Durante el año fiscal 2025, tanto las exportaciones como las importaciones aumentaron, aunque el crecimiento de estas últimas fue considerablemente mayor. Como resultado, el balance comercial negativo se amplió hasta \$1,054.9 millardos, lo que representa un incremento de 32.4% respecto al déficit de \$796.8 millardos registrado en el año fiscal 2024 (**Gráfica 10**). El déficit en bienes ascendió a \$1,371.6 millardos, aumentando 25.0%, mientras que el superávit en servicios creció 5.3 % hasta \$316.7 millardos, insuficiente para contrarrestar el deterioro en la cuenta de bienes.

En cuanto a las exportaciones, durante el año fiscal 2025 totalizaron \$3,325.0 millardos, un aumento de 5.3% en comparación con los \$3,157.1 millardos del año fiscal 2024. De este total, los bienes representaron el 64.0%, mientras que los servicios constituyeron el 36.0%. Las ventas al exterior continuaron representando aproximadamente el 14.0 % del PIB, proporción que se ha mantenido estable durante los últimos tres años fiscales.

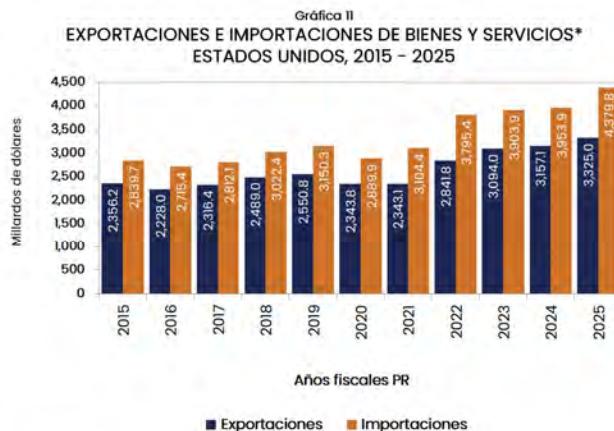


Nota: Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.
Fuente: Negociado del Censo y Negociado de Análisis Económico, Departamento de Comercio federal.
* Proyección del Congressional Budget Office (CBO).

Por otro lado, las importaciones de bienes y servicios mostraron un crecimiento notable de 10.8%, alcanzando \$4,379.8 millardos. Este aumento, más del doble del ritmo de crecimiento de las exportaciones, amplió significativamente el déficit comercial. En términos proporcionales, los bienes representaron el 80.0% de las importaciones totales, mientras que los servicios constituyeron el 20.0%. El valor total importado correspondió al 19.0% del PIB, un alza de 2.0 puntos porcentuales respecto al año fiscal anterior (**Gráfica 11**).

El fuerte incremento en las importaciones responde a una combinación de factores estructurales y coyunturales. La demanda interna se mantuvo elevada durante el año fiscal 2025, impulsada por un consumo robusto, ingresos laborales aún sólidos en sectores clave y políticas fiscales expansivas que sostuvieron la actividad económica. Este dinamismo elevó la demanda por bienes importados, particularmente maquinaria, vehículos, productos electrónicos y bienes de consumo duradero. A esto se sumó la apreciación relativa del dólar, que abarató los bienes provenientes del exterior y aumentó su competitividad frente a la producción doméstica.

Un elemento central en el aumento de las importaciones fue el impacto de las políticas arancelarias. Aunque las tarifas buscan incentivar la producción doméstica y reducir la dependencia de bienes importados, en el corto plazo han generado efectos opuestos. Los aranceles elevaron los costos de insumos importados utilizados por industrias locales, lo que llevó a muchas empresas a adelantar compras para evitar futuros incrementos arancelarios. Además, la capacidad productiva doméstica no ha sido suficiente para sustituir de manera significativa los bienes provenientes del exterior, debido a limitaciones estructurales en sectores como manufactura avanzada, farmacéuticos y semiconductores. Esta combinación de mayores costos, compras anticipadas y restricciones de capacidad ha provocado que, paradójicamente, ciertos sectores importen más, no menos, intensificando así el volumen total de importaciones durante el año fiscal 2025.



* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.
Fuente: Negociado del Censo y Negociado de Análisis Económico, Departamento de Comercio federal.

Según las proyecciones del CBO, para el año fiscal 2026 se anticipa una leve reducción del déficit comercial a \$1,030.2 millardos, una disminución de 2.3%, basada en estimados de \$2,673.6 millardos en exportaciones y \$3,703.8 millardos en importaciones. Para el año fiscal 2027, se proyecta un aumento de 2.0% en el déficit, alcanzando \$1,050.7 millardos, con exportaciones de \$2,730.6 millardos e importaciones de \$3,781.3 millardos, ambas creciendo 2.1%. La incertidumbre en el sector externo persiste debido a las políticas arancelarias y otras medidas que afectan productos esenciales y alteran las cadenas globales de suministro, factores que continúan influyendo en los estimados del CBO para los próximos años fiscales.

Actividad en la construcción y el mercado de viviendas

Durante el año fiscal 2025, el mercado de viviendas en los Estados Unidos mostró un desempeño positivo, impulsado en parte por el alivio observado hacia finales del año tras el inicio de una serie de reducciones en la tasa de interés de referencia por parte de la Reserva Federal. Estas acciones buscaron estabilizar los mercados y continuar guiando la inflación hacia su meta. A pesar de los eventos geopolíticos que han elevado la incertidumbre global, la actividad económica estadounidense se ha mantenido firme. Sin embargo, la inflación persistente continúa representando un reto para el mercado inmobiliario, afectando el poder adquisitivo de los consumidores y llevando a muchos a posponer decisiones de compra de vivienda. Aun así, los ajustes en la política monetaria han incentivado la originación de hipotecas, la inversión empresarial y los préstamos en general, configurando un entorno más favorable para la actividad en bienes raíces.

Tanto las ventas de viviendas nuevas como las existentes registraron resultados positivos durante el año fiscal 2025, a pesar de que el inventario de propiedades disponibles sigue siendo limitado, lo que mantiene los precios en niveles elevados. Aunque los permisos y los inicios de construcción aún muestran señales negativas, la actividad en la construcción se mantuvo en terreno positivo.

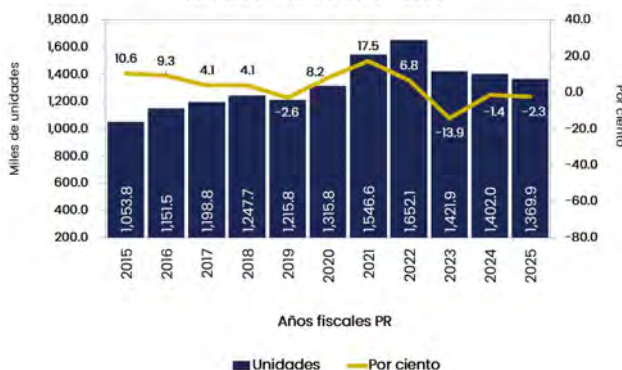
Según datos del Negociado del Censo del Departamento de Comercio federal, la inversión total en construcción en los Estados Unidos alcanzó \$2,176.7 millardos durante el año fiscal 2025, un aumento de 0.7% respecto a los \$2,162.2 millardos del año fiscal anterior. El sector privado lideró la inversión con \$1,668.3 millardos, aunque esto representó una disminución de 0.7% en comparación con los \$1,679.56 millardos invertidos en el año fiscal 2024. Por otro lado, la inversión pública totalizó \$508.4 millardos, un alza de 5.3% sobre los \$482.7 millardos del año fiscal previo, marcando el tercer año consecutivo de aumentos significativos. La inversión en construcción residencial ascendió a \$926.7 millardos, lo que reflejó un incremento de 1.0% sobre los \$917.4 millardos del año fiscal 2024.



Los datos del Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano también reflejan que los inicios de construcción de viviendas privadas sumaron 1,369,917 unidades en el año fiscal 2025, una baja de 2.3% respecto al año fiscal 2024, cuando totalizaron 1,402,000 unidades. Esto representó una disminución absoluta de 32,083 unidades. **(Gráfica 13).**

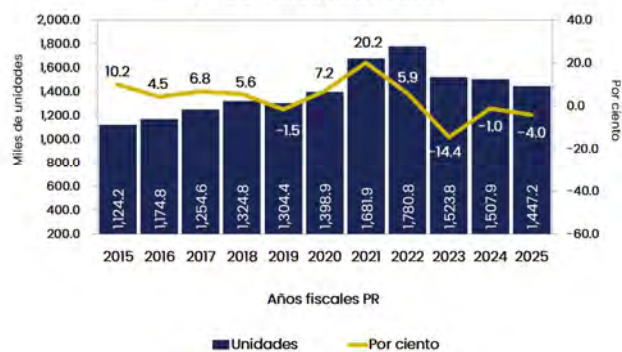
En cuanto a permisos de construcción, se aprobaron 1,447,167 permisos durante el año fiscal 2025, una reducción de 4.0% con relación a los 1,507,917 permisos del año fiscal 2024, equivalente a 60,750 permisos menos **(Gráfica 14).**

Gráfica 13
INICIOS DE CONSTRUCCIÓN
ESTADOS UNIDOS, 2015 - 2025



Fuente: Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal.

Gráfica 14
PERMISOS DE CONSTRUCCIÓN APROBADOS
ESTADOS UNIDOS, 2015 - 2025



Fuente: Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal.

A lo largo del año fiscal 2025, el mercado inmobiliario continuó sintiendo el efecto de las tasas hipotecarias elevadas, aunque comenzó a percibir alivio con las reducciones graduales en la tasa de referencia. La escasez de viviendas, producto de una construcción insuficiente durante años, sigue ejerciendo presión al alza sobre los precios y los alquileres, manteniéndolos en niveles relativamente inaccesibles para muchos hogares.

Los estimados del Negociado del Censo y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano muestran un panorama alentador, las ventas de viviendas unifamiliares nuevas aumentaron 0.7% en el año fiscal 2025, alcanzando 674,417 unidades. Esto da continuidad a la recuperación iniciada en el año fiscal 2024, cuando las ventas subieron 7.0% tras las contracciones significativas de 18.8% y 12.2% registradas en los años fiscales 2022 y 2023, respectivamente. La mediana de precios de estas unidades se situó en \$417,333 durante el año fiscal 2025, una disminución de 1.8% frente a los \$429,958 del año fiscal 2024, lo que equivale a una reducción absoluta de \$7,625 (**Gráficas 15 y 16**).



La Asociación Nacional de Bienes Raíces (NAR) informó que las ventas de viviendas existentes crecieron 1.5% en el año fiscal 2025, alcanzando 3.67 millones de unidades, por encima de los 3.61 millones reportados en 2024. Esto representa otra señal de mejoría luego de las fuertes contracciones acumuladas desde el año fiscal 2022, cuando cayeron 11.3%, y especialmente en 2023, cuando disminuyeron 29.4%. La mediana de precios de viviendas existentes se ubicó en \$414,958, un alza de 3.2% respecto a los \$402,225 del año fiscal anterior, equivalente a un incremento absoluto de \$12,733. Se anticipa que estas condiciones positivas se prolonguen en los próximos años, especialmente si las tasas de interés continúan estabilizándose en niveles más atractivos.

A principios del año fiscal 2025 el FED comenzó a bajar la tasa de interés de referencia, dándole un respiro al mercado inmobiliario. Según Freddie Mac, la tasa hipotecaria promedio para préstamos convencionales a 30 años en el año fiscal 2025 de Puerto Rico fue 6.69%, una reducción de 0.33 puntos porcentuales respecto al promedio de 7.02% registrado en el año fiscal 2024. Si la Reserva Federal mantiene la pausa estratégica en la tasa de referencia, se proyecta que para el año fiscal 2026 la tasa hipotecaria promedio disminuya a 6.30%. De

materializarse, este escenario favorecería el aumento en la originación de hipotecas para la compra de viviendas unifamiliares, así como en las solicitudes de refinanciamiento.



Fuente: Banco de la Reserva Federal.
Freddie Mac.

* Proyección correspondiente al año fiscal de Puerto Rico.

Conclusión

La economía de los Estados Unidos registró un crecimiento positivo durante el año fiscal 2025, impulsado por un aumento sostenido en la producción y en el gasto agregado. Este desempeño estuvo respaldado por un mercado laboral que, aunque mostró señales de moderación, se mantuvo relativamente sólido y continuó sosteniendo el ingreso disponible de los hogares. La resiliencia del empleo contribuyó a evitar una desaceleración más pronunciada, aun cuando la confianza del consumidor se afectó por el aumento en los precios asociado a los aranceles implementados recientemente.

En el entorno internacional, los conflictos bélicos continuaron añadiendo incertidumbre al panorama económico global. La guerra entre Rusia y Ucrania siguió afectando los mercados energéticos y las cadenas de suministro, mientras que el conflicto entre Israel y Hamás elevó las tensiones en el Medio Oriente. A ello se sumó la creciente inestabilidad vinculada a Irán y a la vulnerabilidad del Estrecho de Ormuz, un corredor estratégico para el transporte mundial de petróleo. Estos factores mantuvieron episodios de volatilidad en los precios energéticos y contribuyeron a que la inflación permaneciera por encima del objetivo de 2.0%, afectando el poder adquisitivo de los consumidores.

La Reserva Federal redujo la tasa de interés de referencia durante el año fiscal 2025 como respuesta al debilitamiento gradual del mercado laboral y a los riesgos a la actividad económica, ubicándola entre 3.50% y 3.75% hasta marzo de 2026, entrando posteriormente en una fase de pausa estratégica ante la persistencia de riesgos inflacionarios. Aun así, persiste la incertidumbre sobre la trayectoria de la inflación, especialmente ante el impacto de los aranceles más altos que continúan elevando los costos de importación y presionando los precios de bienes esenciales. Estas medidas han añadido fricciones adicionales a las cadenas de suministro y representan un riesgo para el proceso de moderación de la inflación.

Las reducciones en la tasa de interés contribuyeron a sostener la actividad en el mercado de bienes raíces residenciales durante el año fiscal 2025, estimulando la inversión, la compra de viviendas nuevas y existentes. Sin embargo, el rumbo de la economía en los próximos años fiscales dependerá en gran medida de la evolución de la inflación, de los ajustes futuros en la política monetaria, de la persistencia de los conflictos geopolíticos, incluyendo la inestabilidad en el Medio Oriente y la vulnerabilidad del Estrecho de Ormuz, y del efecto acumulado de los aranceles sobre los precios y la actividad económica.

Resumiendo, la economía de los Estados Unidos se mueve en un equilibrio delicado, crece, pero bajo tensiones significativas. La política fiscal expansiva sostiene la actividad, mientras la política monetaria busca controlar una inflación persistente sin profundizar el enfriamiento laboral. Los riesgos de estanflación³, el elevado déficit y las tensiones comerciales marcan el panorama, pero la resiliencia del consumo y la inversión en tecnología ofrecen un contrapeso positivo.

³ La estanflación se refiere a un escenario económico caracterizado por la coexistencia de crecimiento económico débil, inflación elevada y un mercado laboral en deterioro.

Bibliografía

Board of Governors of the Federal Reserve System. Monetary Policy Report. (2025-2026). Recuperado de: <https://www.federalreserve.gov/monetarypolicy>

Bureau of Economic Analysis. (2025-2026). Gross national product [press releases]. Recuperado de: <http://www.bea.gov/national>.

Bureau of Labor Statistics. (2025-2026). Household data seasonally adjusted quarterly averages. Recuperado de: <http://www.bls.gov/webapps/legacy>.

Bureau of Labor Statistics. (2025-2026). Current Employment Survey monthly data. Sitio: <http://www.bls.gov/ces>.

Congressional Budget Office. (2025-2026). Budget and Economic Data. Recuperado de: <https://www.cbo.gov/about/products/budget-economic>.

Energy Information Administration. (2025-2026). Short Term Energy Outlook. Several. Recuperado de: <http://www.eia.gov/forecasts/steo>.

Federal Reserve Bank of St. Louis. Economic Research. FRED Economic Data. Sitio: <https://fred.stlouisfed.org/series>.

Federal Reserve District. (2026). January. The Beige Book. Summary of Commentary on Current Economic Conditions. Recuperado de: <https://www.federalreserve.gov/monetarypolicy/files/BeigeBook>.

Freddie Mac. Mortgage Rates. (2025-2026). Recuperado de: <http://www.freddiemac.com/pmms>.

National Association of Realtors. (2025-2026). Existing-Home Sales [press releases]. Several. Recuperado de: <https://www.nar.realtor/topics/existing-home-sales>.

National Association of Realtors. (2025-2026). Housing Statistics. Recuperado de: <http://www.realtor.org/research-and-statistics/housing-statistics>.

US Census Bureau and US Department of Housing and Urban Development. (2025-2026). New residential construction monthly data. Recuperado de: http://www.census.gov/construction/nrc/historical_data/historic_releases.html.

US Census Bureau and US Bureau of Economic Analysis. (2025-2026). US International Trade in Goods and Services [several months]. Recuperado de: <https://www.census.gov/econ/currentdata>.





DINÁMICA ECONÓMICA MUNDIAL PERSPECTIVAS 2025-2026

Capítulo III

DINÁMICA ECONÓMICA MUNDIAL PERSPECTIVAS 2025–2026

En el contexto mundial, la economía enfrenta un entorno complejo caracterizado por la moderación en el crecimiento, tensiones comerciales y cambios estructurales en los patrones de inversión y comercio. Las políticas arancelarias continúan ejerciendo un efecto notable sobre los flujos comerciales y la planificación empresarial. El Fondo Monetario Internacional (FMI) indica que, aunque algunos incrementos extremos de aranceles se han moderado debido a acuerdos posteriores, la volatilidad persiste en el comercio internacional. Esto lo presentó el FMI en el informe de las Perspectivas de la Economía Mundial-octubre de 2025. Este informe tiene como objetivo ofrecer un análisis de las perspectivas económicas globales para los años 2025 y 2026, utilizando la cifra de 2024 únicamente como referencia histórica. Esto permite evaluar el ritmo de recuperación y el comportamiento de los principales indicadores macroeconómicos. A este debate sobre los aranceles se suma la Organización Mundial del Comercio (OMC), que señala que estas medidas no solo afectan la balanza comercial, sino que también repercuten en la estabilidad de las cadenas globales de suministro, en los costos de producción, en la inversión empresarial y en el empleo de sectores estratégicos.

Además, se observa que la tasa arancelaria efectiva global de Estados Unidos se mantiene aproximadamente en el mismo nivel reportado en el informe WEO de octubre de 2025, aunque las variaciones para países específicos pueden ser significativas. No obstante, la evolución futura de la política arancelaria estadounidense permanece sujeta a ciertos factores institucionales y legales. En este contexto, el Tribunal Supremo de los Estados Unidos evaluó el uso de la Ley de Poderes Económicos en Emergencia Internacional (International Emergency Economic Powers Act, IEEPA) para la imposición de aranceles por parte del poder ejecutivo. En el caso *Learning Resources, Inc. v. Trump* (2026), el tribunal determinó que dicha legislación no otorga al presidente la autoridad para establecer aranceles, al considerar que la facultad de imponer impuestos y derechos de importación corresponde constitucionalmente al Congreso. Este fallo introduce un elemento adicional de incertidumbre sobre la implementación futura de medidas comerciales y podría generar episodios de volatilidad en los mercados y en las relaciones comerciales internacionales⁴.

Los aranceles repercuten en la inflación global y en las políticas monetarias de los países. La imposición de barreras comerciales eleva los precios de bienes intermedios y finales, obligando a los bancos centrales a ajustar sus estrategias para mantener la estabilidad de precios. A esto se suma la incertidumbre que generan factores geopolíticos, como conflictos

⁴ La International Emergency Economic Powers Act (IEEPA) es una legislación federal de Estados Unidos aprobada en 1977 que otorga al presidente autoridad para regular ciertas transacciones económicas durante emergencias nacionales. En el caso *Learning Resources, Inc. v. Trump* (2026), el Tribunal Supremo examinó si dicha ley podía utilizarse como fundamento para imponer aranceles comerciales, concluyendo que la facultad de establecer impuestos y derechos de importación corresponde constitucionalmente al Congreso de los Estados Unidos. Véase: United States Supreme Court.

regionales, tensiones energéticas y la transición hacia economías más sostenibles, elementos que contribuyen a un escenario de crecimiento desigual entre regiones.

Asimismo, el entorno global incluye factores asociados a la disminución de la fuerza laboral por medidas de control migratorio, fenómeno que, según el FMI, actúa como un choque negativo de oferta laboral. Esta situación impacta especialmente a los sectores dependientes de trabajadores inmigrantes, generando aumentos en los costos de producción, presiones inflacionarias sectoriales y limitaciones en la capacidad productiva de las economías afectadas.

La economía mundial se encuentra en un punto de inflexión, es decir, un momento crítico en que podría cambiar de rumbo o experimentar un cambio estructural en su dinámica. Según el FMI, se proyecta un crecimiento moderado del Producto Interno Bruto (PIB) real mundial, mostrando una desaceleración respecto al ritmo de expansión económica observado en años anteriores (IMF, 2025). Esta moderación se debe a múltiples factores, entre los que destacan la persistencia de aranceles elevados, los ajustes monetarios en economías avanzadas, y los cambios estructurales en los mercados emergentes.

Esta situación tiene varios efectos sobre la economía global, implica un momento de cambio en la trayectoria de la economía mundial, cuyos efectos se pueden resumir de la siguiente manera:

- **Crecimiento más lento:** La economía mundial avanza a un ritmo más moderado que en años anteriores, afectando la generación de empleo, la inversión y el consumo global.
- **Impacto de los aranceles:** La persistencia de aranceles elevados encarece importaciones y exportaciones, altera cadenas de suministro y puede reducir la competitividad de algunos sectores, contribuyendo a la desaceleración.
- **Ajustes monetarios:** En economías avanzadas, cambios en las tasas de interés o en la política monetaria pueden limitar el crédito, frenar la inversión y afectar la demanda global.
- **Cambios estructurales en mercados emergentes:** Reformas económicas, transición tecnológica o cambios en patrones de consumo pueden alterar flujos comerciales y financieros, generando incertidumbre y ajustes en la economía global.

En resumen, esta inflexión refleja un punto donde la economía mundial podría desacelerarse más de lo esperado y adaptarse a nuevos factores de riesgo, afectando tanto a países desarrollados como emergentes, a distintos sectores y al comercio internacional en general. El impacto de los aranceles es especialmente significativo al generar un encarecimiento de insumos y bienes finales, afectando a productores como consumidores. Igualmente, estas medidas tienden a fomentar la reconfiguración de cadenas de suministro y la diversificación de mercados. El FMI señala que la práctica del “front-loading” que consiste en la acumulación anticipada de importaciones antes de aumentos arancelarios, ha dejado de influir en los patrones de comercio, indicando que los efectos negativos comienzan a manifestarse de

manera más evidente en las economías dependientes del comercio exterior. Esta dinámica afecta tanto a países de altos ingresos como a economías emergentes, aunque con impactos diferentes, según la estructura productiva y las políticas comerciales locales.

Igualmente, la interacción entre aranceles, políticas fiscales, y monetarias contribuye a la heterogeneidad de la recuperación global. Economías avanzadas como Estados Unidos, la Unión Europea y Japón experimentan ajustes más lentos en el consumo y la inversión, mientras que mercados emergentes como China, India y Brasil presentan crecimientos variados, condicionados por la inflación interna, la demanda externa y la exposición a riesgos financieros internacionales.

Perspectivas del crecimiento Económico Mundial 2025–2026

El crecimiento de la economía mundial muestra una desaceleración moderada caracterizado por una alta incertidumbre en materia de política económica. Según la actualización de enero 2026, del Informe de las Perspectivas de la Economía Mundial del Fondo Monetario Internacional (FMI) y del Banco Mundial, el producto interno bruto (PIB) real mundial se proyecta en 3.3% para el 2025, manteniéndose en 3.3% para el 2026 y moderándose ligeramente a 3.2% en el 2027, niveles similares a los observados en 2024 (**Gráfica 1 y Tabla 1**).

Este desempeño refleja un equilibrio entre factores restrictivos, como la persistencia de políticas arancelarias y la incertidumbre comercial, y factores de apoyo, entre los que destacan la actividad de los sectores de alta tecnología, la orientación acomodaticia de la política fiscal en varias economías avanzadas y el proceso gradual de relajación monetaria en algunas jurisdicciones. Aunque se prevé que los aranceles y la incertidumbre continúen limitando la actividad económica, su efecto sobre el crecimiento tenderá a disiparse durante 2026 y 2027. La revisión de los pronósticos muestra un leve ajuste al alza de 0.2 puntos porcentuales para 2026 en comparación con el WEO de octubre de 2025, mientras que las proyecciones para 2027 permanecen sin cambios, aunque se observan revisiones significativas en ciertos países con movimientos en diferentes direcciones.



* - proyecciones
Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI)

Tabla 1

Proyecciones de las Perspectivas de la economía mundial
Cambio porcentual anual, a menos se indique lo contrario
Actualización enero 2026

	Diferencias con las proyecciones informe *WEO									
					T4 a T4 ^{2/}					
	Estimación		Proyecciones		octubre de 2025 ^{1/}		Estimación		Proyecciones	
	2024	2025	2026	2027	2025	2027	2025	2026	2027	
Producto mundial	3.3	3.3	3.3	3.2	0.2	0.0	2.9	3.2	3.2	
Economías avanzadas	1.8	1.7	1.8	1.7	0.2	0.0	1.4	1.9	1.7	
Estados Unidos	2.8	2.1	2.4	2.0	0.3	-0.1	2.2	2.1	2.1	
Zona del Euro ^{3/}	0.9	1.4	1.3	1.4	0.1	0.0	0.9	1.7	1.3	
Alemania	-0.5	0.2	1.1	1.5	0.2	0.0	0.4	1.0	1.5	
Francia	1.1	0.8	1.0	1.2	0.1	0.0	1.0	0.9	1.3	
Italia	0.7	0.5	0.7	0.7	-0.1	0.1	0.7	0.7	0.7	
España	3.5	2.9	2.3	1.9	0.3	0.2	2.7	2.0	1.9	
Japón	-0.2	1.1	0.7	0.6	0.1	0.0	0.2	1.5	0.4	
Reino Unido	1.1	1.4	1.3	1.5	0.0	0.0	1.1	1.4	1.9	
Canadá	2.0	1.6	1.6	1.9	0.1	0.0	0.7	2.3	1.5	
Otras economías avanzadas ^{4/}	2.3	1.8	2.0	2.1	0.0	0.0	1.3	2.8	2.7	
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	4.3	4.4	4.2	4.1	0.2	-0.1	4.0	4.3	4.2	
Economías emergentes y en desarrollo de Asia	5.3	5.4	5.0	4.8	0.3	0.0	4.9	5.0	4.8	
China	5.0	5.0	4.5	4.0	0.3	-0.2	4.4	4.5	4.1	
India ^{5/}	6.5	7.3	6.4	6.4	0.2	0.0	6.2	6.5	6.5	
Economías emergentes y en desarrollo de Europa	3.5	2.0	2.3	2.4	0.1	0.0	1.6	2.1	2.4	
Rusia	4.3	0.6	0.8	1.0	-0.2	-0.1	-0.5	0.6	1.1	
América Latina y el Caribe	2.4	2.4	2.2	2.7	-0.1	0.1	1.9	2.8	2.4	
Brasil	3.4	2.5	1.6	2.3	-0.3	0.1	2.2	2.3	2.2	
México	1.4	0.6	1.5	2.1	0.0	0.1	0.7	2.2	2.1	
Oriente Medio y Asia Central	2.7	3.7	3.9	4.0	0.1	0.2	
Arabia Saudita	2.6	4.3	4.5	3.6	0.5	0.4	4.3	4.5	3.6	
África subsahariana	4.1	4.4	4.6	4.6	0.2	0.1	
Nigeria ^{4/}	4.1	4.2	4.4	4.1	0.2	0.1	3.9	4.3	6.5	
Sudáfrica	0.5	1.3	1.4	1.5	0.2	0.0	1.8	1.2	1.7	
Partida informativas										
Crecimiento mundial basado en tasas de cambio de mercado	2.8	2.8	2.8	2.6	0.2	-0.1	2.4	2.7	2.6	
Unión Europea	1.2	1.5	1.5	1.6	0.1	0.0	1.3	1.5	1.6	
ASEAN-5 ^{6/}	4.6	4.2	4.2	4.4	0.1	0.1	4.1	4.2	4.6	
Oriente Medio y Norte de África	2.2	3.4	3.9	4.0	0.2	0.3	
Economías Emergentes y de Ingreso Medios	4.4	4.3	4.1	4.1	0.2	0.0	4.0	4.2	4.1	
Países en Desarrollo de Bajos Ingresos	4.2	4.6	5.1	5.1	0.1	-0.2	
Volumen del comercio mundial (bienes y servicios) ^{7/}	3.6	4.1	2.6	3.1	0.3	0.0	
Importaciones										
Economías avanzadas	2.0	3.0	1.9	2.4	0.4	0.2	
Economías emergentes y en desarrollo	6.3	5.7	3.6	4.4	0.0	0.0	
Precios de las materias primas										
Petróleo ^{8/}	-1.8	-14.2	-8.5	0.1	-4.0	0.3	-14.2	-1.4	0.9	
No combustibles (promedio basado en ponderaciones de la importación mundial de materias primas)	3.7	9.4	7.5	0.9	3.4	0.3	13.3	0.8	0.6	
Precios mundiales al consumidor ^{9/}										
Economías avanzadas ^{10/}	2.6	2.5	2.2	2.1	0.0	0.0	2.5	2.1	2.1	
Economías de mercados emergentes y en desarrollo ^{9/}	7.9	5.2	4.8	4.3	0.1	0.1	4.2	3.9	3.6	

Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI)

Nota: Se parte del supuesto de que los tipos de cambio efectivos reales se mantienen constantes a los niveles vigentes entre el 21 de octubre al 18 de noviembre de 2025.

Las economías se enumeran en base a su tamaño. Los datos trimestrales agregados están desestacionalizados. Informe WEO = Perspectivas de la economía mundial

1/ Diferencia basada en cifras redondeadas para los pronósticos de esta actualización como en los de la edición de octubre de 2025 de Perspectivas de la economía mundial.

Los países cuyas proyecciones han sido actualizadas respecto al WEO de octubre de 2025 representan aproximadamente 90.0% del PIB mundial medido a paridad del poder adquisitivo (PPA).

2/ Para el Producto Mundial (Economías de Mercados Emergentes y en Desarrollo), las estimaciones y proyecciones trimestrales abarcan aproximadamente 90.0% (80.0%) de la producción anual mundial (de las economías de mercados emergentes y en desarrollo) medida a ponderaciones de paridad del poder adquisitivo.

3/ Las proyecciones trimestrales de crecimiento del PIB para la zona del euro se basan en seis economías (Francia, Alemania, Irlanda, Italia, Países Bajos y España), que representan aproximadamente 85 por ciento del PIB de la zona del euro.

4/ Excluye al Grupo de los Siete (Canadá, Francia, Alemania, Italia, Japón, Reino Unido y Estados Unidos) y a los países de la zona del euro.

La proyección del crecimiento del PIB para el cuarto trimestre de 2027 respecto al cuarto trimestre del año anterior representa aproximadamente 44.0 por ciento de la producción del grupo, medida a ponderaciones de paridad del poder adquisitivo.

5/ Para India, los datos y proyecciones se presentan sobre la base de año fiscal (AF), donde el AF 2024/25 (que comienza en abril de 2024) se muestra en la columna correspondiente a 2024.

Las proyecciones de crecimiento de India son 6.3% para 2026 y 6.5% para 2027, basadas en año calendario.

6/ Indonesia, Malasia, Filipinas, Singapur y Tailandia. ASEAN = Asociación de Naciones del Sudeste Asiático.

7/ Promedio simple de las tasas de crecimiento de los volúmenes de exportaciones e importaciones (bienes y servicios).

8/ Promedio simple de los precios del petróleo crudo UK Brent, Dubai Fateh y West Texas Intermediate.

El precio promedio supuesto del petróleo en dólares estadounidenses por barril, basado en los mercados de futuros (al 20 de noviembre de 2025), es 6213 dólares para 2026 y 6217 dólares para 2027.

9/ Excluye a Venezuela.

10/ La tasa de inflación supuesta para la zona del euro es 1.9% para 2026 y 2.0% para 2027; para Japón es 2.3% para 2026 y 2.1% para 2027; y para Estados Unidos es 2.4% para 2026 y 2.2% para 2027.

Por otra parte, al analizar el crecimiento, la economía global evidencia una moderación en su ritmo de expansión, una vez se eliminan los efectos transitorios asociados a la acumulación anticipada de importaciones (front-loading). Este ajuste permite observar con mayor precisión la trayectoria real de la actividad económica, en un entorno donde las proyecciones del FMI asumen que las políticas comerciales vigentes a finales de diciembre de 2025, incluidas las pausas temporales en aumentos arancelarios, se mantienen a lo largo del periodo proyectado. En este marco, la tasa arancelaria efectiva de Estados Unidos se sitúa en 18.5%, mientras que la correspondiente al resto del mundo permanece en 3.5%.

Las proyecciones actuales mantienen una trayectoria similar a la de actualizaciones previas del WEO, confirmando que la economía mundial se adapta gradualmente a un entorno de mayor división comercial. No obstante, el crecimiento continúa por debajo del promedio prepandemia de 3.7%, lo que sugiere que los ajustes estructurales y las tensiones geopolíticas siguen condicionando el desempeño global, pese al apoyo de políticas macroeconómicas en el corto plazo.

En paralelo, el entorno inflacionario muestra una evolución divergente respecto al crecimiento. Se prevé que los precios de las materias primas energéticas descendan alrededor de 7.0% en 2026, impulsados por el débil crecimiento de la demanda mundial y una expansión robusta de la oferta. Aunque los precios del petróleo y del gas natural se mantienen contenidos, factores como la acumulación estratégica de China y la estrategia de la OPEP+ (Organización de Países Exportadores de Petróleo más ciertos países no miembros) establecen un umbral flexible que limita caídas abruptas. Esta dinámica contribuye a una desaceleración gradual de la inflación, aun cuando la incertidumbre económica permanezca elevada.

Los aranceles y la incertidumbre en torno a la política económica continúan siendo elementos centrales de este escenario. Si bien no se intensifican de forma significativa bajo los supuestos actuales, siguen afectando la inversión global y el funcionamiento de las cadenas de producción, con impactos diferenciados según la estructura productiva y la dependencia de insumos importados de cada país. En conjunto, estas proyecciones indican que el crecimiento mundial durante 2025–2026 será estable pero frágil, apoyado en un número limitado de fuentes de expansión, lo que refuerza la necesidad de avanzar en reformas estructurales, mejoras de productividad y una mayor coordinación de políticas para fortalecer la resiliencia y el potencial de crecimiento a mediano plazo.

Evolución de las proyecciones del PIB mundial

A partir de las proyecciones presentadas en la sección anterior, resulta pertinente analizar cómo han evolucionado las expectativas sobre el crecimiento global durante el período 2025–2026, a la luz de la actualización de enero de 2026 del FMI. Este análisis permite identificar los ajustes introducidos respecto al informe (*Perspectivas de la economía mundial de octubre de 2025*) y evaluar de qué manera los factores económicos, comerciales y financieros han

incidido en la revisión de las estimaciones, sin alterar de forma sustancial la trayectoria general del crecimiento mundial.

Según la actualización de enero de 2026, en comparación con el informe de octubre de 2025, se observa un ajuste positivo de 0.2 puntos porcentuales en 2025, mientras que las proyecciones para 2026 y 2027 permanecen sin variaciones. Este comportamiento confirma la resiliencia de la economía global frente a choques recientes y se explica por el dinamismo de la inversión tecnológica, un entorno monetario y fiscal relativamente favorable y la capacidad de adaptación del sector empresarial ante cambios en las políticas comerciales internacionales.

En el caso de las economías avanzadas, la actualización de enero de 2026 incorpora una revisión al alza de 0.2 puntos porcentuales en la proyección de crecimiento para 2026, en comparación con el informe de octubre de 2025, mientras que la estimación para 2027 se mantiene sin cambios (**Tabla 1**). La proyección correspondiente a 2025 permanece inalterada respecto al escenario previo. Este ajuste positivo en el corto plazo refleja un desempeño algo más favorable de lo anticipado anteriormente, asociado a la fortaleza de la demanda interna en algunas economías clave y a condiciones financieras menos restrictivas de lo previsto. No obstante, la estabilidad de las proyecciones a mediano plazo sugiere que persisten limitaciones estructurales que continúan moderando el potencial de crecimiento de este grupo de economías.

Por otra parte, las economías de mercados emergentes y en desarrollo muestran una revisión al alza de 0.2 puntos porcentuales en la proyección para 2026, en comparación con el informe de octubre de 2025, mientras que la estimación para 2027 se ajusta a la baja en 0.1 puntos porcentuales (**Tabla 1**). En contraste, la proyección para 2025 se mantiene sin cambios respecto al escenario de octubre. Este patrón sugiere un fortalecimiento relativo de las perspectivas en el corto plazo, seguido de una moderación gradual del crecimiento hacia el mediano plazo. Las revisiones reflejan dinámicas regionales diferenciadas y la influencia de factores como la normalización de las condiciones financieras internacionales, la desaceleración del comercio mundial y la persistencia de restricciones estructurales en varias economías.

En conjunto, las diferencias observadas respecto a las proyecciones del informe WEO de octubre de 2025 confirman que la actualización de enero de 2026 introduce ajustes específicos y selectivos, sin modificar de manera sustancial el escenario central de crecimiento global. Las revisiones refuerzan la visión de una economía mundial que mantiene una expansión moderada, apoyada en la resiliencia de la demanda y en una mayor capacidad de adaptación de los agentes económicos, pero condicionada por desafíos estructurales de carácter persistente.

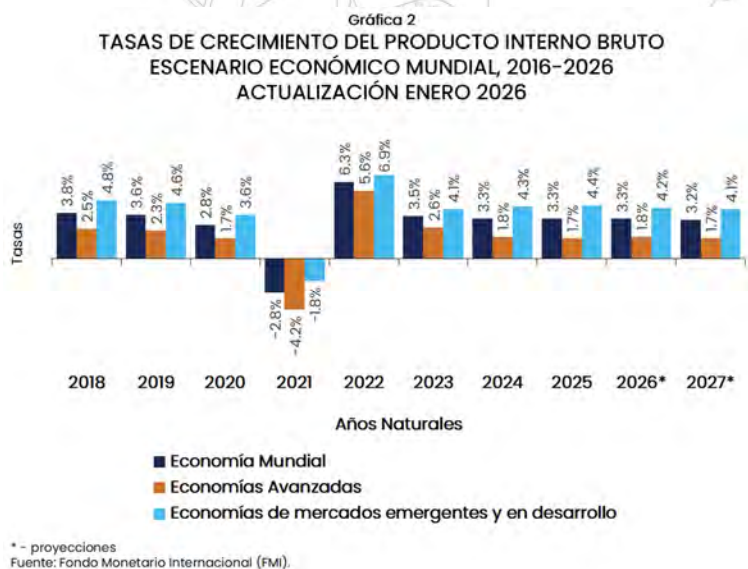
Finalmente, la evolución de las proyecciones hasta 2027 es consistente con un entorno de normalización gradual de las políticas monetarias y fiscales, el agotamiento progresivo de los impulsos cíclicos y la persistencia de factores estructurales, como el bajo dinamismo de la productividad y los elevados niveles de endeudamiento en algunas economías. En síntesis, el

escenario delineado en la actualización de enero de 2026 perfila un crecimiento global estable pero contenido, con revisiones prudentes respecto a octubre de 2025 y señales claras de continuidad en la trayectoria de mediano plazo.

Perspectivas Regionales

Economías Avanzadas

En las economías avanzadas, el FMI estimó que esa región creció en 1.7% en 2025 y proyecta un crecimiento de 1.8% en 2026 y 1.7% en 2027 (**Gráfica 2**), reflejando un escenario de crecimiento moderado y relativamente estable a lo largo del horizonte de proyección. Este desempeño responde a una combinación de factores contrapuestos: por un lado, la resiliencia del consumo privado y el impulso proveniente de algunos estímulos fiscales y de la inversión tecnológica; por otro, la persistencia de restricciones estructurales, el proceso de normalización de las políticas monetarias y un entorno global todavía marcado por tensiones comerciales y geopolíticas. En conjunto, estas dinámicas limitan el potencial de expansión de las economías avanzadas, aun cuando permiten sostener tasas de crecimiento positivas.



Estados Unidos

En Estados Unidos, se estimó un crecimiento de 2.1% en 2025 y se proyecta un crecimiento de 2.4% para el 2026 y 2.0% en 2027 (**Gráfica 3**). La revisión al alza de 0.3 puntos porcentuales para 2026 respecto al informe de octubre de 2025 obedece a un desempeño del PIB mejor de lo esperado en el tercer trimestre de 2025, así como a un repunte de la actividad en el primer trimestre de 2026 tras el fin del cierre del gobierno federal, con efectos favorables en el resto

del año. El crecimiento en 2026 se observa además respaldado por una política fiscal aún expansiva y por una tasa de interés de política monetaria más baja.

Para 2027, se anticipa que el crecimiento permanezca firme en un 2.0%, apoyado en un impulso fiscal de corto plazo derivado de los incentivos a la inversión empresarial contenidos en la denominada “One Big Beautiful Bill Act” (OBBBA⁵, por sus siglas en inglés, “Ley Grande y Hermosa” de 2025), convertida en ley federal (Public Law 119-21) el 4 de julio de 2025). No obstante, se prevé que el dinamismo del sector tecnológico se modere gradualmente, compensando solo en parte la desaceleración del consumo y la menor contribución de la inmigración al crecimiento de la fuerza laboral.

Zona del euro

En la Zona del euro, se proyecta que el crecimiento se mantenga estable en 1.3% para el 2026 y aumente ligeramente a 1.4% en 2027 (**Gráfica 3**), sin cambios relevantes respecto al escenario de octubre de 2025. El mayor dinamismo proyectado para 2027 se explica principalmente por aumentos del gasto público, especialmente en Alemania, así como por el desempeño sólido de economías como España e Irlanda.

Aun así, el crecimiento moderado de la región refleja la persistencia de obstáculos estructurales no resueltos, entre ellos la debilidad de la productividad, el impacto duradero de los elevados precios de la energía derivados de la invasión rusa de Ucrania y las presiones sobre la competitividad asociadas a la apreciación real del euro. Asimismo, la zona del euro se beneficia en menor medida del auge reciente de la inversión vinculada a la tecnología, en comparación con otras economías avanzadas. El impacto del aumento planificado del gasto en defensa se prevé gradual y no se materializará plenamente sino hasta años posteriores, dado el horizonte de cumplimiento de los compromisos fijados hasta 2035.

Reino Unido

El Reino Unido estimó un crecimiento de 1.4% en 2025, 1.3% en 2026 y 1.5% en 2027 (**Gráfica 3**), con un perfil relativamente estable a lo largo del período. El consumo privado continúa siendo el principal motor de la actividad económica, aunque se mantiene condicionado por la presión inflacionaria sobre los hogares y la necesidad de ajustes fiscales. La inversión empresarial sigue mostrando cautela, influida por la incertidumbre asociada al entorno comercial posterior al Brexit y por los costos de financiamiento.

En Japón, se estimó el crecimiento en 1.1% en 2025 mientras, que se proyecta a un crecimiento de 0.7% para el 2026 y 0.6% en 2027 (**Gráfica 3**). Esta trayectoria representa una pequeña revisión al alza respecto a octubre de 2025, atribuible en parte al programa de estímulo fiscal

⁵ La “OBBBA” fue un paquete fiscal aprobado por el Congreso de Estados Unidos en julio de 2025 que incluyó recortes tributarios permanentes, aumento del crédito por hijos, incentivos a la inversión empresarial y deducciones para gastos de educación y salud, con el objetivo de estimular la actividad económica y respaldar la inversión privada. Para más información, véase: Internal Revenue Service (IRS), One Big Beautiful Bill provisions, 2025, <https://www.irs.gov/newsroom/one-big-beautiful-bill-provisions>.

anunciado por el nuevo gobierno. No obstante, el crecimiento continúa limitado por factores estructurales, incluyendo el envejecimiento poblacional y una demanda externa moderada.

En Canadá, el crecimiento se estima en 1.6% en 2025, 1.6% para el 2026 y 1.9% en 2027, reflejando una recuperación gradual apoyada en la mejora de la demanda interna y en condiciones financieras algo más favorables hacia el final del horizonte de proyección.

Otras economías avanzadas

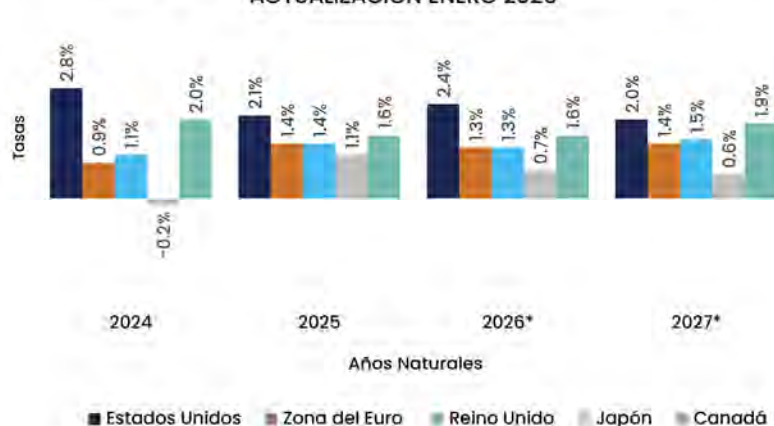
Las otras economías avanzadas, que excluyen al Grupo de los Siete y a los países de la zona del euro, presentan un crecimiento estimado de 1.8% en 2025, con una aceleración moderada hacia 2.0% para el 2026 y 2.1% en 2027 (**Tabla 1**). En comparación con el informe WEO de octubre de 2025, las proyecciones no muestran variaciones, lo que indica que la evolución reciente de estas economías ha sido coherente con lo anticipado previamente por el FMI.

La estabilidad de las proyecciones refleja un entorno macroeconómico relativamente sólido, caracterizado por una demanda interna resiliente, una exposición más limitada a las tensiones comerciales globales y marcos de política económica que han permitido absorber de manera gradual el endurecimiento monetario observado en años previos. Asimismo, la trayectoria ascendente del crecimiento hacia 2026 y 2027 sugiere una recuperación progresiva de la inversión y una mejora de las condiciones financieras, en un contexto de inflación más contenida.

No obstante, el ritmo de expansión continúa siendo moderado, en consonancia con restricciones estructurales persistentes, entre ellas el envejecimiento demográfico, limitaciones en la productividad y una capacidad de crecimiento potencialmente limitada. En conjunto, las otras economías avanzadas aportan estabilidad al crecimiento mundial, con un desempeño predecible y sin revisiones relevantes en el corto y mediano plazo, lo que refuerza el carácter equilibrado del escenario macroeconómico delineado en la actualización de enero de 2026.

En conjunto, la actualización de enero de 2026 introduce ajustes limitados al alza en algunas economías avanzadas, particularmente en 2026, sin alterar de manera sustancial el perfil de crecimiento moderado del grupo. La limitada contribución de estas economías al crecimiento mundial refuerza la importancia del

Gráfica 3
TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL
ECONOMÍAS AVANZADAS SELECCIONADAS, 2024-2027
ACTUALIZACIÓN ENERO 2026



* - proyecciones
Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI).

dinamismo de las economías emergentes y en desarrollo como principales motores de la expansión global en los próximos años.

Economías Emergentes y en Desarrollo

Las economías emergentes y en desarrollo continúan siendo un motor clave del crecimiento global, aunque se espera una moderación gradual en sus tasas de expansión. Según la actualización de enero de 2026 del FMI, el crecimiento de este grupo habría alcanzado 4.4% en 2025 y se proyecta que se modere a 4.2% para el 2026 y 4.1% en 2027 (**Gráfica 2**). En comparación con el WEO de octubre de 2025, la proyección para 2026 incorpora una revisión al alza de 0.2 puntos porcentuales, mientras que la correspondiente a 2027 se ajusta a la baja en 0.1 puntos porcentuales, lo que refleja una mejora en las perspectivas a corto plazo acompañada de una moderación gradual en el mediano plazo.

El FMI atribuye esta evolución a la disipación progresiva de los efectos derivados de los cambios en las políticas comerciales, así como a condiciones financieras internacionales algo menos restrictivas de lo anticipado previamente, aunque persisten restricciones estructurales y elevados niveles de deuda que limitan una aceleración más marcada del crecimiento.

Economías Emergentes y en desarrollo de Asia

El crecimiento en las economías emergentes y en desarrollo de Asia continúa siendo relativamente sólido en comparación con otras regiones, aunque se proyecta una desaceleración gradual. El crecimiento regional se estima en 5.4% en 2025, disminuyendo a 5.0% para el 2026 y 4.8% en 2027, con una revisión positiva de 0.3 puntos porcentuales para 2026 respecto al informe de octubre de 2025 (**Gráfica 4**).

De acuerdo con el informe de enero, este desempeño refleja una combinación de estímulos fiscales selectivos, mayor dinamismo de la inversión y una reducción temporal de las tensiones comerciales, factores que compensan parcialmente la desaceleración de la demanda externa.

China

En China, el crecimiento proyectado se sitúa en 5.0% en 2025, lo que implica una revisión al alza de 0.2 puntos porcentuales respecto a lo proyectado en octubre, reflejando la implementación de medidas de estímulo y una expansión del crédito bancario orientada a la inversión. Para 2026, el crecimiento se revisa al alza en 0.3 puntos porcentuales, hasta 4.5%, apoyado en tasas arancelarias efectivas más bajas de Estados Unidos sobre los productos chinos, como resultado de la tregua comercial de un año acordada en noviembre, así como en medidas de estímulo que se supone se implementarán a lo largo de dos años. Hacia 2027,

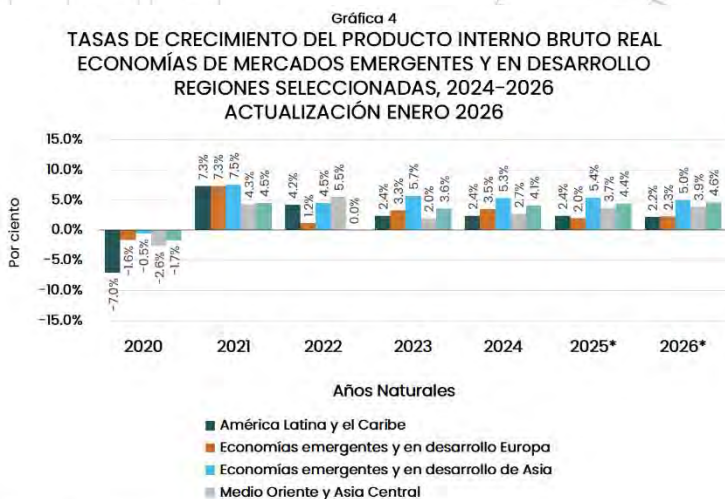
el crecimiento se desacelera hasta 4.0%, a medida que se intensifican los obstáculos estructurales, particularmente en el sector inmobiliario, la demografía y la productividad, lo que limita el crecimiento potencial de la economía china.

India

India continúa posicionándose como la economía de mayor crecimiento entre los grandes mercados emergentes. El crecimiento se revisa al alza en 0.7 puntos porcentuales para 2025, hasta 7.3% (**Gráfica 5**), debido a un resultado mejor de lo esperado en el tercer trimestre y un sólido impulso en el cuarto trimestre del año. Para 2026 y 2027, el crecimiento se proyecta en 6.4%, reflejando la disipación de factores cíclicos y temporales, aunque se mantiene en niveles elevados en comparación internacional. Este desempeño sigue respaldado por una fuerte demanda interna, inversión en infraestructura y reformas estructurales orientadas a mejorar la productividad y atraer inversión extranjera directa.

América Latina y el Caribe

En América Latina y el Caribe se proyecta un crecimiento de 2.4% en 2025, que se moderaría a 2.2% para el 2026 antes de repuntar a 2.7% en 2027 (**Gráfica 4**). Esta dinámica refleja una convergencia gradual hacia el producto potencial, en un contexto de normalización de políticas monetarias, restricciones fiscales persistentes y un entorno externo caracterizado por menor dinamismo del comercio mundial y condiciones financieras más estrictas. La recuperación hacia 2027 se sustenta en una mejora paulatina de la demanda interna y en el fortalecimiento de sectores estratégicos como la agricultura, la industria y los servicios, así como en la reorganización de las cadenas globales de valor, que ha beneficiado particularmente a algunas economías de la región.



Brasil

En Brasil, la economía desacelera de 3.4% en 2024 a 2.5 % en 2025 y 1.6% para el 2026 (**Gráfica 5**), con una revisión negativa de 0.3 puntos porcentuales para 2026, antes de repuntar a 2.3% en 2027. La moderación responde a condiciones crediticias más restrictivas, menor dinamismo del consumo y una moderación en los precios internacionales de materias primas. No obstante, el crecimiento mantiene cierto respaldo en el sólido desempeño agrícola, la

estabilidad del mercado laboral y la resiliencia del sector externo. Aunque las tasas proyectadas son inferiores a las observadas previamente, la estimación para 2025 fue revisada al alza en 0.4 puntos porcentuales respecto al informe de abril de 2025.

México

México presenta un crecimiento de 1.4% en 2024, que se desacelera a 0.6% en 2025 y se recupera a 1.5% para el 2026 (**Gráfica 5**). La revisión para 2025 fue significativa, con un ajuste al alza de 0.8 puntos porcentuales respecto al informe de julio de 2025 y de 1.3 puntos porcentuales respecto al publicado en abril de 2025. Este desempeño está estrechamente vinculado al fenómeno del “nearshoring”, es decir, la relocalización de procesos productivos hacia países cercanos a los mercados de destino con el fin de reducir costos logísticos, mitigar riesgos geopolíticos y fortalecer las cadenas de suministro. En el caso mexicano, la proximidad geográfica y la integración comercial con Estados Unidos han favorecido mayores flujos de inversión en manufactura, infraestructura industrial y logística, lo que contribuye a sostener la actividad económica pese a la desaceleración externa.

Gráfica 5
TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL
ECONOMÍAS DE MERCADOS EMERGENTES Y EN DESARROLLO
PAÍSES SELECCIONADOS, 2024-2026
ACTUALIZACIÓN ENERO 2026



* = proyecciones
Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI)

Asimismo, economías como Chile, Colombia y Perú mantienen un crecimiento relativamente estable, entre 2.0 y 2.5%, respectivamente apoyado en exportaciones de materias primas y en la expansión de los servicios. Sin embargo, continúan enfrentando riesgos asociados a presiones inflacionarias, niveles elevados de deuda pública e incertidumbre política. En conjunto, la región se beneficia parcialmente de la reconfiguración de las cadenas globales de valor, incluido el “nearshoring”, es decir, el traslado de la producción más cerca de los mercados de consumo, aunque el entorno global de tensiones comerciales y arancelarias podría limitar el ritmo de expansión en el mediano plazo si persisten los riesgos externos.

A nivel general, la moderación en el crecimiento se debe a la interacción de factores estructurales y temporales, incluyendo la demanda externa más débil, la volatilidad de los mercados financieros y los ajustes en políticas monetarias y fiscales que buscan controlar la inflación y mantener la estabilidad macroeconómica. No obstante, la combinación de medidas de política más favorables, la normalización gradual de las políticas macroeconómicas y la resiliencia de los países más grandes de la región ha permitido que el crecimiento se mantenga relativamente estable, evitando una desaceleración más pronunciada y ofreciendo perspectivas sostenibles para 2025, 2026 y 2027. La recuperación proyectada hacia 2027 se apoya además en sectores estratégicos como la agricultura, la

industria y los servicios, consolidando a la región como un componente relevante del crecimiento global.

Economías Emergentes y en Desarrollo de Europa

Las economías emergentes y en desarrollo de Europa registraron un crecimiento de 3.5% en 2024, pero se proyecta una desaceleración significativa a 2.0% en 2025, seguida de una recuperación parcial a 2.3% para el 2026, (**Gráfica 4**). Este perfil refleja el impacto acumulado de tensiones geopolíticas, condiciones financieras restrictivas y ajustes fiscales en varias economías clave de la región.

En el caso de Rusia, la desaceleración es particularmente marcada: tras crecer 4.3% en 2024, el crecimiento se reduce a 0.6% en 2025 y apenas 0.8% para el 2026, (**Gráfica 5**). Esta trayectoria confirma la debilidad del impulso asociado al gasto fiscal concentrado en 2024 y el efecto que elevó la estimación de ese año, pero que ahora modera las tasas posteriores. Las sanciones internacionales, la restricción en los flujos comerciales y financieros, así como un entorno de alta incertidumbre geopolítica, continúan limitando la inversión y el dinamismo productivo.

En términos agregados, la proyección para 2025 es 0.1 puntos porcentuales, superior a la estimación de octubre de 2025, pero el crecimiento subyacente continúa siendo bajo en comparación con otras regiones emergentes. La moderación regional también responde a la debilidad de la demanda externa y a la volatilidad en los precios de la energía, que afectan de forma indirecta a las economías de Europa del Este.

En contraste, Turquía muestra un desempeño más sólido. Luego de crecer 4.5% en 2024, se proyecta una expansión de 3.6% en 2025 y 3.9% para el 2026, manteniéndose en 4.0% en 2027. Estas cifras reflejan una recuperación apoyada en la estabilización macroeconómica, la mejora en la producción industrial y un mayor dinamismo exportador, lo que actúa como contrapeso parcial dentro del conjunto regional.

Medio Oriente y Asia Central

La región de Oriente Medio y Asia Central presenta una trayectoria más dinámica. El crecimiento se estima en 2.7% en 2024 y asciende a 3.7 % en 2025, alcanzando 3.9% para el 2026. Este crecimiento está vinculado a la normalización de la producción petrolera, la reducción de interrupciones logísticas y una mejora gradual en las condiciones internas de varias economías exportadoras de energía.

Dentro de la región, Arabia Saudita lidera la expansión, con un crecimiento de 2.6% en 2024 que se eleva a 4.3% en 2025 y 4.5% en 2026, antes de moderarse a 3.6% en 2027. Este desempeño se explica por la reversión más rápida de los recortes en la producción de petróleo, mayores inversiones en infraestructura energética y avances en la diversificación hacia sectores no petroleros.

A pesar del dinamismo, la región sigue expuesta a la volatilidad de los precios internacionales del petróleo y a riesgos geopolíticos. En comparación con proyecciones previas, la mejora para 2025 responde principalmente a una producción energética más robusta y a un entorno externo ligeramente más favorable.

África subsahariana

En África subsahariana, el crecimiento se mantiene relativamente estable, con 4.1% en 2024 y un aumento a 4.4% en 2025 y 4.6% para el 2026 y 2027. Esta trayectoria representa una revisión al alza respecto a estimaciones previas y refleja una combinación de mayor producción de materias primas, recuperación en servicios y cierta estabilización macroeconómica en economías clave.

En Nigeria, el crecimiento pasa de 4.1% en 2024 a 4.2% en 2025 y 4.4% para el 2026, moderándose a 4.1% en 2027. El desempeño está respaldado por un aumento en la producción de petróleo, mejoras en la confianza de los inversionistas y ajustes fiscales orientados a estabilizar las finanzas públicas.

Sudáfrica muestra una recuperación gradual de 0.5% en 2024 a 1.3% en 2025 y 1.4% para el 2026, alcanzando 1.5% en 2027. Aunque el crecimiento sigue siendo moderado, la mejora responde a cierta normalización energética y a avances en la estabilidad macroeconómica.

En términos generales, la expansión regional se apoya en la recuperación de precios de materias primas, la actividad en manufactura ligera y el potencial demográfico. Sin embargo, persisten vulnerabilidades estructurales, infraestructura insuficiente, dependencia de exportaciones primarias y exposición a shocks externos, que limitan una aceleración más pronunciada.

En conjunto, las economías emergentes y en desarrollo continúan siendo un componente central del crecimiento mundial, pero con una heterogeneidad marcada. Europa emergente enfrenta una desaceleración significativa condicionada por factores geopolíticos, mientras que Oriente Medio y Asia Central muestran un repunte asociado al sector energético. África subsahariana mantiene un crecimiento relativamente sólido, aunque con desafíos estructurales persistentes.

Esta distribución confirma que el aporte de las economías emergentes al crecimiento global sigue siendo relevante, pero con un ritmo más moderado y dependiente de condiciones externas, precios de “commodities” y estabilidad macroeconómica interna.

Disparidad en las perspectivas de crecimiento e inflación

Contexto general y política comercial

Según el WEO de enero de 2026, las proyecciones del FMI se basan en la política comercial vigente a finales de diciembre de 2025, suponiendo que las medidas temporales o pendientes se mantendrán más allá de su fecha de expiración. Esto implica que la tasa arancelaria efectiva de Estados Unidos, sobre la cual se fundamentan las proyecciones, es de 18.5%, ligeramente inferior al 18.7% estimado en el WEO de octubre de 2025. Para el resto del mundo, la tasa efectiva permanece estable en 3.5%. Este nivel de protección arancelaria se inserta en un contexto de ampliación significativa de la cobertura de comercio sujeta a nuevas medidas restrictivas durante 2025, con la proporción de importaciones afectadas alcanzando niveles no vistos en más de una década. Esta situación intensifica la fragmentación del comercio internacional y explica parte de la divergencia proyectada en el crecimiento entre economías con distintos grados de integración en cadenas globales de valor.

Factores que condicionan la disparidad del crecimiento

El entorno de incertidumbre comercial continúa siendo elevado, debido a la proliferación de investigaciones comerciales, medidas antidumping y la posibilidad de reinstalación de aranceles recíprocos. Este marco afecta decisiones de inversión privada, planificación de producción y reorganización de proveedores internacionales, particularmente en sectores estratégicos como manufacturas avanzadas, bienes intermedios y tecnología. Por otro lado, se proyecta que los precios de las materias primas energéticas desciendan alrededor de 7.0% para el 2026, impulsados por la menor demanda global y el fuerte crecimiento de la oferta, aunque la acumulación estratégica de China y la estrategia de la OPEP+ establecen un piso flexible que evita desplomes de precios. El gas natural también se mantendrá relativamente contenido, debido a la menor demanda de energía, metas de almacenamiento más flexibles en la Unión Europea y la perspectiva de oferta abundante de gas natural licuado a medio plazo.

En cuanto a política monetaria y fiscal, se prevé que las tasas de referencia de Estados Unidos y Reino Unido continúen disminuyendo, aunque a ritmos distintos, mientras que la zona del euro mantendría tasas estables y Japón aumentaría las suyas de manera gradual. A corto plazo, la política fiscal en economías avanzadas, en particular Alemania, Japón y Estados Unidos, seguirá acomodaticia, en contraste con los efectos contractivos asociados a los aranceles en Estados Unidos. Estos aranceles encarecen los bienes importados, reducen el ingreso real disponible y pueden desacelerar las exportaciones frente a represalias comerciales. Asimismo, aumentan las presiones sobre la inflación de bienes transables, complicando la convergencia hacia las metas de política monetaria. En conjunto, estos factores explican por qué, incluso con estímulos fiscales y relajación monetaria parcial, las

perspectivas de crecimiento muestran una disparidad entre economías avanzadas y emergentes.

Inflación mundial y por regiones

Se proyecta que la inflación mundial continúe disminuyendo de manera gradual durante 2026 y 2027, tras el fuerte episodio inflacionario observado entre 2022 y 2024. Según el WEO de enero de 2026, la inflación mundial se ubicaría en 4.2% en 2025, descendería a 3.8% para el 2026 y a 3.4% en 2027 (**Gráfica 6**), prácticamente sin cambios respecto a las proyecciones anteriores. Esta moderación responde al debilitamiento de la demanda mundial, la estabilización de los precios de la energía y de las materias primas, y al efecto acumulado de las políticas monetarias restrictivas aplicadas por la mayoría de los bancos centrales desde 2022. No obstante, persiste una disparidad significativa entre economías avanzadas y economías emergentes y en desarrollo.



Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI).

Estas proyecciones prácticamente no han variado con respecto al WEO de octubre de 2025, ya que las tendencias generales de debilitamiento de la demanda mundial y menores precios de la energía permanecen intactas. Sin embargo, persiste una disparidad entre Estados Unidos y la mayor parte de las demás economías avanzadas. A medida que el efecto de traspaso de los aranceles más altos se materializa de forma paulatina, se proyecta que la inflación subyacente de Estados Unidos retorne a la meta de 2.0% durante 2027. En Australia y Noruega se espera que la inflación permanezca por más tiempo por encima de la meta. En el Reino Unido, se prevé que la inflación, que el año anterior aumentó debido en parte a variaciones puntuales de los precios regulados, vuelva a su nivel fijado como meta para finales de 2026, ya que el deterioro del mercado laboral sigue ejerciendo presiones a la baja

sobre el crecimiento salarial. En Japón, se espera que la inflación disminuya en 2026 y que para 2027 converja hacia el nivel fijado como meta por el país, al moderarse los precios de los alimentos y las materias primas. En la zona del euro, se proyecta que la inflación general se sitúe aproximadamente al 2.0%, mientras que la inflación subyacente disminuiría hasta ese nivel en 2027. Se proyecta que la inflación en China empiece a subir desde niveles bajos, mientras que en India se espera que vuelva a situarse en niveles cercanos a la meta tras el marcado descenso observado en 2025 a causa de la moderación de los precios de los alimentos.

En las economías avanzadas, la inflación de precios al consumidor alcanzó 4.6% en 2023 y descendió a 2.6% en 2024, proyectándose en 2.5% en 2025 y 2.2% para el 2026 (**Tabla 2**). Esta trayectoria confirma un proceso claro de desinflación y convergencia hacia las metas de estabilidad de precios. En Estados Unidos, la inflación fue de 4.1% en 2023 y se redujo a 3.0% en 2024; para 2025 se proyecta 2.7% y para el 2026, 2.4%, reflejando una convergencia gradual hacia la meta de 2.0%. La desaceleración ha sido más lenta que en otras economías avanzadas debido a la fortaleza del mercado laboral y al traspaso progresivo de mayores costos de importación, incluidos los efectos indirectos de los aranceles.

En la zona del euro, la inflación alcanzó 5.4% en 2023 y descendió abruptamente a 2.4% en 2024, proyectándose en 2.1% en 2025 y 1.9% para el 2026. La rápida estabilización respondió principalmente a la normalización de los precios del gas natural y a la política monetaria restrictiva del Banco Central Europeo. Japón registró 3.3% en 2023 y 2.7% en 2024, con un repunte proyectado a 3.3% en 2025 antes de moderarse a 2.1% para el 2026, en un contexto de presiones salariales temporales y ajustes internos, seguido de convergencia hacia su meta de inflación.

En las economías de mercados emergentes y en desarrollo, la inflación fue 8.2% en 2023 y 7.9% en 2024, proyectándose en 5.3% en 2025 y 4.7% para el 2026. Aunque la tendencia es descendente, el nivel continúa siendo considerablemente más alto que en economías avanzadas, debido a una mayor exposición a alimentos y combustibles importados, depreciación de la moneda y restricciones fiscales que amplifican los choques externos.

Al analizar por regiones, Asia emergente y en desarrollo mostró una inflación relativamente baja de 2.4% en 2023 y 1.9% en 2024, proyectándose 1.3% en 2025 y 2.1% para el 2026, lo que refleja una gestión macroeconómica prudente y menor transmisión de choques energéticos. En contraste, Europa emergente y en desarrollo registró niveles excepcionalmente altos, con 17.3% en 2023 y 16.9% en 2024, proyectándose 13.5% en 2025 y 9.3% en 2026, lo que evidencia una estabilización gradual, tras fuertes perturbaciones energéticas y cambiarias.

América Latina y el Caribe presentó 14.8% en 2023 y un aumento a 16.6% en 2024, antes de descender significativamente a 7.6% en 2025 y 5.0% para el 2026. La reducción proyectada responde al ajuste de la política monetaria aplicado tempranamente en la región y a la estabilización de los precios internacionales. En Medio Oriente y Asia Central, la inflación fue de 15.4% en 2023 y 14.0% en 2024, proyectándose 10.9% en 2025 y 9.5% para el 2026, mientras que África Subsahariana registró 19.4% en 2023 y 20.3% en 2024, con una disminución

proyectada a 13.1% en 2025 y 10.9% en 2026, reflejando problemas internos y dependencia de factores externos, lo que hace que la región sea más vulnerable a cambios globales.

En los países de bajos ingresos, la inflación alcanzó 18.8% en 2023 y 19.6% en 2024, proyectándose 13.8% en 2025 y 11.5% en 2026. La elevada ponderación de alimentos en las canastas de consumo, la vulnerabilidad climática y la limitada capacidad institucional para anclar expectativas inflacionarias explican la persistencia de niveles elevados. En conjunto, los datos confirman que la inflación mundial se encuentra en una trayectoria descendente, aunque con una convergencia más rápida en economías avanzadas y más lenta en regiones con mayores fragilidades estructurales y externas.

En conclusión, las proyecciones actuales confirman que el proceso de desinflación mundial sigue su curso y mantiene una trayectoria coherente con lo anticipado en el WEO de octubre de 2025, sin revisiones significativas en los agregados globales. La estabilidad de las estimaciones refleja que los factores fundamentales, moderación de la demanda, normalización de los precios energéticos y efecto acumulado de políticas monetarias restrictivas continúan operando según lo previsto. No obstante, la comparación con octubre de 2025 también evidencia que la convergencia hacia las metas de inflación sigue siendo heterogénea entre países y regiones, con ajustes más rápidos en economías avanzadas y mayor persistencia inflacionaria en mercados emergentes y economías de bajos ingresos. En ese sentido, aunque el escenario base no ha cambiado sustancialmente respecto al informe anterior, los riesgos permanecen inclinados hacia episodios de volatilidad derivados de

Tabla 2

Resumen de la Inflación¹

En porcentaje

Precios al consumidor	Promedio									Proyecciones		
	2007-16	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2030
Economías avanzadas	1.6	1.7	2.0	1.4	0.7	3.1	7.3	4.6	2.6	2.5	2.2	2.1
Estados Unidos	1.8	2.1	2.4	1.8	1.3	4.7	8.0	4.1	3.0	2.7	2.4	2.2
Zona del Euro	1.5	1.5	1.8	1.2	0.3	2.6	8.4	5.4	2.4	2.1	1.9	2.0
Japón	0.3	0.5	1.0	0.5	0.0	-0.2	2.5	3.3	2.7	3.3	2.1	2.0
Otras economías avanzadas ^{2/}	2.0	1.8	1.9	1.4	0.6	2.6	6.6	4.9	2.4	2.3	2.1	2.0
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	5.9	4.5	4.9	5.2	5.3	5.9	9.7	8.2	7.9	5.3	4.7	3.9
Grupos regionales												
Economías emergentes y en desarrollo de Asia	4.5	2.4	2.7	3.3	3.2	2.3	3.9	2.4	1.9	1.3	2.1	2.7
Economías emergentes y en desarrollo de Europa	7.8	5.6	6.3	6.5	5.2	9.1	25.4	17.3	16.9	13.5	9.3	6.3
América Latina y el Caribe	4.9	6.3	6.7	7.6	6.5	9.9	14.2	14.8	16.6	7.6	5.0	3.6
Medio Oriente y Asia Central	8.2	6.9	9.6	7.4	10.5	11.9	13.3	15.4	14.0	10.9	9.5	6.2
África Subsahariana	8.5	11.0	8.7	9.6	12.4	12.4	16.1	19.4	20.3	13.1	10.9	6.6
Otros Grupos												
Unión Europea	1.6	1.6	1.9	1.4	0.7	2.9	9.3	6.3	2.6	2.4	2.2	2.1
Medio Oriente y Norte de África	8.0	6.9	10.6	7.7	11.0	12.8	13.5	14.7	14.2	12.2	10.3	6.4
Economías de Mercados Emergentes y en Desarrollo	5.6	4.0	4.5	4.8	4.6	5.2	9.1	7.4	7.0	4.7	4.2	3.7
Países en desarrollo de bajo ingreso	9.1	10.4	10.0	10.2	14.0	15.0	17.0	18.8	19.6	13.8	11.5	6.6
Memorandum												
Tasa de inflación media												
Economías avanzadas	1.7	1.5	1.7	1.3	0.3	2.5	8.1	5.2	2.4	2.3	2.1	2.0
Economías emergentes y en desarrollo ^{3/}	4.6	3.3	3.1	2.6	2.6	4.0	7.9	5.9	3.7	3.7	3.5	3.0

Nota:

^{1/} Excluidos Estados Unidos, países de la zona del euro y Japón.

^{2/} Basado en el Índice armonizado de precios al consumidor de Eurostat.

^{3/} Excluye a Venezuela, pero incluye a Argentina desde 2017 en adelante.

^{4/} Nota: se actualizó según la información que esta disponible en el escrito del WEO de octubre de 2025, por sus siglas en inglés, para las economías emergentes y en desarrollo.

Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI).

tensiones geopolíticas, fragmentación comercial y presiones fiscales, lo que exige mantener una postura prudente en la conducción de la política macroeconómica.

Banco Mundial

Perspectivas económicas mundiales

El informe del Banco Mundial destaca que la economía global creció aproximadamente 2.7% en 2025, en un entorno caracterizado por tensiones comerciales elevadas, incertidumbre de política económica y ajustes en las cadenas de suministro globales (**Tabla 3**). Este crecimiento representa una ligera mejora en comparación con las proyecciones previas de junio de 2025, en parte debido a una mayor productividad en economías clave y a que ciertos sectores que recuperaron dinamismo tras la pandemia. Sin embargo, el crecimiento global proyectado para 2026 es de 2.6%, mostrando una desaceleración leve respecto a 2025, y se espera que en 2027 vuelva a aumentar ligeramente a 2.7% conforme se estabilicen las condiciones comerciales y disminuya la incertidumbre de políticas económicas internacionales.

Esta moderación entre 2025 y 2026 refleja un fenómeno estructural: aunque la economía mundial es más resiliente ante choques externos, su capacidad de generar crecimiento dinámico ha disminuido con respecto a décadas anteriores, situando a los años 2020 como potencialmente la década más débil en términos de crecimiento desde los años sesenta.

Economías Avanzadas

Dentro de las economías avanzadas, el informe indica que el crecimiento agregado se estimó en 1.7% en 2025, proyectándose en 1.6% tanto para 2026 como para 2027 (Tabla 3). Estas cifras reflejan una relativa estabilidad, aunque a un ritmo moderado en comparación con el promedio global, debido a factores estructurales de economías maduras, como el bajo crecimiento poblacional, la moderada expansión de la productividad y la inversión privada limitada.

El crecimiento en 2025 se mantuvo resiliente frente a la escalada de tensiones comerciales y al aumento de la incertidumbre política, aunque el efecto inmediato de estos factores fue menos pronunciado de lo anticipado en junio. Los cambios en la política comercial resultaron menos disruptivos de lo esperado debido a varias razones: la anticipación en la importación de bienes antes de los aumentos arancelarios, la implementación retrasada de algunos aranceles, y los esfuerzos exitosos de las empresas por redirigir su comercio hacia jurisdicciones con acuerdos arancelarios más bajos.

Además, la ampliación del uso de técnicas de mitigación arancelaria, como los almacenes aduaneros, y la transferencia limitada y tardía de los costos arancelarios a los consumidores

ayudaron a contener los efectos negativos sobre la economía. A esto se suma la inversión significativamente mayor en equipos y estructuras relacionados con inteligencia artificial (IA) en Estados Unidos, que contribuyó a sostener el crecimiento del país.

De cara al futuro, se espera que las perspectivas para las economías avanzadas se vean más afectadas por el impacto acumulado de los aumentos arancelarios previos, así como por posibles cambios en las políticas comerciales y fiscales y un aumento en la incertidumbre política. Para 2026, se proyecta un crecimiento promedio de 1.6%, con un ligero fortalecimiento de la actividad en Estados Unidos, mientras que otras economías avanzadas importantes, como la Eurozona y Japón, muestran una desaceleración moderada. Para 2027, el crecimiento se mantendría estable, ya que una leve desaceleración en Estados Unidos se verá compensada por un repunte en la zona del euro, impulsado parcialmente por mayores gastos en defensa en algunas grandes economías europeas.

La proyección agregada refleja fuerzas compensatorias: por un lado, se espera que una desaceleración del comercio afecte las exportaciones netas fuera de Estados Unidos, a medida que disminuye el efecto de la anticipación de importaciones y las restricciones comerciales frenan la demanda interna. Por otro lado, políticas monetarias y fiscales más acomodaticias apoyan la actividad económica, con extensión de recortes fiscales en Estados Unidos y mayor inversión pública en algunas grandes economías de la Eurozona, lo que ayuda a contrarrestar parcialmente los efectos negativos del comercio, aunque el impacto varía según el país.

Estados Unidos

En Estados Unidos, la actividad económica se ralentizó en 2025, alcanzando un crecimiento estimado de 2.1%. Este valor refleja la desaceleración frente a factores internos y externos, incluyendo un aumento en el gasto en bienes importados a comienzos de año debido a la anticipación de compras (front-loading) y una desaceleración del consumo interno. Además, la actividad se afectó por el cierre parcial del gobierno federal en el último trimestre, y el sentimiento del consumidor se debilitó ante la inflación persistente, parcialmente explicada por una transferencia gradual de aranceles a los precios. La confianza se afectó aún más por una pausa repentina en la contratación neta durante el segundo y tercer trimestre de 2025, en parte por la disponibilidad reducida de mano de obra, incluyendo trabajadores inmigrantes, lo que probablemente tendrá un efecto prolongado sobre la dinámica del mercado laboral.

En contraste, la inversión empresarial aumentó significativamente, impulsada por la adopción de nuevas tecnologías, lo que llevó a una expansión de la inversión en equipos tecnológicos y propiedad intelectual, como software, y al adelanto en la importación de maquinaria y equipo en previsión de aranceles. Este aumento en inversión tecnológica no solo apoyó el crecimiento

interno, sino que también fortaleció la competitividad internacional, contribuyendo al papel de Estados Unidos como motor de la actividad económica global.

Como la economía más grande entre los países avanzados, el desempeño de Estados Unidos fue un factor clave para las revisiones al alza en las proyecciones de crecimiento global para 2026, aportando casi dos tercios del ajuste positivo. Esto se explica por la fortaleza del consumo interno, un mercado laboral relativamente sólido y estímulos fiscales, que mantuvieron la demanda agregada en niveles saludables.

De cara a 2026, se proyecta que el crecimiento estadounidense se mantenga cerca de 2.2%, ligeramente por encima del promedio del grupo de economías avanzadas. Aunque los aranceles elevados podrían empezar a afectar más el consumo y la inversión, la extensión de exenciones fiscales y otras medidas adoptadas en el presupuesto federal de 2025, junto con la reapertura del gobierno federal, se anticipa que respalden la actividad económica. Para 2027, se espera que el crecimiento se modere a 1.9%, ligeramente por debajo del crecimiento potencial estimado, a medida que disminuyan los estímulos fiscales y la política monetaria adopte una postura más neutral, persistiendo además los efectos de los aranceles y la incertidumbre política.

En conjunto, la trayectoria de Estados Unidos refleja un equilibrio entre factores positivos, como la inversión tecnológica, consumo robusto y estímulos fiscales, y factores restrictivos, como los aranceles, la incertidumbre política y limitaciones de la fuerza laboral. Su desempeño destaca cómo la economía más grande de los países avanzados sigue siendo un motor clave para el crecimiento global, afectando no solo a las proyecciones internas sino también a las expectativas económicas a nivel mundial.

Eurozona

En la Eurozona, tras dos años de actividad relativamente débil, el crecimiento se estimó en 1.4% en 2025, superando las expectativas previas. Este desempeño refleja, en parte, el adelanto de exportaciones (front-loading), especialmente desde Irlanda hacia Estados Unidos, y la postergación de los aranceles estadounidenses, así como un mayor crecimiento de la demanda interna de lo esperado, que contribuyó a compensar los efectos adversos externos.

Se proyecta que el crecimiento se modere a 0.9% para el 2026, a medida que se desvanece el impulso temporal de las exportaciones adelantadas y se intensifica el impacto de los aranceles estadounidenses sobre la demanda de productos europeos. Las exportaciones también se ven afectadas por pérdidas de competitividad de precios, derivadas del aumento de los precios energéticos tras la invasión rusa a Ucrania y, en menor medida, por la reciente apreciación del euro. No obstante, se espera que la desaceleración en las exportaciones sea parcialmente compensada por un consumo privado estable y por la inversión, apoyados por condiciones financieras menos restrictivas y el efecto acumulado de medidas de política

monetaria implementadas en años anteriores. Además, el crecimiento del salario real y la moderación de la inflación contribuirán a sostener el consumo interno.

Para 2027, se proyecta que el crecimiento de la Eurozona se recupere hasta 1.2%, impulsado por la mejora en las exportaciones y la inversión a medida que la incertidumbre disminuye y aumenta la confianza económica. La inversión se beneficiará también por mayores gastos públicos en infraestructura y por esquemas de incentivos para el sector privado relacionados con defensa e infraestructura en algunas de las grandes economías de la región. Sin embargo, en muchos países miembros, la política fiscal se encuentra limitada debido a la finalización de la financiación del programa Next Generation EU y la necesidad de cumplir con las normas de sostenibilidad fiscal de la UE, lo que ha llevado a recortes en gasto no relacionado con defensa y aumentos en contribuciones a la seguridad social e impuestos en varios países.

En conjunto, la Eurozona muestra un equilibrio entre factores positivos, como la resiliencia del consumo interno, la inversión estratégica y la reducción de incertidumbre, y factores restrictivos, como los aranceles externos, la apreciación del euro y las limitaciones fiscales, que condicionan un crecimiento moderado pero sostenido en el horizonte 2025-2027.

Japón

En Japón, la actividad económica mostró una mejora en 2025, con un crecimiento estimado de 1.3%, tras un período previo de desempeño moderado. Este repunte estuvo impulsado por una recuperación del consumo privado, un aumento del gasto de capital, y por el adelanto de exportaciones (front-loading), principalmente hacia Estados Unidos, ante la anticipación de posibles aumentos de aranceles y cambios en las condiciones del comercio internacional. Este comportamiento permitió que parte de la demanda externa prevista para años posteriores se concentrara en 2025, elevando temporalmente el crecimiento.

Para 2026, se proyecta una desaceleración del crecimiento a 0.8%, a medida que se disipan los efectos del front-loading y se modera la demanda externa. La normalización de los flujos comerciales reduce el dinamismo de las exportaciones, mientras que un entorno global menos favorable limita el impulso proveniente del sector externo. Asimismo, el endurecimiento gradual de la política monetaria comienza a ejercer mayor presión sobre las condiciones financieras, afectando el ritmo de expansión de la inversión.

En 2027, el crecimiento se espera que permanezca en aproximadamente en 0.8%, reflejando un equilibrio entre factores que sostienen la actividad y otros que la restringen. El consumo privado y la inversión continúan mostrando resiliencia, apoyados por la mejora del ingreso real y la necesidad de modernización productiva, aunque su contribución se ve parcialmente compensada por una postura monetaria más restrictiva y una demanda externa que sigue siendo débil.

En conjunto, el desempeño económico de Japón evidencia que el front-loading fue un factor clave pero transitorio en 2025, amplificando el crecimiento a corto plazo sin alterar sustancialmente la trayectoria de mediano plazo. A partir de 2026, la economía retorna a un patrón de crecimiento moderado, condicionado por el entorno externo, el ajuste de la política monetaria y las limitaciones estructurales que enfrenta el país.

Economías Emergentes y en Desarrollo

En comparación con las economías avanzadas, las economías de mercados emergentes y en desarrollo registran tasas de crecimiento significativamente más elevadas, aunque con una leve moderación prevista para 2026. Según el informe, este grupo de economías alcanzó un crecimiento estimado de alrededor de 4.2% en 2025, impulsado principalmente por una actividad comercial más dinámica asociada al adelanto de exportaciones e importaciones (front-loading), así como por una recuperación más sólida de la demanda interna en varias regiones (**Tabla 3**). No obstante, para 2026 se proyecta una desaceleración del crecimiento a 4.0%, reflejando el agotamiento gradual y el endurecimiento de algunas restricciones comerciales y un entorno externo todavía marcado por una elevada incertidumbre.

De cara a 2027, se anticipa un repunte moderado del crecimiento hasta 4.1%, a medida que mejoren las condiciones del comercio internacional, se estabilicen los precios de las materias primas y se consolide la recuperación de la inversión y el consumo en numerosas economías emergentes. Este comportamiento refleja una transición desde factores de impulso coyunturales hacia un crecimiento más sustentado en la demanda interna, aunque el informe subraya que la capacidad de mantener este dinamismo dependerá de la movilización de nuevas fuentes de inversión, la creación de empleo y la reconstrucción del espacio de política económica, particularmente en los países con mayores limitaciones fiscales y financieras.

Asia Oriental y el Pacífico

Asia Oriental y el Pacífico mantuvo un crecimiento relativamente sólido en 2025, estimado en 4.8%, aunque las proyecciones apuntan a una moderación gradual, con tasas de 4.4% en 2026 y 4.3% para el 2027. Esta desaceleración refleja un entorno global menos favorable, marcado por una menor demanda externa y condiciones financieras más restrictivas.

China, principal motor regional, registró un crecimiento cercano a 4.9% en 2025, pero se espera que se modere a 4.4% para el 2026, como resultado de una política fiscal menos expansiva, la debilidad del sector inmobiliario, presiones demográficas y el proceso de reequilibrio hacia un modelo más basado en el consumo interno. Indonesia continúa aportando dinamismo, con un crecimiento de 5.0% en 2025 y 2026, que se proyecta aumente a 5.2% en 2027, apoyado en un mercado interno sólido y una inversión sostenida. Tailandia, en contraste, muestra un desempeño más moderado, con un crecimiento cercano a 2.5% en 2025, y una recuperación gradual hacia 2027, impulsada por el turismo y las exportaciones.

Europa y Asia Central

En Europa y Asia Central se observa un comportamiento algo menos dinámico que en Asia Oriental, con crecimiento de 2.4% en 2025 y 2026, aumentando a 2.7% en 2027. Esto se debe a varios factores que incluyen la exposición moderada al comercio global y políticas económicas enfocadas más en estabilidad que en expansión agresiva de la demanda interna. Aunque esta región incluye países de rápido desarrollo como Turquía y Polonia, en términos agregados su crecimiento tiende a ser más cercano al promedio mundial que al de las economías de más rápido crecimiento.

América Latina y el Caribe

La región de América Latina y el Caribe muestra un crecimiento algo más lento comparado con Asia Emergente, con 2.2% en 2025 y proyecciones de 2.3% en 2026 y 2.6% en 2027. Estas cifras reflejan una recuperación gradual después de la pandemia, impulsada por una moderación de la inflación, estabilidad fiscal y una demanda interna que ha ido ganando tracción. Sin embargo, las inversiones productivas siguen siendo insuficientes para liberar el potencial de crecimiento a largo plazo, lo que explica la posición más moderada de la región dentro del grupo de economías emergentes.

Oriente Medio, Norte de África, Afganistán y Pakistán

Esta región mostró un crecimiento moderado de 3.1% en 2025, con un incremento proyectado de 3.6% para el 2026 y 3.9% en 2027. El repunte está vinculado principalmente a la recuperación de la producción energética, mayores inversiones en infraestructura y esfuerzos de diversificación económica en varios países.

Economías como Arabia Saudita y Egipto lideran este impulso, aunque persisten riesgos asociados a la volatilidad de los precios de los hidrocarburos, tensiones geopolíticas y vulnerabilidades fiscales en algunos países de la región.

Asia Meridional y África Subsahariana

Asia Meridional se mantiene como la región de mayor crecimiento, con una expansión estimada de 7.1% en 2025, que se modera a 6.2% para el 2026, antes de repuntar a 6.5% en 2027. Este desempeño está respaldado por una fuerte demanda interna, urbanización acelerada y elevados niveles de inversión pública y privada, aunque enfrenta desafíos relacionados con la inflación, el empleo y la sostenibilidad fiscal.

África Subsahariana muestra un crecimiento robusto de 4.0% en 2025, que asciende a 4.3% para el 2026 y 4.5% en 2027, impulsado por la recuperación de las exportaciones de materias primas, el aumento del gasto en infraestructura y una demanda doméstica en expansión. A

pesar de esto, la región continúa siendo vulnerable a choques climáticos, elevados niveles de endeudamiento y restricciones en el acceso al financiamiento externo, es decir, a recursos provenientes de préstamos internacionales, inversión extranjera o emisión de bonos fuera de la región, necesarios para sostener proyectos de infraestructura y desarrollo económico.



Tabla 3

Producto Interno Bruto (PIB) Real ¹					
(Variación porcentual respecto del año anterior, a menos que se indique lo contrario)					
	2023	2024	2025e	2026p	2027p
Mundo	2.8	2.8	2.7	2.6	2.7
Economías avanzadas	1.6	1.7	1.7	1.6	1.6
Estados Unidos	2.9	2.8	2.1	2.2	1.9
Zona del euro	0.5	0.9	1.4	0.9	1.2
Japón	0.7	-0.2	1.3	0.8	0.8
Mercados emergentes y economías en desarrollo (MEED)	4.4	4.3	4.2	4.0	4.1
Asia oriental y el Pacífico	5.2	5.0	4.8	4.4	4.3
China	5.4	5.0	4.9	4.4	4.2
Indonesia	5.0	5.0	5.0	5.0	5.2
Tailandia	2.0	2.5	2.0	1.8	2.5
Europa y Asia central	3.6	3.6	2.4	2.4	2.7
Federación de Rusia	4.1	4.3	0.9	0.8	1.0
Türkiye	5.0	3.3	3.5	3.7	4.4
Polonia	0.2	3.0	3.3	3.2	2.9
América Latina y el Caribe	2.4	2.4	2.2	2.3	2.6
Brasil	3.2	3.4	2.3	2.0	2.3
México	3.4	1.4	0.2	1.3	1.8
Argentina	-1.9	-1.3	4.6	4.0	4.0
Oriente Medio y Norte de África	2.1	2.6	3.1	3.6	3.9
Arabia Saudita	0.5	2.7	3.8	4.3	4.4
Irán, Rep. Islámica del ²	5.3	3.7	-1.1	-1.5	0.6
Egipto, Rep. Árabe de ²	3.8	2.4	4.4	4.3	4.8
Asia meridional	8.0	6.3	7.1	6.2	6.5
India ²	9.2	6.5	7.2	6.5	6.6
Bangladesh ²	5.8	4.2	3.7	4.6	6.1
Pakistán ²	-2.3	5.0	4.6	3.5	3.1
África al sur del Sahara	3.0	3.7	4.0	4.3	4.5
Nigeria	3.3	4.1	4.2	4.4	4.4
Sudáfrica	0.7	0.6	1.3	1.4	1.5
Ángola	7.2	8.1	7.2	7.1	7.7
Partidas informativas:					
PIB real¹					
Países de ingreso alto	1.7	1.9	1.7	1.7	1.8
Países de ingreso mediano	4.9	4.4	4.4	4.1	4.2
Países de ingreso bajo	1.0	3.6	5.0	5.7	5.6
MEED, sin incluir a China	3.8	3.8	3.7	3.7	4.0
MEED exportadores de productos básicos	2.9	3.3	3.0	3.1	3.3
MEED importadores de productos básicos	5.2	4.7	4.7	4.4	4.4
MEED importadores de productos básicos, sin incluir a China	4.9	4.3	4.4	4.3	4.7
EM7	5.4	4.8	4.5	4.1	4.1
Todo el mundo (ponderaciones basadas en la PPA) ³	3.4	3.3	3.3	3.1	3.2
Volumen del comercio mundial⁴	0.6	3.4	3.4	2.2	2.7
Precios de los productos básicos⁵					
Índice de Precios de Commodities del WBG	108.0	105.1	98.2	90.9	94.1
Índice de Precios de la Energía	106.9	101.5	90.0	79.9	84.9
Precio del petróleo (USD por barril)	82.6	80.7	69.0	60.0	65.0
Índice de Precios de Productos Básicos no Energéticos	110.2	112.5	114.6	113.1	112.7

e = estimado

p = proyectado

1. Las tasas de crecimiento agregadas principales se calculan utilizando ponderaciones del PIB a precios promedio de 2010-19 y tipos de cambio de mercado.

2. Las tasas de crecimiento del PIB se presentan sobre una base de año fiscal (FY). Los agregados que incluyen estos países se calculan utilizando datos compilados sobre una base de año calendario. Para India y la República Islámica de Irán, la columna de 2023 se refiere al FY2023/24. Para Bangladesh, la República Árabe de Egipto y Etiopía, la columna de 2023 se refiere al FY2022/23.

3. Las tasas de crecimiento mundial se calculan utilizando ponderaciones promedio de paridad de poder adquisitivo (PPA) de 2010-19, que atribuyen una mayor proporción del PIB mundial a las economías de mercados emergentes y en desarrollo (EMEs) que los tipos de cambio de mercado.

4. Volumen del comercio mundial de bienes y servicios no factoriales.

5. Los índices se expresan en dólares estadounidenses nominales (2010 = 100). El petróleo se refiere al crudo Brent como referencia.

Para los pesos y la composición de los índices, véase: <https://worldbank.org/commodities>

Factores que condicionan estas trayectorias

El informe del Banco Mundial enfatiza que, pese a la resiliencia mostrada, la economía global enfrenta niveles históricos de deuda pública y privada, lo que reduce el margen de maniobra para políticas fiscales expansivas que impulsen el crecimiento de forma más vigorosa. Además, las tensiones comerciales continuas y la incertidumbre sobre políticas económicas globales limitan la inversión en sectores de alto valor agregado, lo que contribuye a una desaceleración estructural en el dinamismo económico global.

Además, se menciona que, aunque muchas economías avanzadas han recuperado ingresos per cápita por encima de los niveles de 2019, cerca de una de cada cuatro economías en desarrollo sigue con ingresos per cápita por debajo de los niveles previos a la pandemia, lo que subraya la desigualdad en la recuperación de la prosperidad entre países ricos y emergentes.

Conclusión

El patrón observado en el comportamiento del crecimiento del PIB real durante 2025 y las proyecciones para 2026 y 2027 combina varios factores estructurales y coyunturales. Las economías avanzadas presentan ritmos moderados de crecimiento debido a su madurez económica y limitaciones demográficas y productivas. En contraste, las economías emergentes y en desarrollo, particularmente en Asia Meridional y África Subsahariana, muestran tasas más altas, impulsadas por consumo interno vigoroso, inversión y tasas demográficas más altas. No obstante, el informe advierte que estas tasas, aunque superiores, no son suficientes para cerrar las brechas de prosperidad entre países desarrollados y en desarrollo, especialmente debido al lento crecimiento de ingresos per cápita en muchos países emergentes.

Tensiones Comerciales y Aranceles: Entorno y dinámica en 2025

Durante los primeros meses de 2025, el comercio mundial atravesó una fase de creciente volatilidad caracterizada por un aumento sustancial en la aplicación de aranceles y medidas comerciales de alcance amplio. Estas acciones tuvieron efectos directos tanto sobre los flujos de importación como sobre las exportaciones, ampliando la incertidumbre en los mercados internacionales y afectando la operatividad de múltiples cadenas globales de valor.

Los aranceles, aunque se aplican directamente a las importaciones, también generan efectos significativos sobre las exportaciones. En primer lugar, suelen provocar represalias comerciales: cuando un país impone aranceles, sus socios responden con medidas equivalentes que encarecen sus exportaciones y reducen su competitividad. Además, los aranceles elevan el costo de insumos importados utilizados en la producción de bienes

exportables, lo que afecta los precios finales y disminuye la capacidad de competir en mercados internacionales. Estos impactos se amplifican en cadenas globales de valor altamente integradas, donde cualquier interrupción encarece y retrasa la producción. Finalmente, los aranceles pueden generar presiones macroeconómicas que influyen en el tipo de cambio, afectando indirectamente la competitividad exportadora. En conjunto, estos canales muestran que las políticas arancelarias no solo restringen importaciones, sino que también condicionan el desempeño exportador.

Según el más reciente informe anual de la Organización Mundial del Comercio (OMC) sobre la evolución del entorno del comercio internacional, el valor de las importaciones mundiales de mercancías afectadas por nuevos aranceles y otras medidas de importación aumentó más de cuatro veces entre mediados de octubre de 2024 y mediados de octubre de 2025, en comparación con el período previo de doce meses, alcanzando el nivel de cobertura más alto en más de 15 años de monitoreo comercial.

Durante el período comprendido, las importaciones a nivel mundial por un valor de 2,640 billones de dólares, equivalentes al 11.1% del total de las importaciones, se vieron afectadas principalmente por aranceles, además de otras medidas comerciales adoptadas por la OMC. Esta cifra representa un incremento significativo respecto a los \$611 mil millones registrados durante el período anterior. Si se incluyen medidas similares aplicadas a las exportaciones, el comercio total afectado ascendió a \$2,966 mil millones, más del triple de los \$888 mil millones reportados en el informe previo. Estos cambios reflejan un nivel de proteccionismo sin precedentes desde principios de año, con cerca de una quinta parte de las importaciones mundiales (19.7%) sujetas actualmente a aranceles u otras medidas similares introducidas desde 2009, frente al 12.6% registrado apenas un año antes. Las medidas afectan diversos sectores, incluyendo vehículos, partes y componentes de vehículos, acero, aluminio, alimentos, maquinaria y bienes intermedios y manufacturados, lo que evidencia una mayor complejidad regulatoria y riesgos operativos para las cadenas de valor transfronterizas.

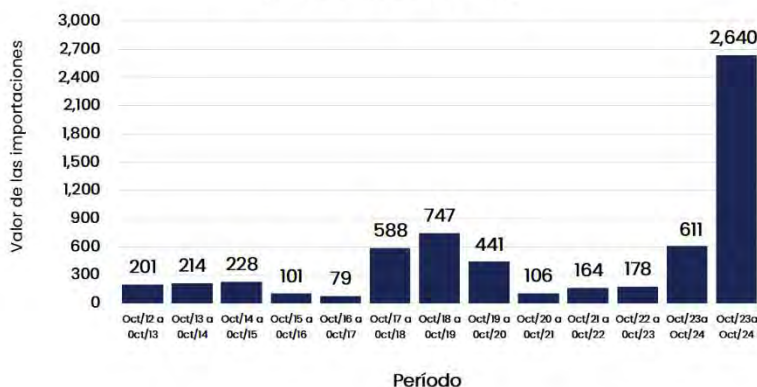
Simultáneamente, la OMC adopto medidas para facilitar el comercio, introduciendo un total de 331 nuevas medidas de facilitación de mercancías, que abarcan un comercio estimado en 2,090 billones de dólares, cifra aproximadamente 1.5 veces superior a la registrada en el informe anterior. En el ámbito de los servicios, se implementaron 124 nuevas medidas, la mayoría destinadas a facilitar el

comercio o mejorar los marcos regulatorios. Más de la mitad de estas medidas se aplicaron a la mayoría de los sectores y se centraron en la provisión de servicios mediante presencia comercial y movimiento de profesionales, incluyendo servicios de internet y otros servicios basados en la red. Este conjunto de acciones refleja un equilibrio entre medidas proteccionistas y esfuerzos por mantener flujos comerciales fluidos.

Se espera que el comercio mundial de mercancías crezca 2.4% en 2025 y 0.5% para el 2026, impulsado por la anticipación de importaciones, la fuerte demanda de productos relacionados con la inteligencia artificial y la expansión continua del comercio entre la mayoría de los Miembros, especialmente en economías en desarrollo. No obstante, las medidas comerciales correctivas continúan siendo un instrumento clave: durante el período analizado, se iniciaron en promedio 32.3 investigaciones por mes, ligeramente por debajo del máximo registrado en 2024. Aunque estas investigaciones no siempre conducen a la imposición de medidas, su incremento sugiere una posible intensificación en la aplicación de medidas correctivas, en particular medidas “antidumping”, (aplicadas para prevenir la venta de mercancías a precios injustamente bajos en mercados extranjeros), las cuales representaron el 46.5% de todas las medidas comerciales sobre mercancías registradas en este informe.

Además, la OMC implementó un mayor número de medidas de apoyo económico de carácter general, muchas vinculadas a sectores estratégicos como medio ambiente, energía y agricultura. Se observa un cambio hacia intervenciones no financieras y la búsqueda de objetivos estratégicos más amplios, con el fin de mitigar los efectos del entorno proteccionista y de las tensiones comerciales sobre sus economías. Paralelamente, los comités y órganos de la OMC continuaron siendo un espacio clave para plantear preocupaciones comerciales y dialogar sobre medidas que podrían causar fricciones, evidenciando la importancia de la cooperación multilateral.

Gráfica 7
IMPORTACIONES AFECTADAS POR
ARANCELES Y OTRAS MEDIDAS COMERCIALES
ECONOMÍA MUNDIAL, 2013 – 2025
(EN BILLONES DE DÓLARES)



Fuente: Organización Mundial de Comercio, (OMC)
Trade Monitoring Update; diciembre 2025.

Dentro de este contexto, Estados Unidos adoptó a principios de 2025 una serie de medidas comerciales bilaterales y globales, justificadas principalmente por motivos de seguridad nacional y emergencia económica. La mayoría de estas medidas consistieron en incrementos arancelarios aplicados a un amplio conjunto de bienes, provocando que algunas economías reaccionaran mediante iniciativas de facilitación del comercio y otras implementaran o anunciaran contramedidas, incluyendo restricciones a la exportación de componentes críticos para industrias estratégicas. La **Tabla 4** del informe presenta una cronología resumida de las medidas aplicadas a bienes desde principios de 2025, organizada en orden descendente, destacando las acciones más recientes e incorporando información sobre modificaciones anteriores.

Finalmente, la OMC, señaló que, a pesar del notable aumento del proteccionismo, los Miembros también se han movilizado para facilitar el comercio y dialogar, demostrando el valor de mantener flujos comerciales fluidos. Asimismo, destacó la oportunidad de avanzar en reformas pendientes de la OMC y de abordar preocupaciones subyacentes a medidas unilaterales recientes, con el objetivo de mejorar la certidumbre del entorno comercial global y aprovechar nuevas oportunidades de comercio.

Evolución de las Medidas Proteccionistas en 2025:

El WTO Trade Monitoring Update presenta el análisis más completo sobre las medidas comerciales aplicadas desde principios de 2025, destacando que los aranceles, particularmente los impuestos por Estados Unidos y las contramedidas adoptadas por sus principales socios comerciales, han generado un entorno global altamente volátil. Entre mediados de octubre de 2024 y mediados de mayo de 2025, se registraron 644 nuevas medidas comerciales sobre bienes, de las cuales 296 fueron acciones de defensa comercial ("trade remedies"), 207 medidas para facilitar el comercio y 141 otras medidas comerciales y relacionadas, siendo la categoría de mayor cobertura comercial las medidas restrictivas (2,733 mil millones de dólares). De este total, 83.0% está vinculado a acciones tomadas desde principios de 2025.

Paralelamente, los países implementaron medidas para facilitar el comercio: 207 nuevas acciones destinadas a promover importaciones y exportaciones representaron 32.1% de todas las medidas registradas, con un comercio cubierto de 1,039 mil millones de dólares. La reducción o eliminación de aranceles de importación constituyó la mayor parte, seguida de la relajación de restricciones cuantitativas de importación y exportación.

Impacto en el Comercio de Servicios y la Economía Global

Aunque los servicios no están directamente gravados por aranceles, el informe indica que el comercio de servicios también se ha afectado negativamente por la menor demanda

vinculada a los bienes y la incertidumbre de política comercial. El volumen de comercio mundial de servicios comerciales se proyectó crecer solo 4.0% en 2025 y 4.1% para el 2026, por debajo de las proyecciones iniciales de 5.1% y 4.8%, reflejando la interconexión entre bienes y servicios en las cadenas de valor globales.

Con base en las políticas vigentes al 16 de abril de 2025, la OMC estimó un crecimiento del PIB mundial de 2.2% a tasas de cambio de mercado en 2025, 0.6 puntos porcentuales por debajo del escenario sin cambios arancelarios, con una ligera recuperación proyectada de 2.4% para el 2026. Las regiones más afectadas fueron Norteamérica (-1.6 puntos), seguida de Asia (-0.4) y Sudamérica, Centroamérica y el Caribe (-0.2). La persistente volatilidad y posibles reinstalaciones de aranceles “recíprocos” podrían agravar estas proyecciones.

Estrategias Diplomáticas y Acuerdos Bilaterales

En este contexto, la OMC documenta la intensa actividad diplomática y los intentos de negociación. Estados Unidos firmó un acuerdo temporal con China el 14 de mayo de 2025, suspendiendo la mayoría de los aranceles mutuos por 90 días, seguido de conversaciones de seguimiento en Londres el 11 de junio. De forma paralela, el 8 de mayo se anunció un acuerdo bilateral con el Reino Unido, con implementación parcial confirmada el 16 de junio, incluyendo reducciones de aranceles en sectores clave como bienes aeroespaciales y vehículos, mientras otras disposiciones requieren aprobación legislativa.

Algunos países optaron por represalias proporcionales, mientras que otros decidieron mantenerse al margen para evitar escaladas. Entre los países que no adoptaron medidas de represalia se incluyen Australia, Argentina, Chile, Montenegro, Nueva Zelanda, Papua Nueva Guinea, Sudáfrica y Chinese Taipei; mientras que Brasil, Colombia, India y México consideraron contramedidas.

Algunos eventos relevantes de la evolución mes a mes de las medidas Comerciales (Tabla 4)

Enero – febrero 2025: Estados Unidos reactiva aprobación de exportaciones de gas natural licuado y China introduce controles sobre minerales críticos; India reduce aranceles a ciertos bienes estadounidenses.

Marzo 2025: Estados Unidos aumenta aranceles de 10.0 a 20.0% sobre importaciones chinas; China responde con incrementos en productos agrícolas; Canadá aplica aranceles al 25.0% sobre más de 1,200 productos estadounidenses.

Abril 2025: Estados Unidos impone arancel adicional del 25.0% sobre petróleo venezolano y vehículos importados; países como Zimbabwe, Camboya y la UE ajustan sus medidas.

Mayo 2025: Acuerdo Estados Unidos-China en Ginebra reduce temporalmente aranceles a 10.0% por 90 días; ajustes en régimen de minimis para paquetes provenientes de China y Hong Kong.

Medidas de Apoyo Económico y Cambio de Enfoque

Durante este período, se registraron 100 medidas de apoyo económico por 34 miembros de la OMC, aunque con una reducción significativa en comparación con el 2024 (224 medidas). Se observa un cambio hacia intervenciones no financieras y objetivos estratégicos más amplios, como mitigación climática, seguridad de suministro y seguridad nacional, reemplazando parcialmente las medidas de apoyo directo tradicionales.

Riesgos a las Perspectivas Económicas Mundiales

El entorno económico internacional continúa caracterizándose por una combinación compleja de riesgos que podrían modificar significativamente la trayectoria prevista de crecimiento e inflación. Estos riesgos emergen de factores comerciales, financieros, tecnológicos, laborales, institucionales y geopolíticos. Su materialización podría reducir el crecimiento global, incrementar la volatilidad macroeconómica o deteriorar la estabilidad financiera. No obstante, también existen riesgos al alza que, de concretarse, podrían impulsar la actividad económica más allá del escenario base. A continuación, se presentan los principales riesgos a la baja y al alza que configuran el panorama económico mundial a mediano plazo.

Riesgos a la baja (elementos que podrían empeorar la situación económica)

1. Incertidumbre en la política comercial y avance del proteccionismo

La persistente incertidumbre en las políticas comerciales, junto con el aumento de medidas proteccionistas, constituye uno de los riesgos más relevantes a nivel global. Los incrementos en aranceles y los controles de exportación generan distorsiones que afectan la inversión privada, la planificación de inventarios y la eficiencia productiva. A mediano plazo, la fragmentación de las cadenas globales de valor reduciría la producción mundial, limitaría la difusión tecnológica y exacerbaría la polarización social, particularmente en economías emergentes y en desarrollo que dependen de insumos y mercados externos.

2. Choques en la oferta laboral

La adopción de políticas migratorias más restrictivas y las limitaciones en la disponibilidad de mano de obra calificada pueden generar escasez laboral en sectores críticos. Esta situación afecta la capacidad empresarial de expandirse, reduce el crecimiento potencial y ejerce presión al alza sobre los precios de servicios. En

economías con mercados laborales rígidos, estas restricciones podrían incrementar la inflación subyacente y retrasar la normalización de las condiciones monetarias.

3. Vulnerabilidades fiscales y financieras

Los altos niveles de deuda pública y privada, combinados con tasas de interés elevadas y condiciones financieras frágiles, aumentan la exposición a episodios de tensión financiera. Economías dependientes de financiamiento externo o de renovaciones continuas de deuda podrían enfrentar incrementos significativos en sus costos de servicio, reduciendo el espacio fiscal disponible para infraestructura, protección social o estabilización macroeconómica. Al mismo tiempo, la expansión de monedas estables y otros activos financieros no regulados crea nuevas fuentes de riesgo sistémico, especialmente si se producen episodios de pérdida de confianza o corridas abruptas.

4. Reajuste de nuevas tecnologías y correcciones financieras

Un exceso de optimismo respecto a los beneficios inmediatos de la inteligencia artificial y otras tecnologías disruptivas puede causar una sobrevaloración de activos tecnológicos.

Si la productividad esperada no se materializa con la velocidad proyectada, es probable que ocurra una corrección fuerte en los mercados financieros.

Este ajuste afectaría la riqueza de los hogares, la inversión empresarial y el consumo, generando un efecto contractivo que limitaría la recuperación de la economía mundial.

5. Erosión de la gobernanza e independencia institucional

Presiones políticas sobre bancos centrales, oficinas estadísticas y otras instituciones tecnocráticas pueden deteriorar la credibilidad económica. Una pérdida de independencia institucional podría desanclar las expectativas de inflación, erosionar la confianza del sector privado y generar inconsistencias en la formulación de políticas públicas. Este riesgo aumenta la probabilidad de errores de política que agravarían la inestabilidad económica.

6. Shocks en precios de materias primas

La persistencia de tensiones geopolíticas, conflictos regionales o eventos climáticos extremos podría provocar aumentos abruptos en los precios de alimentos, combustibles y otros insumos esenciales. Las consecuencias serían especialmente severas para países importadores netos y para economías de bajos ingresos, que enfrentarían mayores presiones inflacionarias, deterioro del poder adquisitivo y desafíos crecientes en seguridad alimentaria.

Riesgos al alza (factores que podrían mejorar la situación económica)

1. Avances en negociaciones comerciales

Un progreso significativo en acuerdos multilaterales o regionales podría reducir aranceles, aumentar la certidumbre para los agentes económicos y facilitar el comercio internacional. La disminución de fricciones comerciales generaría mejoras en inversión, productividad y crecimiento, además de reactivar cadenas de suministro afectadas por tensiones geopolíticas recientes.

2. Implementación más rápida de reformas estructurales

Reformas orientadas a aumentar la participación laboral, mejorar la eficiencia regulatoria, reducir la mala asignación de recursos y fortalecer el clima empresarial podrían elevar el crecimiento potencial de múltiples economías. La aceleración de estas reformas mejoraría la competitividad, estimularía la inversión privada y reforzaría la resiliencia frente a shocks externos.

3. Adopción acelerada de inteligencia artificial y ganancias de productividad

Si la inteligencia artificial se adopta más rápido y de forma más amplia de lo previsto, los beneficios sobre productividad, asignación de recursos y eficiencia operativa podrían superar los riesgos asociados. Una transición tecnológica acompañada de programas de capacitación, regulación adecuada y mecanismos de protección laboral podría generar un impulso considerable al crecimiento, reduciendo presiones de costos y elevando la capacidad productiva global.

Tabla 4

Cronología de medidas comerciales sobre bienes desde principios de 2025 hasta mediados de octubre de 2025 (contexto específico).		
Fecha	Miembro(s) OMC	Descripción
14/10/2025	Estados Unidos	Imposición de aranceles a la importación sobre madera blanda y madera aserrada (10.0 %), muebles de madera tapizados (25.0 %) y gabinetes y vanidades de cocina, incluidas sus piezas (25.0 %), en referencia a una investigación bajo la Sección 232. Los aranceles sobre productos originarios del Reino Unido, la Unión Europea y Japón están específicamente limitados conforme a acuerdos comerciales específicos.
9/10/2025	China	Se requieren licencias de exportación para transferencias al exterior o compartición interna de tecnologías relacionadas con tierras raras, incluidas aprobaciones previas para apoyo chino en actividades extranjeras de tierras raras.
16/09/2025	Estados Unidos	Exclusión de la categoría de aeronaves de los aranceles recíprocos aplicados a Japón y al Reino Unido.
8/9/2025	Estados Unidos	Modificación del alcance de los aranceles anunciados el 2 de abril, exceptuando 39 partidas arancelarias de los aranceles adicionales, mientras 8 partidas perdieron su exención.
29/08/2025	Estados Unidos	Suspensión de la exención <i>de minimis</i> para todos los países que exportan hacia Estados Unidos.
27/08/2025	Estados Unidos	Imposición de aranceles de importación del 50.0 % sobre India, incrementados desde el 25.0 % previamente aplicado, cubriendo una amplia gama de bienes.
8/8/2025	Camboya	Eliminación de todos los aranceles de importación sobre bienes originarios de Estados Unidos, excepto bienes usados, por un año.
7/8/2025	Estados Unidos – República de Corea	Implementación parcial del Acuerdo de Comercio e Inversión entre Estados Unidos y la República de Corea.
7/8/2025	Estados Unidos – Japón	Implementación parcial del Acuerdo entre Estados Unidos y Japón.
7/8/2025	Estados Unidos	Revisión de los aranceles recíprocos estadounidenses mediante la Orden Ejecutiva 14326, ajustando tasas entre 10.0 % y 41.0 % para ciertos socios comerciales listados en el Anexo I de la Orden, que han finalizado o están cerca de concluir acuerdos sustantivos de comercio y seguridad con Estados Unidos. La Orden también introdujo un arancel adicional del 10.0 % sobre importaciones de socios no incluidos en el Anexo.
6/8/2025	Estados Unidos	Imposición de un arancel del 50.0 % sobre la mayoría de las importaciones provenientes de Brasil, con ciertas exenciones y disposiciones específicas por producto.
1/8/2025	Estados Unidos	Imposición de aranceles adicionales a bienes de Canadá, del 25.0 % al 35.0 %. Los bienes que cumplen las reglas de origen del USMCA permanecen exentos.
1/8/2025	Estados Unidos – Unión Europea	Implementación parcial retroactiva del Acuerdo de Aranceles y Comercio entre Estados Unidos y la Unión Europea.
1/8/2025	Estados Unidos	Imposición de un arancel adicional del 50.0 % sobre productos semielaborados de cobre y derivados bajo la Sección 232, alegando motivos de seguridad nacional.
31/07/2025	Canadá	Introducción de un recargo del 25.0 % sobre ciertos bienes de acero y aluminio importados en Canadá que contengan acero fundido y colado en China, o aluminio fundido y moldeado en China.
22/07/2025	Estados Unidos – Indonesia	Anuncio del Marco Comercial entre Estados Unidos e Indonesia.
30/06/2025	Estados Unidos	Ajuste del arancel de importación al 10.0 % sobre vehículos del Reino Unido, con una cuota arancelaria de 100,000 unidades (Acuerdo de Prosperidad Económica Estados Unidos-Reino Unido).
23/06/2025	Estados Unidos – Reino Unido	Implementación parcial del Acuerdo de Prosperidad Económica Estados Unidos-Reino Unido.
23/06/2025	Estados Unidos	Ampliación del alcance de productos de acero sujetos a aranceles bajo la Sección 232, aplicando a ciertos productos de consumo y hogar que contienen acero, basándose en su contenido de acero. La medida aplica a todos los socios excepto bienes originarios del Reino Unido.
4/6/2025	Estados Unidos	Incremento adicional de aranceles sobre importaciones de acero y aluminio al 50.0 %, aplicable a todos los socios comerciales excepto Reino Unido.
14/05/2025	Estados Unidos	Reducción temporal al 10.0 % de los aranceles recíprocos adicionales sobre importaciones desde China (Acuerdo de Ginebra) por 90 días, hasta el 12 de agosto de 2025. Si no se alcanza un acuerdo, el arancel subirá al 34.0 %. Historial: el arancel adicional se elevó del 10.0 % al 34.0 % y luego al 84.0 % el 9 de abril, y posteriormente al 125.0 % el 10 de abril.

Tabla 4
Cronología de medidas comerciales sobre bienes desde principios de 2025 hasta mediados de octubre de 2025 (contexto específico)
(Cont.)

Fecha	Miembro(s) OMC	Descripción
14/05/2025	China	Reducción temporal al 10.0% de los aranceles adicionales sobre importaciones desde Estados Unidos (Acuerdo de Ginebra) por 90 días, hasta el 12 de agosto de 2025. Si no se alcanza un acuerdo, el arancel subirá al 34.0 %. Historial: el 10 de abril se introdujo un arancel adicional de 34.0%, luego elevado al 84.0% y posteriormente al 125.0% el 12 de abril.
14/05/2025	Estados Unidos	El arancel de minimis para importaciones de bajo valor provenientes de China y Hong Kong se reduce al 54.0% o 100 dólares por envío postal. Previamente, el 2 de mayo se había aumentado a 120.0% o 100 dólares, tras aumentos anteriores a 90.0% o 75 dólares (8 de abril), y 30.0% o 25.0 dólares (2 de abril). La exención de minimis libre de derechos se había reintroducido el 5 de febrero tras su suspensión el 1 de febrero.
3/5/2025	Estados Unidos	Imposición de un arancel del 25.0% sobre importaciones de autopartes de todos los socios comerciales.
15/04/2025	Unión Europea	Imposición de aranceles adicionales del 10.0 % y 25.0 % sobre cuatro listas de bienes importados desde Estados Unidos, con fechas de implementación el 15 de abril, 16 de mayo y 1 de diciembre de 2025. La medida fue suspendida inmediatamente por 90 días (hasta el 14 de julio).
9/4/2025	Canadá	Imposición de un arancel del 25.0 % sobre vehículos no conformes con el Acuerdo Canadá-Estados Unidos-México (CUSMA) fabricados en Estados Unidos, y sobre el contenido no canadiense ni mexicano de vehículos conformes con CUSMA fabricados en Estados Unidos.
9/4/2025	Estados Unidos	Aumento de aranceles recíprocos sobre importaciones desde 57 socios comerciales, suspendido por 90 días, hasta el 9 de julio de 2025.
5/4/2025	Zimbabue	Suspensión de todos los aranceles sobre bienes importados de Estados Unidos.
5/4/2025	Estados Unidos	Imposición de un arancel adicional base del 10.0% sobre importaciones de la mayoría de los productos provenientes de todos los socios comerciales, excepto Canadá, México y socios sujetos a tasas de la Columna 2 del HTSUS* (Federación Rusa, Cuba, Bielorrusia). El 11 de abril se excluyeron ciertos semiconductores, con efecto retroactivo al 5 de abril.
4/4/2025	China	Implementación de controles de exportación sobre algunos artículos relacionados con tierras raras medianas y pesadas.
4/4/2025	Camboya	Reducción del arancel aplicado, desde un máximo del 35.0% (tarifa consolidada) al 5.0%, para 19 categorías de productos originarios de Estados Unidos.
3/4/2025	Estados Unidos	Imposición de un arancel del 25.0 % sobre importaciones de vehículos de todos los socios comerciales.
2/4/2025	Estados Unidos	Imposición de un arancel adicional del 25.0% sobre importaciones provenientes de cualquier socio comercial que importe petróleo desde la República Bolivariana de Venezuela.
13/03/2025	Canadá	Imposición de un arancel del 25.0 % sobre una lista de bienes de acero, aluminio y otros productos provenientes de Estados Unidos.
12/3/2025	Estados Unidos	Terminación del sistema de cuota libre de aranceles para importaciones de acero desde Australia, Argentina, Brasil, México, Japón, República de Corea, Unión Europea, Reino Unido y Ucrania. Ahora estas importaciones están sujetas a un arancel del 25.0%.
12/3/2025	Estados Unidos	Imposición de aranceles adicionales del 25.0% sobre importaciones de acero y aluminio desde todos los socios comerciales, excepto aluminio de la Federación Rusa (200%). Estos aranceles aumentaron al 50.0% el 4 de junio (excepto Reino Unido). La lista de productos afectados se amplió el 12 de junio.
10/3/2025	China	Imposición de un arancel adicional del 15.0% sobre pollo, trigo, maíz y algodón; y de un 10.0% adicional sobre sorgo, soja, cerdo, res, productos acuáticos, frutas, vegetales y lácteos provenientes de Estados Unidos.
7/3/2025	Estados Unidos	Exención de los aranceles adicionales del 25.0% sobre importaciones de Canadá y México que cumplen las reglas de origen del USMCA. Los aranceles sobre potasa importada desde Canadá y México se reducen del 25.0% al 10.0%.
4/3/2025	Estados Unidos	Implementación de un arancel adicional del 25.0% sobre importaciones desde Canadá y México, excepto recursos energéticos desde Canadá (10.0%).
4/3/2025	Canadá	Imposición de un arancel del 25.0% sobre 1,256 bienes originarios de Estados Unidos.
3/3/2025	Estados Unidos	Aumento de aranceles del 10.0% al 20.0% sobre todas las importaciones desde China. El arancel del 10.0% se introdujo el 4 de febrero.
10/2/2025	China	Imposición de aranceles del 15.0% sobre carbón y gas natural licuado, y del 10.0% sobre petróleo crudo, maquinaria agrícola, vehículos de gran cilindrada y camionetas provenientes de Estados Unidos.
4/2/2025	China	Introducción de controles de exportación sobre artículos relacionados con tungsteno, telurio, bismuto, molibdeno e indio.
4/2/2025	Estados Unidos	Imposición de un arancel adicional del 10.0% sobre todas las importaciones desde China (Órdenes Ejecutivos sobre fentanilo).
2/2/2025	India	Reducción de aranceles de importación sobre algunos productos estadounidenses, incluidas motocicletas de alta gama e insumos manufacturados seleccionados.
21/01/2025	Estados Unidos	Reinicio del proceso de revisión de solicitudes de exportación de gas natural licuado (LNG) hacia países sin TLC, marcando el fin de la pausa temporal iniciada en enero de 2024.

Nota: Las medidas implementadas durante el período de revisión fueron enviadas a los Miembros y Observadores para su verificación.

* La "Columna 2" del HTSUS (Arancel Armonizado de Estados Unidos) establece tasas arancelarias específicas aplicables a ciertos países que no se benefician de acuerdos comerciales preferenciales, como Federación Rusa, Cuba y Bielorrusia. Por ello, estos países no estuvieron sujetos al arancel adicional base del 10.0% mencionado.

Fuente: Secretaría de la Organización Mundial de Comercio (OMC), Base de Datos de Monitoreo Comercial (TMDB) y Rastreador de Aranceles OMC-FMI, al 21 de octubre de 2025.

Conclusión

La primera mitad de 2025 constituye uno de los periodos más intensos y complejos en la historia reciente de la política arancelaria global. Los aranceles y medidas comerciales adoptadas no solo han afectado el flujo de bienes, sino que también han generado un impacto transversal en los servicios, la inversión y la operación de cadenas globales de valor. Con más del 19.7% de las importaciones mundiales sujetas a medidas restrictivas, los países se enfrentan a un entorno de creciente incertidumbre y volatilidad, donde las decisiones comerciales se entrelazan con consideraciones de seguridad nacional y estrategias geopolíticas.

El uso de los aranceles como herramienta de política exterior y de seguridad nacional evidencia un cambio de paradigma: estas medidas dejan de ser únicamente instrumentos de protección industrial para convertirse en mecanismos de influencia diplomática y económica. Los efectos inmediatos incluyen aumentos en los costos de producción y distribución, interrupciones en cadenas de suministro críticas y presión sobre los precios internos, lo que afecta tanto a consumidores como a productores. En el mediano y largo plazo, la acumulación de medidas restrictivas puede fomentar reconfiguraciones de las cadenas de valor, incentivando la diversificación de proveedores, la regionalización de la producción y la búsqueda de acuerdos bilaterales y multilaterales más estables.

Además, la interdependencia entre aranceles y políticas de apoyo económico, incluidas medidas estratégicas no financieras, refleja la complejidad creciente del comercio internacional. Las decisiones arancelarias interactúan con subsidios, políticas de seguridad energética, regulaciones ambientales y medidas de mitigación climática, generando un efecto multiplicador sobre los mercados globales. La volatilidad registrada también tiene implicaciones macroeconómicas: impactos sobre el tipo de cambio, la inversión extranjera directa, el crecimiento del PIB y la competitividad internacional, que exigen un seguimiento constante y una capacidad de respuesta rápida por parte de los gobiernos y empresas.

Finalmente, el panorama de 2025 resalta la necesidad de fortalecer los mecanismos de negociación multilateral y de coordinar políticas comerciales que integren objetivos económicos, estratégicos y de estabilidad global. Los Estados deben equilibrar la protección de intereses nacionales con la preservación de la previsibilidad y confianza en el sistema comercial internacional. Las medidas arancelarias y sus contramedidas ilustran que la dinámica del comercio mundial ya no depende únicamente de la eficiencia económica, sino también de factores geopolíticos, estratégicos y de seguridad, convirtiendo el entorno comercial en un terreno cada vez más interconectado y políticamente sensible.

Igualmente, los eventos geopolíticos recientes representan un factor de incertidumbre que podría alterar la dinámica económica mundial proyectada para 2026. A finales de febrero de 2026, se desató un conflicto armado de gran escala entre Irán y una coalición liderada por Estados Unidos e Israel, extendiéndose a varios países de la región. Aunque los efectos

completos sobre los mercados energéticos, el comercio internacional y la economía global aún están pendientes de observarse, este conflicto constituye un riesgo relevante que requiere seguimiento constante y podría influir en la volatilidad de los mercados y en la trayectoria de crecimiento mundial.

En particular, las interrupciones en el tránsito marítimo a través del Estrecho de Hormuz, un corredor crítico que canaliza aproximadamente una cuarta parte del comercio marítimo mundial de petróleo y volúmenes significativos de gas natural y fertilizantes, han generado aumentos en los precios de la energía, mayores costos de transporte y primas de seguro, así como riesgos para el suministro de insumos agrícolas. Los impactos finales de estos eventos aún dependen de la evolución del conflicto y de la capacidad de los mercados para ajustarse; por tanto, estos factores deben seguir siendo monitoreados de cerca, ya que podrían exacerbar las vulnerabilidades macroeconómicas y presionar al alza los costos de producción, especialmente en economías importadoras y vulnerables.

Bibliografía

Fondo Monetario Internacional (FMI). (2025). *Perspectivas de la economía mundial, octubre 2025: Economía global en cambio. Perspectivas persisten limitadas. Capítulo 1: Perspectivas y políticas* (World Economic Outlook, October 2025: Global Economy in Flux. Prospects Remain Dim. Chapter 1: Prospects and Policies). Washington, D.C.: Fondo Monetario Internacional.

Organización Mundial del Comercio (OMC). (2025, 3 de julio). *Trade Monitoring Update: Mid-October 2024 to mid-May 2025*. Ginebra: Organización Mundial del Comercio.

Organización Mundial del Comercio (OMC). (2025, 2 de diciembre). *Trade Monitoring Update: Mid-October 2024 to mid-October 2025*. Ginebra: Organización Mundial del Comercio.

Banco Mundial. (2026). *Perspectivas económicas globales, enero de 2026* (Global Economic Prospects, January 2026). Washington, D.C.: Banco Mundial.

Fondo Monetario Internacional (FMI). (2026). *Actualización de perspectivas de la economía mundial: Una economía firme ante fuerzas divergentes* (World Economic Outlook, January 2026: A Resilient Global Economy amid Divergent Forces). Washington, D.C.: Fondo Monetario Internacional.

Supreme Court of the United States. (2026). *Learning Resources, Inc. v. Trump*, 607 U.S. _____. Washington, D.C.: Supreme Court of the United States.



POLÍTICAS PÚBLICAS: TRANSFORMACIÓN HOLÍSTICA PARA POTENCIAR EL CRECIMIENTO Y DESARROLLO DEL SECTOR DE LA AGRICULTURA EN PUERTO RICO

Capítulo IV

POLÍTICAS PÚBLICAS: TRANSFORMACIÓN HOLÍSTICA PARA POTENCIAR EL CRECIMIENTO Y DESARROLLO DEL SECTOR DE LA AGRICULTURA EN PUERTO RICO

Aportación del Sector de la Agricultura en la Economía

El término agricultura se refiere y aplica a la producción de cultivos y animales en la finca. La definición de agricultura, como sector industrial de la economía, incluye a aquellas empresas en las cuales se realiza la producción primaria, o las fincas. El ingreso y el empleo que se adjudican a este sector de la economía se refieren únicamente a las actividades que ocurren en la finca y que terminan con un producto comercializado, el cual se valora al precio que se les paga a los agricultores, excluyendo otras actividades y efectos estrechamente relacionadas, como son los bienes ambientales, resultado de las actividades agrícolas. Las medidas del quehacer económico que estiman el ingreso generado por este sector, bien sea el producto bruto (PIB-A) o el ingreso bruto agrícola (IBA), se limitan a valorar exclusivamente la producción en la finca, que pasa por el mercado, al precio que recibe el agricultor por la venta del producto, en estado fresco y sin valor agregado.

El IBA se utiliza para calibrar el ingreso de la finca para propósitos de política pública. Teóricamente se define como el ingreso monetario y no monetario recibido por los operadores de la finca o agricultores. Sus componentes principales incluyen los recaudos en efectivo por concepto de las ventas de los productos de la finca, pagos gubernamentales, otros ingresos de la finca (tales como ingreso de trabajos a media), valor de los alimentos y energía o combustibles producidos y consumidos en la propia finca, valor de renta por residir en la finca, y cambios en valor de los inventarios de cosechas y animales al finalizar el año. En Puerto Rico, el IBA no incluye ingreso no monetario recibido por el agricultor como lo son el valor de los productos consumidos y regalados o dados en pago, ni el valor de la vivienda cuando esta ubica en la finca. Se ha observado una tendencia decreciente de la porción del IBA procedente de la agricultura.

El Sector de la Agricultura en Puerto Rico aportó \$872.7 millones al Producto Interno Bruto (PIB), lo que representa el 0.69% del PIB (Junta de Planificación de Puerto Rico). En el 2023, el Sector de la Agricultura en Estados Unidos aportó \$222.3 billones en 0.8% del PIB (Zahniser, 2024). Durante ese mismo año, las industrias relacionadas a la producción de alimentos aportaron al PIB \$1.537 trillones, lo que equivale al 5.5%. Por lo que la contribución de la agricultura al PIB es mayor al 0.8% porque los sectores relacionados a la agricultura dependen de los insumos, contribuyendo al valor añadido en la economía.

En la finca ocurre un proceso de transformación primaria y el valor añadido, si alguno, es bajo. Mientras, la manufactura es un proceso que consiste en añadir valor. El valor que se le añade al producto en la post cosecha, al elaborarlo y moverlo a lo largo de la cadena no se le atribuye

a la agricultura. Tampoco se considera contribución de la agricultura, la actividad económica de los agronegocios que elaboran materia prima producida en la finca y es transformada en alimentos, energía, fibra, medicamentos, cosméticos, entre otros. La aportación en términos de empleo e ingreso generado por las industrias íntimamente vinculadas con la agricultura son típicamente atribuidas a otros sectores como manufactura y servicios. Este hecho contribuye a que se subestime la participación de la agricultura en la economía de Puerto Rico.

González ha planteado en diversos foros a partir de 1984 un paradigma alternativo del impacto del sector agrícola en la economía, ampliando el concepto para incluir las industrias que surgen o son inducidas por las actividades definidas como agrícolas o fincas e incluidas en el código NAICS 11. Una ampliación del concepto aparece en González Martínez y Gregory Crespo (2017) y plantea designar una cuenta satélite como “sistema cifras preliminares agrícola” que lo visualiza como un sistema o una cadena en la cual se eslabonan el sector de agricultura con empresas que suplen insumos o servicios a las fincas y con otro grupo de empresas que acopian, elaboran y transforman productos agrícolas crudos en alimentos y otros bienes de consumo finales, los agronegocios.⁶

El Departamento de Agricultura de los Estados Unidos ha redefinido el concepto como agricultura e industrias relacionadas⁷ e incluye en su estimación de la aportación al PIB, el sector agrícola y el de los alimentos. La producción en las fincas continúa siendo medular en el cálculo a la que se le suman los siguientes, manteniendo cada uno su integridad:

- Servicios de alimentos- establecimientos que sirven comidas y bebidas
- Establecimientos para venta de alimentos y bebidas
- Fabricación de textiles, prendas de vestir y cuero
- Fabricación de alimentos, bebidas y tabaco
- Silvicultura, pesca y actividades relacionadas

Esta reconceptualización redefine la agricultura a la vez que actualiza el concepto de su aportación y permite medir más abarcadoramente la aportación al PIB. Durante el período de los años 2017 a 2023, el redefinido sector representó el 5.5% del PIB mientras, las fincas por sí solas aportaban 0.8%. En cuanto al empleo, en 2022 la agricultura e industrias relacionadas representó una porción de 10.4% del empleo total comparado con 1.2% que representaron los empleos en fincas. Las estimaciones podrían compararse con las que se han hecho en

⁶ En 1957, Davis y Goldberg, en *A Concept of Agribusiness* utilizaron Análisis Insumo-Producto para medir la influencia indirecta de la agricultura en la economía de los EEUU para los años 1947 y 1954 y el término “agribusiness” para referirse a todas las actividades necesarias para proveer alimentos y otros productos de la agricultura a los consumidores de Estados Unidos y para exportación. Desde entonces se ha estimado el impacto de la agricultura como un sistema.

⁷ <https://www.ers.usda.gov/data-products/ag-and-food-statistics-charting-the-essentials/ag-and-food-sectors-and-the-economy> (actualizado el 1 de agosto de 2025 y accedido el 5 de febrero de 2026)

ocasiones puntuales para la economía de Puerto Rico, aunque con definiciones operacionales algo diferentes y para otros años.⁸

Definir la agricultura desde un concepto que abarque el sector de alimentos, aunque se queda corta, incluye el espectro más amplio de industrias relacionadas. La agricultura es fuente de origen de la casi totalidad de las sustancias para alimentar y nutrir a los seres humanos quienes las consumen con el propósito de subsistir. Además, la agricultura da alimentos para animales, fibra para proteger nuestros cuerpos y vestirnos, combustibles verdes, plantas medicinales, especias, aceites para esencias, ornamentales como flores, follajes y césped y actividades recreativas y deportivas. También hay otros productos de la agricultura que por no pasar por mercados organizados son ignorados u obviados por el sistema económico, mayormente son bienes ambientales, entre los cuales están: vistas escénicas, aromas, zonas de filtro y amortiguamiento de ruidos, olores e inundaciones; preservación de zonas de recarga de cuerpos de agua subterráneos, preservación para generaciones venideras del recurso valioso llamado tierra; protección de las cuencas hidrográficas; producción y liberación de O₂; captura y secuestro de CO₂ mediante fotosíntesis incorporándolo en biomasa; propiedades de fitorremediación (extracción, volatilización, degradación); realce al hábitat de vida silvestre y amortiguamiento a la temperatura, entre otros.

Transformación Holística del Sector de la Agricultura

La producción agrícola y de alimentos por la naturaleza biológica es muy compleja. Para poder aumentar la producción y desarrollar el sector en Puerto Rico se debe enfocar en una transformación holística. González Martínez (2023) presenta el Análisis de Fortaleza, Oportunidades, Debilidades y Amenazas (FODA) del Sector. Entre las oportunidades se encuentran: el crecimiento de la demanda interna por alimentos y otros productos orgánicos, producidos ecológicamente, “naturales”, no modificados genéticamente (“Non GMO”), carne de res en sistema de pastoreo (“grass fed”), huevos y carne de aves criadas fuera de corral (“free range”) y los producidos y comercializados usando prácticas de comercio justo. En todos los estudios de consumo y demanda de alimentos realizados en el Departamento de Economía Agrícola y Sociología Rural del Colegio de Ciencias Agrícolas de la Universidad de Puerto Rico en Mayagüez ha quedado demostrado la preferencia de los consumidores por los productos agrícolas producidos en Puerto Rico, inclusive hay estudios que demuestran empíricamente que pagarían más por los productos producidos localmente (Gregory Crespo, 2023). Esto sugiere que la producción agrícola en Puerto Rico dispone de un mercado potencial significativo, lo que fundamenta la formulación e implementación de políticas públicas dirigidas a fortalecer el crecimiento sostenido y el desarrollo estructural del sector.

⁸ Estimados de PRIDCO (Pérez Figueroa 2005) reflejan que, en 2004, el porcentaje que representa la agricultura y la agroindustria del PIB fue de 4.1%, cuando el valor de la producción en las fincas fue para el mismo año menos de 1%.

En Puerto Rico existen muchos problemas con el sector, pero en este escrito se mencionan aquellas de mayor importancia y las que se deben trabajar en el corto plazo. Para poder desarrollar y promover el crecimiento del Sector de la Agricultura en el corto plazo, se debe realizar una transformación holística. Esta transformación holística se debe componer de 8 áreas esenciales⁹ y las cuales todas se relacionan unas con otras (**Figura 1**):

- Incentivos
- Mercado
- Financiamiento
- Legislación
- Producción
- Educación
- Investigación y Desarrollo
- Recursos



Figura 1: Diagrama de áreas esenciales para una transformación holística del sector agrícola en Puerto Rico.

Cada una de estas áreas esenciales están asociadas a las posibilidades de producción en Puerto Rico. Uno de los modelos más básicos para entender como la sociedad utiliza los recursos escasos para la producción de bienes y servicios en una economía es el Modelo de

⁹ Esta lista no se encuentra necesariamente en orden de prioridad, sino que se deben trabajar todas al mismo tiempo.

Posibilidades de Producción (McConnel, Brue, and Flynn, 2018). Para simplificar el modelo, este cuenta con varios supuestos: se producen 2 productos, hay empleo pleno, la tecnología es fija y los recursos económicos son fijos. El modelo presenta la situación donde ocurre en un momento en el tiempo, una economía que tenga empleo pleno tiene que sacrificar la producción de algún bien para producir más de otro bien, los recursos escasos no le permiten a una economía con empleo pleno producir más de ambos productos y la sociedad debe escoger/decidir entre las alternativas de producción utilizando los recursos económicos con los que cuenta. La Curva de Posibilidades de Producción presenta las posibles combinaciones de la producción de dos bienes o servicios en una economía con empleo pleno, tecnologías fijas y recursos económicos fijos, **Figura 2**.

Para poder aumentar las posibilidades de producción, desplazar la curva de posibilidades de producción hacia la derecha, hay que aumentar los recursos económicos: tierra, mano de obra, capital y habilidad empresarial. Otro factor que puede aumentar las posibilidades de producción son los cambios en tecnología. Si se trabajan todas las áreas esenciales propuestas deben tener como resultado el aumento en las posibilidades de producción en el sector agrícola de Puerto Rico.

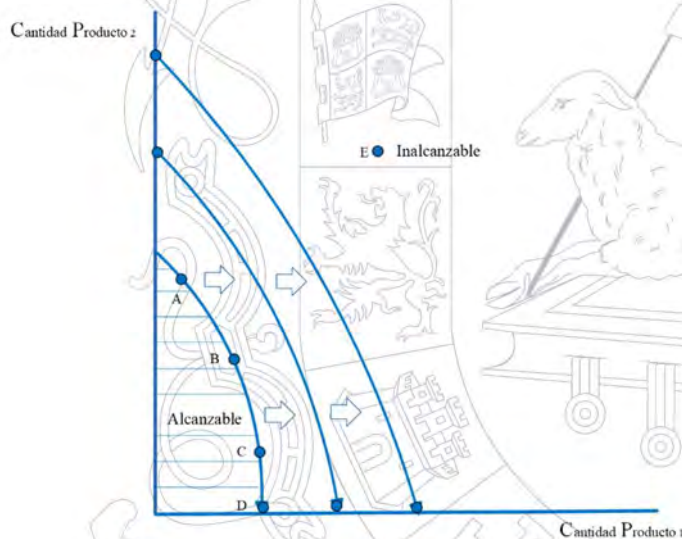


Figura 2: Aumento en la Curva de Posibilidades de Producción

Fuente: McConnel, Brue, and Flynn, 2018

Desde el paso de los huracanes Irma y María el sector ha cobrado una mayor importancia y relevancia para garantizar la seguridad alimentaria de la población. Por décadas, el enfoque en Puerto Rico ha sido aumentar la producción, aunque se han creado algunas políticas públicas para mejorar las ventas de los productos agrícolas como, por ejemplo: los mercados institucionales, mercados familiares y establecimiento de marcas genéricas. Es vital para el

sector que el gobierno ayude a fortalecer tanto la producción como el mercado al mismo tiempo para mantener precios que le garanticen ganancias a los(as) agricultores(as) evitando así la salida de más agricultores(as).

El fortalecer una industria o sector trabajando a la misma vez con la oferta y demanda de bienes y servicios es uno de los conceptos más básicos en la microeconomía. Si sólo se desarrollan políticas públicas para aumentar la producción, aumento de la oferta de bienes y servicios ($O1$ a $O2$), los precios que recibirán los agricultores serán menores ($PE1$ a $PE2$), **Figura 3**. Este aumento en la producción es beneficioso para los consumidores por que pagarán precios más bajos. En muchas otras industrias esto es beneficioso para los consumidores, por que posiblemente los productores pueden absorber la diferencia en el precio y al vender mayores cantidades mejoran sus márgenes de ganancia. En el caso de los productores(as) agricultores(as), los márgenes de ganancias suelen ser muy bajos por unidad de producto producido e inclusive el margen de ganancia sólo puede ser centavos por unidad, donde aquellos que tengan unos costos de producción por unidad mayor al nuevo precio de equilibrio, tendrán que salir del mercado, resultando en la reducción de la oferta ($O2$ a $O1$) y aumentando los precios nuevamente ($PE2$ a $PE1$). Esto puede ser una posible explicación para que no haya progreso en el aumento de la producción en el sector en Puerto Rico.

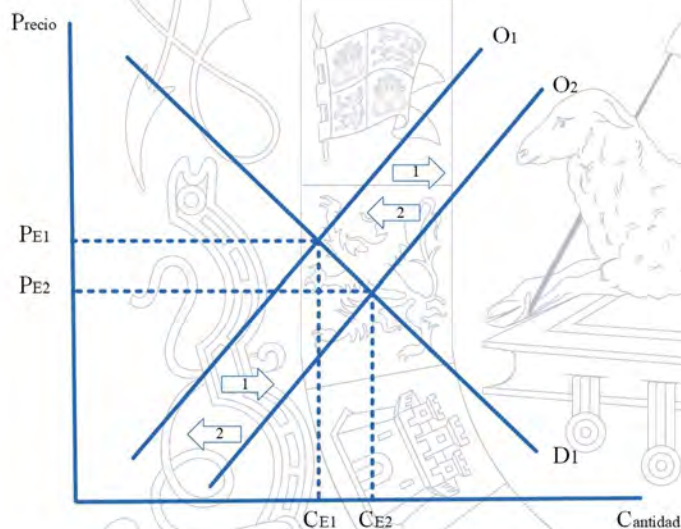


Figura 3: Aumento de la Oferta de Bienes y Servicios
Fuente: McConnell, Brue, and Flynn, 2018

Para salir de esta encrucijada donde se incentiva sólo la oferta, se debe crear políticas públicas que promuevan la demanda de los productos agrícolas, reducción de los costos de producción, a la misma vez que se promueva la producción, **Figura 4**.

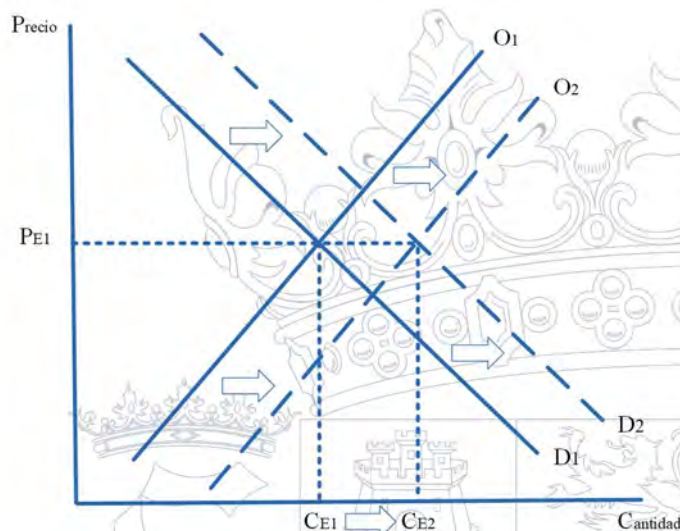


Figura 4: Aumento de la Oferta y Demanda de Bienes y Servicios¹⁰

Fuente: McConnel, Brue, and Flynn, 2018

Incentivos

Una de las maneras de aumentar las posibilidades de producción de un país es aumentando el capital. Al igual que otras industrias para establecer un negocio agrícola (agronegocio) se necesita contar con una infraestructura y equipos básicos que permitan la mecanización y uso de tecnologías. La agricultura en todos los países del mundo es altamente subsidiada una de las razones es para proveer a los agricultores(as) el capital que posiblemente no puedan adquirir con su la capacidad financiera del negocio agrícola y manera los precios de los alimentos bajos es aquí la importancia de subsidios.

Capital e Infraestructura

La aportación del Sector de la Agricultura al PIB no captura el valor del capital o el valor de los activos de las empresas agrícolas. El valor de los activos gana importancia en los negocios agrícolas porque determina la capacidad y situación financiera de la empresa, especialmente para solicitar préstamos. En el 2022, los agricultores en Puerto Rico indicaron contar con \$3.25 billones en terrenos y edificaciones y \$537.43 millones en maquinaria y equipo, **Tabla 1** (USDA-NASS, 2022). El valor promedio por agricultor de los activos maquinaria, equipo, terrenos y edificaciones en Puerto Rico asciende a \$510,908 mientras que en Estados Unidos para el mismo año fue \$1.94 millones. Aunque existen diferencias topográficas y en el tamaño de las fincas entre las áreas agrícolas de Puerto Rico y los Estados Unidos podemos asociar las fincas

¹⁰ Para propósitos ilustrativos se presentan cambios proporcionales en las curvas de oferta y demanda, manteniendo el precio de equilibrio. Este efecto puede ser distinto al no ser el cambio en la oferta y demanda proporcionalmente iguales, el efecto en el precio de equilibrio no se podrá determinar. El único resultado que conocemos es el aumento en la cantidad de equilibrio, cantidad producida.

en los Estados Unidos con mayor valor en los activos de edificaciones y maquinaria que en Puerto Rico.

Tabla 1

Valor de Edificaciones, terrenos, maquinaria y equipos Puerto Rico y Estados Unidos 2022		
	Puerto Rico	Estados Unidos
Valor de Edificaciones y Terrenos	\$3,248,240,738	\$3,385,307,122,000
Promedio por finca	\$427,288	\$1,781,264
Maquinaria y equipo	\$537,427,703	\$312,064,447
Promedio por finca	\$83,620	\$164,212
Promedio de Activos (terrenos y maquinaria y equipo)	\$510,908	\$1,945,476

Fuente: Censo de Agricultura 2022, USDA-NASS.

Los equipos, maquinarias y edificaciones en las fincas son costosos mientras que los precios de los productos por unidad son muy bajos. En la mayoría de las fincas los ingresos no son suficientes para invertir en la compra de capital (equipos, maquinaria o establecimiento de edificaciones) que contribuya con el aumento de la producción, ya sea compra en efectivo o financiándolo. El Departamento de Agricultura de Puerto Rico ya cuenta con incentivos para la compra de maquinaria, equipo e infraestructura. En ambos incentivos el Departamento de Agricultura de Puerto Rico aporta el 50% del valor de equipos y maquinaria e infraestructura.

En el caso de los(as) agricultores(as) nuevos que no cuentan con suficientes activos: maquinaria, equipo y edificaciones, es decir sus razones financieras son vulnerables y posiblemente no tengan acceso a crédito. Los agricultores(as) nuevos(as) y dependiendo del producto que produzcan, pueden comenzar a obtener ingresos en meses o inclusive años después. Por lo que posiblemente tendría que esperar varios años para poder invertir de su dinero en equipos, maquinara y edificaciones necesarias para aumentar la producción. La única manera de aumentar el valor de sus activos, sin tomar ningún tipo de línea de crédito, es solicitando incentivos por el cual se recomienda como política pública aumentar el porcentaje de aportación del gobierno de un 50% a un 100% para agricultores(as) nuevos que tengan menos de 5 años produciendo.

Mejores Prácticas Agrícolas

Una forma de mejorar el mercadeo de los productos es el utilizar las mejores prácticas agrícolas para garantizar un largo de vida mayor y el cual ayuda a reducir la pérdida de alimentos en la cadena de producción y distribución. Una forma de extender la vida de los productos es utilizando refrigeración, especialmente durante los meses de altas

temperaturas. El Censo de Agricultura no recoge información específica sobre refrigeradores (neveras o “walking coolers”), entendemos que muchos agricultores no cuentan con equipo de refrigeración para aumentar el largo de vida de las cosechas.

Se recomienda como política pública aumentar el porcentaje de aportación del gobierno de un 50% a un 100% para la compra de equipo de refrigeración entiéndase neveras, *walking coolers* y camiones/camionetas refrigeradas.

Además, se recomienda establecer un programa educativo con el Servicio de Extensión Agrícola del Colegio de Ciencias Agrícolas y educar a todos para todos(as) los(as) agricultores(as) sobre las mejores prácticas agrícolas y dar prioridad a la aprobación de equipos de refrigeración bajo el programa maquinaria y equipo a aquellos que hayan tomado los adiestramientos.

Financiamiento

Situación Financiera

El otorgar incentivos para la compra de equipo y maquinaria aumenta el valor de los activos de la finca, mejorando las razones financieras de solvencia resultando en una mejor situación financiera de la finca y la cual la posiciona en una mejor situación para tomar préstamos y continuar invirtiendo en el negocio agrícola.

En un desastre catastrófico como lo fueron los huracanes Irma y María donde el sector no tan sólo tuvo pérdidas en la producción, sino que tuvieron pérdidas de activos de capital y en ocasiones perdieron hasta el mercado. Esto colocó a los(as) agricultores(as) en una situación financiera muy vulnerable limitando las posibilidades de producción. Es decir, todas sus razones financieras como por ejemplo las de solvencia, liquidez, haber neto, entre otras pasaron a estar a una situación muy vulnerable el cual limita el acceso al crédito.

Se recomienda como política pública el aumentar el presupuesto del incentivo de maquinaria, equipo y el de infraestructura cuando se declare un desastre natural catastrófico en Puerto Rico y cambiar el porcentaje de aportación del gobierno de un 50% a un 100% por los siguientes tres años.

Mercado, Mercadeo Agrícola y Valor Añadido en Puerto Rico

Un Marco de Política Pública para Competitividad, Sustitución de Importaciones E Innovación

Puerto Rico enfrenta un dilema económico estructural en su sector agrícola. Por un lado, existe un potencial para diferenciar los productos locales mediante atributos como calidad, origen territorial, agroturismo y cadenas cortas de comercialización. Por otro, esta agricultura opera dentro de un sistema alimentario altamente vulnerable a choques externos debido a la fuerte dependencia de importaciones, lo que expone a Puerto Rico a interrupciones logísticas, aumentos en costos de transporte y fluctuaciones de precios internacionales (Bezares et al., 2025; Kenner et al., 2023). Esta combinación limita la resiliencia del sistema alimentario y reduce la capacidad de la producción local para competir de manera sostenible. En este contexto, el crecimiento agrícola sostenible depende menos de producir mayores volúmenes y más de capturar mayor valor económico. Esto implica fortalecer el mercadeo agrícola, mejorar la coordinación de la cadena de suministro, cumplir con estándares de calidad e inocuidad, adoptar herramientas digitales y construir marcas que comuniquen el valor distintivo del producto local, **Error! Reference source not found.** Desde esta perspectiva, el mercadeo agrícola no es una función secundaria, constituye la infraestructura económica que transforma la producción en ingresos estables, reduce la volatilidad y permite acceder a mercados más exigentes y mejor remunerados.

Tabla 2

Datos estructurales relevantes para diseño de política (Puerto Rico y referencia internacional)		
Indicador	Valor / evidencia	Implicación de política
Dependencia de importaciones alimentarias	Puerto Rico importa ~85% de lo que consume	El mercadeo local es política de resiliencia y sustitución de importaciones.
Edad promedio del agricultor	60.3 años	Urge sucesión generacional y capacitación en agronegocios/digital.
Necesidad de reducción de pérdidas poscosecha	FAO enfatiza medición e intervenciones para pérdidas y desperdicio	Inversiones en poscosecha y datos deben priorizarse.
Estándares de inocuidad para frutas/vegetales	FSMA Produce Safety Rule define estándares mínimos basados en ciencia	Cumplimiento compartido para acceso a mercados premium.
Turismo gastronómico como palanca	UNWTO identifica gastronomía como motor de diferenciación y estrategia de destino	Integrar agroturismo con compras y marca país, no solo experiencias.

Este informe propone una arquitectura de política pública orientada al valor añadido y al posicionamiento estratégico de la agricultura local. Reconoce instrumentos ya existentes en

Puerto Rico, como el Programa de Agroturismo de la Compañía de Turismo y la marca DelPaís administrada por el Fondo de Innovación para el Desarrollo Agrícola (FIDA) del Departamento de Agricultura, y plantea innovaciones institucionales para ampliar su impacto. Entre estas se incluyen la implementación de sistemas de trazabilidad digital mediante códigos QR y estándares auditables; programas de compras públicas con contratos multianuales que garanticen demanda estable; centros regionales de cumplimiento de inocuidad alimentaria y buenas prácticas agrícolas (FSMA/GAP); el fortalecimiento de cooperativas de mercadeo y logística; y la creación de un Observatorio de Mercadeo Agrícola en la Universidad de Puerto Rico, Recinto de Mayagüez, que provea inteligencia de mercado para la toma de decisiones públicas y privadas. En conjunto, estas medidas permitirían transformar la agricultura local en un sector más competitivo, resiliente y orientado al mercado, capaz de reducir la dependencia de importaciones y fortalecer la seguridad alimentaria de Puerto Rico.

Mercadeo Agrícola como Política Económica: Competitividad y Resiliencia en una Economía Insular

En economías insulares como Puerto Rico, la vulnerabilidad alimentaria y la volatilidad de precios se intensifican cuando la producción local no logra integrarse en canales de mercado estables, diferenciados y con estándares de calidad. La isla produce solo una fracción de los alimentos que consume y depende ampliamente de importaciones; estimados del sector agrícola y fuentes federales indican que aproximadamente el 85% de los alimentos consumidos se importa, lo que expone a Puerto Rico a interrupciones logísticas, aumentos en costos de transporte y fluctuaciones de precios internacionales (Kenner et al., 2023). Este escenario representa no solo un reto de seguridad alimentaria, sino también un problema de resiliencia económica y competitividad interna. Sin embargo, esta realidad no se resuelve únicamente aumentando la producción local. Si los productos agrícolas no cuentan con canales eficientes de comercialización, la producción no se traduce en ingresos estables para los agricultores ni logra sustituir importaciones de manera sostenida. Es decir, producir más no garantiza vender mejor ni fortalecer la economía local.

El mercadeo agrícola moderno debe entenderse como un sistema integrado que incluye infraestructura postcosecha, logística eficiente, estandarización de calidad, certificaciones, información de mercado, estrategias de marca y vínculos con compradores institucionales y privados. El Banco Mundial ha señalado que la competitividad agrícola depende de la coordinación efectiva de la cadena de valor y de la reducción de costos de transacción entre productores, distribuidores y compradores (World Bank, 2019). De igual forma, la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO) destaca que el valor económico se crea y se captura cuando se mejora el manejo postcosecha y se fortalece la integración a mercados, lo que permite reducir pérdidas, mejorar la calidad y aumentar el valor comercial del producto (FAO, 2019). En este contexto, el mercadeo agrícola debe considerarse una política económica orientada a la productividad y la resiliencia. Un sistema

de mercadeo eficiente reduce pérdidas, mejora la calidad, fortalece la competitividad frente a importaciones y aumenta el precio efectivo que recibe el agricultor. En última instancia, fortalecer el mercadeo agrícola no solo beneficia al productor, sino que contribuye a la seguridad alimentaria, la estabilidad de precios y el desarrollo económico de Puerto Rico.

Perfil Productivo y Reto Generacional: Capital Humano como Restricción de Mercado

El Censo Agrícola de Puerto Rico 2022 revela una limitación estructural importante para el desarrollo del sector: la edad promedio del agricultor es elevada. Según los datos oficiales del U.S. Department of Agriculture National Agricultural Statistics Service (USDA NASS), la edad promedio del productor en Puerto Rico es de 60.3 años (USDA NASS, 2024). Este dato no es únicamente demográfico; es un indicador de la capacidad del sistema agrícola para adaptarse a nuevas exigencias del mercado. El mercadeo agrícola moderno requiere habilidades que van más allá de la producción, incluyendo negociación comercial, manejo financiero, cumplimiento de estándares de calidad e inocuidad, uso de plataformas digitales y estrategias de diferenciación de productos. Cuando la fuerza productiva envejece sin un relevo generacional, se dificulta la adopción de estas herramientas, lo que limita la competitividad del sector. Por ello, cualquier estrategia orientada a fortalecer el mercadeo agrícola y el valor añadido debe incluir una política deliberada de capacitación y sucesión generacional. La digitalización del mercado (incluyendo comercio electrónico, trazabilidad digital y sistemas de información de precios) solo mejora la productividad si los productores cuentan con las destrezas para utilizar estas herramientas y si existen instituciones de extensión que traduzcan la tecnología en decisiones comerciales prácticas.

En Puerto Rico, una estrategia clave para fortalecer la competitividad agrícola consiste en integrar módulos de agronegocios, mercadeo digital y gestión empresarial en programas universitarios y de extensión agrícola. La evidencia internacional demuestra que el capital humano es un factor determinante en la adopción tecnológica y la innovación: agricultores con mayor educación y habilidades empresariales muestran mayor propensión a incorporar nuevas tecnologías y prácticas productivas. Asimismo, organismos internacionales destacan que fortalecer las habilidades digitales y el acceso a la innovación es esencial para hacer los sistemas agroalimentarios más atractivos e inclusivos, particularmente para jóvenes y mujeres (FAO, 2023; OECD, 2025; Campi et al., 2024). En este contexto, fomentar la entrada de nuevos agricultores con formación empresarial y tecnológica no solo asegura la continuidad del sector, sino que acelera su modernización, al incorporar perfiles más propensos a adoptar innovaciones y responder a las exigencias de los mercados contemporáneos.

Cadenas de Valor, Certificación y Estabilidad de Ingresos

La literatura internacional demuestra que los agricultores pueden mejorar sus ingresos cuando se integran a cadenas de valor con mayor valor añadido, lo que incluye el agroprocesamiento, la organización colectiva y la obtención de certificaciones de calidad. Estos mecanismos permiten acceder a mercados más exigentes y mejor remunerados. Una revisión sistemática sobre esquemas de certificación en países de ingresos bajos y medios encontró evidencia de mejoras en los precios recibidos y en los resultados socioeconómicos de los productores; sin embargo, los beneficios varían según el contexto institucional y el diseño de los programas (Oya et al., 2017). De manera similar, Meemken (2020) concluye que los estándares de sostenibilidad pueden facilitar el acceso a mercados premium y mejorar los ingresos agrícolas, aunque los resultados dependen de los costos de cumplimiento, la capacidad organizativa de los productores y las condiciones del mercado.

Desde la perspectiva de política pública, esta evidencia indica que la certificación por sí sola no garantiza mejores resultados económicos. Para que los agricultores se beneficien, es necesario reducir los costos asociados al cumplimiento de estándares y fortalecer la coordinación entre productores, compradores e instituciones. En el contexto de las Cadenas Globales de Valor, la coordinación vertical (por ejemplo, mediante cooperativas, asociaciones y clústeres productivos) permite a los productores superar la falta de información del mercado, reducir la complejidad de las transacciones y negociar en mejores condiciones. Estas estructuras colectivas facilitan reunir volúmenes suficientes de producción, mejorar la capacidad de negociación y cumplir con los estándares internacionales de calidad e inocuidad que exigen los mercados más sofisticados (Cattaneo et al., 2013). En Puerto Rico, donde la producción agrícola está altamente fragmentada y enfrenta competencia de importaciones, la organización colectiva y la integración a cadenas de valor resultan especialmente importantes. Instrumentos como el Fondo de Innovación para el Desarrollo Agrícola (FIDA) promueven la capacitación en estándares de calidad e inocuidad, así como el posicionamiento de la marca “DelPaís”, lo que ofrece una base institucional para fortalecer estrategias de certificación y diferenciación que permitan a los productores locales acceder a mercados de mayor valor y mejorar la estabilidad de sus ingresos.

Diferenciación, Marca y Trazabilidad: Escapar de la “Comoditización”

En mercados donde predominan productos agrícolas genéricos, competir únicamente por precio reduce los márgenes de ganancia y desincentiva la inversión en mejoras productivas. Para economías pequeñas como la de Puerto Rico, esta dinámica limita la sostenibilidad del sector agrícola y su capacidad de crecimiento. Por ello, las políticas agrícolas contemporáneas orientadas a la competitividad buscan promover la innovación, la diferenciación y la adaptación a nuevos estándares de mercado. En este contexto, la

diferenciación se fundamenta en tres pilares esenciales. Primero, la calidad verificable, que garantiza al comprador consistencia y confiabilidad en el producto. Segundo, el origen e identidad territorial, que resalta el vínculo del alimento con el paisaje, la cultura y las tradiciones locales, atributos altamente valorados por consumidores modernos. Tercero, la trazabilidad e inocuidad, que permiten rastrear el producto desde la finca hasta el consumidor y aseguran que cumple con estándares de seguridad alimentaria, convirtiéndose en un activo comercial que abre puertas a mercados más exigentes.

Puerto Rico ya cuenta con una infraestructura institucional de marca para promover lo local. Sin embargo, para que una marca pública funcione como un instrumento económico (y no únicamente promocional) debe incorporar estándares auditables, una gobernanza clara y mecanismos modernos de comunicación al consumidor. Esto implica definir criterios verificables, procesos transparentes de certificación y herramientas que permitan al comprador comprender el valor del producto. En este sentido, se recomienda evolucionar la marca “DelPaís” hacia un sistema de certificación escalonado (por ejemplo, niveles Bronce, Plata y Oro) que reconozca distintos grados de cumplimiento en áreas como trazabilidad, frescura, prácticas agrícolas e inocuidad alimentaria. Este sistema debe contar con auditoría independiente para garantizar credibilidad y un componente digital (como códigos QR) que permita al consumidor acceder a información sobre el productor, el lote, las prácticas utilizadas y la historia del producto. De esta forma, el alimento deja de ser un bien genérico y se convierte en una experiencia diferenciada que comunica calidad, confianza e identidad local.

Inocuidad y Acceso a Mercados Premium: FSMA como Política de Mercado

En Puerto Rico, el cumplimiento de los estándares de inocuidad alimentaria no debe interpretarse únicamente como una exigencia regulatoria, sino como una herramienta estratégica para acceder a mercados más exigentes y mejor remunerados. Cumplir con estos estándares permite a los productores vender a supermercados, cadenas hoteleras, distribuidores institucionales y mercados de exportación, sectores que requieren garantías de seguridad, trazabilidad y consistencia en los alimentos que adquieren. La U.S. Food and Drug Administration (FDA), mediante la regla de *Produce Safety* de la *Food Safety Modernization Act* (FSMA), establece estándares mínimos basados en evidencia científica para el cultivo, cosecha, empaque y manejo seguro de frutas y vegetales, con el objetivo de prevenir la contaminación y proteger la salud pública (U.S. Food and Drug Administration, 2024). Debido a que Puerto Rico se rige por esta normativa federal, los productores locales deben cumplirla para poder participar plenamente en los mercados formales.

Esta arquitectura regulatoria puede representar una barrera de entrada para pequeños agricultores si no cuentan con asistencia técnica, infraestructura adecuada o recursos para cumplir con los requisitos.

Sin embargo, también crea una oportunidad económica: los productores que cumplen pueden acceder a compradores que valoran la consistencia del suministro, la trazabilidad del producto y la reducción de riesgos sanitarios, lo que se traduce en relaciones comerciales más estables y mejores precios. Por ello, la política pública recomendada no debe limitarse a promover el cumplimiento individual, sino a facilitarlo mediante un sistema de cumplimiento compartido. Este enfoque implicaría establecer centros regionales de inocuidad alimentaria que ofrezcan servicios compartidos (incluyendo documentación, auditorías, análisis de laboratorio y capacitación) con el propósito de reducir los costos fijos para los productores, aumentar las tasas de cumplimiento y ampliar su acceso a mercados de mayor valor.

Agroturismo ya existe: el Giro Estratégico es Integración de Cadena y “Captura de Gasto Turístico”

Puerto Rico ya cuenta con un Programa de Agroturismo bajo la Compañía de Turismo de Puerto Rico, orientado a revalorizar la agricultura y promoverla bajo un marco sustentable (CTPR, s. f.). Además, existe una Guía de Agroturismo Sostenible publicada por la CTPR que define estándares y objetivos para la modalidad. Por tanto, la política pública no debe ser “crear agroturismo”, sino convertirlo en una plataforma de mercado: conectar oferta agrícola local con demanda turística y gastronómica mediante contratos, logística y marca. El turismo gastronómico se ha consolidado como un componente estratégico para la competitividad de los destinos, al fortalecer su identidad territorial, aumentar el valor percibido por los visitantes y generar beneficios económicos a lo largo de toda la cadena alimentaria y turística (UNWTO & Basque Culinary Center, 2019; Garibaldi, 2023). En este contexto, Puerto Rico tiene la oportunidad de transformar su oferta agroalimentaria en un activo experiencial diferenciador mediante: Primero, la estandarización de rutas de origen como las del café de la montaña, el cacao artesanal, los quesos locales y las frutas tropicales permitiría organizar y promocionar recorridos donde el visitante conozca directamente las fincas, procesos y tradiciones productivas. Estas rutas no solo destacan la autenticidad del territorio, sino que posicionan los productos agrícolas como parte integral del patrimonio cultural puertorriqueño.

Segundo, integrar compras locales verificables dentro de la cadena hotelera y gastronómica garantizaría que restaurantes y hospederías utilicen productos de Puerto Rico de forma consistente. Esto implica establecer mecanismos de certificación y trazabilidad que permitan asegurar al consumidor que los alimentos servidos (por ejemplo, café, queso fresco o frutas) provienen efectivamente de productores locales, fortaleciendo la economía agrícola y reduciendo la dependencia de importaciones. Tercero, el uso de herramientas de trazabilidad digital, como códigos QR en menús o empaques, permitiría que el visitante escanee el producto y conozca su origen, las prácticas agrícolas utilizadas y la historia del productor. Este tipo de tecnología transforma el consumo en una experiencia cultural y educativa, al conectar al visitante con el territorio y las personas que lo producen, aumentando el valor percibido del producto y fomentando un mayor gasto en la economía local.

Legislación

Realizar negocios agrícolas en Puerto Rico resulta complejo desde el punto de vista legal y empresarial (Rivera Aquino, 2025). En este contexto, podría desarrollarse legislación que faculte al Departamento de Agricultura a ofrecer servicios legales a los agricultores(as), así como revisar el marco regulatorio vigente con el fin de simplificar los requisitos aplicables a los negocios agrícolas sin menoscabar la inocuidad ni la seguridad en la producción agrícola y alimentaria.

Una estrategia para reducir la brecha entre las importaciones y la producción local, mejorar la seguridad alimentaria y mitigar los altos precios de los alimentos para los residentes consiste en aumentar el presupuesto destinado a subsidios e incentivos dirigidos a productores(as) agrícolas incluyendo pescadores con el propósito de facilitar la adquisición de capital y ampliar la producción y elaboración de alimentos (Gregory y González, 2013; Gregory, 2023). El sector agrícola es altamente subsidiado a nivel internacional. En Puerto Rico existen numerosos subsidios e incentivos administrados por el Departamento de Agricultura, por lo que resulta necesario revisarlos, estimar su impacto sobre el sector y evaluar el nivel de aceptación entre los agricultores(as).

Tanto la Unión Europea como Estados Unidos cuentan con legislación integral que establece incentivos, subsidios y programas gubernamentales para el crecimiento del sector agrícola, trascendiendo administraciones gubernamentales. Gregory (2023) recomienda la creación de una Ley Agrícola para Puerto Rico, similar a la existente en dichas jurisdicciones, con el objetivo de establecer nuevos programas que fomenten la producción y elaboración de alimentos y que constituya una política pública robusta y de largo plazo, capaz de trascender cambios de gobierno y partidos políticos para reducir la brecha entre producción local e importaciones. Como parte de esta legislación, se propone incluir un presupuesto fijo destinado a subsidios, incentivos y programas que promuevan la producción, el consumo y la distribución de alimentos en Puerto Rico. Asimismo, debe desarrollarse un Plan Económico Agrícola que sustente la Ley Agrícola y oriente la asignación de recursos y las políticas públicas para el crecimiento del sector.

La figura del Agricultor Bona Fide en Puerto Rico está establecida principalmente en el Código de Incentivos (Ley Núm. 60 de 2019, según enmendada), el cual sustituyó y amplió los incentivos agrícolas tradicionales. Un Agricultor Bona Fide es:

- Una persona natural o jurídica con certificación vigente emitida por el Departamento de Agricultura de Puerto Rico.
- Que durante el año contributivo para el cual solicita beneficios se dedica a actividades calificadas como negocio agrícola o agroindustrial.
- Que deriva al menos el 50% de sus ingresos brutos de dicho negocio agrícola como operador, dueño o arrendatario.

El objetivo principal de esta figura es estimular la agricultura y el desarrollo económico sostenible mediante incentivos fiscales y beneficios que reducen la carga contributiva de quienes cumplen con los requisitos del estatuto. Entre los beneficios principales se encuentra la exención contributiva del 90% sobre el ingreso neto proveniente de actividades agrícolas o agroindustriales elegibles.

Aunque la ley cobija ciertos tipos de agronegocios y la pesca, resulta necesario enmendarla para establecer definiciones específicas para los agronegocios Bona Fide y para la figura del Pescador Bona Fide.

Producción

Relevo Generacional y Aumento en el Número de Agricultores

Datos del Censo Agrícola muestran que se dio una tendencia desde inicios del siglo 21 a aumentar la edad promedio del agricultor (**Tabla 3**). En el censo de 2022 se registra una reducción en la cantidad de agricultores en el grupo de edad menores de 25 años y una pequeña disminución en la edad promedio comparado con los datos del Censo anterior. Aunque los grupos de edades mayores de 55 años presentan una proporción mayor a los grupos de jóvenes.

Se recomienda que se tomen medidas que apoyen la incorporación de jóvenes en las actividades agrícolas. Para promover la agricultura y atraer jóvenes es esencial comunicarles la tecnología disponible de forma gratuita en el Colegio de Ciencias Agrícolas, demostrarles la viabilidad de los negocios que se administran con buenas prácticas, proveerles capacitación técnica y gerencial, proveerle oportunidades de mentoría e internados, facilitarles la adquisición o alquiler de terrenos y de capital financiero a bajo costo. Una manera de atraer a los jóvenes es mostrándole que pueden aplicar sus destrezas y conocimiento de computadoras, robótica, uso de IA y redes sociales y otras tecnologías en la agricultura, capacitarlos en el desarrollo de agregar valor a los productos de la finca con fuente de ingreso adicional para manejar riesgos, entre otros.

Tabla 3

Edad de los(as) Agricultores(as) por grupo de edad y edad promedio, años selectos				
Grupo de Edad	2022	2018	2012	2007
Menor de 25 años	29	32	20	93
25-34 años	332	294	487	627
34-44 años	820	818	1,369	2,062
45-54 años	1,318	1,468	2,936	3,323
55-64 años	1,930	2,212	3,612	3,370
65-74 años	1,932	34,406	47,35	5,301
Mayor de 75 años	1,241			
No Reportó	-	-	-	1,533
Edad promedio	60.3	60.6	59	58.2

Fuente: Censo de Agricultura de Puerto Rico, USDA-NASS.

La Agricultura como segundo Ingreso, Agricultor a Tiempo Parcial

En la literatura internacional sobre economía agrícola y desarrollo rural, el término agricultor(a) a tiempo parcial se utiliza ampliamente para describir unidades productivas cuya actividad agrícola no constituye la principal fuente de ingresos del hogar. Esta categoría es reconocida formalmente en países como Estados Unidos, Canadá, Japón y varios Estados miembros de la Unión Europea, donde las estadísticas agrícolas distinguen entre productores(as) a tiempo completo y productores(as) con empleo o ingresos externos a la finca (*European Commission*, 2022; *MAFF*, 2020; *Statistics Canada*, 2021; and *USDA-ERA*, 2023). En estos contextos, la agricultura a tiempo parcial se asocia con estrategias de diversificación económica, reducción de riesgo y resiliencia de los hogares rurales. Considerando estas referencias comparativas, la adopción del término agricultor a tiempo parcial en el contexto de Puerto Rico permitiría caracterizar de manera más precisa a aquellos productores cuya actividad agrícola representa un ingreso complementario dentro de la unidad familiar, facilitando así análisis estructurales más rigurosos y el diseño de políticas públicas diferenciadas.

La **Tabla 4** presenta el número de agricultores por ocupación principal. Se puede observar que en el 2022 el 40% de los agricultores su ocupación principal NO era la agricultura mientras en el 2007 comprendía el 56.8%. Cuando observamos los datos por estatus de empleo en el Censo del 2022, el número de agricultores que estaban acogidos a beneficios de jubilación representaba el 37.9% de los agricultores ([Error! Reference source not found.](#)). Estas personas retiradas han escogido la producción agrícola posiblemente como una fuente de ingresos adicional su retiro.

Tabla 4

Ocupación principal, años selectos

Ocupación principal	2022	2018	2012	2007
Agricultura	4,562	4,252	5,463	5,459
No-agricultura	3,040	3,978	7,696	8,947
Total de agricultores(as)	7,602	8,230	13,159	15,745

Fuente: Censo de Agricultura de Puerto Rico, USDA-NASS.

Tabla 5

Estatus de empleo, años selectos

Empleo	2022	2018	2012	2007
Menor de 25 años	29	32	20	93
Retirado	2,820	3,080	5,681	5,553
No retirado	4,782	5,150	7,478	8,696
No reportó	-	-	-	1,496
Total de agricultores	7,602	8,230	13,159	15,745

Fuente: Censo de Agricultura de Puerto Rico, USDA-NASS.

En 2022, el 73.2% de los(as) agricultores(as) en Puerto Rico tuvieron ingresos menores de \$39,999, **Tabla 6**. Cuando comparamos la pérdida de por nivel de ingresos se puede reflejar una reducción mayor en el grupo de ingresos menores de \$20,000 (**Gráfica 1**). En el caso de los grupos con ingresos mayores de \$60,000 la reducción ha sido mínima.

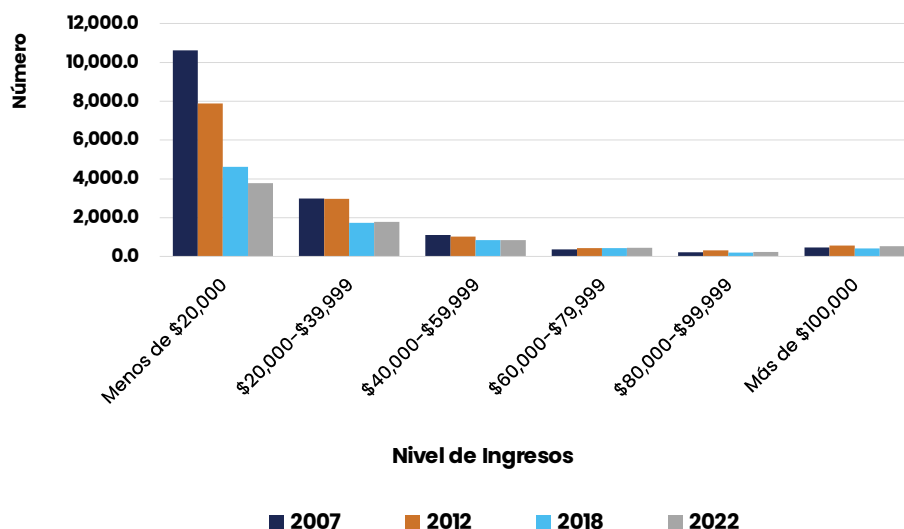
Tabla 6

Ingreso Neto en la unidad familiar, años selectos

Empleo	2022	2018	2012	2007
Menos de \$20,000	3,774	4,623	7,876	10,628
\$20,000-\$39,999	1,794	1,733	2,970	2,994
\$40,000-\$59,999	841	838	1,023	1,091
\$60,000-\$79,999	439	427	431	365
\$80,000-\$99,999	224	196	310	214
Más de \$100,000	530	413	549	453

Fuente: Censo de Agricultura de Puerto Rico, USDA-NASS.

Gráfica 1
NÚMERO DE AGRICULTORES(AS) POR NIVEL DE INGRESOS
PUERTO RICO, 2007 - 2022



Fuente: Censo de Agricultura de Puerto Rico, USDA-NASS.

Es por muchos conocidos que las mujeres han tenido un papel importante en las actividades agrícolas a través de los tiempos y sociedades (González Martínez, 2023). La FAO planteó en 2010 que las mujeres son la clave para el desarrollo agrícola y la seguridad alimentaria. En Puerto Rico el número de agricultores se ha ido reduciendo, pero el número de agricultoras se mantuvo en el 2022 comparado con los datos del Censo anterior. Lo cual se pueden crear políticas públicas para incentivar a las mujeres a incursionar en los negocios agrícolas (Tabla 7).

Tabla 7

Género de los(as) agricultores(as), años selectos				
Género	2022	2018	2012	2007
Masculino	6,658	7,286	12,066	13,471
Femenino	944	944	1,093	1,408
Total de agricultores(as)	7,602	8,230	13,159	15,745

Fuente: Censo de Agricultura de Puerto Rico, USDA-NASS.

En Puerto Rico, el número de agricultores con niveles de educación de bachillerato o más han aumentado entre el 2018 al 2022 (Error! Reference source not found.). Por el contrario, el número de agricultores con nivel de educación de escuela superior o menor se han ido reduciendo y cuya proporción ha sido mayor. Una razón para la reducción de estos grupos puede ser la falta de educación en los requerimientos de ley para establecer negocios agrícolas em Puerto Rico. Si deseamos encubar empresas agrícolas para que resulte en el aumento del número de agricultores, aumentar la producción, es importante desarrollar

políticas públicas que promuevan legislación sobre requerimientos de ley y educación en: producción, mercadeo, administración de negocios agrícolas, entre las de mayor importancia¹¹.

Tabla 8

Nivel de Educación, años selectos				
Nivel de Educación	2022	2018	2012	2007
Ninguno	117	95	272	221
Escuela elemental	864	1,088	2,537	3,944
Escuela secundaria	1,484	1,821	2,923	3,557
Escuela superior	1,321	1,498	2,643	2,874
Escuela técnica o vocacional	411	450	N/D	
Estudios en la Universidad	1,007	1,085	1,959	1,731
Bachillerato	1,674	1,508	1,997	1,653
Maestría o PhD	724	685	828	729
No reportó	-	-	-	1,036

Fuente: Censo de Agricultura de Puerto Rico, USDA-NASS.

El Gasto de Consumo personal a precios corrientes en Puerto Rico en el 2024 fue \$84,709.3 millones, un aumento de \$1,961.3 millones comparado con el año anterior (Junta de Planificación, 2025). Mientras, el Gasto de Consumo personal en Alimentos a precios constantes para el mismo año fue \$9,607.2 millones, una reducción de \$659.4 millones comparado con el año anterior. En el 2024, el gasto de consumo personal en alimentos representó el 11.3%, mientras que en el 2023 representaba el 12.4%. En el 2024, el gasto de consumo de alimentos a precios constantes fue \$9,607.2 millones, una reducción de \$659.4 millones comparado con el año anterior. Hay dos factores para la reducción en el gasto de consumo personal en alimentos: la reducción en la población (coeficiente de correlación de Pearson de -0.62) y el aumento en el índice implícito de precios al consumidor en alimentos (coeficiente de correlación de Pearson de -0.02). Esta reducción tanto a precios constantes y corrientes pueden sugerir que las personas están consumiendo una menor cantidad de alimentos sufriendo de inseguridad alimentaria por no tener acceso económico para acceder a alimentos.

Una política pública para reducir la inseguridad alimentaria a la misma vez que se aumenta la producción es promover el negocio de la agricultura como una alternativa de segundo empleo o agricultor(a) a tiempo parcial como otra fuente de ingresos en la unidad familiar. Se debe promover los agricultores(as) a tiempo parcial entre mujeres, jóvenes, personas de todos los niveles de educación posiblemente con mayor énfasis en personas que tengan escuela superior o menos. Esta política debe ir atada a proveer recursos económicos, herramientas, educación, mercado y recursos legislativos para simplificar los requerimientos de ley para establecer negocios agrícolas. Además, se debe incluir dentro de la Ley de

¹¹ Ver la próxima sección, Educación.

Incentivos Contributivos a los(as) agricultores(as) a tiempo parcial y ofrecer exención contributiva sobre todo ingreso agrícolas.

Educación

Muchas economías a nivel mundial se enfocan en promover la economía del conocimiento, considerada un componente esencial para el crecimiento económico de cualquier nación. La economía del conocimiento comprende el conjunto de actividades económicas que dependen intensivamente del capital humano y la generación de saber para crear valor, desarrollar nuevos productos y servicios, y fortalecer todos los sectores productivos.

El desarrollo de la economía del conocimiento comienza desde la educación primaria y secundaria. En el ámbito agrícola, el Programa de Educación Agrícola del Departamento de Educación de Puerto Rico (DEPR) forma parte de la oferta académica del sistema público y está orientado al desarrollo de conocimientos, destrezas y competencias relacionadas con la producción agrícola, los agronegocios y el manejo de los recursos naturales. Este programa integra experiencias teóricas y prácticas que permiten al estudiantado adquirir habilidades técnicas y ocupacionales, al tiempo que promueve valores asociados a la sostenibilidad, el emprendimiento y la seguridad alimentaria. Asimismo, se enmarca dentro de la educación ocupacional y técnica con el objetivo de fortalecer la preparación académica y vocacional (DEPR, 2021).

El Departamento de Educación reportó contar con 128 escuelas con ofrecimientos en educación agrícola, lo que representa aproximadamente el 14.95% de las escuelas en Puerto Rico (DEPR, 2019). Durante ese mismo año se atendieron 10,202 estudiantes, equivalentes al 3.53% de la matrícula del sistema público.

En Estados Unidos, la educación agrícola en los niveles primario y secundario constituye un componente consolidado del sistema educativo, integrando contenidos de ciencias agrícolas, tecnología, recursos naturales y agronegocios dentro del currículo escolar. Iniciativas como *Agriculture in the Classroom (AITC)*, promovidas por el *National Institute of Food and Agriculture (NIFA)*, buscan mejorar la alfabetización agrícola mediante la integración de conceptos agroalimentarios en diversas materias académicas. Estos programas alcanzan a millones de estudiantes y docentes, fortaleciendo la comprensión de los sistemas alimentarios, la sostenibilidad y las oportunidades profesionales del sector agrícola (USDA-NIFA, 2023).

En Puerto Rico existen dos organizaciones principales que complementan la formación agrícola de jóvenes de escuela primaria y secundaria:

- Programa de Futuros Agricultores de América (FFA, *Future Farmers of America*) del DEPR

- Juventud y Clubes 4-H del Servicio de Extensión Agrícola del Colegio de Ciencias Agrícolas (CCA) de la Universidad de Puerto Rico

El programa FFA, integrado en las escuelas públicas bajo la supervisión del Departamento de Educación y en colaboración con instituciones educativas y agrícolas, promueve el desarrollo de liderazgo, habilidades técnicas y conocimiento del sector agropecuario en estudiantes de nivel secundario. Basado en el modelo estadounidense, enfatiza competencias en producción agrícola, agronegocios y responsabilidad cívica mediante experiencias prácticas, competencias y aprendizaje experiencial (USDA, FFA Organization, 2020). En Puerto Rico funciona como una herramienta pedagógica que refuerza el currículo agrícola y promueve oportunidades vocacionales dentro del sector agroalimentario (DEPR, 2021).

Por su parte, los clubes 4-H constituyen un programa educativo no formal dirigido por el Servicio de Extensión Agrícola en alianza con universidades y agencias agrícolas. A través del lema *Head, Heart, Hands & Health*, buscan fortalecer habilidades de liderazgo, ciencia, ciudadanía y vida saludable mediante proyectos prácticos en agricultura, ciencias naturales, tecnología y bienestar social (USDA-NIFA, 2023). En Puerto Rico, estos clubes ofrecen talleres, campamentos y actividades extracurriculares que fomentan la participación juvenil en la solución de problemas comunitarios y la adopción de prácticas sostenibles.

La universidad, mediante la educación formal, la extensión y la investigación, genera el conocimiento necesario para la creación de bienes y servicios y promueve el empresarismo. La educación superior aporta a la producción agrícola nacional a través de la investigación aplicada, la asistencia técnica y la formación de nuevos empresarios agrícolas y mano de obra especializada, generando un efecto multiplicador en la economía.

La Universidad de Puerto Rico, como fuente principal de educación formal para futuros agrónomos y de educación no formal para agricultores mediante servicios de extensión y asistencia técnica, resulta esencial para el desarrollo y crecimiento del sector agrícola y para el fortalecimiento de la seguridad alimentaria de Puerto Rico.

El 13 de enero de 2025, el presidente de la Universidad de Puerto Rico emitió la carta R-2425-17 sobre criterios y normativas para aceptar estudiantes de nuevo ingreso para el año académico 2025-2026. En dicha comunicación se instruyó detener la admisión en siete de los doce programas de bachillerato en ciencias agrícolas: economía agrícola, ciencias del suelo, educación agrícola, extensión agrícola, protección de cultivos, horticultura y ciencia y tecnología de alimentos. Esta acción podría afectar negativamente la economía de Puerto Rico al limitar el desarrollo del capital humano agrícola, reducir la disponibilidad de mano de obra especializada y disminuir el potencial productivo y la seguridad alimentaria de la isla.

La educación es fundamental para el crecimiento y desarrollo económico de una nación. Por ello, resulta indispensable apoyar e incorporar un mayor número de estudiantes universitarios

y de niveles primario y secundario en organizaciones como FFA y Juventud 4-H, con el fin de fomentar el emprendimiento agrícola y fortalecer el relevo generacional del sector.

Investigación y Desarrollo

Colegio de Ciencias Agrícolas

El CCA de la UPR desempeña un papel fundamental en la generación de conocimiento científico, la innovación tecnológica y la formación de capital humano especializado para el sector agrícola de la isla. A través de programas de pregrado y posgrado, investigación aplicada y proyectos colaborativos con entidades gubernamentales y del sector privado, contribuye a abordar desafíos clave como la seguridad alimentaria, la sostenibilidad de los sistemas de producción y la resiliencia por los riesgos de producción asociados a la producción agrícola. Sus centros y laboratorios especializados permiten desarrollar tecnologías adaptadas a las condiciones agroecológicas de Puerto Rico, mientras que sus iniciativas extensionistas facilitan la transferencia de tecnologías y prácticas basadas en evidencia hacia agricultores, cooperativas y organizaciones comunitarias. De este modo, la institución no solo provee una base académica sólida, sino que también actúa como vínculo estratégico entre la investigación científica y las necesidades reales del sector agropecuario, impulsando soluciones innovadoras que promueven el crecimiento económico, la sostenibilidad ambiental y la competitividad de los(as) agricultores(as) e industrias agrícolas en Puerto Rico. Su aportación a la investigación será mucho mayor con el comienzo del programa doctoral en Agricultura Tropical en el 2024.

Investigación, Datos e Inteligencia de Mercado

Diseñar política pública sin información confiable sobre pérdidas postcosecha, márgenes de comercialización y preferencias del consumidor conduce a programas débiles, difíciles de evaluar y con impacto limitado. En otras palabras, si no se sabe dónde se pierde el producto, cuánto valor se queda en la cadena de distribución o qué prefieren los consumidores, es difícil tomar decisiones efectivas para fortalecer la agricultura local. La FAO destaca que reducir las pérdidas y el desperdicio de alimentos requiere medición sistemática y marcos de intervención basados en evidencia. Esto implica recopilar datos confiables, diagnosticar dónde ocurren las pérdidas y diseñar políticas basadas en información verificable (FAO, 2019). Además, los sistemas agrícolas en zonas tropicales enfrentan mayores riesgos postcosecha debido a altas temperaturas, humedad, manejo inadecuado y limitaciones logísticas, lo que aumenta el deterioro de productos perecederos. Por ello, medir y gestionar estas pérdidas debe considerarse una prioridad de inversión pública.

En Puerto Rico ya existe infraestructura estadística oficial. El Instituto de Estadísticas de Puerto Rico produce indicadores y publicaciones sobre el sector agrícola, lo que constituye una base

importante para la toma de decisiones. Sin embargo, el reto actual no es solo recopilar datos, sino transformarlos en inteligencia de mercado útil. Esto incluye información sobre precios por canal de venta, márgenes de comercialización, pérdidas por producto, tendencias de consumo y sensibilidad de los consumidores a los precios. Como referencia metodológica, el U.S. Department of Agriculture Economic Research Service mantiene el producto *Price Spreads from Farm to Consumer*, que mide la diferencia entre el precio que paga el consumidor y el valor recibido por el agricultor, permitiendo entender cómo los costos de procesamiento, transporte y distribución influyen en el precio final (USDA ERS, 2025). Un sistema similar adaptado al contexto local permitiría comprender mejor cómo se distribuye el valor dentro del sistema alimentario puertorriqueño. Por ello, se recomienda establecer un Observatorio de Mercadeo Agrícola, con la Universidad de Puerto Rico (especialmente el Recinto Universitario de Mayagüez) como ancla académica, en alianza con el Instituto de Estadísticas y el Departamento de Agricultura. Este observatorio produciría datos regulares y tableros públicos sobre precios, pérdidas, tendencias de consumo y desempeño del mercado, apoyando tanto la toma de decisiones gubernamentales como las estrategias comerciales de agricultores y empresas. Contar con esta inteligencia de mercado permitiría diseñar políticas más efectivas, mejorar la competitividad del sector y reducir la vulnerabilidad alimentaria de Puerto Rico.

Toma de Decisiones Informadas: Estadísticas Agrícolas

Entre las estadísticas que trabaja la División de Estadísticas Agrícolas (DEA) del Departamento de Agricultura de Puerto Rico (DAPR) está el IBA, la producción agregada por grupo y subsector, el precio (promedio anual) de cada producto y cantidades disponibles para consumo. El Instituto de Estadísticas publica el IBA. La cifra del IBA disponible a esta fecha corresponde a 2022. Hay datos de disponibilidad para consumir, así como precios de los productos importados a nivel de supermercado a solicitud del usuario. No se calculan índices de precios pagados por los insumos y recibidos por los productos que permitan el ajuste a dólares constantes para hacerlos comparables con medidas análogas estimadas para otros sectores económicos.

Datos tales como el uso de insumos y de consumo no son publicados. La DEA publica cifras obtenidas al nivel de observación isla por lo que no existe el detalle para unidades más pequeñas como municipio. Esto impide el análisis para hacer recomendaciones a ese nivel, algo necesario dada la autonomía municipal. La única fuente de datos a nivel municipal es el Censo Agrícola federal, entidad con la cual existe acuerdo de colaboración.

El IBA y otras estadísticas de producción y consumo de alimentos son necesarias para:

- estudiar y medir el impacto de la política públicas y analizar las situaciones y perspectivas del sector agrícola, los subsectores y sus grupos y ajustar las existentes.
- realizar análisis económicos empíricos tales como estimaciones de funciones de oferta y elasticidades de oferta

- funciones de consumo y de demanda
- estimación de elasticidades de demanda
- funciones de producción
- funciones de costo
- funciones de respuesta de cuerda
- ayuda en la toma de decisiones de los(as) agricultores(as)
- preparación de Planes de Negocio de los(as) agricultores(as) nuevos
- estimación de costos
- estimación de presupuestos modelo
- proyecciones de consumo para los negocios existentes y potenciales

Estos son algunos ejemplos de la importancia de mantener estadísticas confiables y actualizados. Las estadísticas agrícolas ayudan a dirigir y hacer recomendaciones sobre el sector, los subsectores y grupos. Las estadísticas agrícolas y las de consumo de alimentos disponibles en este momento en Puerto Rico limitan los análisis para realizar estudios económicos para poder potenciar el crecimiento y desarrollo de la agricultura. Por ejemplo, el Departamento de Agricultura de Puerto Rico no cuenta con una base de datos de los precios de los alimentos pagados por los consumidores, donde los más cercanos son los precios de los productos importados del *External Trade Statistics* publicado por la Junta de Planificación de Puerto Rico, en el cual la información está presentada de manera agregada y no detallada por producto. Esta información no refleja realmente los precios pagados de los consumidores.

El Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (por sus siglas en inglés, USDA) cuenta con dos oficinas que trabajan con la publicación de estadísticas y su análisis. La oficina a cargo de recopilar las estadísticas agrícolas en el USDA es el Servicio Nacional de Estadísticas Agrícolas, con sus siglas en inglés NASS. Esta Oficina además del Censo de Agricultura realiza **54 encuestas** anualmente entre ellas: encuesta de producción orgánica, producción y costos de producción de productos como maíz, trigo, sorgo, soya, carne de cerdo, carne de res, leche. Una de las encuestas de mayor importancia es la encuesta para la Administración de Recursos Agrícolas por sus siglas en inglés ARMS (USDA-NASS). Esta encuesta analiza las prácticas de producción, uso de los recursos y el bienestar económico de las fincas en los Estados Unidos. Puerto Rico, no cuenta con una encuesta equivalente al ARMS.

La oficina en el USDA a cargo de realizar los análisis de las estadísticas agrícolas es el Servicio de Investigación Económica (por sus siglas en inglés, ERS). Esta agencia cuenta con alrededor de 350 empleados donde la mayoría, alrededor de 250 empleados, cuenta con grados terminales (PhD) en economía agrícola, economía y científicos sociales. La misión de esta agencia es anticipar las tendencias y situaciones emergentes en la agricultura, producción de alimentos, ambiente y la ruralía de los Estados Unidos para conducir investigación objetiva de alta calidad para informar y mejorar la toma de decisiones del sector privado y público. La función principal de la agencia es publicar todos las investigaciones y análisis del sector de la agricultura y producción de alimentos de los Estados Unidos mientras provee información a

los desarrolladores de política pública y sector privado. El Departamento de Agricultura de Puerto Rico no cuenta con una oficina dedicada al análisis económico, aunque hace décadas el DAPR contaba con una oficina con este fin.

La oficina de DEA es vital para estimación y publicación de estadísticas agrícolas que tienen una función vital para impulsar el sector de la agricultura. Los cortes presupuestarios experimentados por el sector público han puesto en riesgo la existencia de la oficina la cual carece de una masa crítica de personal para que resulte operante y pueda satisfacer la necesidad de datos certeros y actualizados. El fortalecimiento de esta oficina le proveerá las herramientas a los(as) investigadores(as) y agricultores(as) a realizar análisis económicos y de mercado para la toma de decisiones.

Recursos

Empleo en el Sector, Mano De Obra

El Apéndice Estadístico del Informe Económico a la Gobernadora y a la Asamblea Legislativa 2024 presenta el número de personas mayores de 16 años empleadas por Sector Industrial. El número de empleados para el Sector de la Agricultura entre el 2015 al 2024 ronda entre los 14 mil a 18 mil empleados. Los números presentados en el Apéndice estadístico son distintos a los presentados en el Censo de Agricultura de Puerto Rico, aunque esta diferencia se puede deber a la diferencia en la definición de empleo de las agencias que publican la estadística.

En Puerto Rico, el número de fincas se ha ido reduciendo, [Error! Reference source not found.](#). Según el Censo de Agricultura, en el 2022 las 7,602 fincas reportadas en Puerto Rico tenían 22,826 empleos en el Sector lo que equivale a 3 empleos en promedio por finca (**Gráfica 2**). Si estimamos el Coeficiente de Correlación de Pearson¹² entre el número de fincas y el número de empleados resulta en 0.9264. Esto indica presenta una fuerte relación linear directa entre el número de fincas y el número de empleados en las fincas. Esto puede sugerir la creación de Políticas Públicas para aumentar la fuerza laboral agrícola si se tiene como objetivo el aumentar el número de las fincas en Puerto Rico.

¹² Coeficiente de Correlación de Pearson: $r = \frac{\sum(x_i - \bar{x})(y_i - \bar{y})}{\sqrt{\sum(x_i - \bar{x})^2 \sum(y_i - \bar{y})^2}}$

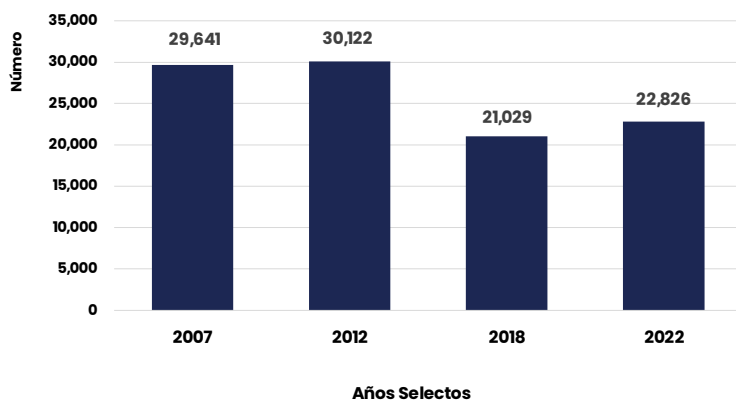
Tabla 9

Número de Fincas y número de empleados en la agricultura por cantidad de meses trabajados, años selectos

	2007	2012	2018	2022
Número de Fincas	15,745	13,159	8,230	7,602
Número de empleados	29,641	30,122	21,029	22,826
Tiempo trabajado				
Más de 5 meses	18,392	14,922	11,890	15,098
Menos de 5 meses	11,249	15,200	9,139	7,728
Agregados	2,067	2,277	1058	1,074

Fuente: Censo de Agricultura de Puerto Rico, USDA-NASS.

Gráfica 2
**NÚMERO DE EMPLEADOS AGRÍCOLAS
PUERTO RICO, AÑOS SELECTOS**



Fuente: Censo de Agricultura de Puerto Rico, USDA-NASS.

En el 2022 los agricultores(as) reportaron haber gastado \$169.79 millones en salarios para obreros(as) agrícolas cuyo promedio anual por empleado fue \$7,438 lo que equivale a un salario mensual de \$619.87 (USDA-NASS 2022). El salario mínimo por hora en Puerto Rico para los obreros(as) agrícolas es de \$5.25/hora, pero muchos agricultores(as) le pagan \$10.50/hora para mantenerlos en sus fincas.

El Código de Incentivos de Puerto Rico Ley 60-2019 puede otorgar un mínimo de \$2.72/hora para obreros(as) agrícolas hasta un máximo de 455 horas por trimestre por lo que el agricultor(a) puede reclamar unas 1,365 horas al año. Para poder cualificar para el incentivo el(la) agricultor(a) tiene que pagar el salario mínimo y las obligaciones patronales de cada empleado. El subsidio salarial aplica a la producción de: granos y legumbres, acuicultura, apicultura, árboles maderables, criadores de caballos de carrera, farináceos, guineos, hidropónicos, hortalizas, ornamentales, viveros, industria azucarera, café árboles de fruta, ganado, leche, plátanos, tabaco, pastos y forrajes, piñas, plantas medicinales, compañía de semillas, productores de leche para queso, criadores de paso fino.

En el 2025 se asignó un presupuesto de \$8.25 millones, lo que equivale a 3.03 millones de horas. Con este presupuesto se podría pagar el máximo de horas (1,365) a 2,222 empleados en un año con un incentivo de \$2.72/hora. En el 2023, el gobierno estatal gastó \$53.68 millones en incentivos y subsidios agrícolas y utilizando el presupuesto del 2025 podemos estimar que el presupuesto del subsidio salarial representa alrededor del 15%.

Para poder mantener los obreros agrícolas y motivar a otras personas a trabajar en el Sector se le debe pagar un mayor salario comparado con otras industrias. En Estados Unidos a obreros agrícolas que no cuenten con tareas de supervisión tuvieron un salario de \$17.55/hora mientras que otras industrias pagan \$28.63/hora (Castillo, 2025).

Una medida de política pública es enmendar la Ley 60 Código de Incentivos del 2019 que adjudica el subsidio salarial. Se debe crear una disposición adicional aumentando el subsidio de \$6.80/hora a aquellos(as) agricultores(as) que paguen \$15.00/hora para que aumenten el salario del obrero. Es decir, mantener el subsidio de \$2.72/hora para aquellos que paguen menos de \$15/hora y \$6.80 para aquellos que paguen \$15/hora o más. Se sugiere incluir una partida adicional en el presupuesto del subsidio salarial una para pago de subsidios de \$2.72/hora y otro presupuesto de \$6.80/hora. Utilizando como base las proporciones del incentivo de \$2.72/hora y el número de horas máxima anual, se recomienda que se asigne un presupuesto adicional de \$20.63 millones.

Esta medida ayudará a aumentar el número de empleados en las fincas el cual tendrá un efecto positivo para el establecimiento de fincas nuevas.

Recurso Agua

La Organización de Alimentos y Agricultura de las Naciones Unidas (por sus siglas en inglés, FAO) prevé que más de 1,800 millones de personas estarán viviendo en lugares y regiones donde habrá escases de agua y la demanda de agua para regiones urbanas se puede exacerbar (FAO, 2026). Existen dos dimensiones de escases de agua:

1. Disponibilidad de agua con una calidad aceptable y escases temporal
2. Acceso a servicios de agua por que las instituciones no asegura una oferta de agua
3. Escases por la falta de infraestructura adecuada

En la agricultura es muy importante tanto la cantidad adecuada de agua como la calidad del agua (Ayers y Wescot, 1994). Algunos problemas en la calidad del agua suelen ser: salinidad, velocidad de infiltración, toxicidad entre otros. El agua es uno de los insumos principales en la producción agrícola tanto para cosechas como para animales, donde la cantidad necesaria de agua dependerá del cultivo e inclusive el tipo de animal y tamaño. La cantidad de agua es de suma importancia dado a que el exceso como la aplicación por debajo de la cantidad

adecuada pueden perjudicar el rendimiento de la cosecha, los ingresos de una finca entre otros problemas (Harmsen, 2015). La reducción en disponibilidad de recursos de agua, situaciones de cantidad y calidad, y ausencia de un Plan de Uso de Aguas, presentan una amenaza para las actividades agrícolas en Puerto Rico (González Martínez, 2023). Existen varias maneras de proveer agua a las cosechas:

1. Método de experiencia
2. Evapotranspiración
3. Método de Humedad de Suelo
4. Método de Balance de Agua

En el 2022, se reportaron 1,229 fincas con riego en Puerto Rico y 44,893 cuerdas con riego, esto representa el 16.16% de las fincas y el 9.07% del número de cuerdas (Error! Reference source not found.). Se puede observar claramente el aumento del número de fincas con riego, especialmente en las fincas privadas, con una breve reducción en el 2018, la cual que podemos atribuir al paso de los huracanes Irma y María y posiblemente la pérdida de equipos e infraestructura. Al observar el tipo de riego que utilizan los agricultores se puede observar que la mayoría de las fincas utilizan riego por goteo, el cual es el método más recomendado para proveer el recurso agua (Tabla 11).

Tabla 10

Número de Fincas y número de cuerdas con riego por tipo de propiedad, años selectos				
	2022	2018	2012	2007
Fincas con riego	1,229	706	1,073	770
Públicas	387	159	229	273
Privadas	899	567	862	510
Cuerdas con riego	44,893	26,933	53,361	39,707
Públicas	12,410	11,754	14,675	13,192
Privadas	32,484	15,178	38,686	26,517

Fuente: Censo de Agricultura de Puerto Rico, USDA-NASS.

Tabla 11

Tipo de riego, años selectos				
Tipo de riego	2022	2018	2012	2007
Fincas con riego	1,229	706	1,073	770
Públicas	387	159	229	273
Privadas	899	567	862	510
Cuerdas con riego	44,893	26,933	53,361	39,707
Públicas	12,410	11,754	14,675	13,192
Privadas	32,484	15,178	38,686	26,517

Fuente: Censo de Agricultura de Puerto Rico, USDA-NASS.

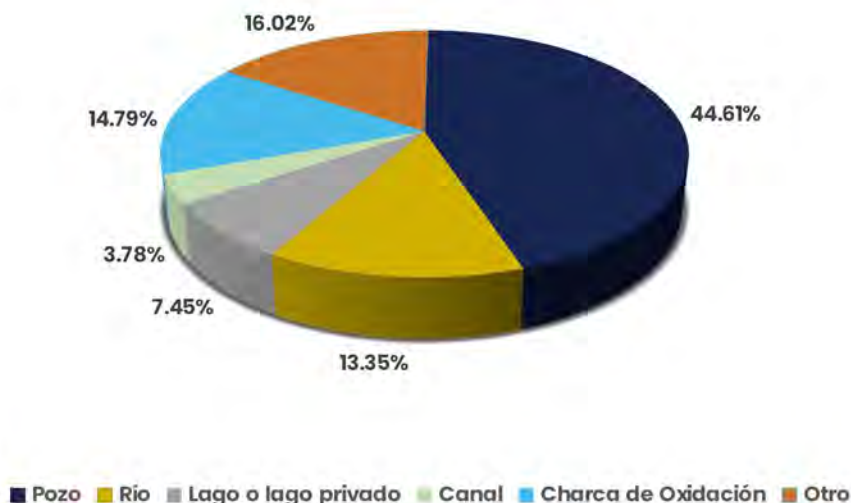
González Martínez (2023) en su análisis FODA presenta como una amenaza, la intrusión salina de agua del océano en el sur por el sobre minado de los pozos subterráneos que lleva a disminuir la disponibilidad de agua limpia, a la salinización de los suelos que deben retirarse de actividades agrícolas, y a una mayor inversión en investigación para mitigar y desarrollar cultivos tolerantes. El número de fincas utilizando pozos como fuente de agua refleja un aumento del 2007 al 2022, aunque en el 2012 hubo un mayor número de fincas con pozos para proveer agua en las mismas (Error! Reference source not found.). Esta reducción la podemos atribuir al paso de los huracanes Irma y María. En el año 2022 el uso de pozos para proveer agua representó el 45% de las fincas que reportaron la procedencia del agua de sus fincas, **Gráfica 3**. En el futuro el aumento constate en el uso de pozos para proveer agua podría representar un problema el cual podría agotar las aguas subterráneas.

Tabla 12

Fuente de procedencia del agua, años selectos				
	2022	2018	2012	2007
Pozo	401	279	530	317
Río	120	71	131	56
Lago o lago privado	67	43	88	130
Canal	34	21	16	123
Charca de Oxidación	133	117	N/A	N/A
Otro	144	34	95	144

Fuente: Censo de Agricultura de Puerto Rico, USDA-NASS.

Gráfica 3
FUENTE DE PROCEDENCIA DEL AGUA EN EL 2022
PUERTO RICO, 2022



Fuente: Censo de Agricultura de Puerto Rico, USDA-NAASS.

Para una agricultura sustentable, eficiente y moderna se le debe proveer herramientas tecnológicas a los(as) agricultores(as). Harmsen (2015) en sus talleres además de enseñar como estimar la cantidad de agua de los métodos de evapotranspiración, humedad de suelo y balance de agua les recomienda a los agricultores(as) a establecer una estación de tiempo en las fincas para medir: (i) cantidad de lluvia, (ii) humedad del suelo (iii) evapotranspiración, (iv) temperatura, (v) velocidad del viento, (vi) humedad, entre otras. Uno de los beneficios de las estaciones tiempo es estimar con mayor certeza la cantidad de agua a utilizar. Estas estaciones de tiempo en las fincas ayudarán a la utilización más eficiente de los recursos naturales y toma de decisiones especialmente el recurso agua, aplicación de abono, control de plagas entre otros beneficios que resultarán en el aumento de la producción agrícola.

Para aliviar la presión sobre los acuíferos en Puerto Rico, especialmente en los acuíferos costeros que están amenazados por la intrusión salina, se recomienda un uso más agresivo de las fuentes de agua superficial. Puerto Rico cuenta con abundantes precipitaciones en sus zonas montañosas y numerosos embalses que captan agua para riego y abastecimiento. Sin embargo, varios de estos embalses han perdido capacidad de almacenamiento debido a la sedimentación. Además, los canales dentro de los Distritos de Riego de Puerto Rico se encuentran en mal estado. Como medida de política pública se recomienda la instalación de estanques agrícolas que obtengan su agua de áreas de captación dentro de las propias fincas (NRCS, 1997 y 2020).

Harmsen y Harmsen (2019) presentaron recomendaciones para mejorar la gestión del agua agrícola en Puerto Rico. Dichas recomendaciones plantean que la expansión agrícola de Puerto Rico depende fundamentalmente de recursos hídricos confiables, eficientes y

distribuidos de manera equitativa. Los autores proponen eliminar las barreras estructurales y regulatorias que limitan a los productores pequeños y medianos, al tiempo que se garantiza que la infraestructura y las políticas de agua apoyen activamente a las nuevas fincas en lugar de restringirlas. El agua para riego será cada vez más necesaria en las áreas urbanas y podría ser requerida en zonas fuera de los Distritos de Riego como resultado del cambio climático. Esto implica planificar el acceso al riego más allá de los distritos existentes, reducir el costo efectivo del agua para productores desatendidos o urbanos, e integrar la agricultura dentro de una estrategia más amplia de suministro público de agua, de modo que las demandas de agua potable y de riego no compitan innecesariamente entre sí. Los autores enfatizan que la administración del agua debe ser proactiva y de largo plazo, con una planificación deliberada para la resiliencia ante sequías, la expansión del almacenamiento y la captación, y la adopción de prácticas de manejo que maximicen la producción local sin aumentar la vulnerabilidad. Desde esta perspectiva, el agua no es simplemente un insumo, sino el recurso habilitador central para el empleo, la seguridad alimentaria y la recuperación económica.

A nivel operativo, las recomendaciones subrayan que una mejor gestión —y no solamente un mayor suministro— es esencial. Los agricultores deben adoptar programas de riego basados en fundamentos científicos, monitoreo de la humedad del suelo y tecnologías modernas que permitan aplicar únicamente el agua que los cultivos realmente requieren, reduciendo así el desperdicio, el consumo de energía y los riesgos de contaminación. El Departamento de Agricultura de Puerto Rico debe priorizar la capacitación de la fuerza laboral, la educación técnica y la innovación en sistemas de riego, drenaje, sensores y control, con el fin de fortalecer la capacidad local para un uso eficiente del agua.

Asimismo, se vincula el crecimiento agrícola con el uso de energías renovables para alimentar bombas y sistemas de agua de manera más confiable durante desastres, aumentando la independencia de redes eléctricas y de agua frágiles. En conjunto, estas orientaciones promueven un sistema resiliente en el cual la expansión agrícola está respaldada por un riego más inteligente, fuentes de agua diversificadas, la conservación y una planificación integrada que reconoce la gestión del agua como la base del desarrollo sostenible.

Laguna de Guánica y Valle de Lajas

El Valle de Lajas es una de las principales áreas agrícolas en Puerto Rico. En 1953, Koenig (25) narró¹³ “There are few areas of the world where the combination of factors so favorable for crop production exist as in the Lajas Valley”. Uno de los recursos fundamentales en el Valle es el sistema de riego y drenaje logrado a través del Proyecto del Suroeste construido en las décadas de 1940 y 1950. Parte del proyecto incluyó el drenaje de la Laguna de Guánica (laguna) en la zona este del Valle de Lajas. Como resultado de la infraestructura de riego y drenaje, prácticas de conservación y tecnología implementada, se han logrado incrementos

¹³ Koenig (1953), p. 143.

significativos en la productividad agrícola, diversidad de cultivos, salud de los suelos y en la aportación económica de la agricultura a la zona y a Puerto Rico. Existe una propuesta para restaurar la antigua Laguna de Guánica en el suroeste de Puerto Rico. La restauración, que es impulsada por la organización Protectores de Cuencas, Inc. (PDC) y financiada por la NOAA, busca recrear un cuerpo de agua de aproximadamente 1,800 cuerdas con un promedio de profundidad de entre 3 y 10 pies de altura, que fue drenada en los años 1950.

El drenaje de los valles en todo Puerto Rico y el establecimiento de infraestructura de riego en donde fuese posible fue parte de una iniciativa de país para reclamar nuevos terrenos para la producción agrícola, salvaguardar propiedades contra las inundaciones y mejorar las condiciones socioeconómicas de miles de familias y comunidades. Previo a la década del 1950 el Valle de Lajas era una zona agrícola con serias limitaciones debido a las frecuentes inundaciones y problemas de exceso de sales y sodio (salinidad) en los suelos. Hay reportes sobre el desbordamiento de las aguas de la Laguna de Guánica y su efecto sobre los caminos, propiedades, actividades agrícolas y plagas. La laguna era un cuerpo de agua intermitente que se drenó como resultado de la expansión de drenajes naturales, limpieza y ensanche de quebradas y la construcción de otros drenajes nuevos. La creación del sistema de riego y drenaje fue parte de un programa organizado y planificado donde se usaron los mejores conocimientos ingenieriles y agrícolas con el fin de fortalecer el desarrollo económico del suroeste. Como resultado de la infraestructura construida, hubo un aumento en el área agrícola, se redujo el exceso de humedad y el grado y la magnitud espacial de sales en el perfil de los suelos. El resultado fue y continúa siendo un aumento significativo en la productividad y en la diversidad agrícola.

Se reconoce el interés de comunidades en Guánica y algunos grupos de interés de volver al pasado e intentar recrear un recurso natural que podría parecer idílico y hasta seductor. Se reconoce también la necesidad de proteger los recursos naturales y en particular mejorar el estado de salud de las zonas costeras y los arrecifes de coral en la zona de Guánica y en todo Puerto Rico. Los proponentes esbozan que la laguna traerá muchos beneficios y no afectará la agricultura.

Análisis pericial de docentes en el Colegio de Ciencias Agrícolas de la Universidad de Puerto Rico en Mayagüez, demuestra que el incremento en el nivel hidráulico del canal de drenaje principal obstaculizaría en forma parcial o total algunos de los canales de drenaje secundarios que alimentan el primero, reduciéndose la capacidad de drenaje de los suelos en áreas más altas y provocando incrementos en el nivel freático en el subsuelo y en la zona vadosa. El resultado de este cuadro, que podría ocurrir en forma paulatina y casi imperceptible para cualquier persona ajeno a la agricultura, resultaría en mayor humedad de los suelos, mayor frecuencia y duración de suelos inundados, y el incremento en la salinización de los suelos. El resultado de las acciones sería devastador para el sector agrícola por los problemas de carácter agronómico y económico y por la reducción del área agrícola.

La salinización de los suelos ocurre cuando sales solubles principalmente sodio, calcio y magnesio se acumulan en la zona radicular hasta niveles que afectan el crecimiento de las plantas. Este proceso suele asociarse a riego inadecuado, drenaje deficiente, evaporación intensa en climas secos y a la intrusión salina en acuíferos costeros. A medida que aumenta la concentración de sales, las plantas tienen mayor dificultad para absorber agua y nutrientes, lo que provoca reducción en el rendimiento, pérdida de fertilidad y, eventualmente, la inutilización agrícola del terreno.

Una vez que la salinización alcanza niveles severos, su reversión es extremadamente difícil y, en muchos casos, prácticamente irreversible a escala económica. La remoción de las sales requeriría grandes volúmenes de agua de buena calidad y sistemas de drenaje profundos durante largos períodos, condiciones que rara vez están disponibles, especialmente en islas o regiones con limitaciones hídricas. Por ello, la estrategia más efectiva no es la recuperación, sino la prevención mediante manejo adecuado del riego, control del nivel freático y protección de acuíferos contra la intrusión salina.

En el Censo de Agricultura los resultados para la Región 8 la cual comprende los pueblos: Cabo Rojo, Guánica, Guayanilla, Hormigueros, Lajas, Sabana Grande, San Germán y Yauco (USDA-NASS, 2022). Estos pueblos de la Región 8 serán los pueblos más afectados por el llenar la laguna. En el 2022, estos pueblos contaron con 814 fincas y 96,225 cuerdas en uso agrícola, lo que representa el 10% de las fincas y el 19.5% de los terrenos dedicados a la agricultura en Puerto Rico. Además, el 63.8% de los agricultores su ocupación principal es la agricultura. En esta región el tamaño promedio de las fincas es mayor al promedio de Puerto Rico, 118.2 cuerdas versus 65 cuerdas. El valor del mercado en el 2022 fue de \$66.96 millones lo que representa el 9.52% donde el producto que más aporta son los guineos con \$11.87 millones. Además, el nivel de educación del 37.2% de los(as) agricultores(as) es mayor de bachillerato, un 5.6% más comparado con el total de Puerto Rico.

Estados Unidos es el mayor productor de alimentos a nivel mundial. En Puerto Rico, la mayor concentración de corporaciones nacionales productoras de semillas para la producción agrícola y de alimentos de los Estados Unidos y el mundo se encuentra en los pueblos que se verán afectados por el llenado de la laguna de Guánica. La producción de semillas por parte de las corporaciones nacionales establecidas en Puerto Rico en el año fiscal 2021 aportó al IBA \$137.76 millones, lo cual no incluye el efecto multiplicador en la economía que tiene esta industria en dicha región.

Aunque se podría asumir que el restaurar la Laguna de Guánica incrementaría la disponibilidad del recurso hídrico y favorecería la producción agrícola, el efecto es completamente adverso. La restauración de la laguna limitaría las áreas y condiciones aptas para la producción agrícola y la cual no se puede retroceder el efecto negativo a los suelos de la región. Esto reduce las posibilidades de la producción agrícola y de alimentos tanto en Puerto Rico como en los Estados Unidos y el mundo, **Figura 5.**

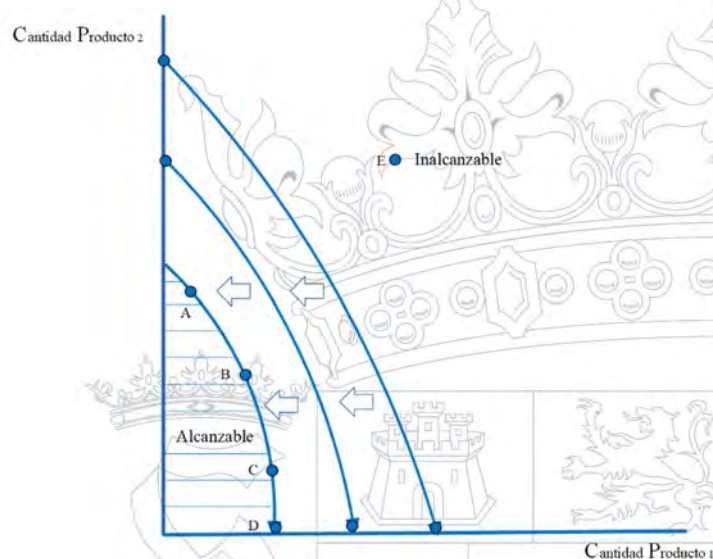


Figura 5: Reducción de las posibilidades de producción

Fuente: McConnel, Brue, and Flynn, 2018

Recurso Tierra

La conservación del recurso tierra constituye un elemento esencial para la seguridad alimentaria, la estabilidad económica rural y la sostenibilidad ambiental, ya que la disponibilidad de suelos agrícolas productivos determina la capacidad de un país para producir alimentos y reducir su dependencia de importaciones (FAO, 2017). En Puerto Rico, la presión del desarrollo urbano y el abandono agrícola han reducido la superficie cultivable, por lo que resulta prioritario proteger y poner en uso productivo los terrenos aptos para la agricultura (Irizarry Mora, 2015). En este contexto, la Autoridad de Tierras de Puerto Rico puede desempeñar un papel estratégico mediante la adquisición, conservación y arrendamiento de fincas agrícolas a agricultores(as) bona fide, facilitando el acceso a la tierra para nuevos productores y reduciendo una de las principales barreras de entrada al sector (González, 2013). Asimismo, la asignación de parcelas bajo contratos de arrendamiento agrícola permite promover el relevo generacional, estimular la inversión productiva y fomentar el uso planificado del suelo conforme a la política pública agrícola de Puerto Rico (Departamento de Agricultura de Puerto Rico, 2020).

Políticas Públicas

Hay un potencial para el establecimiento de empresas procesadoras de multiplicidad de productos basados en materia prima de frutas y hortalizas dada la diversidad de esos productos y su disponibilidad durante la mayor parte de los meses del año debido a que el

clima es relativamente constante y estable, sin pasar por estaciones extremas (González Martínez, 2023). Existen oportunidades para aumentar la actividad económica en otros sectores industriales dados los eslabonamientos existentes, surgiendo naturalmente o por el mercado, tales como finca industria de alimentos, finca-bioindustria, finca-farmacéuticas para los mercados locales y de exportación.

Para una transformación holística del Sector de la Agricultura en Puerto Rico de se deben crear políticas públicas en ocho áreas esenciales en el corto plazo **(Figura 1)**:

- Incentivos
- Mercado
- Financiamiento
- Legislación
- Producción
- Educación
- Investigación y Desarrollo
- Recursos

A continuación, se expone un resumen de las políticas públicas propuestas para atender de forma integral la transformación del sector:

- Fortalecer tanto la producción como el mercado al mismo tiempo para mantener precios que le garanticen ganancias a los(as) agricultores(as) evitando así la salida de más agricultores(as). Es decir, promover la demanda de los productos agrícolas, reducción de los costos de producción, a la misma vez que se promueva la producción.
- Aumentar el presupuesto del incentivo de maquinaria e infraestructura del Departamento de Agricultura de Puerto Rico.
- Aumentar el porcentaje de aportación del gobierno de un 50% a un 100% para agricultores(as) nuevos que tengan menos de 5 años produciendo.
- Aumentar el porcentaje de aportación del gobierno de un 50% a un 100% para la compra de equipo de refrigeración entiéndase neveras, *walking coolers* y camiones/camionetas refrigeradas.
- Establecer un programa educativo con el Servicio de Extensión Agrícola del Colegio de Ciencias Agrícolas y educar a todos para todos(as) los(as) agricultores(as) sobre las mejores prácticas agrícolas y dar prioridad a la aprobación de equipos de refrigeración bajo el programa maquinaria y equipo a aquellos que hayan tomado los adiestramientos.
- Aumentar el presupuesto del incentivo de maquinaria, equipo y el de infraestructura cuando se declare un desastre natural catastrófico en Puerto Rico y cambiar el porcentaje de aportación del gobierno de un 50% a un 100% por los siguientes tres años.

- Enmendar la Ley de Agricultor Bonafide y establecer nuevas definiciones para los agronegocios Bonafide y la Pescador Bonafide.
- Aprobar una Ley Agrícola que cuente con una política pública más robusta que trascienda los gobiernos y partidos políticos en Puerto Rico y promover el crecimiento y desarrollo del sector. Incluir un presupuesto fijo para cada año de la ley para otorgar subsidios, incentivos y crear programas para fomentar la producción, consumo y distribución de alimentos en Puerto Rico.
- Incorporación de jóvenes en las actividades agrícolas promoviendo las ciencias agrícolas, demostrándoles la viabilidad de los negocios agrícolas, proveyéndoles capacitación técnica, gerencial, mentoría e internados y facilitarles la adquisición o alquiler de terrenos y de capital financiero a bajo costo.
- Promover el negocio de la agricultura como una alternativa de segundo empleo o agricultor(a) a tiempo parcial como otra fuente de ingresos en la unidad familiar. Promover entre mujeres, jóvenes, personas de todos los niveles de educación posiblemente con mayor énfasis en personas que tengan escuela superior o menos.
- Incluir agricultores(as) a tiempo parcial dentro de la Ley de Incentivos Contributivos y ofrecer exención contributiva sobre todo ingreso agrícolas.
- Apoyar e incorporar un mayor número de jóvenes universitarios y jóvenes de escuela primaria y secundaria en organizaciones como FFA y Juventud y Clubes 4H para desarrollar el espíritu empresarial agrícola.
- Incluir una partida presupuestaria para la investigación y desarrollo de nuevos productos agrícolas.
- Fortalecer la Oficina de Estadísticas Agrícolas del Departamento de Agricultura para proveer herramientas a los(as) investigadores(as) y agricultores(as) a realizar análisis económicos y de mercado para la toma de decisiones.
- Establecer 2 presupuestos para el subsidio salarial uno para el pago de subsidios de \$2.72/hora a aquellos agricultores que paguen el salario mínimo y otro presupuesto para el pago de \$6.80/hora a aquellos agricultores que paguen \$15/hora o más.
- Priorizar la capacitación de la fuerza laboral, la educación técnica y la innovación en sistemas de riego, drenaje, sensores y control, con el fin de fortalecer la capacidad local para un uso eficiente del agua. Una política puede ser promover la compra de estaciones de tiempo para las fincas.
- Promover el uso de energías renovables para alimentar bombas y sistemas de agua de manera más confiable durante desastres, aumentando la independencia de redes eléctricas y de agua frágiles. En conjunto, estas orientaciones promueven un sistema resiliente en el cual la expansión agrícola está respaldada por un riego más inteligente, fuentes de agua diversificadas, la conservación y una planificación integrada que reconoce la gestión del agua como la base del desarrollo sostenible.
- Instalar de estanques agrícolas que obtengan su agua de áreas de captación dentro de las propias fincas (NRCS, 1997 y 2020).
- Proveer el recurso tierra a nuevos agricultores(as)
- Evitar la pérdida del recurso tierra no aprobando la restauración de la Laguna de Guánica

El mercadeo agrícola es el componente que permite transformar la producción en ingresos estables y en resiliencia económica para los agricultores. Sin un sistema de mercadeo eficiente, el sector queda atrapado en la volatilidad de precios, la dependencia de intermediarios y una baja captura del valor generado por los alimentos. En ese escenario, producir más no necesariamente significa ganar más. En Puerto Rico, donde la dependencia de importaciones es alta y la vulnerabilidad ante choques logísticos es evidente, la política pública más costo-efectiva no consiste únicamente en aumentar la producción local. El reto principal es aumentar la capacidad de vender con valor. Esto implica fortalecer estándares de calidad e inocuidad, desarrollar una marca verificable que genere confianza en el consumidor, mejorar la logística y el manejo postcosecha, establecer compras públicas estables que garanticen demanda, incorporar herramientas digitales que faciliten el comercio y la trazabilidad, y generar datos que apoyen decisiones productivas y comerciales.

Puerto Rico ya cuenta con bases institucionales importantes, como el Programa de Agroturismo de la Compañía de Turismo y la marca DelPaís administrada por el FIDA del Departamento de Agricultura. El enfoque recomendado no es crear nuevos programas aislados, sino modernizar y articular estos instrumentos dentro de una arquitectura de mercado más robusta. Esto permitiría: (1) sustituir importaciones mediante el fortalecimiento de la oferta local, (2) aumentar el margen económico que recibe el productor, (3) facilitar el acceso a canales de mercado premium como hoteles, supermercados y exportaciones, y (4) atraer el gasto turístico hacia productos locales, integrando agricultura, cultura y experiencia gastronómica. En síntesis, fortalecer el mercadeo agrícola no es un gasto adicional, sino una inversión estratégica en infraestructura económica que puede mejorar la seguridad alimentaria, dinamizar la economía rural y aumentar la competitividad de Puerto Rico.

Tabla 13

Política pública de mercadeo agrícola: lo que existe, lo que falta y qué hacer

Eje	Lo que ya existe en PR	Brecha operativa	Política pública propuesta (diseño doctoral)	Indicador de desempeño sugerido
Marca y diferenciación	Marca "DelPais" administrada por FIDA	Señal de mercado no estandarizada; falta auditoría/escala.	Convertir "DelPais" en sello certificable por niveles (calidad-trazabilidad-prácticas), auditoría externa, y QR para trazabilidad + narrativa.	% de ventas con sello; reconocimiento de marca; prima de precio en canal retail.
Cumplimiento FSMA/GAP	Capacidad de capacitación institucional (FIDA)	Costos fijos de cumplimiento; baja adopción en pequeños.	Centros regionales de cumplimiento ("shared services") para documentación, auditoría, laboratorio y capacitación; subsidio por escala.	# fincas certificadas; acceso a hoteles/supermercados; tasa de rechazos.
Compras públicas	Compras locales ocurren de forma variable (no uniforme).	Contratos cortos y logística débil impiden oferta estable.	Contratos multianuales con metas progresivas de compra local + plataforma de subasta/abasto digital con trazabilidad.	% compras locales; estabilidad de precios; cumplimiento de entregas.
Cooperativas de mercadeo y logística	Cooperativas existen, pero mercadeo/logística no siempre integrados.	Fragmentación, baja escala comercial, costos unitarios altos.	Incentivar cooperativas de comercialización y distribución, con infraestructura de frío/packing y gerencia comercial profesional.	Reducción de costos logísticos; volumen consolidado; margen del productor.
Agroturismo	Programa de Agroturismo y guía de sostenibilidad (Compañía de Turismo de Puerto Rico)	Conexión limitada con compras y cadena de suministro gastronómica.	"Agroturismo 2.0": rutas de origen + acuerdos de abasto con restaurantes/hoteles + trazabilidad QR y campañas de marca país.	Gasto turístico en productos locales; # acuerdos de compra; # experiencias certificadas.
Digitalización e IA	Iniciativas privadas aisladas (no integradas).	Falta sistema público de datos y predicción de demanda.	Plataforma nacional de mercado agrícola (inventario-precios-logística) y pilotos de predicción de demanda para rubros prioritarios.	Variación de precios; reducción de desperdicio; cumplimiento de demanda.
Datos e investigación	Instituto de Estadísticas ofrece productos agrícolas	No hay series de márgenes/spreads por canal ni panel de pérdidas.	Observatorio de Mercadeo Agrícola (UPR/RUM) + tableros + estudios de spreads y pérdidas poscosecha inspirados en metodología ERS (USDA ERS, 2025).	Publicación trimestral; series de márgenes; evaluación ex post de políticas.

Tabla 14

Instrumentos de Política Pública para Transformar el Mercadeo Agrícola en Puerto Rico					
Área estratégica	Instrumentos existentes	Brechas estructurales	Política pública propuesta	Innovación estratégica	Impacto económico esperado
Certificación y marca país	Programa Producto del País / DelPaís	Bajo reconocimiento del consumidor, ausencia de estándares verificables y gobernanza débil	Transformar la marca en un sello certificable de calidad, origen y trazabilidad, con auditoría independiente y estándares diferenciados	Integración de trazabilidad digital (QR) que conecte al consumidor con origen, prácticas y narrativa del productor	Mayor preferencia por productos locales, primas de precio y sustitución de importaciones
Valor añadido agroindustrial	Incentivos agroindustriales y programas del DDEC	Baja escala productiva y complejidad regulatoria para microprocesadores	Establecer zonas agroindustriales rurales con permisos acelerados, cocinas certificadas y laboratorios compartidos	Incubadoras de alimentos premium, funcionales y de exportación	Diversificación productiva, aumento del margen agrícola y creación de empleo rural
Compras institucionales locales	Compras locales en comedores escolares y agencias	Volatilidad en la demanda y barreras logísticas de suministro	Implantar cuotas progresivas obligatorias de compra local con contratos multianuales y logística coordinada	Plataforma digital de abastecimiento público con trazabilidad y programación de demanda	Estabilidad de ingresos agrícolas y fortalecimiento del mercado interno
Certificaciones e inocuidad alimentaria	Capacitación en BPA/BPM y asistencia técnica	Costos elevados de cumplimiento para pequeños productores	Crear un fondo de certificación agrícola (GAP, orgánico, FSMA) y asistencia técnica estructurada	Centros regionales de cumplimiento regulatorio compartido	Acceso a mercados institucionales, supermercados y exportación
Cooperativismo comercial y logística	Cooperativas agrícolas existentes	Fragmentación productiva y debilidad en comercialización	Fomentar cooperativas de mercadeo y logística con infraestructura de frío, empaque y distribución	Plataformas cooperativas de venta directa al consumidor y restaurantes	Economías de escala, reducción de costos y mayor poder negociador
Digitalización del mercado agrícola	Iniciativas privadas dispersas	Ausencia de inteligencia de mercado integrada	Desarrollar una plataforma nacional agrícola con información de precios, inventarios y logística	Uso de IA para predicción de demanda, precios y planificación de siembra	Transparencia de mercado, reducción de desperdicios y eficiencia comercial
Agroturismo y turismo gastronómico	Programa de agroturismo de la Compañía de Turismo	Integración limitada con la cadena de suministro gastronómica	Integrar el agroturismo dentro de una estrategia nacional gastronómica y de marca país	Experiencias agroculinarias premium y rutas temáticas (café, cacao, lácteos, frutas)	Mayor gasto turístico, valor añadido territorial y desarrollo rural
Mercadeo territorial y narrativa del producto	Esfuerzos promocionales dispersos	Ausente narrativa coherente del producto local	Implementar una estrategia nacional de storytelling agroalimentario	Marca narrativa basada en origen, cultura, sostenibilidad y tradición	Posicionamiento internacional y diferenciación del producto local
Capital humano y sucesión generacional	Extensión agrícola y programas universitarios	Envejecimiento del agricultor y baja formación empresarial	Programa nacional de jóvenes agroempresarios con incentivos y mentoría	Aceleradoras rurales y formación en agronegocios digitales	Innovación, productividad y sostenibilidad generacional
Datos e inteligencia de mercado	Datos del Instituto de Estadísticas y USDA	Falta de información en tiempo real sobre precios y márgenes	Crear el Observatorio de Mercadeo Agrícola en UPR-Mayagüez	Panel de inteligencia de mercado y big data agrícola	Políticas basadas en evidencia y eficiencia del sistema alimentario
Innovación climática y resiliencia	Programas de conservación y NRCS	Desconexión entre sostenibilidad y mercado	Incentivos para producción climáticamente resiliente vinculados a mercado	Etiquetado de agricultura climáticamente inteligente	Acceso a mercados verdes y financiamiento climático
Financiamiento orientado al mercado	Programas tradicionales de crédito agrícola	Escaso financiamiento para innovación y valor añadido	Crear un fondo de inversión agrícola orientado a valor añadido	Capital semilla para agroemprendimientos innovadores	Desarrollo del ecosistema agroempresarial y atracción de inversión

Bibliografía

Ayers, R. S. and D. W. Wescot. 1994. Water Quality for Agriculture. FAO-UN. [Online] Available at: <https://www.fao.org/4/t0234e/T0234E00.htm#TOC> [Accessed Feb. 4, 2026]

Bezares, N., Crespo, M., & Ortiz, A. (2025). *Estimating food availability and self-reliance in island territories: Puerto Rico as a case study*. *Frontiers in Nutrition*. <https://pmc.ncbi.nlm.nih.gov/articles/PMC12401977/>

Campi, M., Asai, M., McFadden, J., Pindado, E., & Rosburg, A. (2024). The evolving profile of new entrants in agriculture and the role of digital technologies. DOI:[10.1787/d15ea067-en](https://doi.org/10.1787/d15ea067-en)

Cattaneo, O., Gereffi, G., Miroudot, S., & Taglioni, D. (2013). Joining, upgrading and being competitive in global value chains: a strategic framework. *World Bank Policy Research Working Paper*, (6406).

Compañía de Turismo de Puerto Rico. (s. f.). *Agroturismo*. <https://tourism.pr.gov/agroturismo/?lang=es>

Castillo, M. 2025. Wages of hired farmworkers growing, but still behind non farmworkers. USDA-ERS <https://ers.usda.gov/data-products/charts-of-note/chart-detail?chartId=111013>

Departamento de Educación de Puerto Rico. (2021). *Carta circular sobre la organización y ofrecimiento de los programas de educación ocupacional y técnica*. <https://intraedu.dde.pr/Cartas%20Circulares/CARTA%20CIRCULAR%20NUM.%2029-2021-2022-firmado.pdf>

Departamento de Educación de Puerto Rico. (s.f.). Publicación institucional sobre ofrecimientos en educación agrícola. Facebook. <https://www.facebook.com/EDUCACIONPR/posts/10157622683603489>

Departamento de Educación de Puerto Rico. (2021). *Carta circular sobre educación agrícola y programas asociados*. <https://intraedu.dde.pr/Cartas%20Circulares/CARTA%20CIRCULAR%20NUM.%2029-2021-2022-firmado.pdf>

European Commission. (2022). *Farm structure statistics*. Eurostat. https://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php?title=Farm_structure_statistics

Food and Agriculture Organization, United Nations. Land and Water. [Online] Available at: <https://www.fao.org/land-water/water/water-scarcity/en/> [Accessed Feb. 4, 2026].

Food and Agriculture Organization, United Nations. 2017. *The future of food and agriculture: Trends and challenges*. Food and Agriculture Organization of the United Nations.

Food and Agriculture Organization of the United Nations. (2019). *The state of food and agriculture 2019: Moving forward on food loss and waste reduction*.
<https://www.fao.org/3/ca6030en/ca6030en.pdf>

Food and Agriculture Organization of the United Nations. (2023). *Creating opportunities for youth and women with digital agriculture*.
<https://www.fao.org/science-technology-and-innovation/resources/stories/creating-opportunities-for-youth-and-women-with-digital-agriculture/en>

Garibaldi, R. (2023). *Report on gastronomy tourism and sustainability*.
<https://www.researchgate.net/publication/374839212>

González Martínez, G.M. 2023. Evaluación y diagnóstico del sector de la agricultura mediante un Análisis FODA como base para una propuesta de desarrollo sostenible de la economía de Puerto Rico. En Aponte García M., M. Quiñonez Domínguez y M. Feliciano Cestero (Eds.) *Economía Posdesastres y Desarrollo: Voces de las Mujeres Economista de Puerto Rico*, (pp. 389-428), CLACSO, Online:
[\[https://libreria.clacso.org/publicacion.php?p=2978&c=1\]](https://libreria.clacso.org/publicacion.php?p=2978&c=1).

Gregory Crespo. 2023. Los precios de alimentos y productos agrícolas en Puerto Rico. En Aponte García M., M. Quiñonez Domínguez y M. Feliciano Cestero (Eds.) *Economía Posdesastres y Desarrollo: Voces de las Mujeres Economista de Puerto Rico*, (pp. 389-428), CLACSO, Online: [\[https://libreria.clacso.org/publicacion.php?p=2978&c=1\]](https://libreria.clacso.org/publicacion.php?p=2978&c=1).

Harmsen, E. W. and R. Howard Harmsen, 2019. *Agricultural Water Management and Puerto Rico's Food Insecurity*. Special Edition, Journal Ethos Gubernamental. Sep. 2019. ISSN 1555-8746. Pp. 1-42.

Harmsen, E. 2025. Irrigation Scheduling Methods Applicable to the Southern Coast of Puerto Rico. Irrigation Scheduling Workshop presented in Salinas, Puerto Rico Nov. 10, 2015. [Online] Available at:
https://academic.uprm.edu/hdc/HarmsenPapers/Southern_Coast_Irr_Sch_Taller.pdf
[Accessed Feb. 4, 2026]

Irizarry Mora, E. (2015). *Agricultura y seguridad alimentaria en Puerto Rico*. Universidad de Puerto Rico. Departamento de Agricultura de Puerto Rico. (2020). *Política pública agrícola y programas de acceso a terrenos agrícolas*

Junta de Planificación de Puerto Rico (2024). *Informe Económico a la Gobernadora 2024*. [online] Available at: <https://jp.pr.gov/wp-content/uploads/2025/04/APENDICE-ESTADISTICO-2024.pdf> [Accessed 2 Feb. 2026].

Junta de Planificación de Puerto Rico. (2024). *Apéndice Estadístico 2024*. [online] Available at: <https://jp.pr.gov/wp-content/uploads/2025/04/APENDICE-ESTADISTICO-2024.pdf> [Accessed 2 Feb. 2026].

Kenner, B., Russell, D., Valdes, C., Sowell, A., Pham, X., Terán, A., & Kaufman, J. (2023). Puerto Rico's Agricultural Economy in the Aftermath of Hurricanes Irma and Maria: A Brief Overview. <https://ers.usda.gov/sites/default/files/laserfiche/publications/106261/AP-114.pdf?v=92702>

Meemken, E. M. (2020). Do smallholder farmers benefit from sustainability standards? A systematic review and meta-analysis. *Global Food Security*, 26, 100373.

Ministry of Agriculture, Forestry and Fisheries of Japan. (2020). *2020 Census of agriculture and forestry in Japan*. Government of Japan. <https://www.maff.go.jp/e/data/stat/census/2020/index.html>

OECD. (2025). *Attracting new farmers for the future of agriculture*. OECD Publishing. https://www.oecd.org/content/dam/oecd/en/publications/reports/2025/10/attracting-new-farmers-for-the-future-of-agriculture_aac57f02/1ca2efb6-en.pdf

Oya, C., Schaefer, F., Skolidou, D., McCosker, C., & Langer, L. (2017). *Effects of certification schemes for agricultural production on socio-economic outcomes in low- and middle-income countries*. Campbell Systematic Reviews.

Pérez Figueroa, G. La contribución de la agricultura y la agroindustria a la economía de Puerto Rico. Compañía de Fomento Industrial, Departamento de Desarrollo Económico y Comercio, ELA de Puerto Rico, 2005

Rivera Aquino, J. 2025, 12 Aspectos Legales que Todo Agricultor Debe Conocer. [Online Feb. 11, 2026] at: <https://www.mercadeoagricolapr.com/wp-content/uploads/2025/11/12-Aspectos-Legales-que-Todo-Agricultor-debe-Considerar-final-nov-2025.pdf>

McConnel, C. R., S. L. Brue, and S. N. Flynn. *Microeconomics* McGraw-Hill Education, 2018, 21th edition.

Statistics Canada. (2021). *Census of agriculture, 2021*. Government of Canada. <https://www.statcan.gc.ca/en/census-agriculture>

- United States Department of Agriculture, Economic Research Service (USDA-ERS). 2023. *Farm household income and characteristics*. U.S. Department of Agriculture. <https://www.ers.usda.gov/data-products/farm-household-income-and-characteristics/>
- United States Department of Agriculture, National Statistics Service (USDA-NASS). Guide to NASS Surveys and Programs. [Online Feb. 7, 2026] https://www.nass.usda.gov/Surveys/Guide_to_NASS_Surveys/index.php
- United States Department of Agriculture, National Statistics Service (USDA-NASS). US Census of Agriculture. [Online Feb 2, 2026] <https://www.nass.usda.gov/AgCensus/index.php>
- United States Department of Agriculture , National Institute of Food and Agriculture (USDA-NIFA). (2023). *Agriculture in the K-12 classroom*. <https://www.nifa.usda.gov/grants/funding-opportunities/agriculture-k-12-classroom>
- United States Department of Agriculture , National Institute of Food and Agriculture (USDA-NIFA). (2023). *4-H Youth Development Program overview*. U.S. Department of Agriculture. <https://nifa.usda.gov/program/4-h-youth-development>
- United States Department of Agriculture – National FFA Organization. (2020). *FFA mission and impact report*. <https://www.ffa.org/impact>
- United States Department of Agriculture, NRCS, 2020. Conservation Practice Standard Irrigation Reservoir Code 436 (436-CPS-1), 4 pages.
- United States Department of Agriculture, NRCS,1997. Agriculture Handbook 590 Ponds—Planning, Design, Construction. <https://www.nrcs.usda.gov/sites/default/files/2023-05/NRCS%20Agricultural%20Handbook%20590.pdf>
- Universidad de Puerto Rico – Extensión Agrícola. (s.f.). *Programa 4-H Puerto Rico*. <https://www.upr.edu/extension/4-H>
- UNWTO & Basque Culinary Center. (2019). *Guidelines for the development of gastronomy tourism*. <https://www.e-unwto.org/doi/book/10.18111/9789284420957>
- U.S. Department of Agriculture, National Agricultural Statistics Service. (2024). *2022 Census of Agriculture: Puerto Rico highlights and data*. <https://www.nass.usda.gov>
- U.S. Food and Drug Administration. (2024). FSMA final rule on produce safety. <https://www.fda.gov/food/food-safety-modernization-act-fsma/fsma-final-rule-produce-safety>

U.S. Department of Agriculture, Economic Research Service. (2025).

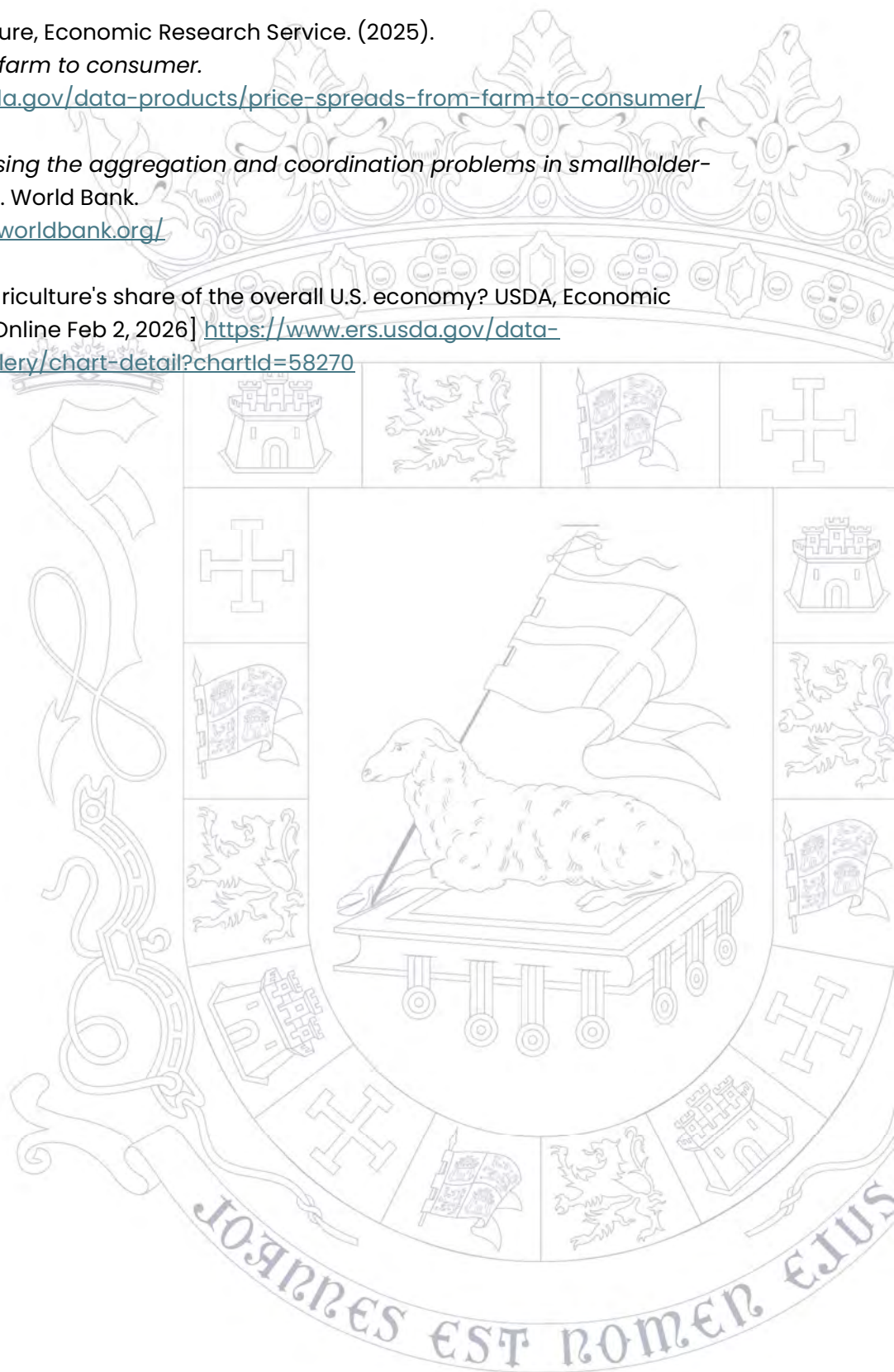
Price spreads from farm to consumer.

<https://www.ers.usda.gov/data-products/price-spreads-from-farm-to-consumer/>

World Bank. (2019). *Addressing the aggregation and coordination problems in smallholder-based value chains*. World Bank.

<https://documents.worldbank.org/>

Zahniser, S. 2024. What is agriculture's share of the overall U.S. economy? USDA, Economic Research Service. [Online Feb 2, 2026] <https://www.ers.usda.gov/data-products/chart-gallery/chart-detail?chartId=58270>





PERFIL DE LA POBLACIÓN EN PUERTO RICO AL 2025

Capítulo V

PERFIL DE LA POBLACIÓN EN PUERTO RICO AL 2025

El análisis de la población constituye un componente esencial para comprender los procesos sociales, económicos y territoriales que configuran el desarrollo de un país. La dinámica demográfica está determinada por la interacción de variables fundamentales como: la fecundidad, mortalidad, migración, estructura por edad y distribución espacial, cuyas variaciones influyen directamente en la planificación pública, la asignación de recursos y el diseño de estrategias de desarrollo sostenible. Estas variables, además, se encuentran estrechamente vinculadas a condiciones macroeconómicas, transformaciones tecnológicas y cambios en los sistemas de salud, educación y seguridad social.

A nivel global, con más de 8,200 billones de personas, las últimas décadas han estado marcadas por profundas transformaciones demográficas. La reducción sostenida de las tasas de fecundidad, combinada con mejoras significativas en la supervivencia y en los sistemas de salud pública, ha dado lugar a poblaciones con estructuras de edad más envejecidas. Paralelamente, la migración, tanto interna como internacional, se ha intensificado como respuesta a dinámicas económicas, laborales y ambientales, alterando la composición y distribución territorial de la población. Estos procesos generan cambios en la demanda por servicios esenciales, la disponibilidad de fuerza laboral y las necesidades de infraestructura.

La transición demográfica avanzada que se observa en muchos países implica retos de mayor complejidad para los sistemas de protección social, particularmente en lo relacionado con la sostenibilidad fiscal de los programas de pensiones, los servicios de cuidado a largo plazo y la atención en salud para poblaciones envejecientes. Igualmente, la migración, tanto interna como externa, tiene un impacto profundo en la composición de la población, donde las personas se trasladan por razones económicas, políticas, sociales, entre otras.

En este contexto, el estudio sistemático de la población se convierte en una herramienta esencial para la formulación de políticas públicas basadas en evidencia. Comprender la trayectoria y proyección de las tendencias demográficas permite anticipar necesidades futuras, identificar vulnerabilidades y orientar la inversión pública hacia áreas prioritarias. De igual manera, el análisis demográfico provee información crítica para promover el bienestar de las comunidades, fortalecer la resiliencia social y apoyar estrategias de desarrollo económico y ambiental alineadas con los retos actuales y futuros.

Componentes demográficos de la población

La composición de la población es un tema de gran relevancia en el estudio demográfico y social. Comprender cómo se estructura una población permite analizar su desarrollo, necesidades y potencialidades. Factores como la edad, el género, la etnia y la distribución

geográfica influyen de manera importante en la forma en que una sociedad se organiza y enfrenta sus desafíos, así como en áreas como la economía, la educación y la salud pública. La composición de la población se refiere a la estructura demográfica de un grupo de personas en un espacio y tiempo determinados. Esta estructura se analiza mediante diversas variables que permiten segmentar y clasificar a la población. Observar estos elementos facilita la identificación de patrones y tendencias fundamentales para la planificación y el diseño de políticas públicas.

Más allá de ser un dato estadístico, la composición poblacional es esencial para comprender las dinámicas sociales y económicas de una región. Por ejemplo, una población envejecida puede requerir más servicios de salud, mientras que una población joven podría demandar mayor inversión en educación y empleo. Por ello, la composición poblacional constituye un indicador clave para la toma de decisiones en múltiples sectores.

Tabla 1

Componentes de la poblaciónPuerto Rico, Estimados de Población al 1^{er} de julio

Componentes de la población	2021	2022	2023	2024 ^r	2025
Población estimada	3,262,731	3,220,148	3,203,794	3,202,521	3,184,835
Cambio poblacional neto	-18,860	-42,583	-18,354	-1,273	-17,686
Nacimientos	18,794	19,704	18,886	18,291	17,950
Muertes	33,337	34,146	35,186	33,989	32,857
Cambio natural	-14,543	-14,442	-16,300	-15,698	-14,907
Migración neta	-4,317	-28,141	-54	14,425	-2,779
Tasas de los componentes de población					
Tasa Nacimientos	5.7	6.1	5.9	5.7	5.6
Tasa Muertes	10.2	10.5	11.0	10.6	10.3
Tasa Cambio Natural	-4.5	-4.5	-5.1	-4.9	-4.7
Tasa Migración Internacional	-1.3	-8.7	-0.0	4.5	-0.9
Tasa Migración Doméstica	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Tasa Migración Neta	-1.3	-8.7	-0.0	4.5	-0.9

^r= revisado

Nota: El dato de población del 2024 fue revisado por la Oficina del Censo de EE.UU. al emitir los datos de población del 2025.

Las tasas de los componentes de población fueron ajustadas, según el dato de población revisado.

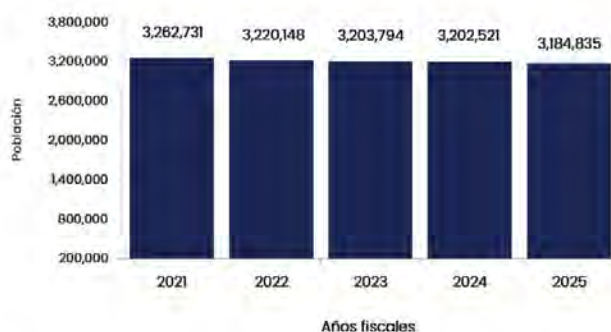
Fecha de emisión: enero 2026.

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU., Estimados de Población 2021-2025.

La composición de la población tampoco es estática; está influenciada por diversos factores. Comprender estos determinantes permite anticipar cambios demográficos y sus posibles implicaciones. La segmentación por edad y género, en particular, es fundamental para entender las dinámicas sociales y económicas, ya que proporciona una imagen clara de la estructura demográfica y permite identificar las necesidades específicas de distintos grupos poblacionales.

El estimado de población de Puerto Rico al 1º de julio de 2025 fue 3,184,835 personas, según la Oficina del Censo de EE. UU. (**Tabla 1 y Gráfica 1**). El cambio poblacional neto representó una disminución de 17,686 personas, respecto al año anterior. En el 2025, la tasa de nacimientos fue 5.6 y la tasa de mortalidad alcanzó 10.3 durante el mismo período (**Gráfica 2**). La tasa de cambio natural reflejó un valor negativo de 4.7 (**Gráfica 3**), mientras que la tasa de migración neta también reflejó un valor negativo de 0.9 (**Tabla 1**).

Gráfica 1
POBLACIÓN
PUERTO RICO, ESTIMADOS AL 1º DE JULIO 2021-2025

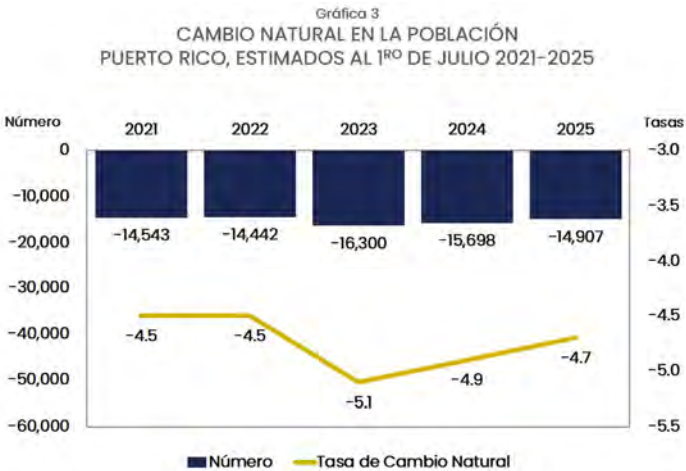


Fuente: Oficina del Censo de EE. UU., Estimados de Población 2021-2025.

Gráfica 2
NATALIDAD Y MORTALIDAD
PUERTO RICO, ESTIMADOS AL 1º DE JULIO 2021-2025



Fuente: Oficina del Censo de EE. UU., Estimados de Población 2021-2025.



Fuente: Oficina del Censo de EE. UU., Estimados de Población 2021-2025.

Tasas específicas de fecundidad y población de mujeres de 15 a 49 años

La tasa específica de fecundidad es el número de hijos en promedio que se pronostica tendrá una mujer durante su edad reproductiva. La fecundidad es la capacidad que tiene una mujer para dar a luz entre los 15 y 49 años. Esta tasa es una medida directamente vinculada en edades reproductivas de la población de mujeres en este grupo de edad. Durante los años 2011 a 2024, en los estimados de población al 1º de julio, hubo una disminución de 224,155 mujeres u 11.7% (Tabla 2).

Es importante mencionar, que el 52.8% eran mujeres y el 47.2% hombres en los estimados de población al 1º de julio de 2024 según la Oficina del Censo de EE. UU. Sin embargo, al analizar el grupo de mujeres entre las edades reproductivas de 15 a 49 años, estas disminuyeron en 172,324 o 19.4% y el porcentaje durante el mismo período descendió en 4.0 puntos porcentuales.

Tabla 2

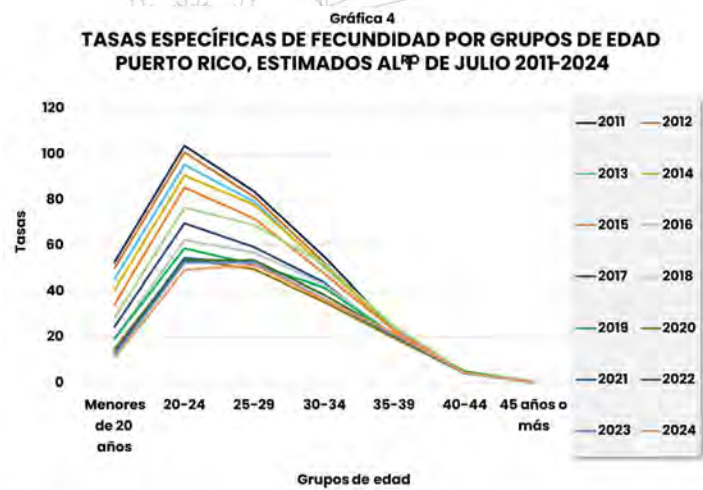
Mujeres de 15 a 49 años

Puerto Rico, Estimados de población al 1º de julio

Año	Total de Mujeres	Porciento de Mujeres	Mujeres de 15 a 49 años	Porciento 15 a 49 años
2011	1,915,291	52.1	888,621	46.4
2012	1,895,416	52.2	872,944	46.1
2013	1,872,797	52.1	855,388	45.7
2014	1,845,988	52.2	834,611	45.2
2015	1,816,871	52.3	814,171	44.8
2016	1,786,406	52.4	792,707	44.4
2017	1,744,504	52.5	765,478	43.9
2018	1,676,342	52.5	724,344	43.2
2019	1,677,973	52.5	723,130	43.1
2020	1,726,889	52.6	737,590	42.7
2021	1,718,845	52.7	731,771	42.6
2022	1,698,774	52.8	719,343	42.3
2023	1,691,504	52.8	715,458	42.3
2024	1,691,136	52.8	716,297	42.4

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU., Estimados de Población 2011-2024.

Las tasas específicas de fecundidad por grupos de edad, según el Departamento de Salud para los años 2011 a 2024 muestran descensos significativos en todos los grupos de edad (**Gráfica 4**). Durante ese periodo, los grupos de edad con mayores tasas de fecundidad fueron los de 20 a 24 años; 25 a 29 años; 30 a 34 años; y las menores de 20 años (**Tabla 3**). Estas continúan teniendo reducciones en las tasas específicas de fecundidad en el año 2024 en comparación con el año 2011 de 54.5 en las de 20 a 24 años; 41.6 en las menores de 20 años; 32.3 en las de 25 a 29 años y 18.8 en las de 30 a 34 años. Al comparar las tasas específicas de fecundidad de los otros grupos de edad, las de 35 a 39 años, 40 a 44 años y 45 años o más, estas mantuvieron tasas relativamente estables.



Fuente: Departamento de Salud.
Tasas por cada 1,000 mujeres entre las edades de 15 a 49 años.

Tabla 3

Tasas específicas de fecundidad por grupos de edad Puerto Rico 2011 - 2024							
Años	Grupos de Edad						
	Menores de 20 años	20-24	25-29	30-34	35-39	40-44	45 años o más
2011	52.6	103.7	83.6	55.1	23.2	4.9	0.3
2012	49.9	100.8	81.1	52.4	22.8	4.9	0.3
2013	45.4	95.3	79.0	50.6	23.6	4.8	0.3
2014	40.7	90.7	77.9	51.2	23.0	4.9	0.3
2015	34.2	85.4	71.8	47.7	23.1	4.7	0.2
2016	28.6	76.4	68.8	51.8	25.0	5.1	0.2
2017	24.7	69.6	59.1	43.8	19.9	4.7	0.2
2018	19.5	62.4	56.9	43.0	21.1	4.5	0.3
2019	19.4	58.6	51.7	41.7	20.6	4.9	0.3
2020	15.0	54.0	49.5	35.4	19.6	4.2	0.2
2021	13.3	54.6	51.8	36.7	20.8	4.2	0.3
2022	12.7	53.4	53.4	38.4	21.0	4.3	0.2
2023	12.4	52.3	52.3	36.7	21.3	4.3	0.1
2024	11.0	49.2	51.3	36.3	21.7	4.5	0.3

Nota: La categoría menores de 20 años incluye solamente la población estimada de mujeres entre las edades de 15 a 19 años de edad. La categoría de edad de 45 años o más incluye solamente la población estimada de mujeres de 45 a 49 años de edad.

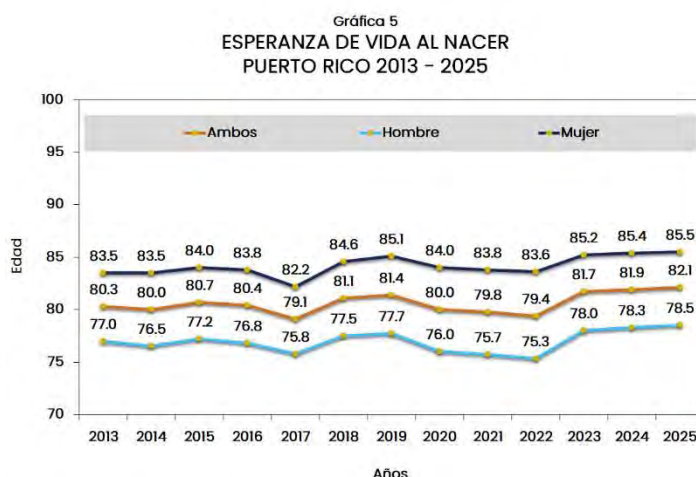
Tasas por cada 1,000 mujeres entre las edades de 15 a 49 años.

Fuente: Departamento de Salud de Puerto Rico.

Expectativa de Vida al Nacer

La expectativa de vida es el promedio de años que se espera que viva una persona al nacer. La expectativa de vida o esperanza de vida se define como la media de años que viviría un recién nacido si los patrones de mortalidad vigente en el momento de su nacimiento se mantuvieran constantes a lo largo de su vida. No indica necesariamente la edad exacta que alcanzará una persona, ya que factores como avances médicos, cambios sociales o desastres naturales pueden modificar las tasas de mortalidad. El aumento de la expectativa de vida genera un envejecimiento poblacional, lo que plantea desafíos en salud, empleo y políticas sociales. Un aumento en la expectativa de vida al nacer es el reflejo en mejoras en la medicina, tecnologías, la higiene, alimentación y condiciones de vida.

Según las Naciones Unidas, la expectativa de vida al nacer en Puerto Rico para ambos sexos aumentó a 82.1 años en el año 2025, en comparación con el año 2013 (**Gráfica 5**). Durante los años 2013 a 2025, se observa que la población de mujeres alcanzó mayor edad en la expectativa de vida al nacer en comparación con los hombres. Es decir, que las mujeres viven más que los hombres a mayor edad.



Fuente: Naciones Unidas. Departamento de Asuntos Económicos y Sociales, División de Población (2025); <https://population.un.org/wpp/>

Durante el año 2013 a 2025, se observan fluctuaciones en la expectativa de vida al nacer en las mujeres de 82.2 años a 85.5 años; en hombres de 75.3 años a 78.5 años; y en ambos sexos, de 79.1 años a 82.1 años. En el año 2013, los hombres tenían una expectativa de vida al nacer de 77.0 años y en el año 2025 fue 78.5 años, aumentando su expectativa de vida al nacer en 1.5 años, con relación al año 2013. En las mujeres, la expectativa de vida al nacer en el año 2013 fue 83.5 años y en el año 2025 fue 85.5 años, un aumento de 2.0 años su expectativa de vida al nacer, respecto al año 2013. En ambos sexos, la expectativa de vida al nacer en el año 2013 fue 80.3 años y en el año 2025, de 82.1 años, lo que reflejó un aumento de su expectativa de vida al nacer en 1.8 años, respecto al año 2013.

Migración Neta

La definición de migración neta es la diferencia entre los individuos que se mudan a un área menos los individuos que abandonan la misma área. La **tasa de migración neta** se refiere a la rapidez con la que cambia el tamaño de la población de un año a otro. **Los inmigrantes** son las personas que entran en una región geográfica específica y se establecen en ella durante al menos un año. **Los emigrantes** son las personas que abandonan una región y se establecen en otro lugar. Determinar si una zona está experimentando crecimiento o declive depende de la diferencia total.

Los países monitorean los patrones migratorios tanto *externamente* como *internamente*. Los gobiernos utilizan esta información al elaborar políticas sobre migración, vivienda, financiación, y otros. La migración está impulsada por diversos factores, pero en su mayoría puede atribuirse a presiones socioeconómicas que obligan a las personas a buscar nuevas oportunidades; y mejores condiciones de vida y más estables en otros lugares.

Las zonas con una población en aumento reciben más atención gubernamental y, por lo tanto, más financiación, ya que estas zonas requerirían mejoras para satisfacer estas nuevas demandas. Como ampliar la infraestructura local existente mediante la construcción de nuevas carreteras y puentes para facilitar el movimiento y el transporte. También de más viviendas, escuelas, hospitales, entre otros servicios. Conocer el ritmo en que se están produciendo estos cambios permitirá comprender mejor la rapidez con la que deben realizarse estas mejoras.

Puerto Rico experimentó patrones migratorios en el año 2017 por los huracanes Irma y María; en el año 2020 por los movimientos telúricos en los municipios del suroeste y la Pandemia del COVID-19 en el año 2020.

Según la Oficina del Censo de EE. UU., los estimados de la población de Puerto Rico al 1^{ro} de julio reflejó un valor negativo en la tasa de migración neta de 0.9 en el 2025 (**Tabla 4**). La tasa de migración neta es una medida que indica la diferencia entre el número de personas que emigran de un país y el número de personas que inmigran a ese mismo país.

Tabla 4

Tasas de Migración Neta

Puerto Rico, Estimados de población al 1^{ro} de julio

Año	Población Estimada	Tasas de migración neta
2021	3,262,731	-1.3
2022	3,220,148	-8.7
2023	3,203,794	0.0
2024	3,202,521	4.5
2025	3,184,835	-0.9

Tasas por cada 1,000 habitantes.

Fecha de emisión: enero 2026.

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU., Estimados de Población 2021-2025.

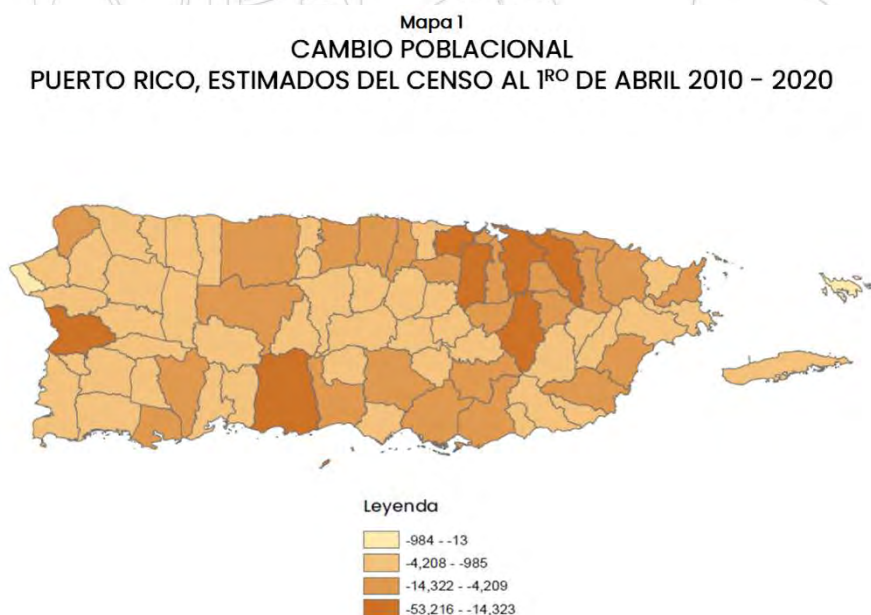
Esta tasa se calcula dividiendo la diferencia entre el número de inmigrantes y el número de emigrantes por el tamaño de la población en ese mismo país. Si la tasa de migración neta es positiva significa que hay más personas que entran al país que las que salen, por lo que la población aumenta.

Si la tasa de migración neta es negativa, quiere decir que hay más personas que salen de Puerto Rico que las que entran, por lo que la población disminuye. Una tasa de migración neta negativa significa que hay más emigrantes que inmigrantes, lo que resulta en una disminución de la población.

Según la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico, estimados a 5 años, en el quinquenio 2020-2024, los que emigraron a Estados Unidos fueron 46,909 personas o 1.4% del total de la población de 3,235,189, mientras que en el quinquenio de 2015-2019 fueron 96,027 o 2.9% personas del total de 3,362,676. Al comparar ambos quinquenios, hubo una reducción en el total de personas que emigraron a Estados Unidos de 49,118 o 51.2%. Por otro lado, las personas que inmigraron de Estados Unidos a Puerto Rico en el quinquenio de 2015-2019 fueron 23,558. Mientras, que en el quinquenio de 2020-2024 fueron 24,685, para un aumento de 1,127 personas o 4.8%, respecto al quinquenio anterior.

Estimados de población por municipio y cambio poblacional

Los estimados de población al 1º de abril del Censo 2010 y 2020 registraron una merma poblacional de 440,283 habitantes en una proporción de 11.8%. San Juan fue el municipio con mayor pérdida poblacional de 53,216 habitantes, seguido de Ponce ubicado al sur de la isla, donde se estimó una merma de 28,836 personas. Bayamón ocupó la tercera posición con una baja de 22,921 personas, mientras que Carolina fue de 21,947 y Mayagüez de 16,003 ocupando la



Fuente: Oficina del Censo de EE. UU. y Junta de Planificación de Puerto Rico.

cuarta y quinta posición, como los municipios con mayor pérdida poblacional (**Tabla 5 y Mapa 1**).

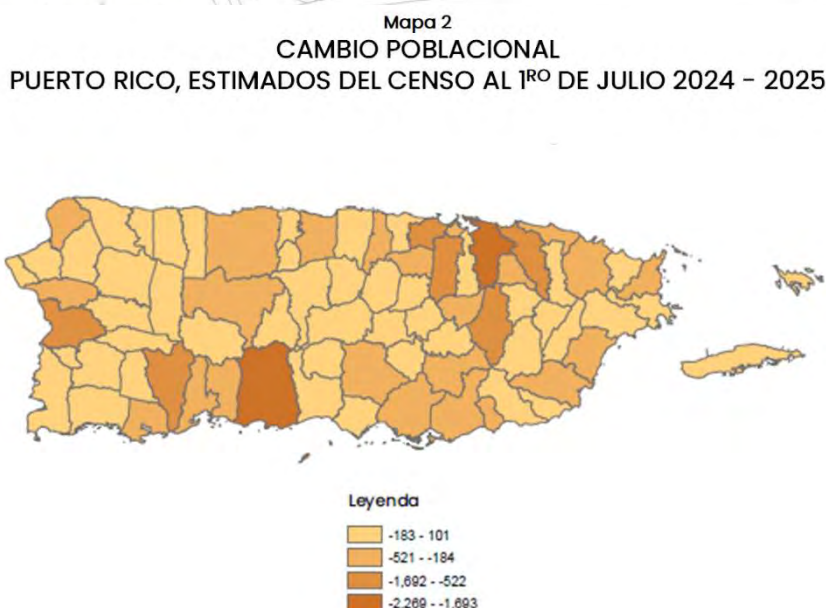
En términos porcentuales, los municipios que mostraron mayor pérdida de población fueron Guánica y Maricao con 29.0% y 24.2%, respectivamente. Loíza ocupó la tercera posición con una pérdida poblacional de 21.2%. El municipio con menor pérdida poblacional fue Rincón con un porcentaje de 0.1 o 13 personas. Importante mencionar, que todos los municipios tuvieron perdida poblacional entre el 2010 y 2020.

Los estimados de población al 1º de julio de 2025 reflejaron una disminución de 17,686 habitantes, respecto al año 2024. Se observó que 7 municipios tuvieron aumento poblacional, mientras que en 71 municipios hubo perdida poblacional en el año 2025 en comparación con el 2024 (**Tabla 6 y Mapa 2**).

Los municipios con aumento poblacional significativo fueron: Naranjito (101); Barranquitas (96); Rincón (64); Aibonito (23); Corozal (18); Dorado (16); y Adjuntas (12).

Los estimados anuales de población del 2025 muestran que los municipios con mayor pérdida de población en números absolutos respecto al 2024 fueron: San Juan (2,269); Ponce (1,693); Carolina (834); Bayamón (730); Toa Baja (720); Mayagüez (673); Caguas (553); Yauco (522); Guayama (453); Río Grande (405); Loíza (385); Yabucoa (384); Guánica (356); Salinas (345); Humacao (334); Coamo (324); Cayey (314); y Aguadilla (309).

Los municipios con mayor perdida poblacional porcentualmente al año 2025 con relación al año 2024 fueron: Guánica con 2.9%; Loíza con 1.8%; Yauco con 1.6%; Maricao con 1.5%; Salinas, Guayanilla y Yabucoa, con 1.4%, respectivamente. Igualmente, en los municipios de Guayama, Ponce y Arroyo, la población disminuyó en 1.3%, respectivamente; Aguas Buenas, Ceiba y Peñuelas, se redujo en 1.1%, respectivamente; y en los municipios de Cataño, Toa Baja, Coamo y Mayagüez, la reducción fue 1.0%, respectivamente.



Fuente: Oficina del Censo de EE. UU. y Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 5

Población 2010 y 2020							Población 2010 y 2020						
Puerto Rico y Municipios							Puerto Rico y Municipios						
Municipios	Población estimada		Cambio		Posición		Municipios	Población estimada		Cambio		Posición	
	Estimado base: Abril 1, 2010	Estimado base: Abril 1, 2020	Número	Por ciento	Número	Por ciento		Estimado base: Abril 1, 2010	Estimado base: Abril 1, 2020	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Adjuntas	19,483	18,020	-1,463	-7.5	9	13	Lajas	25,753	23,334	-2,419	-9.4	23	31
Aguada	41,959	38,136	-3,823	-9.1	43	28	Lares	30,753	28,105	-2,648	-8.6	26	22
Aguadilla	60,949	55,101	-5,848	-9.6	60	34	Las Marías	9,881	8,874	-1,007	-10.2	4	36
Aguas Buenas	28,662	24,223	-4,439	-15.5	48	62	Las Piedras	38,675	35,180	-3,495	-9.0	36	27
Aibonito	25,900	24,637	-1,263	-4.9	7	5	Loíza	30,060	23,693	-6,367	-21.2	61	76
Añasco	29,261	25,596	-3,665	-12.5	38	51	Luquillo	20,068	17,781	-2,287	-11.4	20	46
Arecibo	96,440	87,754	-8,686	-9.0	70	26	Manatí	44,113	39,492	-4,621	-10.5	50	39
Arroyo	19,575	15,843	-3,732	-19.1	39	73	Maricao	6,276	4,755	-1,521	-24.2	10	77
Barceloneta	24,816	22,657	-2,159	-8.7	17	23	Maunabo	12,248	10,589	-1,659	-13.5	12	58
Barranquitas	30,318	28,983	-1,335	-4.4	8	4	Mayagüez	89,080	73,077	-16,003	-18.0	74	71
Bayamón	208,108	185,187	-22,921	-11.0	76	42	Moca	40,109	37,460	-2,649	-6.6	27	8
Cabo Rojo	50,917	47,158	-3,759	-7.4	40	12	Morovis	32,610	28,727	-3,883	-11.9	44	48
Caguas	142,917	127,244	-15,673	-11.0	73	41	Naguabo	26,720	23,386	-3,334	-12.5	33	50
Camuy	35,159	32,827	-2,332	-6.6	22	9	Naranjito	30,402	29,241	-1,161	-3.8	6	3
Canóvanas	47,639	42,337	-5,302	-11.1	57	43	Orocovis	23,423	21,434	-1,989	-8.5	16	21
Carolina	176,762	154,815	-21,947	-12.4	75	49	Patillas	19,254	15,985	-3,269	-17.0	31	65
Cataño	28,147	23,155	-4,992	-17.7	54	70	Peñuelas	24,282	20,399	-3,883	-16.0	44	64
Cayey	48,119	41,652	-6,467	-13.4	62	56	Ponce	166,327	137,491	-28,836	-17.3	77	68
Ceiba	13,631	11,307	-2,324	-17.0	21	67	Quebradillas	25,919	23,638	-2,281	-8.8	18	25
Ciales	18,782	16,984	-1,798	-9.6	13	33	Rincón	15,200	15,187	-13	-0.1	1	1
Cidra	43,480	39,970	-3,510	-8.1	37	15	Río Grande	54,319	47,060	-7,259	-13.4	65	55
Coamo	40,512	34,668	-5,844	-14.4	59	59	Sabana Grande	25,361	22,729	-2,632	-10.4	25	37
Comerio	20,778	18,883	-1,895	-9.1	15	29	Salinas	31,078	25,789	-5,289	-17.0	56	66
Corozal	37,142	34,571	-2,571	-6.9	24	10	San Germán	35,691	31,879	-3,812	-10.7	42	40
Culebra	1,818	1,792	-26	-1.4	2	2	San Juan	395,475	342,259	-53,216	-13.5	78	57
Dorado	38,165	35,879	-2,286	-6.0	19	7	San Lorenzo	41,036	37,693	-3,343	-8.1	34	17
Fajardo	36,993	32,124	-4,869	-13.2	53	54	San Sebastián	42,430	39,345	-3,085	-7.3	30	11
Florida	12,677	11,692	-985	-7.8	3	14	Santa Isabel	23,274	20,281	-2,993	-12.9	29	52
Guánica	19,427	13,787	-5,640	-29.0	58	78	Toa Alta	74,070	66,852	-7,218	-9.7	64	35
Guayama	45,362	36,614	-8,748	-19.3	71	74	Toa Baja	89,616	75,293	-14,323	-16.0	72	63
Guayanilla	21,581	17,784	-3,797	-17.6	41	69	Trujillo Alto	74,860	67,740	-7,120	-9.5	63	32
Guaynabo	97,917	89,780	-8,137	-8.3	69	20	Utuado	33,149	28,287	-4,862	-14.7	52	60
Gurabo	45,371	40,622	-4,749	-10.5	51	38	Vega Alta	39,951	35,395	-4,556	-11.4	49	47
Hatillo	41,953	38,486	-3,467	-8.3	35	18	Vega Baja	59,662	54,414	-5,248	-8.8	55	24
Hormigueros	17,250	15,654	-1,596	-9.3	11	30	Vieques	9,301	8,249	-1,052	-11.3	5	45
Humacao	58,466	50,896	-7,570	-12.9	67	53	Villaiba	26,073	22,093	-3,980	-15.3	46	61
Isabela	45,655	42,943	-2,712	-5.9	28	6	Yabucoa	37,941	30,426	-7,515	-19.8	66	75
Jayuya	16,642	14,779	-1,863	-11.2	14	44	Yauco	41,947	34,172	-7,775	-18.5	68	72
Juana Díaz	50,747	46,538	-4,209	-8.3	47								
Juncos	40,290	37,012	-3,278	-8.1	32								
Puerto Rico								3,726,157	3,285,874	-440,283	-11.8	(X)	(X)

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU.

Tabla 6

Población 2024 y 2025 Puerto Rico y Municipios							Población 2024 y 2025 Puerto Rico y Municipios						
Municipios	Población estimada		Cambio		Posición Cambio		Municipios	Población estimada		Cambio		Posición Cambio	
	Julio 1, 2024	Julio 1, 2025	Número	Por ciento	Número	Por ciento		Julio 1, 2024	Julio 1, 2025	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Adjuntas	17,982	17,994	12	0.1	7	5	Lajas	22,867	22,784	-83	-0.4	29	30
Aguada	37,471	37,319	-152	-0.4	43	33	Lares	27,816	27,744	-72	-0.3	24	21
Aguadilla	53,528	53,219	-309	-0.6	61	46	Las Marías	8,690	8,638	-52	-0.6	16	47
Aguas Buenas	23,097	22,838	-259	-1.1	57	68	Las Piedras	34,798	34,723	-75	-0.2	26	18
Aibonito	24,723	24,746	23	0.1	4	4	Loíza	21,927	21,542	-385	-1.8	68	77
Añasco	24,646	24,449	-197	-0.8	51	57	Luquillo	17,281	17,190	-91	-0.5	34	40
Arecibo	85,828	85,539	-289	-0.3	60	27	Manatí	38,645	38,413	-232	-0.6	55	48
Arroyo	14,938	14,744	-194	-1.3	50	69	Maricao	4,402	4,336	-66	-1.5	21	75
Barceloneta	22,372	22,316	-56	-0.3	18	20	Maunabo	10,193	10,120	-73	-0.7	25	52
Barranquitas	29,413	29,509	96	0.3	2	3	Mayagüez	69,578	68,905	-673	-1.0	73	62
Bayamón	181,292	180,562	-730	-0.4	75	32	Moca	37,589	37,562	-27	-0.1	12	11
Cabo Rojo	46,656	46,580	-76	-0.2	27	16	Morovis	28,254	28,170	-84	-0.3	30	23
Caguas	124,714	124,161	-553	-0.4	72	37	Naguabo	22,790	22,666	-124	-0.5	37	42
Camuy	32,732	32,691	-41	-0.1	15	15	Naranjito	29,526	29,627	101	0.3	1	2
Canóvanas	41,466	41,302	-164	-0.4	44	31	Orocovis	21,335	21,329	-6	-	8	8
Carolina	150,708	149,874	-834	-0.6	76	44	Patillas	15,204	15,077	-127	-0.8	39	58
Cataño	21,924	21,701	-223	-1.0	53	65	Peñuelas	19,533	19,325	-208	-1.1	52	66
Cayey	40,341	40,027	-314	-0.8	62	56	Ponce	130,077	128,384	-1,693	-1.3	77	70
Ceiba	10,675	10,559	-116	-1.1	36	67	Quebradillas	23,273	23,189	-84	-0.4	30	29
Ciales	16,707	16,652	-55	-0.3	17	26	Rincón	15,518	15,582	64	0.4	3	1
Cidra	39,689	39,669	-20	-0.1	10	9	Río Grande	45,204	44,799	-405	-0.9	69	60
Coamo	33,400	33,076	-324	-1.0	63	63	Sabana Grande	22,181	22,055	-126	-0.6	38	45
Comerio	18,529	18,445	-84	-0.5	30	38	Salinas	24,563	24,218	-345	-1.4	65	74
Corozal	34,513	34,531	18	0.1	5	6	San Germán	30,979	30,809	-170	-0.5	46	43
Culebra	1,743	1,735	-8	-0.5	9	39	San Juan	332,006	329,737	-2,269	-0.7	78	50
Dorado	35,875	35,891	16	-	6	7	San Lorenzo	37,343	37,275	-68	-0.2	23	17
Fajardo	31,060	30,780	-280	-0.9	59	61	San Sebastián	39,052	39,019	-33	-0.1	13	12
Florida	11,460	11,371	-89	-0.8	33	55	Santa Isabel	19,688	19,547	-141	-0.7	40	51
Guánica	12,196	11,840	-356	-2.9	66	78	Toa Alta	65,947	65,754	-193	-0.3	49	22
Guayama	34,496	34,043	-453	-1.3	70	71	Toa Baja	71,651	70,931	-720	-1.0	74	64
Guayanilla	16,717	16,489	-228	-1.4	54	73	Trujillo Alto	66,622	66,348	-274	-0.4	58	34
Guaynabo	89,136	89,055	-81	-0.1	28	13	Utuado	27,133	26,894	-239	-0.9	56	59
Gurabo	39,924	39,780	-144	-0.4	41	28	Vega Alta	34,535	34,351	-184	-0.5	48	41
Hatillo	37,902	37,810	-92	-0.2	35	19	Vega Baja	53,676	53,505	-171	-0.3	47	24
Hormigueros	15,289	15,222	-67	-0.4	22	36	Vieques	7,925	7,867	-58	-0.7	19	53
Humacao	49,583	49,249	-334	-0.7	64	49	Villalba	21,298	21,133	-165	-0.8	45	54
Isabela	42,961	42,938	-23	-0.1	11	10	Yabucoa	28,442	28,058	-384	-1.4	67	72
Jayuya	14,483	14,423	-60	-0.4	20	35	Yauco	32,130	31,608	-522	-1.6	71	76
Juana Díaz	46,004	45,853	-151	-0.3	42	25							
Juncos	36,677	36,639	-38	-0.1	14	14	Puerto Rico	3,202,521	3,184,835	-17,686	-0.6	(x)	(x)

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU.

Proyecciones de Población

Las proyecciones de población son herramientas esenciales para la planificación, gestión y evaluación de política pública. Para elaborarla se requiere de insumos estadísticos e institucionales que varían en cada país. Las proyecciones son un instrumento indispensable para llevar a cabo la planificación demográfica, económica, social y política de Puerto Rico, permitiendo establecer posibles escenarios y prever acciones. Las proyecciones de población se definen por la forma en que tradicionalmente son calculadas como un escenario hipotético de lo que ocurriría con la dinámica demográfica de un país o región si determinadas circunstancias económicas, políticas, sociales y demográficas ocurriesen. Las proyecciones de población también permiten estudiar los efectos de las variaciones de los componentes demográficos de fecundidad, mortalidad y migración, así como la manera en que se reflejan en el volumen y la estructura por edad dentro del entorno.

Los responsables de las políticas gubernamentales y los planificadores de todo el mundo utilizan las proyecciones de población para medir la futura demanda de alimentos, agua, energía, entre otros servicios, y para prever las futuras características demográficas. Las proyecciones de población pueden alertar a los gobiernos sobre las principales tendencias que pueden afectar al desarrollo económico y ayudarles a elaborar políticas que puedan adaptarse a los distintos escenarios de proyección.

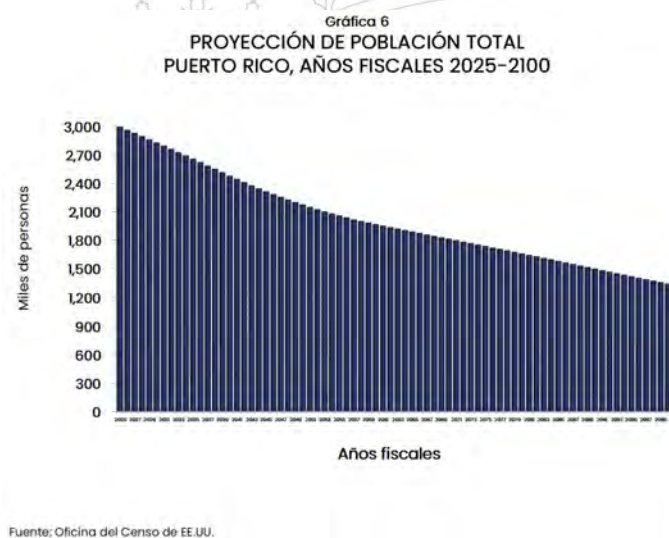
La población de un área geográfica crece o disminuye a través de la interacción de tres factores: la fertilidad, la mortalidad y la migración. Para proyectar el tamaño de la población en una fecha futura, los demógrafos hacen suposiciones sobre los niveles de fecundidad y mortalidad y sobre cuántas personas entrarán o saldrán de una zona antes de esa fecha. El aumento o la disminución neta de la población durante el período se añade a la población de referencia (inicial) para proyectar la población futura.

Todos los principales organismos internacionales que proyectan poblaciones basan sus proyecciones en las estimaciones de población actuales y en los supuestos sobre cómo cambiarán la fecundidad, la mortalidad y la migración con el tiempo. Las metodologías de proyección recientes se han centrado en la identificación de la incertidumbre en las proyecciones, es decir, en el desarrollo de estimaciones de la probabilidad de que el tamaño de la población futura se sitúe dentro de un determinado rango. Los demógrafos intentan medir la incertidumbre de las proyecciones de población consultando a otros expertos, analizando los errores de las proyecciones anteriores y examinando las tendencias de la fecundidad, la mortalidad y la migración.

Proyección de Población para Puerto Rico

Según las proyecciones de población para Puerto Rico de la Oficina del Censo de los Estados Unidos, se espera que para el año 2050 el total de habitantes sea 2,163,684 (**Gráfica 6**); de los

cuales, 1,016,902 o el 47.0% serán hombres y 1,146,782 o 53.0% mujeres. Con relación a la población total en el año 2050, se espera que tenga una reducción de 821,157 o 27.5% habitantes, respecto al año 2025. Durante los años 2025 a 2050 la población esperada según las proyecciones de la Oficina del Censo de los Estados Unidos continuará bajando anualmente. En el año 2040 se espera una reducción de 35,528 o 14.2%; en el 2041 de 35,083 o 14.2%; el 2039 de 35,469 o 14.0%; el 2042 de 34,097 o 14.0%; el 2043 de 33,082 o 13.8%; en el 2038 de 35,410 o 13.7%; el 2037 de 35,295 o 13.5%; el 2044 de 32,058 o 13.5%; el 2036 de 35,114 o 13.3%; en el 2045 de 31,070 o 13.3%; el 2046 de 30,101 o 13.1%; el 2035 de 34,884 o 13.0%; y así sucesivamente en comparación con el año anterior, respectivamente.



En el año 2050 se espera que la población de hombres disminuya a 383,869 o el 27.4%, respecto al año 2025. También durante los años 2025 a 2050 la población esperada de hombres según las proyecciones de la Oficina del Censo de los Estados Unidos continuará disminuyendo anualmente. En el año 2040 se espera una reducción de 16,468 o 14.0%; en el 2041 de 16,209 o 14.0%; el 2039 de 16,491 o 13.9%; el 2042 de 15,696 o 13.8%; en el 2038 de 16,517 o 13.7%; el 2037 de 16,519 o 13.5%; el 2043 de 15,173 o 13.5%; el 2036 de 16,490 o 13.3%; el 2044 de 14,652 o 13.2%; el 2035 de 16,436 o 13.1%; y así sucesivamente en comparación con el año anterior, respectivamente.

También durante los años 2025 a 2050 la población esperada de mujeres según las proyecciones de la Oficina del Censo de los Estados Unidos continuará bajando anualmente. En el año 2050 se espera que la población de mujeres se reducirá a 437,288 o el 27.6%, respecto al año 2025. En el 2041 se espera una reducción de 18,874 o 14.4%; en el año 2040 de 19,060 o 14.3%; el 2042 de 18,401 o 14.2%; en el 2039 de 18,978 o 14.0%; el 2043 de 17,909 o 14.0%; el 2044 de 17,406 o 13.8%; en el 2038 de 18,893 o 13.8%; el 2045 de 16,918 o 13.6%; el 2037 de 18,776 o 13.5%; el 2046 de 16,441 o 13.4%; el 2036 de 18,624 o 13.2%; el 2047 de 15,946 o 13.2%; y así sucesivamente en comparación con el año anterior, respectivamente.

Perfiles de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico

La Encuesta sobre la Comunidad (ACS, por sus siglas en inglés) recopila y produce información todos los años sobre las características demográficas, sociales, económicas y de vivienda de la población de Estados Unidos y Puerto Rico. Esta información es una herramienta importante para que las comunidades puedan observar cómo están cambiando. Cuando las personas completan el cuestionario de la ACS están contribuyendo a asegurar que las decisiones que se tomen sobre el futuro de su comunidad se hagan conscientes del impacto que pueden tener en todos los aspectos de nuestra vida utilizando los mejores datos disponibles. Las personas que toman las decisiones necesitan tener una imagen clara de la población, de modo que los recursos se puedan asignar con eficiencia y efectividad.

Como resultados de las encuestas, se produce cada uno de los perfiles de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (PRCS, por sus siglas en inglés). Esta última, recopila información en forma continua sobre las características de la población y vivienda para la isla, los municipios, áreas metropolitanas y comunidades. Basándose en la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico, la Oficina del Censo de EE. UU. puede proveer datos actualizados sobre los cambios constantes en Puerto Rico con más frecuencia, no sólo una vez cada diez años cuando se lleva a cabo el censo decenal.

La Encuesta produce estadísticas todos los años para Puerto Rico. Además, por municipio se preparan estadísticas todos los años para aquellos con una población de 65,000 habitantes o más. Igualmente, prepara estimados para los 78 municipios de la isla por un período de 5 años de recopilación de información y se actualizan todos los años.

El Perfil de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (PRCS, por sus siglas en inglés) de 2020-2024 es un producto de la Oficina del Censo de EE. UU. en el que se presenta una selección de las principales características demográficas, sociales, económicas y de vivienda. Estos cuatro perfiles incluyen las medidas absolutas y porcentuales de los datos publicados, así como los márgenes de error entre los cuáles puede encontrarse el valor real del dato estimado.

Las estimaciones resultantes de la encuesta, la cantidad de población, junto a las estimaciones por edad y raza se presentan en el Perfil de las Características Demográficas Seleccionadas de Puerto Rico. Este perfil de 2020-2024 para Puerto Rico se muestra en la **Tabla 7**.

El Perfil de las Características Sociales Seleccionadas de Puerto Rico presenta los estimados de tópicos o variables tales como: cantidad y tipos de hogares, relación de parentesco con el jefe de hogar, estado civil, fecundidad, educación (matrícula escolar y educación obtenida), clasificación de veterano, clasificación de impedido de la población civil no institucionalizada,

lugar de nacimiento, clasificación de ciudadano de EUA, idioma hablado en el hogar, entre otras variables. La **Tabla 8** presenta este perfil de 2020–2024 para Puerto Rico.

Las estimaciones del Perfil de Características Económicas Seleccionadas de Puerto Rico presentan datos para las variables de condición de empleo (empleo y desempleo), medio de transportación al trabajo, ocupación, industria, clase de trabajador, ingresos y beneficios (en hogares y familias), porcentaje de familias y personas cuyos ingresos en los últimos 12 meses están por debajo del nivel de pobreza, entre otras variables. Este perfil de 2020–2024 para Puerto Rico se muestra en la **Tabla 9**.

El Perfil de las Características de la Vivienda Seleccionadas de Puerto Rico presenta información relacionada con las variables tales como: la ocupación de la vivienda, unidades en la estructura, año en el cual se construyó la estructura, el número de cuartos y el número de dormitorios, la tenencia de la vivienda (si es propia o alquilada), el año en el cual el jefe de hogar se mudó a la unidad, los vehículos disponibles, el valor de las unidades de vivienda ocupadas por el propietario, el alquiler bruto de unidades de vivienda ocupada por inquilinos, las utilidades y otras características seccionadas de la Vivienda. La **Tabla 10** presenta este perfil de 2020–2024 para Puerto Rico.

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2020–2024

Población por grupos de edad y sexo

La población de Puerto Rico de 2020 al 2024 fue estimada por la Encuesta de la Comunidad en 3,234,309 personas, de las cuales el 47.3% eran hombres y 52.7% mujeres (**Tabla 7 y Gráfica 7**). La razón por sexo se estimó en 89.7% (hombres por cada 100 mujeres). Los cuatro grupos de edad de mayor población según la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2020–

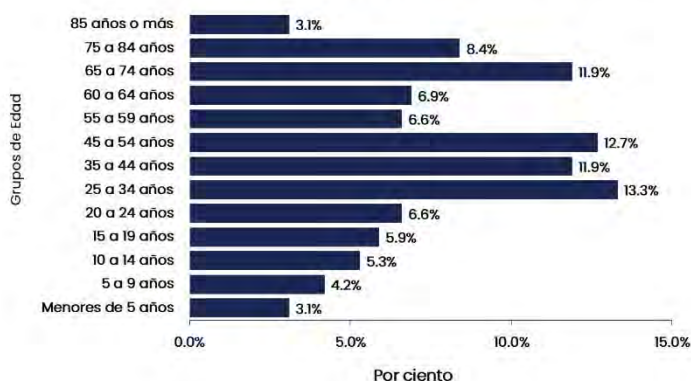
Gráfica 7
POBLACIÓN POR GÉNERO
PUERTO RICO, ENCUESTA SOBRE LA COMUNIDAD 2020–2024
ESTIMADOS A 5 AÑOS



Fuente: Oficina del Censo de EE. UU.

2024, estimados a 5 años, fueron: 25 a 34 años (13.3%); 45 a 54 años (12.7%); 35 a 44 años y 65 a 74 años, (11.9%), respectivamente (**Gráfica 8**). La mediana de edad fue 44.8 años.

Gráfica 8
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN POR GRUPOS DE EDAD
PUERTO RICO, ENCUESTA SOBRE LA COMUNIDAD 2020-2024
ESTIMADOS A 5 AÑOS

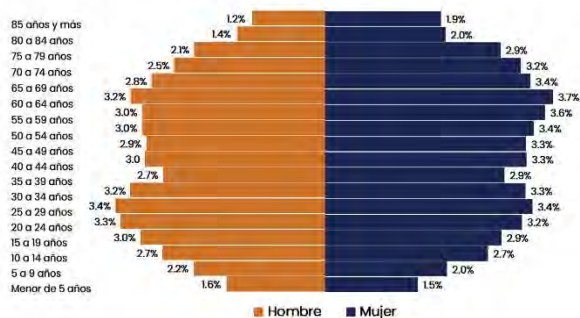


Fuente: Oficina del Censo de EE. UU.

Los menores de 18 años se estimaron en un promedio de 16.1%. La población mayor de 18 años se estimó en 83.9%, de los cuales el 46.6% eran hombres, mientras que las mujeres se estimaron en 53.4%, con una razón por sexo de 87.2. El grupo de la población de 65 años o más fue estimada en 23.4%, de los cuales el 43.1% eran hombres, mientras que el 56.9% eran mujeres. La razón por sexo fue 75.6 en la población de 65 años o más (**Tabla 7**).

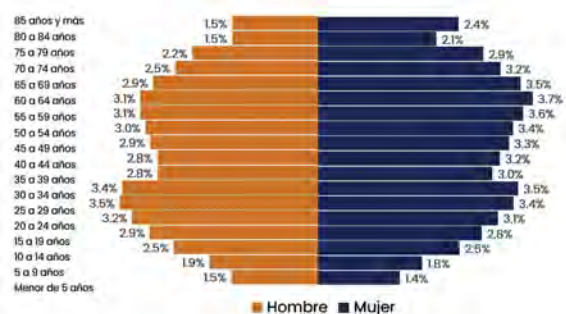
En la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2020-2024, estimados a 5 años, los cinco grupos poblacionales en mujeres con mayor distribución porcentual por edad y sexo fueron de 60 a 64 años, con 3.7%; las de 55 a 59 años, con 3.6%; las de 65 a 69 años, 50 a 54 años y 25 a 29 años, con 3.4%, respectivamente; y en hombres los de 25 a 29 años, con 3.4%, (**Gráfica 9**). También por edad y sexo al 1º de julio de 2024, los cinco grupos poblacionales con mayor distribución porcentual en mujeres fueron de 60 a 64 años, con 3.7%; 55 a 59 años, con 3.6%; 65 a 69 años y 30 a 39 años, con 3.5%, respectivamente; y en hombres de 25 a 29 años, con 3.5% (**Gráfica 10**).

Gráfica 9
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL POR GRUPOS DE EDAD Y SEXO
PUERTO RICO, ENCUESTA SOBRE LA COMUNIDAD 2020-2024
ESTIMADOS A 5 AÑOS



Fuente: Oficina del Censo de EE. UU.

Gráfica 10
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL POR GRUPOS DE EDAD Y SEXO
PUERTO RICO, ESTIMADOS DE POBLACIÓN AL 1º DE JULIO DE 2024



Fuente: Oficina del Censo de EE. UU.

Hogares por Tipo

La Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020–2024 estimó en 446,468 los hogares de familias de parejas casadas, lo que representó el 34.6% del total de 1,290,866 hogares (**Tabla 8**). Los hogares con una o más personas menores de 18 años representaron el 24.0%, mientras que los hogares con una o más personas de 65 años o más fueron el 41.7%. El tamaño promedio del hogar se estimó en 2.48, mientras que el tamaño promedio de la familia fue 3.13.

Hubo 62,363 abuelos viviendo con sus nietos menores de 18 años. El 35.3% de estos eran responsables de los nietos. Del total de 22,013 abuelos responsables de los nietos, el 64.2% fueron mujeres y el 56.8% estaba casado.

Población con impedimentos

La población con impedimentos se estimó en 735,603 personas, lo que representó el 22.9% (**Tabla 8**). Los menores de 18 años con un impedimento fueron estimados en 9.5%, mientras que las personas entre 18 a 64 años representaron el 16.6%. La población de 65 años o más con un impedimento se estimó en 48.7%.

Educación

La población mayor de 3 años matriculados en una escuela se estimó para los años 2020–2024 en 670,652 estudiantes (**Tabla 8**). Los estudiantes matriculados en escuela maternal y pre-kindergarten fueron el 4.3%, mientras que en kindergarten se matriculó el 3.6%. En la escuela elemental la matrícula fue 36.8% y el 22.2% en la escuela secundaria. La universidad o escuela graduada estimó su matrícula en 33.1% para el 2020–2024. Los estudiantes universitarios que alcanzaron un título de bachillerato fueron el 21.2%, mientras que el 8.7% lograron un título de escuela graduada o profesional.

Computadoras y acceso a internet

En los años 2020–2024 se estimó que 1,096,949 hogares tuvieron computadoras disponibles, representando el 85.0% del total de hogares, mientras que el 80.6% tuvieron suscripción de internet de banda ancha (**Tabla 8**).

Ingresos y Beneficios en Hogares y Familias

Los hogares con ingresos devengados se estimaron en 57.3% con una media de ingreso de \$49,701 (**Tabla 9**). Con ingresos de seguro social se estimaron el 45.6% de los hogares y una media del ingreso de seguro social de \$16,202. Los hogares con ingresos de retiro fueron 17.1% y la media del ingreso de retiro se estimó en \$19,782. Los hogares con ingreso de asistencia

pública en efectivo se estimaron en 3.6% y una media del ingreso de asistencia pública en efectivo de \$2,712. Por otro lado, con beneficios del Programa de Asistencia Nutricional se estimaron 611,411 hogares, representando el 47.4%.

Los hogares con ingresos menores de \$10,000 se estimaron en 262,466 representando el 20.3% del total de 1,290,866 hogares. La mediana del ingreso del hogar en dólares fue estimada en \$26,297. La media de ingresos en hogares fue de \$41,994. Los hogares de familias con ingresos menores de \$10,000 se estimaron en 125,545 representando el 15.4% del total de 817,726 familias. La mediana de ingreso de las familias se estimó en \$32,277. La media de ingresos en familias fue de \$48,962. El ingreso per cápita en familias fue de \$17,981.

Cobertura de seguro de salud

La población civil no institucionalizada con cobertura de seguro de salud se estimó en 94.3%, de los cuales el 38.6% tenían cobertura de seguro de salud privado y el 62.3% tuvieron cobertura de salud pública (**Tabla 9**). El 5.7% de la población no tuvo cobertura de seguro de salud. En la población menor de 19 años se estimó que el 2.6% carecían de cobertura de seguro de salud.

Nivel de Pobreza

Según la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024, estimados a 5 años, el 40.5% (1,299,426) de la población estaba por debajo del nivel de pobreza. El 38.2% de los hombres (578,047) estaba por debajo del nivel de pobreza y las mujeres el 42.6% (721,379). Se observa que las mujeres son las de mayor porcentaje por debajo del nivel de pobreza. Las familias con jefe de hogar mujer, sin esposo presente que estaban por debajo del nivel de pobreza fueron el 54.5% (155,483). El 37.2% de las familias (304,194) estaba por debajo del nivel de pobreza y el 42.7% de los hogares (551,421). El 39.1% (379,420) de la población de 60 años y más estaba por debajo del nivel de pobreza.

Las familias con niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar por debajo del nivel de pobreza se estimaron en 51.1%, mientras que las familias con niños menores de 5 años fueron el 51.1% (**Tabla 9**). De estas, las familias con jefe de hogar mujer, sin esposo presente con niños menores de 18 años fueron estimadas en 69.7%, mientras que las que tenían niños menores de 5 años fueron 70.6%.

Las personas menores de 18 años por debajo del nivel de pobreza se estimaron en 54.9%, mientras que las personas de 65 años o más fueron el 39.3%. La población entre las edades de 18 a 64 años que estaba por debajo del nivel de pobreza se estimó en 37.2%.

Condición de Empleo

En los estimados sobre la condición de empleo, según la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024, el 46.4% que estaba en la fuerza laboral tenía 16 años o más (**Tabla 9**). El 46.2% estaba en la fuerza laboral civil; el 41.3% estaba empleada; el 5.0% estaba desempleada (138,463). La tasa de desempleo se estimó en 10.7%. El 41.9% que estaba en la fuerza laboral eran mujeres de 16 años o más. El 41.9% estaba en la fuerza laboral civil y 37.4% estaban empleadas. El 65.4% que tenía hijos propios menores de 6 años y que son jefes de hogar, estaban en la fuerza laboral. El 68.7% que tenía hijos propios de 6 años a 17 años y que son jefes de hogar, estaban en la fuerza laboral.

Empleo por Ocupación

En el empleo por ocupación, el 33.0% de la población de 16 años o más que estaba trabajando tenía ocupaciones en gerencia, negocio, ciencia y arte; el 20.6% trabajaba en servicios; y el 24.8% de oficina y de venta. El 12.0% estaba en ocupaciones relacionadas con la producción, la transportación, y el traslado de materiales; el 9.6% trabajaba en recursos naturales, construcción y de mantenimiento (**Tabla 9**).

Empleo por Industria

Según la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024, se observa en los trece sectores industriales, que los de mayor reclutamiento fueron: servicios educativos, cuidado de la salud y asistencia social (21.3%); comercio al detal (13.0%); servicios profesionales, científicos, gerenciales, administrativos y de manejo de residuos (11.2%); artes, entretenimiento, recreación, hospedaje y servicios de alimentos (9.5%); manufactura (9.0%); administración pública (7.9%); y construcción (6.5%) (**Tabla 9**).

Clase de Trabajadora

La Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024 estimó que los trabajadores con sueldo y salario del sector privado tuvieron una participación de 70.0% en la población de 16 años o más (**Tabla 9**). Los trabajadores gubernamentales constituyeron el 18.4%, mientras que los trabajadores empleados por cuenta propia en negocios no incorporados fueron el 11.6%.

Vivienda

En los años 2020-2024, las unidades de vivienda se estimaron en 1,634,357 (**Tabla 10**). Las unidades de vivienda ocupadas fueron el 79.0%, mientras que el 21.0% estuvieron desocupadas. La tasa de vacancia de propietarios fue 1.3, mientras que la tasa de vacancia en alquiler fue 5.1. Las unidades de vivienda ocupadas por el propietario fueron el 67.9% (876,586), mientras que los inquilinos ocuparon el 32.1% de las unidades (414,280). El tamaño promedio del hogar de la unidad ocupada por el propietario fue 2.54, mientras que el tamaño promedio del hogar de la unidad ocupada por inquilinos fue 2.34.

Conclusión

Los estimados de población al 1º de julio de 2025 muestran una disminución de 17,686 personas, respecto al año 2024. Un total de 71 municipios reflejaron pérdida de población, mientras 7 municipios registraron un aumento poblacional.

El crecimiento poblacional, el envejecimiento de la población, las tasas de natalidad y de mortalidad, los niveles de fecundidad y la migración son tendencias demográficas principales que configura un país. Los cambios en el tamaño, la estructura por edades y la distribución espacial de las poblaciones presentan tanto desafíos como oportunidades. Al gestionar los desafíos y aprovechar las oportunidades, podemos acelerar el logro de un desarrollo inclusivo y sostenible, creando oportunidades para erradicar la pobreza, mejorando el acceso a la protección social, la atención sanitaria y la educación, impulsando patrones de producción y consumo más sostenibles protegiendo el medio ambiente. Comprender cómo es probable que evolucionen las tendencias demográficas a corto, mediano y largo plazo es fundamental para lograr un futuro más inclusivo, próspero y sostenible.

Las tendencias demográficas futuras son inciertas. Sin embargo, en comparación con otras tendencias, como la transformación de la economía global o los avances tecnológicos, la velocidad y la dirección del cambio demográfico, al menos a corto y mediano plazo, son mucho más predecibles. Esta característica convierte a las tendencias demográficas en una herramienta invaluable para el diseño de políticas públicas.

Debido a que se ha experimentado bajos niveles de fecundidad durante varias décadas, están viendo envejecer rápidamente a sus poblaciones, y algunos ya están empezando a disminuir. Si bien estas diferencias son notables, es importante comprender que todas las poblaciones siguen una trayectoria similar hacia una mayor expectativa de vida al nacer y familias más pequeñas, un proceso conocido como la transición demográfica. En Puerto Rico, la expectativa de vida al nacer es de 82 años. Otra consecuencia importante es el cambio en la estructura de edad hacia edades más avanzadas, un proceso conocido como envejecimiento de la población. Varios factores contribuyen al descenso de las tasas de fertilidad en mujeres, incluyendo el aumento de la expectativa de vida al nacer, niveles más altos de educación, mejores oportunidades laborales, la planificación familiar, y un cambio en las actitudes sociales hacia tener hijos.

Las implicaciones de una población en disminución van más allá de las decisiones individuales, impactando en las economías, los servicios públicos y los sistemas de pensiones. Abordar este cambio demográfico requerirá cambios en las políticas y posiblemente ajustes en las edades de jubilación para garantizar el bienestar futuro de la sociedad. Es crucial abordar este problema de manera proactiva para mitigar los posibles desafíos que una población en declive podría plantear a la estabilidad y prosperidad global.

La estructura demográfica de la población ha pasado de tener forma de pirámide a casi cuadrada, con un aumento significativo en el número de personas mayores. Este cambio plantea desafíos para los sistemas de salud y el apoyo social para los adultos mayores. La inminente crisis demográfica requiere medidas proactivas para abordar los desafíos planteados por una población envejecida y una fuerza laboral en declive. Es crucial prepararse para un futuro en el que la fuerza laboral puede no ser suficiente para satisfacer las necesidades de una población envejecida. Las soluciones pueden incluir proporcionar asistencia económica para necesidades básicas y adaptar las normas sociales para dar cabida a las cambiantes estructuras familiares.

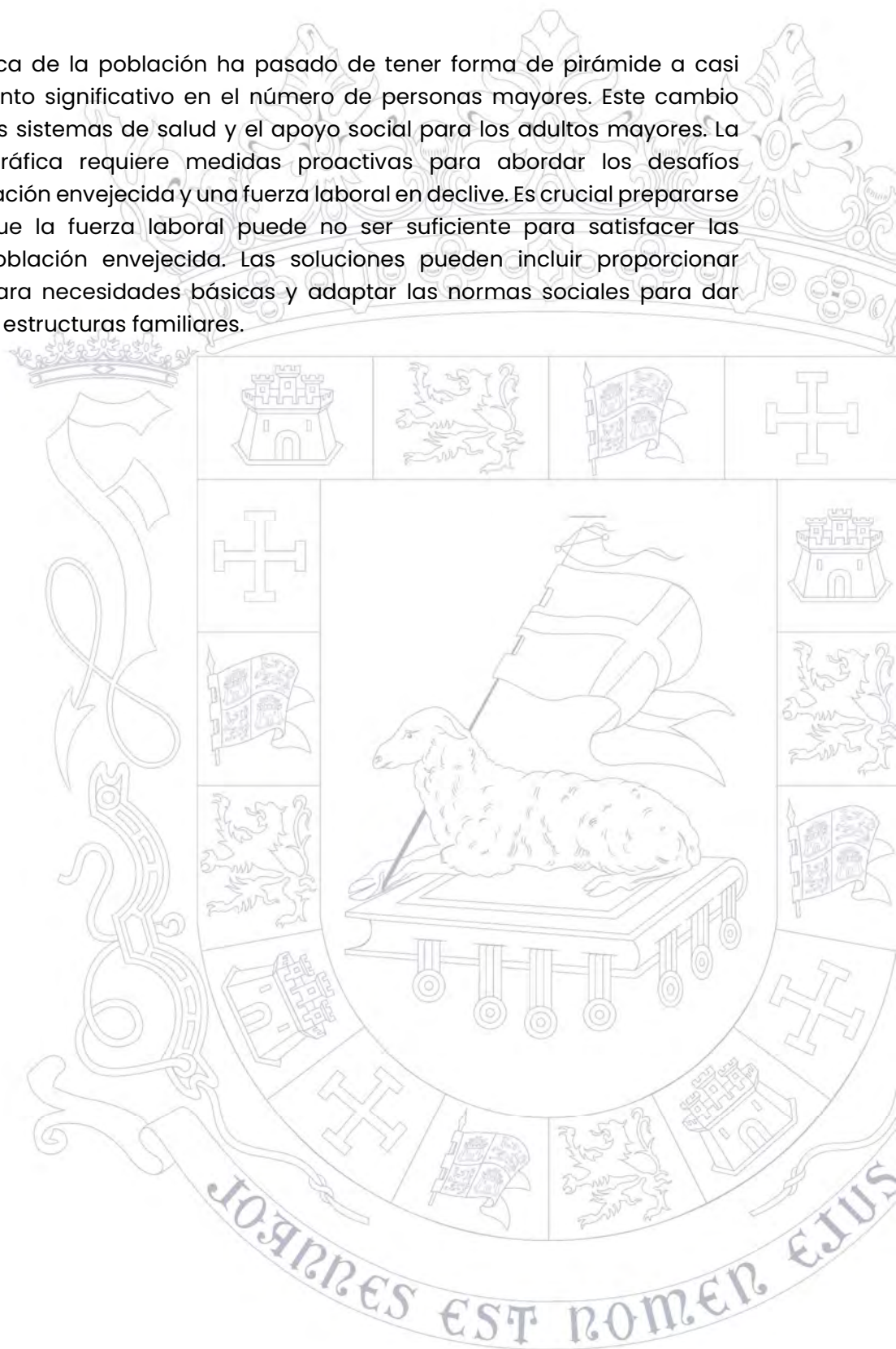


Tabla 7

Características demográficas seleccionadas

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
SEXO Y EDAD		
Población total	3,234,309	3,234,309
Hombres	1,529,269	47.3%
Mujeres	1,705,040	52.7%
Razon por sexo (hombres por cada 100 mujeres)	89.7	(x)
Menores de 5 años	101,519	3.1%
5 a 9 años	134,523	4.2%
10 a 14 años	172,663	5.3%
15 a 19 años	191,565	5.9%
20 a 24 años	212,863	6.6%
25 a 34 años	430,715	13.3%
35 a 44 años	383,557	11.9%
45 a 54 años	410,971	12.7%
55 a 59 años	213,632	6.6%
60 a 64 años	224,215	6.9%
65 a 74 años	384,645	11.9%
75 a 84 años	273,151	8.4%
85 años o más	100,290	3.1%
Mediana de edad (en años)	44.8	(x)
Menores de 18 años	521,389	16.1%
16 años o más	2,788,407	86.2%
18 años o más	2,712,920	83.9%
21 años o más	2,590,517	80.1%
62 años o más	890,002	27.5%
65 años o más	758,086	23.4%
18 años o más	2,712,920	2,712,920
Hombres	1,263,697	46.6%
Mujeres	1,449,223	53.4%
Razon por sexo (hombres por cada 100 mujeres)	87.2	(x)
65 años o más	758,086	758,086
Hombres	326,469	43.1%
Mujeres	431,617	56.9%
Razon por sexo (hombres por cada 100 mujeres)	75.6	(x)
RAZA		
Población total	3,234,309	3,234,309
Una raza	2,048,260	63.3%
Dos razas o más	1,186,049	36.7%
Una raza	2,048,260	63.3%
Blanca	853,387	26.4%
Egipcia(o)	7	0.0%
Inglesa/Inglés	33,865	1.0%
Alemana/Alemán	2,193	0.1%
Irlandesa/Irlandés	1,073	0.0%
Italiana(o)	3,395	0.1%
Libanés	159	0.0%
Otro blanco	812,695	25.1%

Tabla 7

Características demográficas seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
RAZA		
Negra o africana americana	191,107	5.9%
Afroamericana(o)	498	0.0%
Etiope	0	0.0%
Haitiana(o)	177	0.0%
Jamaicana(o)	40	0.0%
Nigeriana(o)	39	0.0%
Somali	15	0.0%
Otros negros o afroamericanos	190,338	5.9%
India americana y nativa de Alaska	6,770	0.2%
Azteca	166	0.0%
Tribu Blackfeet de la Reserva India Blackfeet de Montana	0	0.0%
Maya	37	0.0%
Gobierno Tradicional Inupiat de la Aldea Nativa de Barrow	0	0.0%
Nación Navajo	0	0.0%
Comunidad Esquimal de Nome	0	0.0%
Otros Indios Americanos y Nativos de Alaska	6,567	0.2%
Asiática	5,661	0.2%
India asiática	3,314	0.1%
China	1,567	0.0%
Filipina	225	0.0%
Japonesa	42	0.0%
Coreana	212	0.0%
Vietnamita	122	0.0%
Otra asiática	179	0.0%
Nativa de Hawaii y otra de las islas del Pacífico	156	0.0%
Chamorro	0	0.0%
Nativa de Hawaii	101	0.0%
Samoana	29	0.0%
Otra Nativa de Hawaii y Otra de las islas del Pacífico	26	0.0%
Alguna otra raza	991,179	30.6%
Dos razas o más	1,186,049	36.7%
Blanca y negra o africana americana	26,389	0.8%
Blanca e india americana y nativa de Alaska	1,268	0.0%
Blanca y asiática	1,202	0.0%
Blanca y alguna otra raza	940,842	29.1%
Negra o africana americana e india americana y nativa de Alaska	621	0.0%
Negra o Africana americana y alguna otra raza	111,253	3.4%
Una raza solamente o en combinación con una o más razas		
Población total	3,234,309	3,234,309
Blanca	1,913,382	59.2%
Negra o africana americana	427,897	13.2%
India americana y nativa de Alaska	74,938	2.3%
Asiática	10,049	0.3%
Nativa de Hawaii y otras de las islas del Pacífico	992	0.0%
Alguna otra raza	2,135,785	66.0%

Tabla 7

Características demográficas seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
HISPANO O LATINO Y RAZA		
Población total	3,234,309	3,234,309
Hispana o latina (de cualquier raza)	3,200,873	99.0%
Mexicana	7,116	0.2%
Puertorriqueña	3,090,320	95.5%
Cubana	11,995	0.4%
Otra hispana o latina	91,442	2.8%
No hispana o latina	33,436	1.0%
Blanca solamente	20,116	0.6%
Negra o africana americana solamente	3,706	0.1%
India americana y nativa de Alaska solamente	24	0.0%
Asiática solamente	2,441	0.1%
Nativa de Hawaii y otra de las islas del Pacífico solamente	111	0.0%
Alguna otra raza solamente	3,497	0.1%
Dos razas o más	3,541	0.1%
Dos razas incluyendo alguna otra raza	950	0.0%
Dos razas excluyendo alguna otra raza, y tres razas o más	2,591	0.1%
Total de unidades de vivienda	1,634,357	(x)
CIUDADANO, POBLACIÓN EN EDAD DE VOTAR		
Ciudadano, población de 18 años y más	2,673,744	2,673,744
Hombres	1,245,136	46.6%
Mujeres	1,428,608	53.4%

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU.

Tabla 8

Características sociales seleccionadas

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024 – Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
HOGARES POR TIPO		
Total de hogares	1,290,866	1,290,866
Familias de parejas casadas	446,468	34.6%
Con hijos propios menores de 18 años de la persona jefe de hogar	105,205	8.1%
Hogares de parejas cohabitando	137,824	10.7%
Con hijos propios menores de 18 años de la persona jefe de hogar	59,311	4.6%
Familia con jefe de hogar hombre, sin esposa/pareja presente	224,739	17.4%
Con hijos propios menores de 18 años de la persona jefe de hogar	8,184	0.6%
Jefe de hogar hombre que vive solo	171,196	13.3%
65 años o más	72,305	5.6%
Familia con jefe de hogar mujer, sin esposo/pareja presente	481,835	37.3%
Con hijos propios menores de 18 años de la persona jefe de hogar	93,976	7.3%
Jefe de hogar mujer que vive sola	234,525	18.2%
65 años o más	133,015	10.3%
Hogares con una o más personas menores de 18 años	309,777	24.0%
Hogares con una o más personas de 65 años o más	537,869	41.7%
Tamaño promedio del hogar	2.48	(x)
Tamaño promedio de la familia	3.13	(x)
PARENTESCO		
Población en los hogares	3,197,034	3,197,034
Jefe de hogar	1,290,866	40.4%
Cónyuge	446,299	14.0%
Pareja no casada	137,993	4.3%
Hijo(a)	1,018,581	31.9%
Otros parientes	275,030	8.6%
No parientes	28,265	0.9%
ESTADO CIVIL		
Varones de 15 años o más	1,321,307	1,321,307
Nunca se han casado	599,124	45.3%
Actualmente casados, excepto separados	485,986	36.8%
Separados	25,102	1.9%
Viudos	50,857	3.8%
Divorciados	160,238	12.1%

Tabla 8

Características sociales seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024 – Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
Mujeres de 15 años o más	1,504,297	1,504,297
Nunca se han casado	576,910	38.4%
Actualmente casadas, excepto separadas	488,439	32.5%
Separadas	32,712	2.2%
Viudas	172,549	11.5%
Divorciadas	233,687	15.5%
FECUNDIDAD		
Número de mujeres entre 15 y 50 años de edad que dieron a luz en los últimos 12 meses	21,908	21,908
Mujeres no casadas (viudas, divorciadas y que nunca se han casado)	13,981	63.8%
Por cada 1,000 mujeres no casadas	25	(X)
Por cada 1,000 mujeres de 15 a 50 años	29	(X)
Por cada 1,000 mujeres de 15 a 19 años	12	(X)
Por cada 1,000 mujeres de 20 a 34 años	52	(X)
Por cada 1,000 mujeres de 35 a 50 años	13	(X)
ABUELOS		
Número de abuelos que viven con sus nietos menores de 18 años	62,363	62,363
Abuelos responsables de los nietos	22,013	35.3%
Número de años responsables de los nietos		
Menos de un año	3,132	5.0%
Entre 1 y 2 años	3,793	6.1%
Entre 3 y 4 años	2,881	4.6%
5 años o más	12,207	19.6%
Número de abuelos responsables de sus nietos menores de 18 años	22,013	22,013
Que son mujeres	14,132	64.2%
Que están casados	12,499	56.8%

Tabla 8

Características sociales seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024 – Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
MATRÍCULA ESCOLAR		
Población de 3 años o más matriculados en una escuela	670,562	670,562
Guardería infantil, prekindergarten	28,940	4.3%
Kindergarten	24,266	3.6%
Escuela elemental (grados de 1 a 8)	246,487	36.8%
Escuela secundaria (grados de 9 a 12)	149,029	22.2%
Universidad o escuela graduada	221,840	33.1%
EDUCACIÓN OBTENIDA		
Población de 25 años o más	2,421,176	2,421,176
Menos de 9no. Grado	286,543	11.8%
Entre el 9no. y el 12mo. grado, sin diploma	169,332	7.0%
Graduada de escuela secundaria (incluye equivalencias)	668,773	27.6%
Algunos créditos universitarios, sin título	283,071	11.7%
Título asociado universitario	291,838	12.1%
Título de bachiller universitario	512,105	21.2%
Título de escuela graduada o profesional	209,514	8.7%
Graduado de escuela secundaria o nivel superior	1,965,301	81.2%
Título de bachiller universitario o nivel superior	721,619	29.8%
CLASIFICACIÓN DE VETERANO		
Población civil de 18 años o más	2,709,283	2,709,283
Veteranos civiles	64,118	2.4%
CLASIFICACIÓN DE IMPEDIDO DE LA POBLACIÓN CIVIL NO INSTITUCIONALIZADA		
Total de la población civil no institucionalizada	3,207,092	3,207,092
Con un impedimento	735,603	22.9%
Menor de 18 años	520,725	520,725
Con un impedimento	49,722	9.5%
18 a 64 años	1,939,351	1,939,351
Con un impedimento	322,436	16.6%
65 años o más	747,016	747,016
Con un impedimento	363,445	48.7%

Tabla 8

Características sociales seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024 – Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
RESIDENCIA HACE UN AÑO		
Población de 1 año o más	3,217,090	3,217,090
En la misma casa	3,026,086	94.1%
En una casa diferente en Puerto Rico, los EE.UU. o el extranjero	191,004	5.9%
En una casa diferente en Puerto Rico o los EE.UU.	186,879	5.8%
En Puerto Rico	162,194	5.0%
En el mismo municipio	96,915	3.0%
En un municipio diferente	65,279	2.0%
En EE.UU.	24,685	0.8%
En el extranjero	4,125	0.1%
LUGAR DE NACIMIENTO		
Población total	3,234,309	3,234,309
Nativa	3,146,843	97.3%
Nacida en Puerto Rico o los Estados Unidos	3,136,132	97.0%
En Puerto Rico	2,967,401	91.7%
En los Estados Unidos	168,731	5.2%
Nacida en las áreas insulares de los EE.UU. o en el extranjero, de padres americanos	10,711	0.3%
Nacida en el extranjero	87,466	2.7%
CLASIFICACIÓN DE CIUDADANO DE LOS EE.UU.		
Población nacida en el extranjero	87,466	87,466
Ciudadana naturalizada de los EE.UU.	45,519	52.0%
No es ciudadana de los EE.UU.	41,947	48.0%
AÑO DE ENTRADA		
Población nacida fuera de Puerto Rico	266,908	266,908
Nativa	179,442	179,442
Entró en el 2010 ó después	43,307	24.1%
Entró antes del 2010	136,135	75.9%
Nacida en el extranjero	87,466	87,466
Entró en el 2010 ó después	26,365	30.1%
Entro antes del 2010	61,101	69.9%
REGIÓN DEL MUNDO DONDE HAN NACIDO LAS PERSONAS NACIDAS EN EL EXTRANJERO		
Población nacida en el extranjero, excluyendo la población nacida en alta mar	87,466	87,466
Europa	3,510	4.0%
Asia	2,642	3.0%
África	138	0.2%
Oceanía	189	0.2%
América Latina	80,623	92.2%
América del Norte	364	0.4%

Tabla 8

Características sociales seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
IDIOMA HABLADO EN EL HOGAR		
Población de 5 años o más	3,132,790	3,132,790
Inglés solamente	141,844	4.5%
Otro idioma que no sea inglés	2,990,946	95.5%
Habla inglés menos de "muy bien"	2,347,866	74.9%
Español	2,986,236	95.3%
Habla inglés menos de "muy bien"	2,346,102	74.9%
Otros idiomas indoeuropeos	2,949	0.1%
Habla inglés menos de "muy bien"	1,021	0.0%
Idiomas asiáticos y de las islas del Pacífico	1,148	0.0%
Habla inglés menos de "muy bien"	592	0.0%
Otros idiomas	613	0.0%
Habla inglés menos de "muy bien"	151	0.0%
ASCENDENCIA		
Población total	3,234,309	3,234,309
Americana	33,388	1.0%
Árabe	1,921	0.1%
Checa	19	0.0%
Danesa	62	0.0%
Holandesa	96	0.0%
Inglesa	1,163	0.0%
Francesa (excepto vasca)	2,142	0.1%
Franco-canadiense	180	0.0%
Alemana	2,515	0.1%
Griega	238	0.0%
Húngara	47	0.0%
Irlandesa	1,610	0.0%
Italiana	3,720	0.1%
Lituana	14	0.0%
Noruega	154	0.0%
Polaca	522	0.0%
Portuguesa	609	0.0%
Rusa	336	0.0%
Escocesa-irlandesa	24	0.0%
Escocesa	269	0.0%
Eslovaca	0	0.0%
Africana del sub-Sahara	3,369	0.1%
Sueca	84	0.0%
Suiza	87	0.0%
Ucraniana	96	0.0%
Galesa	0	0.0%
De las Antillas Occidentales (excluyendo los grupos de origen hispano)	5,204	0.2%
COMPUTADORAS Y USO DE INTERNET		
Total de hogares	1,290,866	1,290,866
Con computadora	1,096,949	85.0%
Con suscripción de Internet de banda ancha	1,039,859	80.6%

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU.

Tabla 9

Características económicas seleccionadas

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
CONDICIÓN DE EMPLEO		
Población de 16 años o más	2,788,407	2,788,407
En la fuerza laboral	1,292,931	46.4%
Fuerza laboral civil	1,289,294	46.2%
Empleada	1,150,831	41.3%
Desempleada	138,463	5.0%
Fuerzas Armadas	3,637	0.1%
No en la fuerza laboral	1,495,476	53.6%
Fuerza laboral civil	1,289,294	1,289,294
Tasa de desempleo	(x)	10.7%
Mujeres de 16 años o más	1,485,977	1,485,977
En la fuerza laboral	623,031	41.9%
Fuerza laboral civil	622,576	41.9%
Empleadas	555,058	37.4%
Hijos propios menores de 6 años de la persona jefe de hogar	122,816	122,816
Todos los padres de familia en la fuerza laboral	80,298	65.4%
Hijos propios de 6 a 17 años de la persona jefe de hogar	374,867	374,867
Todos los padres de familia en la fuerza laboral	257,526	68.7%
VIAJAN A DIARIO AL TRABAJO		
Trabajadores de 16 años o más	1,119,495	1,119,495
Automóvil, camión o van; conducen solos	924,436	82.6%
Automóvil, camión o van; en "carpool"	71,551	6.4%
Transportación pública	9,860	0.9%
A pie	26,369	2.4%
Otros medios	18,773	1.7%
Trabajaron en el hogar	68,506	6.1%
Media de la duración del viaje al trabajo (en minutos)	28.0	(x)
OCUPACIÓN		
Población civil empleada de 16 años o más	1,150,831	1,150,831
Ocupaciones en gerencia, negocios, ciencia y arte	379,936	33.0%
Ocupaciones de servicios	237,275	20.6%
Ocupaciones de oficina y de ventas	285,642	24.8%
Ocupaciones en recursos naturales, construcción y mantenimiento	109,920	9.6%
Ocupaciones relacionadas con la producción, la transportación y el traslado de materiales	138,058	12.0%

Tabla 9

Características económicas seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
INDUSTRIA		
Población civil empleada de 16 años o más	1,150,831	1,150,831
Agricultura, silvicultura, caza y pesca, y minería	15,015	1.3%
Construcción	74,984	6.5%
Manufactura	104,111	9.0%
Comercio al por mayor	31,064	2.7%
Comercio al detal	149,093	13.0%
Transportación, almacenaje y servicios públicos	45,064	3.9%
Información	18,307	1.6%
Finanzas y seguros, y bienes raíces y alquiler y arrendamiento	65,478	5.7%
Servicios profesionales, científicos, gerenciales, administrativos y de manejo de residuos	129,350	11.2%
Servicios educativos, cuidado de la salud y asistencia social	244,856	21.3%
Artes, entretenimiento, recreación, hospedaje y servicios de alimentos	109,173	9.5%
Otros servicios, a excepción de la administración pública	72,864	6.3%
Administración pública	91,472	7.9%
CLASE DE TRABAJADOR		
Población civil empleada de 16 años o más	1,150,831	1,150,831
Trabajadores con sueldo y salario del sector privado	805,019	70.0%
Trabajadores gubernamentales	211,911	18.4%
Trabajadores empleados por cuenta propia en negocios propios no incorporados	132,971	11.6%
Trabajadores familiares no remunerados	930	0.1%

Tabla 9

Características económicas seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024 – Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
INGRESO Y BENEFICIOS (EN DÓLARES AJUSTADOS A LA INFLACIÓN DEL 2024)		
Total de hogares	1,290,866	1,290,866
Menos de \$10,000	262,466	20.3%
\$10,000 a \$14,999	135,786	10.5%
\$15,000 a \$24,999	224,222	17.4%
\$25,000 a \$34,999	160,291	12.4%
\$35,000 a \$49,999	170,376	13.2%
\$50,000 a \$74,999	156,702	12.1%
\$75,000 a \$99,999	79,148	6.1%
\$100,000 a \$149,999	59,036	4.6%
\$150,000 a \$199,999	21,242	1.6%
\$200,000 ó más	21,597	1.7%
Mediana del ingreso del hogar (en dólares)	26,297	(X)
Media del ingreso del hogar (en dólares)	41,994	(X)
Con ingresos devengados	739,552	57.3%
Media de los ingresos devengados (en dólares)	49,701	(X)
Con Seguro Social	588,725	45.6%
Media del ingreso de Seguro Social (en dólares)	16,202	(X)
Con ingreso de retiro	220,705	17.1%
Media del ingreso de retiro (en dólares)	19,782	(X)
Con Seguridad de Ingreso Suplemental	5,601	0.4%
Media del ingreso de Seguridad de Ingreso Suplemental (en dólares)	11,813	(X)
Con ingreso de asistencia pública en efectivo	46,274	3.6%
Media del ingreso de asistencia pública en efectivo (en dólares)	2,712	(X)
Con beneficios del Programa de Asistencia Nutricional en los últimos 12 meses	611,411	47.4%
Familias	817,726	817,726
Menos de \$10,000	125,545	15.4%
\$10,000 a \$14,999	64,628	7.9%
\$15,000 a \$24,999	136,252	16.7%
\$25,000 a \$34,999	109,071	13.3%
\$35,000 a \$49,999	121,160	14.8%
\$50,000 a \$74,999	118,244	14.5%
\$75,000 a \$99,999	60,709	7.4%
\$100,000 a \$149,999	47,562	5.8%
\$150,000 a \$199,999	16,980	2.1%
\$200,000 ó más	17,575	2.1%
Mediana del ingreso de la familia (en dólares)	32,277	(X)
Media del ingreso de la familia (en dólares)	48,962	(X)
Ingreso per cápita (en dólares)	17,981	(X)
Hogares sin parentesco	473,140	473,140
Mediana del ingreso de hogares no en familia (en dólares)	16,129	(X)
Media del ingreso de hogares no en familia (en dólares)	26,439	(X)
Mediana de ingresos devengados para trabajadores (en dólares)	21,414	(X)
Mediana de ingresos devengados para los trabajadores varones, a tiempo completo, durante todo el año (en dólares)	28,735	(X)
Mediana de ingresos devengados para las trabajadoras mujeres, a tiempo completo, durante todo el año (en dólares)	28,724	(X)

Tabla 9

Características económicas seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
COBERTURA DE SEGURO DE SALUD		
Población civil no institucionalizada	3,207,092	3,207,092
Con cobertura de seguro de salud	3,023,612	94.3%
Con seguro de salud privado	1,239,334	38.6%
Con cobertura pública	1,998,467	62.3%
Sin cobertura de seguro de salud	183,480	5.7%
 Población civil menor de 19 años no institucionalizada	 561,102	 561,102
Sin cobertura de seguro de salud	14,338	2.6%
 Población civil no institucionalizada de 19 a 64 años	 1,898,974	 1,898,974
En la fuerza laboral:	1,221,178	1,221,178
Empleada:	1,090,806	1,090,806
Con cobertura de seguro de salud	988,439	90.6%
Con seguro de salud privado	647,888	59.4%
Con cobertura pública	358,585	32.9%
Sin cobertura de seguro de salud	102,367	9.4%
Desempleada:	130,372	130,372
Con cobertura de seguro de salud	113,980	87.4%
Con seguro de salud privado	24,478	18.8%
Con cobertura pública	90,726	69.6%
Sin cobertura de seguro de salud	16,392	12.6%
No en la fuerza laboral:	677,796	677,796
Con cobertura de seguro de salud	633,367	93.4%
Con seguro de salud privado	182,548	26.9%
Con cobertura pública	474,426	70.0%
Sin cobertura de seguro de salud	44,429	6.6%

Tabla 9

Características económicas seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020–2024 – Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
PORCENTAJE DE FAMILIAS Y PERSONAS CUYOS INGRESOS EN LOS ÚLTIMOS 12 MESES ESTÁN POR DEBAJO DEL NIVEL DE POBREZA		
Todas las familias	(X)	37.2%
Con niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	51.1%
Con niños menores de 5 años solamente que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	51.1%
Familias de personas casadas	(X)	24.8%
Con niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	26.6%
Con niños menores de 5 años solamente que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	24.0%
Familias con jefe de hogar mujer, sin esposo presente	(X)	54.5%
Con niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	69.7%
Con niños menores de 5 años solamente que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	70.6%
Todas las personas	(X)	40.5%
Menores de 18 años	(X)	54.9%
Niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	54.8%
Niños menores de 5 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	59.6%
Niños de 5 a 17 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	53.6%
18 años o más	(X)	37.8%
18 a 64 años	(X)	37.2%
65 años o más	(X)	39.3%
Personas en las familias	(X)	37.4%
Individuos no emparentados de 15 años o más	(X)	53.0%

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU.

Tabla 10

Características de la vivienda seleccionadas		
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024 – Estimados a 5 Años		
Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
OCUPACIÓN DE LA VIVIENDA		
Total de unidades de vivienda	1,634,357	1,634,357
Unidades de vivienda ocupadas	1,290,866	79.0%
Unidades de vivienda desocupadas	343,491	21.0%
Tasa de vacancia de propietarios	1.3	(x)
Tasa de vacancia en alquiler	5.1	(x)
UNIDADES EN LA ESTRUCTURA		
Total de unidades de vivienda	1,634,357	1,634,357
1 unidad, separada	1,111,851	68.0%
1 unidad, unida a otra	197,007	12.1%
2 unidades	46,861	2.9%
3 ó 4 unidades	47,252	2.9%
5 a 9 unidades	73,861	4.5%
10 a 19 unidades	54,654	3.3%
20 unidades o más	99,132	6.1%
Casa móvil	3,638	0.2%
Bote, vehículo recreativo, van, etc.	101	0.0%
AÑO EN EL CUAL SE CONSTRUYÓ LA ESTRUCTURA		
Total de unidades de vivienda	1,634,357	1,634,357
Construida en el 2020 ó después	2,497	0.2%
Construida entre el 2010 y el 2019	52,215	3.2%
Construida entre el 2000 y el 2009	215,088	13.2%
Construida entre el 1990 y el 1999	246,473	15.1%
Construida entre el 1980 y el 1989	257,857	15.8%
Construida entre el 1970 y el 1979	356,627	21.8%
Construida entre el 1960 y el 1969	279,362	17.1%
Construida entre el 1950 y el 1959	136,137	8.3%
Construida entre el 1940 y el 1949	58,723	3.6%
Construida en el 1939 ó antes	29,378	1.8%
CUARTOS		
Total de unidades de vivienda	1,634,357	1,634,357
1 cuarto	30,471	1.9%
2 cuartos	54,973	3.4%
3 cuartos	161,949	9.9%
4 cuartos	472,206	28.9%
5 cuartos	563,023	34.4%
6 cuartos	227,694	13.9%
7 cuartos	72,072	4.4%
8 cuartos	33,648	2.1%
9 cuartos o más	18,321	1.1%
Mediana de cuartos	4.7	(x)

Tabla 10

Características de la vivienda seleccionadas

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024 – Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
DORMITORIOS		
Total de unidades de vivienda	1,634,357	1,634,357
Sin dormitorio	31,403	1.9%
1 dormitorio	90,471	5.5%
2 dormitorios	334,233	20.5%
3 dormitorios	930,650	56.9%
4 dormitorios	221,839	13.6%
5 dormitorios o más	25,761	1.6%
TENENCIA DE LA VIVIENDA		
Unidades de vivienda ocupadas	1,290,866	1,290,866
Ocupadas por el propietario	876,586	67.9%
Ocupadas por el inquilino	414,280	32.1%
Tamaño promedio del hogar de la unidad ocupada por el propietario	2.54	(x)
Tamaño promedio del hogar de la unidad ocupada por inquilinos	2.34	(x)
AÑO EN EL CUAL EL JEFE DE HOGAR SE MUDÓ A LA UNIDAD		
Unidades de vivienda ocupadas	1,290,866	1,290,866
Se mudó en el 2023 ó después	31,280	2.4%
Se mudó entre el 2020 y el 2022	148,706	11.5%
Se mudó entre el 2010 y el 2019	355,494	27.5%
Se mudó entre el 2000 y el 2009	245,988	19.1%
Se mudó entre el 1990 y el 1999	177,484	13.7%
Se mudó en el 1989 ó antes	331,914	25.7%
VEHÍCULOS DISPONIBLES		
Unidades de vivienda ocupadas	1,290,866	1,290,866
Sin vehículos disponibles	167,247	13.0%
1 vehículo disponible	521,651	40.4%
2 vehículos disponibles	401,849	31.1%
3 ó más vehículos disponibles	200,119	15.5%
COMBUSTIBLE PARA LA CALEFACCIÓN DEL HOGAR		
Unidades de vivienda ocupadas	1,290,866	1,290,866
Gas de servicio público	1,216	0.1%
Gas envasado o en tanque (propano, butano, etc.)	9,179	0.7%
Electricidad	130,548	10.1%
Aceite, queroseno, etc.	151	0.0%
Carbón o coque	127	0.0%
Leña	19	0.0%
Energía solar	13,538	1.0%
Otro combustible	457	0.0%
No se utiliza combustible	1,135,631	88.0%

Tabla 10

Características de la vivienda seleccionadas
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024 – Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
CARACTERÍSTICAS SELECCIONADAS		
Unidades de vivienda ocupadas	1,290,866	1,290,866
Faltan todas las facilidades sanitarias	13,956	1.1%
Faltan todas las facilidades de cocina	15,146	1.2%
Sin servicio telefónico disponible	31,176	2.4%
OCUPANTES POR CUARTO		
Unidades de vivienda ocupadas	1,290,866	1,290,866
1.00 ó menos	1,261,710	97.7%
1.01 a 1.50	23,038	1.8%
1.51 ó más	6,118	0.5%
VALOR		
Unidades ocupadas por el propietario	876,586	876,586
Menos de \$50,000	59,345	6.8%
\$50,000 a \$99,999	211,907	24.2%
\$100,000 a \$149,999	238,993	27.3%
\$150,000 a \$199,999	182,951	20.9%
\$200,000 a \$299,999	108,968	12.4%
\$300,000 a \$499,999	50,343	5.7%
\$500,000 a \$999,999	17,067	1.9%
\$1,000,000 ó más	7,012	0.8%
Mediana (en dólares)	131,500	(x)
CLASIFICACIÓN DE LA HIPOTECA		
Unidades ocupadas por el propietario	876,586	876,586
Unidades de vivienda con una hipoteca	324,311	37.0%
Unidades de vivienda sin una hipoteca	552,275	63.0%
COSTOS MENSUALES SELECCIONADOS DEL PROPIETARIO (SMOC)		
Unidades de vivienda con una hipoteca	324,311	324,311
Menos de \$500	17,305	5.3%
\$500 a \$999	162,993	50.3%
\$1,000 a \$1,499	90,832	28.0%
\$1,500 a \$1,999	29,318	9.0%
\$2,000 a \$2,499	11,287	3.5%
\$2,500 a \$2,999	4,880	1.5%
\$3,000 ó más	7,696	2.4%
Mediana (en dólares)	946	(x)
Unidades de vivienda sin una hipoteca	552,275	552,275
Menos de \$250	384,702	69.7%
\$250 a \$399	101,887	18.4%
\$400 a \$599	41,065	7.4%
\$600 a \$799	12,572	2.3%
\$800 a \$999	4,850	0.9%
\$1,000 ó más	7,199	1.3%
Mediana (en dólares)	180	(x)

Tabla 10

Características de la vivienda seleccionadas

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2020-2024 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
COSTOS MENSUALES SELECCIONADOS DEL PROPIETARIO COMO PORCENTAJE DEL INGRESO DEL HOGAR (SMOCAPI)		
Unidad de vivienda con una hipoteca (excluyendo las unidades donde no se puede computar el SMOCAPI)	319,508	319,508
Menos del 20.0 por ciento	123,201	38.6%
20.0 al 24.9 por ciento	44,837	14.0%
25.0 al 29.9 por ciento	35,061	11.0%
30.0 al 34.9 por ciento	23,705	7.4%
35.0 por ciento o más	92,704	29.0%
No calculado	4,803	(x)
Unidad de vivienda sin una hipoteca (excluyendo las unidades donde no se puede computar el SMOCAPI)	527,825	527,825
Menos del 10.0 por ciento	293,071	55.5%
10.0 al 14.9 por ciento	90,719	17.2%
15.0 al 19.9 por ciento	47,956	9.1%
20.0 al 24.9 por ciento	25,909	4.9%
25.0 al 29.9 por ciento	16,166	3.1%
30.0 al 34.9 por ciento	11,071	2.1%
35.0 por ciento o más	42,933	8.1%
No calculado	24,450	(x)
ALQUILER BRUTO		
Unidades ocupadas que pagan alquiler	266,762	266,762
Menos de \$500	104,257	39.1%
\$500 a \$999	126,325	47.4%
\$1,000 a \$1,499	26,500	9.9%
\$1,500 a \$1,999	5,119	1.9%
\$2,000 a \$2,499	1,851	0.7%
\$2,500 a \$2,999	1,076	0.4%
\$3,000 ó más	1,634	0.6%
Mediana (en dólares)	578	(x)
No se paga alquiler	147,518	(x)
ALQUILER BRUTO COMO POR CIENTO DEL INGRESO DEL HOGAR (GRAPI)		
Unidades ocupadas que pagan alquiler (excluyendo las unidades donde el GRAPI no se puede computar)	240,886	240,886
Menos del 15.0 por ciento	33,216	13.8%
15.0 al 19.9 por ciento	28,220	11.7%
20.0 al 24.9 por ciento	28,025	11.6%
25.0 al 29.9 por ciento	29,163	12.1%
30.0 al 34.9 por ciento	20,444	8.5%
35.0 por ciento o más	101,818	42.3%
No calculado	173,394	(x)

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU.

Bibliografía

Departamento de Salud. Tasas Específicas de Fecundidad y Tasa Global de Fecundidad: Puerto Rico, 2011-2024.

Naciones Unidas. Departamento de Asuntos Económicos y Sociales, División de Población (2025). Perspectivas de la población mundial 2025, edición en línea. <https://population.un.org/wpp/>

Oficina del Censo de EE.UU. Base de Datos Internacional (BID). Estimaciones y proyecciones de población para 227 países y áreas equivalentes, más 13,671 áreas subnacionales.

Oficina del Censo de EE. UU. Estimaciones de población anual, componentes estimados del cambio de la población residente y tasas de los componentes del cambio de la población residente para los Estados Unidos, los estados, el Distrito de Columbia y Puerto Rico: 1 de abril de 2020 al 1 de julio de 2025 (NST-EST2025-ALLDATA).

Oficina del Censo de EE. UU. Estimaciones anuales de la población residente por edad y sexo para Puerto Rico: 1 de abril de 2020 al 1 de julio de 2024 (PRC-EST2024-SYASEX).

Oficina del Censo de EE. UU. Estimaciones anuales de la población residente para grupos de edad seleccionados por sexo para Puerto Rico: 1 de abril de 2020 al 1 de julio de 2024 (PRC-EST2024-AGESEX).

Oficina del Censo de EE.UU. Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2020-2024. Estimados a 5 años.

Oficina del Censo de EE. UU. Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2020-2024. Tablas de Movilidad Geográfica: **B07403PR** y **B07003PR**.

Oficina del Censo de EE. UU. Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2015-2019. Tablas de Movilidad Geográfica: **B07403PR** y **B07003PR**.

Oficina del Censo de EE.UU. Estimados de Población al 1^{ro} de abril de 2010 y 2020: Puerto Rico y Municipios.

Oficina del Censo de EE.UU. Estimaciones anuales y acumuladas del cambio en la población residente de Puerto Rico y Municipios: 1 de abril de 2020 a 1 de julio de 2025.

Oficina del Censo de EE. UU. Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2020-2024. Edad y Sexo. Tablas temáticas de estimaciones quinquenales de la PRCS, Tabla S0101, 2024.

Oficina del Censo de EE. UU. Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2020–2024. Situación de Pobreza en los últimos 12 meses: **S1701; S1702; S2201; S0102PR.**





LA PRESENCIA MILITAR EN PUERTO RICO Y SU IMPACTO ECONÓMICO AÑO FISCAL 2026

Capítulo VI

LA PRESENCIA MILITAR EN PUERTO RICO Y SU IMPACTO ECONÓMICO AÑO FISCAL 2026

Introducción

Para el año 2026, la presencia militar en Puerto Rico se mantiene como un componente relevante para la economía local a través de inversiones federales estratégicas y gastos operativos.

La presencia militar en Puerto Rico ha sido un componente significativo de la relación política, económica y estratégica entre la isla y el gobierno federal de los Estados Unidos. A lo largo, las instalaciones militares han desempeñado un papel importante no solo en términos de defensa y seguridad, sino también lo relevante dentro de la economía local y la planificación territorial de Puerto Rico.

La actividad militar ha generado impactos económicos directos e indirectos a través del gasto federal, la creación de empleo y la inversión de infraestructura particularmente en los municipios cercanos a las bases militares.

Este escrito examina la presencia militar desde su perspectiva económica, lo cual evalúa el impacto y su contribución en el desarrollo económico y el rol que desempeña este sector en el futuro económico y social de Puerto Rico.

La presencia de las fuerzas armadas genera un flujo de dinero hacia la economía local a través del gasto operativo y presupuestos asignados a las bases militares. El mismo se fundamenta en componentes de inyección de capital para sustentar la producción local.

Inversión en Infraestructura y Construcción

Los proyectos de infraestructura vinculado a las bases militares incluyen: remodelaciones, ampliación de instalaciones, sistemas eléctricos, agua y obras civiles en diferentes bases militares; tales como: Fuerte Buchanan, Base Ramey en Aguadilla, Campamento Santiago y Base Naval Roosevelt Roads.

Fuerte Buchanan

Dentro de la presencia militar en la isla, el Fuerte Buchanan es la principal inyección significativa en la economía de Puerto Rico con una inversión estimada para un presupuesto operativo anual para el funcionamiento de la base de más de \$500 millones, generando un impacto total proyectado de aproximadamente \$1,223.12 millones en producción local, incluyendo la creación de 7,415 empleos directos, indirectos e inducidos (**Tabla 1**).

Tabla 1

Impacto económico en la producción, el empleo y el ingreso salarial por sector industrial en la economía por la inversión estimada para presupuesto operativo del Fuerte Buchanan						
Sector Industrial	Presupuesto Operativo Anual Fuerte Buchanan \$500 millones					
	Directo e indirecto			Inducido		
	Producción (ventas) ²	Empleo	Ingreso salarial ²	Producción (ventas) ²	Empleo	Ingreso salarial ²
Agricultura	1.37	26	0.19	1.83	35	0.25
Minería & Construcción	378.46	2,925	44.93	1.33	25	0.42
Manufactura	58.88	45	1.85	62.69	84	2.72
Servicios	407.23	2,850	74.19	109.46	679	15.24
Comercio	75.54	268	4.32	123.26	437	7.04
Gobierno	1.03	15	0.57	2.04	25	1.22
Total	922.51	6,129	126.04	300.62	1,285	26.90

1 - Deflacionado 2017 = 100, según la matriz I-P.

2 - En millones de dólares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

De forma adicional al presupuesto operativo, la base militar recibirá una inversión de cerca de \$170 millones para proyectos de construcción e infraestructura impulsados por la Ley de Autorización de Defensa Nacional (NDAA)¹⁴ lo cual incluye la microrred eléctrica. Este proyecto en particular aportará \$415.9 millones a la producción local y 2,521 empleos adicionales (**Tabla 2**).

Tabla 2

Impacto económico en la producción, el empleo y el ingreso salarial por sector industrial en la economía de Puerto Rico por la inversión en infraestructura y construcción por la Presencia Militar en Puerto Rico						
Sector Industrial	Inversiones en Infraestructura para Fuerte Buchanan \$170.0 millones					
	Directo e indirecto			Inducido		
	Producción (ventas) ²	Empleo	Ingreso salarial ²	Producción (ventas) ²	Empleo	Ingreso salarial ²
Agricultura	0.46	9	0.06	0.62	12	0.09
Minería & Construcción	128.67	995	15.28	0.45	9	0.14
Manufactura	20.02	15	0.63	21.31	29	0.93
Servicios	138.46	969	25.23	37.22	231	5.18
Comercio	25.69	91	1.47	41.91	149	2.39
Gobierno	0.35	5	0.19	0.69	8	0.42
Total	313.65	2,084	42.86	102.21	437	9.15

1 - Deflacionado 2017 = 100, según la matriz I-P.

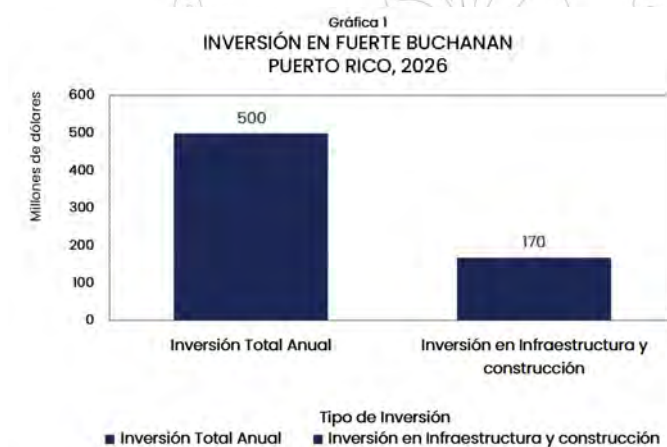
2 - En millones de dólares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

La **Gráfica 1** muestra la inversión anual estimada de \$500 millones y la inversión específica en infraestructura y construcción de \$170 millones en Fuerte Buchanan. Esta comparación lo que evidencia es que, aunque los proyectos de construcción representan la parte significativa del gasto, el mayor impacto económico proviene del gasto operativo que sostiene empleo y

¹⁴ Ley firmada en el año 2025, que autoriza presupuestos a nivel federal para impulsar proyectos específicos para la modernización y resiliencia en instalaciones militares.

actividad económica continua en Puerto Rico. Siendo esta base como la principal instalación militar en términos de gasto económico en la isla.



Inversión en infraestructura para Proyectos Específicos de Defensa

La Ley de Autorización de Defensa Nacional contempla fondos significativos para proyectos en la Base Ramey en Aguadilla y Campamento Santiago en Salinas por una inversión total asignada de aproximadamente de \$81 millones, destinada específicamente a la modernización de la infraestructura de ambas bases para el año fiscal 2026.

Base Ramey, Aguadilla

Dentro de la inversión militar planificada, \$66.5 millones están destinados para mejorar la escuela de la Base Ramey, lo cual incluye trabajos de infraestructura educativa en el campus. Aunque la Base Ramey no es una instalación activa, forma parte de proyectos estratégicos y de infraestructura actualmente vinculado al despliegue militar en Puerto Rico.

La inversión de \$66.5 millones en fondos para la Escuela de la Unidad Ramey en Aguadilla, tiene un impacto económico en la industria de construcción. Durante esta fase, se estima una producción local directa, indirecta e inducida de \$162.7 millones, creación de 986 empleos beneficiando a los trabajadores de la construcción y servicios técnicos en la zona noroeste de la isla (**Tabla 3**).

Tabla 3

Impacto económico en la producción, el empleo y el ingreso salarial por sector industrial en la economía de Puerto Rico por la inversión en construcción Presencia Militar en Puerto Rico

Sector Industrial	Inversión en Infraestructura para Proyectos de Defensa Específicos \$66.5 millones Escuela de la Unidad Ramey en Aguadilla					
	Directo e indirecto			Inducido		
	Producción (ventas) ²	Empleo	Ingreso salarial ²	Producción (ventas) ²	Empleo	Ingreso salarial ²
Agricultura	0.18	3	0.03	0.24	5	0.03
Minería & Construcción	50.33	389	5.98	0.18	3	0.06
Manufactura	7.83	6	0.25	8.34	11	0.36
Servicios	54.16	379	9.87	14.56	90	2.03
Comercio	10.05	36	0.57	16.39	58	0.94
Gobierno	0.14	2	0.08	0.27	3	0.16
Total	122.69	815	16.76	39.98	171	3.58

1 - Deflacionado 2017 = 100, según la matriz I-P.

2 - En millones de dólares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Campamento Santiago, Salinas

Los fondos de \$14.5 millones que se destinan a la construcción de nuevos talleres de ingeniería y la actualización de instalaciones de adiestramiento en el Campamento Santiago en Salinas, buscan fortalecer la capacidad operativa de la Guardia Nacional y otras unidades que utilizan este centro de entrenamiento técnico y apoyo logístico.

La inversión va dirigida a la modernización de instalaciones técnicas, equipo especializado para ingeniería y mantenimiento, mejoras al servicio eléctrico, estructural y seguridad.

En el proyecto relacionado a la construcción de los Talleres de Ingeniería y Mantenimiento en el Campamento Santiago, con una inversión de \$14.5 millones tendría un impacto directo e indirecto de \$26.7 millones en producción local, generando 178 empleos y un ingreso salarial por \$4.4 millones (**Tabla 4**).

Tabla 4

Impacto económico en la producción, el empleo y el ingreso salarial por sector industrial en la economía de Puerto Rico por la inversión en construcción Presencia Militar en Puerto Rico

Sector Industrial	Inversión en Infraestructura para Proyectos de Defensa Específicos \$14.5 millones Talleres de Ingeniería y Mantenimiento, Campamento Santiago					
	Directo e indirecto			Inducido		
	Producción (ventas) ²	Empleo	Ingreso salarial ²	Producción (ventas) ²	Empleo	Ingreso salarial ²
Agricultura	0.04	1	0.01	0.05	1	0.01
Minería & Construcción	10.98	85	1.30	0.04	1	0.01
Manufactura	1.71	1	0.05	1.82	2	0.08
Servicios	11.81	83	2.15	3.17	20	0.44
Comercio	2.19	8	0.13	3.57	13	0.20
Gobierno	0.03	0	0.02	0.06	1	0.04
Total	26.75	178	3.66	8.72	37	0.78

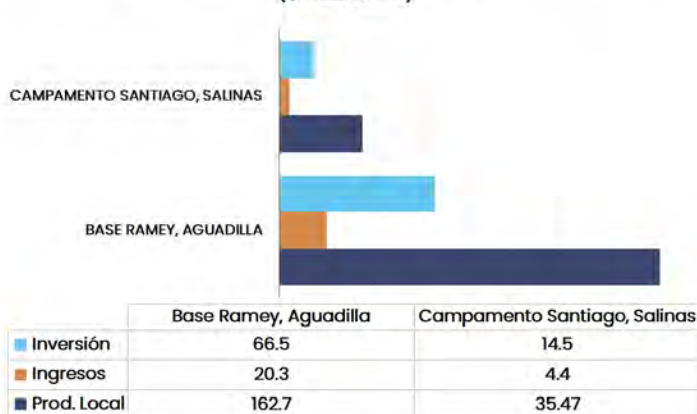
1 - Deflacionado 2017 = 100, según la matriz I-P.

2 - En millones de dólares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

La **Gráfica 2** muestra el impacto económico por Base Militar con relación a los proyectos específicos de defensa. La Base Ramey en Aguadilla y el Campamento Santiago en Salinas ilustran dos modelos distintos de impacto económico; la Base Ramey se caracteriza por inversiones que generan efectos económicos a nivel regional (Aguadilla, Isabela y Aguada) para asegurar la permanencia de familias federales en el área oeste. El Campamento Santiago se destaca con una inversión con implicaciones para el empleo, infraestructura y capacidad operativa militar para la región de Salinas y para que la base militar sea funcional durante emergencias y respuesta a desastres. En resumen, ambas instalaciones contribuyen al desarrollo económico local y al fortalecimiento de sectores estratégicos de la isla.

Gráfica 2
IMPACTO ECONÓMICO DE PROYECTOS ESPECÍFICOS DE DEFENSA POR BASE MILITAR, 2026
(\$ MILLONES)



Fuente: Ley de Autorización de Defensa Nacional (NDDA).

Base Naval Roosevelt Roads

El impacto económico de la antigua base naval Roosevelt Roads en Ceiba ha evolucionado de ser el principal motor de la región este hasta su cierre en 2004, a convertirse en un foco de proyecciones multimillonarias de redesarrollo y una reciente reactivación parcial de actividades militares.

Durante el año fiscal 2026, la base Roosevelt Road se manifiesta en una economía de defensa activa y el inicio de proyectos de infraestructura, aunque su crecimiento económico dependerá de la integración efectiva de empresas privadas en el área.

La antigua base naval cuenta con importantes asignaciones destinadas principalmente a la reconstrucción de infraestructura crítica tales como: rehabilitación y modernización sistema eléctrico y agua potable; inversiones de capital y operaciones administrativas. Estas inversiones buscan facilitar la entrada de capital privado y consolidar la reactivación militar y comercial.

Rehabilitación y Modernización Sistema Eléctrico y Agua Potable

Las inversiones y proyectos clave para este periodo 2026 incluyen: la modernización de servicios esenciales tales como: la red eléctrica de una inversión aproximada de \$79.0 millones de fondos federales para rehabilitar y modernizar el sistema eléctrico y culminar la rehabilitación del sistema de agua potable y sanitaria; que es el requisito indispensable para viabilizar desarrollo residenciales y turísticos.

La inversión en reconstrucción a un costo de \$79 millones asignados por fondos federales¹⁵, tiene un impacto económico directo e indirecto de \$145.7 millones en producción local; generando 968 empleos e ingreso salarial de \$19.9 millones para trabajadores locales (**Tabla 5**).

¹⁵ Asignación de fondos proviene de la Agencia Federal para el Manejo de Emergencias (FEMA).

Tabla 5

Impacto económico en la producción, el empleo y el ingreso salarial por sector industrial en la economía de Puerto Rico por la inversión en la restructuración de la Base Naval Roosevelt Roads del Municipio de Ceiba

Sector Industrial	Inversión de \$79.0 millones que son \$59,510.6 a precios constantes					
	Directo e indirecto			Inducido		
	Producción (ventas) ²	Empleo	Ingreso salarial ²	Producción (ventas) ²	Empleo	Ingreso salarial ²
Agricultura	0.22	4	0.03	0.29	5	0.04
Minería & Construcción	59.80	462	7.10	0.21	4	0.07
Manufactura	9.30	7	0.29	9.90	13	0.43
Servicios	64.34	450	11.72	17.30	107	2.41
Comercio	11.94	42	0.68	19.48	69	1.11
Gobierno	0.16	2	0.09	0.32	4	0.19
Total	145.76	968	19.92	47.50	203	4.25

1 - Deflacionado 2017 = 100, según la matriz I-P.

2 - En millones de dólares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

La producción total de \$145.7 millones incluye el gasto directo en construcción y el efecto multiplicador en proveedores locales. La generación de 968 empleos son puestos directos (obreros, ingenieros) e indirectos (servicios, logística). Finalmente, el ingreso salarial de \$19.9 millones es el dinero inyectado directamente a los hogares principalmente en Ceiba, Naguabo y Fajardo.

Inversiones de Capital y Operaciones Administrativas

La inversión de \$2.5 millones para la base Roosevelt Roads en Ceiba, corresponde a una redistribución de fondos aprobada por la Junta de Supervisión Fiscal (JSF) para sostener las operaciones y proyectos críticos de la zona.

La inversión se desglosa en gastos operacionales de \$517,000; destinados para cubrir los servicios profesionales y compensar fondos federales perdidos. Además, las necesidades de Capital de \$2.0 millones que van redirigidos para atender las prioridades inmediatas de infraestructura en los terrenos de la base.

Tabla 6

Impacto económico en la producción, el empleo y el ingreso salarial por sector industrial en la Economía de Puerto Rico por la inversión en operaciones y restructuración de la Base Naval Roosevelt Roads del Municipio de Ceiba

Sector Industrial	Inversión de Capital y Operacionales de \$2.5 millones que son \$1,883.2 a precios constantes					
	Directo e indirecto			Inducido		
	Producción (ventas) ²	Empleo	Ingreso salarial ²	Producción (ventas) ²	Empleo	Ingreso salarial ²
Agricultura	0.01	0	0.00	0.01	0	0.00
Minería & Construcción	1.89	15	0.22	0.01	0	0.00
Manufactura	0.29	0	0.01	0.31	0	0.01
Servicios	2.04	14	0.37	0.55	3	0.08
Comercio	0.38	1	0.02	0.62	2	0.04
Gobierno	0.01	0	0.00	0.01	0	0.01
Total	4.61	31	0.63	1.50	6	0.13

1 - Deflacionado 2017 = 100, según la matriz I-P.

2 - En millones de dólares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

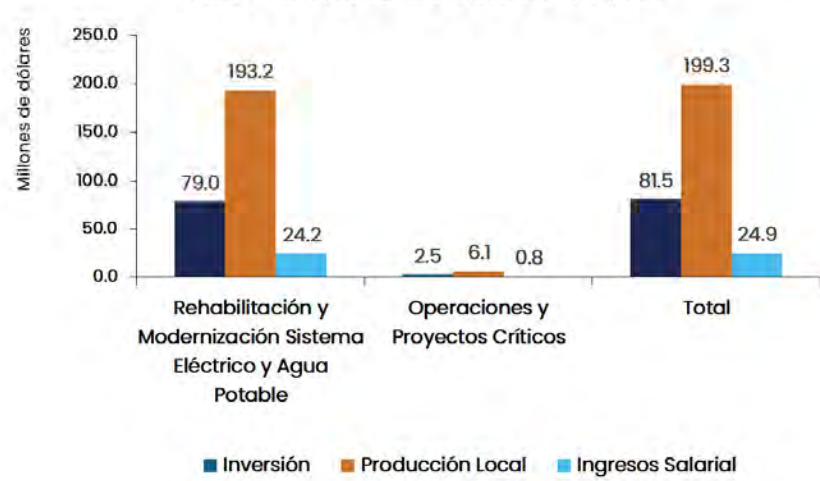
La inversión de \$2.5 millones destinada para el redesarrollo de la Base Naval Roosevelt Roads, tiene un impacto económico directo e indirecto de \$4.6 millones en la producción local; generando 31 empleos e ingreso salarial de \$630,000. En resumen, el efecto directo, indirecto e inducido es por \$6.1 millones en producción local, generando 37 empleos e ingreso salarial generados por \$0.8 millones (**Tabla 6**).

La **Gráfica 3** muestra que la inversión total de \$81.5 millones para la base militar Roosevelt Roads podría generar un impacto económico total de \$199.3 millones en producción local. Creando 1,209 empleos lo cual se distribuyen entre directos e indirectos tales como: (logísticas y profesionales). Los empleos inducidos son los que mantienen la liquidez de los cascos urbanos de Ceiba, Fajardo y Naguabo; al haber \$24.9 millones en salarios nuevos, aumenta el gasto en supermercados, gasolineras y servicios personales. Esta inversión se clasifica altamente eficiente, ya que logra transformar una inversión de capital moderada de \$81.5 millones a una inyección de liquidez de \$199.3 millones para el sector privado de Puerto Rico.

Resumen Impacto Total Económico

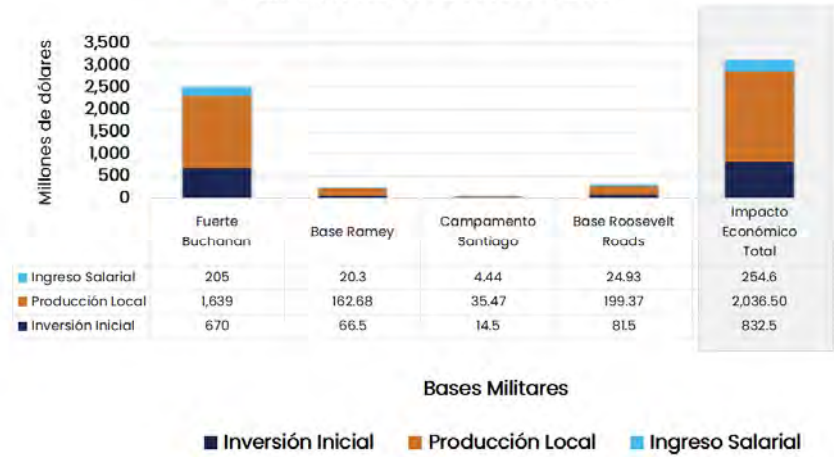
La inversión en presupuesto para operaciones, proyectos de infraestructura y construcción para bases militares en Puerto Rico es por la suma total de \$832.5 millones. El impacto total económico consolidado de las principales bases militares asciende \$2,036.5 millones en producción local, creando un total de 12,346 empleos y \$254.6 millones en salarios. Lo cual refleja un importante efecto en sectores como: construcción, servicios y comercio. (**Gráfica 4**). Este modelo de impacto demuestra que las bases militares funcionan como anclas económicas especialmente a nivel regional, con una contribución sustancial al desarrollo económico de Puerto Rico.

Gráfica 3
REHABILITACIÓN Y MODERNIZACIÓN BASE ROOSEVELT ROADS
IMPACTO ECONÓMICO DIRECTO, INDIRECTO E INDUCIDO
PRODUCCIÓN LOCAL E INGRESO SALARIAL



Fuente: Ley de Autorización de Defensa Nacional (NDDA).

Gráfica 4
IMPACTO ECONÓMICO TOTAL PRESENCIA MILITAR
PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2026



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

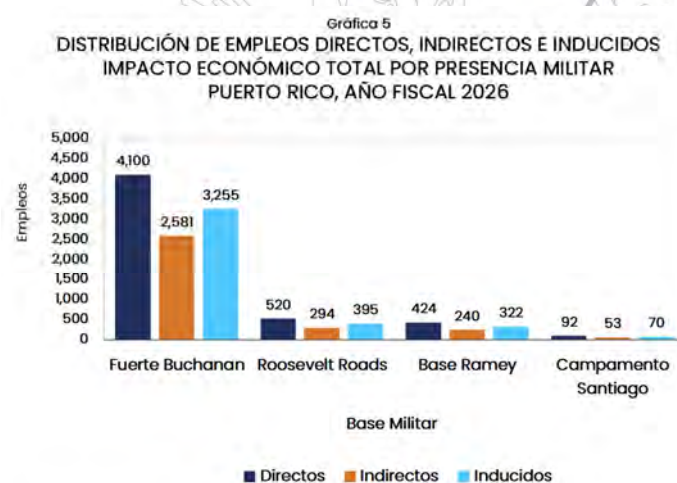
Distribución del empleo derivado del impacto económico total de la presencia militar en Puerto Rico

El impacto económico total de la presencia militar se manifiesta a través de la creación de empleos directos, indirectos e inducidos. Los empleos directos incluyen al personal civil y militar vinculado a las operaciones de las bases; los empleos indirectos surgen de la demanda de bienes y servicios provistos por empresas locales; mientras que los empleos inducidos resultan del gasto de los ingresos generados por los trabajadores en la economía local.

La distribución del empleo asociado al impacto económico total de la presencia militar en Puerto Rico asciende a 12,346 puestos de trabajo, concentrándose principalmente en Fuerte Buchanan y Roosevelt Roads. La Base Ramey y Campamento Santiago también contribuyen de forma relevante al empleo regional lo cual evidencia que los efectos laborales se extienden a las zonas de Aguadilla y Salinas, respectivamente.

En la **Gráfica 5** la base militar Fuerte Buchanan concentra aproximadamente 9,936 empleos lo cual representa el 80% del total de puestos posicionándose como el principal generador de empleo asociado a la presencia militar en Puerto Rico. La magnitud de esta distribución refleja el rol estratégico del Fuerte Buchanan como el eje operativo y administrativo.

La base Roosevelt Roads se muestra como el segundo motor laboral militar en la isla con 1,209 empleos lo cual representa un 10% del total de los empleos generados. El otro 10% se encuentra distribuido en la base Ramey y Campamento Santiago con 986 y 215 empleos, respectivamente.



En conclusión, el análisis de la distribución del empleo asociada al impacto económico permite comprender mejor el alcance real de la presencia militar en el desarrollo económico, así como identificar su relevancia para la estabilidad laboral y el crecimiento regional.

ÍNDICE DE REZAGO PARA PUERTO RICO

Capítulo VII



ÍNDICE DE REZAGO PARA PUERTO RICO

Resumen

La pobreza debe ser contextualizada con variables de carácter social para comprender y atenderla efectivamente. El Índice de Rezago para Puerto Rico es un indicador compuesto por cinco variables que comprenden dos dimensiones: Movilidad Económica y Demografía. Este índice busca medir la pobreza más allá de los umbrales de ingreso, e incorporar elementos de rezago social y privación relativa.

Se llevó a cabo un análisis factorial exploratorio sobre un conjunto de variables para validar la construcción del modelo de privación multidimensional, y retener las variables que mejor capturan el fenómeno de privación. Luego, se normalizaron las variables retenidas mediante umbrales. Los umbrales se obtuvieron con datos de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (ECPR o PRCS en inglés) y la Oficina de Estadísticas Laborales de los Estados Unidos (BLS en inglés), mediante el Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico (DTRH). Las puntuaciones de las distintas variables fueron agregadas por dimensión, utilizando la media aritmética, y las puntuaciones resultantes de las dimensiones fueron agregadas utilizando la media geométrica. Los valores del índice yacen entre 0 y 1 donde, a mayor puntuación, peor es el resultado del fenómeno.

42 municipios mostraron una disminución en su puntuación del índice entre los períodos comparados. De estos 42 municipios, 22 mostraron una disminución en su puntuación mayor a 5%. Igualmente, se observan concentraciones de municipios con resultados elevados del Índice de Rezago en las áreas centro-suroeste y sureste de Puerto Rico.

Notas importantes

Los índices compuestos ayudan a enfocar atención en asuntos particulares, y sirven como indicadores de cambio cuando se evalúan en intervalos regulares de tiempo. No obstante, debido a la pérdida de información intrínseca al proceso de resumir distintas variables en un solo indicador compuesto (entiéndase, un solo número), los resultados del indicador pueden llevar a conclusiones simplistas respecto a los fenómenos resumidos (OECD, 2008). Es por esto por lo que los resultados de un índice compuesto no deben ser el punto final de análisis del fenómeno que se mide. Los resultados de un índice compuesto deben ser seguidos por un análisis detallado de las áreas de interés, donde se expanda sobre los fenómenos resumidos por el índice, aplicando metodologías provenientes de distintas disciplinas.

Igualmente, los índices no deben confundirse con el fenómeno que miden. Un índice es una medida indirecta o parcial del fenómeno que mide (Atkinson et al., 2014; Carr-Hill & Chalmers-Dixon, 2002). Dada esta diferencia entre el índice y el fenómeno, no es correcto decir, por

ejemplo, “los 15 municipios más rezagados”, sino “los 15 municipios con la mayor puntuación en el Índice de Rezago”. Cabe resaltar también que el Índice de Rezago es una medida relativa, no absoluta. Es por esto por lo que, sin importar el buen o mal estado del fenómeno en las distintas áreas de Puerto Rico, siempre habrá municipios, por ejemplo, entre las primeras y últimas 15 posiciones del Índice para un período determinado.

1. Trasfondo

La privación es definida como la carencia de una necesidad básica, o algo deseado, causada por una ausencia de recursos más allá del ingreso (Durán & Condorí, [2019](#); Guillaume et al., [2016](#)). La definición de privación se amplía al considerarla como un estado evidente de desventaja del individuo relativo a la comunidad, sociedad o nación a la cual pertenece (Fukuda et al., [2007](#)). La definición y operacionalización de este concepto fue puesta en marcha principalmente por Peter Townsend, y el Índice de Privación de Townsend. *“La pobreza solo puede ser definida objetivamente y aplicada consistentemente en términos del concepto de privación relativa. ... se puede decir que los individuos, familias y grupos en una población están en pobreza cuando carecen de los recursos para obtener los tipos de dieta, participar en actividades y tener las condiciones de vida y amenidades que son habituales o alentadas/aceptadas plenamente en las sociedades a las que pertenecen. Sus recursos están tan por debajo de los comandados por el individuo o familia promedio que, en efecto, están excluidos de los patrones de vida, costumbre y actividades habituales”.*

- Townsend, [1979](#)

Según Townsend, la pobreza lleva a una privación que impide la adquisición de bienes y conveniencias que son parte de la cotidianidad moderna. La privación no se puede reducir a una sola dimensión material o económica, se deben tomar en cuenta las interacciones sociales de las personas (Pampalon et al., [2009](#)). El Índice de Privación de Townsend considera únicamente la dimensión material de la privación, considerando en el índice las variables: desempleo, hacinamiento y el no poseer un auto o una casa (Durán & Condorí, [2019](#); Messer et al., [2006](#)). Generalmente, los índices de privación expanden la conceptualización de Townsend para incluir variables de tipo social tales como: nivel de educación, vivienda, empleo, ingreso, desagregación y aislamiento (Durán & Condorí, [2019](#)).

La privación material evoca el concepto de pobreza como una carencia de recursos financieros, mientras que la privación social está relacionada al concepto de capital social, y otros conceptos asociados tales como fragmentación social y aislamiento social dentro de una comunidad (Durán & Condorí, [2019](#); Guillaume et al., [2016](#); Pampalon et al., [2009](#)). La privación material se puede evaluar mediante variables relacionadas a ingreso, trabajo, vivienda, salud, y otras, mientras que la privación social se puede evaluar usando características socioeconómicas de la unidad de análisis (Guillaume et al., [2016](#)).

Los indicadores compuestos, también conocidos como índices compuestos, cumplen la función de reducir un fenómeno multidimensional a una medida singular y comparable entre unidades de análisis. Los índices de privación se popularizaron en los años '80 y permitieron extender el análisis más allá del individuo; hacia áreas geográficas pequeñas (Colls et al., 2020). El Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social de México establece que un índice de privación se produce a partir de una cantidad particular de carencias de cada individuo, mientras que definen como rezago social la carencia analizada a nivel geográfico (CONEVAL, 2019, 2024). Considerando esta distinción entre privación y rezago, se determinó utilizar el término “rezago” para nombrar el índice presentado a continuación.

Se escogieron diversos indicadores de privación material y social para formar parte del Índice de Rezago para los municipios de Puerto Rico, a base de una revisión de literatura del tema. La combinación de indicadores de rezago material con indicadores de naturaleza social resulta en un índice que va acorde con la definición holística de pobreza propuesta por Peter Townsend, y adoptada por índices de privación desarrollados para otros países

Tabla I: estructura de la literatura revisada

	Guillaume et al.	Atkinson et al.	Pampalon et al.	Meijer et al.	Sánchez-Cantalejo et al.	Messer et al.	Durán et al.	Andrews et al.	Fukuda et al.	González	CONEVAL
Tipo de índice											
Privación material (9)	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x
Privación social (11)	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x
Rezago (2)											
Categoría de variables utilizadas											
Ingreso (6)		x	x	x	x	x	x	x	x	x	x
Vivienda (9)	x	x		x	x	x	x	x	x	x	x
Demografía (2)	x				x						
Movilidad (5)	x	x		x	x						
Educación (11)	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x
Empleo (9)	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x
Social (9)	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x
Salud (2)											
Método de ponderación de variables											
Análisis de componentes principales (7)		x	x	x	x						
Regresión logística (1)	x										
Análisis factorial (2)											
Unidades geográficas de análisis											
Sección censal (5)	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x
"Dissemination Area" (1)			x								
Condado o Municipio (3)											
Límites municipales (3)				x	x						

(Tabla I).

Los cambios y retos sociales y económicos de los últimos años en Puerto Rico suscitan la producción de herramientas de análisis para la toma de decisiones. Según los estimados de un año de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (ECPR), la proporción de la población de Puerto Rico con ingresos por debajo del umbral de pobreza se ha reducido desde el año 2010 al 2023; de 45.0% a 39.6%, respectivamente (U.S. Census Bureau, 2023b). La reducción de 5.4 puntos porcentuales en esta cifra puede ser alentadora, pero la preocupación por la condición socioeconómica de Puerto Rico se mantiene al ver el comportamiento de otras variables sociales.

Puerto Rico ha experimentado una merma en su población desde la década de los años 2000. Según los estimados de la ECPR, entre los años 2009 y 2023 la población total de Puerto Rico se ha reducido consistentemente año tras año.

Debe señalarse que la Oficina del Censo de los Estados Unidos no publicó estimados de 1 año correspondientes al año 2020 debido a una baja tasa de respuesta a la ECPR durante ese período, y que el análisis anterior sobre la merma poblacional se hace según los totales poblacionales de la ECPR y no de los estimados anuales poblacionales producidos por el Programa de Estimados de Población (PEP) de la Oficina del Censo de los Estados Unidos.

A la vez que Puerto Rico sufre una reducción poblacional, también ha experimentado un aumento en su mediana de edad durante el mismo período. Los datos de la ECPR revelan que la mediana de edad ha aumentado ininterrumpidamente desde el año 2009, con un aumento anual promedio de 0.67 años. Según la ECPR, la mediana de edad en Puerto Rico para el año 2009 fue de 36.3. Para el año 2023, la mediana de edad ya se situaba en 45.0. (U.S. Census Bureau, [2023a](#)).

La Figura I muestra los cambios a través del tiempo en las variables discutidas anteriormente. Se muestran los valores estandarizados de las variables o valores Z. Los valores Z se obtienen restando el valor promedio de cada variable al valor particular, y dividiendo la diferencia entre la desviación estándar de la variable:

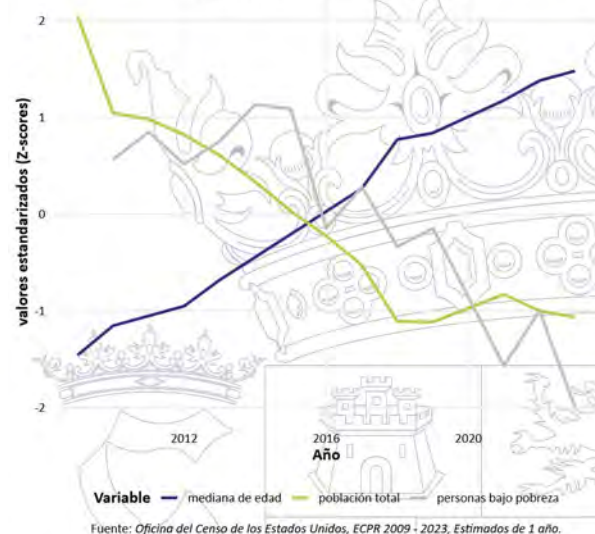
$$z = \frac{x - \mu}{\sigma}$$

donde μ es la media de la variable, y σ su desviación estándar.

Esta transformación hace que los valores de todas las variables tengan un valor promedio de 0, sin importar las unidades iniciales de las variables. Se aplicó esta transformación a las variables para hacerlas comparables en unidades, y poder comparar sus tendencias en una sola gráfica (**Figura I**).

Estos indicadores reflejan los efectos de distintos acontecimientos que Puerto Rico ha afrontado en los últimos años: desastres naturales como el huracán María en el año 2017, los terremotos del área sur que comenzaron en el 2019, la emergencia salubrista de la pandemia del COVID-19 que comenzó en el 2020, la crisis fiscal a través del siglo actual, y otros eventos.

Figura I: % población bajo pobreza, mediana de edad, y población total: valores estandarizados 2009-2023



Una medida singular de un fenómeno multidimensional puede ser punto de partida para análisis posteriores. Se han producido indicadores compuestos de distinto tipo para Puerto Rico, tales como el Índice de Desarrollo Socioeconómico Municipal (Junta de Planificación de Puerto Rico, [2017](#)), y el *Social Vulnerability Index* (Centers for Disease Control and Prevention/Agency for Toxic Substances and Disease Registry/Geospatial Research, Analysis, and Services Program, [2022](#)). Esperamos que el Índice de Rezago sea un producto recurrente, y atenuado al contexto de Puerto Rico y sus asuntos particulares. Igualmente, nuestra intención es que el Índice de Rezago sea un acercamiento a la medición de la privación material y social en los municipios de Puerto Rico y que los resultados generen interés al diálogo, compromiso y acción en beneficio de su crecimiento y desarrollo socioeconómico.

2. Método

2.1. Períodos comparados

El Índice de Rezago se calculó y comparó para dos períodos: 2014 – 2018 y 2019 – 2023. Cuatro de las cinco variables del Índice de Rezago provienen de los estimados de cinco años de la ECPR. Estos datos comprenden 60 meses de recopilación de datos. Por lo tanto, al hablar de los valores de estas variables y del Índice de Rezago, se refiere a valores correspondientes a un período, o retrato, de 5 años. La quinta variable, la tasa de desempleo, proviene del BLS mediante el DTRH. Para cada municipio, se promediaron los valores de la tasa de desempleo correspondientes a cada período de cinco años. Este promedio de las tasas de desempleo se hizo para hacer los valores comparables con el de las variables provenientes de los estimados de cinco años de la ECPR. Para más información respecto a los períodos de la

ECPR, favor de visitar la [Guía de información de la Encuesta sobre la Comunidad Estadounidense](#).

2.2. Selección inicial de variables

Se hizo una revisión de literatura respecto a indicadores compuestos que unían el fenómeno de privación material con el de privación social. Uno de los propósitos principales de la revisión fue identificar las distintas dimensiones y variables empleadas en la construcción de distintos indicadores compuestos.

Entre los 10 indicadores revisados, 9 incorporaron dimensiones de privación material y de privación social, todos incorporaron variables relacionadas con la educación, y la mayoría incluyó variables sobre ingreso, empleo y vivienda (Tabla I). Respecto a la ponderación de las variables, el método más utilizado fue el de análisis de componentes principales. No obstante, este método de ponderación de variables no es recomendado cuando se pretende elaborar un indicador compuesto con comparabilidad a través del tiempo (De Muro et al., [2011](#); Mazziotta & Pareto, [2019](#)).

Tabla II: variables seleccionadas inicialmente

Dimensiones	Variables	Fuente de datos	ID tabla PRCs
Vivienda	Renta Bruta como Porcentaje de Ingreso del Hogar (GRAPI)	ECPR	DP04
	% Unidades de vivienda ocupadas por sus dueños (OOHU)	ECPR	DP04
	% Estructuras contruidas antes del año 1979 (SBB1979)	ECPR	S2504
Productividad	Tasa de desempleo (UNEMP)	BLS	n/a
	% Graduados de secundaria (población con 18 años o más) (HSGRAD)	ECPR	S1501
	% Población matriculada en bachillerato o estudios graduados (COLLENR)	ECPR	B14001
Ingreso	% Hogares con asistencia pública en efectivo o Programa Asistencial de Nutrición Suplementaria (PUBASSIST)	ECPR	B19058
	% Personas por debajo del nivel de pobreza (PPLBLWPOV)	ECPR	DP03
	Mediana de ingreso de los hogares (MEDIANHHINC)	ECPR	DP03
Demografía	% hogares con jefatura femenina y estructura familiar sin cónyuge/pareja presente (FEMHHCHLD)	ECPR	DP02PR
	Tasa de dependencia por edad (AGEDPRT)	ECPR	S0101
	Mediana de edad (MEDAGE)	ECPR	B01002

Basado en esta revisión de literatura, se escogieron las variables descritas en la Tabla II. Los datos fueron descargados de sus distintas fuentes de datos el 28 de mayo de 2025.

Tabla I: estructura de la literatura revisada

	Guillaume et al.	Atkinson et al.	Pampalon et al.	Meijer et al.	Sánchez-Cantalejo et al.	Messer et al.	Durán et al.	Andrews et al.	Fukuda et al.	González CONEVAL
Tipo de índice										
Privación material (9)	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x
Privación social (11)	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x
Rezago (2)										
Categoría de variables utilizadas										
Ingreso (6)		x	x	x	x	x	x	x	x	x
Vivienda (9)	x	x		x	x	x	x	x	x	x
Demografía (2)	x				x					
Movilidad (5)	x	x		x	x					
Educación (11)	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x
Empleo (9)	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x
Social (9)	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x
Salud (2)										
Método de ponderación de variables										
Análisis de componentes principales (7)		x	x	x	x	x	x			x
Regresión logística (1)	x									
Análisis factorial (2)								x	x	
Unidades geográficas de análisis										
Sección censal (5)	x	x	x				x	x		
"Dissemination Area" (1)			x							
Condado o Municipio (3)										
Límites municipales (3)				x	x					

2.3. Análisis factorial exploratorio

El análisis factorial exploratorio es un método estadístico utilizado para describir patrones entre variables. Este método identifica un

menor número de factores o ideas que ayuden explicar cómo las variables se relacionan entre sí. En las ciencias sociales, los factores (constructos hipotéticos) se asumen ser características inobservadas de las personas, que se manifiestan en las diferencias entre los valores obtenidos por las personas en las variables medidas (Watkins, 2018). Se utilizó este análisis para confirmar la estructura de dimensiones y variables propuesta inicialmente (Tabla II) en el conjunto de datos compilado.

2.3.1 Método del análisis factorial exploratorio

Unidades de análisis. 78 municipios de Puerto Rico.

Datos. Estimados de cinco años de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico y datos de la Oficina de Estadísticas Laborales de Estados Unidos. Se descargaron los datos por medio de los APIs de ambas agencias, utilizando los paquetes de R *tidycensus* ver. 1.7.1 (Walker & Herman, 2025) y *blsR* ver. 0.5.0 (Dominguez, 2023).

Herramientas. Los análisis a continuación se realizaron en el lenguaje de programación R ver. 4.5.0 (R Core Team, 2025), y se utilizaron los paquetes *psych* ver. 2.5.3 (William Revelle, 2025), *MVN* ver. 5.9 (Korkmaz et al., 2014) y *EFA.dimensions* ver. 0.1.8.4 (O'Connor, 2024).

En primer lugar, es importante verificar que las variables seleccionadas estén lo suficientemente correlacionadas para justificar la aplicación de un análisis factorial. Los dos criterios comúnmente empleados para verificar la pertinencia de los datos para un análisis factorial son la prueba de Bartlett y la medida Kaiser-Meyer-Olkin (Nor Arifin, [2018](#); Roy et al., [2020](#); Sari & Oktora, [2025](#); Watkins, [2018](#)).

La prueba de Bartlett prueba estadísticamente si la matriz de correlación tiene 1s en la diagonal principal y 0s fuera de la diagonal. Es decir, que la matriz de correlación está generada por datos aleatorios, y no es una matriz de identidad (Nor Arifin, [2018](#); Sari & Oktora, [2025](#); Watkins, [2018](#)). Las pruebas sobre los conjuntos de datos correspondientes a ambos períodos produjeron valores de χ^2 estadísticamente significativos al 0.01%, indicando que las matrices de correlación no son matrices de identidad.

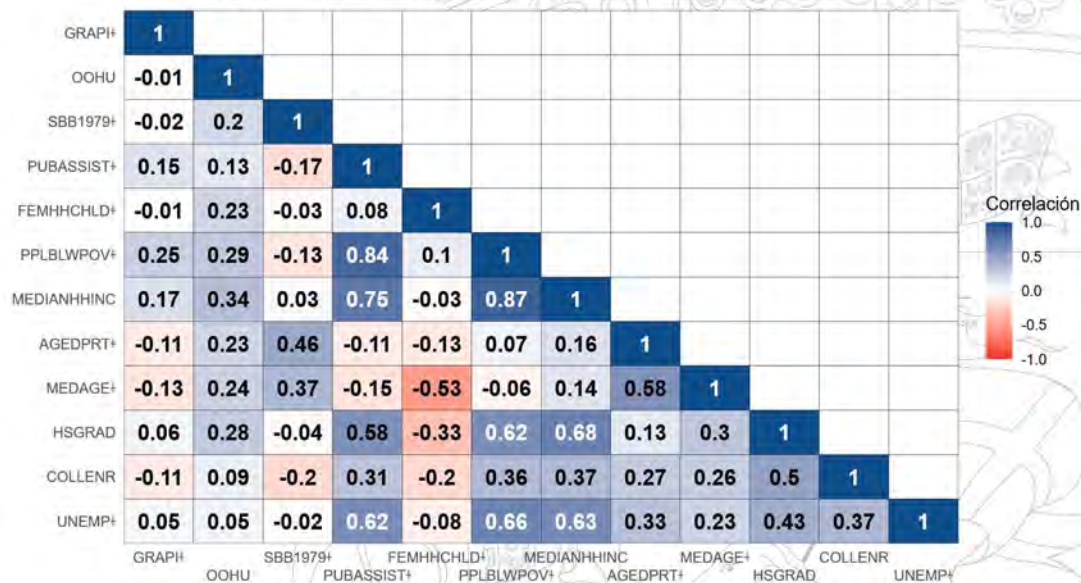
Por otro lado, la medida Kaiser-Meyer-Olkin (KMO) es la proporción entre las correlaciones y correlaciones parciales, y refleja hasta qué punto las correlaciones son función de la varianza compartida a través de todas las variables en lugar de la varianza compartida por pares particulares de variables (Watkins, [2018](#)). Valores del KMO mayores o iguales a 0.7 son deseables (Nor Arifin, [2018](#); Watkins, [2018](#)). Los conjuntos de datos correspondientes a ambos períodos produjeron valores de KMO de 0.73 y 0.74, respectivamente. Debe señalarse que para ambas pruebas (Bartlett y KMO) se analizaron las matrices de correlaciones de Spearman (figuras II y III; anejos III y IV), ya que las variables seleccionadas fueron continuas y mostraban una distribución multivariada no-normal, evaluada mediante los estimados de Mardia (Watkins, [2018](#)). Luego de confirmar que las matrices de correlación eran factorizables, se procedió con el análisis.

Se escogió el análisis factorial común sobre el de componentes principales ya que se buscó identificar una estructura latente de factores (Goretzko et al., [2021](#); Watkins, [2018](#)). Se empleó el método de Ejes Principales como método de extracción, con comunalidades iniciales estimadas por las correlaciones múltiples cuadradas. El método de Ejes Principales es recomendado cuando se observa una distribución multivariada no-normal en los conjuntos de datos y se cuenta con una poca cantidad de observaciones (≤ 300) (Watkins, [2018](#)). Se evaluó la normalidad multivariada en ambos conjuntos de datos mediante los estimados de Mardia, y los resultados sugirieron una distribución multivariada no-normal en ambos conjuntos de datos (Mardia, [1970](#); Watkins, [2018](#)).

Igualmente, debido a la no-normalidad multivariada observada en los conjuntos de datos, se utilizó la matriz de correlación Spearman en todos los análisis factoriales y estadísticos. Se utilizó una rotación oblicua de los factores extraídos; práctica sugerida en las ciencias sociales que permite que los factores se correlacionen entre sí (Watkins,

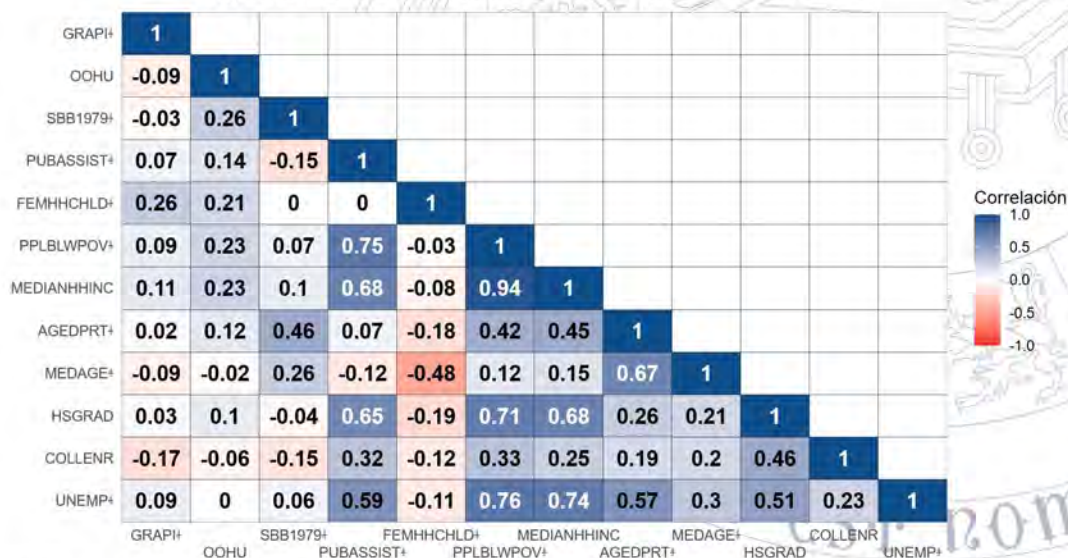
2018). Si los datos muestran factores que en efecto no están correlacionados, entonces la solución de la rotación oblicua será efectivamente igual que la de una rotación ortogonal (Stark, 2021).

Figura II: matriz de correlaciones de Spearman | datos 2014 - 2018



+ Se invirtió la dirección de estas variables para que en todas las variables del conjunto de datos un valor alto signifique un mejor desempeño. Esto reduce la posibilidad de que la asimetría afecte los resultados del análisis factorial exploratorio. (Watkins, 2018)

Figura III: matriz de correlaciones de Spearman | datos 2019 - 2023



+ Se invirtió la dirección de estas variables para que en todas las variables del conjunto de datos un valor alto signifique un mejor desempeño. Esto reduce la posibilidad de que la asimetría afecte los resultados del análisis factorial exploratorio. (Watkins, 2018)

Previo a realizar un análisis factorial exploratorio, se debe determinar la cantidad de factores a extraerse de las matrices de correlación. Se emplearon dos análisis empíricos para este fin: análisis paralelo y *minimum average partials* (MAP).

El análisis paralelo consiste en simular un conjunto de datos aleatorio con la misma cantidad de variables que el conjunto de datos real. El conjunto aleatorio se somete a un análisis de componentes principales, y se guardan los *eigenvalues* producidos de ese análisis. Este proceso se repite varias veces para luego promediar y comparar los *eigenvalues* producidos con los componentes extraídos del conjunto de datos real. Los *eigenvalues* extraídos del conjunto de datos real que excedan los extraídos del conjunto de datos aleatorio indican la cantidad de factores a retener (Haslbeck & Van Bork, 2024; Nor Arifin, 2018; Watkins, 2018).

Por otro lado, en MAP se calcula una matriz de correlaciones parciales luego de que se extrae un componente principal y se calcula el promedio de las correlaciones parciales fuera de la diagonal al cuadrado. Esta cantidad debe llegar a su mínimo cuando el número correcto de componentes se ha extraído, porque la varianza común máxima se habrá removido de la matriz. El criterio de MAP comienza a subir en el punto donde solo queda varianza única en la matriz (Haslbeck & Van Bork, 2024; Nor Arifin, 2018; Watkins, 2018).

Tanto el análisis paralelo como MAP sugirieron que se retuviesen tres factores en ambos conjuntos de datos. La excepción se observó en las pruebas MAP para el período 2014 – 2018, donde se sugirió que se extrajeran dos factores. Por ende, se examinaron las soluciones de tres y dos factores para ambos conjuntos de datos.

La estrategia más común empleada en la interpretación de los resultados de un análisis factorial exploratorio es la de “estructura simple” (Bandalos & Finney, 2018; Watkins, 2018). La estrategia consiste en encontrar una solución de factores donde cada factor esté cargado por varias variables notables, y donde cada variable tenga una carga notable en un solo factor y cargas triviales en el resto de los factores.

Criterios de estructura simple empleados:

- Estimados de coeficientes (cargas sobre factores) mayores a $|0.5|$ (Nor Arifin, 2018)
- h^2 mayor a 0.5 (Nor Arifin, 2018)
- variables que tengan coeficientes mayores a $|0.5|$ en un solo factor (no cargas cruzadas)
- Interpretación conceptual clara

2.3.2 Resultados del análisis factorial exploratorio

Las Tablas III y IV muestran los resultados de los análisis factoriales exploratorios para ambos conjuntos de datos, y la Tabla V muestra información adicional respecto a los modelos estimados en la extracción de dos factores.

Las soluciones de tres factores para ambos períodos fueron inadecuadas según el criterio de estructura simple. Una sola variable cargó notablemente sobre el tercer factor en el conjunto de datos correspondiente al período 2014 – 2018. Dos variables cargaron notablemente sobre el tercer factor en el conjunto de datos correspondiente al período 2019 – 2023, pero una de ellas tuvo carga cruzada con el segundo factor, y la otra observó un h^2 notablemente menor a 0.5.

Las soluciones de dos factores mostraron mejores resultados. Siete variables tuvieron cargas notables en uno de los dos factores para ambos conjuntos de datos: cinco en el primer factor y dos en el segundo. Seis de las siete variables obtuvieron valores de h^2 igual o mayores a 0.5 en ambos conjuntos de datos.

La excepción se dio en la tasa de dependencia por edad (AGEDPRT), la cual obtuvo un valor de h^2 menor a 0.5 en el análisis del conjunto de datos correspondiente al período 2014 – 2018. Se tomó la decisión de no remover la variable del Índice de Rezago por las siguientes razones:

- El valor de h^2 (0.44) fue cercano a 0.5
- El valor de h^2 correspondiente a la variable en el posterior período sobrepasó notablemente el umbral de 0.5 (0.728).
- Entendemos que la variable provee información pertinente al fenómeno de Rezago a medirse.

Finalmente, además de los resultados discutidos, la solución de dos factores es congruente con las privaciones materiales y sociales que caracterizan el fenómeno de Rezago.

En base a los resultados de los análisis factoriales exploratorios sobre ambos conjuntos de datos, las variables retenidas para formar parte del Índice de Rezago fueron las que cumplieron con los criterios de estructura simple discutidos anteriormente. Las variables que no cumplieron con los criterios de estructura simple fueron removidas de la estructura final del Índice de Rezago (Figura IV). Esto no sugiere que las variables removidas no ameriten análisis, sino que, siguiendo el criterio de estructura simple, las variables retenidas ayudan a explicar la mayor cantidad de información del fenómeno multidimensional subyacente en las variables seleccionadas. Todas las variables

seleccionadas inicialmente ameritan análisis profundo en contextos más allá del indicador compuesto presentado en este trabajo.

Por otro lado, a pesar de cumplir con los criterios de estructura simple, se descartaron las variables MEDIANHHINC y PUBASSIST ya que mostraron alta correlación con la variable PPLBLWPOV. La alta correlación entre estas variables sugiere una redundancia de información, e incluirlas en la estructura final del índice pudo haber llevado a una

Tabla III: periodo 2014-2018 - estadísticas descriptivas y coeficientes patrón

	Estadísticas descriptivas				Factores (3)				Factores (2)		
	Promedio	SD	Asimetría	Kurtosis	PA1	PA2	PA3	h ²	PA1	PA2	h ²
PPLBLWPOV	0.48	0.08	-0.48	0.04	0.980	-0.038	0.121	0.963	0.971	-0.101	0.940
MEDIANHHINC	18923.63	4598.34	1.41	1.96	0.902	0.150	0.043	0.846	0.895	0.119	0.829
PUBASSIST	0.45	0.08	-0.61	-0.06	0.883	-0.229	-0.002	0.809	0.891	-0.216	0.817
HSGRAD	0.75	0.05	-0.82	1.84	0.682	0.088	-0.341	0.636	0.685	0.272	0.568
UNEMP	0.14	0.04	-0.14	-0.32	0.659	0.156	-0.098	0.494	0.663	0.208	0.500
AGEDPRT	0.65	0.05	0.46	0.25	0.064	0.769	0.054	0.581	0.052	0.661	0.444
MEDAGE	40.85	1.98	0.09	-0.50	-0.016	0.741	-0.379	0.844	-0.018	0.975	0.949
SBB1979	0.49	0.09	0.50	0.81	-0.133	0.628	0.260	0.384	-0.141	0.405	0.177
FEMHHCHLD	0.11	0.02	0.17	-0.77	0.050	-0.053	0.776	0.626	0.004	-0.400	0.159
OOHU	0.70	0.07	-0.48	-0.28	0.262	0.395	0.306	0.258	0.233	0.198	0.099
GRAPI	0.55	0.08	0.47	0.16	0.166	-0.117	0.062	0.046	0.167	-0.152	0.048
COLLENR	0.09	0.02	0.14	6.50	0.414	0.077	-0.334	0.320	0.421	0.263	0.260

Tabla IV: periodo 2019-2023 - estadísticas descriptivas y coeficientes patrón

	Estadísticas descriptivas				Factores (3)				Factores (2)		
	Promedio	SD	Asimetría	Kurtosis	PA1	PA2	PA3	h ²	PA1	PA2	h ²
PPLBLWPOV	0.45	0.08	-0.35	0.09	0.979	-0.044	0.100	0.972	0.967	0.043	0.957
MEDIANHHINC	23699.32	5397.22	1.61	3.43	0.912	-0.016	0.149	0.877	0.894	0.099	0.851
PUBASSIST	0.53	0.09	-0.66	0.21	0.864	-0.167	-0.224	0.745	0.886	-0.283	0.746
HSGRAD	0.79	0.05	-0.41	0.62	0.744	0.202	-0.232	0.644	0.734	0.065	0.565
UNEMP	0.08	0.02	0.72	0.77	0.707	0.184	0.108	0.624	0.691	0.263	0.633
MEDAGE	44.28	2.18	0.17	-0.27	-0.045	0.852	0.123	0.782	0.197	0.803	0.758
AGEDPRT	0.65	0.06	-0.01	0.09	0.254	0.510	0.545	0.850	-0.084	0.869	0.728
SBB1979	0.46	0.10	0.61	0.27	-0.069	0.080	0.601	0.386	-0.094	0.398	0.149
OOHU	0.71	0.06	-0.98	1.22	0.178	-0.216	0.332	0.148	0.028	-0.369	0.132
FEMHHCHLD	0.07	0.02	0.37	-0.58	0.039	-0.645	0.304	0.398	0.159	0.005	0.026
GRAPI	0.50	0.08	0.31	-0.21	0.112	-0.233	0.151	0.064	0.107	-0.119	0.020
COLLENR	0.08	0.02	1.06	5.10	0.340	0.290	-0.310	0.263	0.336	0.091	0.135

sobre ponderación de dicha información al momento de calcular el Índice de Rezago.

Tabla V: información adicional del análisis factorial exploratorio

	periodo 2014-2018		periodo 2019-2023	
	factor 1	factor 2	factor 1	factor 2
% de la varianza explicada por los factores luego de rotación oblicua	31.2%	17%	31.5%	16%
<i>Eigenvalues</i>	3.745	2.046	3.779	1.921
Correlación entre factores	0.064	0.064	0.237	0.237
Estimados de fiabilidad (alpha)	0.92	0.74	0.91	0.8

2.4. Estructura final del Índice de Rezago

Los resultados del análisis factorial exploratorio sugirieron dos dimensiones que abarcan cinco de las 12 variables del conjunto original de datos (Figura II). La primera dimensión, denominada “Movilidad Económica”, comprende las variables:

- Proporción de personas por debajo del nivel de pobreza.
- Tasa de desempleo.
- Proporción de la población con 18 años o más que cuenta con, al menos, educación secundaria.

Estas variables retratan la capacidad de los individuos de mejorar su estatus económico.

La segunda dimensión, denominada “Demografía” comprende las variables:

- Tasa de dependencia por edad.
- Mediana de edad.

Estos indicadores resumen características demográficas que son de gran interés en Puerto Rico ante la tendencia marcada de reducción y envejecimiento acelerado de la población.

Figura IV: Estructura del Índice de Rezago



2.5. Construcción del índice

2.5.1 Normalización

Los indicadores seleccionados para formar parte del índice son de distinto tipo y escala (ver Tabla II). Para hacerlos comparables entre sí, y dar paso a su agregación, se deben normalizar (llevar a una escala uniforme). El método de normalización empleado para este índice fue la normalización con umbrales. Este método normaliza los indicadores a base de umbrales mínimos y máximos teóricos, particulares a cada indicador (European Commission. Joint Research Centre, 2019). Los umbrales pueden servir como metas con las que se compara el valor de cada indicador por municipio. Además, los umbrales aseguran la comparabilidad del índice al fijar metas iguales para cada indicador a través del tiempo. Con este método, los indicadores se normalizan de la siguiente forma:

$$x = \frac{X - L(X)}{U(X) - L(X)}$$

dónde $L(X)$ y $U(X)$ son los umbrales inferiores y superiores del indicador, respectivamente.

Los umbrales inferiores y superiores correspondientes a cada variable fueron los valores mínimos y máximos observados históricamente para todos los municipios de Puerto Rico. Se descargaron los datos correspondientes a los períodos 2009 – 2013, 2014 – 2018 y 2019 – 2023 para cada variable proveniente de los estimados de 5 años de la ECPR. Luego de observados los valores mínimos y máximos de la serie de cada variable, se le añadió la desviación estándar de cada variable a sus respectivos mínimos y máximos para permitir que valores futuros de estas variables no excedan los umbrales definidos, y asegurar la comparabilidad del índice a través del tiempo (Tabla VI).

Respecto a la tasa de desempleo, se tomó la media aritmética de los promedios anuales de los años análogos a los períodos de los estimados de cinco años utilizados anteriormente. El proceso de observación de mínimos y máximos, y adición de la desviación estándar fue el mismo que el resto de las variables provenientes de la ECPR.

Tabla VI: umbrales del Índice de Rezago

	mín. observado	máx. observado	desviación estándar	umbral inferior	umbral superior
AGEDPRT	0.48	0.79	0.05	0.43	0.83
MEDAGE	33.10	49.70	3.53	29.57	53.23
HSGRAD	0.56	0.89	0.06	0.49	0.95
PPLBLWPOV	0.21	0.65	0.09	0.12	0.73
UNEMP	0.04	0.25	0.05	0.00	0.30

2.5.2. Agregación

Luego de normalizadas las variables, se utilizó la media aritmética para agregar las variables correspondientes a cada dimensión. Esta agregación se hizo de la siguiente manera:

$$s_c = \frac{1}{\sum w_i} \sum_{i=1}^n w_i x_{i,c}$$

donde w_i son los pesos de las variables.

Se utilizó la media geométrica para llevar a cabo la agregación final de las agregaciones por dimensión. Esta se hizo de la siguiente manera:

$$s_c = \left[\sum_{i=1}^n x_{i,c}^{w_i} \right]^{\frac{1}{\sum w_i}}$$

donde w_i son los pesos de las dimensiones.

Las medias aritméticas son descritas como compensatorias; puntuaciones altas de un indicador pueden compensar puntuaciones bajas de otro. Por otro lado, las medias geométricas recompensan a las unidades con perfiles balanceados (European Commission. Joint Research Centre., [2019](#)). Se optó por utilizar la media geométrica para agregar las puntuaciones a nivel de dimensión, ya que se evita la compensación entre los resultados de la dimensión de Movilidad Económica y la dimensión de Demografía y se recompensa una puntuación uniforme entre ambos fenómenos.

Debe señalarse que se optó por asignar pesos uniformes al agregar las puntuaciones de las variables y dimensiones. Esto se hizo para permitir la comparabilidad del Índice de Rezago a través del tiempo. Métodos estadísticos para la ponderación de variables en índices compuestos tales como el análisis de componentes principales, el más utilizado, no son recomendados si se busca preservar la comparabilidad de un índice a través del tiempo (De Muro et al., [2011](#); Mazziotta & Pareto, [2019](#)).

Se utilizó el paquete *COINr* (Becker et al., [2022](#)) para el lenguaje de programación R para llevar a cabo la construcción del Índice de Rezago. El paquete fue desarrollado inicialmente para el Centro Común de Investigación de la Comisión Europea (JRC), y sigue la metodología del manual para la construcción de indicadores compuestos del JRC y la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (M et al., [2008](#)).

3. Resultados y discusión

La Tabla X muestra los resultados del Índice de Rezago a nivel municipal para los períodos 2014 – 2018 y 2019 – 2023. La tabla está ordenada de forma decreciente por la posición de los municipios según su valor del índice para el período 2019 – 2023.

Cabe recalcar que las puntuaciones del Índice de Rezago se encuentran entre 0 y 1. A mayor puntuación, peor el resultado del Índice, y viceversa. Por ende, a mayor posición (*ranking*), mejor el resultado del Índice, y viceversa.

3.1. Cambios entre períodos

42 de los 78 municipios de Puerto Rico observaron una disminución en su puntuación del Índice entre los períodos comparados. De estos 42 municipios, 23 mostraron una disminución en su puntuación mayor o igual a 5%. Por otro lado, 36 municipios mostraron un aumento en su puntuación del Índice entre ambos períodos. De estos, 17 mostraron un aumento en su puntuación mayor o igual a 5%.

Doce municipios se mantuvieron en las quince posiciones más altas en el Índice de Rezago entre ambos períodos analizados. De estos doce municipios, ocho mostraron un aumento en su puntuación del Índice, mientras que cuatro mostraron una disminución.

Once municipios se mantuvieron en las quince posiciones más bajas en el Índice de Rezago entre ambos períodos analizados. De estos once municipios, cinco mostraron un aumento en su puntuación del Índice, mientras que seis mostraron una disminución.

3.1.1. Período 2014 – 2018

Durante el período 2014 – 2018, siete de los quince municipios con la mayor puntuación del Índice de Rezago se encontraron en el área suroeste de Puerto Rico, mientras que cuatro se encontraron en el área oeste de Puerto Rico, dos en el área sureste y dos en el centro. Durante el mismo período, ocho de los quince municipios con la menor puntuación del Índice de Rezago se encontraron en el área metropolitana de Puerto Rico, mientras que dos se encontraron en el área norte, dos en el centro y dos en el este.

Entre la puntuación más alta y baja del Índice de Rezago durante este período hubo una diferencia de 0.407 puntos. La puntuación promedio del Índice de Rezago en los municipios de Puerto Rico para el período 2014 – 2018 fue 0.506, mientras que la mediana de la puntuación fue 0.505.

3.1.2. Período 2019 – 2023

Durante el período 2019 – 2023, seis de los quince municipios con la mayor puntuación del Índice de Rezago se encontraron en el área suroeste de Puerto Rico, mientras que tres se encontraron en el área oeste, dos en el área sureste, tres en el centro y una isla municipio. Durante el mismo período, cinco de los quince municipios con la puntuación más baja del Índice de Rezago se encontraron en el área metropolitana de Puerto Rico, mientras que tres se encontraron en el este, dos en el norte, tres en el centro, uno en el área sur y una isla municipio.

Entre la puntuación más alta y baja del Índice de Rezago durante este período hubo una diferencia de 0.434 puntos. La puntuación promedio del Índice de Rezago en los municipios de Puerto Rico para el período 2019 – 2023 fue 0.500, mientras que la mediana de la puntuación fue 0.492.

Tabla VII: cantidad de municipios por región - último y primer cuantil*

	2014-2018		2019-2023	
	últimos 15	primeros 15	últimos 15	primeros 15
suroeste		7		6
oeste		4		3
sureste		2		2
centro	2	2	3	3
este	2		3	
noreste	1			
isla municipio			1	1
sur			1	
metro	8		5	
norte	2		2	

*El último cuantil abarca los 15 municipios con las mejores puntuaciones en el Índice de Rezago, y viceversa.

3.2. Análisis por variables

El análisis del Índice de Rezago revela una mejora en 42 de los 78 los municipios de Puerto Rico, esto en términos del valor compuesto del índice, mientras que, en términos de su posición relativa, 35 de los municipios presentaron un cambio favorable en sus posiciones con relación al ranking municipal. No obstante, esta evolución positiva no significa necesariamente que se hayan revertido ciertas condiciones estructurales de rezago en varios municipios. La desagregación por componente permite identificar qué variables impulsaron un aumento del valor del índice (indicando un mayor rezago) y cuáles, por el contrario, contribuyeron a su reducción.

En primer lugar, la proporción de personas bajo el nivel de pobreza fue una de las variables que más contribuyó a la mejora del índice compuesto. Entre 2018 y 2023, 64 municipios lograron reducir este indicador, destacándose caídas sustanciales en Culebra (-50.36%),

Juncos (-32.67%), Cabo Rojo (-27.50%), Camuy (-22.31%) y Canóvanas (-22.07%). Estas mejoras podrían estar asociadas a los programas de recuperación postdesastres, así como posibles mejoras en el ingreso familiar. No obstante, 13 municipios experimentaron un aumento en la pobreza, entre ellos Vieques (+44.07%), Toa Alta (+16.55%), Coamo (+10.64%), Naranjito (+10.02%) y Gurabo (+9.22%). El caso de Vieques resulta especialmente preocupante, no solo por el incremento porcentual más alto en esta variable, sino también porque coincide con un deterioro general en otras variables, lo que explica el aumento en su índice compuesto.

En cuanto a la tasa de desempleo, todos los municipios de Puerto Rico mostraron una mejoría relativa. Municipios como Salinas (-53.20%), Santa Isabel (-51.12%), Coamo (-50.24%), Quebradillas (-46.90%) y Lajas (-46.65%) lograron una disminución notable, lo que quizás refleja los efectos de una economía estimulada por fondos federales, reconstrucción de infraestructura y cierta recuperación posterior al huracán María y la pandemia. Sin embargo, este descenso no debe interpretarse automáticamente como sostenible, y su permanencia dependerá de la capacidad de consolidar estas mejoras mediante estrategias que fortalezcan el empleo formal y estable.

En materia educativa, la proporción de adultos con diploma de escuela superior también mostró una mejora bastante generalizada. 76 municipios presentaron una evolución positiva. Las Marías (+24.95%), Culebra (+23.89%), Lajas (+14.54%), Maricao (+13.60%) y Patillas (+11.35%) encabezaron los avances en este indicador, reflejando un incremento del capital humano y, al mismo tiempo, la posibilidad de oportunidades de progreso social que contribuyan a mejorar la calidad de vida, además de consolidar la educación como un pilar de dignidad y desarrollo integral. Solamente 2 municipios presentaron una disminución entre los períodos, Vieques (-4.78%) y Florida (-2.63%) lo que contrasta con la tendencia general de mejora observada en el resto de los municipios. Estos resultados indican una posible expansión en el acceso al sistema educativo, aunque su impacto en la movilidad social dependerá de la calidad de la educación y de que quienes alcanzan este nivel continúen a una siguiente fase de formación en estudios técnicos o profesionales, alineada con las necesidades del mercado laboral.

En contraste, las variables demográficas asociadas a la estructura etaria mostraron retrocesos significativos. La tasa de dependencia por edad aumentó en 44 municipios, lo cual indica una mayor proporción de personas consideradas dependientes (menores de 18 años y mayores de 65) en relación con la población en edad productiva. Municipios como Maricao (+21.44%), Aguada (+7.01%), Loíza (+6.75%), Aibonito (+6.44%) y Yabucoa (+6.14%) registraron aumentos en este indicador de carga demográfica, fenómeno que puede estar vinculado al flujo emigratorio de la población en edad laboral y la disminución de nacimientos; teniendo como repercusión el envejecimiento acelerado de la población. Solo 32 municipios lograron reducir su tasa de dependencia, destacándose Culebra (-28.04%), Santa Isabel (-10.05%), Gurabo (-6.68%), Dorado (-5.80%) y Barceloneta (-5.50%). La tasa de

dependencia por edad es un indicador que admite interpretaciones en dos direcciones. Un aumento, como el observado en 44 municipios, suele asociarse a una mayor carga social y económica, ya que crece la proporción de personas menores de 18 años y mayores de 65 en relación con la población en edad productiva, lo que incrementa la demanda de servicios educativos, de salud y de cuidado. Sin embargo, una disminución marcada tampoco es necesariamente positiva. En algunos casos, puede responder a cambios en la composición poblacional vinculados al desplazamiento de familias vulnerables, incluyendo hogares con personas mayores o menores de edad, motivado por el encarecimiento de la vivienda, o la búsqueda de mejores oportunidades y servicios en otros municipios. Esta pérdida altera el perfil demográfico, puede limitar el relevo generacional y reducir la base laboral futura, al tiempo que plantea interrogantes sobre la sostenibilidad social y económica local. Por ello, la tasa de dependencia debe analizarse siempre en conjunto con el resto de las dimensiones del índice y no de forma aislada.

En el ámbito demográfico, la mediana de edad aumentó en 77 municipios, reflejando el proceso de envejecimiento poblacional que atraviesa Puerto Rico. Municipios como Jayuya (+14.29%), Aibonito (12.98%), Villalba (11.60%), Coamo (11.30%) y Ceiba (+11.22%) registraron las alzas más pronunciadas. Este envejecimiento general, al coincidir con un aumento de la tasa de dependencia por edad, incrementa la vulnerabilidad en municipios más rurales y de baja densidad, donde la limitada diversificación de la actividad económica y la menor disponibilidad de servicios amplifican el impacto. La reducción progresiva de la base laboral activa disminuye el potencial de generación de ingresos al municipio y limita la capacidad para sostener los programas sociales al ciudadano, mientras que eleva la proporción de gasto público destinado a salud y cuidados. Al mismo tiempo, condiciona la planificación territorial, ya que obliga a reorientar infraestructura y servicios hacia una población con mayores necesidades de atención. Solo Culebra mostró una ligera reducción (-1.87%) en la mediana de edad, fenómeno poco común que podría asociarse a la llegada de nuevos residentes jóvenes-adultos, en su mayoría vinculados a actividades turísticas, de servicios o a segundas residencias que se ocupan de forma más permanente.

En los municipios con mejores resultados en el índice general, Culebra, Toa Alta, Gurabo, Juncos, Dorado, Trujillo Alto, Santa Isabel, Canóvanas, Toa Baja y Las Piedras, predominaron mejoras significativas en las dimensiones sociales, especialmente reducciones en la pobreza, disminuciones en la tasa de desempleo y avances en el nivel educativo. Casos como Culebra, Juncos y Canóvanas destacan por caídas sustanciales en la proporción de personas bajo el nivel de pobreza, mientras que Santa Isabel sobresale por una de las mayores reducciones en desempleo y Culebra, Dorado y Gurabo lograron además disminuir su tasa de dependencia por edad, mejorando su estructura productiva. Aunque algunos municipios, como Toa Alta y Gurabo, registraron aumentos en pobreza, su buen desempeño global se explica por mejoras compensatorias en empleo, educación o demografía. En contraste, los municipios con peores resultados en el índice general, Maricao, Hormigueros, Guánica, San Germán, Maunabo, Lajas, Rincón, San Sebastián, Vieques, Las Marías y Utuado,

comparten un patrón marcado por el envejecimiento poblacional, el aumento de la dependencia por edad y, en algunos casos, el incremento en la pobreza. Vieques representa el caso más crítico, con deterioro simultáneo en pobreza, educación y demografía, mientras que otros como Maricao y Lajas muestran que las mejoras educativas o en empleo no logran contrarrestar una dinámica demográfica desfavorable.

3.3. Dinámicas territoriales por municipio y concentración espacial del rezago social

El rezago social en Puerto Rico no solo debe entenderse desde una perspectiva individual por municipio, sino también a partir de sus configuraciones espaciales y regionales, que revelan patrones de contigüidad y concentración que requieren atención diferenciada. El análisis de los valores del Índice de Rezago y sus cambios entre períodos permite identificar clústeres territoriales de municipios con rezagos persistentes o con mejoras sustantivas, así como transiciones en la periferia de dichas agrupaciones.

El centro, sur y suroeste de Puerto Rico continúa siendo un área de municipios con alta concentración en los niveles de rezago social. Municipios como Ciales, Utuado, Ponce, Adjuntas, Lares, San Sebastián, Las Marías, Maricao, Hormigueros, San Germán, Lajas y Guánica, conforman un corredor común de alto rezago social.

En contraste, se observa una mejora significativa en varios municipios del área metropolitana y adyacentes. Municipios como Dorado, Toa Baja, Toa Alta, así también como Juncos, Gurabo y Trujillo Alto, presentan resultados positivos notables en su índice compuesto.

3.4. Municipios que ocuparon el primer y último cuantil del Índice de Rezago en ambos períodos comparados

El análisis de los resultados del Índice de Rezago se abunda al observar los datos reales de las variables que incorporan el Índice, y comparar la evolución de las distintas variables a nivel municipal con su evolución a nivel de Puerto Rico. Según los estimados de cinco años de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico, entre los períodos de cinco años 2014 – 2018 y 2019 – 2023, Puerto Rico ha experimentado:

- una reducción de 6.52% en la cantidad de personas bajo pobreza.
- un aumento de 5.64% en la cantidad de personas con 18 años o más que cuentan con al menos educación secundaria.
- un aumento de 1.09% en su tasa de dependencia por edad.
- un aumento de 8.07% en su mediana de edad.
- una reducción de 35.66% en la tasa de desempleo, según los datos de la Oficina de Estadísticas Laborales de los Estados Unidos.

3.5. Municipios situados en el primer cuantil (entre los peores quince resultados en el Índice de Rezago) en ambos períodos

Los doce municipios que se ubicaron en el primer cuantil (Tabla VIII) del Índice de Rezago durante ambos períodos mostraron, generalmente, peor desempeño en las variables que

Tabla VIII: municipios que ocuparon el primer cuantil en ambos períodos

	2014 — 2018						2019 — 2023					
	Variables*					Índice de Rezago	Variables*					Índice de Rezago
	PPLBLWPOV	HSGRAD	UNEMP	MEDAGE	AGEDPRT		PPLBLWPOV	HSGRAD	UNEMP	MEDAGE	AGEDPRT	
Maricao	0.642	0.556	0.215	43.2	0.611	0.694	0.526	0.632	0.156	47.5	0.742	0.704
Hormigueros	0.408	0.771	0.130	45.8	0.785	0.650	0.401	0.825	0.084	49.7	0.781	0.697
Guánica	0.638	0.711	0.205	42.1	0.757	0.677	0.647	0.736	0.132	45.8	0.779	0.697
San Germán	0.522	0.721	0.172	43.2	0.743	0.630	0.519	0.764	0.116	46.8	0.781	0.678
Maunabo	0.487	0.697	0.183	44.4	0.680	0.605	0.528	0.751	0.124	48.5	0.721	0.656
Lajas	0.615	0.651	0.172	44.0	0.713	0.667	0.530	0.745	0.092	48.0	0.730	0.646
Rincón	0.422	0.709	0.157	45.4	0.708	0.605	0.446	0.761	0.094	49.6	0.709	0.634
San Sebastián	0.544	0.690	0.179	43.3	0.715	0.632	0.524	0.735	0.103	46.5	0.730	0.629
Las Marías	0.571	0.575	0.193	41.1	0.669	0.648	0.540	0.719	0.125	44.5	0.705	0.601
Ciales	0.559	0.683	0.161	41.9	0.651	0.575	0.582	0.730	0.092	45.4	0.688	0.590
Patillas	0.533	0.738	0.198	43.9	0.654	0.590	0.478	0.822	0.107	48.0	0.694	0.590
Adjuntas	0.625	0.661	0.163	40.9	0.646	0.594	0.619	0.720	0.104	44.2	0.659	0.574
Puerto Rico	0.445	0.774	0.115	40.9	0.645	N/A	0.416	0.818	0.074	44.2	0.652	N/A

*Fuentes de datos: estimados de 5 años de la ECPR, y BLS para la tasa de desempleo

Tabla IX: municipios que ocuparon el último cuantil en ambos períodos

	2014 — 2018						2019 — 2023					
	Variables*					Índice de Rezago	Variables*					Índice de Rezago
	PPLBLWPOV	HSGRAD	UNEMP	MEDAGE	AGEDPRT		PPLBLWPOV	HSGRAD	UNEMP	MEDAGE	AGEDPRT	
Caguas	0.374	0.823	0.099	40.5	0.641	0.422	0.366	0.862	0.064	44.2	0.627	0.428
Morovis	0.455	0.718	0.125	37.9	0.583	0.431	0.487	0.791	0.074	42.0	0.575	0.420
Cidra	0.426	0.782	0.105	39.8	0.588	0.408	0.362	0.821	0.066	43.4	0.607	0.415
Las Piedras	0.432	0.785	0.126	39.0	0.604	0.422	0.375	0.846	0.073	43.0	0.614	0.413
Toa Baja	0.362	0.814	0.085	39.8	0.629	0.398	0.338	0.846	0.058	43.0	0.622	0.404
Canóvanas	0.435	0.765	0.107	39.1	0.607	0.423	0.339	0.815	0.063	42.6	0.582	0.381
Trujillo Alto	0.310	0.848	0.065	39.8	0.617	0.356	0.282	0.880	0.045	43.4	0.611	0.374
Dorado	0.342	0.793	0.077	40.0	0.638	0.404	0.292	0.861	0.060	42.6	0.601	0.369
Juncos	0.505	0.774	0.119	38.4	0.593	0.430	0.340	0.799	0.067	40.3	0.567	0.351
Gurabo	0.293	0.799	0.085	38.6	0.569	0.331	0.320	0.844	0.055	41.5	0.531	0.315
Toa Alta	0.290	0.829	0.080	37.7	0.538	0.287	0.338	0.864	0.058	41.7	0.512	0.303
Puerto Rico	0.445	0.774	0.115	40.9	0.645	N/A	0.416	0.818	0.074	44.2	0.652	N/A

*Fuentes de datos: estimados de 5 años de la ECPR, y BLS para la tasa de desempleo

componen el índice; comparado con la totalidad de Puerto Rico. Para el período 2014 – 2018, y comparado con los valores de Puerto Rico, de estos 12 municipios:

- diez mostraron un mayor porcentaje de personas bajo pobreza.
- doce mostraron un menor valor de la proporción de la población con 18 años o más que cuentan con al menos educación secundaria.
- doce mostraron una mayor tasa de desempleo.
- once mostraron un mayor valor de la mediana de edad.
- once mostraron un mayor valor de la tasa de dependencia por edad.

Por otro lado, para el período 2019 – 2023, y comparado con los valores de Puerto Rico:

- once mostraron un mayor porcentaje de personas bajo pobreza.

- diez mostraron un menor valor de la proporción de la población con 18 años o más que cuentan con al menos educación secundaria.
- doce mostraron una mayor tasa de desempleo.
- doce mostraron un mayor valor de la mediana de edad.
- doce mostraron un mayor valor de la tasa de dependencia por edad.

3.6. Municipios situados en el último cuantil (entre los mejores quince resultados en el Índice de Rezago) en ambos períodos

Los once municipios que se ubicaron en el último cuantil del Índice de Rezago durante ambos períodos (Tabla IX) mostraron, generalmente, mejor desempeño en las variables que componen el índice; comparado con la totalidad de Puerto Rico. Para el período 2014 – 2018, y comparado con los valores de Puerto Rico, de estos once municipios:

- nueve mostraron un menor porcentaje de personas bajo pobreza.
- ocho mostraron un mayor valor de la proporción de la población con 18 años o más que cuentan con al menos educación secundaria.
- ocho mostraron una menor tasa de desempleo.
- once mostraron un menor valor de la mediana de edad.
- once mostraron un menor valor de la tasa de dependencia por edad.

Por otro lado, para el período 2019 – 2023, y comparados con los valores de Puerto Rico:

- diez mostraron un menor porcentaje de personas bajo pobreza.
- ocho mostraron un mayor valor de la proporción de la población con 18 años o más que cuentan con al menos educación secundaria.
- diez mostraron una menor tasa de desempleo.
- diez mostraron un menor valor de la mediana de edad.
- once mostraron un menor valor de la tasa de dependencia por edad.

Se observa que los doce municipios que se encontraron en el primer cuantil del Índice de Rezago durante ambos períodos presentan un patrón constante de peor estado en las variables del Índice, aun cuando, a nivel de Puerto Rico, los datos de la ECPR muestran una mejoría entre períodos en las variables que componen la dimensión de Movilidad Económica del Índice de Rezago. Por otro lado, los once municipios que se encontraron en el último cuantil del Índice de Rezago durante ambos períodos mantienen, generalmente, un mejor desempeño en las variables del Índice. No obstante, de los municipios del último cuantil, tres mostraron un aumento en su proporción de personas bajo pobreza, y dos municipios un aumento en su tasa de dependencia por edad, y todos los municipios mostraron un aumento en su mediana de edad. Esto resalta la naturaleza relativa del Índice de Rezago, donde siempre habrá municipios en el último cuantil de posiciones; indistintamente del desempeño de los municipios en las variables que componen el índice.

4. Conclusión

El Índice de Rezago mide la privación material y social relativa entre los municipios de Puerto Rico al resumir las cinco variables seleccionadas en una sola puntuación. Este resumen ayuda a destacar las áreas que requieren mayor análisis y atención. Resaltan concentraciones de municipios con altas puntuaciones del Índice de Rezago en las áreas centro-suroeste y sureste de la isla.

De los cinco municipios con la puntuación más alta del Índice de Rezago durante el período 2019 – 2023, cuatro se ubicaron en el área suroeste de Puerto Rico, y uno en el área sureste. Estos cinco municipios, comparados con el período anterior 2014 – 2018, mostraron un aumento en su proporción de la población con 18 años o más graduados de secundaria, y una reducción en sus tasas de desempleo. Sin embargo, durante ambos períodos, estos cinco municipios generalmente mostraron peores valores en estas dos variables comparado a los valores a nivel de Puerto Rico. Igualmente, se observan empeoramientos generales en las variables de la dimensión de Demografía, en adición a un aumento en la proporción de la población bajo pobreza en dos municipios.

Por otro lado, de los cinco municipios con la puntuación más baja del Índice de Rezago durante el período 2019 – 2023, cuatro se ubicaron en áreas adyacentes al área metropolitana, y el municipio restante fue una isla municipio. Los cinco municipios, comparados con el período anterior 2014 – 2018, mostraron mejoría en sus valores correspondientes a la proporción de la población con 18 años o más graduados de secundaria, tasa de desempleo y tasa de dependencia por edad. Sin embargo, cuatro mostraron un aumento en su mediana de edad, y dos un aumento en su proporción de la población bajo el nivel de pobreza.

El análisis de los primeros y últimos cinco resultados del Índice de Rezago evidencia que el Índice es una **medida relativa**. Municipios en el primer cuantil (peores quince puntuaciones del Índice de Rezago) pueden haber experimentado mejoría entre períodos en algunas de sus variables, al igual que municipios en el último cuantil (mejores quince puntuaciones del Índice de Rezago) pueden haber experimentado empeoramiento entre períodos en algunas de sus variables. Interpretar el índice sin un análisis de las cinco variables que determinan el valor del Índice de Rezago resulta en un retrato incompleto de lo que realmente ocurre en cada municipio.

Se espera que el Índice de Rezago sea una herramienta que informe la formulación de política pública relevante a estos fenómenos sociales y económicos, y facilite la concentración de esfuerzos a nivel local; esfuerzos que requerirían el respaldo de sectores tanto público como privados y el compromiso de continuidad en el apoyo a los mismos. El uso de umbrales observados específicamente en Puerto Rico para la normalización de los indicadores asegura que los resultados del índice corresponden al desempeño histórico de los municipios en cada

indicador. Igualmente, el uso de umbrales fijos en la normalización de los indicadores permite la comparación de los resultados del índice a través del tiempo, permitiendo el análisis de la evolución del fenómeno de rezago en cada área de análisis. El análisis factorial exploratorio ayudó a validar y enfocar la medición del fenómeno de rezago según definido por la literatura revisada y los investigadores, y permitió seleccionar el modelo que mejor se ajustara a la concepción inicial de rezago para cual se quiso elaborar el índice, evitando la agregación de indicadores que capturasen información relevante a fenómenos distintos al de rezago; según definido al comienzo del texto.

El progreso observado en una gran cantidad de municipios y en algunas de las configuraciones regionales, aunque alentador, requiere una lectura matizada: las mejoras en algunos componentes podrían no ser sostenibles si no se enfrentan las transformaciones demográficas que redefinen la base misma de la economía y la sociedad puertorriqueña. Este hallazgo tiene implicaciones directas para la política pública. Si bien es necesario continuar fortaleciendo las dimensiones sociales del bienestar, particularmente mayores y mejores oportunidades de empleo y educación, también se vuelve urgente diseñar estrategias que respondan a la transición demográfica en curso. Esto incluye políticas de cuidados, servicios de salud geriátrica, retención y atracción de población joven, y planificación urbana orientada a comunidades longevas.

+ Una **mayor puntuación** del Índice de Rezago significa un **peor** resultado, y viceversa. Una **posición mayor** (ej. 1, 2, 3..., 78) significa un **mejor** resultado relativo a los municipios de posición menor, y viceversa.

Tabla X: Resultados del Índice de Rezago +

Municipio	Índice de Rezago 2014-2018	Índice de Rezago 2019-2023	posición 2014-2018	posición 2019-2023	diferencia entre posiciones
Maricao	0.694	0.704	1	1	0
Hormigueros	0.650	0.697	4	2	2
Guánica	0.677	0.697	2	3	-1
San Germán	0.630	0.678	7	4	3
Maunabo	0.605	0.656	8	5	3
Lajas	0.667	0.646	3	6	-3
Rincón	0.605	0.634	9	7	2
San Sebastián	0.632	0.629	6	8	-2
Vieques	0.549	0.624	23	9	14
Las Marías	0.648	0.601	5	10	-5
Utua	0.563	0.600	17	11	6
Ciales	0.575	0.590	14	12	2
Patillas	0.590	0.590	12	13	-1
Yauco	0.560	0.575	19	14	5

Municipio	Índice de Rezago 2014-2018	Índice de Rezago 2019-2023	posición 2014-2018	posición 2019-2023	diferencia entre posiciones
Adjuntas	0.594	0.574	11	15	-4
Yabucoa	0.552	0.569	20	16	4
Sabana Grande	0.570	0.565	16	17	-1
Ponce	0.520	0.565	28	18	10
Lares	0.598	0.561	10	19	-9
Ceiba	0.550	0.553	21	20	1
Mayagüez	0.539	0.552	25	21	4
Manatí	0.520	0.552	30	22	8
Humacao	0.512	0.550	36	23	13
Aibonito	0.484	0.547	49	24	25
Guayanilla	0.570	0.537	15	25	-10
Arroyo	0.550	0.534	22	26	-4
Aguadilla	0.543	0.529	24	27	-3
Cabo Rojo	0.579	0.528	13	28	-15
Aguada	0.503	0.514	40	29	11
Naranjito	0.463	0.512	57	30	27
Luquillo	0.520	0.512	29	31	-2
Salinas	0.562	0.512	18	32	-14
Cataño	0.471	0.504	55	33	22
Jayuya	0.484	0.504	48	34	14
Añasco	0.492	0.498	45	35	10
Arecibo	0.509	0.498	37	36	1
San Juan	0.465	0.497	56	37	19
Fajardo	0.528	0.496	27	38	-11
Villalba	0.492	0.492	46	39	7
Quebradillas	0.516	0.492	31	40	-9
Vega Baja	0.497	0.483	42	41	1
Peñuelas	0.506	0.482	39	42	-3
Coamo	0.479	0.478	52	43	9
Loíza	0.444	0.477	62	44	18
Camuy	0.478	0.477	53	45	8
Orocovis	0.513	0.477	35	46	-11
Aguas Buenas	0.509	0.476	38	47	-9
Isabela	0.515	0.475	33	48	-15
Comerio	0.514	0.475	34	49	-15
Cayey	0.480	0.473	51	50	1
Hatillo	0.502	0.471	41	51	-10
San Lorenzo	0.459	0.471	58	52	6
Florida	0.474	0.458	54	53	1

Municipio	Índice de Rezago 2014-2018	Índice de Rezago 2019-2023	posición 2014-2018	posición 2019-2023	diferencia entre posiciones
Corozal	0.492	0.457	44	54	-10
Moca	0.515	0.456	32	55	-23
Juana Díaz	0.455	0.453	60	56	4
Carolina	0.433	0.453	65	57	8
Bayamón	0.427	0.449	68	58	10
Barceloneta	0.495	0.447	43	59	-16
Guaynabo	0.389	0.445	75	60	15
Río Grande	0.434	0.438	64	61	3
Guayama	0.485	0.436	47	62	-15
Vega Alta	0.456	0.433	59	63	-4
Naguabo	0.480	0.430	50	64	-14
Caguas	0.422	0.428	71	65	6
Barranquitas	0.453	0.423	61	66	-5
Morovis	0.431	0.420	66	67	-1
Cidra	0.408	0.415	72	68	4
Las Piedras	0.422	0.413	70	69	1
Toa Baja	0.398	0.404	74	70	4
Canóvanas	0.423	0.381	69	71	-2
Santa Isabel	0.436	0.379	63	72	-9
Trujillo Alto	0.356	0.374	76	73	3
Dorado	0.404	0.369	73	74	-1
Juncos	0.430	0.351	67	75	-8
Gurabo	0.331	0.315	77	76	1
Toa Alta	0.287	0.303	78	77	1
Culebra	0.534	0.270	26	78	-52

[illegible]

261

Bibliografía

- Atkinson, J., Salmond, C., & Crampton, P. (2014). *NZDep2013 Index of Deprivation*. University of Otago, Wellington.
- Bandalos, D. L., & Finney, S. J. (2018). Factor Analysis. In G. R. Hancock, L. M. Stapleton, & R. O. Mueller (Eds.), *The Reviewer's Guide to Quantitative Methods in the Social Sciences* (2nd ed., pp. 98–122). Routledge. <https://doi.org/10.4324/9781315755649-8>
- Becker, W., Caperna, G., Sorbo, M. D., Norlen, H., Papadimitriou, E., & Saisana, M. (2022). COINr: An R package for developing composite indicators. *Journal of Open Source Software*, 7(78), 4567. <https://doi.org/10.21105/joss.04567>
- Carr-Hill, R., & Chalmers-Dixon, P. (2002). A review of methods for monitoring and measuring social inequality, deprivation and health inequality. *York: University of York*.
- Centers for Disease Control and Prevention/Agency for Toxic Substances and Disease Registry/Geospatial Research, Analysis, and Services Program. (2022). *CDC/ATSDR Social Vulnerability Index 2022 Database: Puerto Rico*. <https://www.atsdr.cdc.gov/place-health/php/svi/svi-data-documentation-download.html>
- Colls, C., Mías, M., & García-Altés, A. (2020). Un índice de privación para reformar el modelo de financiación de la atención primaria en Cataluña. *Gaceta Sanitaria*, 34(1), 44–50. <https://doi.org/10.1016/j.gaceta.2018.07.015>
- CONEVAL. (2019). *Metodología para la medición multidimensional de la pobreza en México* (tercera edición). Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social. <https://www.coneval.org.mx/Medicion/MP/Paginas/Metodologia.aspx>
- CONEVAL. (2024). *AVANCE Y RESULTADOS Enero 2023 – Junio 2024*. Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social. https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/946749/20_PI_CONEVAL_AyR2324.pdf
- De Muro, P., Mazziotta, M., & Pareto, A. (2011). Composite Indices of Development and Poverty: An Application to MDGs. *Social Indicators Research*, 104(1), 1–18. <https://doi.org/10.1007/s11205-010-9727-z>
- Dominguez, G. R. (2023). *blsR: Make Requests from the Bureau of Labor Statistics API*. <https://doi.org/10.32614/CRAN.package.blsR>
- Durán, R. J., & Condorí, M. Á. (2019). Deprivation Index for Small Areas Based on Census Data in Argentina. *Social Indicators Research*, 141(1), 331–363. <https://doi.org/10.1007/s11205-017-1827-6>

- European Commission. Joint Research Centre. (2019). *COIN tool: User guide*. Publications Office. <https://data.europa.eu/doi/10.2760/523877>
- Fukuda, Y., Nakamura, K., & Takano, T. (2007). Higher mortality in areas of lower socioeconomic position measured by a single index of deprivation in Japan. *Public Health*, 121(3), 163–173. <https://doi.org/10.1016/j.puhe.2006.10.015>
- Goretzko, D., Pham, T. T. H., & Bühner, M. (2021). Exploratory factor analysis: Current use, methodological developments and recommendations for good practice. *Current Psychology*, 40(7), 3510–3521. <https://doi.org/10.1007/s12144-019-00300-2>
- Guillaume, E., Pornet, C., Dejardin, O., Launay, L., Lillini, R., Vercelli, M., Marí-Dell’Olmo, M., Fernández Fontelo, A., Borrell, C., Ribeiro, A. I., Pina, M. F. D., Mayer, A., Delpierre, C., Rachet, B., & Launoy, G. (2016). Development of a cross-cultural deprivation index in five European countries. *Journal of Epidemiology and Community Health*, 70(5), 493–499. <https://doi.org/10.1136/jech-2015-205729>
- Haslbeck, J. M. B., & Van Bork, R. (2024). Estimating the number of factors in exploratory factor analysis via out-of-sample prediction errors. *Psychological Methods*, 29(1), 48–64. <https://doi.org/10.1037/met0000528>
- Junta de Planificación de Puerto Rico. (2017). *Índice de Desarrollo Socioeconómico Municipal*. <https://jp.pr.gov/wp-content/uploads/2022/04/INDICE-DE-DESARROLLO-SOCIOECONOMICO-MUNICIPAL-2013.pdf>
- Korkmaz, S., Goksuluk, D., & Zararsiz, G. (2014). MVN: An R Package for Assessing Multivariate Normality. *The R Journal*, 6(2), 151–162.
- M, N., M, S., A, S., S, T., A, H., & E, G. (2008). *Handbook on Constructing Composite Indicators: Methodology and User Guide* (2nd ed.). OECD publishing. [www.oecd.org/publishing, http://213.253.134.43/oecd/pdfs/browseit/3008251E.PDF](http://213.253.134.43/oecd/pdfs/browseit/3008251E.PDF)
- Mardia, K. V. (1970). Measures of multivariate skewness and kurtosis with applications. *Biometrika*, 57(3), 519–530. <https://doi.org/10.1093/biomet/57.3.519>
- Mazziotta, M., & Pareto, A. (2019). Use and Misuse of PCA for Measuring Well-Being. *Social Indicators Research*, 142(2), 451–476. <https://doi.org/10.1007/s11205-018-1933-0>
- Messer, L. C., Laraia, B. A., Kaufman, J. S., Eyster, J., Holzman, C., Culhane, J., Elo, I., Burke, J. G., & O’Campo, P. (2006). The Development of a Standardized Neighborhood Deprivation Index. *Journal of Urban Health*, 83(6), 1041–1062. <https://doi.org/10.1007/s11524-006-9094-x>
- Nor Arifin, W. (2018). *Exploratory factor analysis*. <https://wnarifin.github.io/lecture/mstat/Exploratory%20factor%20analysis.pdf>
- O’Connor, B. P. (2024). *EFA.dimensions: Exploratory Factor Analysis Functions for Assessing Dimensionality*. <https://doi.org/10.32614/CRAN.package.EFA.dimensions>

- OECD (Ed.). (2008). *Handbook on constructing composite indicators: Methodology and user guide*.
- Pampalon, R., Hamel, D., Gamache, P., & Raymond, G. (2009). A deprivation index for health planning in Canada. *Chronic Diseases in Canada*, 29(4), 178–191. <https://doi.org/10.24095/hpcdp.29.4.05>
- R Core Team. (2025). *R: A Language and Environment for Statistical Computing*. R Foundation for Statistical Computing. <https://www.R-project.org/>
- Roy, D., Bernal, D., & Lees, M. (2020). An exploratory factor analysis model for slum severity index in Mexico City. *Urban Studies*, 57(4), 789–805. <https://doi.org/10.1177/0042098019869769>
- Sari, D. N., & Oktora, S. I. (2025). CONSTRUCTION OF BLUE ECONOMY DEVELOPMENT INDEX AT THE PROVINCIAL LEVEL IN INDONESIA USING EXPLORATORY FACTOR ANALYSIS. *BAREKENG: Jurnal Ilmu Matematika Dan Terapan*, 19(1), 603–616. <https://doi.org/10.30598/barekengvol19iss1pp603-616>
- Stark, R. B. (2021). *Guide to Decision-Making in Exploratory Factor Analysis*. <https://www.yellowbrickstats.com/documents/Factor%20Analysis%20Decision%20Guide.pdf>
- Townsend, P. (1979). *Poverty in the United Kingdom*. Allen Lane and Penguin Books.
- U.S. Census Bureau, U. S. D. of C. (2023a). *Median Age by Sex* [Dataset]. American Community Survey. <https://data.census.gov/table/ACSDTIY2023.B01002?q=B01002:+Median+Age+by+Sex&g=040XX00US72>
- U.S. Census Bureau, U. S. D. of C. (2023b). *Selected Economic Characteristics* [Dataset]. American Community Survey. <https://data.census.gov/table/ACSDPIY2023.DP03?q=DP03:+Selected+Economic+Characteristics&g=040XX00US72>
- Walker, K., & Herman, M. (2025). *tidycensus: Load US Census Boundary and Attribute Data as “tidyverse” and ‘sf’-Ready Data Frames*. <https://doi.org/10.32614/CRAN.package.tidycensus>
- Watkins, M. W. (2018). Exploratory Factor Analysis: A Guide to Best Practice. *Journal of Black Psychology*, 44(3), 219–246. <https://doi.org/10.1177/0095798418771807>
- William Revelle. (2025). *psych: Procedures for Psychological, Psychometric, and Personality Research*. Northwestern University. <https://CRAN.R-project.org/package=psych>

Anejos

Anejo I: datos crudos de las 5 variables que componen el Índice de Rezago para el periodo 2014 — 2018

	2014 — 2018									
	Variables*					Márgenes de error*				
	PPLBLWPOV	HSGRAD	UNEMP	MEDAGE	AGEDPRT	PPLBLWPOV	HSGRAD	UNEMP+	MEDAGE	AGEDPRT++
Adjuntas	0.625	0.661	0.163	40.9	0.646	0.046	0.041		0.7	
Aguada	0.512	0.691	0.141	42.3	0.571	0.033	0.033		0.5	
Aguadilla	0.513	0.736	0.143	41.5	0.677	0.023	0.028		0.4	
Aguas Buenas	0.505	0.707	0.119	41.4	0.632	0.033	0.044		0.6	
Aibonito	0.459	0.788	0.138	41.6	0.637	0.038	0.042		0.7	
Añasco	0.434	0.717	0.129	41.8	0.626	0.034	0.044		0.8	
Arecibo	0.480	0.776	0.125	42.0	0.664	0.021	0.023		0.4	
Arroyo	0.580	0.795	0.191	39.6	0.681	0.047	0.054		1.2	
Barceloneta	0.502	0.760	0.133	39.9	0.654	0.047	0.057		1.0	
Barranquitas	0.590	0.747	0.117	36.4	0.604	0.045	0.047		0.3	
Bayamón	0.350	0.813	0.087	41.3	0.647	0.012	0.014		0.3	
Cabo Rojo	0.531	0.715	0.125	43.2	0.698	0.037	0.040		0.6	
Caguas	0.374	0.823	0.099	40.5	0.641	0.018	0.021		0.4	
Camuy	0.502	0.744	0.114	40.8	0.620	0.035	0.038		0.7	
Canóvanas	0.435	0.765	0.107	39.1	0.607	0.031	0.034		0.6	
Carolina	0.295	0.851	0.086	42.0	0.673	0.015	0.017		0.3	
Cataño	0.474	0.744	0.101	39.8	0.648	0.034	0.036		0.6	
Cayey	0.430	0.757	0.109	42.4	0.635	0.033	0.031		0.6	
Ceiba	0.433	0.756	0.140	41.9	0.720	0.057	0.056		0.7	
Ciales	0.559	0.683	0.161	41.9	0.651	0.041	0.043		0.7	
Cidra	0.426	0.782	0.105	39.8	0.588	0.030	0.034		1.0	
Coamo	0.470	0.775	0.166	40.7	0.607	0.036	0.039		0.5	
Comerio	0.603	0.694	0.132	38.6	0.611	0.048	0.049		0.7	
Corozal	0.563	0.716	0.113	39.0	0.628	0.040	0.044		0.8	
Culebra	0.419	0.704	0.044	42.8	0.724	0.092	0.071		10.9	0.186
Dorado	0.342	0.793	0.077	40.0	0.638	0.036	0.044		0.6	
Fajardo	0.444	0.806	0.147	41.2	0.715	0.031	0.036		0.5	
Florida	0.523	0.803	0.144	39.8	0.629	0.062	0.075		1.4	
Guánica	0.638	0.711	0.205	42.1	0.757	0.041	0.047		0.6	
Guayama	0.518	0.769	0.179	38.5	0.613	0.036	0.036		0.8	
Guayanilla	0.556	0.757	0.179	41.0	0.689	0.035	0.040		0.7	
Guaynabo	0.266	0.853	0.058	43.6	0.614	0.020	0.026		0.3	
Gurabo	0.293	0.799	0.085	38.6	0.569	0.032	0.049		0.4	
Hatillo	0.465	0.725	0.143	41.5	0.625	0.037	0.041		0.5	
Hormigueros	0.408	0.771	0.130	45.8	0.785	0.042	0.052		0.5	
Humacao	0.445	0.780	0.149	42.1	0.664	0.028	0.036		0.6	
Isabela	0.549	0.732	0.129	41.6	0.623	0.033	0.036		0.8	
Jayuya	0.604	0.779	0.147	37.8	0.619	0.067	0.066		0.9	
Juana Díaz	0.465	0.780	0.143	38.1	0.639	0.026	0.030		0.4	
Juncos	0.505	0.774	0.119	38.4	0.593	0.038	0.046		0.8	
Lajas	0.615	0.651	0.172	44.0	0.713	0.045	0.042		0.4	
Lares	0.553	0.650	0.182	42.2	0.642	0.037	0.037		0.6	
Las Marías	0.571	0.575	0.193	41.1	0.669	0.069	0.064		1.2	
Las Piedras	0.432	0.785	0.126	39.0	0.604	0.036	0.040		0.8	
Loíza	0.508	0.767	0.113	38.9	0.607	0.028	0.030		0.5	
Luquillo	0.451	0.778	0.153	41.2	0.684	0.044	0.046		0.7	

Anejo I: datos crudos de las 5 variables que componen el Índice de Rezago para el periodo 2014 — 2018

	2014 — 2018									
	Variables*					Márgenes de error*				
	PPLBLWPOV	HSGRAD	UNEMP	MEDAGE	AGEDPRT	PPLBLWPOV	HSGRAD	UNEMP ⁺	MEDAGE	AGEDPRT ⁺⁺
Manatí	0.458	0.745	0.114	41.5	0.689	0.033	0.030	0.4		
Maricao	0.642	0.556	0.215	43.2	0.611	0.065	0.063	0.9	0.034	
Maunabo	0.487	0.697	0.183	44.4	0.680	0.076	0.060	0.3		
Mayagüez	0.532	0.750	0.149	40.7	0.679	0.021	0.023	0.5		
Moca	0.572	0.704	0.148	39.5	0.605	0.041	0.040	0.6		
Morovis	0.455	0.718	0.125	37.9	0.583	0.039	0.042	0.5		
Naguabo	0.496	0.739	0.130	37.7	0.660	0.045	0.056	0.8		
Naranjito	0.459	0.730	0.121	39.4	0.624	0.045	0.046	1.1		
Orocovis	0.575	0.691	0.145	38.9	0.604	0.034	0.043	0.8		
Patillas	0.533	0.738	0.198	43.9	0.654	0.050	0.053	0.3		
Peñuelas	0.565	0.738	0.164	37.3	0.638	0.041	0.041	0.5		
Ponce	0.509	0.788	0.140	40.4	0.691	0.014	0.017	0.3		
Quebradillas	0.520	0.737	0.146	40.4	0.647	0.040	0.051	1.3		
Rincón	0.422	0.709	0.157	45.4	0.708	0.053	0.055	0.2		
Río Grande	0.388	0.782	0.101	40.7	0.630	0.027	0.033	0.5		
Sabana Grande	0.472	0.751	0.154	42.1	0.719	0.044	0.046	0.5		
Salinas	0.538	0.751	0.195	39.9	0.685	0.040	0.042	0.8		
San Germán	0.522	0.721	0.172	43.2	0.743	0.033	0.033	0.4		
San Juan	0.418	0.813	0.077	42.5	0.663	0.009	0.011	0.2		
San Lorenzo	0.450	0.741	0.127	41.0	0.594	0.037	0.036	0.7		
San Sebastián	0.544	0.690	0.179	43.3	0.715	0.030	0.036	0.4		
Santa Isabel	0.471	0.825	0.154	37.8	0.627	0.049	0.051	0.7		
Toa Alta	0.290	0.829	0.080	37.7	0.538	0.024	0.029	0.4		
Toa Baja	0.362	0.814	0.085	39.8	0.629	0.023	0.025	0.4		
Trujillo Alto	0.310	0.848	0.065	39.8	0.617	0.024	0.028	0.5		
Utua	0.520	0.747	0.153	42.8	0.679	0.033	0.036	0.5		
Vega Alta	0.477	0.749	0.104	38.6	0.644	0.039	0.039	0.4		
Vega Baja	0.453	0.710	0.120	40.7	0.648	0.030	0.031	0.4		
Vieques	0.413	0.757	0.135	43.6	0.700	0.070	0.107	0.5		
Villalba	0.482	0.780	0.200	38.8	0.624	0.039	0.039	0.9		
Yabucoa	0.535	0.726	0.169	42.5	0.635	0.038	0.040	0.4		
Yauco	0.484	0.744	0.171	43.0	0.670	0.027	0.034	0.6		
Puerto Rico	0.445	0.774	0.1153	40.9	0.645	0.003	0.004	0.1		

* Fuentes de datos: estimados de 5 años de la ECPR, y BLS para la tasa de desempleo

† No se estimaron márgenes de error para la tasa de desempleo, ya que el dato utilizado para el índice es la media del promedio anual de los años 2014 — 2018

Para más información sobre los errores estándar para las estimaciones de la tasa de desempleo, visite:

<https://www.bls.gov/web/laus.supp.toc.htm>

++ Los estimados de la tasa de dependencia por edad que están controlados a estimados de población independientes efectivamente no tienen margen de error, y se pueden tratar como 0. Para más información al respecto, referir a las notas en:

<https://data.census.gov/table/ACSDP5Y2023.DP02PR?q=DP02PR:+Selected+Social+Characteristics+in+Puerto+Rico>

Anejo II: datos crudos de las 5 variables que componen el Índice de Rezago para el periodo 2019 — 2023

	2019 — 2023									
	Variables*					Márgenes de error*				
	PPLBLWPOV	HSGRAD	UNEMP	MEDAGE	AGEDPRT	PPLBLWPOV	HSGRAD	UNEMP+	MEDAGE	AGEDPRT++
Adjuntas	0.619	0.720	0.104	44.2	0.659	0.040	0.054		0.5	
Aguada	0.465	0.723	0.087	46.0	0.611	0.044	0.042		0.5	
Aguadilla	0.479	0.791	0.088	44.5	0.679	0.030	0.032		0.2	
Aguas Buenas	0.436	0.781	0.064	44.4	0.635	0.043	0.052		0.3	
Aibonito	0.446	0.805	0.075	47.0	0.678	0.045	0.047		0.6	
Añasco	0.449	0.751	0.075	45.4	0.625	0.043	0.049		0.2	
Arecibo	0.429	0.824	0.076	45.1	0.662	0.021	0.026		0.1	
Arroyo	0.544	0.803	0.110	42.9	0.685	0.057	0.062		0.6	
Barceloneta	0.454	0.795	0.076	42.6	0.618	0.049	0.054		0.9	
Barranquitas	0.496	0.806	0.069	39.7	0.627	0.049	0.056		0.9	
Bayamón	0.344	0.855	0.064	44.1	0.657	0.014	0.017		0.2	
Cabo Rojo	0.385	0.785	0.071	46.8	0.669	0.030	0.039		0.3	
Caguas	0.366	0.862	0.064	44.2	0.627	0.017	0.023		0.2	
Camuy	0.390	0.753	0.064	45.1	0.627	0.038	0.043		0.1	
Canóvanas	0.339	0.815	0.063	42.6	0.582	0.032	0.040		0.6	
Carolina	0.293	0.888	0.064	44.8	0.671	0.015	0.022		0.1	
Cataño	0.442	0.797	0.072	43.5	0.686	0.041	0.046		0.4	
Cayey	0.379	0.815	0.068	45.2	0.643	0.029	0.039		0.1	
Ceiba	0.416	0.806	0.083	46.6	0.695	0.059	0.071		0.6	
Ciales	0.582	0.730	0.092	45.4	0.688	0.047	0.060		0.3	
Cidra	0.362	0.821	0.066	43.4	0.607	0.034	0.039		0.3	
Coamo	0.520	0.824	0.083	45.3	0.601	0.044	0.045		0.2	
Comerio	0.530	0.749	0.077	42.0	0.617	0.052	0.060		0.5	
Corozal	0.442	0.794	0.074	42.8	0.633	0.045	0.048		0.9	
Culebra	0.208	0.873	0.041	42.0	0.521	0.082	0.003		7.8	0.154
Dorado	0.292	0.861	0.060	42.6	0.601	0.040	0.051		0.5	
Fajardo	0.415	0.860	0.086	44.3	0.683	0.033	0.043		0.3	
Florida	0.506	0.782	0.090	40.7	0.630	0.068	0.080		1.2	
Guánica	0.647	0.736	0.132	45.8	0.779	0.043	0.047		0.4	
Guayama	0.486	0.810	0.100	41.2	0.602	0.037	0.044		0.8	
Guayanilla	0.502	0.813	0.113	43.8	0.689	0.036	0.052		0.4	
Guaynabo	0.243	0.877	0.044	46.6	0.647	0.018	0.025		0.3	
Gurabo	0.320	0.844	0.055	41.5	0.531	0.037	0.047		0.5	
Hatillo	0.364	0.799	0.094	45.2	0.625	0.035	0.046		0.2	
Hormigueros	0.401	0.825	0.084	49.7	0.781	0.047	0.047		0.2	
Humacao	0.385	0.825	0.087	46.6	0.702	0.032	0.037		0.3	
Isabela	0.467	0.776	0.076	44.7	0.609	0.042	0.046		0.2	
Jayuya	0.549	0.813	0.122	43.2	0.632	0.057	0.072		1.0	
Juana Díaz	0.429	0.783	0.084	42.2	0.631	0.031	0.035		0.5	
Juncos	0.340	0.799	0.067	40.3	0.567	0.042	0.049		0.7	
Lajas	0.530	0.745	0.092	48.0	0.730	0.049	0.057		0.7	
Lares	0.549	0.712	0.104	45.0	0.648	0.036	0.042		0.1	
Las Marías	0.540	0.719	0.125	44.5	0.705	0.072	0.064		0.5	
Las Piedras	0.375	0.846	0.073	43.0	0.614	0.045	0.049		0.5	
Loíza	0.448	0.793	0.083	43.1	0.648	0.038	0.038		0.5	
Luquillo	0.438	0.820	0.085	45.0	0.673	0.051	0.056		0.1	

Anejo II: datos crudos de las 5 variables que componen el Índice de Rezago para el periodo 2019 — 2023

	2019 — 2023									
	Variables*					Márgenes de error*				
	PPLBLWPOV	HSGRAD	UNEMP	MEDAGE	AGEDPRT	PPLBLWPOV	HSGRAD	UNEMP+	MEDAGE	AGEDPRT++
Manatí	0.459	0.773	0.072	45.0	0.706	0.036	0.041		0.2	
Maricao	0.526	0.632	0.156	47.5	0.742	0.072	0.078		3.1	0.051
Maunabo	0.528	0.751	0.124	48.5	0.721	0.067	0.073		0.3	
Mayagüez	0.530	0.797	0.096	43.2	0.714	0.021	0.024		0.4	
Moca	0.460	0.749	0.088	42.4	0.600	0.036	0.044		0.5	
Morovis	0.487	0.791	0.074	42.0	0.575	0.039	0.047		0.6	
Naguabo	0.480	0.813	0.080	39.6	0.639	0.054	0.064		1.0	
Naranjito	0.505	0.756	0.077	43.4	0.661	0.051	0.057		0.5	
Orocovis	0.525	0.747	0.086	42.0	0.614	0.045	0.050		1.2	
Patillas	0.478	0.822	0.107	48.0	0.694	0.046	0.063		1.2	
Peñuelas	0.510	0.758	0.100	41.2	0.636	0.046	0.052		0.5	
Ponce	0.509	0.817	0.099	43.9	0.729	0.016	0.019		0.2	
Quebradillas	0.451	0.772	0.077	44.2	0.643	0.055	0.058		0.6	
Rincón	0.446	0.761	0.094	49.6	0.709	0.055	0.064		0.3	
Río Grande	0.370	0.816	0.068	44.3	0.617	0.032	0.036		0.3	
Sabana Grande	0.445	0.825	0.093	45.3	0.726	0.040	0.057		0.2	
Salinas	0.480	0.796	0.091	43.3	0.677	0.038	0.044		0.3	
San Germán	0.519	0.764	0.116	46.8	0.781	0.048	0.047		0.5	
San Juan	0.395	0.862	0.061	45.4	0.683	0.011	0.014		0.2	
San Lorenzo	0.446	0.759	0.074	44.5	0.607	0.037	0.043		0.3	
San Sebastián	0.524	0.735	0.103	46.5	0.730	0.039	0.042		0.4	
Santa Isabel	0.457	0.839	0.075	41.1	0.564	0.054	0.056		1.0	
Toa Alta	0.338	0.864	0.058	41.7	0.512	0.029	0.033		0.6	
Toa Baja	0.338	0.846	0.058	43.0	0.622	0.023	0.027		0.4	
Trujillo Alto	0.282	0.880	0.045	43.4	0.611	0.032	0.037		0.4	
Utua	0.535	0.765	0.098	46.3	0.708	0.039	0.040		0.3	
Vega Alta	0.413	0.796	0.069	41.9	0.629	0.033	0.045		0.5	
Vega Baja	0.423	0.790	0.074	44.3	0.647	0.026	0.035		0.3	
Vieques	0.595	0.721	0.076	46.3	0.718	0.078	0.107		2.2	
Villalba	0.418	0.810	0.130	43.3	0.651	0.043	0.052		0.6	
Yabucoa	0.497	0.765	0.099	46.6	0.674	0.037	0.041		0.3	
Yauco	0.446	0.808	0.110	46.7	0.700	0.032	0.040		0.5	
Puerto Rico	0.416	0.818	0.0742	44.2	0.652	0.004	0.004		0.2	

* Fuentes de datos: estimados de 5 años de la ECPR, y BLS para la tasa de desempleo

† No se estimaron márgenes de error para la tasa de desempleo, ya que el dato utilizado para el índice es la media del promedio anual de los años 2019 — 2023

Para más información sobre los errores estándar para las estimaciones de la tasa de desempleo, visite:

<https://www.bls.gov/web/laus.supp.toc.htm>

++ Los estimados de la tasa de dependencia por edad que están controlados a estimados de población independientes efectivamente no tienen margen de error, y se pueden tratar como 0. Para más información al respecto, referir a las notas en:

<https://data.census.gov/table/ACSDP5Y2023.DP02PR?+Selected+Social+Characteristics+in+Puerto+Rico>

Anejo III: matriz de correlaciones de Spearman | datos 2014 - 2018

	GRAPI+	OOHU	SBB1979+	PUBASSIST+	FEMHHCHLD+	PPLBLWPOV+	MEDIANHHINC	AGEDPRT+	MEDAGE+	HSGRAD	COLLENR	UNEMP+
GRAPI+	1											
OOHU	-0.012	1										
SBB1979+	-0.017	0.2	1									
PUBASSIST+	0.149	0.129	-0.173	1								
FEMHHCHLD+	-0.009	0.227*	-0.027	0.075	1							
PPLBLWPOV+	0.247*	0.290**	-0.13	0.837***	0.099	1						
MEDIANHHINC	0.173	0.336**	0.033	0.753***	-0.029	0.874***	1					
AGEDPRT+	-0.107	0.226*	0.459***	-0.114	-0.127	0.066	0.159	1				
MEDAGE+	-0.13	0.239*	0.372***	-0.153	-0.525***	-0.059	0.138	0.582***	1			
HSGRAD	0.056	0.279*	-0.039	0.585***	-0.329**	0.616***	0.684***	0.127	0.297**	1		
COLLENR	-0.109	0.09	-0.201	0.315**	-0.204	0.363**	0.366***	0.274*	0.260*	0.497***	1	
UNEMP+	0.046	0.055	-0.019	0.623***	-0.084	0.664***	0.627***	0.327**	0.231*	0.429***	0.375***	1

† se invirtió la dirección de estas variables para que en todas las variables del conjunto de datos un valor alto signifique un mejor desempeño.

† esto reduce la posibilidad de que la asimetría afecte los resultados del análisis factorial exploratorio. (Watkins, 2018)

* p < .05

** p < .01

*** p < .001

Anejo IV: matriz de correlaciones de Spearman | datos 2019 - 2023

	GRAPI+	OOHU	SBB1979+	PUBASSIST+	FEMHHCHLD+	PPLBLWPOV+	MEDIANHHINC	AGEDPRT+	MEDAGE+	HSGRAD	COLLENR	UNEMP+
GRAPI+	1											
OOHU	-0.09	1										
SBB1979+	-0.029	0.256*	1									
PUBASSIST+	0.066	0.143	-0.154	1								
FEMHHCHLD+	0.262*	0.209	0.004	0.003	1							
PPLBLWPOV+	0.092	0.226*	0.065	0.752***	-0.035	1						
MEDIANHHINC	0.107	0.228*	0.096	0.680***	-0.075	0.944***	1					
AGEDPRT+	0.023	0.121	0.455***	0.068	-0.176	0.425***	0.447***	1				
MEDAGE+	-0.087	-0.021	0.257*	-0.117	-0.475***	0.124	0.149	0.669***	1			
HSGRAD	0.03	0.102	-0.043	0.645***	-0.192	0.710***	0.683***	0.262*	0.213	1		
COLLENR	-0.169	-0.057	-0.148	0.315**	-0.118	0.327**	0.252*	0.187	0.199	0.458***	1	
UNEMP+	0.089	0	0.06	0.588***	-0.107	0.756***	0.735***	0.572***	0.295**	0.510***	0.229*	1

† se invirtió la dirección de estas variables para que en todas las variables del conjunto de datos un valor alto signifique un mejor desempeño.

† esto reduce la posibilidad de que la asimetría afecte los resultados del análisis factorial exploratorio. (Watkins, 2018)

* p < .05

** p < .01

*** p < .001

Glosario

Orden alfabético.

En paréntesis se provee la fuente de cada definición; sea en cita o hipervínculo.

1. **AGEDPRT** – tasa de dependencia por edad.
2. **Análisis factorial exploratorio** – método estadístico multivariado que intenta identificar el menor número de constructos hipotéticos que pueden explicar de manera parsimonia la covarianza entre un conjunto de variables medidas (Watkins, 2018).
3. **COLLENR** – proporción de la población con 18 años o más que está matriculada en estudios universitarios.
4. **Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (ECPR)** – recopila información de forma continua sobre características de la población y vivienda para Puerto Rico. Administrada por la Oficina del Censo de los Estados Unidos (estadisticas.pr).
5. **FEMHHCHLD** – proporción de hogares con jefatura femenina y estructura familiar sin cónyuge/pareja presente.
6. **GRAPI** – proporción de unidades de vivienda ocupadas pagando renta cuya razón de la renta bruta mensual sobre el ingreso mensual del hogar es igual o mayor a 30%.
7. **HSGRAD** – proporción de la población con 18 años o más que tiene, al menos, educación secundaria.
8. **Instituto de Estadísticas de Puerto Rico** – entidad autónoma de Puerto Rico cuya misión primordial es coordinar el Servicio de Producción de Estadísticas del Gobierno, requerir información, tanto al sector público como al privado, y elaborar la política de desarrollo de la función pública estadística (estadisticas.pr).
9. **MEDAGE** – mediana de edad.
10. **MEDIANHHINC** – mediana de ingreso de los hogares.
11. **Oficina de Estadísticas Laborales (BLS)** – agencia que recopila, calcula, analiza y publica datos sobre la economía laboral (bls.gov).
12. **Oficina del Censo de los Estados Unidos** – Esta oficina lleva a cabo estudios demográficos tales como niveles de población y tendencias en la vivienda, y estudios económicos como, por ejemplo, de productividad (usa.gov).
13. **OOHU** – proporción de unidades de vivienda ocupadas por sus dueños.
14. **PPLBLWPOV** – proporción de la población cuyo ingreso en los pasados 12 meses al momento de ser encuestados estuvo por debajo del umbral de pobreza.
15. **PUBASSIST** – proporción de los hogares que reciben asistencia pública o nutricional.
16. **R** – ambiente de *software* gratuito para la computación estadística (r-project.org).
17. **SBB1979** – proporción de unidades de viviendas ocupadas construidos en o antes del año 1979.
18. **UNEMP** – promedio de cinco años de la tasa de desempleo anual. Proporción de la fuerza laboral que estuvo desempleada durante la semana de referencia de la encuesta. Estas personas debieron estar disponibles para trabajar durante el período de referencia, haber buscado empleo activamente durante el período de referencia o

haber sido despedidos temporeramente y esperando ser llamados de vuelta a sus trabajos. Estos datos se obtuvieron del API del BLS.





PLANES DE ORDENACIÓN TERRITORIAL

PLANES DE ORDENACIÓN TERRITORIAL

Introducción a la Planificación Territorial Municipal

Marco Legal

La planificación territorial municipal en Puerto Rico se sustenta primordialmente en el Código Municipal (Ley 107-2020), el cual reconoce la facultad de los municipios para adoptar sus propios Planes de Ordenación Territorial (POT). Estos deben alinearse con los criterios establecidos por la Junta de Planificación (JP) y seguir el procedimiento de revisión, actualización y cumplimiento estructurado en el Reglamento de Ordenación Territorial Municipal de Puerto Rico, Núm. 43, vigente al 22 de febrero de 2025.

Este marco legal se complementa con la Ley 38-2017, conocida como la Ley de Procedimiento Administrativo Uniforme (LPAU), la cual regula la participación ciudadana y los procesos de consulta pública esenciales para la adopción de reglamentos. Asimismo, los POT deben mantener consistencia con instrumentos de planificación supramunicipal, tales como el Plan de Uso de Terrenos (PUT). El memorial del PUT, al establecer la clasificación del suelo en urbano, urbanizable y rústico, constituye el pilar de la política pública territorial del Gobierno de Puerto Rico. A continuación, se describen cada una de las leyes que componen el marco regulatorio de la ordenación territorial en P.R.

El Código Municipal de Puerto Rico (Ley Núm. 107-2020)

El Código Municipal (Ley 107-2020) es la base legal que reconoce y otorga a los municipios la facultad de adoptar sus propios Planes de Ordenación Territorial (POT). El POT, o Plan de Ordenación Territorial, es el instrumento de planificación que orienta el uso, ocupación y desarrollo del territorio municipal; por su parte, la RIPOT, o Revisión Integral al Plan de Ordenación Territorial, corresponde al proceso de actualización y ajuste del POT vigente, con el fin de adecuarlo a nuevas condiciones normativas, territoriales, sociales y ambientales. El Libro VI de esta ley está específicamente dedicado a la "Planificación y Ordenamiento Territorial", con el objetivo de promover el uso sostenible de los terrenos municipales, integrando aspectos sociales, culturales y económicos.

Los Planes de Ordenación se elaboran, adoptan y revisan conforme al Artículo 6.011 del Código Municipal, garantizando su compatibilidad con el marco legal, las políticas públicas y los reglamentos estatales (Art. 6.014). Existen tres tipos de planes territoriales que establece el Código Municipal que son: Plan de Ordenación Territorial, Plan de Ensanche y Plan de Área. El Plan de Ordenación Territorial constituye el instrumento base; su vigencia es un requisito indispensable para la adopción de cualquier otro plan de ordenación territorial (Ensanche o Área).

Reglamento de Ordenación Territorial Municipal (Reglamento Núm. 43)

La Junta de Planificación (JP) es la agencia estatal responsable de reglamentar el proceso para la elaboración e implementación de los POT. Esta función se materializa en el Reglamento para la Ordenación Territorial Municipal de Puerto Rico (Reglamento Núm. 43), que estructura el procedimiento para la revisión, actualización y cumplimiento de los Planes. El Reglamento busca simplificar, agilizar y consolidar los trámites de elaboración y aprobación de los planes, al mismo tiempo que promueve un desarrollo ordenado e integral de los terrenos, asegurando la participación ciudadana. El Reglamento Núm. 43 establece que los Planes de Ordenación Territorial deben revisarse cada 8 años o antes si las condiciones socioeconómicas, demográficas o ambientales lo requieren de manera sustancial. Esto asegura que el Plan se mantenga atemperado a las realidades cambiantes del municipio.

Ley de Procedimiento Administrativo Uniforme (LPAU) (Ley Núm. 38-2017)

La Ley de Procedimiento Administrativo Uniforme (LPAU) (Ley 38-2017) complementa el marco legal al regular los procesos formales que deben seguir las agencias y municipios en la adopción de reglamentos y en los procesos adjudicativos. La LPAU es fundamental para garantizar la transparencia y la participación ciudadana en la adopción de los POT, al establecer los requisitos para las consultas públicas, la notificación oportuna y la celebración de vistas. La ley busca que los procedimientos administrativos se efectúen de forma rápida, justa y económica, salvaguardando los derechos de las partes interesadas.

Consistencia Supra-Municipal: El Plan de Uso de Terrenos (PUT)

La autonomía municipal para la planificación territorial se articula jerárquicamente con la política pública de ordenación territorial del Gobierno de Puerto Rico, cuyo instrumento principal es el Plan de Uso de Terrenos de Puerto Rico (PUT-PR), adoptado por la Junta de Planificación en 2015. El PUT no solo es un documento que identifica los suelos, sino es la herramienta estratégica que dicta la política pública general del uso del para lograr un desarrollo económico sostenible y equilibrado en Puerto Rico.

El PUT, con una vigencia de 10 años desde su aprobación (la adopción inicial fue en 2015), establece la visión territorial a largo plazo. Su principal objetivo es dar valor a Puerto Rico mediante la identificación de terrenos según su potencial (ecológico, agrícola, de paisaje o urbano), buscando el balance entre la protección ambiental y la promoción de un desarrollo eficiente e inteligente. Esta política pública prioriza la concentración de la inversión y el redesarrollo en zonas ya urbanas o dotadas de infraestructura existente (desarrollo compacto). Esto reduce los costos de expansión de servicios públicos y promueve la eficiencia económica, un pilar clave en la política de responsabilidad fiscal.

Política Pública del Uso del Suelo

El Memorial y el mapa del PUT establecen la clasificación del suelo a nivel de todo Puerto Rico, categorizándolo en zonas amplias (urbano, urbanizable, rústico común y rústicos especialmente protegidos). Los Planes de Ordenación Territorial (POT) municipales deben mantener una estricta consistencia con esta clasificación supra-municipal; es decir, no pueden contradecir las clasificaciones del uso del suelo que establece el PUT a nivel estatal, particularmente las relativas a la protección de recursos esenciales (agrícolas, ecológicos e hídricos).

No obstante, dentro de este marco, el POT municipal ejerce la función principal y delegada de detallar, precisar y establecer los usos específicos y los mecanismos de desarrollo. El municipio utiliza el POT para identificar áreas clave para la revitalización urbana, para la atracción de industrias específicas (zonificación especializada) o para el desarrollo de proyectos de vivienda asequible dentro de los parámetros definidos por el PUT.

De esta forma, el PUT funge como el marco de referencia estratégico que establece las directrices de conservación y desarrollo a gran escala, asegurando la integridad de los recursos naturales y la eficiencia de la infraestructura. El POT municipal, por su parte, se posiciona como el instrumento de planificación local que traduce esa política macro en acciones concretas de calificación del uso del suelo y facilitación de permisos (en coordinación con la OGPe u Oficina de Permisos municipales), afirmando la capacidad del gobierno local para impulsar su propio crecimiento económico dentro de un modelo de desarrollo sostenible y resiliente.

Situación Actual de la Ordenación Territorial

Estado de los Planes Territoriales

En el panorama actual de la planificación en Puerto Rico, 74 municipios cuentan con Planes de Ordenación Territorial (POT) debidamente aprobados. No obstante, de este universo, 24 municipios (equivalentes al 32%) poseen planes actualizados conforme a la reglamentación vigente. Para cerrar esta brecha, la Junta de Planificación, a través del programa Code Enforcement (subvención federal otorgada por FEMA), ha impulsado acuerdos colaborativos para brindar asistencia técnica y financiera a los municipios, facilitando tanto la adopción de planes por primera vez como la ejecución de revisiones integrales.

El impacto de este programa ha sido significativo durante el período 2023-2025, logrando hitos fundamentales:

- Adopción inicial: Se ha asistido a 11 municipios en la aprobación de sus planes de ordenación por primera vez.
- Revisiones Integrales: Se ha brindado apoyo técnico en la revisión integral de 7 municipios adicionales.

- **Efectividad:** Estos 18 planes elaborados representan el 75% del total de los 24 POT actualizados en la isla, validando la eficacia del programa en ayudar a los Municipios a cumplir con el Código Municipal y definir los pasos del Municipio para obtener mayor autonomía y control sobre el uso de sus suelos.

Actualmente, el programa Code Enforcement mantiene un rol activo en la elaboración de los planes para 3 de los 4 municipios que aún carecen de este instrumento, además de asistir en la revisión integral de otros 34 municipios. Sumando a estos los 9 municipios que han iniciado sus procesos de revisión de manera independiente, se contabilizan 46 planes de ordenación territorial en fase de actualización

Bajo esta trayectoria proactiva, se proyecta que en los próximos tres años el número de instrumentos actualizados ascienda a 69 municipios. Este avance representaría que el 88% de los municipios de Puerto Rico operarán bajo un marco regulatorio de usos de suelo consono y alineado con la publica actual del Gobierno de Puerto Rico.

Estado de los Planes Territoriales

Gráfica que presenta de manera cuantitativa la cantidad de POT aprobados, en proceso de elaboración, en espera de revisión y municipios sin POT.

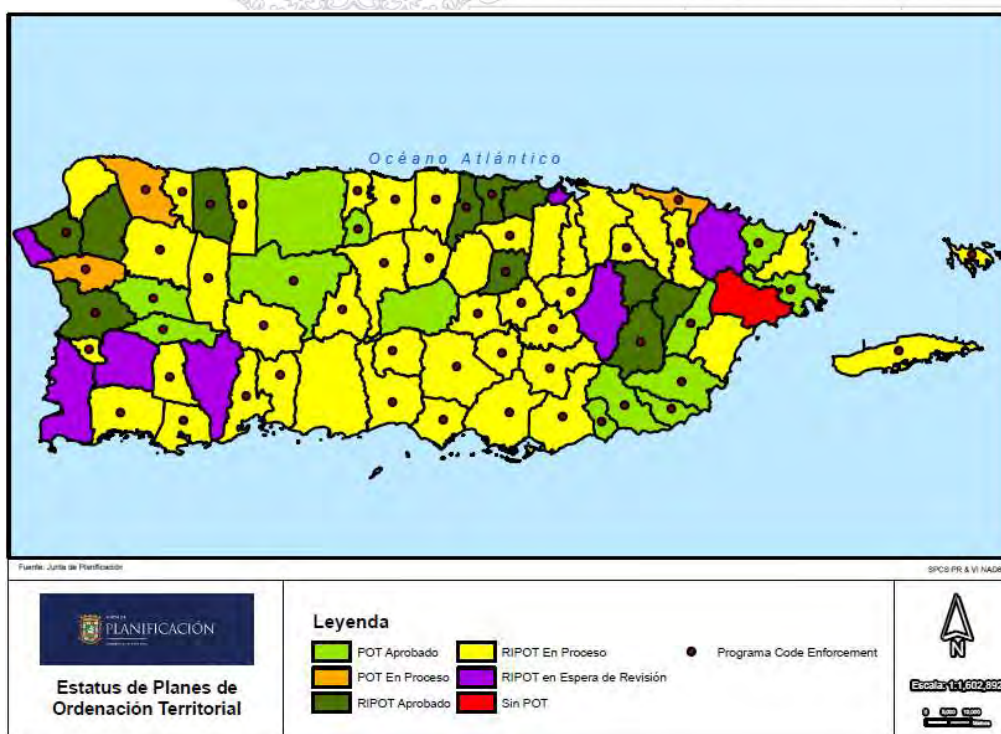
Gráfica 1
ESTADO DE LOS POT- DICIEMBRE 2025



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Mapa de estado de los Planes Territoriales

Estatus de los Planes de Ordenamiento Territorial (POT) a diciembre de 2025. El mapa presenta los POT aprobados por primera vez; aquellos elaborados por primera vez que se encuentran en proceso de aprobación; las revisiones integrales de POT ya aprobadas; las revisiones integrales en proceso; y los municipios que se encuentran a la espera de iniciar su revisión o que aún no cuentan con POT. Asimismo, se identifican mediante un punto rojo los municipios en los que el Programa Code Enforcement ha brindado asistencia técnica para la elaboración o revisión de los POT.



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Actualización de los Planes Territoriales

POT en cumplimiento con la Política Pública Actual

El Plan de Ordenación Territorial (POT) se formula y adopta en cumplimiento con la Política Pública actual del Gobierno de Puerto Rico, conforme al marco legal vigente que rige la planificación y el uso del suelo, incluyendo el Código Municipal y los reglamentos de planificación aplicables. En este contexto, el POT sirve como el instrumento rector para promover un desarrollo ordenado, racional e integral del territorio, asegurando la protección de los recursos naturales, la participación ciudadana y el bienestar de las generaciones

presentes y futuras. Asimismo, el POT armoniza las decisiones de uso del suelo con las estrategias de desarrollo económico, social y ambiental, atemperándose a las disposiciones legales y reglamentarias en vigor y a los objetivos de sostenibilidad, resiliencia y equidad territorial establecidos como política pública.

¿Cómo un POT agiliza el Sistema de Permisos?

La eficiencia del Sistema de Permisos constituye un elemento central para el desarrollo económico y la gobernanza territorial, en tanto incide directamente en la capacidad del Estado y de los municipios para viabilizar proyectos de inversión de manera oportuna y transparente. En este contexto, los Planes de Ordenación Territorial (POT) desempeñan un rol estratégico al establecer un marco regulatorio claro sobre el uso del suelo, la intensidad del desarrollo y los criterios de evaluación aplicables a los proyectos. La existencia de un POT vigente reduce la discrecionalidad administrativa, fortalece la certeza jurídica y delimita las competencias institucionales, creando las condiciones necesarias para procesos de permisos más ágiles y predecibles.

La gráfica muestra la tendencia anual de eficiencia en trámites aprobados en OGPe, comparando municipios con Plan de Ordenación Territorial (POT) y sin POT entre 2018 y 2025 (ver anejo 3). En general, ambos grupos evidencian una mejora progresiva en la eficiencia, medida como el promedio de expedidos sobre radicados, lo que indica avances en la gestión administrativa de permisos a lo largo del tiempo.

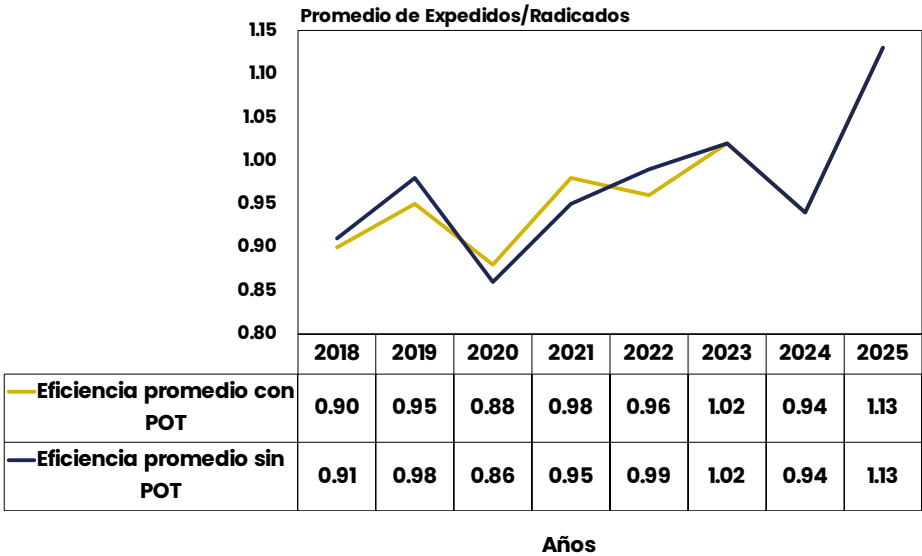
Los municipios con POT presentan una mayor estabilidad en su desempeño durante todo el periodo. Aunque sufrieron una caída notable en 2020, lograron recuperarse rápidamente y mantuvieron valores de eficiencia cercanos o superiores a 1.00 desde 2021 hasta 2023. A pesar de una ligera baja en 2024, el año 2025 refleja su mejor desempeño con un valor de 1.13, lo que sugiere que estos municipios procesaron más trámites de los recibidos, mostrando así una alta capacidad y eficiencia en sus procesos.

Por su parte, los municipios sin POT muestran una mayor variabilidad en su eficiencia. Si bien iniciaron con valores ligeramente superiores a los municipios con POT en 2018 y 2019, sufrieron una caída más pronunciada en 2020. Sin embargo, desde 2021 comenzaron una recuperación paulatina que los llevó a niveles similares a los municipios con POT en los últimos años, alcanzando también un valor máximo de 1.13 en 2025. Esta fluctuación indica que, aunque han mejorado, su desempeño es menos predecible y más susceptible a interrupciones.

Tendencia anual de eficiencias en tramites aprobados en OGPe

Gráfica comparativa entre el promedio de trámites de todas las transacciones aprobadas en OGPE entre transacciones radicadas entre expedidas desde 2018-2025 en Municipios con POT recientemente aprobados y Municipios que aún no cuenta con POT hasta diciembre de 2025.

Gráfica 2
TENDENCIA ANUAL DE EFICIENCIA EN TRÁMITES APROBADOS EN OGPe



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

En conclusión, la existencia de un POT vigente parece contribuir a un manejo administrativo más estable de las transacciones aprobadas, facilitando procesos claros y consistentes. No obstante, la convergencia en los niveles de eficiencia entre ambos grupos en los años recientes refleja mejoras sistémicas en el manejo administrativo de permisos a nivel general. Esto evidencia que, si bien el POT es un factor importante para fortalecer la capacidad municipal, existen otros elementos que también influyen en la eficiencia administrativa. La continuidad en la actualización de los POT y el fortalecimiento institucional son claves para mantener y mejorar estos resultados en el futuro.

Transferencia de Jerarquías de JP y OGPe a Municipios

En el sistema de planificación territorial, las jerarquías definen el nivel de autoridad y responsabilidad para la evaluación, aprobación y fiscalización de proyectos de desarrollo. Tradicionalmente, estas competencias han recaído en la Junta de Planificación (JP) y otras agencias centrales; sin embargo, la política pública vigente promueve la transferencia

progresiva de jerarquía hacia los municipios, como mecanismo para fortalecer la gobernanza local y acercar la toma de decisiones al territorio.

La transferencia de jerarquía implica que el municipio asume funciones previamente ejercidas por la JP, siempre y cuando cuente con la capacidad técnica, administrativa y normativa necesaria. En este contexto, un Plan de Ordenación Territorial (POT) vigente constituye el instrumento fundamental que habilita dicha transferencia, ya que establece las normas de uso de suelo, los criterios de evaluación y el modelo de desarrollo que guían las determinaciones municipales.

Según define el Código Municipal, se establecen tres jerarquías principales que se le pueden otorgar a los municipios:

Jerarquía I: Proyectos de Bajo Impacto

Es el nivel básico de autonomía. El municipio maneja casos sencillos donde no hay cambios grandes en el uso de la tierra.

- Permisos de Uso: Solo para estructuras existentes (que ya han sido ocupadas antes) y que cumplan con las reglas actuales sin pedir cambios (variaciones).
- Construcción Pequeña: Proyectos menores de 1,000 m² de construcción y hasta 4 pisos, en solares de menos de 1,500 m².
- Segregaciones: Puede autorizar la división de terrenos hasta un máximo de 10 solares.

Jerarquía II: Proyectos de Impacto Moderado

En este nivel, el municipio asume mayor responsabilidad técnica y administrativa.

- Construcción Mediana: Proyectos de hasta 5,000 m² de construcción en solares de hasta 4,000 m²
- Urbanizaciones: Puede autorizar desarrollos residenciales de hasta 50 solares (incluyendo planos de inscripción).
- Flexibilidad (Variaciones): A diferencia de la Jerarquía I, aquí ya puede otorgar variaciones de uso e intensidad en solares de hasta 4,000 m²
- Rótulos y Enmiendas: Maneja permisos de anuncios y enmiendas pequeñas a los mapas de ordenación (solares hasta 2,000 m²)

Jerarquía III: Proyectos de Impacto Mayor

- Es el nivel más alto de descentralización. El municipio actúa prácticamente como una Oficina de Gerencia de Permisos (OGPe) propia.
- Consultas de Ubicación: Tiene la facultad de evaluar dónde se ubican proyectos de gran escala que antes solo veía la Junta de Planificación.
- Grandes Proyectos: Maneja sistemas industrializados de construcción y enmiendas a planos de ordenación en solares de más de 2,000 m²

- **Asunción de Poderes:** Se le transfieren casi todas las facultades de la OGPe y la Junta de Planificación, incluyendo variaciones complejas, con excepciones muy limitadas (como antenas o carreteras federales, entre otros proyectos de impacto nacional).

Actualmente, existen 21 municipios que cuentan con convenios para la transferencia de jerarquías. Dentro de este grupo, destaca la organización de tres consorcios principales: el consorcio ABC, que agrupa a Aibonito, Barranquitas y Comerío; el CCVS, compuesto por Cayey, Coamo, Villalba y Salinas; y el NOC, integrado por Naranjito, Orocovis y Corozal.

En cuanto al nivel de competencia delegada, 11 municipios se encuentran bajo la Jerarquía I-II. Estos incluyen al municipio de Fajardo, junto a todos los municipios que componen los consorcios ABC, CCVS y NOC.

Por otro lado, los 10 municipios restantes operan bajo la Jerarquía I-III. Este grupo está conformado por Aguadilla, Bayamón, Cabo Rojo, Carolina, Caguas, Cidra, Humacao, Guaynabo, Ponce y San Juan. La existencia de un POT actualizado permite definir claramente los límites de competencia entre los niveles estatal y municipal, evitando duplicidad de funciones y conflictos de autoridad. Asimismo, facilita la creación y operación de oficinas municipales de permisos con jerarquía propia, capaces de evaluar y aprobar proyectos conforme a su ordenamiento territorial. De esta manera, el sistema jerárquico de planificación se organiza de forma escalonada y coherente, garantizando que las decisiones se tomen en el nivel más adecuado, sin menoscabar la fiscalización y la política pública a nivel central.

Agilización del Ciclo de Inversión y Recaudación Local

El beneficio económico más inmediato para los municipios es la reducción del "costo de oportunidad". Al asumir las competencias de la OGPe, los municipios eliminan el cuello de botella burocrático que suele ocurrir en las agencias centrales. Esta agilidad permite que los proyectos de construcción inicien con mayor rapidez, lo que dispara de forma inmediata el recaudo por Arbitrios de Construcción. Una vez finalizada la obra, la emisión expedita del Permiso de Uso facilita que los comercios abran sus puertas sin dilaciones, permitiendo al municipio comenzar a captar ingresos a través de las Patentes Municipales y otros impuestos municipales. En esencia, la transferencia convierte a la oficina de planificación municipal en un motor de liquidez directa para el erario local.

Eficiencia Operativa y Economías de Escala mediante Consorcios

Para los municipios de menor escala, como los integrados en los consorcios ABC, CCVS y NOC, la transferencia de jerarquía genera un ahorro operativo sustancial. En lugar de que cada ayuntamiento mantenga una estructura completa de ingenieros, inspectores y planificadores, el modelo de consorcio permite compartir estos costos especializados. Esta economía de escala no solo reduce la nómina administrativa, sino que estandariza los procesos de permisos en toda la región, enviando una señal de estabilidad y confianza a los inversionistas.

Para el Gobierno Central, este modelo es fiscalmente saludable, ya que los municipios asumen la carga financiera de la prestación de servicios que anteriormente recaía en el presupuesto estatal.

Optimización del Gasto Público y Valoración del Suelo

Desde la perspectiva de la política pública, la transferencia obliga a una gobernanza más precisa del territorio a través de las RIPOT. Un suelo bien clasificado y zonificado aumenta su valor de mercado y, por ende, la base imponible del CRIM (Centro de Recaudación de Ingresos Municipales). Además, al planificar localmente, se evita el crecimiento desordenado que históricamente ha forzado al Gobierno Central a realizar inversiones millonarias no planificadas en infraestructura de servicios (agua, luz y carreteras) para áreas aisladas. La planificación descentralizada actúa, por tanto, como una herramienta de ahorro a largo plazo al prevenir la ineficiencia en el desarrollo de infraestructura pública.

Fortalecimiento de la Competitividad Regional

Finalmente, la transferencia de jerarquía crea un entorno de competitividad saludable. Los municipios con Jerarquía I-III (como Bayamón, Caguas o Guaynabo) compiten por atraer capital ofreciendo procesos de permisos que rivalizan en eficiencia con jurisdicciones fuera de la isla. Para el Gobierno Central, esto eleva los indicadores económicos nacionales, ya que el dinamismo de los municipios "ancla" arrastra positivamente la economía de los pueblos colindantes. Al final del día, una oficina de permisos municipal eficiente no solo aprueba planos; actúa como una oficina de desarrollo económico que garantiza la retención y expansión del comercio local y la pequeña y mediana empresa (PyMEs).

Conclusión

La planificación territorial en Puerto Rico, conforme a lo dispuesto en el Código Municipal de Puerto Rico (Ley Núm. 107-2020) y el Reglamento Conjunto Núm. 43, ha evolucionado de un mecanismo eminentemente administrativo hacia un instrumento fundamental para el fortalecimiento de la autonomía municipal y la sostenibilidad fiscal de los gobiernos locales. En este marco, la articulación entre los Planes de Ordenación Territorial (POT) y la política pública macro establecida en el Plan de Uso de Terrenos (PUT) constituye un elemento clave para garantizar que el desarrollo territorial se lleve a cabo de forma ordenada, jurídicamente consistente y compatible con la protección de los recursos naturales y estratégicos de Puerto Rico.

El contexto institucional actual evidencia un avance significativo en el proceso de descentralización de la planificación y la gestión de permisos. Con el respaldo técnico de la Junta de Planificación, se proyecta que aproximadamente el 88 % de los municipios contará

con instrumentos de ordenación territorial actualizados en los próximos tres años. Este progreso representa un requisito indispensable para la implementación efectiva de la Transferencia de Jerarquías, modelo mediante el cual los municipios, de manera individual o a través de consorcios regionales, asumen competencias relacionadas con la evaluación, aprobación y fiscalización de proyectos de desarrollo. La evidencia disponible sugiere que los municipios que operan con POT vigentes exhiben mayores niveles de estabilidad administrativa y eficiencia en el procesamiento de trámites, lo que redundará en procesos más ágiles y previsibles.

Desde una perspectiva económica, la descentralización de competencias en materia de planificación y permisos genera impactos positivos tanto en la eficiencia institucional como en el desempeño fiscal municipal. La transferencia de funciones desde la Junta de Planificación y la Oficina de Gerencia de Permisos hacia los municipios contribuye a reducir duplicidades administrativas, minimizar cuellos de botella regulatorios y acelerar la ejecución de proyectos de inversión. A su vez, este proceso favorece el recaudo de arbitrios y patentes municipales, promueve economías de escala a nivel regional y facilita un patrón de desarrollo territorial más compacto y eficiente en términos del gasto público.

Los hallazgos de este análisis pueden interpretarse a la luz de las principales teorías económicas sobre la regulación y las implicaciones en los derechos de propiedad privada. De acuerdo con la teoría de los costos de transacción, sostiene que la definición clara de los derechos de propiedad y de las reglas que regulan su uso reduce la incertidumbre y facilita una asignación eficiente de los recursos. En el ámbito de la planificación territorial, los POT cumplen una función análoga al establecer normas claras y concisas sobre el uso del suelo, reduciendo los riesgos asociados a la inversión privada.

Este planteamiento es consistente con el enfoque institucional, por lo que las instituciones formales incluyendo leyes, reglamentos y planes son determinantes y fundamentales del desempeño económico, en la medida en que reducen la incertidumbre estructural que inhibe la actividad productiva. Asimismo, desde la perspectiva del análisis económico del derecho, se destaca que marcos regulatorios coherentes y descentralizados tienden a generar resultados más eficientes al reducir los costos asociados a la intervención estatal y a la resolución de conflictos.

En conjunto, la adopción y actualización de los Planes de Ordenación Territoriales, junto con la transferencia de jerarquías a los municipios, se consolida como un mecanismo eficiente que fortalece la gobernanza territorial, promueve la eficiencia administrativa y crea condiciones propicias para el desarrollo económico sostenible, reafirmando el rol de los POT como instrumentos centrales en la política pública de planificación en Puerto Rico.

Bibliografía

Ley Núm. 107 de 14 de agosto de 2020, según enmendada, conocida como el Código Municipal de Puerto Rico. (2020). Oficina de Gerencia y Presupuesto.

<https://bvirtualogp.pr.gov/ogp/Bvirtual/LeyesOrganicas/pdf/107-2020.pdf>

Junta de Planificación de Puerto Rico. (2015). *Memorial del Plan de Uso de Terrenos: Estrategias y Políticas de Planificación*. https://jp.pr.gov/documentos_put/

Ley de Procedimiento Administrativo Uniforme del Gobierno de Puerto Rico, Ley Núm. 38 de 30 de junio de 2017, según enmendada. (2017). Oficina de Gerencia y Presupuesto.

<https://bvirtualogp.pr.gov/ogp/Bvirtual/LeyesOrganicas/pdf/38-2017.pdf>

Junta de Planificación de Puerto Rico. (2023). *Reglamento Conjunto para la Evaluación y Trámite de Permisos Relacionados al Desarrollo, Uso de Terrenos y Operación de Negocios*. Gobierno de Puerto Rico. <https://jp.pr.gov/reglamento-conjunto/>

Junta de Planificación de Puerto Rico. (2025). *Reglamento de Ordenación Territorial: Reglamento de Planificación Núm. 43*. Gobierno de Puerto Rico. <https://jp.pr.gov/reglamentos/>

Coase, R. H. (1960). The problem of social cost. *Journal of Law and Economics*, 3, 1-44. <https://doi.org/10.1086/466560>

North, D. C. (1990). *Institutions, institutional change and economic performance*. Cambridge University Press.

Posner, R. A. (2014). *Economic analysis of law* (9th ed.). Wolters Kluwer Law & Business.



DEFINICIONES DE CONCEPTOS DE LAS CUENTAS SOCIALES

DEFINICIONES DE CONCEPTOS DE LAS CUENTAS SOCIALES

Ahorro personal

Es la diferencia entre los ingresos corrientes recibidos por las personas y sus gastos corrientes. En otras palabras, es el saldo en la cuenta de las personas.

Aportaciones a fondos de seguridad social

Consiste en los pagos hechos por los empleados y los patronos a sistemas de seguros y bienestar social, tales como: Seguro Social federal o seguro de la vejez y para sobrevivientes, los sistemas de retiro y pensiones del gobierno, el Fondo del Seguro del Estado, los sistemas de seguros por desempleo, seguros por servicios de salud, el Fondo del Seguro de Chóferes. La aportación del patrono se incluye en los suplementos a sueldos y jornales.

Balanza de pagos

Es un sistema de cuentas donde se registran las transacciones que se realizan entre los residentes de un país y los del resto del mundo. Este registro se rige por las reglas del crédito y débito, con entradas de compra y venta de mercaderías y servicios, y de inversiones financieras.

Bonificaciones

Se refiere a la gratificación que reciben los empleados que no forma parte de la paga regular pero que está sujeta a los descuentos de nómina.

Cambio en inventarios

Se refiere a las variaciones entre los niveles de las existencias (inventarios) a principio y final de un periodo. El cambio en los inventarios para todos los sectores de la actividad industrial se incluye en la inversión interna bruta que forma parte del producto bruto.

Coeficiente de apertura de la economía

Se mide a base de la proporción que representa el comercio exterior del producto bruto interno.

Comercio exterior

En su concepto más amplio, se refiere a las transacciones de ventas (exportaciones) y compras (importaciones) de mercaderías y servicios que hace un país con el resto del mundo. Específicamente, se refiere a las exportaciones e importaciones de mercaderías.

Comisiones

Tipo de pago que generalmente se estima a base de un por ciento del valor de las ventas realizadas. Si son recibidas por una persona que no es empresa, se consideran parte de sus salarios.

Compensación a empleados

Representa el componente más importante del ingreso neto. Incluye todas las remuneraciones en efectivo y en especie, que reciben los empleados en pago de servicios prestados. Así, es la suma de los sueldos y jornales y de los suplementos a sueldos y jornales.

Compras

Se refiere a desembolsos realizados por los sectores económicos a cambio de obtener las mercaderías o servicios necesarios. En el producto bruto equivale a la suma de las compras finales de todos los sectores económicos, ya sean para consumir o para invertir.

Compras de mercaderías y servicios a no residentes

Se refiere a las importaciones de bienes y servicios adquiridos del resto del mundo.

Compras del gobierno estatal y de los municipios

Las compras del gobierno se clasifican en dos grupos: gastos de consumo y desembolsos capitalizables. Los gastos de consumo se subdividen, a su vez, en compras de servicios personales, que envuelven pagos a factores de producción en forma de salarios y jornales y sus suplementos, y compras de mercaderías y otros servicios no personales. Los desembolsos capitalizables incluyen la inversión en construcción y las compras de maquinaria y equipo. Véase gastos de consumo del gobierno.

Compras del gobierno federal

Se refiere a los gastos que tiene el gobierno federal en Puerto Rico, el cual se trata como un gobierno extranjero. Incluye los salarios pagados a los empleados federales en Puerto Rico, y también a miembros de las Fuerzas Armadas, sin considerar si son puertorriqueños o de origen continental. Incluye, además, todas las compras de bienes y servicios del gobierno federal en Puerto Rico. Todos los gastos del gobierno de Estados Unidos en la Isla se consideran gastos corrientes. Por consiguiente, las escuelas, bases militares, carreteras y otras construcciones federales en Puerto Rico se consideran compras de consumo por parte del Resto del Mundo y no forman parte de la inversión de capital interna. Véase gobierno federal.

Compras finales de las empresas

Las compras finales de las empresas consisten sólo de aquellos bienes usados para la formación de capital, esto es, que no se consideran como gastos corrientes a cargarse contra la producción, sino que van a contribuir a aumentar la capacidad productiva en períodos futuros. Las inversiones de capital incluyen las obras de construcción y las compras de maquinaria y equipo. No obstante, el cambio en los inventarios se considera como parte de la formación de capital.

Compras finales de las personas

Las compras finales de los consumidores consisten en todos los gastos de las personas e instituciones sin fines de lucro en mercaderías y servicios para su propio uso y no para revender. Incluyen bienes duraderos como automóviles, muebles y efectos eléctricos; bienes no duraderos, como ropa y alimentos.

Contribuciones

Consiste en los impuestos que pagan las personas y los negocios al gobierno. Se clasifican como contribuciones directas cuando son sobre los ingresos de las personas o de los ingresos de las corporaciones. Indirectas son los impuestos que pagan los negocios y se cargan a los gastos de operaciones.

Contribuciones personales

Consiste en los impuestos que pagan las personas directa o indirectamente al gobierno, por concepto de ingresos o propiedades y que no pueden cargarse a los

gastos de operación de sus negocios. Incluye la contribución sobre ingresos, los pagos de multas, licencias, derechos, etc.

Contribuciones indirectas

Consiste en aquellas contribuciones pagadas por los negocios, excluyendo contribución sobre ingresos, que se cargan a los gastos de operación de estos, tales como: arbitrios, contribución sobre la propiedad inmueble, franquicias, licencias comerciales, etc. Hay contribuciones indirectas pagadas al gobierno del E.L.A. y otras pagadas al gobierno federal.

Contribuciones retenidas en el origen

Pago de contribuciones por adelantado que se deduce del dinero a pagar al contribuyente.

Costos de distribución

Se refiere a los gastos de transportación (fletes, seguros y cargos por desembarco) y la ganancia bruta de la industria de comercio. Por lo tanto, representa la diferencia entre el precio del comprador y el precio del productor. Véase precio del productor.

Cuentas incobrables

Estimado de cuentas por cobrar que de acuerdo con la experiencia no son pagadas. En las cuentas nacionales, sólo se consideran las de empresas individuales, y sociedades. Por lo tanto, constituyen uno de los ajustes a la ganancia o pérdida de esas empresas.

Cuentas nacionales o sociales

Es un sistema de contabilidad económico donde se registran las transacciones de desembolsos e ingresos (débitos y créditos) de un territorio nacional. El sistema de cuentas sociales de Puerto Rico se compone de cinco cuentas, donde se consideran las transacciones monetarias e imputadas y las transferencias (no de capital), efectuadas durante el transcurso de la actividad productiva para el período de un año. Las cuentas son las siguientes:

- I Ingreso neto y producto bruto
- II Ingresos y gastos de las personas
- III Ingresos y gastos de los gobiernos estatal y municipales
- IV Transacciones con el resto del mundo
- V Ahorro e inversión

Cuenta corriente

Consiste en las ventas netas al resto del mundo, de las transferencias unilaterales netas y el interés neto del gobierno central y los municipios.

Cuenta de capital

Registra los movimientos de fondos que han ocurrido como consecuencia de las transacciones de la cuenta corriente.

Deflación

Procedimiento que elimina el efecto de los cambios en los precios mediante la aplicación de índices de precios desarrollados con los precios de un año o periodo base.

Demanda interna

Se refiere a las compras de mercancías y servicios que hacen los residentes de Puerto Rico, que son las personas, el gobierno y las empresas. Esas compras se identifican como gastos de consumo de las personas, gastos de consumo del gobierno, cambio en los inventarios, inversión en maquinaria y equipo e inversión en construcción.

Depreciación

Representa la parte del costo de bienes de capital que se carga a los gastos durante el proceso productivo del año corriente.

Derechos de pasaporte

Cargo que cobra el gobierno de un país para la emisión de pasaportes. En el caso de Puerto Rico, los pagos se hacen al gobierno federal a través del Departamento de Estado

Discrepancia estadística

Se refiere a la diferencia que surge al estimar una variable a través de distintas fuentes de información. Ejemplo es la discrepancia que surge al preparar el producto bruto, donde se contabiliza la producción económica a precios de mercado en el crédito (lado derecho) y en el débito (lado izquierdo), los cargos a esa producción.

Dividendos

Representan aquella parte de las ganancias de las corporaciones que es distribuida a los accionistas. Los dividendos se clasifican según la persona o sector que recibe el ingreso, a saber:

Dividendos pagados a residentes de Puerto Rico

Estos dividendos pueden provenir de corporaciones establecidas en Puerto Rico (locales o extranjeras), como de corporaciones del resto del mundo.

Dividendos pagados a no residentes

Se refiere a los dividendos que pagan las corporaciones establecidas en Puerto Rico a residentes del resto del mundo.

Ecuación estocástica o de conducta

Se refiere a la ecuación que describe la conducta de una variable cuyo valor no puede ser controlado o determinado de antemano en una fase previa a la observación de la realidad. La característica principal de la variable que describe la ecuación estocástica es que adopta diferentes valores con probabilidad no igual a uno. Se les llama ecuaciones de conducta porque describen la trayectoria o patrón de conducta de variables como la inversión fija, el empleo total y otros (Véase modelo econométrico).

Empresas públicas

Son corporaciones del gobierno, cuyas operaciones cubren la mayor parte de sus gastos, con los ingresos procedentes de su producción. Por lo tanto, se tratan como una empresa privada y se clasifican en el sector industrial que les corresponde de acuerdo con la función que desempeñan.

Exportaciones de mercaderías y servicios

Son todas las ventas de mercaderías y servicios de los residentes de un país a los del resto del mundo.

Exportaciones a otros no residentes

Se refiere a las ventas de bienes y servicios de Puerto Rico al exterior, excepto las que se incluyen en las compras del gobierno federal. El ingreso recibido (rendimiento) sobre las inversiones de los puertorriqueños en el exterior se considera como una venta de servicios.

Exportación de capital

Ocurre cuando aumentan los activos de residentes de Puerto Rico en el resto del mundo, así como cuando disminuyen sus pasivos.

Factores de producción

Son los recursos, o elementos básicos utilizados en la producción de bienes y servicios. Los factores de producción se clasifican en tres categorías: tierra, capital y trabajo. A su vez, los pagos a estos factores se definen como: renta, intereses, ganancias y compensación a empleados.

Ganancia de las empresas

Se refiere a la ganancia que reciben las empresas incorporadas y las personas en calidad de empresarios individuales, la que se incluye en el ingreso neto, luego de varios ajustes y antes de deducir el pago de contribuciones directas.

En el caso de Puerto Rico, las empresas públicas se incluyen en el sector de las empresas. La ganancia es el segundo componente en orden de importancia del ingreso neto.

Ganancia bruta

Se refiere a la diferencia entre las ventas o ingresos y el costo de ventas. En el caso de los seguros, es la diferencia entre las primas devengadas y los beneficios y reclamaciones pagadas.

Ganancia neta

Representa la diferencia entre las ventas o ingresos y todos los costos directos e indirectos.

Ganancia neta ajustada

Se refiere a la ganancia que se estima para ser incluida en el cómputo del ingreso neto y valor añadido. A la ganancia neta se le suman o restan ingresos o gastos, que no están asociados con el propósito para el cual la empresa fue establecida, o no pertenecen a ese año de contabilidad. Véase ganancia de las empresas.

Ganancia sin distribuir de las corporaciones

Incluye la ganancia que retienen las empresas incorporadas después de deducir el pago de dividendos.

Ganancia de empresas no incorporadas

Se refiere a la ganancia monetaria o en especie de las personas en su calidad de empresarios individuales y de sociedades. La ganancia de las empresas no incorporadas, en su totalidad pasa del ingreso neto al ingreso personal. Véase ganancia de las empresas.

Ganancia de las personas por arrendamiento

Consisten en las ganancias monetarias de individuos por el arrendamiento de la propiedad inmueble y de las imputadas a las personas que ocupan sus propias viviendas. Esta ganancia se atribuye a las personas que no están organizadas como negocio de bienes raíces.

Ganancia de las inversiones directas del resto del mundo

Se refiere a las ganancias obtenidas por empresas del exterior operando en Puerto Rico. Esas ganancias se registran en la partida de rendimientos pagados al capital del exterior en Puerto Rico.

Gastos de consumo personal

Reflejan el valor en el mercado de las compras finales de las personas e instituciones sin fines de lucro en mercaderías y servicios para su propio uso. También incluye el

valor de los alimentos, ropa, vivienda y otros artículos o servicios recibidos por ellos en especie. Los gastos de consumo de las personas se clasifican en bienes duraderos, no duraderos y servicios.

Gastos de capital

Se refiere a todos los costos incurridos durante un año determinado, que se podrían no llevar a las cuentas de activos fijos de los establecimientos informantes y que son del tipo para los cuales normalmente se mantienen cuentas de depreciación. Estos desembolsos cubren la adquisición, la construcción y las alteraciones mayores de los edificios propios de los establecimientos informantes y de otras estructuras, ya fuesen comprados, contruidos bajo contrato o contruidos por la fuerza de trabajo del establecimiento informante; y la adquisición de maquinaria y equipo.

Gastos de consumo del gobierno

Incluye las compras netas (compras totales - ventas) del gobierno del E.L.A. y los municipios, en bienes y servicios, tales como, compensación a empleados, compra de materiales, etc. Véase compras del gobierno estatal y de los municipios.

Gobierno federal

Se trata como si fuera un gobierno extranjero y se considera dentro del sector económico resto del mundo, a pesar de que tiene oficinas establecidas en Puerto Rico. Por lo tanto, sus gastos se consideran como ventas de bienes y servicios de Puerto Rico al resto del mundo. Véase compras del gobierno federal.

Importaciones ajustadas

Este concepto se aplica a las importaciones que se registran en la balanza de pagos (también en el caso de las exportaciones). Se refiere al valor que resulta, luego de aplicar el valor de varias partidas de ajustes a las estadísticas de comercio exterior informados por el Negociado del Censo federal. Las partidas que se suman (+) o restan (-) son las siguientes: mercancía sin registrar (+), paquetes postales (+), exportaciones (-), artículos para exhibir, como pinturas y antigüedades (-), arbitrios sobre embarques de ron y tabaco (+), y otros.

Importaciones CIF (Freight, Insurance Landing Charges)

Es el valor de las importaciones después de añadirle los costos de traerla a Puerto Rico (acarreo) que incluye fletes, seguros y otros cargos de desembarco.

Importaciones FOB (Free on Board)

Se refiere al valor de las importaciones antes de añadirle los cargos de acarreo. Quiere decir, libre a bordo.

Imputación

Se refiere al valor estimado para actividades en que no media intercambio monetario, pero que se consideran son de cierta importancia económica.

Existen ciertas excepciones a la regla general de considerar en las estimaciones de ingreso y producto, solamente aquellas transacciones en que medie intercambio monetario o se incurra en una obligación por parte de quien recibe el artículo o servicios. En Puerto Rico, como en otros países que siguen sistemas de aceptación internacional, se imputa un valor por las siguientes actividades:

- los alimentos producidos y consumidos en la finca;
- la renta imputada a las viviendas ocupadas por los dueños u otras personas que las ocupan gratuitamente;
- intereses atribuidos a los poseedores de depósitos bancarios en exceso de la cantidad que realmente reciben y;
- salarios en especie a los empleados de algunas industrias.

Estas imputaciones tienen el propósito de incluir actividades de cierta importancia que son semejantes a las que suelen realizar las empresas. Sin embargo, no hay una lógica absoluta en la selección de las imputaciones a considerarse. En países subdesarrollados, donde el autoservicio es un factor económico importante, suele que resulte apropiado estimar e incluir varios servicios desempeñados por las personas para ellas mismas o para sus familiares, tales como: la construcción de casas, la confección de vestidos, los servicios que prestan las dueñas de casa, etcétera.

Incentivos

Es la ayuda que da el gobierno, mayormente a las industrias manufactureras, a fin de motivarlas a producir algún bien. Puede haber, o no, una transacción monetaria.

Ingreso neto

Es la medida de producción en términos de los pagos hechos a los factores de producción, en la forma de compensación a empleados, ganancias de las empresas, ganancias de individuos por arrendamiento e interés neto. Véase ingreso neto interno e ingreso neto nacional.

Ingreso personal

Representa el ingreso monetario y en especie recibido por las personas e instituciones sin fines de lucro procedente de todas las fuentes. O sea, es el ingreso que reciben las personas, por participar en la producción económica, más otros ingresos no relacionados con la producción, como son los donativos, pensiones, becas, etcétera.

Ingreso personal disponible

Es el ingreso con que cuentan las personas, luego de deducir las contribuciones personales. En otras palabras, es la parte del ingreso personal sobre el cual las personas pueden ejercer su criterio, entre cuanto gastar y cuanto ahorrar.

Ingreso neto interno

Representa el total de pagos a factores de producción generados dentro de las fronteras geográficas de Puerto Rico, tanto por residentes como por no residentes.

Ingreso neto nacional

Se refiere al total de pagos a los factores de producción residentes de un país, independientemente de donde se genere dicho pago. Es decir, incluye el ingreso neto recibido de la inversión puertorriqueña en el exterior y los salarios devengados por puertorriqueños empleados en labores agrícolas en los Estados Unidos durante ciertos meses del año. Excluye el ingreso devengado por no residentes por inversiones en Puerto Rico y por concepto de salarios.

Ingresos procedentes de la propiedad

Representan los ingresos por concepto de:

- ganancia de las empresas no incorporadas
- ganancias de las empresas incorporadas
- ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior
- ganancias de las personas por arrendamiento
- intereses

Interés

Ingreso monetario e imputado, pagado o recibido por depósitos bancarios, bonos, préstamos, seguros de vida, fondos de pensiones, etc. Por lo tanto, el total de intereses recibidos por los cuatro sectores económicos es igual al total de intereses pagados por estos.

Interés neto

Comprende todos los intereses monetarios e imputados pagados menos los recibidos por las empresas por su participación en la actividad productiva. El interés neto de las empresas y el del resto del mundo equivale a su vez al interés neto recibido por los individuos y el gobierno. Los intereses pagados por la deuda pública (gobierno estatal y los municipios) y las deudas de los consumidores no se consideran en el ingreso neto ya que el pago de estos intereses se origina en actividades no productivas.

Interés monetario

Es el que realmente reciben los sectores económicos principales, que son las personas, los negocios, el gobierno y el resto del mundo.

Interés imputado

Representa el total de intereses recibidos más los dividendos menos los intereses pagados por los bancos comerciales, las asociaciones de ahorro y préstamos, las

cooperativas y las compañías de seguros de vida. O sea, se refiere al ingreso que reciben las instituciones financieras (del dinero que invierten de sus depositantes) en exceso de los intereses que pagan a los depositantes.

Importaciones de mercaderías y servicios

Son las compras de bienes y servicios que hacen los residentes de un país a los del resto del mundo. Véase compras de mercaderías y servicios a no residentes.

Importaciones competitivas

Importaciones de bienes y servicios iguales a los que se producen localmente, o pueden ser intercambiables con la producción local y, por lo tanto, pueden ser obtenidos de ambas fuentes de abastecimiento.

Importaciones no competitivas o suplementarias

Aquellas importaciones de bienes y servicios que no se producen localmente, o si se producen, la cantidad es insignificante.

Importación de capital

Ocurre cuando hay transacciones con no residentes que conllevan una disminución de activos y/o aumentos de pasivos.

Indicador económico

Es un dato cuantitativo económico o social, que sirve de marco de referencia para determinar el comportamiento o tendencias de una o más variables económicas, con las que el mismo puede compararse o relacionarse.

Inversión

Se refiere a los desembolsos capitalizables realizados por las unidades productivas.

Inversión directa

Se refiere a empresas que el control del capital le corresponde a no residentes. Hay control, en estas situaciones:

- cuando el 50 por ciento o más del capital en acciones comunes con derecho al voto está en manos de no residentes.

- cuando el 25 por ciento o más de ese capital está en manos de una sola empresa o individuo del exterior.

Inversión interna bruta de capital

Incluye la inversión interna bruta de capital fijo y el cambio en inventarios de las empresas. Es el tercer componente de la demanda interna de bienes y servicios.

Inversión interna bruta total

Consiste en los desembolsos en construcción y las compras de maquinaria y equipo de las empresas, privadas y públicas, y del gobierno central y los municipios.

Inversión en construcción

Se refiere al valor de la construcción nueva realizada por las empresas privadas y los gobiernos estatal y municipal.

Inversión en maquinaria y equipo

Se refiere a compras de maquinaria y equipo (bienes finales) realizadas por las empresas privadas, el gobierno estatal y los municipios, que constituyen bienes de capital, ya que no se consideran gastos corrientes a cargarse contra la producción.

Ingresos por arrendamiento

Consisten en los ingresos monetarios e imputados recibidos para las personas por el arrendamiento de la propiedad inmueble. No incluye la ganancia por arrendamiento recibida por las corporaciones y sociedades, porque esta se incluye en la ganancia neta de la industria en la cual la sociedad o la corporación está operando. Véase ganancia de las personas por arrendamiento.

Índice de precios

Estadística que se utiliza para medir la disminución o aumento relativo en los precios con respecto a un año base. Véase deflación.

Índice implícito

Resultado que se obtiene al dividir las series a precios corrientes por las mismas series a precios constantes. Es implícito porque está incluido dentro de los valores que se están midiendo. Cuando el Índice implícito se obtiene para un total de partidas, el mismo está influido por las partidas con mayor peso.

Insumo-producto

Representa un sistema de contabilidad económica basado en el balanceo del abastecimiento y el uso de la producción económica, el cual permite medir en detalle los efectos en cada una de las industrias a través de las interrelaciones industriales. Por lo tanto, es un sistema donde se presenta la producción de todas las industrias; como esta es distribuida y los costos que se incurren para llevar a cabo esa producción.

Insumos

Se refiere a todos los costos directos e indirectos que requiere una industria para llevar a cabo su producción, incluye el valor añadido más el consumo intermedio, o lo que es lo mismo, todos los costos que forman parte de un producto al estar elaborado.

Insumos primarios

Incluye la compensación a empleados, la depreciación y la ganancia.

Inventarios

Representa los niveles de existencia, al principio y al final de un periodo dado, de la materia prima, artículos en proceso y productos terminados. El cambio en inventario incluye las variaciones de esas existencias de final de año respecto a las que había a principios del año. Véase cambios en inventarios.

Matriz

Conjunto de números algebraicos colocados en líneas horizontales y verticales y dispuestos en forma de rectángulo. Las matrices representan cada transacción mediante un solo asiento, lo cual permite deducir la naturaleza de esta por su posición.

Matriz de capital

Consiste en una tabla en la cual se presenta en las filas el desglose del acervo de capital fijo (edificios, maquinaria y equipo, muebles, etc.) y en las columnas aparecen las diferentes industrias de la economía como usuarias del acervo de capital existente.

De esta manera podemos examinar el tipo de capital que usa una industria, o las industrias que utilizan un determinado tipo de capital.

Método corriente de mercaderías

Es el método que se utiliza en Puerto Rico para estimar la mayor parte de los gastos de consumo de las personas en artículos y la maquinaria y equipo. Consiste en establecer un valor a las mercaderías, a precios del usuario final, partiendo del valor de las importaciones, a precios del puerto de embarque, y del valor de la producción local, a precios de fábrica.

Modelo econométrico

Se trata de un instrumento de análisis económico cuantitativo que consiste en un conjunto de ecuaciones que describen la conducta de diversas variables macroeconómicas claves, y de ecuaciones definicionales (que cuadran por definición) cuya solución matemática permite examinar el estudio actual y las perspectivas futuras de la economía. A la estructura del modelo (es decir, el conjunto de ecuaciones de conducta y definiciones) se le alimentan los valores de un conjunto seleccionado de variables exógenos (que se hallan fuera de la estructura del modelo) con miras a obtener soluciones, las cuales pueden referirse a cualquier tiempo histórico predeterminado.

Una variante peculiar del modelo econométrico de la Junta de Planificación es que incluye la matriz de Insumo-Producto integrada con el sistema convencional de cuentas nacionales, lo que le da mayor riqueza analítica a los resultados que se obtienen del mismo.

Multiplicadores

Es un concepto técnico de la macroeconomía. Se refiere a una cantidad matemática que describe el impacto de un cambio en una variable macroeconómica

determinada (Ej. La inversión fija, los gastos del gobierno, el nivel de tributación, el consumo total, etc.), sobre el gasto total o el ingreso de la economía. La idea es que el cambio que ocurre en el ingreso o la producción total de la economía es un determinado múltiplo del cambio que ocurre en uno de los componentes del producto total. También se preparan multiplicadores industriales para producción, empleo y nómina.

Movimiento de pasajeros

Se refiere a las llegadas y salidas de pasajeros entre Puerto Rico y el exterior.

Otros beneficios marginales u otras compensaciones a empleados

Se refiere a aquellos beneficios otorgados a los empleados y que no representan salarios, bonificaciones, comisiones, o que hayan sido estipulados por ley; pero que se consideran parte de la compensación a empleados, como, por ejemplo: seguros de vida, seguros médicos, etc. Estos beneficios también se incluyen en los suplementos a sueldos y jornales.

Producción

Se define como producción de una industria la suma de todos sus gastos, más su ganancia correspondiente a la elaboración o producción de una mercadería o servicio en un año dado. O lo que es lo mismo, la suma de sus ventas o ingresos más el cambio en inventarios de artículos en proceso y terminados. También, como la suma de insumos intermedios más valor añadido.

Producción local o interna

Se refiere a la producción de mercaderías y servicios de un país, sin incluir la que proviene del resto del mundo. O sea, es la producción realizada dentro de las fronteras geográficas del país bajo consideración.

Producción económica

Se entiende por producción económica toda actividad que crea o agrega valor, quedando considerada en este amplio sentido el suministro de bienes y servicios. Sin embargo, hay que distinguir lo más claramente posible, la producción económica de la producción no económica.

Un criterio básico para decidir si una transacción en particular se debe considerar producción económica, es si la persona que recibe el servicio o el artículo hace algún pago o incurre en una obligación hacia la persona que da el servicio o artículo. El trabajo doméstico es un ejemplo típico. Se considera producción económica sólo cuando la persona que lo efectúa recibe remuneración por sus servicios y no se incluye cuando lo realiza el ama de casa u otro miembro de la familia. De igual manera, una afeitada en una barbería se considera producción económica, mientras que cuando se realiza por la misma persona no lo es. Véase imputación.

Productividad

Representa la relación existente entre la producción ajustada por cambios en los precios, y los recursos productivos empleados (Producción/Recursos =Productividad).

Productos intermedios

Son sinónimo de consumo intermedio y se refiere a las compras de mercaderías y servicios que forman parte de los costos de producción de una industria. Véase insumos.

Productos finales

Se refiere a las mercaderías o servicios que son obtenidos por personas, instituciones sin fines de lucro, las agencias regulares de gobierno y los municipios, para su uso, y los bienes adquiridos por las empresas que forman parte de la maquinaria y equipo utilizados en la producción. Puede definirse también como aquel producto que no se revende. Por el contrario, un producto intermedio se revende, ya sea en su misma forma o como parte de otro artículo o servicio. Véase compras finales de empresas y compras finales de personas.

Producto bruto

Es una medida del valor en el mercado de las mercancías y servicios producidos en la economía, antes de deducirle los cargos por depreciación y neto de los pagos a los factores de producción. Incluye los gastos de consumo de las personas y del gobierno, la inversión interna bruta de capital y las exportaciones netas en bienes y servicios.

Producto neto

Representa el valor en el mercado de los bienes y servicios producidos en una economía, después de deducirle los cargos por depreciación.

Producto bruto interno

Es el valor de la producción de mercancías y servicios que se genera en Puerto Rico tanto por residentes como por no residentes. Por lo tanto, no incluye los pagos a factores de producción que reciben del resto del mundo los residentes de Puerto Rico, incluye que se desembolsan a los residentes del exterior. Producto bruto interno es igual al valor añadido. Véase ingreso neto interno.

Producto bruto nacional

Es la medida de producción generada por los residentes de Puerto Rico, tanto dentro del área geográfica como en el exterior. Por lo tanto, al producto bruto interno se le suma los pagos del exterior a residentes de Puerto Rico, y se le resta los pagos a no residentes para llegar al concepto de producto bruto nacional. Véase ingreso neto nacional.

Partidas de reconciliación entre el ingreso neto y el producto bruto

Son los cargos contra la producción y que forman parte del valor del producto bruto, pero no constituyen pagos a los factores de producción. Estos cargos, conocidos como las partidas de reconciliación, son los siguientes: depreciación o reservas para el consumo de capital fijo (+), contribuciones indirectas (+), subsidios o subvenciones (-) y pagos de transferencia de las empresas (+). Véase valor añadido.

Producto bruto al costo de los factores

Representa el total de pagos a los factores de producción más la depreciación.

Precio del productor

Se refiere al precio del producto puesto en fábrica, el cual todavía no tiene incluido los costos de distribución. Véase costos de distribución.

Precio del comprador

Es el precio final o valor en el mercado que paga el comprador, o sea, el precio del producto puesto en fábricas más sus costos de distribución.

Residentes

Se consideran residentes de un país, personas o entidades jurídicas radicadas en un territorio por un año o más y que su residencia oficial y actividades de interés, están en ese territorio.

En Puerto Rico se consideran residentes los miembros de las fuerzas armadas destacados en Puerto Rico y los trabajadores temporeros (puertorriqueños) en fincas de Estados Unidos. A su vez, se consideran no residentes los consulados, el gobierno federal y los puertorriqueños sirviendo en las fuerzas armadas en el exterior.

Rentas

En Puerto Rico, este término se refiere a los ingresos recibidos por arrendamiento, a diferencia de otros países en los cuales lo usan para definir los ingresos por todos los conceptos.

Regalías

Consiste en aquellos ingresos por conceptos tales como derechos de autor y de marcas registradas (*trade marks*).

Sectores económicos

En Puerto Rico se usan cuatro sectores económicos, los cuales se conocen como: 1) las empresas, 2) las personas o unidades familiares, 3) el gobierno y 4) el resto del mundo. El uso de cuatro sectores no impide, sin embargo, subdivisiones adicionales.

Sector de las empresas

Incluye todas las firmas, entidades o personas que se dedican principalmente a la producción de bienes y servicios para la venta con fines de lucro o, por lo menos, con fines de cubrir una parte sustancial del costo de la producción. Este sector incluye las empresas incorporadas (sociedades de capital), sociedades tales como dueños de establecimientos comerciales, abogados, doctores, etc. Incluye, además, todas las

unidades familiares e instituciones sin fines de lucro en su calidad de propietarios de viviendas, independientemente de si ocupan o no sus propiedades. En Puerto Rico se consideran en este sector las empresas públicas que se dedican a negocios cuyas operaciones tienden a cubrir la mayor parte de sus gastos con los ingresos procedentes de su producción. Ejemplo de éstos son: la Autoridad de Energía Eléctrica, Autoridad de Teléfonos, Autoridad de Acueductos y Alcantarillados.

Sector de las personas o unidades familiares

Incluye todos los individuos que son residentes de Puerto Rico y las organizaciones privadas con fines no pecuniarios que sirven a los individuos; tales como: iglesias, clubes privados e instituciones benéficas.

De las definiciones de los dos primeros sectores se desprende que hay individuos participantes en las transacciones económicas, tanto en la capacidad productiva (empresarios) como en capacidad de consumidores.

Sector del gobierno

Incluye en Puerto el gobierno estatal, los gobiernos municipales y todos los fondos de pensiones, retiro y seguridad social operados por esos gobiernos. Además, incluye el Fondo del Seguro del Estado y el Fondo por Desempleo que son sistemas de compensación para empleados. Este sector, juntamente con las empresas y las personas, constituyen el grupo de sectores de la economía local.

Sector resto del mundo

Incluye las transacciones de ventas (exportaciones) y (importaciones) compras de mercancías y servicios con no residentes, así como el movimiento de fondos por otras transacciones para el exterior.

Subsidios

Consiste en ayuda en efectivo o productos, que hace el gobierno (estatal o federal) a los negocios para cubrir parte del costo de las operaciones de los mismos, cuando se trata de la producción de un bien o servicio de gran necesidad para los consumidores.

Sueldos y jornales

Se refiere a las remuneraciones en efectivo y en especie que devengan los empleados, las cuales incluyen: sueldos, jornales, comisiones, propinas y bonificaciones sin deducir los pagos de impuestos o las aportaciones a los fondos de seguridad social, o sea, el pago bruto.

Suplementos a sueldos y jornales

Comprende las remuneraciones que reciben los empleados que no se consideran sueldos y jornales. Incluye las aportaciones de los patronos a fondos de seguridad social públicos y privados; tales como: fondos de retiro, seguros contra accidentes, enfermedades, etc. Véase aportaciones a fondos de seguridad social, bonificaciones y otros beneficios marginales.

Salarios en especie

Comprende el valor de aquellas remuneraciones a empleados, en productos como ropa, comida, etc., que reciben los empleados.

Servicios bancarios imputados

Se refiere a uno de los componentes principales de la producción de la banca y que se computa sumando los intereses y dividendos recibidos (por concepto de los depósitos) menos los intereses pagados. El compute es el mismo que para el interés imputado. O sea, los servicios bancarios imputados son la partida compensatoria a la imputación de intereses pagados por el sector bancario a los otros sectores.

Transferencias

Consiste en el ingreso monetario o en especie recibido por los diferentes sectores económicos sin que medie el rendimiento de ningún servicio. Incluye regalos, beneficios y pensiones pagadas por los programas de seguridad social, donativos, becas, etc. Las transferencias a personas se desglosan de acuerdo con el sector que efectúa el pago, en los siguientes grupos:

1. Gobiernos estatal y municipales
2. Gobierno federal

3. Empresas

4. Otros no residentes

Transferencias devengadas

Beneficios que se reciben como derecho adquirido por haber prestado servicios y/o haber contribuido a fondos de seguridad social (S.S., medicare, pensiones a veteranos).

Transferencias otorgadas

Beneficios que se reciben como una donación ya que no hubo aportación de parte del recipiente (Ej. Programa Asistencia Nutricional (PAN)).

Transferencias unilaterales

Este concepto se usa básicamente en la balanza de pagos. Así, se define en la misma forma que las transferencias para propósitos del valor añadido y el ingreso personal.

Términos de intercambio

Se refiere a la proporción o razón que resulta al dividir los precios de exportación entre los de exportaciones, lo que se mide en Puerto Rico a base de sus respectivos índices de deflación.

Transferencias de capital

Se refiere a las transferencias de dinero de un sector a otro a cambio de una acción, una promesa de pago o cualquier otra reclamación. Estas transacciones de capital no se consideran parte de la producción y, por tanto, en Puerto Rico se excluyen de ésta.

Transferencias íter industriales

Se refiere a las ventas ficticias del producto secundario a la industria en el cual éste es primario; de esta manera el producto secundario pasa a ser primario. Esto es un término que se usa en la matriz de Insumo-Producto.

Transacciones desconocidas

La diferencia que surge al reconciliar la cuenta corriente y la cuenta de capital de la Balanza de Pagos.

Valor añadido o valor agregado

Son los cargos contra la producción de artículos y servicios, los cuales incluyen: la compensación a empleados, las ganancias de las empresas, el interés neto pagado, el consumo de capital (depreciación, etc.), las contribuciones indirectas, los pagos de transferencia de las empresas y los subsidios que se restan al calcular el total. Mide la diferencia entre el valor de los materiales que una empresa compra y el valor del producto (final o intermedio) que esta vende. Véase partidas de reconciliación.

Variables endógenas

Son las variables originadas dentro del sistema o modelo.

Variables exógenas

Son las variables originadas fuera del sistema o modelo.

Variables estocásticas

Son variables endógenas de comportamiento.

Ventas netas al resto del mundo

Corresponde al saldo o balance en las transacciones de ventas (exportaciones) y compras (importaciones) de mercancías y servicios con el resto del mundo. Esta partida es la que añadida a la demanda interna de bienes y servicios resulta en el concepto de producto bruto. Véase definiciones para producto bruto nacional e interno.

APÉNDICE ESTADÍSTICO



TABLA DE CONTENIDO

Tabla		Página
1	SERIE SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO TOTAL, Y PER CAPITA	A-1
2	PRODUCTO BRUTO	A-4
3	PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 2017	A-6
4	ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO	A-8
5	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-10
6	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 2017	A-12
7	ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-14
8	INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO	A-16
9	PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-18
10	INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-20
11	DISTRIBUCIÓN FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-22
12	INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA	A-24
13	INGRESO BRUTO AGRÍCOLA	A-26
14	RELACIÓN ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL	A-28
15	INGRESO PERSONAL	A-30
16	ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS	A-32
17	DEUDA DE LOS CONSUMIDORES	A-34

TABLE OF CONTENTS

Table		Page
1	SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA	A-1
2	GROSS PRODUCT	A-4
3	GROSS PRODUCT IN CONSTANT 2017 DOLLARS	A-6
4	IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT	A-8
5	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A-10
6	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A-12
7	IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A-14
8	GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT	A-16
9	GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-18
10	NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-20
11	FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY INDUSTRIAL SECTOR	A-22
12	NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME	A-24
13	GROSS FARM INCOME	A-26
14	RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME	A-28
15	PERSONAL INCOME	A-30
16	PERSONAL FINANCIAL ASSETS	A-32
17	CONSUMERS' DEBT	A-34

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Tabla		Página
18	BALANZA DE PAGOS	A-35
19	NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO	A-40
20	GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO	A-41
21	TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES	A-42
22	APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-45
23	EXPORTACIONES DE MERCANCÍA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACIÓN INDUSTRIAL DE AMÉRICA DEL NORTE (SCIAN)	A-47
24	IMPORTACIONES DE MERCANCÍA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACIÓN INDUSTRIAL DE AMÉRICA DEL NORTE (SCIAN)	A-48
25	BALANCE COMERCIAL	A-49
26	CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCÍA AJUSTADA	A-51
27	RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-53
28	INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-56
29	DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-58
30	ARBITRIOS Y GALONES MEDIDAS DE BEBIDAS ALCOHOLICAS EN PUERTO RICO	A-60
31	ESTADÍSTICAS DEMOGRÁFICAS SELECCIONADAS	A-61
32	ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS Y MÁS	A-65
33	NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-68
34	NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-69

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Table		Page
18	BALANCE OF PAYMENTS	A-35
19	NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO	A-40
20	NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO	A-41
21	TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS	A-42
22	FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO	A-45
23	EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRY CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS)	A-47
24	IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRY CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS)	A-48
25	TRADE BALANCE	A-49
26	ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHANDISE IMPORTS	A-51
27	PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES	A-53
28	PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES	A-56
29	GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-58
30	EXCISE TAX AND GALLONS OF ALCOHOLIC BEVERAGES IN PUERTO RICO	A-60
31	SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS	A-61
32	EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OLD AND OVER	A-65
33	NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAYORA-68 INDUSTRIAL SECTOR	A-68
34	NUMBER OF EMPLOYED PERSONS ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-69

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Gráfica	Página
TASA DE INFLACIÓN	A-3
INGRESO PERSONAL PER CÁPITA A PRECIOS CONSTANTES	A-3
INGRESO PROMEDIO POR FAMILIA A PRECIOS CORRIENTES	A-3
ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA TODAS LAS FAMILIAS	A-3
PRODUCTO BRUTO	A-5
INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO A PRECIOS CONSTANTES	A-7
CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO REAL	A-7
ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-9
RELACIÓN ENTRE EL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-11
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-13
ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTOS SELECCIONADOS	A-15
VALOR DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCIÓN	A-17
PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO	A-19
INGRESO NETO E INGRESO INTERNO NETO	A-21
INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA	A-25
INGRESO BRUTO AGRÍCOLA	A-27
RELACIÓN ENTRE PRODUCTO BRUTO, INGRESO NETO E INGRESO PERSONAL	A-29
INGRESO PERSONAL	A-31
ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS	A-33

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Graph	Page
INFLATION RATE	A-3
PERSONAL PER CAPITA INCOME IN CONSTANT PRICES	A-3
AVERAGE FAMILY INCOME IN CURRENT PRICES	A-3
GENERAL CONSUMER'S PRICE INDEX FOR ALL FAMILIES	A-3
GROSS PRODUCT	A-5
GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT IN CONSTANT PRICES	A-7
GROSS PRODUCT INCREASE IN CONSTANT PRICES	A-7
IMPLICIT PRICE DEFLATORS INCREASE FOR GROSS PRODUCT AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-9
RELATION BETWEEN DISPOSABLE PERSONAL INCOME AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-11
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-13
IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR SELECTED TYPE OF PRODUCT	A-15
VALUE OF THE CONSTRUCTION ACTIVITY	A-17
GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-19
NET INCOME AND NET DOMESTIC INCOME	A-21
NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME	A-25
GROSS FARM INCOME	A-27
RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME AND PERSONAL INCOME	A-29
PERSONAL INCOME	A-31
PERSONAL FINANCIAL ASSETS	A-33

Gráfica	TABLA DE CONTENIDO (Cont.)
	RELACIÓN ENTRE ACTIVOS Y DEUDA DE LOS CONSUMIDORES
	BALANZA DE PAGOS
	NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES
	TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, A INDIVIDUOS
	BALANCE COMERCIAL
	CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCIA AJUSTADAS
	RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO
	DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO
	TASAS DE NACIMIENTOS Y TASA DE MORTALIDAD POR CADA MIL HABITANTES
	POBLACIÓN DE PUERTO RICO AL 1 ^{RO} DE JULIO
	TASA DE DESEMPLEO
	TASA DE PARTICIPACIÓN
	EMPLEO TOTAL AJUSTADO ESTACIONALMENTE
	GRUPO TRABAJADOR AJUSTADO ESTACIONALMENTE
	EMPLEO ASALARIADO NO AGRÍCOLA AJUSTADO ESTACIONALMENTE

Página	Graph	TABLE OF CONTENTS (Cont.)	Page
A-37		RATIO BETWEEN CONSUMERS' ASSETS AND DEBT	A-37
A-38		BALANCE OF PAYMENTS	A-38
A-39		NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS	A-39
A-44		TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, TO INDIVIDUALS	A-44
A-50		TRADE BALANCE	A-50
A-52		ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHANDISE IMPORTS	A-52
A-55		GOVERNMENT OF PUERTO RICO NET RECURRENT REVENUES	A-55
A-59		GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-59
A-62		BIRTH AND DEATH RATES FOR EVERY 1,000 POPULATION	A-62
A-62		POPULATION OF PUERTO RICO AS OF THE 1 ST OF JULY	A-62
A-63		UNEMPLOYMENT RATE	A-63
A-64		PARTICIPATION RATE	A-64
A-66		TOTAL EMPLOYMENT SEASONALLY ADJUSTED	A-66
A-67		LABOR FORCE, SEASONALLY ADJUSTED	A-67
A-67		NONFARM EMPLOYMENT, SEASONALLY ADJUSTED	A-67

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)
**Tasas de
Crecimiento**

		Página
	INTERPRETACIÓN DE LOS CUADROS DE TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL	A-73
1	PRODUCTO BRUTO	A-76
2	PRODUCTO BRUTO PER CÁPITA	A-77
3	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-78
4	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL PER CÁPITA	A-78
5	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES DURADEROS	A-79
6	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES NO DURADEROS	A-79
7	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE SERVICIOS	A-80
8	GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	A-80
9	INVERSION INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO	A-81
10	INVERSION EN CONSTRUCCIÓN	A-81
11	INVERSION EN CONSTRUCCIÓN DE VIVIENDA PRIVADA	A-82
12	INVERSION EN MAQUINARIA Y EQUIPO	A-82
13	PRODUCTO INTERNO BRUTO	A-83

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

		Page
	INTERPRETATION OF THE ANNUAL GROWTH RATES TABLES	A-74
1	GROSS PRODUCT	A-76
2	PER CAPITA GROSS PRODUCT	A-77
3	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-78
4	PER CAPITA PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-78
5	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF DURABLE GOODS	A-79
6	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF NON-DURABLE GOODS	A-79
7	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF SERVICES	A-80
8	GOVERNMENT CONSUMPTION EXPENDITURES	A-80
9	GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT	A-81
10	CONSTRUCTION INVESTMENT	A-81
11	PRIVATE HOUSING CONSTRUCTION INVESTMENT	A-82
12	MACHINERY AND EQUIPMENT INVESTMENT	A-82
13	GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-83

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)
**Tasas de
Crecimiento**

14	PRODUCTO INTERNO BRUTO PER CAPITA
15	INGRESO PERSONAL
16	INGRESO PERSONAL PER CAPITA
17	INGRESO PERSONAL DISPONIBLE
18	INGRESO PERSONAL DISPONIBLE PER CÁPITA
19	INGRESO NETO
20	INGRESO NETO PER CÁPITA
21	INDICE IMPLICITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONA EL PRODUCTO BRUTO
22	INDICE IMPLICITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
23	EMPLEO
24	DESEMPLEO
25	POBLACIÓN
26	DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO

Página
Rates of Growth
Page

A-83	14	PER CAPITA GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-83
A-84	15	PERSONAL INCOME	A-84
A-84	16	PER CAPITA PERSONAL INCOME	A-84
A-85	17	DISPOSABLE PERSONAL INCOME	A-85
A-85	18	DISPOSABLE PERSONAL INCOME PER CAPITA	A-85
A-86	19	NET INCOME	A-86
A-86	20	PER CAPITA NET INCOME	A-86
A-87	21	IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT	A-87
A-87	22	IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-87
A-88	23	EMPLOYMENT	A-88
A-88	24	UNEMPLOYMENT	A-88
A-89	25	POPULATION	A-89
A-89	26	GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-89

Tablas y Gráficas

Tables and Graph



APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CÁPITA: AÑOS FISCALES
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CÁPITA: FISCAL YEARS

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
Total a precios corrientes (En millones de dólares)											Total in current dollars (In millions of dollars)
Producto bruto	69,985.2	69,049.5	67,601.1	70,765.1	70,353.3	73,357.2	78,642.1	81,902.9	85,437.7	87,571.2	Gross product
Ingreso neto	56,192.4	54,283.5	54,060.9	55,625.8	57,008.7	58,426.5	62,596.6	65,295.7	67,257.5	68,585.7	Net income
Ingreso personal	63,600.7	64,863.0	71,872.8	67,731.8	73,874.9	80,642.5	96,982.7	95,394.5	97,242.2	97,626.1	Personal income
Ingreso personal disponible	61,359.0	62,655.9	69,668.8	65,125.6	71,707.2	77,880.3	93,790.6	92,122.3	94,261.1	94,218.4	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	60,979.4	62,453.8	65,157.1	68,758.8	65,469.6	79,852.5	87,396.3	92,363.5	97,177.6	101,829.3	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	104,336.7	103,445.5	100,958.1	105,126.4	103,130.9	106,426.6	113,843.7	118,478.8	126,029.5	129,368.5	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	8,304.3	8,256.1	15,620.3	16,095.5	10,706.5	13,300.0	15,353.1	16,360.1	17,326.2	17,974.3	Gross domestic fixed investment
Total a precios constantes de 2017 (En millones de dólares)											Total at constant 2017 dollars (In millions of dollars)
Producto bruto	71,350.0	69,049.5	66,116.5	67,521.5	65,431.9	66,345.3	68,041.2	68,552.9	69,632.9	69,933.5	Gross product
Ingreso personal (1)	64,049.0	64,863.0	70,740.9	65,951.1	71,792.9	78,522.4	91,524.4	86,564.9	86,284.1	85,561.9	Personal income (1)
Ingreso personal disponible (1)	61,791.5	62,655.9	68,571.7	63,413.4	69,686.3	75,832.8	88,512.0	83,595.5	83,638.9	82,575.3	Disposable personal income (1)
Gastos de consumo personal	61,392.9	62,453.8	64,113.8	66,943.9	63,597.5	77,716.3	82,477.5	83,778.5	86,189.1	89,233.8	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	106,518.8	103,445.5	98,933.8	100,591.4	96,385.8	96,757.1	99,618.3	100,347.0	103,535.1	103,864.0	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	8,389.1	8,256.1	15,258.9	15,502.7	10,167.8	12,169.4	13,082.6	13,250.1	13,572.9	13,840.9	Gross domestic fixed investment
Per cápita a precios corrientes (En dólares)											Per capita at current dollars (In dollars)
Producto bruto	20,345	20,514	20,743	22,156	21,727	22,420	24,265	25,499	26,674	27,417	Gross product
Ingreso neto	16,335	16,127	16,588	17,416	17,606	17,857	19,314	20,360	20,968	21,481	Net income
Ingreso personal	18,489	19,270	22,054	21,206	22,815	24,646	29,924	29,699	30,329	30,557	Personal income
Ingreso personal disponible	17,837	18,614	21,377	20,390	22,146	23,802	28,939	28,681	29,399	29,490	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	17,727	18,554	19,993	21,527	20,219	24,405	26,966	28,756	30,340	31,881	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	30,330	30,732	30,978	32,914	31,850	32,527	35,126	36,886	39,347	40,504	Gross domestic product
Per cápita a precios constantes de 2017 (En dólares)											Per capita at constant 2017 dollars (In dollars)
Producto bruto	20,741	20,514	20,287	21,140	20,208	20,277	20,994	21,343	21,740	21,895	Gross product
Ingreso personal	18,619	19,270	21,706	20,648	22,172	23,998	28,240	26,951	26,912	26,781	Personal income
Ingreso personal disponible	17,963	18,614	21,041	19,854	21,521	23,176	27,310	26,026	26,086	25,846	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	17,847	18,554	19,673	20,959	19,641	23,752	25,448	26,083	26,909	27,938	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	30,965	30,732	30,357	31,494	29,767	29,571	30,737	31,241	32,324	32,518	Gross domestic product

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES (Cont.)
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS

	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022r	2023r	2024r	2025p	
Otras estadísticas											Other statistics
Crecimiento en el producto bruto (%)											Increase in gross product (%)
A precios corrientes	0.6	(1.3)	(2.1)	4.7	(0.6)	4.3	7.2	4.1	4.3	2.5	At current prices
A precios constantes	(1.6)	(3.2)	(4.2)	2.1	(3.1)	1.4	2.6	0.8	1.6	0.4	At constant prices
Ingreso personal promedio por familia (2)											Average personal income per family (2)
(En dólares)											(At dollars)
A precios corrientes	51,769	53,956	59,545	57,256	61,601	64,080	77,802	77,219	78,856	79,447	At current dollars
A precios constantes de 2017	52,133	53,956	58,607	55,751	59,864	62,396	73,423	70,071	69,970	69,630	At constant 2017 dollars
Número promedio de personas por familia	2.8	2.8	2.7	2.7	2.7	2.7	2.7	2.6	2.6	2.6	Average number of persons per family
Sueldos y jornales (En millones de dólares)	24,346.8	24,286.9	23,813.1	24,069.0	23,716.2	24,320.7	27,539.1	29,881.3	31,716.1	32,750.9	Salaries and wages (In millions of dollars)
Empleo, total (En miles de personas) (3)	989	983	968	995	994	1,039	1,114	1,115	1,144	1,163	Employment, total (In thousands of persons) (3)
Productividad (En dólares) (4)	107,704	105,234	102,204	101,097	96,968	93,125	89,424	89,997	90,503	89,307	Productivity (In dollars) (4)
Índice de Precios al consumidor para todas las familias (5)	116.2	116.9	118.8	119.4	119.4	119.6	125.2	131.9	135.1	137.1	Consumer's price index for all families (5)
Tasa de inflación	(0.2)	0.6	1.6	0.5	0.0	0.2	4.6	5.4	2.4	1.5	Inflation Rate
Población (En miles de personas) (6)	3,407	3,325	3,193	3,194	3,238	3,272	3,241	3,212	3,203	3,194	Population (In thousands of persons) (6)

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.
n/d - No disponible.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.
n/d - Not available

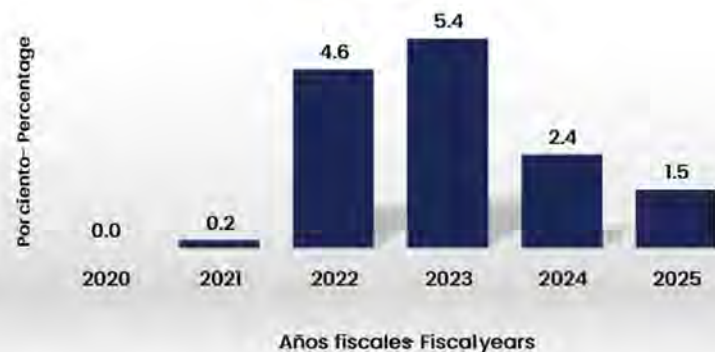
- (1) Deflacionado por el índice implícito de precios para deflacionar los gastos de consumo personal.
- (2) El número de hogares aquí utilizado es producto de la división de la población total entre el promedio de personas por hogar. Para propósitos del censo de población, un hogar incluye todas las personas que ocupan una unidad de vivienda (como una casa o apartamento) como su lugar habitual de residencia.
- (3) Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas, Encuesta de Vivienda.
- (4) Se obtiene dividiendo el producto interno bruto a precios constantes entre el empleo total.
- (5) Dic. 2006=100.
- (6) Promedio de los estimados de población al principio y al final del año fiscal. Negociado del Censo de E.E.U.U., División de Población. Población, cambio de población y componentes estimados del cambio de población de la Población Residente para los Estados Unidos, Regiones, Estados y Puerto Rico: 1 de abril de 2020 a 1 de julio de 2025 (NST-EST2025-ALLDATA). Datos obtenidos de <https://www.census.gov>. Publicación de datos en enero de 2026.

- (1) Deflated by implicit price deflators for personal consumption expenditures.
- (2) The number of households used here represents the division of the total population by the average number of persons per household. For the purpose of the population census, a household includes all the people who occupy a housing unit (such as a house or apartment) as their usual place of residence.
- (3) Department of Labor and Human Resources, Bureau of Statistics, Household Survey.
- (4) Obtained from the division of gross domestic product at constant prices by total employment.
- (5) Dec. 2006=100.
- (6) Average of population estimates at the beginning and end of the fiscal year. U.S. Bureau of the Census, Population Division. Population, Population Change, and Estimated Components of Population Change of the Resident population for the United States, Regions, States, and Puerto Rico: April 1, 2020 to July 1, 2025 (NST-EST2025-ALLDATA). Data gathered from <https://www.census.gov>. Data release on January, 2026.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

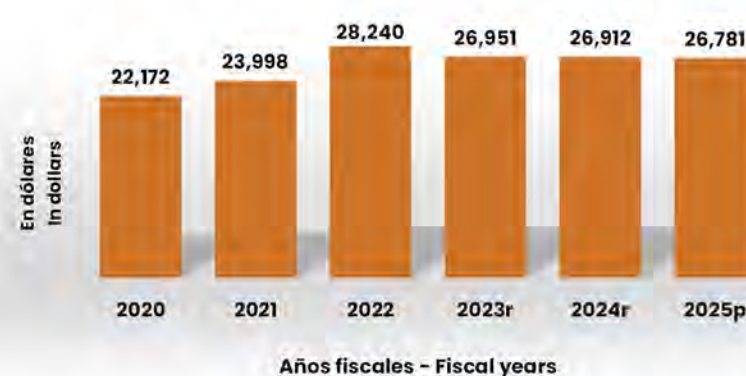
**TASA DE INFLACIÓN
INFLATION RATE**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas, División de Coste de Vida.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Cost of Living Division.

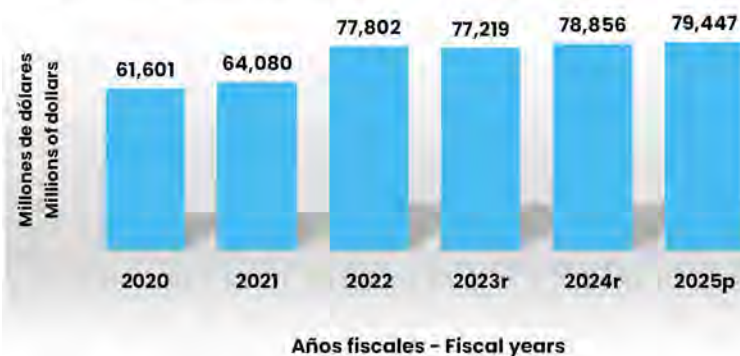
**INGRESO PERSONAL PER CÁPITA A PRECIOS CONSTANTES
PERSONAL PER CAPITA INCOME AT CONSTANT PRICES**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares. n/d - No disponible n/d - Not available
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

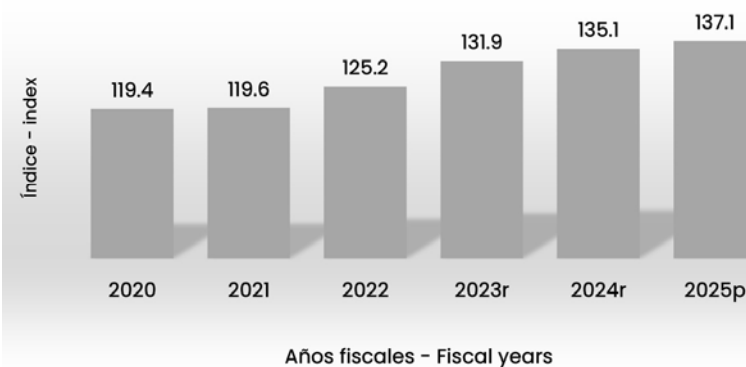
**INGRESO PERSONAL PROMEDIO POR FAMILIA A PRECIOS
CORRIENTES
AVERAGE PERSONAL INCOME PER FAMILY AT CURRENT PRICES**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares. n/d - No disponible n/d - Not available
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

**ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
PARA TODAS LAS FAMILIAS
CONSUMER'S PRICE INDEX FOR ALL FAMILIES**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas, División de Coste de Vida.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Cost of Living Division.

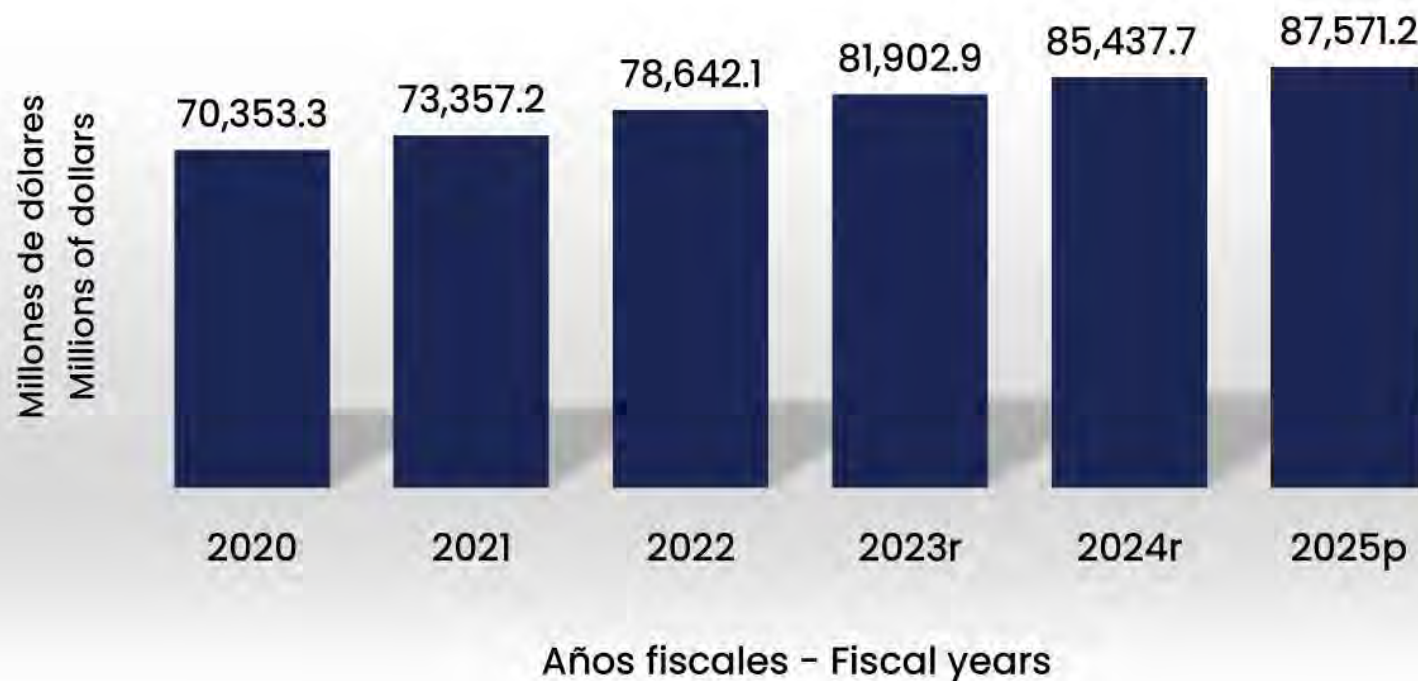
APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 2 - PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 2 - GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
PRODUCTO BRUTO	69,985.2	69,049.5	67,601.1	70,765.1	70,353.3	73,357.2	78,642.1	81,902.9	85,437.7	87,571.2	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	60,979.4	62,453.8	65,157.1	68,758.8	65,469.6	79,852.5	87,396.3	92,363.5	97,177.6	101,829.3	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	5,774.9	5,970.3	6,556.7	8,205.9	6,324.9	9,621.6	10,820.5	11,134.8	10,584.4	11,406.8	Durable goods
Artículos no duraderos	23,776.7	24,639.3	26,438.8	26,750.8	27,056.8	36,890.3	41,928.7	43,840.6	47,400.1	50,297.7	Nondurable goods
Servicios	31,427.9	31,844.1	32,161.6	33,802.1	32,087.9	33,340.6	34,647.1	37,388.1	39,193.1	40,124.9	Services
Gastos de consumo del gobierno	8,603.7	9,057.5	8,052.6	8,381.2	7,713.0	7,825.4	9,153.1	9,603.5	10,259.0	9,960.5	Government consumption expenditures
Central (1)	5,794.6	6,258.9	5,504.6	5,903.9	5,254.2	5,339.4	6,583.9	6,916.1	7,511.3	7,077.8	Central (1)
Municipios	2,809.1	2,798.6	2,548.0	2,477.3	2,458.9	2,486.0	2,569.3	2,687.4	2,747.7	2,882.7	Municipios
Inversión interna bruta, total	8,425.5	8,062.7	15,478.3	16,135.5	11,221.6	12,098.5	16,866.2	16,871.3	17,866.7	18,414.9	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	121.2	(193.5)	(142.1)	40.0	515.2	(1,201.5)	1,513.2	511.2	540.5	440.6	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	8,304.3	8,256.1	15,620.3	16,095.5	10,706.5	13,300.0	15,353.1	16,360.1	17,326.2	17,974.3	Gross domestic fixed investment
Construcción	2,726.3	2,423.0	8,065.4	7,245.5	3,722.4	5,101.3	5,617.1	6,006.2	7,563.8	7,989.5	Construction
Empresas privadas	1,788.2	1,634.6	2,389.1	3,167.6	1,077.7	3,245.4	4,177.7	3,977.3	3,867.5	4,085.2	Private enterprises
Empresas públicas	502.1	412.7	5,405.8	3,725.4	2,254.9	1,504.9	1,055.0	1,576.9	2,826.0	3,007.0	Public enterprises
Gobierno	436.0	375.8	270.5	352.5	389.8	350.9	384.4	452.1	870.4	897.2	Government
Central (1)	297.7	270.0	203.1	286.3	311.2	273.4	285.9	317.5	656.7	648.1	Central (1)
Municipios	138.2	105.7	67.4	66.3	78.6	77.5	98.5	134.6	213.6	249.1	Municipios
Maquinaria y equipo	5,578.0	5,833.1	7,555.0	8,850.0	6,984.1	8,198.7	9,736.0	10,353.9	9,762.4	9,984.8	Machinery and equipment
Empresas privadas	5,365.3	5,612.7	7,374.3	8,642.5	6,767.7	7,943.2	9,437.6	9,978.8	9,226.5	9,580.3	Private enterprises
Empresas públicas	41.9	48.9	45.5	44.4	53.6	36.5	50.5	78.8	104.9	58.2	Public enterprises
Gobierno	170.7	171.6	135.2	163.0	162.7	219.0	247.9	296.3	431.1	346.3	Government
Central (1)	123.1	124.5	92.9	122.5	121.7	177.9	205.6	252.1	384.7	297.4	Central (1)
Municipios	47.6	47.1	42.2	40.6	41.0	41.0	42.2	44.2	46.4	48.9	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(8,023.5)	(10,524.4)	(21,086.8)	(22,510.4)	(14,051.0)	(26,419.1)	(34,773.6)	(36,935.3)	(39,865.5)	(42,633.5)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	80,811.7	80,326.5	76,717.8	77,703.9	73,830.7	67,347.9	69,751.4	74,673.2	75,417.6	76,270.1	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	2,006.1	2,101.7	2,268.0	2,165.4	1,988.3	1,825.1	2,001.3	2,180.6	1,814.4	1,978.0	Federal government
Otros no residentes	78,805.7	78,224.8	74,449.8	75,538.5	71,842.4	65,522.9	67,750.2	72,492.7	73,603.2	74,292.1	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	88,835.2	90,850.9	97,804.6	100,214.3	87,881.8	93,767.1	104,525.0	111,608.5	115,283.1	118,903.5	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	241.7	263.7	271.2	292.9	289.8	265.1	293.6	317.0	266.1	290.0	Federal government
Otros no residentes	88,593.5	90,587.2	97,533.3	99,921.4	87,592.0	93,502.0	104,231.4	111,291.5	115,017.0	118,613.5	Other nonresidents

PRODUCTO BRUTO GROSS PRODUCT



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 3 - PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 2017: AÑOS FISCALES
TABLE 3 - GROSS PRODUCT IN CONSTANT 2017 DOLLARS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024r	2025p	
PRODUCTO BRUTO	71,350.0	69,049.5	66,116.5	67,521.5	65,431.9	66,345.3	68,041.3	68,552.9	69,632.9	69,933.5	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	61,392.9	62,453.8	64,113.8	66,943.9	63,597.5	77,716.3	82,477.5	83,778.5	86,189.1	89,233.8	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	5,770.0	5,970.3	6,363.8	7,785.0	6,156.3	9,389.8	10,128.2	9,939.1	9,413.9	9,936.9	Durable goods
Artículos no duraderos	23,698.6	24,639.3	26,108.2	26,661.2	26,983.1	36,424.1	40,088.8	39,987.9	42,084.9	44,320.7	Nondurable goods
Servicios	31,924.2	31,844.1	31,641.8	32,497.7	30,458.1	31,902.4	32,260.5	33,851.5	34,690.3	34,976.1	Services
Gastos de consumo del gobierno	8,707.7	9,057.5	8,856.2	9,453.4	9,353.1	9,631.0	9,618.1	9,787.6	9,615.4	9,638.7	Government consumption expenditure
Central (1)	5,858.2	6,258.9	6,186.9	6,707.7	6,688.3	6,923.7	6,866.0	7,011.6	6,921.7	6,927.7	Central (1)
Municipios	2,849.5	2,798.6	2,669.4	2,745.7	2,664.8	2,707.3	2,752.2	2,776.0	2,693.6	2,711.0	Municipios
Inversión interna bruta, total	7,937.7	8,062.7	7,106.9	12,988.4	(2,698.1)	8,163.1	13,001.2	12,522.3	8,426.3	8,715.7	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	(451.4)	(193.5)	(8,151.9)	(2,514.3)	(12,866.0)	(4,006.2)	(81.4)	(727.7)	(5,146.6)	(5,125.2)	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	8,389.1	8,256.1	15,258.9	15,502.7	10,167.8	12,169.4	13,082.6	13,250.1	13,572.9	13,840.9	Gross domestic fixed investment
Construcción	2,785.0	2,423.0	7,784.5	6,818.2	3,423.4	4,369.0	4,427.9	4,619.9	5,730.2	5,987.2	Construction
Empresas privadas	1,826.6	1,634.6	2,306.1	2,979.9	991.4	2,778.6	3,292.1	3,059.4	2,929.9	3,061.4	Private enterprises
Empresas públicas	513.2	412.7	5,217.4	3,506.7	2,073.4	1,289.9	832.9	1,212.8	2,142.6	2,253.4	Public enterprises
Gobierno	445.3	375.8	261.1	331.6	358.6	300.5	302.9	347.7	657.6	672.4	Government
Central (1)	304.1	270.0	196.0	269.3	286.3	234.1	225.3	244.2	497.5	485.7	Central (1)
Municipios	141.2	105.7	65.0	62.4	72.3	66.4	77.6	103.5	160.1	186.7	Municipios
Maquinaria y equipo	5,604.1	5,833.1	7,474.3	8,684.5	6,744.4	7,800.4	8,654.7	8,630.1	7,842.7	7,853.6	Machinery and equipment
Empresas privadas	5,390.4	5,612.7	7,295.6	8,480.9	6,535.6	7,557.3	8,389.5	8,317.5	7,412.1	7,535.4	Private enterprises
Empresas públicas	42.2	48.9	45.0	43.6	51.8	34.8	44.9	65.7	84.3	45.8	Public enterprises
Gobierno	171.6	171.6	133.7	160.0	157.1	208.3	220.3	247.0	346.3	272.4	Government
Central (1)	123.7	124.5	91.9	120.2	117.5	169.3	182.8	210.1	309.0	234.0	Central (1)
Municipios	47.9	47.1	41.8	39.8	39.6	39.0	37.5	36.8	37.3	38.5	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(6,688.3)	(10,524.4)	(13,960.5)	(21,864.2)	(4,820.6)	(29,165.1)	(37,055.6)	(37,535.5)	(34,597.9)	(37,654.6)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	84,677.1	80,326.5	106,716.4	93,675.7	91,639.3	84,999.5	85,706.6	94,610.9	94,693.9	92,928.1	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	2,071.5	2,101.7	2,207.3	2,135.7	1,867.3	1,740.2	1,888.6	1,977.9	1,609.2	1,733.3	Federal government
Otros no residentes	82,605.5	78,224.8	104,509.1	91,540.1	89,772.0	83,259.2	83,818.0	92,633.0	93,084.7	91,194.8	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	91,365.4	90,850.9	120,676.8	115,539.9	96,459.9	114,164.6	122,762.2	132,146.3	129,291.9	130,582.7	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	249.6	263.7	264.0	288.9	272.2	252.7	277.0	287.5	236.0	254.1	Federal government
Otros no residentes	91,115.9	90,587.2	120,412.8	115,251.0	96,187.7	113,911.8	122,485.3	131,858.8	129,055.9	130,328.6	Other nonresidents

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

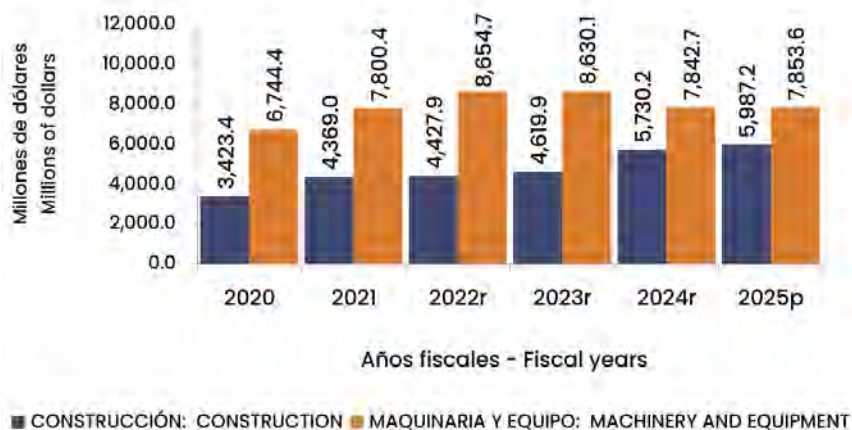
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

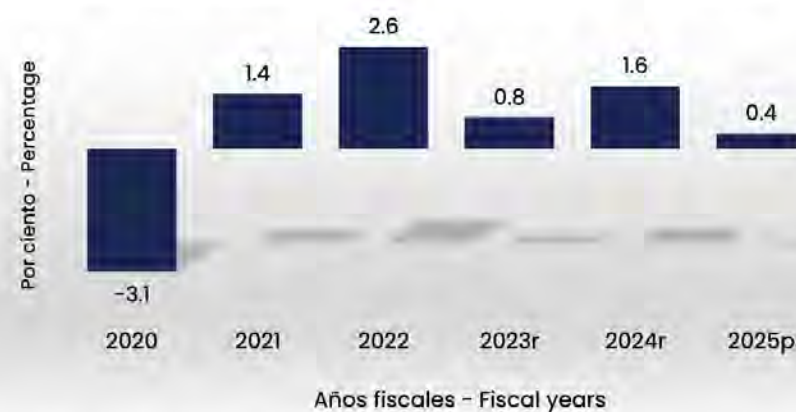
INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO A PRECIOS CONSTANTES GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT AT CONSTANT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO REAL GROSS PRODUCT INCREASE AT CONSTANT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 4 - ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 4 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS

(En números índices - In index numbers: 2017 = 100.0)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
PRODUCTO BRUTO	98.1	100.0	102.2	104.8	107.5	110.6	115.6	119.5	122.7	125.2	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	99.3	100.0	101.6	102.7	102.9	102.7	106.0	110.2	112.7	114.1	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	100.1	100.0	103.0	105.4	102.7	102.5	106.8	112.0	112.4	114.8	Durable goods
Artículos no duraderos	100.3	100.0	101.3	100.3	100.3	101.3	104.6	109.6	112.6	113.5	Nondurable goods
Servicios	98.4	100.0	101.6	104.0	105.4	104.5	107.4	110.4	113.0	114.7	Services
Gastos de consumo del gobierno	98.9	100.0	89.0	88.0	78.6	77.1	95.2	98.1	106.7	103.3	Government consumption expenditures
Central (1)	98.6	100.0	95.5	90.2	92.3	91.8	95.9	98.6	108.5	102.2	Central (1)
Municipios	98.8	100.0	90.9	88.7	82.5	81.3	93.4	96.8	102.0	106.3	Municipios
Inversión interna bruta, total	106.1	100.0	217.8	124.2	-415.9	148.2	129.7	134.7	212.0	211.3	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	---	---	---	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	99.0	100.0	102.4	103.8	105.3	109.3	117.4	123.5	127.7	129.9	Gross domestic fixed investment
Construcción	97.9	100.0	103.6	106.3	108.7	116.8	126.9	130.0	132.0	133.4	Construction
Empresas privadas	97.9	100.0	103.6	106.3	108.7	116.8	126.9	130.0	132.0	133.4	Private enterprises
Empresas públicas	97.9	100.0	103.6	106.3	108.7	116.8	126.9	130.0	132.0	133.4	Public enterprises
Gobierno	97.9	100.0	103.6	106.3	108.7	116.8	126.9	130.0	132.0	133.4	Government
Central (1)	97.9	100.0	103.6	106.3	108.7	116.8	126.9	130.0	132.0	133.4	Central (1)
Municipios	97.9	100.0	103.6	106.3	108.7	116.8	126.9	130.0	132.0	133.4	Municipios
Maquinaria y equipo	99.5	100.0	101.1	101.9	103.6	105.1	112.5	120.0	124.5	127.1	Machinery and equipment
Empresas privadas	99.5	100.0	101.1	101.9	103.6	105.1	112.5	120.0	124.5	127.1	Private enterprises
Empresas públicas	99.5	100.0	101.1	101.9	103.6	105.1	112.5	120.0	124.5	127.1	Public enterprises
Gobierno	99.5	100.0	101.1	101.9	103.6	105.1	112.5	120.0	124.5	127.1	Government
Central (1)	99.5	100.0	101.1	101.9	103.6	105.1	112.5	120.0	124.5	127.1	Central (1)
Municipios	99.5	100.0	101.1	101.9	103.6	105.1	112.5	120.0	124.5	127.1	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	120.0	100.0	151.0	103.0	291.5	90.6	93.8	98.4	115.2	113.2	Net sales of goods and services
Ventas al resto del mundo	95.4	100.0	71.9	82.9	80.6	79.2	81.4	78.9	79.6	82.1	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	99.3	100.0	101.6	102.7	102.9	102.7	106.0	110.2	112.7	114.1	Federal government
Otros no residentes	95.4	100.0	71.2	82.5	80.0	78.7	80.8	78.3	79.1	81.5	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	97.3	100.0	79.3	83.4	84.4	79.8	85.1	84.5	89.2	91.1	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	99.3	100.0	101.6	102.7	102.9	102.7	106.0	110.2	112.7	114.1	Federal government
Otros no residentes	97.2	100.0	81.0	86.7	91.1	82.1	85.1	84.4	89.1	91.0	Other nonresidents

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

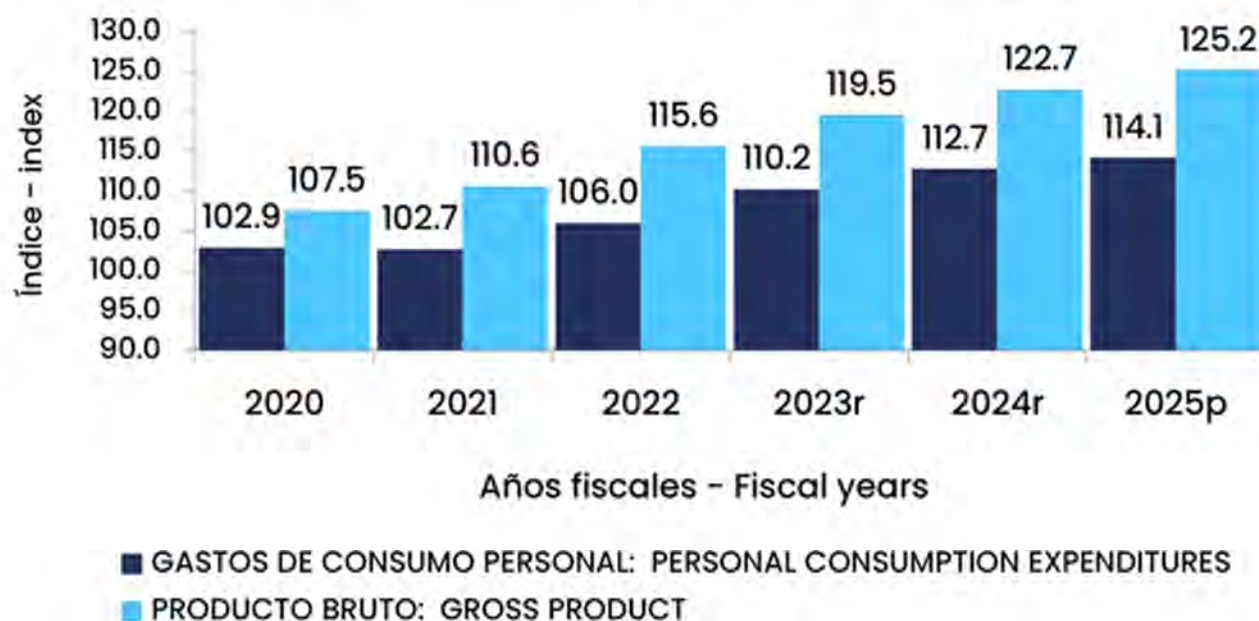
ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS NATIONAL PRODUCT AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS NATIONAL PRODUCT AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES



r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 5 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES
TABLE 5 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	60,979.4	62,453.8	65,157.1	68,758.8	65,469.6	79,852.5	87,396.3	92,363.5	97,177.6	101,829.3	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	8,811.2	9,067.8	9,351.5	9,622.1	9,685.6	9,883.5	11,626.7	12,002.9	12,034.7	11,777.9	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	1,753.1	1,806.0	1,909.5	2,000.8	1,780.3	2,202.2	2,268.2	2,122.3	2,008.4	2,028.4	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	2,856.8	2,376.7	2,483.7	2,753.7	2,448.3	3,094.2	3,159.8	3,352.5	3,369.2	3,353.5	Clothing and accessories
Cuidado personal	1,498.7	1,513.4	1,153.1	1,013.9	940.7	906.1	1,311.1	1,452.7	1,521.4	1,540.2	Personal care
Vivienda	11,098.7	11,566.1	12,029.4	12,503.9	9,252.9	9,462.8	9,860.0	10,699.2	11,429.1	11,971.5	Housing
Funcionamiento del hogar	7,746.0	7,730.5	8,046.7	8,709.3	8,469.2	10,197.2	12,019.5	12,523.8	12,835.3	13,300.5	Household operations
Servicios médicos y funerarios	13,256.4	14,108.2	14,996.5	15,578.2	17,526.2	26,258.5	29,470.3	31,987.6	35,896.1	39,039.7	Medical and funeral services
Servicios comerciales	2,496.6	2,403.2	2,363.7	2,671.5	3,524.1	3,939.9	2,244.0	2,543.0	2,473.0	2,793.5	Business services
Transportación	6,159.6	6,408.5	7,025.2	7,861.6	6,379.1	7,908.0	9,686.5	10,334.5	10,301.0	10,483.1	Transportation
Recreación	5,381.8	5,483.7	5,366.7	5,795.6	4,976.3	5,131.7	6,161.3	6,739.1	7,037.4	7,412.9	Recreation
Educación	1,943.9	1,944.1	1,920.6	1,951.3	1,869.8	1,847.8	1,963.8	2,124.1	2,231.2	2,184.3	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	16.3	16.3	15.8	16.0	16.3	16.3	16.3	19.0	20.7	22.1	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	936.7	949.5	831.5	923.4	745.3	763.1	1,026.0	1,185.7	1,272.5	1,272.5	Foreign travel
Compras misceláneas	997.2	947.8	966.0	969.2	776.1	1,027.7	1,150.1	655.9	759.6	1,164.3	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	64,952.9	66,321.8	68,460.0	72,370.5	68,390.3	82,639.0	91,963.5	97,742.2	103,189.6	108,344.2	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	3,973.5	3,868.0	3,302.9	3,611.7	2,920.7	2,786.5	4,567.2	5,378.7	6,012.0	6,514.9	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

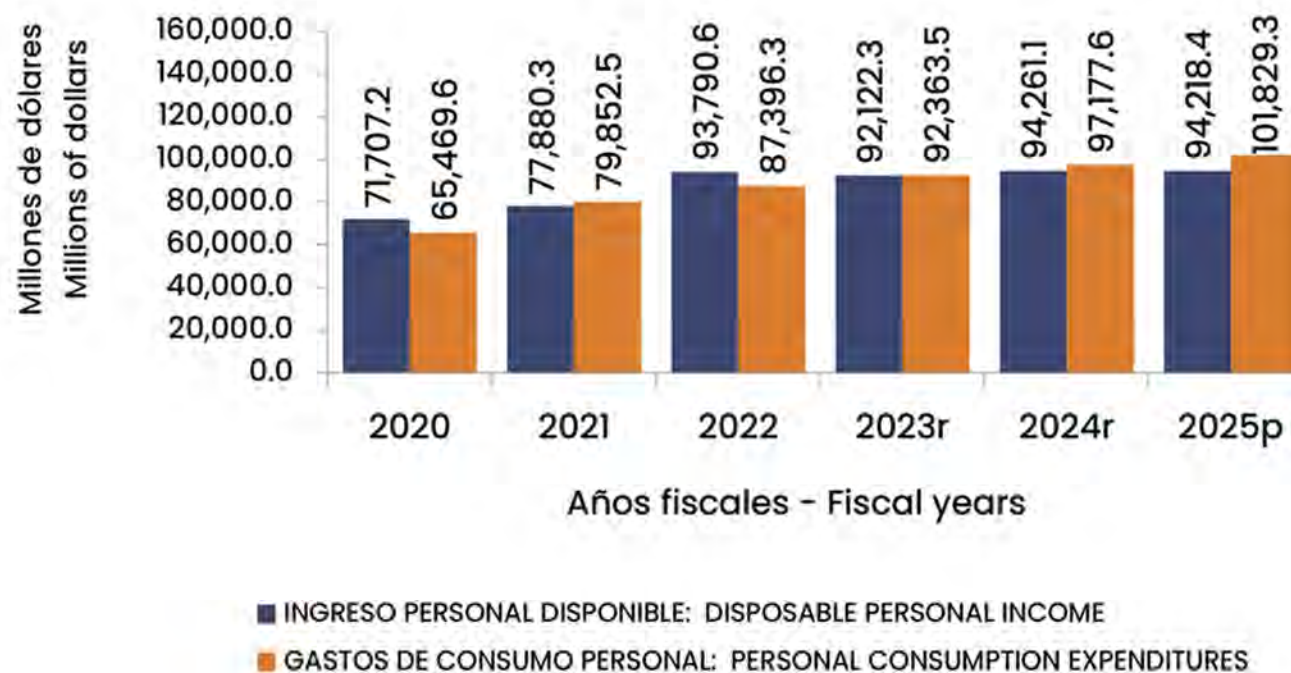
r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

RELACIÓN ENTRE EL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL RELATIONSHIP BETWEEN DISPOSABLE PERSONAL INCOME AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES



r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 6 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 2017: AÑOS FISCALES
TABLE 6 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, AT CONSTANT 2017 DOLLARS: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	61,392.9	62,453.8	64,113.8	66,943.9	63,597.5	77,716.3	82,477.5	83,778.5	86,189.1	89,233.8	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	8,631.9	9,067.8	9,488.5	10,143.1	10,153.2	10,317.4	11,261.2	10,368.3	9,954.0	9,586.5	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	1,782.1	1,806.0	1,759.5	1,829.7	1,612.0	1,980.0	2,011.0	1,785.0	1,619.2	1,615.8	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	2,788.9	2,376.7	2,529.7	2,817.7	2,577.2	3,227.8	3,264.4	3,404.0	3,369.4	3,332.1	Clothing and accessories
Cuidado personal	1,505.8	1,513.4	1,167.6	1,020.5	941.5	908.6	1,251.5	1,316.5	1,314.4	1,334.2	Personal care
Vivienda	11,525.4	11,566.1	11,599.8	11,635.8	8,307.0	8,305.6	8,349.4	8,387.9	8,421.3	8,455.2	Housing
Funcionamiento del hogar	7,723.5	7,730.5	7,966.0	8,628.6	8,320.1	9,997.9	11,428.3	11,497.8	11,735.1	11,899.1	Household operations
Servicios médicos y funerarios	13,528.7	14,108.2	14,925.1	15,306.4	17,011.7	25,346.4	28,184.6	30,323.8	33,345.1	36,001.2	Medical and funeral services
Servicios comerciales	2,512.5	2,403.2	2,437.3	2,747.9	3,634.4	4,054.2	2,241.7	2,547.8	2,443.2	2,762.6	Business services
Transportación	6,197.1	6,408.5	6,489.2	7,014.5	5,887.2	7,480.4	8,872.8	8,903.0	8,646.2	8,867.3	Transportation
Recreación	5,125.1	5,483.7	5,290.7	5,506.8	4,615.9	4,817.4	5,380.8	5,721.2	5,706.3	5,927.7	Recreation
Educación	1,981.1	1,944.1	1,913.2	1,830.9	1,727.6	1,702.9	1,746.1	1,798.5	1,836.7	1,796.3	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	16.4	16.3	15.5	15.7	16.0	16.0	15.2	16.8	17.9	19.0	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	1,007.8	949.5	847.2	1,014.8	957.9	1,196.1	1,153.2	1,250.3	1,576.9	1,473.2	Foreign travel
Compras misceláneas	1,002.9	947.8	950.7	948.9	759.6	1,004.1	1,073.9	581.0	657.0	1,001.6	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	65,329.2	66,321.8	67,380.1	70,461.2	66,521.5	80,354.8	86,234.2	87,901.9	90,642.8	94,071.8	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	3,936.4	3,868.0	3,266.3	3,517.3	2,924.1	2,638.5	3,756.7	4,123.4	4,453.6	4,838.1	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

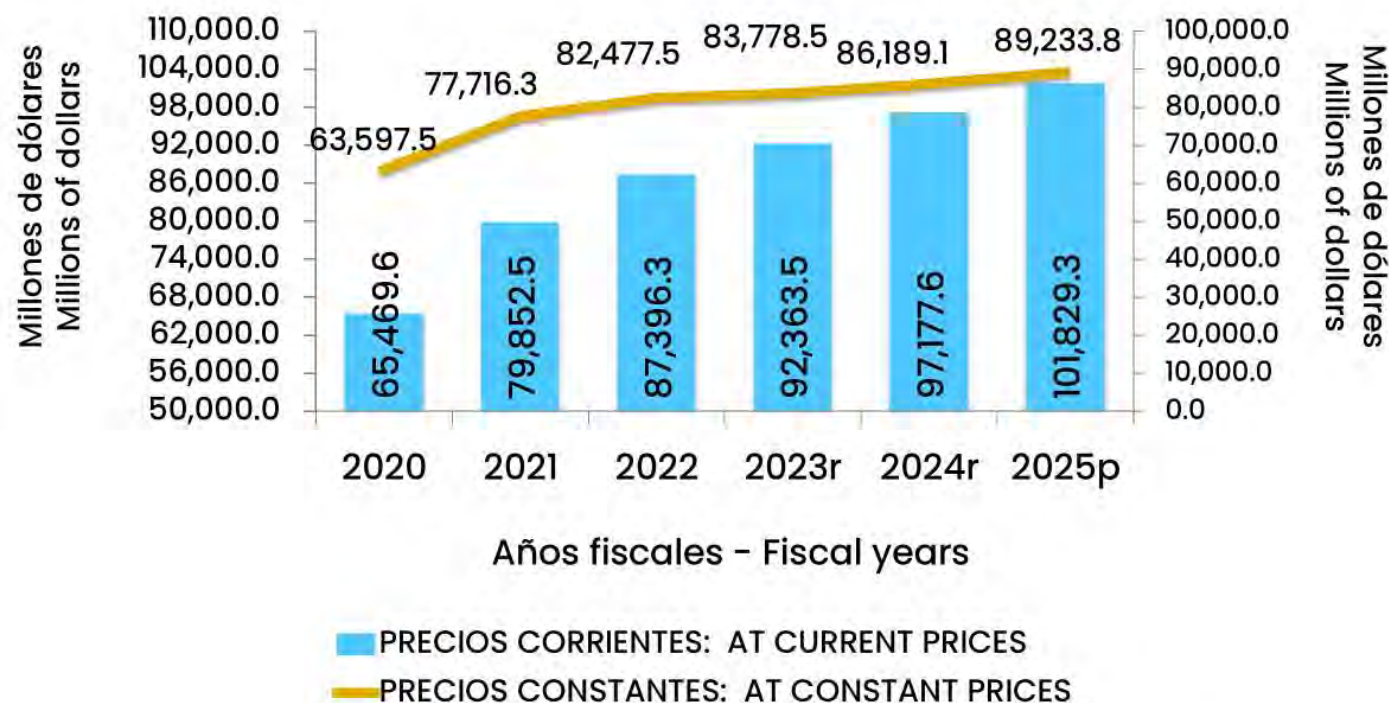
r - Cifras revisadas.
 p - Cifras preliminares.

r - Revised figures.
 p - Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

GASTOS DE CONSUMO PERSONAL PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES



r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 7 - ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES
TABLE 7 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
(En números índices - In index numbers: 2017=100)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	99.3	100.0	101.6	102.7	102.9	102.7	106.0	110.2	112.7	114.1	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	102.1	100.0	98.6	94.9	95.4	95.8	103.2	115.8	120.9	122.9	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	98.4	100.0	108.5	109.4	110.4	111.2	112.8	118.9	124.0	125.5	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	102.4	100.0	98.2	97.7	95.0	95.9	96.8	98.5	100.0	100.6	Clothing and accessories
Cuidado personal	99.5	100.0	98.8	99.4	99.9	99.7	104.8	110.3	115.7	115.4	Personal care
Vivienda	96.3	100.0	103.7	107.5	111.4	113.9	118.1	127.6	135.7	141.6	Housing
Funcionamiento del hogar	100.3	100.0	101.0	100.9	101.8	102.0	105.2	108.9	109.4	111.8	Household operations
Servicios médicos y funerarios	98.0	100.0	100.5	101.8	103.0	103.6	104.6	105.5	107.7	108.4	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	99.4	100.0	97.0	97.2	97.0	97.2	100.1	99.8	101.2	101.1	Business services
Transportación	99.4	100.0	108.3	112.1	108.4	105.7	109.2	116.1	119.1	118.2	Transportation
Recreación	105.0	100.0	101.4	105.2	107.8	106.5	114.5	117.8	123.3	125.1	Recreation
Educación	98.1	100.0	100.4	106.6	108.2	108.5	112.5	118.1	121.5	121.6	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	99.4	100.0	101.6	102.1	102.1	102.3	107.1	112.9	115.6	116.3	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	92.9	100.0	98.1	91.0	77.8	63.8	89.0	94.8	80.7	86.4	Foreign travel
Compras misceláneas	99.4	100.0	101.6	102.1	102.2	102.3	107.1	112.9	115.6	116.2	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	99.4	100.0	101.6	102.7	102.8	102.8	106.6	111.2	113.8	115.2	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	100.9	100.0	101.1	102.7	99.9	105.6	121.6	130.4	135.0	134.7	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

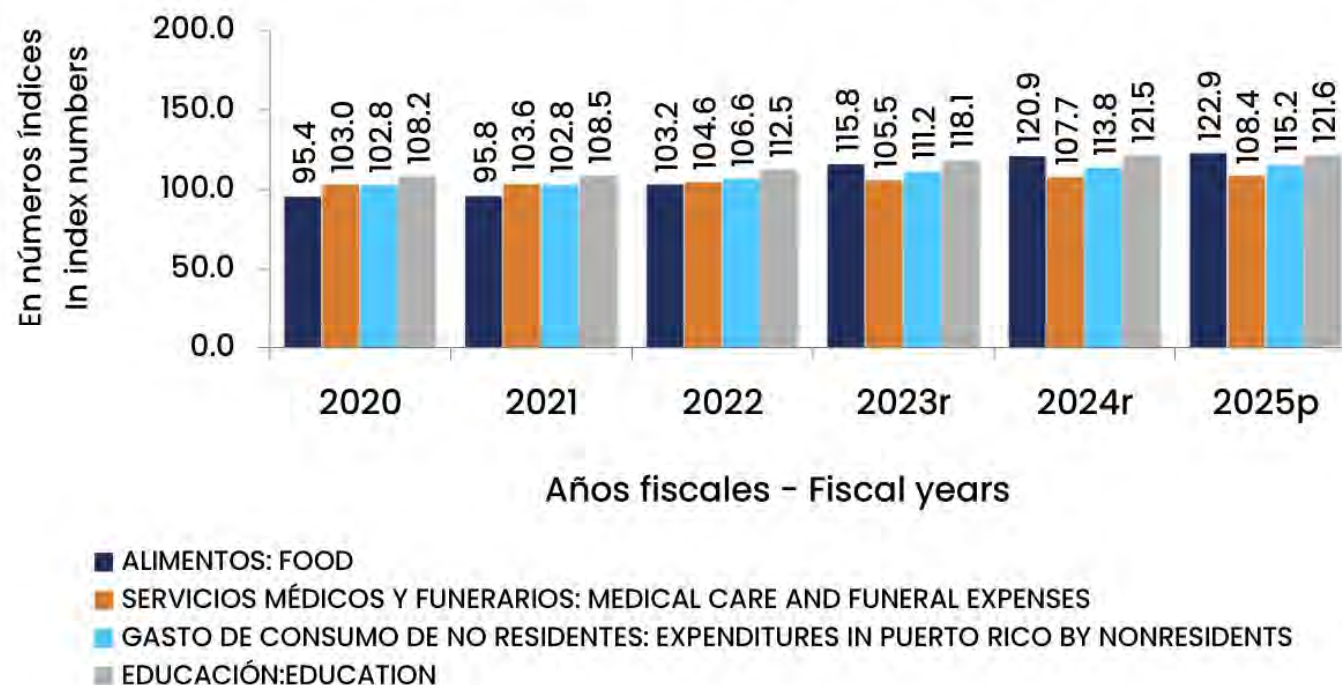
r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR TIPO PRINCIPAL
DE PRODUCTOS SELECCIONADOS
IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR SELECTED TYPE OF PRODUCT
(En números índices - In Index numbers: 2017 = 100)



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 8 - INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO: AÑOS FISCALES
TABLE 8 - GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
TOTAL	8,304.3	8,256.1	15,620.3	16,095.5	10,706.5	13,300.0	15,353.1	16,360.1	17,326.2	17,974.3	TOTAL
Construcción	2,726.3	2,423.0	8,065.4	7,245.5	3,722.4	5,101.3	5,617.1	6,006.2	7,563.8	7,989.5	Construction
Vivienda	609.8	503.1	486.9	532.5	490.1	693.8	946.8	903.7	804.0	861.7	Housing
Privada	575.2	480.4	468.8	506.3	477.6	683.6	939.4	898.7	791.8	850.2	Private
Pública	34.6	22.7	18.1	26.3	12.5	10.3	7.5	5.1	12.1	11.5	Public
Edificios industriales, comerciales y otros (1)	1,680.5	1,544.1	7,308.0	3,941.3	2,306.5	4,056.5	4,285.9	4,650.4	5,889.5	6,230.6	Industrial, commercial, and other buildings (1)
Empresas privadas	1,213.0	933.0	1,920.3	2,661.3	1,879.7	2,561.9	3,238.3	3,078.6	3,075.6	3,235.0	Private enterprises
Empresas públicas	467.5	611.1	5,387.7	1,280.0	426.8	1,494.6	1,047.6	1,571.8	2,813.8	2,995.6	Public enterprises
Carreteras, escuelas y otras obras públicas	436.0	375.8	270.5	2,771.4	925.8	350.9	384.4	452.1	870.4	897.2	Roads, schools, and other public works
Gobierno central	297.7	270.0	203.1	2,322.8	847.2	273.4	285.9	317.5	656.7	648.1	Central government
Gobiernos municipales	138.2	105.7	67.4	448.6	78.6	77.5	98.5	134.6	213.6	249.1	Municipal governments
Maquinaria y equipo	5,578.0	5,833.1	7,555.0	8,850.0	6,984.1	8,198.7	9,736.0	10,353.9	9,762.4	9,984.8	Machinery and equipment
Empresas privadas	5,365.3	5,612.7	7,374.3	8,642.5	6,767.7	7,943.2	9,437.6	9,978.8	9,226.5	9,580.3	Private enterprises
Empresas públicas	41.9	48.9	45.5	44.4	53.6	36.5	50.5	78.8	104.9	58.2	Public enterprises
Gobierno (2)	170.7	171.6	135.2	163.0	162.7	219.0	247.9	296.3	431.1	346.3	Government (2)

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

(1) Incluye instalaciones eléctricas y telefónicas; acueductos y alcantarillados; y refinerías.

(2) Gobierno central y municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

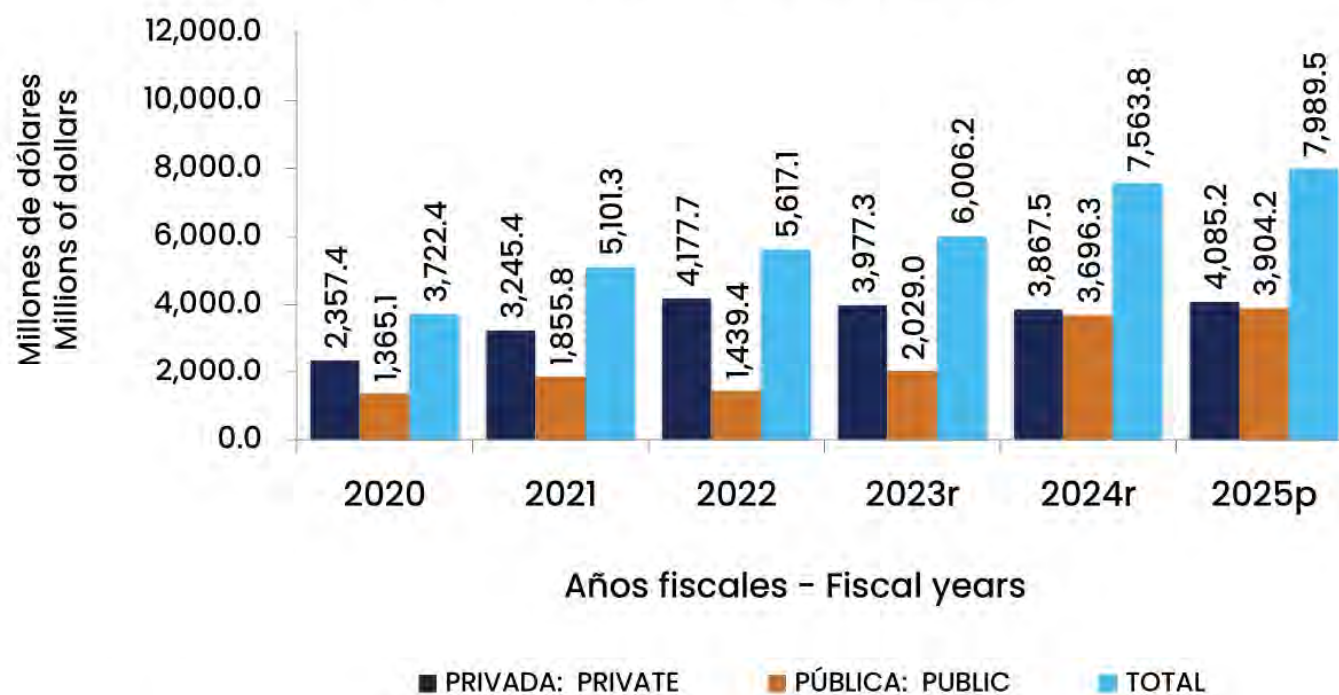
r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

(1) Includes electric and telephone installations, aqueducts and sewers, and refineries.

(2) Central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

VALOR DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCIÓN CONSTRUCTION ACTIVITY VALUE



r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 9 - PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 9 - GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
PRODUCTO BRUTO	69,985.2	69,049.5	67,601.1	70,765.1	70,353.3	73,357.2	78,642.1	81,902.9	85,437.7	87,571.2	GROSS PRODUCT
Menos: Resto del mundo	(34,351.5)	(34,396.0)	(33,357.0)	(34,361.3)	(32,777.6)	(33,069.3)	(35,201.6)	(36,575.8)	(40,591.8)	(41,797.3)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	1,222.6	1,281.0	1,458.0	1,306.6	1,330.2	1,207.1	1,331.9	1,441.4	1,208.3	1,317.2	Federal government
Otros no residentes	(35,574.1)	(35,677.0)	(34,815.0)	(35,667.9)	(34,107.8)	(34,276.5)	(36,533.5)	(38,017.2)	(41,800.1)	(43,114.5)	Other nonresidents
PRODUCTO INTERNO BRUTO	104,336.7	103,445.5	100,958.1	105,126.4	103,130.9	106,426.6	113,843.7	118,478.8	126,029.5	129,368.5	GROSS DOMESTIC PRODUCT
Agricultura	840.6	846.9	714.7	717.3	681.7	716.3	755.9	836.0	883.3	887.2	Agriculture
Minería	26.0	29.6	40.0	38.8	40.8	51.9	55.6	65.4	75.8	81.3	Mining
Utilidades	1,936.2	2,168.9	1,972.6	2,256.4	1,616.0	1,988.4	2,337.4	2,722.4	1,916.6	1,928.5	Utilities
Construcción	863.9	795.5	1,236.7	1,071.7	970.4	1,112.4	1,453.7	1,605.6	1,809.6	1,946.0	Construction
Manufactura	50,543.7	48,966.1	47,891.8	50,084.0	49,265.1	50,571.9	51,052.6	51,759.4	55,634.8	56,888.7	Manufacturing
Comercio al por mayor	2,780.6	2,665.0	2,690.8	2,748.7	2,706.2	3,123.0	3,381.9	3,589.9	3,805.0	3,856.2	Wholesalers Trade
Comercio al detal	5,073.8	5,452.0	5,594.1	5,732.1	5,618.1	6,351.4	7,203.4	7,789.0	8,341.9	8,809.9	Retail Trade
Transportación y Almacenamiento	1,088.7	1,173.1	1,209.0	1,383.0	1,517.7	1,785.4	1,683.1	1,437.0	1,563.8	1,608.3	Transportation and Warehousing
Informática	2,959.4	1,984.8	1,762.2	1,703.4	1,983.5	2,526.0	3,221.8	3,438.9	3,552.2	3,654.9	Information
Finanzas y Seguros	4,494.9	4,371.0	4,034.2	3,908.6	4,661.6	3,205.2	3,435.4	3,561.7	3,908.2	4,096.1	Finance and Insurance
Bienes Raíces y Renta	15,757.2	15,987.4	16,555.3	17,046.0	17,320.5	17,281.4	18,020.0	18,391.7	19,332.0	20,061.8	Real Estate and Rental
Servicios Profesionales Científicos y Técnicos	2,064.1	2,183.6	2,303.6	2,522.8	2,837.2	3,067.7	3,526.1	4,209.6	4,595.1	4,795.5	Professional, Scientific, and Technical Services
Administración de Compañías y Empresas	95.0	94.7	104.7	100.8	104.1	86.5	103.3	83.6	83.3	85.4	Management of Companies and Enterprises
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,737.5	1,818.5	2,040.1	1,989.1	1,855.4	1,952.8	2,299.6	2,501.1	2,523.8	2,598.2	Administrative Services and Support
Servicios Educativos	628.7	586.0	548.0	546.6	508.1	518.5	550.8	613.3	675.1	672.2	Educational Services
Servicios de Salud y Servicios Sociales	3,835.8	3,893.9	3,790.5	3,994.6	4,124.8	4,574.9	4,898.2	5,139.3	5,498.8	5,503.2	Health Care and Social Services
Arte, Entretenimiento y Recreación	144.7	152.1	109.5	125.1	186.5	206.7	237.8	300.0	341.3	384.5	Art, Entertainment and Recreation
Alojamiento y Restaurantes	2,121.4	2,143.6	2,069.5	2,133.2	1,952.2	1,957.8	2,439.3	2,873.9	3,171.7	3,416.8	Accommodation and Food Services
Otros Servicios	426.2	429.2	405.3	438.0	447.7	499.8	566.0	642.9	686.8	716.5	Other Services
Gobierno	7,236.1	7,175.2	6,343.0	5,861.1	5,308.6	5,129.1	6,358.8	6,538.4	7,215.6	6,884.9	Government
Central (1)	5,686.4	5,626.1	4,946.2	4,597.0	4,037.8	3,857.8	5,049.7	5,173.3	5,768.9	5,356.6	Central (1)
Municipios	1,549.7	1,549.1	1,396.9	1,264.0	1,270.8	1,271.4	1,309.1	1,365.1	1,446.7	1,528.2	Municipios
Discrepancia estadística	(317.7)	528.7	(457.4)	725.1	(575.3)	(280.4)	263.2	380.0	415.1	492.7	Statistical discrepancy

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.
() Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

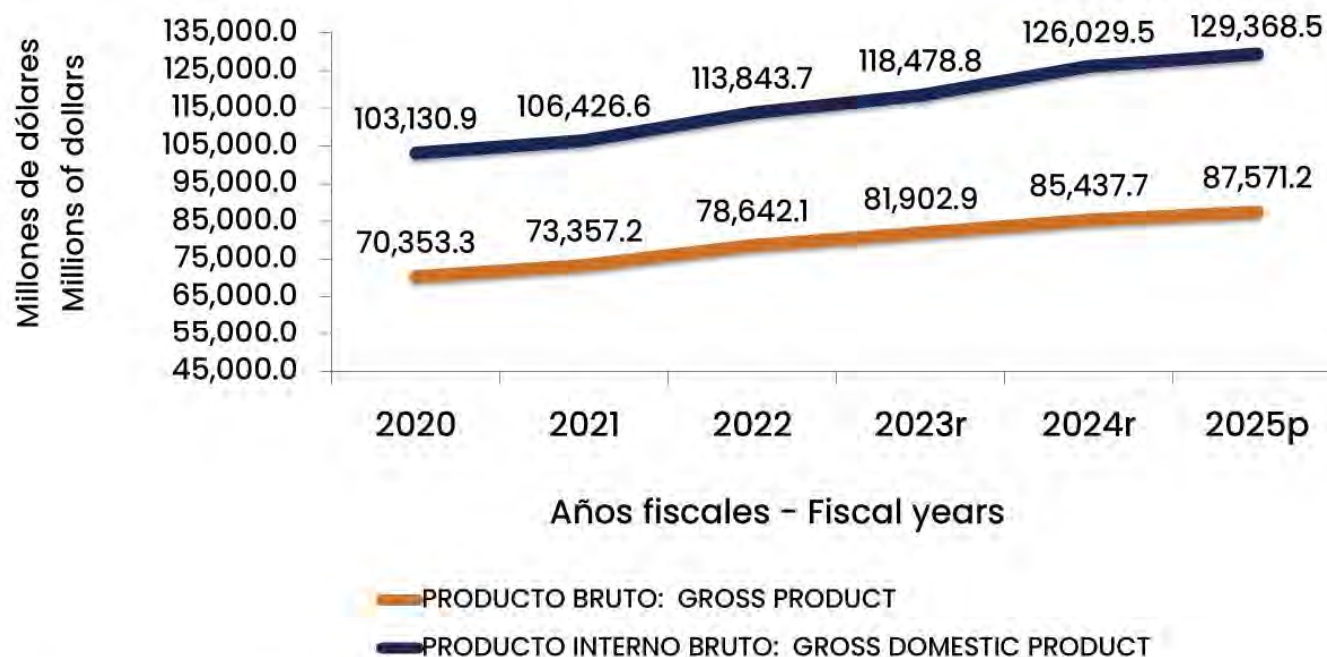
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.
() Negative figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 10 - INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 10 - NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares -In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
INGRESO NETO	56,192.4	54,283.5	54,060.9	55,625.8	57,008.7	58,426.5	62,596.6	65,295.7	67,257.5	68,585.7	NET INCOME
Menos: Resto del mundo	(34,351.5)	(34,396.0)	(33,357.0)	(34,361.3)	(32,777.6)	(33,069.3)	(35,201.6)	(36,575.8)	(40,591.8)	(41,797.3)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	1,222.6	1,281.0	1,458.0	1,306.6	1,330.2	1,207.1	1,331.9	1,441.4	1,208.3	1,317.2	Federal government
Otros no residentes	(35,574.1)	(35,677.0)	(34,815.0)	(35,667.9)	(34,107.8)	(34,276.5)	(36,533.5)	(38,017.2)	(41,800.1)	(43,114.5)	Other nonresidents
INGRESO INTERNO NETO	90,543.9	88,679.6	87,417.9	89,987.1	89,786.5	91,495.9	97,798.2	101,871.6	107,849.3	110,383.0	NET DOMESTIC INCOME
Agricultura	845.8	850.5	718.2	720.9	684.8	718.9	759.7	840.2	887.7	891.6	Agriculture
Minería	18.9	23.4	34.2	34.3	37.8	46.2	46.8	55.7	65.0	69.8	Mining
Utilidades	1,263.9	1,440.2	1,230.8	1,566.7	916.5	1,288.8	1,674.6	2,232.3	1,366.4	1,229.3	Utilities
Construcción	750.3	703.2	1,139.3	968.8	872.9	996.9	1,300.2	1,425.5	1,613.3	1,738.7	Construction
Manufactura	46,639.6	45,119.1	44,104.7	46,184.1	45,624.7	46,500.9	46,723.7	47,265.9	50,474.1	51,667.8	Manufacturing
Comercio al por mayor	2,315.4	2,315.8	2,313.2	2,342.1	2,333.4	2,720.1	2,912.7	3,097.8	3,286.1	3,331.4	Wholesalers Trade
Comercio al detal	4,372.8	4,697.2	4,836.0	4,970.9	4,965.4	5,665.4	6,451.8	7,000.4	7,521.3	7,949.5	Retail Trade
Transportación y Almacenamiento	752.0	735.0	746.1	878.3	833.6	838.6	921.7	972.5	1,067.2	1,090.6	Transportation and Warehousing
Informática	1,371.2	502.5	594.4	571.3	918.4	1,161.4	1,490.9	1,562.1	1,611.0	1,674.2	Information
Finanzas y Seguros	3,007.6	3,007.6	2,739.1	2,620.5	3,392.5	2,390.2	2,816.4	2,808.4	3,080.2	3,227.4	Finance and Insurance
Bienes Raíces, Renta y Arrendamiento	12,359.7	12,342.6	12,774.4	12,965.4	13,372.5	12,780.6	13,429.3	13,634.5	14,143.3	14,587.0	Real Estate and Rental and Leasing
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	1,935.7	2,025.1	2,125.3	2,313.6	2,617.0	2,804.2	3,221.2	3,872.9	4,231.3	4,413.9	Professional, Scientific, and Technical Services
Administración de Compañías y Empresas	81.4	79.7	86.5	79.7	83.6	71.7	95.4	75.7	75.1	77.0	Management of Companies and Enterprises
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,559.3	1,630.5	1,845.7	1,801.5	1,712.0	1,811.5	2,140.9	2,329.8	2,344.3	2,413.4	Administrative Services and Support
Servicios Educativos	479.3	453.3	429.3	436.2	419.2	427.4	450.7	503.9	555.7	553.7	Educational Services
Servicios de Salud y Servicios Sociales	3,304.5	3,352.3	3,263.4	3,458.4	3,606.8	4,023.5	4,298.6	4,482.7	4,808.4	4,798.8	Health Care and Social Services
Arte, Entretenimiento y Recreación	112.3	124.0	91.5	104.1	106.9	106.1	182.7	229.6	261.2	297.5	Art, Entertainment and Recreation
Alojamiento y Restaurantes	1,773.5	1,738.4	1,659.0	1,738.0	1,595.8	1,587.8	2,036.7	2,394.3	2,655.8	2,875.0	Accommodation and Food Services
Otros Servicios	364.6	364.1	343.9	371.2	383.9	426.2	485.3	548.9	586.2	611.3	Other Services
Gobierno	7,236.1	7,175.2	6,343.0	5,861.1	5,308.6	5,129.1	6,358.8	6,538.4	7,215.6	6,884.9	Government
Central (1)	5,686.4	5,626.1	4,946.2	4,597.0	4,037.8	3,857.8	5,049.7	5,173.3	5,768.9	5,356.6	Central (1)
Municipios	1,549.7	1,549.1	1,396.9	1,264.0	1,270.8	1,271.4	1,309.1	1,365.1	1,446.7	1,528.2	Municipios

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.
() Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

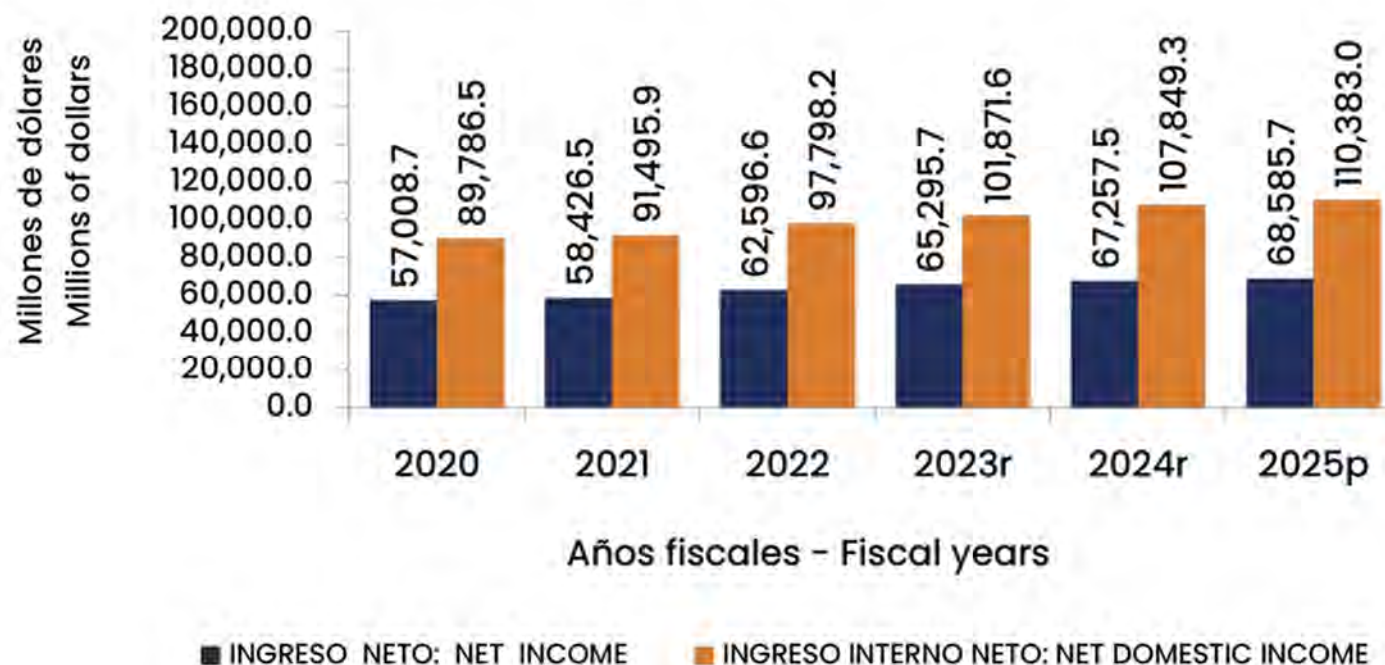
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.
() Negative figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the Puerto Rico State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INGRESO NETO E INGRESO INTERNO NETO NET INCOME AND NET DOMESTIC INCOME



r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 11 - DISTRIBUCIÓN FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 11 - FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
INGRESO NETO	56,192.4	54,283.5	54,060.9	55,625.8	57,008.7	58,426.5	62,596.6	65,295.7	67,257.5	68,585.7	NET INCOME
Compensación a empleados	28,571.9	28,483.5	27,693.7	27,671.0	27,263.8	28,794.8	31,689.7	34,262.1	36,147.9	37,120.0	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad (1)	27,620.5	25,800.0	26,367.2	27,954.8	29,745.0	29,631.7	30,906.9	31,033.7	31,109.5	31,465.7	Proprietors' income (1)
Menos: Resto del mundo	(34,351.5)	(34,396.0)	(33,357.0)	(34,361.3)	(32,777.6)	(33,069.3)	(35,201.6)	(36,575.8)	(40,591.8)	(41,797.3)	Less: Rest of the world
Compensación a empleados	1,221.1	1,279.8	1,242.8	1,172.6	1,202.3	1,183.6	1,284.0	1,368.9	1,135.3	1,242.2	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	(35,572.6)	(35,675.8)	(34,599.7)	(35,533.9)	(33,979.9)	(34,253.0)	(36,485.6)	(37,944.7)	(41,727.1)	(43,039.5)	Proprietors' income
INGRESO INTERNO NETO	90,543.9	88,679.6	87,417.9	89,987.1	89,786.5	91,495.9	97,798.2	101,871.6	107,849.3	110,383.0	NET DOMESTIC INCOME
Compensación a empleados	27,350.8	27,203.8	26,451.0	26,498.4	26,061.6	27,611.2	30,405.7	32,893.2	35,012.6	35,877.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	63,193.1	61,475.8	60,966.9	63,488.7	63,724.9	63,884.7	67,392.5	68,978.4	72,836.7	74,505.2	Proprietors' income
Agricultura	845.8	850.5	718.2	720.9	684.8	718.9	759.7	840.2	887.7	891.6	Agriculture
Compensación a empleados	148.9	150.4	132.0	132.4	130.5	136.8	148.9	162.5	165.2	166.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	696.8	700.1	586.2	588.4	554.3	582.1	610.9	677.8	722.5	725.5	Proprietors' income
Minería	18.9	23.4	34.2	34.3	37.8	46.2	46.8	55.7	65.0	69.8	Mining
Compensación a empleados	22.2	22.4	23.3	24.8	24.2	31.9	29.5	30.6	33.3	34.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	(3.4)	1.0	10.9	9.5	13.7	14.3	17.3	25.2	31.7	35.1	Proprietors' income
Utilidades	1,263.9	1,440.2	1,230.8	1,566.7	916.5	1,288.8	1,674.6	2,232.3	1,366.4	1,229.3	Utilities
Compensación a empleados	893.5	784.7	765.0	726.0	725.1	757.1	590.0	1,000.4	988.9	1,051.4	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	370.4	655.5	465.8	840.7	191.4	531.8	1,084.6	1,231.8	377.5	178.0	Proprietors' income
Construcción	750.3	703.2	1,139.3	968.8	872.9	996.9	1,300.2	1,425.5	1,613.3	1,738.7	Construction
Compensación a empleados	604.5	573.8	793.0	756.2	688.4	772.3	886.4	1,033.4	1,163.1	1,260.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	145.9	129.4	346.3	212.6	184.5	224.7	413.8	392.1	450.2	477.9	Proprietors' income
Manufactura	46,639.6	45,119.1	44,104.7	46,184.1	45,624.7	46,500.9	46,723.7	47,265.9	50,474.1	51,667.8	Manufacturing
Compensación a empleados	3,406.4	3,376.2	3,293.3	3,364.0	3,342.0	3,528.7	3,716.4	3,961.2	4,065.8	4,154.5	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	43,233.2	41,743.0	40,811.4	42,820.2	42,282.7	42,972.2	43,007.3	43,304.7	46,408.4	47,513.3	Proprietors' income
Comercio al por mayor	2,315.4	2,315.8	2,313.2	2,342.1	2,333.4	2,720.1	2,912.7	3,097.8	3,286.1	3,331.4	Wholesalers Trade
Compensación a empleados	1,431.7	1,410.4	1,422.4	1,493.2	1,536.6	1,851.9	1,932.3	2,027.7	2,146.9	2,180.5	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	883.7	905.4	890.8	848.9	796.7	868.2	980.4	1,070.1	1,139.2	1,150.9	Proprietors' income
Comercio al detal	4,372.8	4,697.2	4,836.0	4,970.9	4,965.4	5,665.4	6,451.8	7,000.4	7,521.3	7,949.5	Retail Trade
Compensación a empleados	2,647.3	2,699.3	2,631.8	2,759.2	2,671.3	3,135.1	3,423.8	3,544.0	3,706.8	3,834.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	1,725.5	1,997.9	2,204.2	2,211.8	2,294.1	2,530.2	3,028.0	3,456.5	3,814.5	4,114.7	Proprietors' income
Transportación y Almacenamiento	752.0	735.0	746.1	878.3	833.6	838.6	921.7	972.5	1,067.2	1,090.6	Transportation and Warehousing
Compensación a empleados	570.8	572.1	600.1	603.8	603.7	621.7	690.3	733.3	766.1	808.0	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	181.2	163.0	146.0	274.5	229.9	216.9	231.4	239.2	301.2	282.6	Proprietors' income
Informática	1,371.2	502.5	594.4	571.3	918.4	1,161.4	1,490.9	1,562.1	1,611.0	1,674.2	Information
Compensación a empleados	787.2	777.6	748.4	730.0	718.0	747.4	767.8	780.4	809.0	839.5	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	584.0	(275.2)	(154.0)	(158.6)	200.4	414.1	723.1	781.7	802.0	834.7	Proprietors' income

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 11 - DISTRIBUCIÓN FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES (Cont.)
TABLE 11 - FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
Finanzas y Seguros	3,007.6	3,007.6	2,739.1	2,620.5	3,392.5	2,390.2	2,816.4	2,808.4	3,080.2	3,227.4	Finance and Insurance
Compensación a empleados	1,666.8	1,688.6	1,679.9	1,795.8	2,015.4	2,123.5	2,031.2	2,197.6	2,360.7	2,587.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	1,340.8	1,319.0	1,059.2	824.7	1,377.1	266.8	785.1	610.8	719.5	639.7	Proprietors' income
Bienes Raíces y Renta	12,359.7	12,342.6	12,774.4	12,965.4	13,372.5	12,780.6	13,429.3	13,634.5	14,143.3	14,587.0	Real Estate and Rental
Compensación a empleados	624.0	605.3	626.1	623.8	653.8	678.8	710.4	748.3	802.1	869.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	11,735.7	11,737.3	12,148.3	12,341.6	12,718.7	12,101.8	12,718.9	12,886.2	13,341.2	13,717.1	Proprietors' income
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	1,935.7	2,025.1	2,125.3	2,313.6	2,617.0	2,804.2	3,221.2	3,872.9	4,231.3	4,413.9	Professional, Scientific, and Technical Services
Compensación a empleados	1,408.2	1,460.5	1,544.5	1,671.8	1,770.0	1,947.6	2,125.7	2,400.8	2,616.7	2,724.4	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	527.5	564.6	580.8	641.8	847.1	856.6	1,095.5	1,472.0	1,614.6	1,689.4	Proprietors' income
Administración de Compañías y Empresas	81.4	79.7	86.5	79.7	83.6	71.7	95.4	75.7	75.1	77.0	Management of Companies and Enterprises
Compensación a empleados	46.2	40.3	48.4	52.1	56.5	65.2	86.4	70.1	69.9	71.4	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	35.2	39.5	38.1	27.6	27.1	6.5	9.0	5.6	5.3	5.6	Proprietors' income
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,559.3	1,630.5	1,845.7	1,801.5	1,712.0	1,811.5	2,140.9	2,329.8	2,344.3	2,413.4	Administrative Services and Support
Compensación a empleados	1,499.7	1,503.8	1,615.5	1,572.1	1,460.0	1,544.4	1,780.7	1,958.6	1,960.3	2,012.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	59.6	126.7	230.2	229.4	252.0	267.2	360.2	371.2	384.0	400.6	Proprietors' income
Servicios Educativos	479.3	453.3	429.3	436.2	419.2	427.4	450.7	503.9	555.7	553.7	Educational Services
Compensación a empleados	405.0	386.4	366.6	377.2	368.5	378.5	407.4	451.8	499.4	500.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	74.3	66.9	62.7	59.0	50.7	48.9	43.3	52.1	56.3	53.0	Proprietors' income
Servicios de Salud y Servicios Sociales	3,304.5	3,352.3	3,263.4	3,458.4	3,606.8	4,023.5	4,298.6	4,482.7	4,808.4	4,798.8	Health Care and Social Services
Compensación a empleados	2,375.2	2,387.9	2,313.4	2,365.2	2,455.7	2,609.1	2,759.2	2,971.3	3,108.4	3,169.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	929.3	964.4	949.9	1,093.2	1,151.1	1,414.5	1,539.4	1,511.4	1,700.0	1,629.2	Proprietors' income
Arte, Entretenimiento y Recreación	112.3	124.0	91.5	104.1	106.9	106.1	182.7	229.6	261.2	297.5	Art, Entertainment and Recreation
Compensación a empleados	80.3	87.3	78.1	85.0	90.3	87.0	108.1	138.1	163.3	181.0	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	32.0	36.6	13.3	19.1	16.6	19.1	74.5	91.4	97.9	116.5	Proprietors' income
Alojamiento y Restaurantes	1,773.5	1,738.4	1,659.0	1,738.0	1,595.8	1,587.8	2,036.7	2,394.3	2,655.8	2,875.0	Accommodation and Food Services
Compensación a empleados	1,190.9	1,193.5	1,133.2	1,192.4	1,113.4	1,111.1	1,450.1	1,703.0	1,898.6	2,051.3	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	582.6	544.9	525.9	545.6	482.4	476.8	586.6	691.3	757.3	823.7	Proprietors' income
Otros Servicios	364.6	364.1	343.9	371.2	383.9	426.2	485.3	548.9	586.2	611.3	Other Services
Compensación a empleados	306.0	308.2	292.9	312.6	329.5	354.2	402.2	441.5	472.6	493.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	58.6	55.9	51.0	58.6	54.4	72.1	83.1	107.4	113.7	117.7	Proprietors' income
Gobierno (2)	7,236.1	7,175.2	6,343.0	5,861.1	5,308.6	5,129.1	6,358.8	6,538.4	7,215.6	6,884.9	Government (2)
Compensación a empleados	7,236.1	7,175.2	6,343.0	5,861.1	5,308.6	5,129.1	6,358.8	6,538.4	7,215.6	6,884.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Proprietors' income

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

(1) Incluye la ganancia neta y el interés neto originado en todos los sectores industriales en Puerto Rico.

(2) Incluye gobierno central y municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.

p - Preliminary figures.

(1) Includes net profit and net interest originated in all industrial sectors in Puerto Rico.

(2) Includes Commonwealth central government and municipalities.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 12 - INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA: AÑOS FISCALES
TABLE 12 - NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
TOTAL	46,639.6	45,119.1	44,104.7	46,184.1	45,624.7	46,500.9	46,723.7	47,265.9	50,474.1	51,667.8	TOTAL
Alimentos y productos relacionados	1,137.9	774.5	783.1	812.4	850.9	1,054.6	1,228.4	1,307.2	1,425.4	1,547.1	Food and kindred products
Bebidas y productos de tabaco	1,083.4	775.4	700.2	110.6	127.3	113.4	115.1	155.0	169.5	181.3	Beverage and tobacco products
Productos textiles	9.9	4.4	5.8	9.6	7.8	9.3	9.5	9.3	10.4	13.4	Textile mill products
Ropa y productos relacionados	136.7	124.9	91.1	139.7	152.2	193.8	180.6	201.7	258.4	258.2	Apparel and related products
Artículos de madera	8.2	3.3	11.5	10.7	12.8	22.4	21.3	24.8	27.3	28.5	Wood products
Impresos y publicaciones	65.5	50.2	54.8	64.4	69.8	63.2	72.7	87.1	93.7	99.0	Printing and publishing
Productos químicos y derivados	29,941.0	29,050.0	28,438.0	29,731.0	30,990.4	30,743.0	32,094.0	34,801.8	38,505.9	40,792.2	Chemical and allied products
Productos de petróleo y carbón	106.6	114.5	117.2	101.7	73.0	96.9	79.0	42.1	41.7	68.0	Petroleum and coal products
Productos minerales no metálicos	31.4	12.1	36.8	34.3	37.7	47.8	51.6	78.2	87.6	96.3	Nonmetallic mineral products
Productos de goma y plástico	62.6	48.8	46.6	55.6	66.2	63.8	58.6	63.4	66.5	59.2	Plastics and rubber products
Primarios de metal	29.2	12.4	33.6	39.2	37.9	46.7	63.5	67.4	70.7	75.4	Primary metal
Productos fabricados de metal	117.9	95.5	114.9	129.7	137.1	151.8	188.0	197.4	200.7	214.3	Fabricated metal product
Manufactura de maquinaria	128.5	127.0	135.6	165.7	193.6	257.2	316.5	340.6	338.7	358.4	Machinery manufacturing
Computadoras y productos electrónicos	10,154.9	10,802.7	10,596.1	11,355.4	9,677.0	10,386.8	9,205.8	6,286.2	5,587.3	4,210.6	Computers and electronic products
Equipo eléctrico, enseres y componentes	683.1	639.5	638.0	814.1	732.6	684.4	760.9	835.3	710.5	609.0	Electrical equipment, appliance and component
Equipo de transportación	70.3	69.3	73.2	96.1	64.9	81.4	81.4	96.9	106.0	123.8	Transportation equipment
Productos de papel	43.2	45.7	44.9	48.6	49.1	52.3	54.6	58.0	61.7	64.9	Paper and allied products
Productos de cuero	23.4	31.4	31.0	31.6	28.4	18.8	19.0	16.5	16.4	14.5	Leather products
Muebles y otros relacionados	27.8	18.3	27.3	24.8	24.9	35.1	29.5	42.3	38.8	42.6	Furniture and related products
Otra manufactura	2,778.2	2,319.2	2,124.8	2,408.9	2,291.2	2,378.2	2,093.6	2,554.5	2,657.0	2,811.1	Other manufacturing

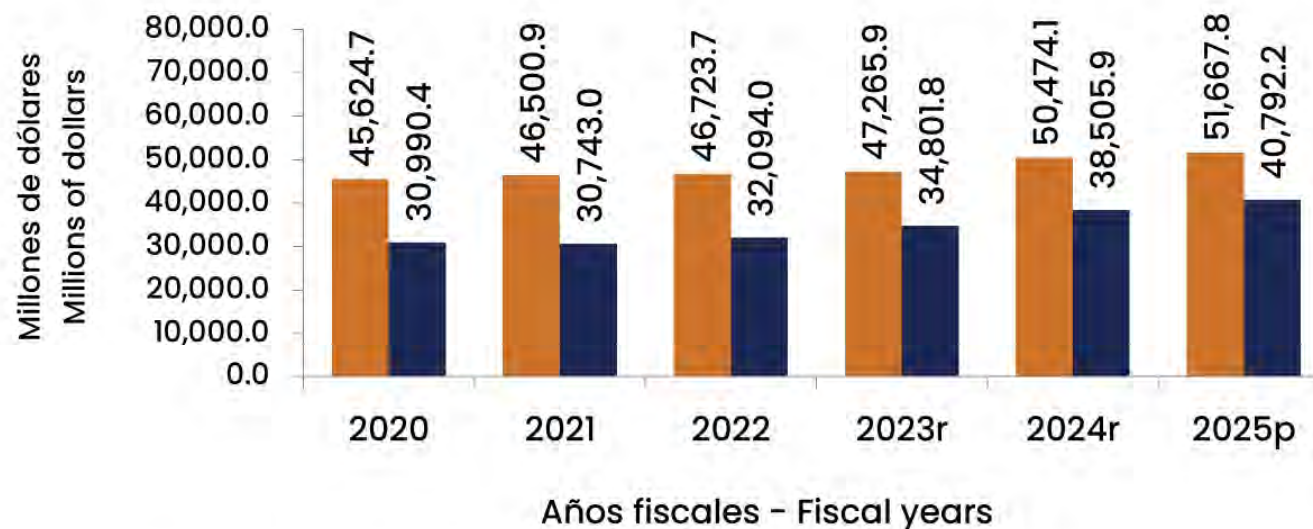
r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME



■ INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA : NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME

■ PRODUCTOS QUÍMICOS Y DERIVADOS : CHEMICAL AND ALLIED PRODUCTS

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 13 - INGRESO BRUTO AGRICOLA: AÑOS FISCALES
TABLE 13 - GROSS FARM INCOME: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
INGRESO BRUTO	896.6	869.6	661.3	841.7	819.6	911.3	918.1	941.3	949.9	960.9	GROSS INCOME
Cosechas tradicionales	14.6	19.7	10.9	3.7	10.5	8.0	15.2	10.1	13.9	10.3	Traditional crops
Café	14.3	19.7	10.7	3.6	10.4	7.9	15.0	9.9	13.7	10.2	Coffee
Arroz*	0.3	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Rice*
Azúcar y mieles	0	0.0	0.2	0.1	0.1	0.1	0.2	0.2	0.2	0.1	Sugar and molasses
Productos pecuarios	425.5	397.1	313.3	323.6	351.9	377.1	391.2	402.2	390.6	388.5	Livestock products
Leche	214.3	201.4	178.8	183.1	178.6	190.4	179.2	196.8	188.4	183.2	Milk
Huevos	15.6	14.6	8.4	13.1	13.0	18.1	23.9	30.6	31.1	33.5	Eggs
Carne de res	31.4	22.0	25.9	24.2	27.7	28.0	31.0	26.4	25.9	25.4	Beef
Carne de cerdo	16	14.8	16.3	17.6	14.2	14.4	22.1	21.0	22.2	23.6	Pork
Aves	87.7	84.0	50.2	50.8	85.3	93.4	97.9	92.3	86.9	86.4	Poultry
Cabros y otras carnes	0.9	1.0	0.5	0.5	0.7	0.7	0.9	1.0	1.1	1.1	Goats and other meats
Otros	59.6	59.4	33.2	34.2	32.3	32.1	36.3	34.1	35.0	35.3	Others
Cambio en inventario de animales	3.2	7.9	5.5	(1.2)	6.7	4.7	2.8	2.3	2.6	2.0	Change in livestock inventory
Legumbres	0.3	0.4	0.0	0.2	0.3	0.4	0.1	0.0	0.0	0.0	Legumes
Frutas	54	55.2	26.3	30.4	53.0	64.4	61.8	95.0	84.6	91.2	Fruits
Vegetales farináceos	90.8	113.2	37.6	69.6	96.5	101.2	95.6	90.2	87.8	87.8	Starchy vegetables
Otros vegetales	37.3	55.3	31.8	30.1	36.9	41.5	31.7	36.2	34.1	35.4	Other vegetables
Plantas ornamentales	35.2	35.2	22.6	32.3	29.5	27.5	30.0	30.6	30.7	31.2	Ornamental plants
Otros productos	235.7	185.6	213.3	353.0	234.3	286.5	289.8	274.8	305.7	314.5	Other products

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.
() Cifras negativas.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.
() Negative figures.

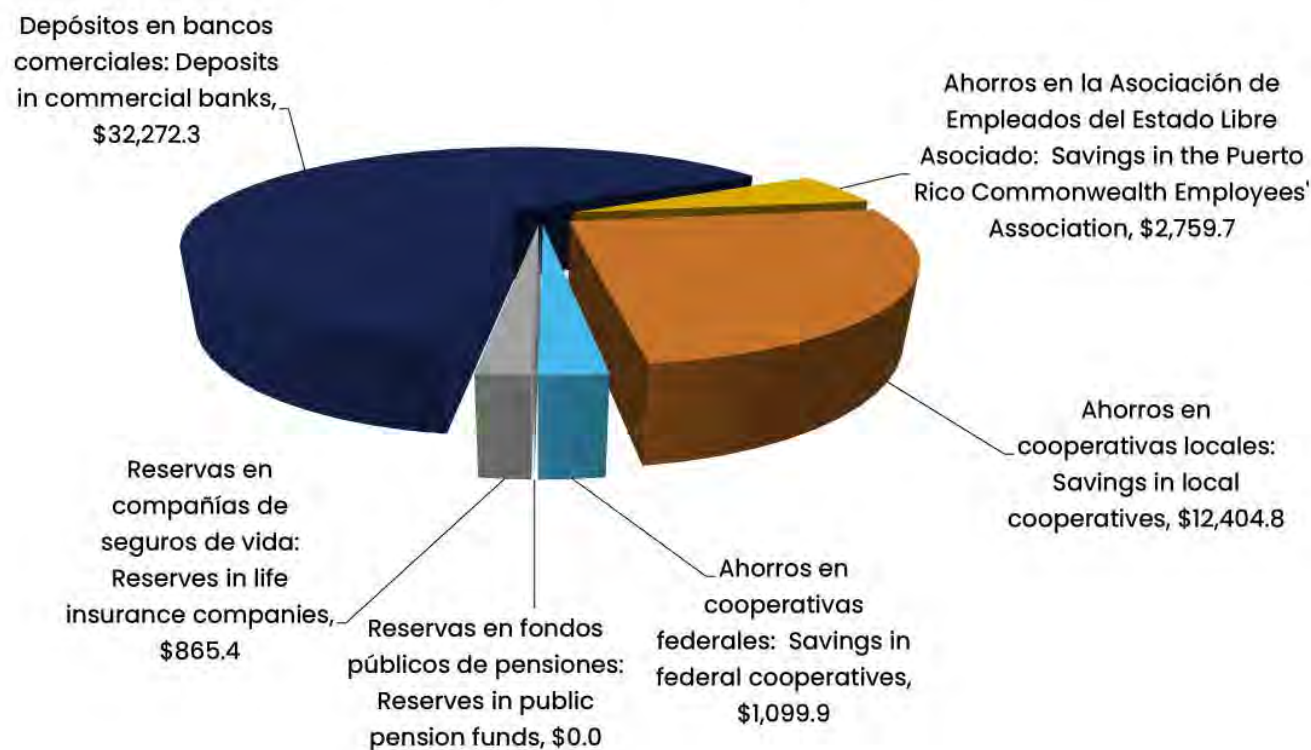
* Para el 2014, la tabla incluye información de arroz no incluida anteriormente.
Para el 2024, la información no está disponible.

* For 2014, the table includes rice information, not previously included.
For 2024, the information is not available.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

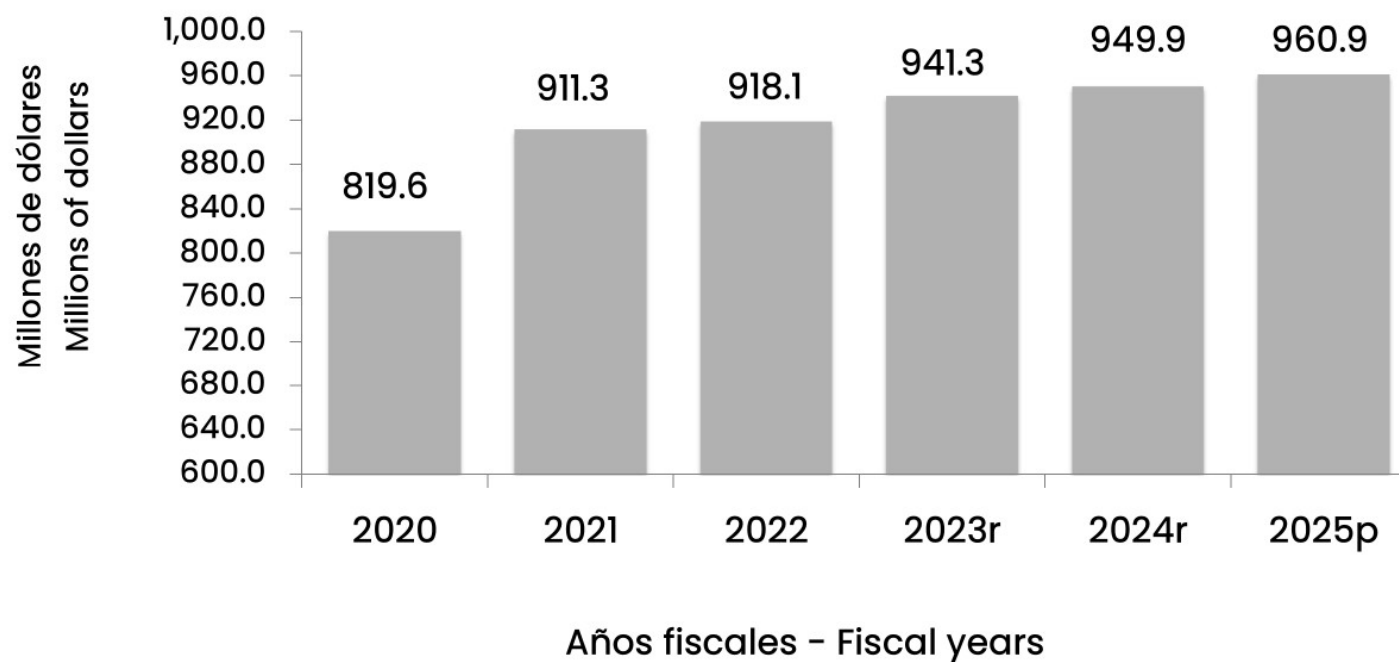
Source: Department of Agriculture, Office of Agricultural Statistics.

ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑO FISCAL 2024p PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEAR 2024p



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INGRESO BRUTO AGRÍCOLA GROSS FARM INCOME



r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.
Source: Department of Agriculture, Office of Agriculture Statistics.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 14 - RELACIÓN ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES
TABLE 14 - RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS

(In millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
PRODUCTO BRUTO	69,985.2	69,049.5	67,601.1	70,765.1	70,353.3	73,357.2	78,642.1	81,902.9	85,437.7	87,571.2	GROSS PRODUCT
Menos: Depreciación	6,979.7	6,659.8	6,673.8	6,769.5	7,099.5	7,299.9	7,478.3	7,655.3	8,658.8	9,161.0	Less: Depreciation
Igual a: Producto neto	63,005.4	62,389.7	60,927.3	63,995.6	63,253.7	66,057.4	71,163.8	74,247.6	76,779.0	78,410.2	Equals: Net product
Más: Subsidios	825.1	650.0	620.8	723.2	634.6	651.0	582.5	650.2	677.2	678.0	Plus: Subsidies
Menos: Contribuciones indirectas	6,462.2	6,839.8	6,609.2	7,104.9	6,195.8	7,645.9	8,017.4	8,132.8	8,564.4	8,749.8	Less: Indirect business taxes
Transferencias de empresas	1,493.7	1,387.7	1,335.4	1,263.0	1,259.0	916.3	869.1	1,089.4	1,219.2	1,260.0	Business transfers
Discrepancia estadística	(317.7)	528.7	(457.4)	725.1	(575.3)	(280.4)	263.2	380.0	415.1	492.7	Statistical discrepancy
IGUAL A: INGRESO NETO	56,192.4	54,283.5	54,060.9	55,625.8	57,008.8	58,426.5	62,596.6	65,295.7	67,257.5	68,585.7	EQUALS: NET INCOME
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	5,412.2	5,579.5	4,819.2	4,753.4	4,783.1	5,741.5	5,636.8	6,418.4	6,613.3	6,829.8	Less: Contributions for social insurance
Empleados	2,170.2	2,189.8	2,095.0	2,041.8	2,012.8	1,977.0	2,177.6	2,821.9	2,945.7	3,073.3	Employees
Patronos	3,241.9	3,389.7	2,724.2	2,711.7	2,770.3	3,764.5	3,459.3	3,596.5	3,667.6	3,756.5	Employers
Ganancias sin distribuir de corporaciones	12,914.6	10,057.2	4,494.5	6,544.8	12,176.1	11,585.8	10,895.1	9,971.6	9,467.7	10,039.3	Undistributed corporate profits
Contribución sobre ingresos de corporaciones	1,663.6	1,602.9	1,775.7	2,491.8	2,072.2	2,144.2	2,608.1	2,954.2	3,349.7	3,270.0	Corporate income tax
Ganancias de empresas públicas	(1,234.9)	(1,076.9)	(1,164.6)	250.5	(927.9)	(1,174.7)	(755.8)	(462.6)	(1,131.0)	(1,763.0)	Profits of public enterprises
Interés recibido por el gobierno (1)	130.3	403.9	(288.1)	(98.8)	(38.6)	(189.6)	(67.5)	1,198.3	1,283.6	1,204.8	Interest received by government (1)
IGUAL A: INGRESO NETO QUE AFLUYE A LAS PERSONAS	37,306.6	37,716.8	44,424.2	41,684.2	38,943.9	40,319.4	44,279.9	45,215.9	47,674.2	49,004.8	EQUALS: NET INCOME THAT FLOWS TO PERSONS
Más: Pagos de transferencia Gobierno	24,358.0	25,436.4	27,128.0	26,518.8	35,972.3	41,236.5	54,518.0	49,032.6	48,635.9	47,467.4	Plus: Transfer payments Government
Central y municipios	5,905.1	5,783.9	6,194.9	5,688.6	6,460.8	7,180.6	7,495.2	6,898.3	7,574.6	7,674.8	Central and municipios
Federal	16,464.2	17,759.1	18,770.5	18,805.1	27,499.3	32,423.8	45,468.4	40,274.6	39,043.9	37,698.1	Federal
Estatales de E.E.U.U.	33.9	30.4	30.0	22.3	17.2	69.5	22.0	77.5	17.4	13.9	U.S. state governments
Empresas	1,493.7	1,387.7	1,335.4	1,263.0	1,259.0	916.3	869.1	1,089.4	1,219.2	1,260.0	Business
Remesas personales	444.3	455.9	467.7	488.4	516.0	543.5	575.6	605.5	689.4	728.0	Private remittances
Otros no residentes	16.7	19.5	329.4	251.3	220.0	102.9	87.8	87.4	91.5	92.5	Other nonresidents
Interés pagado	1,936.1	1,709.8	320.6	(471.0)	(1,041.2)	(913.3)	(1,815.2)	1,146.0	932.0	1,153.9	Interest paid
Gobierno (1)	642.4	490.0	(801.0)	(1,624.3)	(2,138.9)	(1,955.5)	(2,851.0)	(118.8)	(311.4)	(283.4)	Government (1)
Personas	1,293.6	1,219.7	1,121.5	1,153.3	1,097.7	1,042.2	1,035.8	1,264.8	1,243.4	1,437.3	Persons
IGUAL A: INGRESO PERSONAL	63,600.7	64,863.0	71,872.8	67,731.8	73,874.9	80,642.5	96,982.7	95,394.5	97,242.2	97,626.1	EQUALS: PERSONAL INCOME

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.
() Cifras negativas.

(1) Incluye el gobierno central y los municipios.

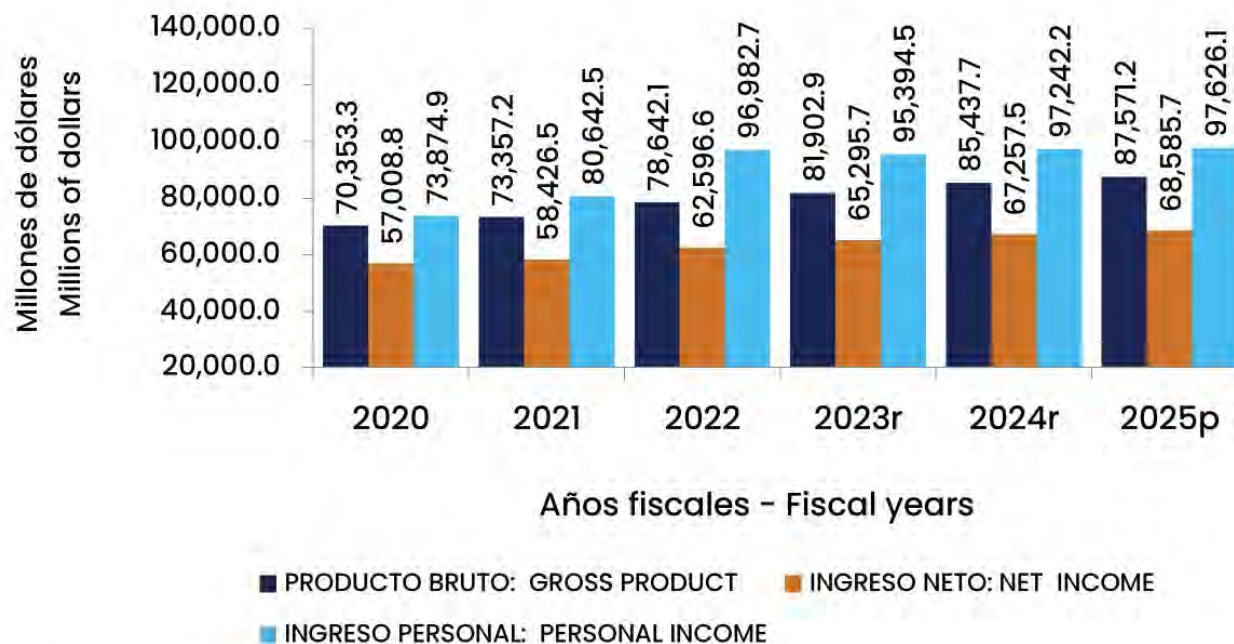
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.
() Negative figures.

(1) Includes central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

RELACIÓN ENTRE PRODUCTO BRUTO, INGRESO NETO E INGRESO PERSONAL RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME AND PERSONAL INCOME



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 15 - INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES
TABLE 15 - PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
INGRESO PERSONAL	63,600.7	64,863.0	71,872.8	67,731.8	73,874.9	80,642.5	96,982.7	95,394.5	97,242.2	97,626.1	PERSONAL INCOME
Compensación a empleados	28,571.9	28,483.5	27,693.7	27,671.0	27,263.8	28,794.8	31,689.7	34,262.1	36,147.9	37,120.0	Employees' compensation
Empresas, personas e instituciones sin fines de lucro	20,114.7	20,028.6	20,107.9	20,637.3	20,752.9	22,482.0	24,046.9	26,354.7	27,797.1	28,992.9	Business, household and nonprofit institutions
Gobierno	7,236.1	7,175.2	6,343.0	5,861.1	5,308.6	5,129.1	6,358.8	6,538.4	7,215.6	6,884.9	Government
Resto del mundo	1,221.1	1,279.8	1,242.8	1,172.6	1,202.3	1,183.6	1,284.0	1,368.9	1,135.3	1,242.2	Rest of the world
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	5,412.2	5,579.5	4,819.2	4,753.4	4,783.1	5,741.5	5,636.8	6,418.4	6,613.3	6,829.8	Less: Contributions for social insurance
Empleados	2,170.2	2,189.8	2,095.0	2,041.8	2,012.8	1,977.0	2,177.6	2,821.9	2,945.7	3,073.3	Employees
Patrones	3,241.9	3,389.7	2,724.2	2,711.7	2,770.3	3,764.5	3,459.3	3,596.5	3,667.6	3,756.5	Employers
Ingresos procedentes de la propiedad	16,083.0	16,522.6	21,870.2	18,295.4	15,421.8	16,352.6	16,411.8	18,518.3	19,071.6	19,868.4	Proprietors' income
Ganancia de empresas no incorporadas	3,139.7	3,479.6	3,618.7	3,859.6	3,966.3	4,292.9	5,037.8	5,818.2	6,483.1	6,918.9	Profit of unincorporated enterprises
Dividendos de corporaciones locales	232.0	239.7	256.7	254.7	308.6	330.0	333.0	332.1	329.3	337.9	Dividends of domestic corporations
Ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior	7.4	9.3	169.2	126.7	128.5	136.9	141.5	243.9	248.3	255.4	Miscellaneous income and dividends received from abroad
Ganancia de personas por arrendamiento	9,480.7	9,386.1	9,570.7	9,615.3	9,863.4	9,420.1	9,760.5	9,942.2	10,316.8	10,622.4	Rental income of persons
Intereses recibidos por personas	3,223.2	3,408.0	8,254.9	4,439.1	1,155.0	2,172.7	1,139.1	2,181.8	1,694.1	1,733.9	Personal interest income
Pagos de transferencia	24,358.0	25,436.4	27,128.0	26,518.8	35,972.3	41,236.5	54,518.0	49,032.6	48,635.9	47,467.4	Transfer payments
Gobierno central y municipios	5,905.1	5,783.9	6,194.9	5,688.6	6,460.8	7,180.6	7,495.2	6,898.3	7,574.6	7,674.8	Central government and municipios
Gobierno federal	16,464.2	17,759.1	18,770.5	18,805.1	27,499.3	32,423.8	45,468.4	40,274.6	39,043.9	37,698.1	Federal government
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	33.9	30.4	30.0	22.3	17.2	69.5	22.0	77.5	17.4	13.9	U.S. state governments
Empresas	1,493.7	1,387.7	1,335.4	1,263.0	1,259.0	916.3	869.1	1,089.4	1,219.2	1,260.0	Business
Otros no residentes	461.1	475.4	797.2	739.7	736.0	646.3	663.3	692.8	780.9	820.5	Other nonresidents

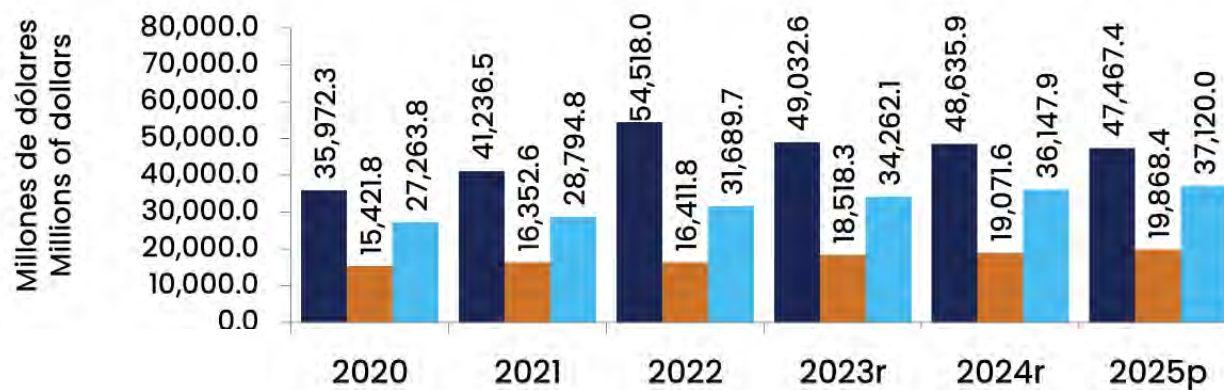
r - Cifras revisadas.
 p - Cifras preliminares.

r - Revised figures.
 p - Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
 Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
 Subprogram of Economic Analysis.

INGRESO PERSONAL PERSONAL INCOME



Años fiscales - Fiscal years

- PAGOS DE TRANSFERENCIA: TRANSFER PAYMENTS
- INGRESOS PROCEDENTES DE LA PROPIEDAD: PROPRIETORS' INCOME
- COMPENSACION NETA A EMPLEADOS: EMPLOYEES' COMPENSATION, NET

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 16 - ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑOS FISCALES
TABLE 16 - PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
ACTIVOS FINANCIEROS, TOTAL	46,901.2	47,943.8	49,570.0	50,148.5	44,278.9	47,038.2	47,459.1	47,729.5	48,061.4	49,402.0	FINANCIAL ASSETS, TOTAL
Depósitos en bancos comerciales	21,426.5	22,268.1	24,421.3	24,239.8	29,116.1	31,138.6	31,461.9	31,505.6	31,386.8	32,272.3	Deposits in commercial banks
Ahorro en bancos federales de ahorro	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Saving in federal saving banks
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado	2,211.2	2,300.8	2,381.3	2,404.0	2,437.7	2,514.5	2,589.4	2,652.7	2,705.7	2,759.7	Savings in the Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Ahorros en cooperativas locales	8,489.0	8,532.4	8,800.5	8,761.1	9,708.0	11,231.5	11,450.2	11,601.1	12,008.6	12,404.8	Savings in local cooperatives
Ahorros en cooperativas federales	645.8	665.1	697.2	712.3	782.9	915.9	975.3	1,028.4	1,057.6	1,099.9	Savings in federal cooperatives
Reservas en fondos públicos de pensiones	12,862.8	12,963.8	12,106.3	12,916.0	1,165.2	212.9	0.0	0.0	0.0	0.0	Reserves in public pension funds
Reservas en compañías de seguros de vida	1,265.9	1,213.5	1,163.3	1,115.2	1,069.0	1,024.8	982.4	941.7	902.8	865.4	Reserves in life insurance companies

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

- (1) Desde 1983 se incluyen depósitos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.
- (2) Desde 1995 se incluyen sólo dos bancos federales de ahorro. Estos pasaron a ser bancos comerciales en 1999.
- (3) El balance pendiente de las Reservas en el fondo de pensiones públicas se mostrará hasta el año fiscal 2021, debido a la aprobación de la Ley 106-2017 y la ratificación del Plan de Ajuste de Deuda (PAD) después del 12 de octubre de 2022.

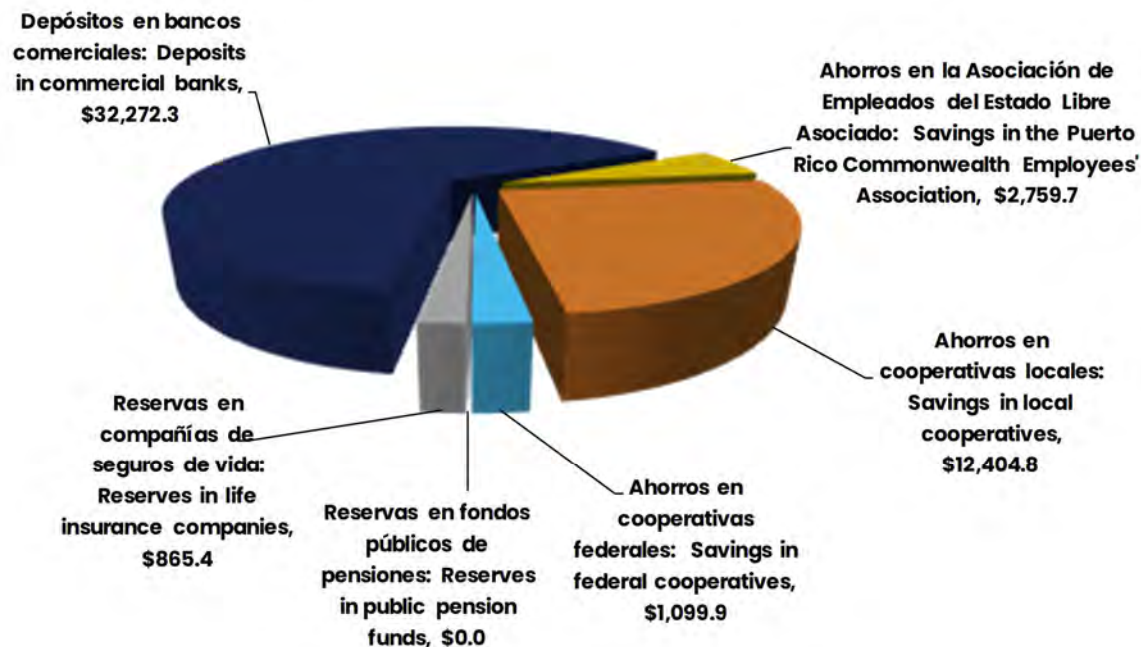
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

- (1) Since 1983 deposits in trust companies with banking powers have been included.
- (2) Since 1995 only two federal saving banks are included. They became commercial banks in 1999.
- (3) The outstanding balance of Reserves in public pension fund will show through fiscal 2021, because the approval of Act 106- 2017 and Debt Adjustment Plan's (DAP) confirmation after October 12, 2022.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑO FISCAL 2025p PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEAR 2025p



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 17 - DEUDA DE LOS CONSUMIDORES: AÑOS FISCALES
TABLE 17 - CONSUMERS' DEBT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
DEUDA DE LOS CONSUMIDORES, TOTAL	22,878.9	21,712.9	23,911.9	22,673.6	22,775.2	24,170.2	26,937.4	29,160.7	30,761.4	30,804.1	CONSUMERS' DEBT, TOTAL
Bancos comerciales	5,706.3	5,463.7	5,523.5	5,776.2	5,620.0	5,737.4	6,532.1	7,505.3	8,253.8	8,589.1	Commercial banks
Compañías de préstamos personales pequeños	378.4	313.1	320.1	335.7	313.5	246.4	242.6	253.7	258.0	235.4	Small personal loans companies
Bancos federales de ahorro	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Federal saving banks
Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	1,528.6	1,589.7	1,623.5	1,567.0	1,509.0	1,401.2	1,351.5	1,346.6	1,344.8	1,342.9	Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Cooperativas federales de ahorro y crédito	444.8	474.0	536.3	552.7	535.6	558.1	728.9	819.5	814.0	0.0	Federal credit and saving unions
Cooperativas locales de ahorro y crédito	4,683.9	4,753.7	4,768.7	5,062.6	5,128.5	5,401.3	5,925.1	6,724.7	7,278.9	7,608.1	Local credit and saving unions
Fondos públicos de pensiones	878.4	754.3	647.2	475.0	242.9	73.7	58.6	95.6	79.0	21.9	Pension public funds
Compañías de seguros	213.2	200.7	190.4	179.1	180.4	200.9	212.0	236.3	255.8	269.8	Insurance companies
Compañías de venta condicional	7,603.2	6,669.6	8,744.2	7,115.2	7,562.7	8,823.8	10,090.8	10,292.6	10,498.5	10,708.4	Installment sale companies
Cuentas de crédito rotativas y a plazo diferido (1)	977.5	1,015.6	1,055.1	1,096.3	1,139.0	1,183.3	1,229.4	1,277.3	1,327.1	1,376.8	Revolving credit cards and deferred installments (1)
"Student Loan Marketing Association"	464.7	478.5	502.7	513.9	525.5	545.3	566.4	609.0	651.6	651.6	Student Loan Marketing Association

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

(1) No incluye todas las tarjetas de crédito.
Debido a la promulgación de la Ley 106-2017, los préstamos personales del fideicomiso de pensiones públicas irán disminuyendo anualmente hasta que extingan su balance.

(1) Does not include all credit cards.
Due to the enactment of Act 106-2017, personal loans from the public pension trust will be reduced over the years until their balance is extinguished.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del AEELA, National Credit Union Administration, Corporación para la Supervisión y Seguro de Cooperativas de Puerto Rico (COSSEC), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y de la Universidad de Puerto Rico.

Source: Office of the Commissioner of Financial Institutions, Puerto Rico Commonwealth Employees' Association, National Credit Union Administration, Insurance Corporation for Cooperative of Puerto Rico (COSSEC), and Employee's Retirement Systems of the Electric Power Authority, Commonwealth, Teachers, and the University of Puerto Rico.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 18 - BALANZA DE PAGOS: AÑOS FISCALES
TABLE 18 - BALANCE OF PAYMENTS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
Cuenta corriente	9,514.9	8,140.2	(4,565.4)	(4,857.6)	15,145.1	7,818.9	14,560.3	10,231.8	6,028.4	3,945.2	Current account
Crédito	102,573.9	103,221.3	98,522.0	101,623.0	109,606.6	109,270.2	128,244.0	128,856.0	128,786.8	131,004.8	Credit
Débito	93,059.0	95,081.1	103,087.4	106,480.6	94,461.5	101,451.3	113,683.8	118,624.2	122,758.4	127,059.6	Debit
Bienes y servicios	26,597.5	24,212.0	12,043.9	11,521.1	18,517.7	6,054.2	(429.9)	(1,059.5)	(208.1)	(2,289.3)	Goods and services
Crédito	79,090.6	78,333.8	68,413.9	70,929.9	69,903.6	62,431.0	64,956.1	69,221.0	69,730.8	69,931.4	Credit
Débito	52,493.1	54,121.8	56,370.0	59,408.7	51,385.9	56,376.9	65,386.0	70,280.5	69,938.9	72,220.7	Debit
Bienes	24,565.4	22,244.6	12,452.7	12,065.9	19,250.7	13,169.5	6,029.3	5,276.0	5,848.2	3,742.4	Goods
Crédito	73,336.9	72,611.4	63,003.7	64,911.3	64,600.1	57,609.9	58,066.4	61,590.7	61,667.9	61,269.1	Credit
Débito	48,771.6	50,366.8	50,551.0	52,845.4	45,349.4	44,440.5	52,037.1	56,314.7	55,819.7	57,526.7	Debit
Mercancías generales según la BP: Crédito	73,336.9	72,611.4	63,003.7	64,911.3	64,600.1	57,609.9	58,066.4	61,590.7	61,667.9	61,269.1	General merchandise on a BOP basis: Credit
Mercancías generales: exportaciones	73,332.5	72,608.8	63,002.7	64,908.6	64,600.1	57,609.8	58,066.2	61,590.5	61,667.7	61,269.1	General merchandise: exports
De las cuales: Reexportación	(219.0)	(131.6)	(189.7)	(112.3)	(70.8)	(104.8)	(135.9)	(175.0)	(155.4)	(0.7)	Of which: Re-exports
Oro no monetario	4.4	2.5	1.0	2.7	0.0	0.2	0.2	0.2	0.2	0.0	Nonmonetary gold
Mercancías generales según la BP: Débito	48,771.6	50,366.8	50,551.0	52,845.4	45,349.4	44,440.5	52,037.1	56,314.7	55,819.7	57,526.7	General merchandise on a BOP basis: Debit
Mercancías generales: importaciones	48,769.7	50,365.4	50,549.4	52,841.7	45,346.5	44,436.8	52,034.3	56,312.2	55,729.7	57,523.8	General merchandise: imports
Oro no monetario	1.9	1.4	1.6	3.7	2.9	3.6	2.7	2.5	90.0	2.9	Nonmonetary gold
Servicios	2,032.1	1,967.4	(408.8)	(544.8)	(733.0)	(7,115.3)	(6,459.2)	(6,335.4)	(6,056.3)	(6,031.8)	Services
Crédito	5,753.6	5,722.4	5,410.2	6,018.5	5,303.5	4,821.1	6,889.7	7,630.3	8,062.9	8,662.3	Credit
Débito	3,721.5	3,755.0	5,819.0	6,563.4	6,036.5	11,936.4	13,348.9	13,965.8	14,119.2	14,694.0	Debit
Servicios de manufactura sobre insumos físicos pertenecientes a otros: Crédito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Manufacturing services on physical inputs owned by others: Credit
Servicios de manufactura sobre insumos físicos pertenecientes a otros: Débito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Manufacturing services on physical inputs owned by others: Debit
Mantenimiento y reparaciones n.i.o.p.: Crédito	28.8	33.8	19.7	16.4	12.1	18.5	9.6	10.8	23.9	12.7	Maintenance and repair services n.i.e.: Credit
Mantenimiento y reparaciones n.i.o.p.: Débito	10.5	21.3	19.7	12.4	11.4	13.6	6.8	4.3	3.7	7.6	Maintenance and repair services n.i.e.: Debit
Transporte: Crédito	470.0	527.3	465.2	527.0	406.3	111.9	118.0	103.0	108.9	109.2	Transport: Credit
Transporte: Débito	1,849.2	1,918.7	2,078.6	2,311.4	2,399.5	2,616.1	3,895.2	4,159.9	3,759.7	4,018.0	Transport: Debit
Viajes: Crédito	3,973.5	3,868.0	3,302.9	3,611.7	2,920.7	2,786.5	4,567.2	5,378.7	6,012.0	6,514.9	Travel: Credit
Viajes: Débito	719.9	709.5	582.3	714.5	622.9	619.0	881.7	994.7	1,051.6	1,110.5	Travel: Debit
Construcción: Crédito	0.0	0.0	0.4	0.2	0.1	0.2	0.2	0.0	0.0	0.0	Construction: Credit
Construcción: Débito	0.0	0.0	83.7	105.3	72.1	65.9	99.4	97.7	94.0	91.7	Construction: Debit
Servicios de seguros y pensiones: Crédito	47.6	48.4	4.7	44.5	58.9	67.7	75.0	74.6	72.1	69.4	Insurance and pension services: Credit
Servicios de seguros y pensiones: Débito	564.6	532.3	952.7	1,081.9	906.3	795.9	1,037.3	920.4	970.9	1,041.0	Insurance and pension services: Debit
Servicios financieros: Crédito	390.2	346.8	228.2	314.7	532.8	426.7	656.8	500.5	373.6	418.3	Financial services: Credit
Servicios financieros: Débito	5.1	5.1	228.2	314.7	530.4	426.7	656.8	501.0	374.3	419.0	Financial services: Debit
Cargos por el uso de la propiedad intelectual n.i.o.p.: Crédito	0.0	0.0	65.7	64.1	66.0	72.0	73.1	76.1	79.5	81.8	Charges for the use of intellectual property n.i.e.: Credit
Cargos por el uso de la propiedad intelectual n.i.o.p.: Débito	0.0	0.0	1,336.0	1,517.6	955.1	6,811.8	6,156.5	6,710.2	7,329.0	7,435.6	Charges for the use of intellectual property n.i.e.: Debit
Servicios de telecomunicaciones, informática e información: Crédito	8.8	10.2	29.4	30.3	27.2	29.2	29.6	30.4	31.2	32.1	Telecommunications, computer, and information services: Credit
Servicios de telecomunicaciones, informática e información: Débito	7.7	7.9	91.8	89.0	117.7	103.8	97.5	95.1	97.6	103.6	Telecommunications, computer, and information services: Debit
Otros servicios empresariales: Crédito	56.4	72.3	487.6	555.6	623.6	690.9	691.3	717.5	756.1	763.8	Other business services: Credit
Otros servicios empresariales: Débito	300.9	277.7	170.5	119.2	125.5	212.0	216.9	157.2	166.2	168.5	Other business services: Debit
Servicios personales, culturales y recreativos: Crédito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Personal, cultural, and recreational services: Credit
Servicios personales, culturales y recreativos: Débito	23.7	21.2	5.1	6.5	6.9	4.7	5.4	5.9	6.5	6.6	Personal, cultural, and recreational services: Debit
Bienes y servicios del gobierno, n.i.o.p.: Crédito	778.4	815.6	806.4	854.1	655.7	617.6	669.0	738.7	605.4	660.0	Government goods and services n.i.e.: Credit
Bienes y servicios del gobierno, n.i.o.p.: Débito	239.9	261.4	270.4	290.9	288.7	266.9	295.4	319.5	265.7	291.9	Government goods and services n.i.e.: Debit

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 18 - BALANZA DE PAGOS: AÑOS FISCALES (Cont.)
TABLE 18 - BALANCE OF PAYMENTS: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
Ingreso primario	(37,978.6)	(38,267.5)	(42,219.1)	(41,551.5)	(37,764.2)	(39,323.1)	(42,259.9)	(42,537.0)	(46,660.4)	(48,082.7)	Primary income
Crédito	2,369.4	2,427.6	4,278.7	5,294.0	4,949.3	5,481.2	5,789.2	5,580.5	5,893.5	6,508.9	Credit
Débito	40,348.0	40,695.1	46,497.9	46,845.5	42,713.4	44,804.3	48,049.1	48,117.5	52,553.9	54,591.6	Debit
Remuneración de empleados: Crédito	1,327.8	1,402.8	1,947.0	1,913.2	1,951.7	1,989.4	2,395.6	2,771.7	2,966.7	3,555.8	Compensation of employees: Credit
Remuneración de empleados: Débito	72.3	82.7	425.6	256.9	213.4	281.0	446.0	650.8	706.5	746.0	Compensation of employees: Debit
Renta de la inversión: Crédito	644.6	665.5	1,968.6	2,840.3	2,683.9	3,127.3	3,020.5	2,387.6	2,482.8	2,455.0	Investment income: Credit
Inversión directa	12.7	21.3	297.7	672.4	689.9	736.3	730.6	788.0	834.1	844.8	Direct investment
Inversión de cartera	632.0	644.2	1,670.9	2,167.9	1,994.0	2,391.0	2,290.0	1,599.6	1,648.8	1,610.2	Portfolio investment
Renta de la inversión: Débito	36,388.5	36,560.1	41,999.7	42,241.8	38,307.1	39,334.1	42,118.2	41,148.2	45,148.5	46,720.2	Investment income: Debit
Inversión directa	33,392.0	34,793.5	40,186.3	39,750.1	35,035.1	36,063.8	37,618.9	38,865.2	42,332.2	43,249.7	Direct investment
Inversión de cartera	2,996.5	1,766.5	1,813.5	2,491.7	3,272.1	3,270.3	4,499.3	2,283.0	2,816.3	3,470.4	Portfolio investment
Otro ingreso primario: Crédito	397.0	359.3	363.0	540.6	313.7	364.5	373.1	421.2	443.9	498.1	Other primary income: Credit
Otro ingreso primario: Débito	3,887.2	4,052.3	4,072.5	4,346.8	4,192.9	5,189.2	5,485.0	6,318.4	6,699.0	7,125.4	Other primary income: Debit
Ingreso secundario	20,896.0	22,195.7	25,609.9	25,172.8	34,391.6	41,087.8	57,250.1	53,828.3	52,896.9	54,317.3	Secondary income
Crédito	21,113.9	22,459.9	25,829.4	25,399.1	34,753.7	41,358.0	57,498.7	54,054.5	53,162.5	54,564.6	Credit
Débito	217.9	264.2	219.5	226.3	362.1	270.1	248.6	226.2	265.6	247.3	Debit
Gobierno general: Crédito	3,746.0	3,690.0	5,701.4	5,319.0	5,983.3	7,611.5	10,690.6	12,461.6	12,648.7	15,286.8	General government: Credit
Gobierno general: Débito	86.2	83.9	115.9	127.3	274.2	176.9	155.5	142.2	176.2	156.6	General government: Debit
Sociedades financieras, sociedades no financieras, hogares e ISFLSH: Crédito	17,367.9	18,769.9	20,128.0	20,080.1	28,770.4	33,746.5	46,808.1	41,592.9	40,513.8	39,277.8	Financial corporations, nonfinancial corporations, households, and NPISHs: Credit
Sociedades financieras, sociedades no financieras, hogares e ISFLSH: Débito	131.6	180.3	103.7	99.0	87.9	93.3	93.1	84.0	89.4	90.7	Financial corporations, nonfinancial corporations, households, and NPISHs: Debit
Cuenta de capital (1)	0.0	0.0	5,153.6	2,978.7	819.4	825.6	308.8	297.7	243.2	335.0	Capital account (1)
Crédito	0.0	0.0	5,153.6	2,978.7	819.4	825.6	308.8	297.7	243.2	335.0	Credit
Débito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Debit
Cuenta financiera	102.1	9,544.0	357.7	(2,129.7)	16,177.2	8,287.0	14,635.5	10,085.6	6,503.0	3,953.6	Financial account
Adquisición neta de activos financieros	1,078.8	3,695.3	194.7	1,105.7	(8,241.3)	3,189.0	(3,958.2)	2,456.7	(2,044.5)	(4,708.5)	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	976.7	(5,848.7)	(163.0)	3,235.3	(24,418.5)	(5,098.0)	(18,593.6)	(7,628.8)	(8,547.5)	(8,662.1)	Net incurrence of liabilities
Inversión directa	(610.9)	(1,086.1)	(8,181.8)	(11,057.6)	20,857.8	10,715.5	3,133.1	6,615.5	14,862.4	9,339.4	Direct investment
Adquisición neta de activos financieros	606.7	(674.6)	1,093.6	(2,716.3)	(1,714.2)	1,678.3	(1,448.9)	(1,243.3)	(21.8)	(285.0)	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	1,217.6	411.4	9,275.4	8,341.3	(22,572.0)	(9,037.2)	(4,581.9)	(7,858.8)	(14,884.2)	(9,624.4)	Net incurrence of liabilities
Inversión de cartera	763.6	10,030.0	7,007.6	9,581.0	(2,837.2)	(2,270.1)	12,592.4	6,289.7	(6,884.6)	(4,238.7)	Portfolio investment
Adquisición neta de activos financieros	558.2	2,345.5	(2,490.6)	4,351.2	(4,807.6)	1,581.8	(2,569.5)	5,396.9	(1,086.1)	(3,474.4)	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	(205.4)	(7,684.4)	(9,498.1)	(5,229.8)	(1,970.4)	3,851.9	(15,161.8)	(892.8)	5,798.4	764.3	Net incurrence of liabilities
Derivados financieros (distintos de reservas) y opciones de compra de acciones por parte de empleados	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Financial derivatives (other than reserves) and employee stock options
Adquisición neta de activos financieros	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Net incurrence of liabilities
Otra inversión	(50.6)	600.1	1,532.0	(653.0)	(1,843.3)	(158.4)	(1,090.0)	(2,819.6)	(1,474.8)	(1,147.1)	Other investment
Adquisición neta de activos financieros	(86.0)	2,024.4	1,591.7	(529.2)	(1,719.5)	(71.1)	60.1	(1,696.9)	(936.6)	(949.1)	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	(35.4)	1,424.3	59.7	123.9	123.9	87.3	1,150.1	1,122.7	538.2	198.0	Net incurrence of liabilities
Activos de reserva	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Reserve assets
Adquisición neta de activos financieros	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Net acquisition of financial assets
Errores y omisiones netos	(9,412.8)	1,403.8	(230.5)	(250.9)	213.5	(357.6)	(233.6)	(444.0)	231.4	(326.6)	Net errors and omissions

r - Cifras revisadas.
 p - Cifras preliminares.

r - Revised figures.
 p - Preliminary figures.

n.i.o.p - No incluidos en otra parte.

n.i.e. - Not included elsewhere.

ISFLSH - Instituciones sin fines de lucro que sirven a los hogares.

NPISH - Nonprofit institutions serving households.

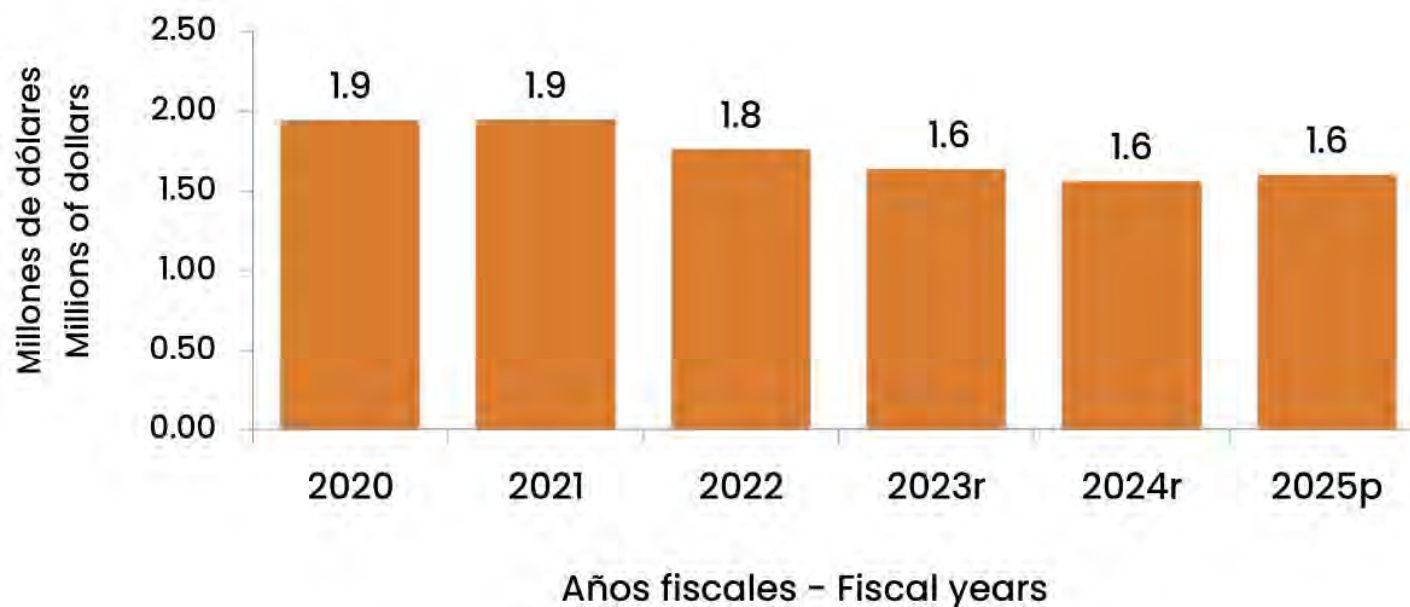
(1) Incluye los estimados de transferencias de capital para transacciones que incluyen: adquisición de activos, fijos, cancelación de obligaciones de deuda y reclamaciones de indemnización de seguros no de vida.

(1) Includes the capital transfer estimates for transactions including: the acquisition of fixed assets, debt obligation cancellation, and nonlife insurance claims.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

RELACIÓN ENTRE ACTIVOS Y DEUDA DE LOS CONSUMIDORES RATIO BETWEEN CONSUMERS' ASSETS AND DEBT

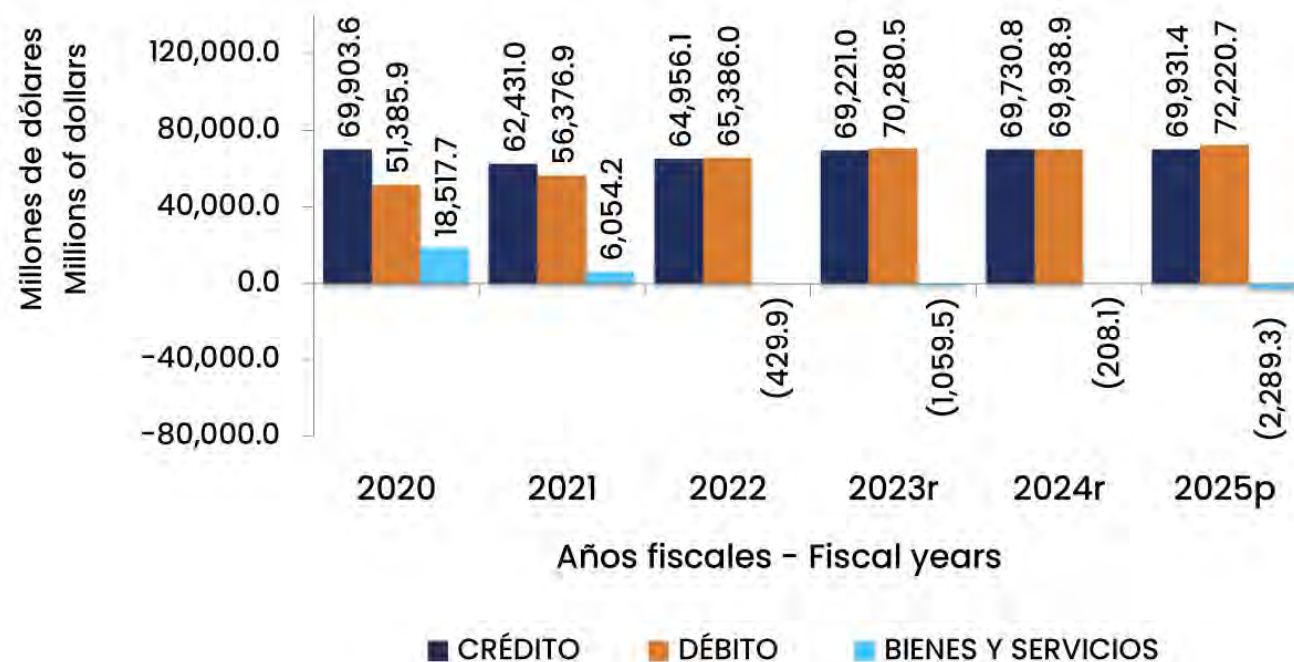


r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del AEELA, National Credit Union Administration, Corporación para la Supervisión y Seguro de Cooperativas de Puerto Rico (COSSEC), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y de la Universidad de Puerto Rico.

Source: Office of the Commissioner of Financial Institutions, Puerto Rico Commonwealth Employees' Association, National Credit Union Administration, Insurance Corporation for Cooperative of Puerto Rico (COSSEC), and Employee's Retirement Systems of the Electric Power Authority, Commonwealth, Teachers, and the University of Puerto Rico.

BALANZA DE PAGOS BALANCE OF PAYMENTS



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS



r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 19 - NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 19 - NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
Número de visitantes, total (En miles)	5,002.4	4,926.8	4,259.8	4,930.4	3,882.0	2,754.7	4,596.3	6,292.2	6,885.5	7,077.0	Number of visitors, total (In thousands)
Turistas	3,735.7	3,513.1	3,068.2	3,179.8	2,617.4	2,754.7	4,231.9	5,046.2	5,551.2	5,774.8	Tourists
En hoteles (1)	1,795.6	1,816.5	1,178.3	1,496.6	1,196.1	1,166.8	1,785.1	1,822.0	1,915.9	2,001.9	In hotels (1)
En otros sitios (2)	1,940.2	1,696.5	1,889.9	1,683.2	1,421.3	1,587.9	2,446.9	3,224.3	3,635.3	3,772.8	In other places (2)
Excursionistas (3)	1,266.7	1,413.7	1,191.6	1,750.6	1,264.6	0.0	364.4	1,246.0	1,334.2	1,302.2	Excursionists (3)
Gastos de visitantes, total (Viajes: Crédito)	3,973.5	3,868.0	3,302.9	3,611.7	2,920.7	2,786.5	4,567.2	5,378.7	6,012.0	6,514.9	Visitors' expenditures, total (Travel: Credit)
Turistas	3,782.4	3,652.8	3,117.9	3,338.8	2,722.5	2,786.5	4,507.4	5,170.3	5,783.4	6,268.6	Tourists
En hoteles (1)	2,117.9	2,167.8	1,433.7	1,833.2	1,448.7	1,379.9	2,063.2	2,183.4	2,354.8	2,347.9	In hotels (1)
En otros sitios (2)	1,664.5	1,485.0	1,684.2	1,505.6	1,273.7	1,406.6	2,444.2	2,986.9	3,428.6	3,920.7	In other places (2)
Excursionistas (3)	191.1	215.2	185.0	272.9	198.2	0.0	59.9	208.4	228.6	246.3	Excursionists (3)
Número y gastos de Turistas											Number and expenditures of Tourists
Estados Unidos											United States
Número de turistas	3,241.8	3,048.4	2,667.4	2,838.0	2,372.7	2,696.1	3,933.6	4,631.5	5,115.4	5,257.7	Number of tourists
Gastos	3,282.3	3,169.7	2,710.6	2,980.0	2,468.0	2,727.2	4,189.6	4,745.3	5,329.4	5,707.3	Expenditures
Países extranjeros											Foreign countries
Número de turistas	488.4	459.2	395.5	337.0	240.4	55.9	293.3	405.2	418.4	494.3	Number of tourists
Gastos	494.5	477.5	401.9	353.8	250.0	56.6	312.3	415.2	435.9	536.6	Expenditures
Islas Vírgenes											Virgin Islands
Número de turistas	5.5	5.4	5.4	4.8	4.3	2.7	5.1	9.6	17.4	22.8	Number of tourists
Gastos	5.6	5.7	5.4	5.0	4.5	2.7	5.5	9.8	18.1	24.7	Expenditures

r - Cifras revisadas.
 p - Cifras preliminares.

- (1) Visitantes en hoteles, resorts, casas de huéspedes, condo-hoteles, paradores y otros alojamientos.
 (2) Visitantes en residencias de familiares y amigos, alquileres a corto plazo y otros.
 (3) Visitantes en barcos cruceros.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
 p - Preliminary figures.

- (1) Visitors in hotels, resorts, guest houses, condo-hotels, paradores, and other lodgings.
 (2) Visitors at residences of family and friends, short-term rentals and others.
 (3) Visitors on cruise ships.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 20 - GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 20 - NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
TOTAL	1,764.4	1,838.0	1,952.6	1,929.6	2,019.5	1,868.9	2,060.6	2,224.6	2,507.4	2,733.6	TOTAL
Agencias para la defensa nacional	928.0	971.6	848.7	1,018.2	1,065.7	990.6	1,087.4	1,173.9	1,323.1	1,442.5	National defense agencies
Departamento de Asuntos del Veterano	517.7	542.0	393.1	568.0	594.5	547.5	606.6	654.9	738.1	804.7	Department of Veterans' Affairs
Departamento de la Defensa	410.3	429.6	455.6	450.2	471.2	443.1	480.8	519.0	585.0	637.8	Department of Defense
Otras agencias	836.4	866.4	1,103.9	911.4	953.8	878.3	973.2	1,050.7	1,184.3	1,291.1	Other agencies
Administración de Pequeños Negocios	2.9	3.0	3.3	3.2	3.3	3.1	3.4	3.7	4.2	4.6	Small Business Administration
Administración de Servicios Generales	46.5	46.4	49.2	48.7	50.9	46.9	52.0	56.6	63.3	68.9	General Services Administration
Departamento de Agricultura	51.7	54.1	57.4	56.7	59.3	54.6	60.5	65.3	73.7	80.2	Department of Agriculture
Departamento de Comercio	16.7	17.5	18.6	18.3	19.2	17.7	19.6	21.1	23.8	26.0	Department of Commerce
Departamento de Justicia	108.8	113.9	120.8	119.4	124.9	115.1	127.5	137.6	155.1	169.1	Department of Justice
Departamento de lo Interior	12.4	13.0	13.8	13.6	14.3	13.1	14.5	15.7	17.8	19.2	Department of the Interior
Departamento de Salud y Servicios Humanos	78.5	78.4	83.2	82.2	86.1	79.2	87.8	94.8	106.8	116.5	Department of Health and Human Services
Departamento de Seguridad Nacional	228.5	239.2	253.8	250.8	242.4	241.7	267.7	289.1	325.8	355.2	Department of Homeland Security
Departamento del Tesoro (1)	51.0	53.4	38.8	56.0	58.6	54.0	59.7	64.5	72.7	79.3	Department of the Treasury (1)
Departamento del Trabajo	(2.6)	(2.7)	(1.0)	(2.8)	(2.9)	(2.7)	(3.0)	(3.2)	(3.6)	(4.0)	Department of Labor
Departamento de Transportación (1)	36.6	38.3	40.6	38.7	42.0	38.7	42.8	46.2	52.1	56.8	Department of Transportation (1)
Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano	9.0	9.5	10.0	10.0	10.4	9.6	10.6	11.4	12.9	14.0	Department of Housing and Urban Development
Servicio Postal	110.3	115.5	103.1	121.0	126.7	116.7	129.2	139.3	157.3	171.5	Postal Service
Otras agencias	86.0	86.9	312.3	95.6	118.6	90.7	101.0	108.6	122.4	133.8	Other agencies

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

r - Revised figures.

p - Preliminary figures.

Nota: La contribución del gobierno federal a sistemas de seguridad social está incluida dentro de los gastos de cada una de las agencias.

Note: Federal government contribution to social insurance systems is included within the expenditures of each of the agencies.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
Total de recibos	18,077.0	19,321.5	20,325.5	20,743.3	30,201.4	33,980.4	47,619.6	42,654.6	41,812.3	40,674.6	Total receipts
Gobierno federal, total	17,147.5	18,533.7	19,582.1	19,625.8	28,281.6	33,401.2	46,443.6	41,218.2	40,025.5	38,798.4	Federal government, total
Transferencias a individuos	16,906.8	18,294.5	19,330.8	19,340.4	28,034.5	33,100.2	46,144.7	40,900.1	39,732.8	38,457.3	Transfers to individuals
Beneficios a veteranos	1,229.5	1,762.0	1,390.4	1,297.3	1,589.6	1,408.6	1,772.4	1,700.2	1,289.9	1,543.7	Veteran benefits
Beneficios de Medicare	4,511.4	5,429.6	5,239.4	5,298.1	6,500.6	6,381.4	7,933.5	8,967.0	7,540.2	9,152.1	Medicare benefits
Beneficios de Seguro Social	7,820.2	7,875.0	8,621.5	7,568.5	9,256.8	8,613.3	9,841.8	10,785.9	11,654.5	11,302.2	Social Security benefits
Becas	780.3	666.2	861.6	833.5	797.3	648.4	680.8	824.9	838.1	870.1	Scholarships
Pensiones del sistema federal de retiro	142.8	147.6	152.4	148.5	147.4	130.0	129.9	125.9	126.7	137.1	United States civil service retirement pensions
Ayuda para la vivienda	208.4	276.6	568.3	1,023.7	360.3	764.0	1,178.5	2,381.5	2,839.5	1,061.8	Housing assistance
Asistencia Nutricional	1,907.5	1,893.8	2,282.1	2,728.2	2,831.0	2,920.5	3,810.6	2,849.2	3,174.3	2,940.7	Nutritional Assistance
Rehabilitación de vivienda	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	922.0	946.5	963.7	970.5	978.8	Housing rehabilitation
Ayuda para familias en áreas de desastre	4.0	2.0	142.1	42.5	90.7	303.3	731.8	3,152.4	1,230.4	1,427.5	Assistance to families in disaster areas
Transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro (1)	31.5	43.5	46.4	190.3	434.2	39.6	33.1	150.7	250.8	69.8	Transfers to private non profit institutions (1)
Cancelaciones de préstamos	11.1	11.7	11.7	13.6	0.0	28.4	72.6	137.9	276.2	80.7	Cancellation of loans
Otros (2)	237.7	189.7	-7.8	174.6	6,026.6	11,862.6	19,013.2	8,860.8	9,541.7	8,892.7	Others (2)
Subsidios a industrias	240.7	239.2	251.2	285.4	247.1	301.0	298.9	318.1	292.7	341.1	Subsidies to industries
Sector gubernamental	240.2	238.8	251.2	285.4	247.1	301.0	298.9	318.1	292.7	341.1	Government sector
Sector privado, Workforce Investment Act	0.5	0.5	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Private sector, Workforce Investment Act
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	33.9	30.4	30.0	22.3	17.2	69.5	22.0	77.5	17.4	13.9	U.S. state governments
Otros no residentes	895.6	757.4	713.4	1,095.2	1,902.6	509.8	1,154.0	1,358.9	1,769.4	1,862.3	Other nonresidents

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
Total de pagos	4,019.2	4,319.9	4,295.4	4,576.4	4,557.7	5,381.6	5,736.4	6,548.3	6,965.5	7,376.1	Total Payments
Gobierno federal, total	3,888.5	4,053.8	4,072.8	4,348.3	4,193.7	5,189.4	5,486.9	6,320.1	6,697.8	7,125.8	Federal government, total
Transferencias de individuos	1,976.2	2,082.5	2,097.8	2,145.2	2,144.4	2,249.4	2,685.7	3,265.4	3,444.0	3,640.5	Transfers from individuals
Derechos por pasaporte	4.0	3.5	3.3	3.3	2.7	2.8	2.8	3.6	0.9	3.3	Passport fees
Aportación al Medicare	442.6	535.5	560.3	535.2	535.2	676.4	676.4	625.4	689.0	759.1	Medicare contribution
Aportaciones de los empleados a sistemas de seguridad social	1,529.6	1,543.6	1,534.2	1,606.7	1,606.4	1,570.2	2,006.5	2,636.3	2,754.1	2,878.0	Employees' contribution to social security systems
Primas al seguro de vida por servicio nacional	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.9	2.1	Premiums on national services life insurance
Aportación al sistema federal de retiro	103.6	116.1	110.9	121.5	130.3	124.6	173.9	200.0	161.8	176.4	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	1,383.1	1,382.4	1,380.1	1,437.9	1,429.4	1,399.5	1,784.8	2,381.2	2,545.8	2,650.9	Contribution to Social Security
Aportación al seguro de salud y de vida	41.1	43.0	41.1	45.1	44.8	44.3	45.7	52.9	44.4	48.4	Contribution to life and health insurance
Transferencias de industrias	137.2	142.7	113.7	216.3	233.1	214.6	216.6	249.0	280.8	303.1	Transfers from industries
Aportación al seguro por desempleo	282.6	322.1	364.1	418.6	463.7	539.5	615.0	690.1	778.7	887.7	Unemployment insurance contribution
Aportaciones de los patronos a sistemas de seguridad social	1,492.5	1,506.5	1,497.2	1,568.2	1,352.5	2,185.8	1,969.5	2,115.7	2,194.3	2,294.5	Employers' contribution to social security systems
Aportación al sistema federal de retiro	103.6	116.3	111.1	121.8	127.4	117.4	130.0	140.3	117.7	128.3	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	1,347.8	1,347.2	1,344.9	1,401.3	1,180.3	2,024.2	1,793.8	1,915.4	2,032.3	2,117.9	Social Security contribution
Aportación al seguro de salud y de vida	41.1	43.1	41.1	45.1	44.8	44.3	45.7	59.9	44.4	48.4	Contribution to life and health insurance
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	2.8	2.0	3.0	1.8	1.9	2.7	0.9	1.9	2.1	3.0	U.S. state governments
Otros no residentes	127.9	264.2	136.3	141.5	362.1	189.5	248.6	226.2	265.6	247.3	Other nonresidents
Balance neto, total	14,057.8	15,001.5	16,113.3	16,251.8	25,643.7	28,598.8	41,883.2	36,106.3	34,846.8	33,298.5	Net balance, total
Gobierno federal	13,259.0	14,479.9	15,509.3	15,277.5	24,087.9	28,211.8	40,956.7	34,898.1	33,327.7	31,672.6	Federal government
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	31.1	28.4	27.0	20.5	15.3	66.8	21.1	75.6	15.3	11.0	U.S. state governments
Otros no residentes	767.7	493.2	577.1	953.8	1,540.5	320.3	905.4	1,132.6	1,503.8	1,615.0	Other nonresidents

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

a/ Menos de \$50,000.

a/ Less than \$50,000.

- (1) Las transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro conceptualmente se consideran transferencias a personas .
(2) Ley de Estímulo Económico de 2008, Ley de Recuperación y Reinversión de América de 2009 y otros, incluyendo, pero sin limitarse a, programas de rehabilitación de vivienda y fondos de recuperación de desastres y pandemia.

- (1) Conceptually, transfers to private nonprofit institutions are considered transfers to individuals.
(2) Economic Stimulus Act of 2008, American Recovery and Reinvestment Act of 2009, and others, including, but not limited to, housing rehabilitation programs, and disasters and pandemic recovery funds.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL A INDIVIDUOS TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT TO INDIVIDUALS



r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
Total	2,989.6	3,041.8	5,666.7	7,356.8	5,599.4	7,273.1	10,561.0	12,118.8	12,037.3	14,723.1	Total
Gobierno central	2372.6	2368.7	2615.1	4160.1	4507.7	4575.0	6885.2	8349.2	8453.9	11072.9	Central government
Autoridad de Carreteras y Transportación (1)	127.0	130.0	197.2	132.6	297.5	207.4	193.6	396.6	203.0	628.3	Highway and Transportation Authority (1)
Departamento de Agricultura	1.1	1.1	d/	0.6	1.6	0.1	1.9	3.0	6.7	1.8	Department of Agriculture
Departamento de Corrección y Rehabilitación	a/	a/	a/	a/	2.2	4.9	2.5	2.8	6.6	0.5	Department of Corrections and Rehabilitation
Departamento de Desarrollo Económico y Comercio	a/	a/	a/	a/	0.7	84.7	86.6	112.8	110.4	133.8	Department of Economic Development and Commerce
Departamento de Educación	820.1	722.2	613.0	789.6	1229.2	734.6	1240.2	1603.0	2714.1	1960.7	Department of Education
Incluyendo:											Including:
Comedores Escolares	14.5	11.5	13.2	9.7	159.6	10.4	116.4	88.3	169.5	154.0	School Lunch Program
Educación Especial	b/	b/	b/	b/	131.9	41.5	435.2	385.1	596.0	727.8	Special Education
Departamento de Justicia	5.4	1.7	13.3	16.0	1.0	32.2	48.7	22.1	20.8	17.6	Department of Justice
Departamento de la Familia	158.5	126.8	171.1	176.7	301.0	213.6	138.4	179.8	156.1	149.3	Department of the Family
Departamento de la Vivienda	0.4	0.9	0.3	0.1	1132.6	0.9	40.4	1220.4	1268.6	2418.9	Department of Housing
Incluyendo:											Including:
CDBG	b/	b/	b/	b/	887.1	0.6	0.4	6.1	8.1	8.0	CDBG
Departamento de Recreación y Deportes	2.7	2.7	3.7	0.0	0.0	0.0	0.8	6.5	7.4	19.3	Department of Recreation and Sports
Departamento de Recursos Naturales y Ambientales	5.9	6.6	4.1	7.7	57.3	1.4	26.4	28.0	16.0	22.6	Department of Natural and Environmental Resources
Departamento de Salud	827.8	1164.5	1378.5	2728.5	985.3	1350.2	2930.9	4073.4	3004.2	4531.6	Department of Health
Departamento de Seguridad Pública	a/	a/	a/	a/	36.1	2.2	25.5	40.7	7.9	19.4	Department of Public Security
Manejo de Emergencias y Administración de Desastres	b/	b/	b/	b/	5.0	d/	14.9	24.0	3.8	6.4	Agency for Emergency and Disaster Management
Negociado de la Policía	7.5	5.9	2.6	1.8	30.6	2.2	10.6	16.6	4.1	12.9	Police Bureau
Negociado del Cuerpo de Bomberos	b/	b/	b/	b/	0.3	d/	0.0	0.0	0.3	0.3	Firefighters' Corps Bureau
Departamento de Transportación y Obras Públicas	0.3	0.2	d/	0.2	34.7	0.2	23.0	10.7	26.5	23.0	Department of Transportation and Public Works
Departamento del Trabajo y Recursos Humanos	28.1	27.2	17.2	33.9	125.9	22.5	31.5	51.8	29.0	33.2	Department of Labor and Human Resources
Universidad de Puerto Rico (1)	86.4	65.6	51.5	97.7	183.7	111.1	281.1	326.1	372.3	311.2	University of Puerto Rico (1)
Otras agencias	301.4	113.3	162.6	174.7	118.9	1808.8	1813.7	271.5	504.3	801.7	Other agencies

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES (Cont.)
TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
Empresas públicas	171.3	229.5	211.2	156.2	72.6	548.4	320.6	681.3	785.4	1082.0	Public enterprises
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	60.0	0.4	20.6	0.3	11.7	36.6	38.8	52.3	77.0	319.2	Water and Sewer Authority
Autoridad de Energía Eléctrica	0.0	0.0	5.1	9.2	0.0	348.8	89.8	455.0	459.7	105.9	Electric Power Authority
Autoridad de los Puertos	98.9	190.9	0.3	b/	22.2	10.1	157.2	140.5	194.3	613.3	Ports Authority
Autoridad de Transporte Integrado	6.3	10.8	165.4	138.6	2.8	37.3	18.8	16.2	38.3	26.0	Integrated Transportation Authority
Autoridad Metropolitana de Autobuses	a/	a/	a/	a/	5.7	6.7	0.0	0.0	0.0	0.0	Metropolitan Bus Authority
Compañía de Comercio y Exportación	0.3	0.5	16.8	5.0	0.3	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Trade and Export Company
Compañía de Fomento Industrial (2)	0.1	18.2	2.8	3.1	3.5	18.3	5.5	5.3	6.4	6.8	Industrial Development Company (2)
Estación Experimental Agrícola	0.7	8.8	0.0	0.0	0.0	5.7	10.3	11.9	9.3	10.7	Agricultural Experimental Station
Servicio de Extensión Agrícola	5.0	0.0	0.2	0.0	26.4	84.9	0.2	0.1	0.4	0.1	Agricultural Extension Service
Otras empresas	268.7	294.6	457.4	398.0	540.2	597.0	692.1	623.0	976.1	755.3	Other enterprises
Municipios	0.0	0.0	0.0	0.0	493.9	166.9	52.0	50.0	50.0	6.0	Municipios
Incluyendo:											Including:
Fondos COVID	c/	c/	c/	c/	0.0	235.6	105.0	85.5	296.0	57.3	COVID funds
Fondos manejo de emergencias y desastres	7.7	2.5	149.8	80.8	46.3	194.4	535.1	487.5	630.1	692.0	Emergency and disaster management funds
Otros programas	0.0	0.0	0.0	0.0	8.8	332.6	708.8	249.2	83.4	220.1	Other programs
Fondos COVID (2)											COVID funds (2)
Fondos manejo de emergencias y desastres (2)	6.1	9.8	2219.9	2552.1	470.0	1220.2	1653.2	2069.2	1586.5	1442.0	Emergency and disaster management funds (2)
Fondo en Fideicomiso del Seguro por Desempleo	166.4	146.3	127.3	149.8	e/	e/	301.1	147.0	151.9	150.9	Unemployment Insurance Trust Fund
Ley Americana de Recuperación y Reinversión de 2009	10.1	0.4	b/	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	American Recovery and Reinvestment Act of 2009

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

a/ Fondos incluidos en los totales de otras agencias o de otras empresas públicas.
b/ Fondos incluidos en el total para la agencia o empresa pública correspondiente.
c/ Fondos incluidos en el total de los municipios.
d/ Menos de \$50,000.
e/ Incluido en las transferencias a individuos.

(1) Se considera parte del Gobierno central para efecto de las cuentas nacionales.
(2) Aportaciones adicionales no especificadas o incluidas en las respectivas Agencias.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

a/ Funds included in the other agencies' totals or in the other public enterprises' totals.
b/ Funds included in the totals for the corresponding agency or public enterprise.
c/ Funds included in the municipalities totals.
d/ Less than \$50,000.
e/ Included in transfers to individuals.

(1) Considered as part of the Central government for national accounts purposes.
(2) Additional grants not elsewhere specified or included in the respective Agencies.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 23 - EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN): AÑOS FISCALES
TABLE 23 - EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRIAL CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS): FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

SCIAN NAICS		2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	2025p	
	EXPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	71,740.0	71,091.6	60,528.4	63,684.4	62,237.4	57,909.2	59,706.8	63,557.7	65,380.3	60,652.0	RECORDED EXPORTS, TOTAL
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	54.8	54.2	26.9	55.0	46.6	37.7	42.9	39.2	36.8	28.2	Agriculture, forestry, fishing and hunting
21	Minería	19.2	18.0	19.2	12.5	10.4	14.7	18.4	22.6	21.1	17.5	Mining
31-33	Manufactura	71,025.3	70,382.6	59,884.5	63,042.5	61,692.4	57,320.0	59,020.8	61,220.3	63,068.4	58,622.8	Manufacturing
311	Alimentos	3,067.9	2,783.0	1,337.0	711.1	789.3	790.9	870.0	929.0	962.8	1,059.1	Food
312	Productos de bebidas y de tabaco	263.0	236.0	252.8	282.4	319.0	381.5	382.8	258.1	272.7	356.6	Beverage and tobacco products
313-314	Textiles	57.7	47.7	62.6	79.0	28.8	46.1	33.8	27.0	18.6	52.3	Textiles
315	Ropa	71.6	50.7	25.4	32.1	42.6	37.4	23.4	30.3	33.4	11.6	Apparel
316	Cuero y productos afines	94.1	110.8	78.4	83.3	73.0	73.4	73.9	59.1	79.8	45.0	Leather and allied products
321	Productos de madera	21.9	15.0	25.8	24.3	15.4	19.3	23.4	17.4	24.0	24.2	Wood products
322	Papel	16.5	11.9	13.3	15.3	20.8	24.3	20.7	26.1	16.1	15.0	Paper
323	Imprenta	11.2	52.4	23.9	16.9	15.9	15.7	19.6	23.4	39.7	49.4	Printing
324	Productos de petróleo y de carbón	459.1	469.0	453.1	515.0	332.6	328.6	379.0	330.5	370.6	299.2	Petroleum and coal products
325	Químicos	55,466.7	55,311.0	46,364.7	49,369.2	49,305.6	45,598.0	46,493.0	47,765.0	49,399.8	44,824.7	Chemicals
3254	Farmacéuticos y medicinas	50,960.1	51,668.7	44,095.6	47,176.3	47,957.7	44,657.5	45,417.0	46,590.6	48,334.4	43,864.6	Pharmaceuticals and medicines
326	Productos de plástico y de goma	182.8	192.8	241.4	280.7	257.6	304.2	398.9	367.2	269.5	320.7	Plastics and rubber products
327	Productos de minerales no metálicos	39.2	24.8	19.5	25.7	24.8	31.8	29.6	21.7	26.5	28.9	Nonmetallic mineral products
331	Metales primarios	170.3	41.6	64.3	66.7	88.3	81.5	101.9	58.1	97.3	101.6	Primary metals
332	Productos fabricados de metal	99.1	103.6	95.4	111.1	98.7	103.8	158.3	147.5	153.7	153.6	Fabricated metal products
333	Maquinaria	1,133.5	990.9	1,028.8	1,213.6	1,028.9	1,130.3	1,278.0	1,391.0	927.8	846.0	Machinery
334	Productos de computadora y electrónicos	1,493.5	1,440.6	1,695.0	1,732.5	1,372.3	1,179.9	1,281.0	1,541.2	1,666.8	1,633.5	Computer and electronic products
3341	Computadoras y equipo periférico	158.5	51.9	56.8	55.7	57.5	74.2	41.9	71.9	91.0	76.9	Computers and peripheral equipment
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	1,262.4	1,565.1	1,621.0	1,575.4	1,532.0	1,650.6	1,674.9	1,895.6	1,839.9	1,968.3	Electrical equipment, appliance, and component
336	Equipo de transportación	202.5	318.3	360.1	250.8	248.3	291.7	424.2	456.2	712.0	897.8	Transportation equipment
337	Muebles y productos relacionados	35.9	33.8	3.4	6.1	7.9	5.8	6.9	10.9	13.2	9.2	Furniture and related products
339	Manufactura miscelánea	6,876.4	6,583.6	6,118.6	6,651.3	6,090.6	5,225.2	5,347.4	5,865.0	6,144.2	5,926.0	Miscellaneous manufacturing
3391	Equipos y materiales de uso médico	6,816.3	6,507.7	5,993.2	6,517.3	6,006.0	5,135.6	5,230.8	5,749.2	6,024.7	5,794.8	Medical equipment and supplies
	Otros sectores (1)	640.8	636.8	597.8	574.4	488.0	536.8	624.7	322.0	296.3	1,983.5	Other sectors (1)

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Instituto de Estadísticas de Puerto Rico,
Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

(1) Includes repair services and merchandise not classified.

Note: The classification of recorded merchandise according to the North American Industrial Classification System does not necessarily equals the Standard Industrial Classification.

Source: Puerto Rico Institute of Statistics,
Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 24 - IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN): AÑOS FISCALES
TABLE 24 - IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRIAL CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS): FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

SCIAN NAICS		2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	2025p	
	IMPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	43,316.3	45,938.0	46,488.4	49,401.6	44,513.2	45,053.6	52,152.0	56,884.9	53,872.0	56,372.2	RECORDED IMPORTS, TOTAL
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	559.2	580.5	615.2	679.1	653.0	784.7	868.7	889.8	858.4	967.0	Agriculture, forestry, fishing and hunting
21	Minería	623.1	624.4	519.5	821.2	635.6	850.7	1,014.8	993.8	1,046.2	1,096.2	Mining
31-33	Manufactura	40,787.4	43,181.2	43,788.1	46,359.0	41,773.7	41,579.8	48,113.5	51,699.6	48,728.3	50,973.7	Manufacturing
311	Alimentos	3,194.6	3,172.4	3,339.1	3,259.9	3,459.0	3,813.7	4,326.4	4,575.1	4,574.3	4,933.1	Food
312	Productos de bebidas y de tabaco	435.7	464.1	523.7	490.7	495.3	637.8	755.0	698.7	697.9	727.1	Beverage and tobacco products
313-314	Textiles	259.3	269.6	313.3	346.2	362.6	398.7	393.8	414.6	401.9	382.4	Textiles
315	Ropa	482.4	438.5	457.1	464.2	348.0	547.0	552.3	527.2	508.8	529.6	Apparel
316	Cuero y productos afines	254.9	245.1	240.7	252.4	207.2	275.3	319.7	353.1	346.8	371.3	Leather and allied products
321	Productos de madera	79.5	67.2	138.8	104.3	66.0	112.6	126.2	118.4	100.1	117.0	Wood products
322	Papel	424.4	401.6	392.1	418.5	429.0	420.7	504.6	560.4	518.4	564.0	Paper
323	Imprenta	91.3	84.6	72.3	125.0	79.4	56.1	73.8	75.9	74.5	70.7	Printing
324	Productos de petróleo y de carbón	2,620.0	2,504.7	3,409.4	3,220.9	2,862.1	2,214.0	4,046.0	4,320.3	4,328.8	3,817.5	Petroleum and coal products
325	Químicos	22,258.3	24,142.7	22,442.7	23,896.6	21,912.6	18,969.5	20,763.6	22,691.7	20,707.2	21,737.9	Chemicals
3251	Químicos básicos	4,515.0	5,457.0	5,508.8	3,902.0	4,581.7	3,507.2	5,234.3	5,956.6	2,546.0	894.5	Basic chemicals
3254	Farmacéuticos y medicinas	16,748.5	17,772.9	15,910.5	18,985.0	16,391.4	14,323.5	14,214.9	15,264.3	16,779.4	19,374.0	Pharmaceuticals and medicines
326	Productos de plástico y de goma	984.7	960.5	1,104.0	1,116.6	1,064.8	1,195.1	1,328.1	1,353.1	1,284.5	1,289.4	Plastics and rubber products
327	Productos de minerales no metálicos	189.7	174.4	201.5	237.9	202.0	265.3	303.4	283.7	273.3	297.4	Nonmetallic mineral products
331	Metales primarios	336.7	319.8	449.3	494.8	340.7	468.1	574.2	593.8	514.6	542.2	Primary metals
332	Productos fabricados de metal	426.8	402.0	473.6	521.4	464.2	581.4	729.2	815.7	744.0	843.9	Fabricated metal products
333	Maquinaria	931.2	1,001.6	1,238.5	1,274.2	1,056.3	1,355.1	1,456.5	1,578.7	1,682.5	1,769.5	Machinery
334	Productos de computadora y electrónicos	2,059.5	1,925.9	2,039.7	2,203.6	2,030.8	2,678.3	2,534.4	2,835.5	2,732.1	2,971.6	Computer and electronic products
3341	Computadoras de equipos informáticos y periféricos.	276.1	237.8	243.6	303.1	295.4	542.4	388.3	411.1	397.0	419.9	Computer and Peripheral Equipment Manufacturing
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	1,149.2	1,057.8	1,664.4	1,409.2	1,280.9	1,651.1	1,893.1	2,284.3	2,143.7	2,719.1	Electrical equipment, appliance, and component
336	Equipo de transportación	2,584.8	3,489.2	3,163.4	4,175.4	3,002.8	3,476.0	4,784.3	4,911.5	4,605.3	4,447.4	Transportation equipment
3361	Vehículos de motor	1,742.3	1,875.6	2,140.3	2,683.0	1,835.5	3,415.2	3,352.8	3,708.6	3,768.3	3,685.6	Motor vehicles
337	Muebles y productos relacionados	263.5	245.6	273.5	360.9	263.2	420.9	435.1	394.8	374.8	416.1	Furniture and related products
339	Manufactura miscelánea	1,761.0	1,814.1	1,851.0	1,986.3	1,846.8	2,043.1	2,213.8	2,313.2	2,114.8	2,426.3	Miscellaneous manufacturing
	Otros sectores (1)	1,346.6	1,551.8	1,565.6	1,542.3	1,450.7	1,838.4	2,155.1	3,301.7	3,239.0	3,335.4	Other sectors (1)

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Instituto de Estadísticas de Puerto Rico,
Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

(1) Includes repair services and merchandise not classified.

Note: The classification of recorded merchandise according to the North American Industrial Classification System does not necessarily equals the Standard Industrial Classification.

Source: Puerto Rico Institute of Statistics,
Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 25 - BALANCE COMERCIAL: AÑOS FISCALES
TABLE 25 - TRADE BALANCE: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024r	2025p	
Exportaciones registradas, total	71,740.0	71,091.6	60,528.3	63,684.4	62,237.4	57,909.2	59,706.8	63,557.7	65,380.3	60,652.0	Recorded exports, total
Estados Unidos	54,592.5	55,257.1	48,479.9	48,236.2	47,266.3	45,086.9	44,620.9	45,669.0	47,435.4	41,293.1	United States
Países extranjeros	16,803.7	15,539.4	11,833.7	15,172.7	14,734.2	12,611.9	14,764.2	17,475.3	17,552.3	18,952.7	Foreign countries
Islas Vírgenes	343.8	295.0	214.7	275.5	236.9	210.4	321.8	413.4	392.6	406.2	Virgin Islands
Importaciones registradas, total	43,316.3	45,938.1	46,488.4	49,401.6	44,513.1	45,053.6	52,152.0	56,884.9	53,872.0	56,372.2	Recorded imports, total
Estados Unidos	24,076.1	24,589.0	25,104.3	24,661.1	22,642.5	25,434.4	27,951.4	32,052.5	32,346.8	35,795.4	United States
Países extranjeros	19,238.9	21,113.1	21,212.8	24,625.2	21,739.6	19,484.5	23,836.6	24,293.2	21,347.0	20,518.2	Foreign countries
Islas Vírgenes	1.3	236.0	171.3	115.3	131.0	134.7	364.0	539.2	178.2	58.6	Virgin Islands
Balance comercial	28,423.7	25,153.6	14,039.9	14,282.8	17,724.5	12,855.6	7,554.8	6,672.7	11,508.4	4,279.8	Trade balance
Estados Unidos	30,516.4	30,668.2	23,375.6	23,575.1	24,623.8	19,652.6	16,669.5	13,616.5	15,088.6	5,497.7	United States
Países extranjeros	(2,435.2)	(5,573.6)	(9,379.1)	(9,452.5)	(7,005.4)	(6,872.7)	(9,072.4)	(6,817.9)	(3,794.6)	(1,565.5)	Foreign countries
Islas Vírgenes	342.5	59.0	43.4	160.2	105.8	75.7	(42.3)	(125.9)	214.4	347.6	Virgin Islands

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

Fuente: Instituto de Estadísticas de Puerto Rico,
Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,

Source: Puerto Rico Institute of Statistics,
Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

BALANCE COMERCIAL TRADE BALANCE



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 26 - CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCÍA AJUSTADA *: AÑOS FISCALES
TABLE 26 - ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHANDISE IMPORTS *: FISCAL YEARS
(En millones de dólares-In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024r	2025p	
IMPORTACIONES AJUSTADAS	48,382.7	49,892.0	50,551.0	52,845.4	45,349.4	44,440.5	52,037.1	56,314.7	55,819.7	57,526.7	ADJUSTED IMPORTS
Artículos de consumo	11,034.4	12,564.3	13,839.6	15,207.8	13,485.4	15,524.0	16,909.5	18,280.5	19,052.0	20,425.2	Consumer goods
Duraderos	2,797.5	3,011.8	3,262.8	3,960.4	3,075.0	4,551.5	4,934.4	5,200.1	4,932.9	5,224.8	Durables
Automóviles	1,371.8	1,523.7	1,673.8	2,233.5	1,642.9	2,497.7	2,679.4	2,820.5	2,728.9	2,562.4	Automobiles
Enseres eléctricos	344.2	358.6	457.3	449.6	340.5	592.0	525.6	592.8	503.2	554.6	Electrical appliances
Otros	987.1	1,039.1	1,131.8	1,277.3	1,091.7	1,461.7	1,729.2	1,786.7	1,700.8	2,107.8	Others
No duraderos	8,236.8	9,552.4	10,576.8	11,247.4	10,410.4	10,972.5	11,975.1	13,080.5	14,119.1	15,200.5	Nondurables
Alimentos	3,227.4	3,286.3	3,539.9	3,450.3	3,615.5	4,109.5	4,640.3	4,782.3	4,809.5	5,219.7	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	340.5	360.8	366.4	376.8	374.0	500.2	591.4	545.5	542.8	552.1	Alcoholic beverages and tobacco products
Otros	4,765.7	5,905.2	6,670.5	7,420.3	6,420.9	6,362.8	6,743.4	7,752.7	8,766.8	9,428.7	Others
Bienes de capital	3,484.6	4,233.0	4,521.7	5,091.9	4,122.3	4,664.6	5,611.2	5,937.7	5,689.4	6,067.9	Capital goods
Materias primas y productos intermedios	33,861.5	33,185.3	32,189.6	32,545.7	27,741.6	24,251.9	29,516.5	32,096.6	31,078.4	31,033.6	Raw material and intermediate products

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

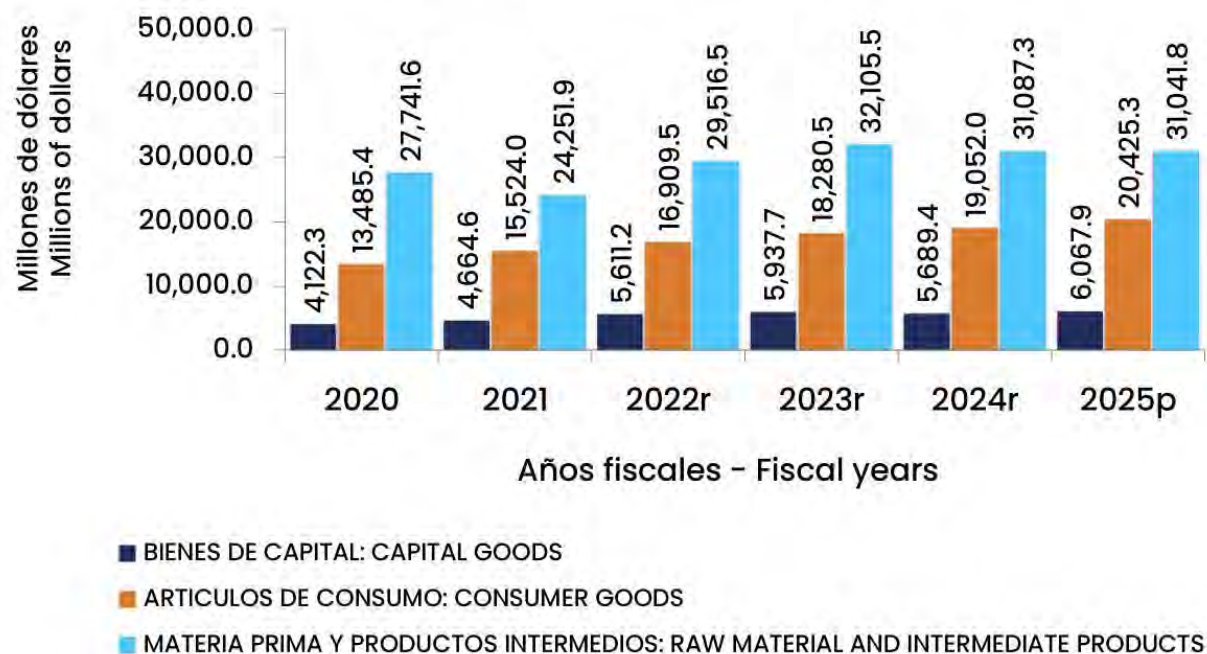
* Al valor de las importaciones de mercancía registrada se le hacen ajustes por concepto de: paquetes postales, equipo de oficina para alquiler, películas cinematográficas, mercancía devuelta, mercancía sin registrar, autos y derechos de igualación de costos de las refinerías de petróleo y nafta.

* Recorded merchandise imports are adjusted by: parcel post, office equipment for rent, motion picture films, returned merchandise, unrecorded merchandise, automobiles, and crude oil and naphtha entitlements.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico e Instituto de Estadísticas de Puerto Rico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis, and Puerto Rico Institute of Statistics.

CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCIA AJUSTADA ECONOMIC CLASSIFICATION OF MERCHANDISE ADJUSTED IMPORTS



r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 27 - RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES

TABLE 27 - PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
TOTAL	15,905.3	16,164.1	15,857.8	21,683.8	23,921.2	21,316.8	22,784.2	21,923.8	25,321.1	25,726.6	TOTAL
De fuentes estatales	10,334.6	10,363.9	10,141.7	12,331.5	10,232.0	12,083.8	14,575.7	13,736.2	14,557.7	14,935.7	From Commonwealth sources
Contributivas	9,005.5	9,108.4	9,135.9	11,040.8	9,157.0	11,164.4	12,324.2	12,070.6	12,706.3	13,014.4	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	207.2	106.3	99.1	49.0	7.5	2.7	0.2	102.6	161.4	138.8	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	4,511.7	4,264.5	4,413.6	5,387.1	4,396.6	5,387.2	6,433.9	6,977.1	7,391.2	7,772.8	Income tax, total
Individuos	2,003.3	1,955.8	1,959.6	2,223.8	1,851.6	2,342.8	2,806.0	2,883.3	2,615.5	3,006.9	Individuals
Corporaciones y sociedades	1,664.6	1,603.1	1,777.0	2,492.0	2,112.6	2,618.3	3,072.9	3,359.6	3,713.6	3,657.2	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	808.8	673.4	637.5	630.0	379.3	367.1	492.5	662.4	985.0	1,040.9	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Toll Gate Tax
Intereses sujetos al 17%	4.2	4.2	5.9	6.0	9.2	11.5	7.0	10.5	11.2	11.1	Interest subject to 17%
Impuestos sobre dividendos al 10%	30.7	28.1	33.7	35.2	43.9	47.5	55.5	61.3	65.9	56.7	10% dividends tax
Contribución sobre herencias y donaciones	4.7	2.6	1.0	0.7	1.1	0.6	1.2	1.1	1.2	1.3	Inheritance and donations taxes
Arbitrios, total	2,613.7	2,922.1	2,853.1	3,172.3	2,994.2	3,185.5	3,057.9	2,036.4	1,977.8	1,883.4	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	264.7	264.3	264.2	274.6	234.2	266.0	283.1	291.7	280.0	283.8	Alcoholic beverages, total
Espíritus destilados	46.0	49.7	47.3	50.7	37.4	45.1	54.0	55.0	51.0	66.7	Distilled spirits
Cerveza	194.6	190.9	195.2	201.0	173.9	191.0	198.7	171.8	166.1	163.6	Beer
Otras	24.0	23.8	21.7	22.9	22.9	29.9	30.4	64.9	62.9	53.5	Others
Otros artículos, total	2,349.0	2,657.8	2,588.9	2,897.7	2,760.0	2,919.5	2,774.8	1,744.8	1,697.8	1,599.6	Other taxable goods, total
Productos de petróleo	3.0	3.3	2.8	4.7	2.3	0.6	0.6	92.9	589.6	557.9	Petroleum products
Productos de tabaco	100.3	107.1	155.8	101.0	155.5	114.1	91.3	82.7	67.0	81.5	Tobacco products
Vehículos de motor	285.6	369.2	407.3	519.1	381.7	611.7	649.9	652.2	705.1	668.5	Motor vehicles
Arbitrio general de 5%	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	5% General excise tax
Importación de petróleo	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Petroleum import fees
Foráneas (Ley 154)	1,862.3	2,078.2	1,914.7	2,083.0	1,848.1	1,753.2	1,578.8	741.8	134.2	108.3	Foreign (Act 154)
Otros	97.8	100.0	108.3	189.9	372.4	439.9	454.2	175.2	201.9	183.4	Others
Impuesto sobre Ventas y Uso	1,559.6	1,698.7	1,645.8	2,299.1	1,634.9	2,498.4	2,685.8	2,778.3	2,979.2	3,015.7	Sales and use Tax
Licencias	108.6	114.3	123.2	132.6	122.8	90.1	145.2	175.1	195.5	202.5	Licenses
Vehículos de motor	57.8	58.4	71.5	75.1	68.1	52.4	80.7	107.8	128.6	132.2	Motor vehicles
Bebidas alcohólicas	7.1	5.7	5.0	5.3	3.7	1.6	1.1	0.6	4.1	3.2	Alcoholic beverages
Maquinas de entretenimiento y otros	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Entertainment machines and others
Otras licencias	43.5	50.2	46.7	52.2	51.0	36.0	63.4	66.7	62.9	67.2	Others licences

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 27 - RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES (Cont.)

TABLE 27 - PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
No contributivas	1,329.1	1,255.5	1,005.8	1,290.7	1,075.0	919.4	2,251.6	1,665.6	1,851.4	1,921.3	Non-Tax Revenues
Lotería tradicional	50.9	21.9	0.0	0.0	0.0	20.9	107.6	22.3	25.7	20.6	Traditional lottery
Lotería electrónica	77.2	53.6	39.9	86.4	17.7	82.0	93.0	103.3	125.3	119.8	Electronic lottery
Derechos, multas y penalidades	56.3	39.0	37.4	124.5	92.0	59.3	69.2	54.2	50.6	55.1	Permit fees, fines, and penalties
Ingresos misceláneos	1,144.7	1,141.0	928.5	1,079.8	965.3	757.2	1,981.8	1,485.8	1,649.8	1,725.8	Miscellaneous income
Venta de propiedades	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Property Sales
Transferencias de fondos no presupuestados	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Transfers from non-budget funds
De otras fuentes	5,570.7	5,800.2	5,716.0	9,352.3	13,689.2	9,233.0	8,208.5	8,187.6	10,763.3	10,791.0	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Customs duties
Arbitrios sobre embarques	199.6	182.4	227.2	230.1	251.3	278.9	281.6	171.1	211.5	222.2	U.S. excises on off-shore shipments
Aportaciones federales	5,371.0	5,617.8	5,488.8	9,122.2	13,437.9	8,954.1	7,926.9	8,016.4	10,551.8	10,568.7	Federal grants
Gestiones Administrativas	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Administrative procedures

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES



- DE FUENTES ESTATALES NO CONTRIBUTIVAS: FROM COMMONWEALTH SOURCES NON-TAX REVENUES
- DE OTRAS FUENTES: FROM NON-COMMONWEALTH SOURCES
- DE FUENTES ESTATALES CONTRIBUTIVAS: FROM COMMONWEALTH SOURCES - TAX REVENUES
- TOTAL

r- Cifras revisadas.
r- Revised figures.

p- Cifras preliminares.
p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.
Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES

TABLE 28 - PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
TOTAL	9,175.3	9,334.9	9,313.2	11,375.9	9,288.5	11,668.1	12,801.1	12,597.6	13,362.0	13,633.8	TOTAL
De fuentes estatales	8,975.7	9,152.5	9,086.0	11,145.8	9,037.3	11,389.2	12,519.4	12,426.5	13,150.5	13,411.6	From Commonwealth sources
Contributivas	8,710.7	8,906.2	8,928.8	10,875.6	8,879.3	11,081.3	12,043.9	11,968.2	12,642.1	12,948.3	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	11.3	8.6	4.0	5.2	7.5	2.7	0.2	102.6	161.4	138.8	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	4,511.7	4,264.5	4,413.6	5,387.1	4,396.6	5,387.2	6,433.9	6,977.1	7,391.2	7,772.8	Income tax, total
Individuos	2,003.3	1,955.8	1,959.6	2,223.8	1,851.6	2,342.8	2,806.0	2,883.3	2,615.5	3,006.9	Individuals
Corporaciones y sociedades	1,664.6	1,603.1	1,777.0	2,492.0	2,112.6	2,618.3	3,072.9	3,359.6	3,713.6	3,657.2	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	808.8	673.3	637.5	630.0	379.3	367.1	492.5	662.4	985.0	1,040.9	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Toll Gate Tax
Intereses sujetos al 17%	4.2	4.2	5.9	6.0	9.2	11.5	7.0	10.5	11.2	11.1	Interest subject to 17%
Impuesto sobre dividendos sujetos al 10%	30.7	28.1	33.7	35.2	43.9	47.5	55.5	61.3	65.9	56.7	10% Dividends Tax
Contribución sobre herencias y donaciones	4.7	2.6	1.0	0.7	1.1	0.6	1.2	1.1	1.2	1.3	Inheritance and donation taxes
Impuesto sobre ventas y uso	1,559.6	1,698.7	1,645.8	2,299.1	1,634.9	2,498.4	2,685.8	2,778.3	2,979.2	3,015.7	Sales and use tax
Arbitrios, total	2,604.3	2,912.7	2,844.9	3,163.1	2,821.7	3,178.9	2,914.1	2,023.2	1,973.9	1,880.6	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	264.7	264.3	264.2	274.6	234.2	266.0	283.1	291.7	280.0	283.8	Alcoholic beverages, total
Espíritus destilados	46.0	49.7	47.3	50.7	37.4	45.1	54.0	55.0	51.0	66.7	Distilled spirits
Cerveza	194.6	190.9	195.2	201.0	173.9	191.0	198.7	171.8	166.1	163.6	Beer
Otras	24.0	23.8	21.7	22.9	22.9	29.9	30.4	64.9	62.9	53.5	Others
Otros artículos, total	2,339.7	2,648.4	2,580.7	2,888.5	2,587.5	2,912.9	2,631.0	1,731.6	1,693.9	1,596.8	Other taxable goods, total
Foráneas (Ley 154)	1,862.3	2,078.2	1,914.7	2,083.0	1,848.1	1,753.2	1,578.8	741.8	134.2	108.3	Foreign (Act 154)
Productos de petróleo	3.3	3.3	2.8	4.7	2.3	0.6	0.6	92.9	589.6	557.9	Petroleum products
Productos de tabaco	100.3	107.1	155.8	101.0	88.8	114.1	91.3	82.7	67.0	81.5	Tobacco products
Vehículos de motor	285.6	369.2	407.3	519.1	381.7	611.7	649.9	652.2	705.1	668.5	Motor vehicles
Arbitrio general del 5%	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	5% General excise tax
Petróleo crudo y sus derivados	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Crude petroleum and derived products
Otros	88.2	90.7	100.1	180.7	266.5	433.3	310.4	162.0	198.0	180.6	Others
Licencias	19.0	19.0	19.4	20.4	17.6	13.5	8.8	85.9	135.2	139.3	Licenses
Vehículos de motor	2.2	2.3	2.2	2.3	1.5	1.2	0.4	75.4	124.4	129.6	Motor vehicles
Maquinas de entretenimiento	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Entertainment machines
Bebidas alcohólicas y otras	16.7	16.7	17.2	18.1	16.1	12.3	8.4	10.5	10.8	9.7	Alcoholic beverages and others

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES (Cont.)
TABLE 28 - PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
No contributivas	264.9	246.3	157.2	270.2	158.0	307.9	475.5	458.3	508.4	463.3	Non-tax revenues
Lotería tradicional	50.8	21.9	0.0	0.0	0.0	20.9	107.6	22.3	25.7	20.6	Traditional lottery
Lotería electrónica	77.2	53.6	39.8	86.4	17.7	82.0	93.0	103.3	125.3	119.8	Electronic lottery
Ingresos misceláneos	136.9	170.7	117.4	183.7	140.2	205.0	274.9	332.7	357.4	322.9	Miscellaneous income
Transferencias de fondos no presupuestados	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Transfers from non-budget funds (1)
De otras fuentes	199.6	182.4	227.2	230.1	251.3	278.9	281.6	171.1	211.5	222.2	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Customs duties
Arbitrios sobre embarques	199.6	182.4	227.2	230.1	251.3	278.9	281.6	171.1	211.5	222.2	U.S. excises on off-shore shipments
Gestiones Administrativas	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Administrative procedures

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

r - Revised figures.

p - Preliminary figures.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO* GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO



■ EMPRESAS PÚBLICAS: PUBLIC ENTERPRISES ■ GOBIERNO CENTRAL: CENTRAL GOVERNMENT ■ MUNICIPIOS

*Para los años fiscales 2022 en adelante, consiste de los bonos de obligación general ("GOs") y los Instrumentos de Valor Contingente ("CVIs"), establecidos bajo el Plan de Ajuste de la Deuda del Estado Libre Asociado del 15 de marzo de 2022. Incluye también, los bonos restructurados COFINA, con fecha de efectividad del 12 de febrero de 2019.

*La data arriba presentada NO ES FINAL y NO HA SIDO AUDITADA por los asesores financieros y asesores legales del Gobierno de Puerto Rico. Ciertos balances presentados no reconcilian con las reclamaciones legales y / o balances legales. La información arriba presentada y su potencial uso ES SÓLO DE REFERENCIA Y NO SE PUEDE UTILIZAR PARA CUALQUIER TIPO DE DETERMINACIÓN DE POLÍTICA PÚBLICA, ANÁLISIS FINANCIERO Y PARA NINGÚN TIPO DE ACUERDO O RESOLUCIÓN LEGAL / TRANSACCIONAL.

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Autoridad de Asesoría Financiera de Puerto Rico (AAFAF).
Source: The Puerto Rico Fiscal Agency and Financial Advisory Authority (AAFAF).

TABLA 29 - DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO: AL 30 DE JUNIO *

TABLE 29 - GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO: AS OF JUNE 30*

(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
TOTAL	74,910.2	65,460.6	64,575.2	63,246.3	53,412.6	49,686.7	46,370.6	44,894.4	TOTAL
Empresas públicas	40,830.9	38,218.6	37,613.5	36,828.8	23,140.1	20,066.5	17,465.5	17,355.3	Public enterprises
Gobierno central	30,656.3	24,649.1	24,558.7	24,527.6	28,773.1	28,121.8	27,433.2	27,257.5	Central government
Municipios	3,423.0	2,593.0	2,403.0	1,890.0	1,499.4	1,498.4	1,471.9	1,281.6	Municipios

(1): Para los años fiscales 2022 en adelante, consiste de los bonos de obligación general ("GOs") y los Instrumentos de Valor Contingente ("CVIs"), establecidos bajo el Plan de Ajuste de la Deuda del Estado Libre Asociado del 15 de marzo de 2022. Incluye también, los bonos restructurados COFINA, con fecha de efectividad del 12 de febrero de 2019.

Los datos arriba presentados **NO ES FINAL Y NO HA SIDO AUDITADO** por los asesores financieros y asesores legales del Gobierno de Puerto Rico. Ciertos balances presentados no reconcilian con las reclamaciones legales y / o balances legales. La información arriba presentada y su potencial uso **ES SÓLO PARA REFERENCIA Y NO SE PUEDE UTILIZAR PARA CUALQUIER TIPO DE DETERMINACIÓN DE POLÍTICA PÚBLICA, ANÁLISIS FINANCIERO Y PARA NINGÚN TIPO DE ACUERDO O RESOLUCIÓN LEGAL / TRANSACCIONAL.**

The data presented above is **NOT FINAL and HAS NOT BEEN AUDITED** by the financial advisors and legal advisors of the Government of Puerto Rico. Certain balances presented do not reconcile with legal claims and/or legal balances. The information presented above and its potential use **IT IS FOR REFERENCE ONLY AND CANNOT BE USED FOR ANY TYPE OF PUBLIC POLICY DETERMINATION, ANALYSIS FINANCIAL AND FOR ANY TYPE OF LEGAL / TRANSACTIONAL AGREEMENT OR RESOLUTION.**

Fuente: Autoridad de Asesoría Financiera de Puerto Rico (AAFAF).

Source: The Puerto Rico Fiscal Agency and Financial Advisory Authority (AAFAF).

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 30 - ARBITRIOS Y GALONES MEDIDAS DE BEBIDAS ALCOHOLICAS: AÑOS FISCALES
TABLE 30 - EXCISES TAX AND GALLONS OF ALCOHOLIC BEVERAGES: FISCAL YEARS
 (En miles de galones - In thousands of gallons)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025p	
Espíritus Destilados - G.M. (1)											Distilled spirits - W.G. (1)
Espíritus destilados no derivados de la caña de azúcar	920	859	854	1,013	901	1,221	1,483	1,490	1,378	1,461	Distilled spirits not derived from sugar cane
Arbitrios Espíritus Destilados - G.M. (1)	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	Excise tax Distilled spirits not derived from sugar cane
Espíritus destilados derivados de la caña de azúcar	575	493	396	443	361	471	464	441	442	411	Distilled spirits derived from sugar cane
Arbitrio Espíritus destilados derivados de la caña de azúcar	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	Excise tax Distilled spirits derived from sugar cane
Espíritus destilados no derivados de la caña de azúcar ^(d)	-	-	-	-	-	-	2	20.00	\$ 55.00	\$ 38.00	Distilled spirits not derived from sugar cane ^(d)
Arbitrio Espíritus destilados no derivados de la caña de azúcar	1,336	1,231	1,169	1,155	329	217	300	287	276	284	Excise tax Distilled spirits not derived from sugar cane
Espíritus destilados derivados de la caña añejado 12 meses	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	Distilled spirits derived from sugar cane aged 12 months
Arbitrio Espíritus destilados derivados de la caña añejado 12 meses	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	Excise tax Distilled spirits derived from sugar cane aged 12 months
Producción artesanal de la caña con 40% de alcohol por volumen ^d	26	28	30	29	5	8	11	11	8	11	Artisanal production of sugar cane, with less than 40% alcohol by volume
Arbitrio producción artesanal con 40% de alcohol por volumen	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	Excise tax artisanal production with 40% alcohol by volume
Producción artesanal de la caña con menos de 40% de alcohol por volumen	10	12	14	29	95	101	111	126	116	138	Artisanal production of sugar cane with less than 40% alcohol by volume
Arbitrio producción artesanal con menos de 40% de alcohol por volumen	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	Excise tax artisanal production with less than 40% alcohol by volume
Total Galones	2,867	2,623	2,463	2,669	1,691	2,018	2,370	2,375	2,275	2,343	Total Gallons
Vinos - G.M.											Wine - W.G.
Sidras y vinos	1,479	1,481	1,374	1,570	1,406	1,849	1,878	1,951	1,802	2,010	Cider and wine
Arbitrio Sidras y vinos	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	Excise tax cider and wine
Vinos de mostos concentrados	35	2	2	2	2	2	2	2	2	2	Concentrate wine must
Arbitrio Vinos de mostos concentrados	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	Excise tax concentrate wine must
Vinos de calidad sub-normal	925	810	783	699	712	768	703	677	592	642	Sub-normal quality wine
Arbitrio Espíritus destilados derivados de la caña de azúcar	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	Excise tax Sub-normal quality wine
Vinos de frutas tropicales	1,152	839	503	493	265	286	229	210	183	190	Tropical fruits wine
Arbitrio Vinos de frutas tropicales	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	Excise tax tropical fruits wine
Champaña y vinos espumosos o carbonatados	208	231	213	263	254	417	484	483	475	466	Champagne and sparkling wine or carbonates
Arbitrio Champaña y vinos espumosos o carbonatados	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	Excise tax champagne and sparkling wine or carbonates
Champaña y vinos espumosos o carbonatados subnormales	5	1	1	-	-	-	-	-	-	-	Champagne and wine sparkling or sub-normal carbonates
Arbitrio Champaña y vinos espumosos o carbonatados subnormales	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	Excise tax champagne and wine sparkling or sub-normal carbonates
Champaña, vinos espumosos o carbonatados de mostos concentrados	-	-	1	1	-	-	-	-	-	-	Champagne, sparkling wine or carbonate from concentrate wine must
Arbitrio Champaña, vinos espumosos o carbonatados de mostos concentrados	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	Excise tax champagne, sparkling wine or carbonate from concentrate wine must
Total Galones	3,804	3,364	2,877	3,028	2,639	3,321	3,296	3,321	3,054	3,308	Total Gallons
Cervezas - G.M.											Beer - W.G.
Cerveza producción entre 1-9,000,000 galones	8,994	9,226	8,799	9,498	2,837	3,380	8,703	10,030	8,681	10,173	Beer production 1-9,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 1-9,000,000 galones	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	Excise tax Beer production 1-9,000,000 gallons
Cerveza producción entre 9,000,001-10,000,000 galones	1,120	330	671	993	1,489	454	1,054	1,001	1,031	1,065	Beer production 9,000,001-10,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 9,000,001-10,000,000 galones	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	Excise tax Beer production 9,000,001-10,000,000 gallons
Cerveza producción entre 10,000,001-11,000,000 galones	819	980	1,000	1,000	525	457	996	1,056	1,048	1,070	Beer production 10,000,001-11,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 10,000,001-11,000,000 galones	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	Excise tax Beer production 10,000,001-11,000,000 gallons
Cerveza producción entre 11,000,001-12,000,000 galones	1,000	1,001	1,012	1,007	882	348	1,014	1,069	1,042	1,057	Beer production 11,000,001-12,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 11,000,001-12,000,000 galones	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	Excise tax Beer production 11,000,001-12,000,000 gallons
Cerveza producción entre 12,000,001-13,000,000 galones	7,482	7,742	7,298	6,524	2,779	1,275	5,337	4,168	4,621	4,565	Beer production 12,000,001-13,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 12,000,001-13,000,000 galones	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	Excise tax Beer production 12,000,001-13,000,000 gallons
Cerveza producción en exceso de 31 millones de galones	31,634	31,024	32,180	33,472	28,272	34,824	37,702	35,225	31,113	33,638	Beer production in excess of 31 millions gallons
Arbitrio Cerveza producción en exceso de 31 millones de galones	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	Excise tax Beer production in excess of 31 millions gallons
Cerveza envase 5 galones o más en exceso de 31 millones de galones ^d	0	5	11	7	6	7	25	28	22	21	Beer in 5-gallon container
Arbitrio Cerveza envase 5 galones o más en exceso de 31 millones de galones	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	Excise tax Beer in 5-gallon container
Cerveza con 0.5- 1.5% alcohol	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	Beer with 0.5 - 1.5% alcohol
Arbitrio Cerveza con 0.5- 1.5% alcohol	4	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	Excise tax Beer with 0.5 - 1.5% alcohol
Total Galones	51,049	50,308	50,971	52,501	36,790	40,745	54,831	52,577	47,558	51,589	Total Gallons

r - Cifras revisadas.
 p - Cifras preliminares.

a/- Menos de 50,000

(d) A partir de 2022 mediante reglamento se considera nueva categoría "artesanal".

(e) Ponderación de ingresos pendientes de clasificación.

(1) G.M.- Galones medida.

Fuente: Departamento de Hacienda de Puerto Rico.

r - Revised figures.
 p - Preliminary figures.

a/- Less than 50,000

(d) Starting in 2022, through regulations, it is considered a new "artisanal" category.

(e) Weighting of income pending classification.

(1) W.G.- Wine gallons.

Source: Department of the Treasury of Puerto Rico.

TABLA 31- ESTADÍSTICAS DEMOGRÁFICAS SELECCIONADAS : AÑOS FISCALES
TABLE 31- SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS : FISCAL YEARS

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024r	2025	
Población al 1ro de julio (en miles)	3,407	3,325	3,193	3,194	3,282	3,263	3,220	3,204	3,202	3,185	Population as of July 1st (in thousands)
Nacimientos (en miles)	30	26	22	22	19	19	20	19	18	18	Births (In thousands)
Defunciones (en miles)	28	29	31	29	27	33	34	35	34	33	Deaths (In thousands)
Tasa de Nacimientos por cada 1,000 habitantes	8.8	7.8	6.8	6.7	6.3	5.7	6.1	5.9	5.7	5.6	Rate Births per 1,000 population
Tasa de Defunciones por cada 1,000 habitantes	8.3	8.7	9.4	9.1	8.8	10.2	10.5	11.0	10.6	10.3	Rate Deaths per 1,000 population
Tasa de Cambio Natural por cada 1,000 habitantes	0.5	-1.0	-2.6	-2.4	-2.5	-4.5	-4.5	-5.1	-4.9	-4.7	Rate Natural Change rate per 1,000 population

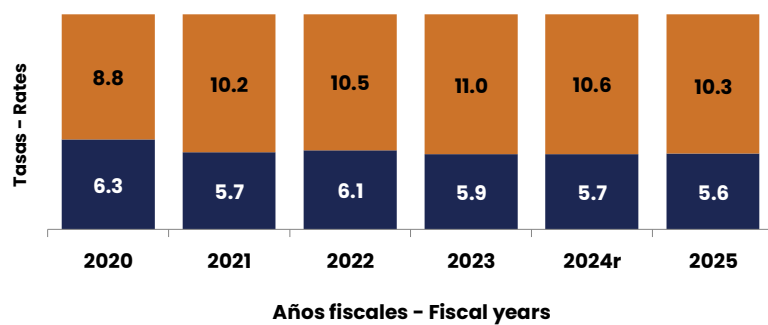
r - Cifras revisadas.

Fuente: Negociado del Censo de E.E.U.U., División de Población.
Población, cambio de población y componentes estimados del cambio de población de la Población Residente para los Estados Unidos, Regiones, Estados y Puerto Rico: 1 de abril de 2020 a 1 de julio de 2025 (NST-EST2025-ALLDATA).
Datos obtenidos de <https://www.census.gov>.
Publicación de datos en enero de 2026.

r - Revised figures.

Source: U.S. Bureau of the Census, Population Division.
Population, Population Change, and Estimated Components of Population Change of the Resident population for the United States, Regions, States, and Puerto Rico: April 1, 2020 to July 1, 2025 (NST-EST2025-ALLDATA).
Data gathered from <https://www.census.gov>.
Data release on January, 2026.

**TASA DE NACIMIENTOS Y TASA DE MORTALIDAD
POR CADA 1,000 HABITANTES
RATE BIRTH AND RATE DEATH PER 1,000 POPULATION**

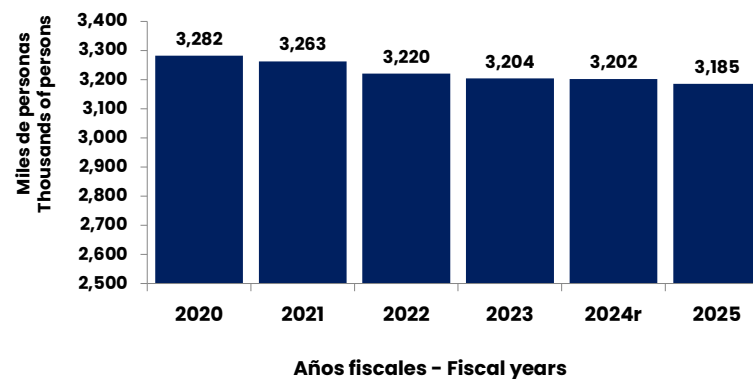


■ RATE DEATH : TASA DE MORTALIDAD ■ RATE BIRTH : TASA DE NACIMIENTOS

r- Cifra revisada n/d - No disponible n/d - Not available
r- Revised figure

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU.
Source: U.S. Census Bureau.

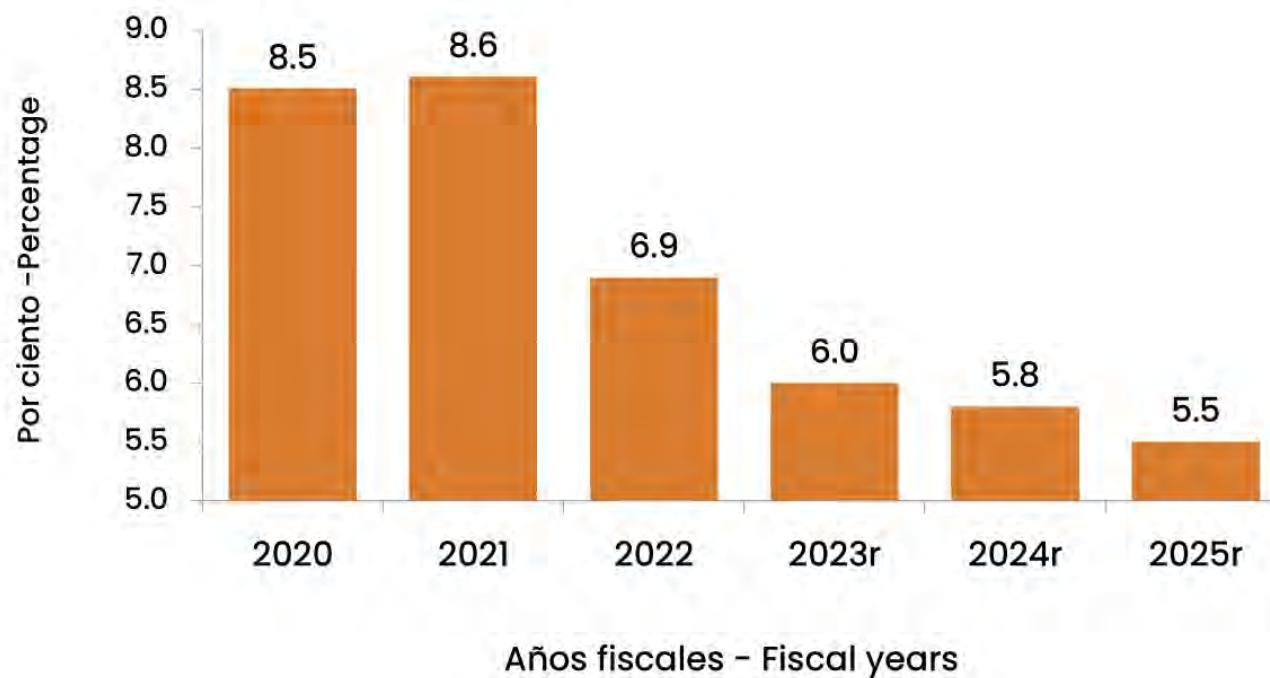
**POBLACIÓN DE PUERTO RICO AL 1º DE JULIO
POPULATION OF PUERTO RICO AS OF 1st OF JULY**



r- Cifra revisada n/d - No disponible n/d - Not available
r- Revised figure

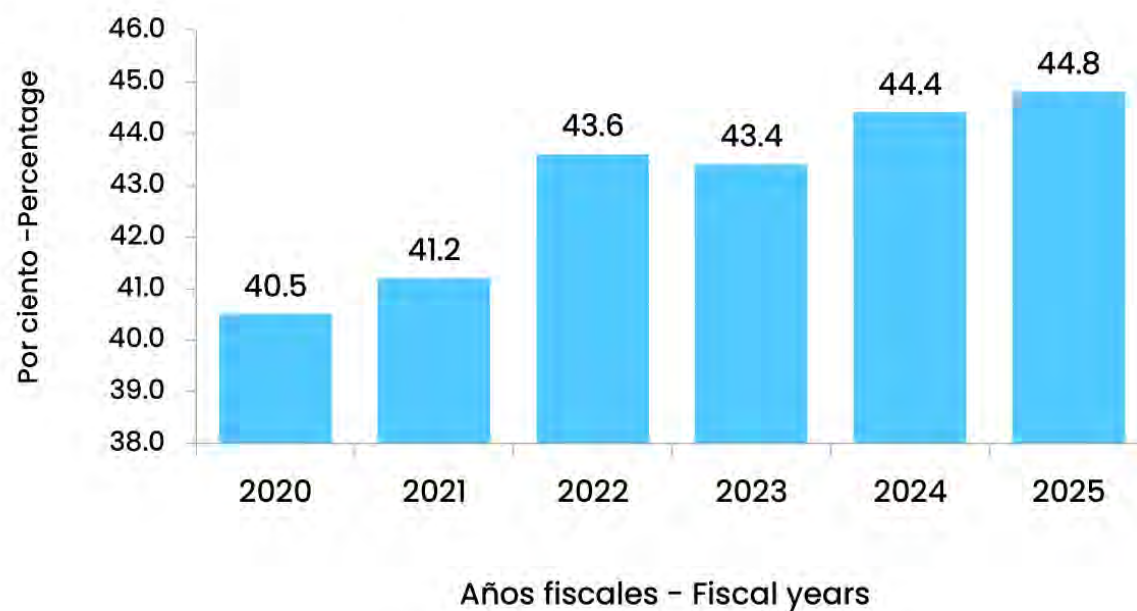
Fuente: Oficina del Censo de EE. UU.
Source: U.S. Census Bureau.

TASA DE DESEMPLEO UNEMPLOYMENT RATE



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

TASA DE PARTICIPACIÓN PARTICIPATION RATES



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

TABLA 32 - ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MÁS: AÑOS FISCALES
TABLE 32 - EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OLD AND OVER: FISCAL YEARS
(En miles de personas - In thousands of persons)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025r	
Personas de 16 años y más 1/	2,799	2,765	2,703	2,668	2,681	2,754	2,746	2,731	2,740	2,752	Persons 16 years and over 1/
Grupo trabajador 2/	1,122	1,111	1,080	1,087	1,086	1,136	1,196	1,186	1,214	1,230	Labor force 2/
Empleados 2/	990	983	968	995	994	1,039	1,114	1,115	1,144	1,163	Employed 2/
Desempleados 2/	132	128	111	92	92	97	82	71	70	67	Unemployed 2/
Tasa de participación 1/	40.1	40.2	40.1	40.7	40.6	41.2	43.6	43.4	44.4	44.8	Participation rate 1/
Tasa de desempleo 2/	11.8	11.5	10.3	8.4	8.5	8.6	6.9	6.0	5.8	5.5	Unemployment rate 2/

r - Cifras revisadas de acuerdo a los Nuevos Controles Poblacionales (Febrero 2025).

1/- Cifras Sin Ajuste Estacional

2/- Cifras Ajustadas Estacionalmente. El dato de septiembre 2017 fue interpolado por el Negociado Federal de Estadísticas.

Nota: Las cifras de los años 2015 al 2019 utilizan controles poblacionales a base del Censo 2010.

**Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos,
Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.**

r - Figures revised in accordance with the New Population Controls (February 2025).

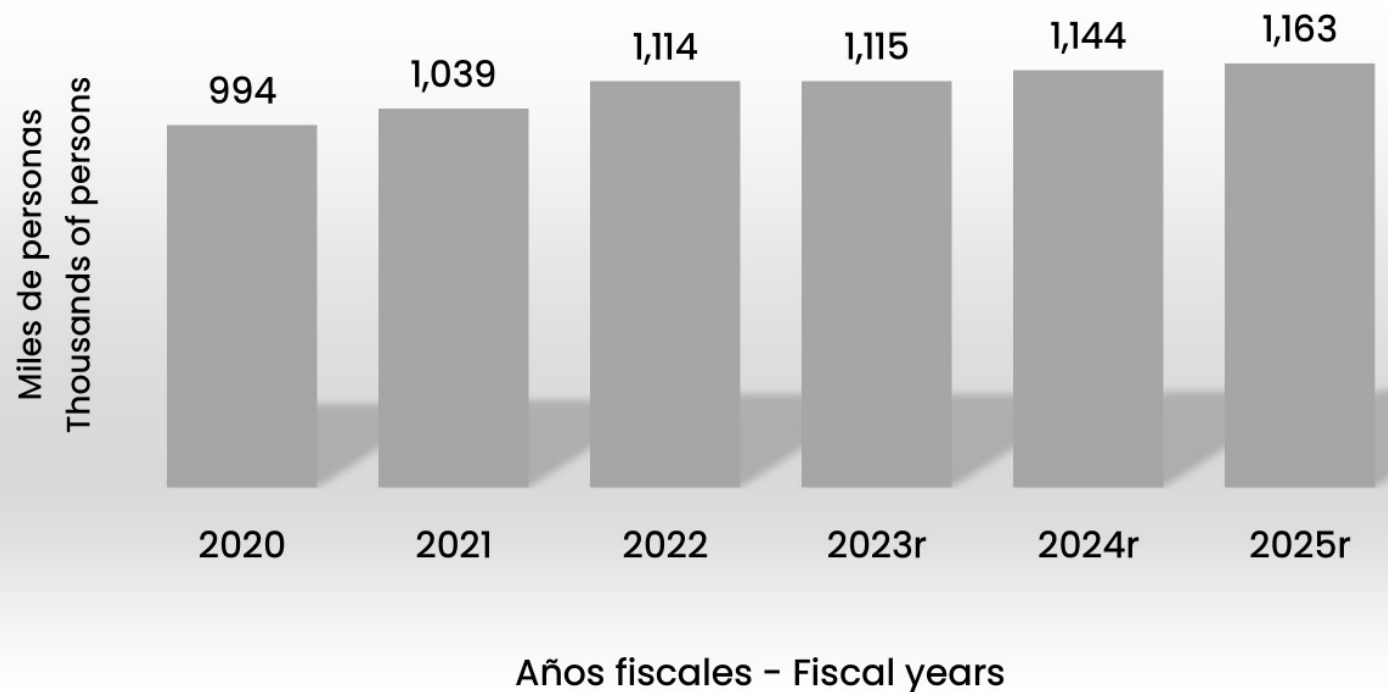
1/- Not Seasonal Adjustment

2/- Seasonal Adjustment. The data for September 2017 was interpolated by the US Bureau of Labor Statistics.

Note: The figures for years 2015 to 2019 use population controls based on 2010 Census.

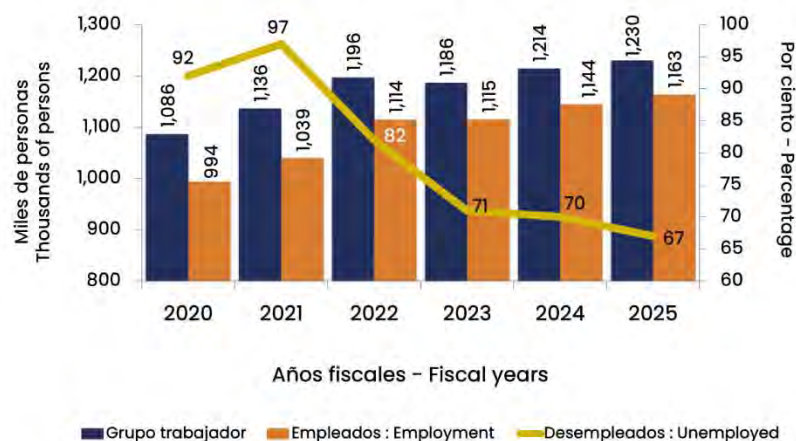
**Source: Department of Labor and Human Resources,
Bureau of Labor Statistics, Household Survey.**

EMPLEO TOTAL AJUSTADO ESTACIONALMENTE : ENCUESTA DE VIVIENDA TOTAL EMPLOYMENT, SEASONALLY ADJUSTED : HOUSEHOLD SURVEY



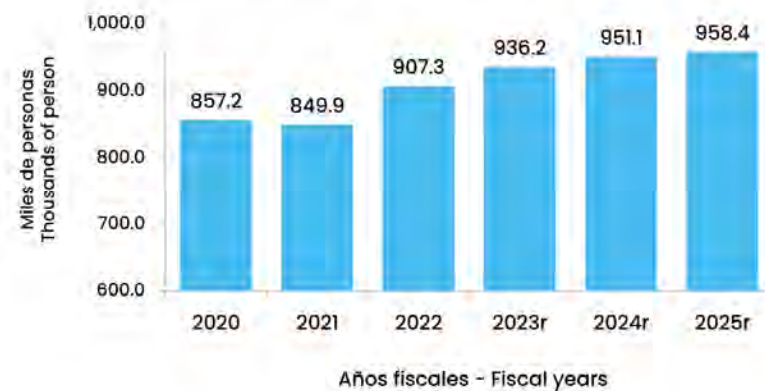
Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

GRUPO TRABAJADOR AJUSTADO ESTACIONALMENTE
LABOR FORCE, SEASONALLY ADJUSTED



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

EMPLEO ASALARIADO NO AGRÍCOLA AJUSTADO ESTACIONALMENTE
NONFARM EMPLOYMENT, SEASONALLY ADJUSTED



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Establishment Survey.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 33 - NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES ^{1/}
TABLE 33 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS ^{1/}

(En miles de personas de 16 años y más - In thousands of persons 16 years and over)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024r	2025r	
TOTAL ^{2/}	990	983	968	995	994	1,039	1,114	1,115	1,144	1,163	TOTAL ^{2/}
Agricultura, silvicultura y pesca	16	18	16	14	16	15	16	17	16	16	Agriculture, forestry, and fishing
Manufactura	84	79	88	100	101	102	99	100	112	106	Manufacturing
Minería	a/	a/	a/	a/	a/	-	a/	a/	a/		Mining
Construcción	33	32	38	48	47	54	58	55	61	66	Construction
Comercio	235	228	237	244	235	247	281	275	275	288	Trade
Al por mayor	23	20	23	19	16	24	27	23	21	21	Wholesale
Al detal	212	208	214	225	218	223	254	251	254	267	Retail
Finanzas, seguros y bienes raíces	43	42	37	30	36	37	38	40	43	37	Finance, insurance, and real estate
Transportación	17	14	19	23	20	21	23	24	21	28	Transportation
Comunicación	16	16	13	16	12	15	19	17	14	11	Communication
Otros servicios públicos	10	7	8	11	9	11	11	12	11	8	Other public utilities
Servicios	347	348	324	333	350	362	393	400	411	424	Services
Administración Pública ^{3/}	188	197	191	175	169	175	176	176	181	181	Public Administration ^{3/}

r- Cifras revisadas de acuerdo a los Nuevos Controles Poblacionales (Febrero 2025).

a/ Menos de 2,000.

1/- Cifras por Sectores Económicos Sin Ajuste Estacional

2/- Empleo Total Ajustado Estacionalmente

3/- No Incluye Empleo en Corporaciones Públicas y Servicios Médicos

Nota: Las cifras de los años 2015 al 2019 utilizan controles poblacionales a base del Censo 2010.

Las cifras no siempre suman a los subtotales y totales debido al redondeo.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

r- Figures revised in accordance with the New Population Controls (February 2025).

a/ Less than 2,000.

1/- Not Seasonal Adjustment by Economics Sector

2/- Seasonal Adjustment Total Employment Data

3/- Not include public corporations employment and medical services employment

Note: The figures for years 2015 to 2019 use population controls based on 2010 Census.

Figures may not always add to the totals due to round off.

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA 34 - NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 34 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS

(En miles de personas - In thousands of persons)

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024p	2025p	
Total No Agrícola	895.8	890.2	857.2	873.6	857.2	849.9	907.3	936.2	951.1	958.4	Total Non Farm
Minería, Tala y Construcción	24.0	22.2	23.7	27.3	26.5	28.2	31.7	34.5	36.5	39.1	Mining, Logging & Construction
Minería y Tala	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.6	0.6	0.6	0.6	0.6	Mining & Logging
Construcción	23.5	21.7	23.3	26.8	26.0	27.6	31.1	33.9	35.9	38.5	Construction
Manufactura	73.9	73.0	70.7	73.7	74.2	75.7	80.2	82.9	84.5	83.6	Manufacturing
Comercio, Transportación y Utilidades	174.0	174.0	164.9	172.9	167.2	170.1	182.1	185.4	189	191.3	Trade, Transportation & Utilities
Comercio al por mayor	29.7	29.5	28.8	29.9	30.0	30.6	32.5	33	33.5	34.1	Wholesale trade
Comercio al detal	128.9	128.6	120.2	125.7	119.9	123.0	129.6	130.7	131.9	133.2	Retail trade
Transportación, Almacenaje y Utilidades	15.4	15.9	15.9	17.4	17.3	16.5	20.1	21.8	23.6	24	Transportation, Warehouse and Utilities
Información	18.6	17.6	17.1	16.6	17.1	14.9	16.4	15.4	14.2	13.9	Information
Finanzas	42.2	42.6	41.7	43.1	44.0	43.8	45.9	47.9	49	50.2	Financial Industries
Servicios Profesionales y Comerciales	113.3	115.7	119.5	123.9	120.4	122.4	136.3	141.5	139.1	138.0	Professional and Business Services
Servicios Educativos y de Salud	122.6	122.4	115.9	117.6	116.7	112.1	118.8	122.6	124.7	126	Educational and Health Services
Recreación y Alojamiento	81.0	81.0	74.6	77.0	73.9	69.8	83.1	90.1	95.3	98.6	Leisure and Hospitality
Otros Servicios	17.4	17.8	17.2	17.7	17.2	17.0	18.4	18.9	19.1	19.4	Other Services
Gobierno	228.9	223.9	212.0	204.0	200.0	196.2	194.5	197.1	199.7	198.4	Government
Gobierno Federal	14.3	14.6	15.5	16.4	18.0	18.7	18.2	19.4	20.2	21.5	Federal Government
Gobierno Estatal	159.3	154.2	145.8	138.2	132.4	128.2	127.3	127.7	127.8	124.2	State Government
Gobierno Municipal	55.3	55.2	50.8	49.4	49.6	49.3	48.9	50.0	51.7	52.8	Local Government

Nota: Las cifras fueron revisadas y ajustadas estacionalmente (Febrero 2025).
Las cifras no siempre suman a los subtotales y totales debido al redondeo.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos (Empleo Asalariado No Agrícola).

Note: Figures revised and seasonally adjusted (February 2025).
Figures may not always add to the totals due to round off.

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Establishment Survey (Non Farm Employment).

Tasas de Crecimiento

Growth Rates



INTERPRETACIÓN DE LOS CUADROS DE TASAS

DE CRECIMIENTO ANUAL

Esta sección del Apéndice Estadístico del Informe Económico a la Gobernadora y a la Asamblea Legislativa 2025 incluye cuadros con las tasas de crecimiento para los años fiscales 2016 al 2025 correspondientes a las siguientes variables económicas:

- | | |
|--|---|
| 1. Producto bruto | 14. Producto interno bruto per cápita |
| 2. Producto bruto per cápita | 15. Ingreso personal |
| 3. Gastos de consumo personal | 16. Ingreso personal per cápita |
| 4. Gastos de consumo personal per cápita | 17. Ingreso personal disponible |
| 5. Gastos de consumo personal de bienes duraderos | 18. Ingreso personal disponible per cápita |
| 6. Gastos de consumo personal de bienes no duraderos | 19. Ingreso neto |
| 7. Gastos de consumo personal de servicios | 20. Ingreso neto per cápita |
| 8. Gastos de consumo del gobierno | 21. Índices implícitos de precios para deflacionar el producto bruto |
| 9. Inversión interna bruta de capital fijo | 22. Índice implícito de precios para deflacionar los gastos de consumo personal |
| 10. Inversión en construcción | 23. Empleo |
| 11. Inversión en construcción de vivienda privada | 24. Desempleo |
| 12. Inversión en maquinaria y equipo | 25. Población |
| 13. Producto interno bruto | 26. Deuda pública bruta de Puerto Rico |

Los cuadros para estas variables se presentan a precios corrientes y constantes. Cada uno de éstos contiene las tasas de crecimiento anual que relacionan dos años. Los cuadros están divididos por una línea diagonal. Las tasas de crecimiento a precios corrientes se presentan en la parte inferior de la línea y las tasas de crecimiento a precios constantes en la parte superior. El cuadro se lee igual que el sistema de coordenadas cartesianas. Tanto en el eje de las abscisas (eje horizontal) como en el de las ordenadas (eje vertical) aparecen los años. En el punto o celda de intersección de dos años dados aparece la tasa de crecimiento para el periodo.

- Si se interesa obtener la tasa de crecimiento de una variable a precios corrientes entre dos años dados, se busca primeramente en el eje vertical el año más reciente de los dos años que desea comparar, luego busca en el eje horizontal (en el tope del cuadro) el año a comprar y encuentre el dato de intersección de ambos años. El valor que aparece en la celda de intersección es la tasa de crecimiento monetario durante el periodo.
- Si se interesa obtener la tasa de crecimiento a precios constantes del mismo periodo, se busca primeramente en el eje horizontal (en el tope del cuadro) el año más reciente, luego busca en el eje vertical el año a comprar y encuentre el dato de intersección de ambos años. El valor que aparece en la celda de intersección es la tasa de crecimiento real durante el periodo.

La ventaja de este ordenamiento es que permite comparar directamente, entre dos años dados, la tasa de crecimiento monetario con la tasa de crecimiento real de una determinada variable macroeconómica.

INTERPRETATION OF THE ANNUAL GROWTH RATES TABLES

This section of the Statistical Appendix of the Economic Report to the Governor and to the Legislative Assembly 2025 includes tables for growth rates of fiscal years 2016 through 2025, corresponding to the following economic variables:

- | | |
|--|--|
| 1. Gross Product | 13. Gross Domestic Product |
| 2. Per Capita Gross Product | 14. Per Capita Gross Domestic Product |
| 3. Personal Consumption Expenditures | 15. Personal Income |
| 4. Per Capita Personal Consumption Expenditures | 16. Personal Per Capita Income |
| 5. Durable Goods Personal Consumption Expenditures | 17. Disposable Personal Income |
| 6. Non-Durable Goods Personal Consumption Expenditures | 18. Per Capita Disposable Personal Income |
| 7. Personal Consumption Expenditures of Services | 19. Net Income |
| 8. Government Consumption Expenditures | 20. Per Capita Net Income |
| 9. Gross Fixed Domestic Investment | 21. Implicit Price Deflators for Gross Product |
| 10. Construction Investment | 22. Implicit Price Deflators for Personal Consumption Expenditures |
| 11. Private Housing Construction Investment | 23. Employment |
| 12. Machinery and Equipment Investment | 24. Unemployment |
| | 25. Population |
| | 26. Gross Public Debt of Puerto Rico |

The tables presented for these variables show current and constant prices. Each one of these contains annual growth rates and allows relating two years. A diagonal line divides the tables, growth rates at current prices are below the line and the growth rates at constant prices are over the line. To read the table does so as in a Cartesian plane, where the years appear at both the abscissas axis (horizontal axis) as well as that of the ordinate's axis (vertical axis). At the intersection point or cell for two given years, the growth rate for such period appears.

- If you are interested in obtaining a variable's growth rate at current prices between two given years, first look at the vertical axis for the most recent year of the two years to be compared, next, find the other year in the horizontal axis (at the top of the table) and look for the point of intersection between such years. The value appearing at the intersection cell is the nominal growth rate during such period.
- If you are interested in obtaining the constant growth rate for the same variable, first look at the horizontal axis (at the top of the table) for the most recent year, of the two years to be compared, next, find the other year at the vertical axis, and look for the point of intersection between such years. The value appearing at the intersection cell is the real growth rate during such period.

The advantage of this layout is that it permits a direct comparison between two years of the nominal growth rate with the real growth rate of a determined macroeconomic variable.

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL ANNUAL GROWTH RATES



APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

1

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO
GROSS PRODUCT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

		2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
P C	2005	===	0.3	-0.6	-1.5	-2.1	-2.5	-2.3	-1.9	-1.7	-1.7	-1.6	-1.6	-1.8	-2.0	-1.7	-1.8	-1.6	-1.3	-1.2	-1.1	-1.0
R U	2006	5.5	===	-1.5	-2.4	-2.9	-3.1	-2.9	-2.3	-2.0	-2.0	-1.8	-1.8	-1.9	-2.1	-1.8	-1.9	-1.7	-1.4	-1.3	-1.1	-1.1
E R	2007	5.1	4.8	===	-3.3	-3.7	-3.7	-3.2	-2.5	-2.1	-2.0	-1.9	-1.9	-2.0	-2.2	-1.8	-1.9	-1.7	-1.4	-1.3	-1.1	-1.0
C R	2008	4.6	4.1	3.4	===	-4.0	-3.9	-3.2	-2.3	-1.8	-1.8	-1.7	-1.7	-1.8	-2.1	-1.7	-1.8	-1.6	-1.3	-1.2	-1.0	-0.9
I E	2009	3.8	3.2	2.4	1.5	===	-3.7	-2.8	-1.7	-1.3	-1.4	-1.3	-1.3	-1.6	-1.9	-1.5	-1.6	-1.4	-1.1	-0.9	-0.8	-0.7
O N	2010	3.2	2.7	2.0	1.3	1.1	===	-1.8	-0.6	-0.5	-0.8	-0.8	-0.9	-1.3	-1.6	-1.2	-1.4	-1.2	-0.9	-0.7	-0.6	-0.5
S T	2011	3.1	2.6	2.0	1.6	1.6	2.2	===	0.5	0.2	-0.4	-0.5	-0.8	-1.2	-1.6	-1.2	-1.4	-1.1	-0.8	-0.6	-0.5	-0.4
C P	2012	3.1	2.8	2.3	2.1	2.3	2.9	3.6	===	-0.2	-0.9	-0.9	-1.1	-1.5	-2.0	-1.4	-1.6	-1.3	-0.9	-0.8	-0.6	-0.5
O R	2013	2.9	2.5	2.2	1.9	2.0	2.4	2.4	1.3	===	-1.7	-1.3	-1.4	-1.8	-2.3	-1.6	-1.8	-1.4	-1.0	-0.8	-0.6	-0.5
R I	2014	2.5	2.2	1.8	1.6	1.6	1.7	1.5	0.5	-0.2	===	-0.8	-1.2	-1.9	-2.5	-1.6	-1.8	-1.4	-0.9	-0.7	-0.5	-0.4
E S	2015	2.4	2.1	1.7	1.5	1.5	1.6	1.4	0.7	0.5	1.2	===	-1.6	-2.4	-3.0	-1.8	-2.0	-1.5	-0.9	-0.7	-0.4	-0.4
N	2016	2.2	1.9	1.6	1.4	1.4	1.4	1.3	0.7	0.5	0.9	0.6	===	-3.2	-3.7	-1.8	-2.1	-1.4	-0.8	-0.6	-0.3	-0.2
S	2017	1.9	1.6	1.3	1.1	1.0	1.0	0.8	0.3	0.0	0.1	-0.4	-1.3	===	-4.2	-1.1	-1.8	-1.0	-0.3	-0.1	0.1	0.2
	2018	1.6	1.3	1.0	0.8	0.7	0.6	0.4	-0.1	-0.4	-0.4	-1.0	-1.7	-2.1	===	2.1	-0.5	0.1	0.7	0.7	0.9	0.8
	2019	1.8	1.6	1.3	1.1	1.1	1.1	0.9	0.6	0.4	0.6	0.4	0.4	1.2	4.7	===	-3.1	-0.9	0.3	0.4	0.6	0.6
	2020	1.7	1.4	1.1	1.0	0.9	0.9	0.8	0.4	0.3	0.4	0.2	0.1	0.6	2.0	-0.6	===	1.4	2.0	1.6	1.6	1.3
	2021	1.8	1.6	1.4	1.2	1.2	1.2	1.1	0.8	0.8	0.9	0.9	0.9	1.5	2.8	1.8	4.3	===	2.6	1.7	1.6	1.3
	2022	2.1	1.9	1.7	1.6	1.6	1.7	1.6	1.5	1.5	1.7	1.8	2.0	2.6	3.9	3.6	5.7	7.2	===	0.8	1.2	0.9
	2023	2.3	2.1	1.9	1.8	1.8	1.9	1.9	1.7	1.7	2.0	2.1	2.3	2.9	3.9	3.7	5.2	5.7	4.1	===	1.6	1.0
	2024	2.4	2.2	2.0	2.0	2.0	2.1	2.0	1.9	2.0	2.2	2.3	2.5	3.1	4.0	3.8	5.0	5.2	4.2	4.3	===	0.4
	2025	2.4	2.2	2.1	2.0	2.0	2.1	2.1	2.0	2.0	2.2	2.3	2.5	3.0	3.8	3.6	4.5	4.5	3.6	3.4	2.5	===

2

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO PER CÁPITA
PER CAPITA GROSS PRODUCT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
P C 2005	===	0.6	-0.2	-1.1	-1.7	-2.0	-1.8	-1.3	-1.0	-0.9	-0.8	-0.7	-0.7	-0.7	-0.4	-0.7	-0.6	-0.4	-0.3	-0.1	-0.1
R U 2006	5.8	===	-1.0	-1.9	-2.4	-2.6	-2.3	-1.6	-1.3	-1.1	-0.9	-0.8	-0.8	-0.9	-0.5	-0.8	-0.7	-0.4	-0.3	-0.2	-0.1
E R 2007	5.6	5.3	===	-2.8	-3.1	-3.1	-2.7	-1.8	-1.3	-1.2	-0.9	-0.8	-0.8	-0.8	-0.4	-0.7	-0.7	-0.4	-0.3	-0.1	-0.1
C R 2008	5.0	4.7	4.0	===	-3.5	-3.3	-2.6	-1.5	-1.0	-0.9	-0.6	-0.5	-0.6	-0.6	-0.2	-0.6	-0.5	-0.2	-0.1	0.0	0.1
I E 2009	4.3	3.8	3.0	2.0	===	-3.2	-2.2	-0.8	-0.4	-0.4	-0.2	-0.1	-0.2	-0.3	0.1	-0.3	-0.2	0.0	0.2	0.3	0.3
O N 2010	3.7	3.2	2.5	1.8	1.6	===	-1.2	0.4	0.6	0.4	0.5	0.4	0.2	0.0	0.5	0.0	0.0	0.3	0.4	0.5	0.5
S T 2011	3.6	3.2	2.6	2.2	2.2	2.9	===	1.9	1.5	0.9	0.9	0.7	0.4	0.2	0.7	0.1	0.1	0.4	0.5	0.6	0.7
C P 2012	3.8	3.5	3.1	2.9	3.2	3.9	5.0	===	1.0	0.4	0.5	0.5	0.1	-0.1	0.5	-0.1	-0.1	0.3	0.4	0.5	0.6
O R 2013	3.6	3.3	3.0	2.8	3.0	3.4	3.7	2.5	===	-0.3	0.3	0.3	-0.1	-0.3	0.4	-0.3	-0.2	0.2	0.4	0.5	0.5
R I 2014	3.4	3.1	2.7	2.5	2.6	2.9	2.9	1.8	1.2	===	0.9	0.6	0.0	-0.3	0.6	-0.2	-0.2	0.3	0.4	0.6	0.6
R C 2015	3.3	3.0	2.8	2.6	2.7	2.9	2.9	2.2	2.0	2.9	===	0.2	-0.4	-0.7	0.5	-0.5	-0.3	0.2	0.4	0.5	0.6
I E 2016	3.2	3.0	2.7	2.6	2.6	2.8	2.8	2.2	2.2	2.7	2.4	===	-1.1	-1.1	0.6	-0.6	-0.5	0.2	0.4	0.6	0.6
E S 2017	3.0	2.8	2.5	2.4	2.4	2.5	2.5	2.0	1.8	2.0	1.6	0.8	===	-1.1	1.5	-0.5	-0.3	0.5	0.7	0.8	0.8
N 2018	2.9	2.6	2.4	2.2	2.3	2.3	2.3	1.8	1.7	1.8	1.5	1.0	1.1	===	4.2	-0.2	0.0	0.9	1.0	1.2	1.1
T 2019	3.2	3.0	2.8	2.6	2.7	2.8	2.8	2.5	2.5	2.8	2.9	3.9	6.8	===	-4.4	-2.1	-0.2	0.2	0.6	0.6	0.6
S 2020	2.8	2.6	2.4	2.3	2.3	2.3	2.3	2.0	1.9	2.0	1.8	1.7	1.9	2.4	-1.9	===	0.3	1.9	1.8	1.8	1.6
E 2021	2.8	2.6	2.4	2.3	2.4	2.4	2.4	2.1	2.0	2.2	2.0	2.0	2.2	2.6	0.6	3.2	===	3.5	2.6	2.3	1.9
S 2022	3.1	3.0	2.8	2.7	2.8	2.9	2.9	2.7	2.7	2.9	2.9	3.0	3.4	4.0	3.1	5.7	8.2	===	1.7	1.7	1.4
2023	3.2	3.1	3.0	2.9	3.0	3.1	3.1	2.9	2.9	3.1	3.2	3.3	3.7	4.2	3.6	5.5	6.6	5.1	===	1.8	1.3
2024	3.3	3.2	3.1	3.0	3.1	3.2	3.2	3.0	3.1	3.3	3.3	3.4	3.8	4.3	3.8	5.3	6.0	4.8	4.6	===	0.7
2025	3.3	3.2	3.0	3.0	3.0	3.1	3.2	3.0	3.1	3.2	3.3	3.4	3.7	4.1	3.6	4.8	5.2	4.2	3.7	2.8	===

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

3

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
2005	===	0.8	1.0	0.2	-0.6	-0.2	0.1	0.4	0.6	0.2	-0.1	-0.2	-0.1	0.2	0.5	0.1	1.3	1.6	1.6	1.7	1.8
P C 2006	6.6	===	1.3	-0.1	-1.1	-0.4	-0.1	0.3	0.5	0.1	-0.2	-0.3	-0.1	0.1	0.4	0.0	1.4	1.7	1.7	1.7	1.8
R U 2007	5.2	3.9	===	-1.5	-2.2	-1.0	-0.4	0.2	0.4	-0.1	-0.4	-0.5	-0.3	0.0	0.4	-0.1	1.4	1.7	1.7	1.8	1.9
E R 2008	5.0	4.3	4.7	===	-3.0	-0.8	0.0	0.6	0.8	0.1	-0.3	-0.4	-0.1	0.1	0.5	0.1	1.6	1.9	1.9	2.0	2.0
C R 2009	4.0	3.2	2.9	1.0	===	1.4	1.5	1.8	1.8	0.8	0.2	0.0	0.2	0.5	0.9	0.3	2.0	2.3	2.3	2.3	2.4
I E 2010	3.8	3.2	2.9	2.0	3.0	===	1.5	2.0	1.9	0.6	0.0	-0.2	0.1	0.4	0.8	0.2	2.0	2.4	2.3	2.4	2.4
O N 2011	3.6	3.0	2.8	2.2	2.7	2.4	===	2.4	2.1	0.3	-0.4	-0.6	-0.2	0.2	0.7	0.1	2.1	2.5	2.4	2.4	2.5
S T 2012	3.7	3.3	3.2	2.8	3.4	3.6	4.7	===	1.7	-0.7	-1.3	-1.3	-0.7	-0.1	0.5	-0.2	2.1	2.5	2.4	2.4	2.5
2013	3.6	3.2	3.1	2.7	3.2	3.2	3.7	2.6	===	-3.1	-2.8	-2.3	-1.3	-0.5	0.3	-0.5	2.1	2.5	2.5	2.5	2.6
C P 2014	3.1	2.7	2.5	2.1	2.3	2.2	2.1	0.8	-0.9	===	-2.6	-1.9	-0.7	0.1	1.0	0.0	2.9	3.3	3.1	3.1	3.1
O R 2015	2.7	2.3	2.1	1.8	1.9	1.7	1.5	0.4	-0.7	-0.4	===	-1.1	0.3	1.1	1.9	0.5	3.8	4.1	3.8	3.7	3.7
R I 2016	2.4	2.0	1.8	1.4	1.5	1.2	1.0	0.0	-0.8	-0.7	-1.1	===	1.7	2.2	2.9	0.9	4.8	5.0	4.5	4.3	4.2
R C 2017	2.4	2.0	1.8	1.5	1.6	1.4	1.2	0.5	0.0	0.3	0.7	2.4	===	2.7	3.5	0.6	5.6	5.7	5.0	4.7	4.6
I E 2018	2.5	2.2	2.1	1.8	1.9	1.7	1.6	1.1	0.8	1.3	1.9	3.4	4.3	===	4.4	-0.4	6.6	6.5	5.5	5.1	4.8
E S 2019	2.7	2.5	2.3	2.1	2.2	2.1	2.1	1.7	1.6	2.1	2.8	4.1	4.9	5.5	===	-5.0	7.7	7.2	5.8	5.2	4.9
N 2020	2.2	1.9	1.8	1.5	1.6	1.4	1.3	0.9	0.7	0.9	1.2	1.8	1.6	0.2	-4.8	===	22.2	13.9	9.6	7.9	7.0
T 2021	3.4	3.1	3.1	3.0	3.1	3.1	3.2	3.1	3.1	3.7	4.4	5.5	6.3	7.0	7.8	22.0	===	6.1	3.8	3.5	3.5
E 2022	3.7	3.5	3.5	3.4	3.6	3.7	3.8	3.7	3.8	4.4	5.1	6.2	7.0	7.6	8.3	15.5	9.4	===	1.6	2.2	2.7
S 2023	3.8	3.7	3.6	3.6	3.8	3.8	3.9	3.9	4.0	4.5	5.2	6.1	6.7	7.2	7.7	12.2	7.5	5.7	===	2.9	3.2
2024	3.9	3.7	3.7	3.7	3.9	3.9	4.0	4.0	4.1	4.6	5.2	6.0	6.5	6.9	7.2	10.4	6.8	5.4	5.2	===	3.5
2025	3.9	3.8	3.8	3.7	3.9	4.0	4.1	4.0	4.2	4.6	5.1	5.9	6.3	6.6	6.8	9.2	6.3	5.2	5.0	4.8	===

4

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL PER CÁPITA
PER CAPITA PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
2005	===	1.1	1.4	0.7	-0.1	0.3	0.6	1.0	1.3	0.9	0.8	0.8	1.0	1.4	1.8	1.2	2.3	2.6	2.6	2.6	2.7
P C 2006	6.9	===	1.8	0.5	-0.5	0.1	0.5	1.0	1.3	0.9	0.7	0.7	1.0	1.4	1.8	1.2	2.4	2.7	2.7	2.7	2.8
R U 2007	5.6	4.4	===	-0.9	-1.7	-0.5	0.2	0.9	1.2	0.8	0.6	0.6	0.9	1.4	1.8	1.2	2.5	2.8	2.7	2.8	2.8
E R 2008	5.5	4.9	5.3	===	-2.5	-0.3	0.5	1.3	1.7	1.1	0.8	0.8	1.1	1.6	2.1	1.3	2.7	3.0	3.0	3.0	3.1
C R 2009	4.5	3.8	3.5	1.6	===	2.0	2.1	2.6	2.7	1.8	1.3	1.3	1.6	2.1	2.5	1.7	3.2	3.5	3.4	3.4	3.4
I E 2010	4.3	3.7	3.5	2.6	3.6	===	2.2	3.0	3.0	1.8	1.2	1.1	1.5	2.1	2.6	1.7	3.3	3.6	3.5	3.5	3.5
O N 2011	4.1	3.6	3.4	2.7	3.3	3.1	===	3.8	3.4	1.6	1.0	0.9	1.4	2.1	2.6	1.6	3.4	3.7	3.6	3.6	3.6
S T 2012	4.4	4.0	3.9	3.6	4.3	4.6	6.2	===	2.9	0.6	0.1	0.2	1.0	1.8	2.5	1.3	3.3	3.7	3.6	3.6	3.6
2013	4.3	4.0	3.9	3.6	4.1	4.3	5.0	3.8	===	-1.7	-1.3	-0.6	0.5	1.6	2.4	1.1	3.4	3.8	3.7	3.6	3.6
C P 2014	3.9	3.5	3.4	3.1	3.4	3.4	3.5	2.1	0.5	===	-0.9	-0.1	1.2	2.4	3.2	1.6	4.1	4.5	4.3	4.2	4.1
O R 2015	3.6	3.3	3.1	2.8	3.0	2.9	2.9	1.8	0.9	1.3	===	0.7	2.3	3.6	4.3	2.1	5.0	5.3	5.0	4.8	4.7
R I 2016	3.4	3.0	2.9	2.6	2.7	2.6	2.5	1.6	0.8	1.0	0.8	===	4.0	5.0	5.5	2.4	5.9	6.1	5.6	5.3	5.1
R C 2017	3.5	3.2	3.1	2.8	3.0	2.9	2.8	2.2	1.8	2.2	2.7	4.7	===	6.0	6.3	1.9	6.4	6.5	5.8	5.5	5.2
I E 2018	3.8	3.6	3.5	3.3	3.5	3.5	3.5	3.1	3.0	3.6	4.4	6.2	7.8	===	6.5	-0.1	6.5	6.6	5.8	5.4	5.1
E S 2019	4.1	3.9	3.8	3.7	3.9	3.9	4.0	3.7	3.7	4.4	5.2	6.7	7.7	7.7	===	-6.3	6.5	6.7	5.6	5.1	4.9
N 2020	3.4	3.1	3.0	2.8	2.9	2.9	2.9	2.5	2.3	2.6	2.8	3.3	2.9	0.6	-6.1	===	20.9	13.8	9.9	8.2	7.3
T 2021	4.4	4.2	4.2	4.1	4.3	4.4	4.5	4.3	4.4	5.0	5.6	6.6	7.1	6.9	6.5	20.7	===	7.1	4.8	4.2	4.1
E 2022	4.7	4.6	4.6	4.6	4.8	4.9	5.0	4.9	5.1	5.7	6.3	7.2	7.8	7.8	7.8	15.5	10.5	===	2.5	2.8	3.2
S 2023	4.8	4.7	4.7	4.7	4.9	5.0	5.2	5.1	5.2	5.8	6.3	7.2	7.6	7.5	7.5	12.5	8.5	6.6	===	3.2	3.5
2024	4.9	4.8	4.8	4.7	5.0	5.1	5.2	5.1	5.2	5.7	6.2	6.9	7.3	7.2	7.1	10.7	7.5	6.1	5.5	===	3.8
2025	4.9	4.8	4.8	4.8	5.0	5.1	5.2	5.1	5.2	5.7	6.1	6.7	7.0	6.9	6.8	9.5	6.9	5.7	5.3	5.1	===

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

5

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES DURADEROS
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF DURABLE GOODS

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
P C 2005	===	3.7	1.7	-0.5	-1.0	-1.0	0.1	0.8	1.2	-0.3	0.1	0.1	0.3	0.8	2.2	0.5	3.1	3.4	3.1	2.7	2.8
R U 2006	3.7	===	-0.3	-2.5	-2.5	-2.1	-0.6	0.3	0.8	-0.8	-0.3	-0.3	0.0	0.6	2.1	0.3	3.1	3.4	3.1	2.6	2.7
E R 2007	-0.1	-3.7	===	-4.6	-3.5	-2.7	-0.7	0.4	1.0	-0.9	-0.3	-0.3	0.1	0.7	2.3	0.3	3.4	3.6	3.3	2.8	2.9
C R 2008	-0.8	-2.9	-2.1	===	-2.5	-1.8	0.7	1.7	2.2	-0.2	0.3	0.3	0.6	1.2	3.0	0.7	4.0	4.3	3.8	3.2	3.4
I E 2009	-2.2	-4.1	-4.3	-6.5	===	-1.1	2.3	3.2	3.4	0.2	0.8	0.7	1.0	1.6	3.5	1.0	4.5	4.8	4.3	3.6	3.8
O N 2010	-1.2	-2.3	-1.9	-1.8	3.1	===	5.9	5.4	4.9	0.6	1.2	1.0	1.3	2.0	4.1	1.2	5.1	5.3	4.7	4.0	4.1
S T 2011	0.0	-0.8	0.0	0.7	4.4	5.8	===	5.0	4.5	-1.1	0.1	0.0	0.6	1.4	3.8	0.7	5.0	5.3	4.6	3.8	4.0
2012	1.0	0.6	1.5	2.4	5.5	6.7	7.6	===	3.9	-4.1	-1.5	-1.2	-0.3	0.8	3.7	0.2	5.0	5.3	4.6	3.7	3.9
C P 2013	1.7	1.4	2.3	3.1	5.7	6.6	7.0	6.4	===	-11.5	-4.1	-2.8	-1.3	0.2	3.6	-0.3	5.1	5.4	4.7	3.7	3.9
O R 2014	0.3	-0.1	0.4	0.8	2.3	2.1	0.9	-2.3	-10.2	===	3.9	1.8	2.4	3.4	6.9	1.7	7.8	7.8	6.7	5.4	5.4
R I 2015	-0.1	-0.5	-0.1	0.2	1.4	1.1	-0.1	-2.5	-6.7	-3.0	===	-0.2	1.6	3.2	7.7	1.3	8.4	8.3	7.0	5.6	5.6
R C 2016	0.1	-0.2	0.2	0.5	1.5	1.2	0.3	-1.4	-3.8	-0.5	2.1	===	3.5	5.0	10.5	1.6	10.2	9.8	8.1	6.3	6.2
I E 2017	0.4	0.1	0.5	0.8	1.7	1.5	0.8	-0.5	-2.1	0.8	2.7	3.4	===	6.6	14.2	1.0	12.0	11.1	8.9	6.7	6.6
E S 2018	1.1	0.9	1.3	1.7	2.6	2.5	2.1	1.2	0.2	3.0	5.0	6.6	9.8	===	22.3	-1.6	13.8	12.3	9.3	6.7	6.6
N 2019	2.6	2.6	3.1	3.6	4.7	4.8	4.7	4.3	4.0	7.1	9.7	12.4	17.2	25.2	===	-20.9	9.8	9.2	6.3	3.9	4.2
T 2020	0.7	0.5	0.8	1.1	1.8	1.7	1.2	0.4	-0.4	1.4	2.3	2.3	1.9	-1.8	-22.9	===	52.5	28.3	17.3	11.2	10.0
E 2021	3.3	3.3	3.8	4.3	5.3	5.4	5.4	5.2	5.0	7.4	9.2	10.7	12.7	13.6	8.3	52.1	===	7.9	2.9	0.1	1.4
S 2022	3.9	3.9	4.4	4.9	5.8	6.0	6.0	5.9	5.8	8.0	9.7	11.0	12.6	13.3	9.7	30.8	12.5	===	-1.9	-3.6	-0.6
2023	3.8	3.8	4.3	4.7	5.6	5.8	5.8	5.6	5.5	7.4	8.8	9.8	10.9	11.2	7.9	20.7	7.6	2.9	===	-5.3	0.0
2024	3.3	3.3	3.7	4.1	4.8	5.0	4.9	4.7	4.5	6.1	7.2	7.9	8.5	8.3	5.2	13.7	3.2	-1.1	-4.9	===	5.6
2025	3.5	3.5	3.9	4.3	5.0	5.2	5.1	4.9	4.8	6.3	7.3	7.9	8.4	8.2	5.6	12.5	4.3	1.8	1.2	7.8	===

6

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES NO DURADEROS
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF NON DURABLE GOODS

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
P C 2005	===	3.7	3.7	2.0	0.1	0.1	1.2	1.4	1.5	0.5	0.0	-0.2	0.1	0.6	0.7	0.7	2.6	3.0	2.8	2.9	3.0
R U 2006	8.5	===	3.8	1.2	-1.1	-0.8	0.7	1.0	1.1	0.1	-0.4	-0.6	-0.2	0.3	0.4	0.5	2.5	2.9	2.8	2.9	3.0
E R 2007	7.4	6.2	===	-1.4	-3.5	-2.2	-0.1	0.5	0.7	-0.4	-0.9	-1.1	-0.6	0.0	0.2	0.2	2.4	2.9	2.7	2.8	3.0
C R 2008	6.9	6.1	6.0	===	-5.5	-2.6	0.4	0.9	1.1	-0.3	-0.9	-1.0	-0.5	0.1	0.3	0.4	2.7	3.2	3.0	3.1	3.2
I E 2009	5.5	4.5	3.6	1.3	===	0.3	3.4	3.2	2.9	0.8	-0.1	-0.4	0.1	0.8	0.9	0.9	3.4	3.9	3.6	3.7	3.8
O N 2010	5.3	4.5	3.9	2.8	4.4	===	6.7	4.7	3.7	1.0	-0.1	-0.5	0.1	0.8	1.0	1.0	3.7	4.2	3.9	4.0	4.0
S T 2011	4.9	4.2	3.7	2.9	3.8	3.2	===	2.7	2.3	-0.9	-1.8	-1.9	-0.9	0.0	0.3	0.4	3.4	4.0	3.6	3.7	3.9
2012	4.9	4.3	3.9	3.4	4.1	4.0	4.8	===	1.9	-2.6	-3.2	-3.0	-1.6	-0.4	-0.1	0.1	3.5	4.1	3.7	3.8	4.0
2013	4.6	4.1	3.7	3.3	3.8	3.6	3.8	2.8	===	-6.9	-5.7	-4.6	-2.5	-0.9	-0.4	-0.2	3.7	4.4	3.9	4.0	4.1
C P 2014	3.7	3.1	2.7	2.2	2.3	1.8	1.4	-0.3	-3.3	===	-4.4	-3.4	-1.0	0.7	1.0	1.0	5.3	5.9	5.2	5.2	5.2
O R 2015	3.3	2.8	2.4	1.9	2.0	1.5	1.0	-0.2	-1.6	0.1	===	-2.3	0.8	2.5	2.4	2.1	7.0	7.4	6.4	6.3	6.2
R I 2016	2.7	2.1	1.7	1.2	1.1	0.6	0.1	-1.0	-2.3	-1.8	-3.6	===	4.0	5.0	4.0	3.3	9.0	9.2	7.8	7.4	7.2
R C 2017	2.8	2.3	1.9	1.4	1.5	1.0	0.7	-0.1	-0.8	0.0	0.0	3.6	===	6.0	4.0	3.1	10.3	10.2	8.4	7.9	7.6
I E 2018	3.1	2.7	2.4	2.0	2.1	1.8	1.6	1.1	0.7	1.8	2.3	5.4	7.3	===	2.1	1.7	11.7	11.3	8.9	8.3	7.9
E S 2019	3.0	2.6	2.3	1.9	2.0	1.7	1.5	1.1	0.8	1.7	2.1	4.0	4.2	1.2	===	1.2	16.9	14.6	10.7	9.6	8.8
N 2020	2.9	2.5	2.2	1.9	1.9	1.7	1.5	1.1	0.9	1.6	1.9	3.3	3.2	1.2	1.1	===	35.0	21.9	14.0	11.8	10.4
T 2021	4.7	4.4	4.3	4.2	4.4	4.4	4.5	4.5	4.7	5.9	6.9	9.2	10.6	11.7	17.4	36.3	===	10.1	4.8	4.9	5.0
E 2022	5.2	5.0	4.9	4.8	5.1	5.2	5.3	5.4	5.7	6.9	7.9	9.9	11.2	12.2	16.2	24.5	13.7	===	-0.3	2.5	3.4
S 2023	5.2	5.0	4.9	4.8	5.1	5.1	5.3	5.3	5.6	6.6	7.5	9.1	10.1	10.6	13.1	17.5	9.0	4.6	===	5.2	5.3
2024	5.3	5.1	5.1	5.0	5.3	5.3	5.5	5.5	5.8	6.8	7.5	9.0	9.8	10.2	12.1	15.0	8.7	6.3	8.1	===	5.3
2025	5.3	5.2	5.1	5.1	5.3	5.4	5.5	5.6	5.8	6.7	7.4	8.7	9.3	9.6	11.1	13.2	8.1	6.3	7.1	6.1	===

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

7

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE SERVICIOS
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF SERVICES

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

		2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	
P C R E C R I E O N S T	2005	===	-2.9	-1.6	-1.1	-1.1	-4.2	-1.6	-1.3	-1.0	-0.5	-0.8	-0.8	-0.7	-0.7	-0.5	-0.9	-0.5	-0.4	-0.1	0.0	0.0	
	2006	5.8	===	-0.2	-0.1	-0.5	-4.5	-1.4	-1.0	-0.8	-0.1	-0.6	-0.5	-0.5	-0.5	-0.3	-0.7	-0.4	-0.3	0.0	0.2	0.2	
	2007	4.8	3.8	===	-0.1	-0.6	-5.9	-1.7	-1.1	-0.8	-0.1	-0.6	-0.6	-0.5	-0.5	-0.3	-0.8	-0.4	-0.3	0.0	0.2	0.2	
	2008	4.9	4.5	5.2	===	-1.1	-8.7	-2.2	-1.4	-1.0	-0.1	-0.7	-0.6	-0.6	-0.6	-0.6	-0.3	-0.8	-0.4	-0.3	0.1	0.2	0.2
	2009	4.3	3.8	3.8	2.4	===	-15.7	-2.7	-1.5	-1.0	0.1	-0.6	-0.6	-0.5	-0.5	-0.2	-0.8	-0.3	-0.2	0.1	0.3	0.3	
C P O R I R C I E S N T E S	2010	3.8	3.3	3.2	2.1	1.9	===	12.3	6.5	4.5	4.5	2.7	2.2	1.9	1.5	1.7	0.8	1.2	1.2	1.5	1.5	1.5	
	2011	3.4	2.9	2.7	1.8	1.5	1.2	===	1.0	0.8	2.0	0.5	0.3	0.2	0.1	0.4	-0.3	0.1	0.2	0.6	0.8	0.8	
	2012	3.5	3.1	2.9	2.4	2.4	2.6	4.1	===	0.6	2.4	0.3	0.1	0.1	-0.1	0.3	-0.5	0.1	0.2	0.6	0.7	0.7	
	2013	3.2	2.9	2.7	2.2	2.2	2.3	2.9	1.7	===	4.3	0.1	0.0	-0.1	-0.2	0.3	-0.7	0.0	0.1	0.6	0.8	0.8	
	2014	3.2	2.9	2.8	2.4	2.4	2.5	2.9	2.3	3.0	===	-3.8	-2.1	-1.5	-1.3	-0.5	-1.5	-0.6	-0.4	0.2	0.4	0.4	
R I R C I E S N T E S	2015	2.9	2.5	2.4	2.0	1.9	1.9	2.1	1.4	1.3	-0.3	===	-0.3	-0.3	-0.4	0.4	-1.0	-0.1	0.1	0.7	0.9	0.9	
	2016	2.6	2.3	2.1	1.8	1.7	1.6	1.7	1.2	1.0	0.0	0.3	===	-0.3	-0.4	0.6	-1.2	0.0	0.2	0.8	1.0	1.0	
	2017	2.5	2.2	2.1	1.7	1.6	1.6	1.7	1.2	1.1	0.5	0.8	1.3	===	-0.6	1.0	-1.5	0.0	0.3	1.0	1.2	1.2	
	2018	2.4	2.1	2.0	1.7	1.6	1.5	1.6	1.2	1.1	0.6	0.9	1.2	1.0	===	2.7	-1.9	0.3	0.5	1.4	1.5	1.4	
	2019	2.6	2.3	2.2	2.0	1.9	1.9	2.0	1.7	1.7	1.5	1.9	2.5	3.0	5.1	===	-6.3	-0.9	-0.2	1.0	1.3	1.2	
N T E S	2020	2.1	1.8	1.6	1.4	1.3	1.2	1.2	0.8	0.7	0.4	0.5	0.5	0.3	-0.1	-5.1	===	4.7	2.9	3.6	3.3	2.8	
	2021	2.2	1.9	1.8	1.5	1.5	1.4	1.5	1.2	1.1	0.9	1.0	1.2	1.2	1.2	-0.7	3.9	===	1.1	3.0	2.8	2.3	
	2022	2.3	2.1	1.9	1.7	1.7	1.6	1.7	1.5	1.4	1.2	1.5	1.6	1.7	1.9	0.8	3.9	3.9	===	4.9	3.7	2.7	
	2023	2.6	2.4	2.3	2.1	2.1	2.1	2.2	2.0	2.1	2.0	2.2	2.5	2.7	3.1	2.6	5.2	5.9	7.9	===	2.5	1.6	
	2024	2.7	2.5	2.5	2.3	2.3	2.3	2.4	2.3	2.3	2.2	2.5	2.8	3.0	3.4	3.0	5.1	5.5	6.4	4.8	===	0.8	
2025	2.7	2.5	2.4	2.3	2.3	2.3	2.4	2.3	2.3	2.2	2.5	2.8	2.9	3.2	2.9	4.6	4.7	5.0	3.6	2.4	===		

8

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO
GOVERNMENT CONSUMPTION EXPENDITURES

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
2005	===	-0.4	-0.6	-2.1	-1.0	-1.4	-1.6	-1.2	-1.3	-0.4	-1.5	-1.8	-1.3	-1.4	-0.8	-0.8	-0.6	-0.6	-0.5	-0.5	-0.5
P C 2006	2.6	===	-0.9	-2.9	-1.1	-1.7	-1.8	-1.3	-1.4	-0.3	-1.6	-1.9	-1.4	-1.5	-0.9	-0.9	-0.6	-0.6	-0.5	-0.5	-0.5
R U 2007	2.2	1.8	===	-4.9	-1.3	-2.0	-2.0	-1.4	-1.5	-0.3	-1.7	-2.0	-1.4	-1.5	-0.9	-0.9	-0.6	-0.6	-0.4	-0.5	-0.5
E R 2008	1.5	0.9	0.1	===	2.4	-0.5	-1.0	-0.5	-0.8	0.5	-1.2	-1.7	-1.1	-1.2	-0.5	-0.5	-0.3	-0.3	-0.1	-0.2	-0.2
C R 2009	2.5	2.4	2.8	5.5	===	-3.3	-2.7	-1.4	-1.6	0.1	-1.8	-2.3	-1.5	-1.6	-0.8	-0.8	-0.5	-0.5	-0.3	-0.4	-0.4
I E 2010	1.5	1.2	1.0	1.5	-2.3	===	-2.1	-0.4	-1.0	1.0	-1.5	-2.1	-1.2	-1.4	-0.5	-0.5	-0.2	-0.2	-0.1	-0.2	-0.2
O N 2011	0.7	0.3	0.0	0.0	-2.7	-3.1	===	1.3	-0.4	2.1	-1.4	-2.1	-1.1	-1.2	-0.3	-0.4	0.0	0.0	0.1	0.0	0.0
S T 2012	1.0	0.7	0.5	0.7	-0.9	-0.2	2.7	===	-2.1	2.5	-2.2	-2.9	-1.5	-1.7	-0.5	-0.6	-0.2	-0.2	0.0	-0.1	-0.1
2013	0.6	0.4	0.1	0.1	-1.2	-0.8	0.4	-1.9	===	7.3	-2.3	-3.1	-1.4	-1.6	-0.2	-0.3	0.1	0.0	0.2	0.0	0.0
C P 2014	1.0	0.8	0.7	0.8	-0.1	0.4	1.6	1.1	4.2	===	-11.0	-8.0	-4.1	-3.7	-1.7	-1.6	-0.9	-0.8	-0.5	-0.7	-0.6
O R 2015	-1.0	-1.4	-1.8	-2.0	-3.3	-3.4	-3.5	-5.5	-7.3	-17.5	===	-4.8	-0.5	-1.1	0.8	0.4	0.9	0.7	0.8	0.6	0.5
R I 2016	-1.4	-1.8	-2.2	-2.5	-3.6	-3.8	-3.9	-5.5	-6.7	-11.7	-5.5	===	4.0	0.8	2.8	1.8	2.0	1.7	1.7	1.2	1.1
R C 2017	-0.9	-1.2	-1.5	-1.6	-2.5	-2.5	-2.4	-3.4	-3.8	-6.4	-0.2	5.3	===	-2.2	2.2	1.1	1.5	1.2	1.3	0.9	0.8
I E 2018	-1.7	-2.1	-2.4	-2.6	-3.5	-3.6	-3.7	-4.8	-5.3	-7.6	-4.0	-3.3	-11.1	===	6.7	2.8	2.8	2.1	2.0	1.4	1.2
E S 2019	-1.3	-1.6	-1.9	-2.0	-2.8	-2.8	-2.8	-3.6	-3.8	-5.3	-2.0	-0.9	-3.8	4.1	===	-1.1	0.9	0.6	0.9	0.3	0.3
N 2020	-1.8	-2.1	-2.4	-2.6	-3.3	-3.3	-3.4	-4.1	-4.4	-5.8	-3.3	-2.7	-5.2	-2.1	-8.0	===	3.0	1.4	1.5	0.7	0.6
T 2021	-1.6	-1.8	-2.1	-2.2	-2.9	-2.9	-2.9	-3.5	-3.7	-4.8	-2.5	-1.9	-3.6	-0.9	-3.4	1.5	===	-0.1	0.8	-0.1	0.0
E 2022	-0.6	-0.8	-0.9	-1.0	-1.5	-1.4	-1.2	-1.6	-1.7	-2.3	0.1	1.0	0.2	3.3	3.0	8.9	17.0	===	1.8	0.0	0.1
S 2023	-0.3	-0.4	-0.6	-0.6	-1.0	-0.9	-0.7	-1.1	-1.0	-1.5	0.7	1.6	1.0	3.6	3.5	7.6	10.8	4.9	===	-1.8	-0.8
2024	0.1	0.0	-0.1	-0.2	-0.5	-0.4	-0.2	-0.4	-0.3	-0.7	1.3	2.2	1.8	4.1	4.1	7.4	9.4	5.9	6.8	===	0.2
2025	-0.1	-0.2	-0.3	-0.3	-0.7	-0.6	-0.4	-0.6	-0.5	-0.9	0.9	1.6	1.2	3.1	2.9	5.2	6.2	2.9	1.8	-2.9	===

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

9

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO
GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
P C 2005	===	-0.7	-1.6	-4.2	-6.4	-6.4	-3.9	-2.6	-3.3	-3.6	-3.7	-3.9	-3.7	1.3	1.3	-1.6	-0.4	0.1	0.1	0.3	0.3
R U 2006	-0.6	===	-2.5	-6.0	-8.2	-7.8	-4.5	-3.0	-3.6	-3.9	-4.0	-4.2	-3.9	1.4	1.5	-1.7	-0.4	0.1	0.2	0.3	0.4
E R 2007	-1.0	-1.3	===	-9.3	-10.9	-9.5	-5.0	-3.0	-3.8	-4.1	-4.2	-4.4	-4.1	1.8	1.8	-1.6	-0.2	0.3	0.4	0.5	0.6
C R 2008	-2.7	-3.7	-6.0	===	-12.5	-9.5	-3.5	-1.4	-2.7	-3.3	-3.4	-3.7	-3.5	3.0	2.9	-0.9	0.5	1.0	1.0	1.1	1.2
I E 2009	-5.0	-6.4	-8.9	-11.6	===	-6.4	1.3	2.6	-0.1	-1.3	-1.8	-2.4	-2.3	4.9	4.5	0.2	1.7	2.1	2.1	2.1	2.1
O N 2010	-5.6	-6.8	-8.6	-9.9	-8.0	===	9.6	7.4	2.1	0.0	-0.9	-1.7	-1.7	6.4	5.8	0.9	2.5	2.9	2.8	2.7	2.7
S T 2011	-3.5	-4.1	-4.8	-4.3	-0.5	7.7	===	5.2	-1.4	-3.0	-3.3	-3.8	-3.5	5.9	5.4	0.0	1.8	2.3	2.2	2.2	2.2
C P 2012	-2.0	-2.2	-2.4	-1.4	2.2	7.8	7.8	===	-7.7	-6.9	-6.0	-6.0	-5.1	6.0	5.4	-0.7	1.4	2.0	1.9	2.0	2.0
O R 2013	-2.6	-2.8	-3.1	-2.5	-0.1	2.7	0.4	-6.6	===	-6.1	-5.2	-5.4	-4.5	9.0	7.7	0.4	2.6	3.1	2.9	2.9	2.8
R I 2014	-3.0	-3.3	-3.6	-3.2	-1.4	0.3	-2.0	-6.6	-6.6	===	-4.3	-5.1	-3.9	13.1	10.7	1.5	3.9	4.3	4.0	3.8	3.7
R C 2015	-3.0	-3.2	-3.5	-3.1	-1.6	-0.3	-2.2	-5.3	-4.6	-2.5	===	-5.8	-3.7	19.6	14.9	2.7	5.3	5.6	5.1	4.8	4.5
I E 2016	-3.2	-3.5	-3.7	-3.4	-2.2	-1.2	-2.9	-5.4	-5.0	-4.1	-5.7	===	-1.6	34.9	22.7	4.9	7.7	7.7	6.7	6.2	5.7
E S 2017	-3.0	-3.2	-3.4	-3.1	-2.0	-1.1	-2.5	-4.4	-3.9	-2.9	-3.2	-0.6	===	84.8	37.0	7.2	10.2	9.6	8.2	7.4	6.7
N 2018	2.1	2.3	2.7	3.6	5.4	7.3	7.2	7.1	10.1	14.7	21.1	37.1	89.2	===	1.6	-18.4	-7.3	-3.8	-2.8	-1.9	-1.4
T 2019	2.2	2.4	2.7	3.5	5.2	6.8	6.7	6.5	8.9	12.3	16.3	24.7	39.6	3.0	===	-34.4	-11.4	-5.5	-3.8	-2.6	-1.9
E 2020	-0.7	-0.7	-0.7	-0.2	0.9	1.8	1.2	0.4	1.5	2.9	4.0	6.6	9.0	-17.2	-33.5	===	19.7	13.4	9.2	7.5	6.4
S 2021	0.7	0.8	0.9	1.5	2.7	3.7	3.3	2.8	4.1	5.7	7.1	9.9	12.7	-5.2	-9.1	24.2	===	7.5	4.3	3.7	3.3
E 2022	1.5	1.6	1.8	2.4	3.6	4.6	4.4	4.0	5.3	6.9	8.3	10.8	13.2	-0.4	-1.6	19.7	15.4	===	1.3	1.9	1.9
S 2023	1.8	1.9	2.1	2.7	3.8	4.8	4.5	4.2	5.4	6.8	8.1	10.2	12.1	0.9	0.4	15.2	10.9	6.6	===	2.4	2.2
S 2024	2.0	2.1	2.3	2.9	3.9	4.9	4.6	4.4	5.4	6.7	7.8	9.6	11.2	1.7	1.5	12.8	9.2	6.2	5.9	===	2.0
S 2025	2.1	2.2	2.4	2.9	3.9	4.8	4.6	4.3	5.3	6.5	7.4	9.0	10.2	2.0	1.9	10.9	7.8	5.4	4.8	3.7	===

10

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN
CONSTRUCTION INVESTMENT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
P C 2005	===	-11.0	-9.3	-9.4	-12.7	-13.0	-10.6	-7.2	-8.2	-9.2	-8.7	-9.5	-9.8	-0.6	-1.5	-5.8	-4.0	-3.7	-3.2	-2.0	-1.7
R U 2006	-7.4	===	-7.6	-8.6	-13.3	-13.5	-10.5	-6.6	-7.8	-9.0	-8.5	-9.4	-9.7	0.4	-0.7	-5.4	-3.5	-3.2	-2.8	-1.4	-1.1
E R 2007	-6.0	-4.6	===	-9.5	-16.1	-15.4	-11.2	-6.4	-7.9	-9.2	-8.6	-9.6	-9.9	1.1	-0.1	-5.2	-3.2	-2.9	-2.5	-1.1	-0.8
C R 2008	-6.1	-5.4	-6.3	===	-22.1	-18.2	-11.8	-5.6	-7.5	-9.1	-8.5	-9.6	-10.0	2.2	0.8	-4.9	-2.7	-2.4	-2.0	-0.5	-0.2
I E 2009	-10.1	-11.0	-14.0	-21.1	===	-14.0	-6.1	0.6	-3.5	-6.3	-6.0	-7.6	-8.3	5.4	3.5	-3.1	-0.9	-0.7	-0.4	1.1	1.3
O N 2010	-10.8	-11.7	-13.9	-17.5	-13.8	===	2.4	8.8	0.3	-4.3	-4.3	-6.5	-7.5	8.1	5.6	-2.0	0.4	0.5	0.8	2.3	2.4
S T 2011	-8.3	-8.5	-9.5	-10.5	-4.8	5.2	===	15.7	-0.8	-6.4	-5.9	-8.2	-9.0	8.9	6.0	-2.4	0.2	0.3	0.6	2.3	2.4
C P 2012	-5.0	-4.6	-4.5	-4.1	2.3	11.5	18.1	===	-14.9	-15.8	-12.1	-13.4	-13.3	7.9	4.7	-4.5	-1.4	-1.1	-0.6	1.2	1.5
O R 2013	-6.0	-5.8	-6.0	-5.9	-1.7	2.7	1.5	-12.7	===	-16.7	-10.8	-12.9	-12.9	13.1	8.4	-2.9	0.5	0.6	0.9	2.8	3.0
R I 2014	-7.0	-6.9	-7.2	-7.4	-4.4	-1.8	-4.1	-13.6	-14.4	===	-4.4	-10.9	-11.6	22.1	14.2	-0.4	3.2	3.0	3.1	5.0	5.0
R C 2015	-6.6	-6.5	-6.7	-6.8	-4.2	-2.1	-3.9	-10.2	-8.9	-3.1	===	-16.9	-15.0	32.4	19.4	0.4	4.5	4.1	4.1	6.1	6.0
I E 2016	-7.6	-7.6	-8.0	-8.2	-6.2	-4.8	-6.7	-12.1	-11.8	-10.5	-17.4	===	-13.0	67.2	34.8	5.3	9.4	8.0	7.5	9.4	8.9
E S 2017	-7.9	-8.0	-8.3	-8.5	-6.8	-5.8	-7.5	-11.9	-11.7	-10.7	-14.3	-11.1	===	221.3	67.7	12.2	15.9	12.8	11.4	13.1	12.0
N 2018	1.7	2.5	3.1	4.1	7.4	10.3	11.1	10.0	15.2	24.1	34.7	72.0	232.9	===	-12.4	-33.7	-17.5	-13.2	-9.9	-5.0	-3.7
T 2019	0.8	1.4	1.9	2.7	5.5	7.9	8.2	6.8	10.5	16.3	21.7	38.5	72.9	-10.2	===	-49.8	-20.0	-13.4	-9.3	-3.4	-2.1
E 2020	-3.7	-3.4	-3.3	-3.0	-1.2	0.1	-0.4	-2.5	-0.9	1.5	2.4	8.1	15.4	-32.1	-48.6	===	27.6	13.7	10.5	13.7	11.8
S 2021	-1.5	-1.1	-0.9	-0.4	1.5	3.0	2.8	1.3	3.2	5.9	7.5	13.3	20.5	-14.2	-16.1	37.0	===	1.3	2.8	9.5	8.2
E 2022	-0.9	-0.4	-0.2	0.3	2.2	3.6	3.5	2.1	3.9	6.5	7.9	12.8	18.3	-8.6	-8.1	22.8	10.1	===	4.3	13.8	10.6
S 2023	-0.4	0.0	0.3	0.7	2.5	3.9	3.8	2.5	4.2	6.5	7.8	11.9	16.3	-5.7	-4.6	17.3	8.5	6.9	===	24.0	13.8
S 2024	0.8	1.3	1.6	2.1	3.9	5.3	5.3	4.3	6.0	8.3	9.7	13.6	17.7	-1.1	0.9	19.4	14.0	16.0	25.9	===	4.5
S 2025	1.0	1.5	1.8	2.3	4.0	5.3	5.3	4.4	6.0	8.1	9.2	12.7	16.1	-0.1	1.6	16.5	11.9	12.5	15.3	5.6	===

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

11

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN DE VIVIENDA PRIVADA
PRIVATE HOUSING CONSTRUCTION INVESTMENT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
2005	===	3.4	-2.6	-12.4	-17.1	-15.6	-17.3	-16.9	-15.9	-15.8	-14.1	-12.8	-13.3	-12.7	-11.5	-11.3	-9.0	-7.2	-7.2	-7.5	-6.9
P C 2006	7.5	===	-8.2	-19.4	-23.0	-19.8	-20.9	-19.8	-18.3	-17.9	-15.8	-14.3	-14.6	-13.9	-12.6	-12.3	-9.8	-7.9	-7.8	-8.1	-7.4
R U 2007	0.9	-5.2	===	-29.2	-29.4	-23.4	-23.8	-22.0	-19.9	-19.3	-16.8	-14.9	-15.3	-14.4	-13.0	-12.6	-9.9	-7.8	-7.8	-8.1	-7.3
E R 2008	-9.3	-16.6	-26.7	===	-29.6	-20.2	-21.9	-20.0	-17.9	-17.5	-14.8	-12.9	-13.6	-12.8	-11.3	-11.0	-8.2	-6.1	-6.1	-6.6	-5.9
C R 2009	-14.6	-20.9	-27.7	-28.7	===	-9.6	-17.7	-16.6	-14.6	-14.8	-12.0	-10.3	-11.3	-10.7	-9.2	-9.1	-6.2	-4.0	-4.2	-4.8	-4.1
I E 2010	-13.5	-18.1	-22.0	-19.6	-9.4	===	-25.1	-19.9	-16.2	-16.0	-12.5	-10.4	-11.5	-10.8	-9.2	-9.0	-5.8	-3.5	-3.7	-4.4	-3.8
O N 2011	-15.2	-19.2	-22.3	-20.8	-16.5	-23.1	===	-14.2	-11.4	-12.8	-9.0	-7.1	-9.0	-8.6	-7.0	-7.0	-3.6	-1.2	-1.7	-2.6	-2.0
S T 2012	-14.8	-18.1	-20.4	-18.8	-15.2	-17.9	-12.4	===	-8.5	-12.0	-7.3	-5.2	-8.0	-7.6	-5.9	-6.1	-2.4	0.2	-0.5	-1.6	-1.0
2013	-13.8	-16.5	-18.2	-16.4	-13.0	-14.2	-9.3	-6.2	===	-15.4	-6.6	-4.1	-7.9	-7.4	-5.4	-5.8	-1.6	1.2	0.4	-0.9	-0.4
C P 2014	-13.7	-16.1	-17.5	-15.9	-13.0	-13.9	-10.6	-9.7	-13.1	===	3.1	2.1	-5.2	-5.3	-3.3	-4.1	0.5	3.5	2.3	0.6	1.1
O R 2015	-12.0	-14.0	-15.0	-13.2	-10.3	-10.5	-7.1	-5.2	-4.7	4.5	===	1.2	-9.0	-8.0	-4.8	-5.4	0.1	3.5	2.2	0.4	0.9
R I 2016	-11.0	-12.6	-13.4	-11.6	-8.8	-8.7	-5.6	-3.8	-3.0	2.5	0.7	===	-18.2	-12.2	-6.8	-7.0	-0.1	3.9	2.4	0.3	0.9
R C 2017	-11.4	-13.0	-13.7	-12.1	-9.8	-9.9	-7.5	-6.5	-6.5	-4.2	-8.3	-16.5	===	-5.8	-0.4	-2.9	5.1	9.0	6.3	3.2	3.6
I E 2018	-10.8	-12.1	-12.8	-11.2	-9.0	-9.0	-6.8	-5.8	-5.7	-3.8	-6.4	-9.7	-2.4	===	5.3	-1.5	9.0	13.1	8.8	4.8	5.0
E S 2019	-9.5	-10.7	-11.2	-9.6	-7.5	-7.2	-5.0	-3.9	-3.6	-1.5	-3.0	-4.2	2.7	8.0	===	-7.7	10.9	15.8	9.8	4.7	5.0
N 2020	-9.3	-10.4	-10.8	-9.3	-7.3	-7.1	-5.1	-4.2	-3.9	-2.2	-3.5	-4.5	-0.2	0.9	-5.7	===	33.2	29.8	16.3	8.1	7.7
T 2021	-6.7	-7.5	-7.7	-6.1	-3.9	-3.4	-1.1	0.2	1.0	3.2	3.0	3.5	9.2	13.4	16.2	43.1	===	26.5	8.7	0.8	2.2
E 2022	-4.5	-5.2	-5.2	-3.5	-1.2	-0.5	1.9	3.4	4.5	7.0	7.4	8.5	14.4	19.0	22.9	40.2	37.4	===	-6.6	-10.0	-4.9
S 2023	-4.5	-5.2	-5.2	-3.5	-1.4	-0.8	1.3	2.7	3.6	5.7	5.8	6.6	11.0	13.9	15.4	23.5	14.7	-4.3	===	-13.2	-4.0
2024	-4.9	-5.6	-5.6	-4.1	-2.2	-1.6	0.3	1.4	2.1	3.8	3.7	4.1	7.4	9.1	9.4	13.5	5.0	-8.2	-11.9	===	6.2
2025	-4.3	-4.9	-4.9	-3.4	-1.6	-1.1	0.7	1.8	2.5	4.1	4.1	4.4	7.4	8.9	9.0	12.2	5.6	-3.3	-2.7	7.4	===

12

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA INVERSIÓN EN MAQUINARIA Y EQUIPO
MACHINERY AND EQUIPMENT INVESTMENT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
2005	===	7.9	4.4	-0.3	-1.9	-2.0	0.3	0.4	-0.2	-0.3	-0.7	-0.6	-0.2	1.7	2.7	0.8	1.7	2.2	2.1	1.4	1.4
P C 2006	7.7	===	1.1	-4.2	-5.0	-4.3	-1.1	-0.7	-1.2	-1.3	-1.6	-1.4	-0.9	1.3	2.3	0.3	1.3	1.9	1.7	1.1	1.1
R U 2007	4.9	2.1	===	-9.1	-7.8	-6.0	-1.6	-1.1	-1.6	-1.6	-1.9	-1.6	-1.1	1.3	2.4	0.3	1.3	1.9	1.8	1.1	1.1
E R 2008	1.2	-1.9	-5.7	===	-6.5	-4.4	1.0	1.0	0.0	-0.3	-0.9	-0.7	-0.1	2.4	3.6	1.1	2.2	2.8	2.6	1.8	1.7
C R 2009	0.3	-2.1	-4.1	-2.5	===	-2.3	5.0	3.7	1.6	1.0	0.1	0.2	0.7	3.4	4.6	1.8	2.9	3.5	3.2	2.4	2.2
I E 2010	-0.5	-2.5	-3.9	-3.0	-3.5	===	12.8	6.7	3.0	1.8	0.6	0.6	1.1	4.1	5.4	2.2	3.4	4.0	3.7	2.7	2.5
O N 2011	1.1	-0.2	-0.8	1.0	2.7	9.4	===	1.0	-1.6	-1.6	-2.3	-1.7	-0.7	3.0	4.5	1.1	2.5	3.2	2.9	2.0	1.8
S T 2012	1.1	0.0	-0.4	0.9	2.1	5.1	0.9	===	-4.2	-2.9	-3.3	-2.3	-1.1	3.3	5.0	1.2	2.7	3.5	3.1	2.0	1.9
2013	0.7	-0.3	-0.7	0.4	1.1	2.7	-0.4	-1.8	===	-1.5	-2.9	-1.7	-0.3	4.9	6.7	1.9	3.6	4.4	3.9	2.6	2.4
C P 2014	0.5	-0.4	-0.7	0.1	0.7	1.7	-0.7	-1.5	-1.2	===	-4.3	-1.8	0.2	6.5	8.4	2.5	4.3	5.1	4.5	3.1	2.8
O R 2015	0.2	-0.6	-0.9	-0.2	0.2	1.0	-1.1	-1.7	-1.7	-2.1	===	0.8	2.5	10.4	11.8	3.9	5.8	6.5	5.7	3.9	3.5
R I 2016	0.3	-0.4	-0.7	0.0	0.4	1.0	-0.6	-1.0	-0.7	-0.4	1.3	===	4.1	15.5	15.7	4.7	6.8	7.5	6.4	4.3	3.8
R C 2017	0.7	0.0	-0.2	0.5	0.9	1.5	0.3	0.1	0.6	1.2	2.9	4.6	===	28.1	22.0	5.0	7.5	8.2	6.7	4.3	3.8
I E 2018	2.6	2.2	2.2	3.1	3.7	4.7	4.0	4.5	5.8	7.6	11.1	16.4	29.5	===	16.2	-5.0	1.4	3.7	2.9	0.8	0.7
E S 2019	3.6	3.3	3.4	4.3	5.0	6.0	5.5	6.2	7.6	9.5	12.6	16.6	23.2	17.1	===	-22.3	-5.2	-0.1	-0.2	-2.0	-1.7
N 2020	1.7	1.3	1.3	1.9	2.3	2.9	2.2	2.4	3.0	3.7	4.9	5.8	6.2	-3.9	-21.1	===	15.7	13.3	8.6	3.8	3.1
T 2021	2.7	2.3	2.3	3.0	3.5	4.1	3.6	3.9	4.7	5.5	6.9	8.0	8.9	2.8	-3.7	17.4	===	11.0	5.2	0.2	0.2
E 2022	3.5	3.3	3.4	4.1	4.6	5.3	4.9	5.3	6.1	7.1	8.5	9.7	10.8	6.5	3.2	18.1	18.8	===	-0.3	-4.8	-3.2
S 2023	3.7	3.5	3.6	4.2	4.7	5.4	5.0	5.4	6.2	7.0	8.2	9.2	10.0	6.5	4.0	14.0	12.4	6.3	===	-9.1	-4.6
2024	3.2	2.9	3.0	3.6	4.0	4.5	4.2	4.4	5.0	5.7	6.6	7.2	7.6	4.4	2.0	8.7	6.0	0.1	-5.7	===	0.1
2025	3.1	2.9	2.9	3.5	3.9	4.4	4.0	4.3	4.8	5.4	6.1	6.7	6.9	4.1	2.0	7.4	5.1	0.8	-1.8	2.3	===

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

13

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO
GROSS DOMESTIC PRODUCT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
2005	===	-1.6	-1.4	-1.7	-1.8	-1.5	-1.3	-1.1	-1.0	-1.0	-1.0	-1.0	-1.2	-1.4	-1.2	-1.4	-1.3	-1.1	-1.0	-0.8	-0.7
P C 2006	4.0	===	-1.3	-1.7	-1.9	-1.5	-1.3	-1.0	-0.9	-1.0	-1.0	-1.0	-1.2	-1.4	-1.2	-1.4	-1.3	-1.0	-0.9	-0.7	-0.7
R U 2007	3.3	2.6	===	-2.1	-2.2	-1.6	-1.3	-1.0	-0.9	-0.9	-0.9	-1.0	-1.2	-1.5	-1.2	-1.4	-1.3	-1.0	-0.9	-0.7	-0.6
E R 2008	3.7	3.6	4.6	===	-2.2	-1.3	-1.0	-0.7	-0.6	-0.7	-0.7	-0.8	-1.0	-1.4	-1.1	-1.4	-1.2	-0.9	-0.8	-0.6	-0.5
C R 2009	3.5	3.4	3.8	2.9	===	-0.4	-0.3	-0.2	-0.2	-0.4	-0.5	-0.6	-0.9	-1.3	-1.0	-1.3	-1.2	-0.8	-0.7	-0.5	-0.4
I E 2010	3.2	3.0	3.2	2.5	2.1	===	-0.3	-0.1	-0.2	-0.4	-0.5	-0.7	-1.0	-1.4	-1.1	-1.4	-1.2	-0.9	-0.8	-0.5	-0.4
O N 2011	3.0	2.8	2.9	2.3	2.0	2.0	===	0.0	-0.1	-0.5	-0.6	-0.7	-1.1	-1.6	-1.2	-1.5	-1.3	-0.9	-0.8	-0.5	-0.4
S T 2012	2.8	2.5	2.5	2.0	1.7	1.6	1.1	===	-0.2	-0.7	-0.8	-0.9	-1.3	-1.8	-1.3	-1.7	-1.5	-1.0	-0.9	-0.5	-0.5
2013	2.5	2.3	2.3	1.8	1.5	1.4	1.0	0.9	===	-1.2	-1.1	-1.2	-1.6	-2.1	-1.5	-1.9	-1.6	-1.1	-0.9	-0.6	-0.5
C P 2014	2.2	2.0	1.9	1.5	1.2	1.0	0.7	0.4	0.0	===	-1.0	-1.1	-1.7	-2.4	-1.6	-2.0	-1.7	-1.1	-0.9	-0.5	-0.4
O R 2015	2.1	1.9	1.8	1.4	1.2	1.0	0.7	0.6	0.5	0.9	===	-1.3	-2.1	-2.8	-1.7	-2.2	-1.8	-1.1	-0.9	-0.5	-0.4
R I 2016	2.0	1.8	1.7	1.4	1.1	1.0	0.8	0.7	0.6	0.9	0.9	===	-2.9	-3.6	-1.9	-2.5	-1.9	-1.1	-0.8	-0.4	-0.3
R C 2017	1.8	1.6	1.5	1.1	0.9	0.7	0.5	0.4	0.2	0.3	0.0	-0.9	===	-4.4	-1.4	-2.3	-1.7	-0.8	-0.5	0.0	0.1
I E 2018	1.4	1.2	1.1	0.8	0.5	0.3	0.1	-0.1	-0.3	-0.4	-0.8	-1.6	-2.4	===	1.7	-1.3	-0.7	0.2	0.3	0.8	0.7
E S 2019	1.6	1.4	1.3	1.1	0.9	0.7	0.6	0.5	0.4	0.5	0.4	0.3	0.8	4.1	===	-4.2	-1.9	-0.3	-0.1	0.6	0.5
N 2020	1.4	1.2	1.1	0.8	0.6	0.5	0.3	0.2	0.1	0.1	0.0	-0.3	-0.1	1.1	-1.9	===	0.4	1.7	1.4	1.8	1.5
T 2021	1.5	1.3	1.2	1.0	0.8	0.7	0.6	0.5	0.5	0.5	0.5	0.4	0.7	1.8	0.6	3.2	===	3.0	1.8	2.3	1.8
E 2022	1.8	1.7	1.6	1.4	1.3	1.2	1.1	1.1	1.2	1.3	1.4	1.5	1.9	3.0	2.7	5.1	7.0	===	0.7	1.9	1.4
S 2023	1.9	1.8	1.8	1.6	1.5	1.4	1.4	1.4	1.5	1.6	1.7	1.8	2.3	3.3	3.0	4.7	5.5	4.1	===	3.2	1.7
2024	2.2	2.1	2.0	1.9	1.8	1.8	1.8	1.8	1.9	2.1	2.2	2.4	2.9	3.8	3.7	5.1	5.8	6.4	===	0.3	
2025	2.2	2.1	2.1	1.9	1.9	1.8	1.8	1.9	2.0	2.1	2.3	2.4	2.8	3.6	3.5	4.6	5.0	4.4	4.5	2.6	===

14

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO PER CÁPITA
PER CAPITA GROSS DOMESTIC PRODUCT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
2005	===	-1.3	-1.1	-1.2	-1.3	-1.0	-0.8	-0.5	-0.3	-0.3	-0.2	-0.1	-0.1	-0.2	0.0	-0.3	-0.4	-0.1	0.0	0.2	0.2
P C 2006	4.3	===	-0.8	-1.2	-1.3	-1.0	-0.7	-0.4	-0.2	-0.1	0.0	0.0	0.0	-0.1	0.2	-0.3	-0.3	0.0	0.1	0.3	0.3
R U 2007	3.7	3.1	===	-1.6	-1.6	-1.0	-0.7	-0.3	-0.1	0.0	0.1	0.1	0.0	-0.1	0.2	-0.2	-0.2	0.0	0.1	0.3	0.3
E R 2008	4.2	4.1	5.2	===	-1.6	-0.7	-0.4	0.1	0.2	0.2	0.3	0.3	0.2	0.1	0.4	-0.1	-0.1	0.1	0.2	0.4	0.4
C R 2009	4.0	3.9	4.4	3.5	===	0.2	0.2	0.6	0.7	0.6	0.6	0.6	0.4	0.3	0.6	0.0	0.0	0.3	0.4	0.6	0.6
I E 2010	3.7	3.6	3.8	3.1	2.6	===	0.3	0.9	0.9	0.7	0.7	0.7	0.5	0.3	0.7	0.0	0.0	0.3	0.4	0.6	0.6
O N 2011	3.6	3.4	3.5	2.9	2.6	2.7	===	1.4	1.2	0.9	0.8	0.8	0.5	0.3	0.7	0.0	-0.1	0.3	0.4	0.6	0.6
S T 2012	3.4	3.3	3.3	2.8	2.6	2.6	2.5	===	1.0	0.6	0.6	0.6	0.3	0.1	0.6	-0.2	-0.2	0.2	0.3	0.6	0.6
2013	3.2	3.1	3.1	2.7	2.5	2.4	2.3	2.1	===	0.2	0.4	0.5	0.2	-0.1	0.5	-0.4	-0.4	0.1	0.2	0.5	0.5
C P 2014	3.0	2.9	2.9	2.5	2.3	2.2	2.0	1.7	1.4	===	0.7	0.6	0.2	-0.2	0.6	-0.4	-0.5	0.1	0.2	0.6	0.6
O R 2015	3.0	2.9	2.8	2.5	2.3	2.3	2.2	2.0	2.0	2.6	===	0.6	-0.1	-0.5	0.6	-0.7	-0.7	0.0	0.2	0.5	0.5
R I 2016	3.0	2.8	2.8	2.5	2.4	2.4	2.3	2.2	2.3	2.7	2.8	===	-0.8	-1.0	0.6	-1.0	-0.9	-0.1	0.1	0.5	0.5
R C 2017	2.8	2.7	2.7	2.4	2.3	2.2	2.1	2.0	2.0	2.3	2.1	1.3	===	-1.2	1.2	-1.1	-1.0	0.0	0.3	0.7	0.7
I E 2018	2.7	2.5	2.5	2.2	2.1	2.0	1.9	1.8	1.8	1.9	1.6	1.1	0.8	===	3.7	-1.0	-0.9	0.3	0.6	1.1	1.0
E S 2019	2.9	2.8	2.8	2.6	2.5	2.5	2.5	2.5	2.5	2.7	2.8	2.8	3.5	6.2	===	-5.5	-3.1	-0.8	-0.2	0.5	0.5
N 2020	2.5	2.4	2.3	2.1	2.0	1.9	1.8	1.7	1.7	1.7	1.5	1.2	1.2	1.4	-3.2	===	-0.7	1.6	1.6	2.1	1.8
T 2021	2.5	2.4	2.3	2.1	2.0	1.9	1.8	1.8	1.7	1.8	1.6	1.4	1.4	1.6	-0.6	2.1	===	3.9	2.8	3.0	2.4
E 2022	2.8	2.7	2.7	2.5	2.4	2.4	2.4	2.4	2.4	2.5	2.5	2.5	2.7	3.2	2.2	5.0	8.0	===	1.6	2.5	1.9
S 2023	2.9	2.8	2.8	2.7	2.6	2.6	2.6	2.6	2.7	2.8	2.8	2.8	3.1	3.6	2.9	5.0	6.5	5.0	===	3.5	2.0
2024	3.1	3.1	3.1	2.9	2.9	2.9	2.9	2.9	3.0	3.2	3.3	3.3	3.6	4.1	3.6	5.4	6.6	5.8	6.7	===	0.6
2025	3.1	3.0	3.0	2.9	2.9	2.9	2.9	2.9	3.0	3.2	3.2	3.3	3.5	3.9	3.5	4.9	5.6	4.9	4.8	2.9	===

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

15

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO PERSONAL
PERSONAL INCOME

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
2005	===	-1.6	-0.8	-0.2	-0.4	-0.3	-0.1	-0.1	0.2	-0.3	-0.4	-0.4	-0.2	0.5	-0.1	0.5	1.0	1.9	1.5	1.4	1.3
P C 2006	4.1	===	-0.1	0.5	0.0	0.0	0.2	0.1	0.4	-0.1	-0.2	-0.2	-0.1	0.6	0.0	0.6	1.2	2.1	1.6	1.5	1.4
R U 2007	3.3	2.4	===	1.0	0.1	0.1	0.3	0.2	0.5	-0.1	-0.3	-0.3	-0.1	0.7	0.0	0.7	1.3	2.2	1.8	1.6	1.5
E R 2008	4.6	4.9	7.4	===	-0.9	-0.4	0.1	-0.1	0.4	-0.3	-0.4	-0.4	-0.2	0.7	0.0	0.7	1.3	2.3	1.8	1.7	1.5
C R 2009	4.3	4.3	5.3	3.3	===	0.1	0.6	0.2	0.7	-0.2	-0.4	-0.4	-0.2	0.8	0.0	0.8	1.5	2.6	2.0	1.8	1.7
I E 2010	3.7	3.7	4.1	2.4	1.6	===	1.1	0.3	0.9	-0.3	-0.5	-0.4	-0.2	0.9	0.0	0.9	1.6	2.8	2.1	2.0	1.8
O N 2011	3.4	3.3	3.5	2.3	1.8	2.0	===	-0.6	0.8	-0.7	-0.8	-0.7	-0.4	0.9	-0.1	0.9	1.7	3.0	2.2	2.0	1.8
S T 2012	3.2	3.0	3.2	2.1	1.8	1.9	1.7	===	2.2	-0.8	-0.9	-0.8	-0.4	1.1	0.0	1.0	1.9	3.3	2.5	2.3	2.0
2013	3.2	3.1	3.2	2.3	2.1	2.3	2.4	3.1	===	-3.8	-2.5	-1.8	-1.0	0.9	-0.4	0.9	1.9	3.4	2.5	2.3	2.0
C P 2014	2.6	2.5	2.5	1.7	1.3	1.3	1.0	0.7	-1.6	===	-1.2	-0.7	-0.1	2.1	0.3	1.7	2.7	4.4	3.2	2.9	2.5
O R 2015	2.5	2.3	2.3	1.6	1.3	1.2	1.0	0.8	-0.3	1.0	===	-0.2	0.5	3.3	0.7	2.3	3.4	5.2	3.8	3.3	2.9
R I 2016	2.2	2.0	2.0	1.3	1.1	1.0	0.8	0.5	-0.3	0.4	-0.2	===	1.3	5.1	1.0	2.9	4.2	6.1	4.4	3.8	3.3
R C 2017	2.2	2.0	2.0	1.4	1.2	1.1	1.0	0.8	0.3	0.9	0.9	2.0	===	9.1	0.8	3.4	4.9	7.1	4.9	4.2	3.5
I E 2018	2.8	2.7	2.8	2.3	2.2	2.3	2.3	2.4	2.3	3.3	4.1	6.3	10.8	===	-6.8	0.7	3.5	6.7	4.1	3.4	2.8
E S 2019	2.2	2.1	2.0	1.6	1.4	1.4	1.3	1.2	0.9	1.4	1.5	2.1	2.2	-5.8	===	8.9	9.1	11.5	7.0	5.5	4.4
N 2020	2.6	2.5	2.6	2.2	2.1	2.1	2.1	2.2	2.0	2.7	3.0	3.8	4.4	1.4	9.1	===	9.4	12.9	6.4	4.7	3.6
T 2021	3.0	3.0	3.0	2.7	2.6	2.7	2.8	2.9	2.9	3.6	4.0	4.9	5.6	3.9	9.1	9.2	===	16.6	5.0	3.2	2.2
E 2022	4.0	4.0	4.1	3.8	3.9	4.1	4.3	4.5	4.7	5.5	6.2	7.3	8.4	7.8	12.7	14.6	20.3	===	-5.4	-2.9	-2.2
S 2023	3.7	3.6	3.7	3.5	3.5	3.6	3.8	4.0	4.0	4.7	5.2	6.0	6.6	5.8	8.9	8.8	-1.6	===	-0.3	-0.6	-0.6
2024	3.6	3.5	3.6	3.4	3.4	3.5	3.6	3.8	3.9	4.4	4.8	5.5	6.0	5.2	7.5	7.1	6.4	0.1	1.9	===	-0.8
2025	3.4	3.4	3.4	3.2	3.2	3.3	3.4	3.5	3.6	4.0	4.4	4.9	5.2	4.5	6.3	5.7	4.9	0.2	1.2	0.4	===

16

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO PERSONAL PER CÁPITA
PER CAPITA PERSONAL INCOME

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
P C 2005	===	-1.3	-0.4	0.2	0.1	0.2	0.5	0.5	0.9	0.5	0.5	0.6	0.8	1.7	1.2	1.6	2.0	2.9	2.5	2.3	2.2
R U 2006	4.4	===	0.4	1.0	0.6	0.6	0.8	0.8	1.2	0.7	0.7	0.8	1.0	2.0	1.4	1.8	2.2	3.1	2.7	2.5	2.4
E R 2007	3.7	3.0	===	1.6	0.7	0.6	0.9	0.9	1.3	0.8	0.7	0.8	1.1	2.1	1.5	1.9	2.4	3.3	2.8	2.6	2.5
C R 2008	5.1	5.5	8.0	===	-0.3	0.1	0.7	0.7	1.3	0.6	0.6	0.7	1.0	2.1	1.5	2.0	2.4	3.5	2.9	2.7	2.5
I E 2009	4.8	4.9	5.9	3.9	===	0.6	1.2	1.0	1.6	0.8	0.8	0.9	1.2	2.4	1.7	2.2	2.7	3.7	3.1	2.9	2.7
O N 2010	4.3	4.2	4.6	3.0	2.2	===	1.7	1.3	2.0	0.9	0.8	0.9	1.3	2.6	1.8	2.3	2.9	4.0	3.3	3.1	2.8
S T 2011	4.0	3.9	4.1	2.9	2.4	2.6	===	0.8	2.1	0.6	0.6	0.8	1.2	2.8	1.8	2.4	3.0	4.2	3.5	3.2	2.9
2012	3.9	3.8	3.9	2.9	2.6	2.9	3.1	===	3.5	0.5	0.5	0.8	1.3	3.1	1.9	2.6	3.2	4.6	3.7	3.4	3.1
C P 2013	3.9	3.8	4.0	3.2	3.1	3.4	3.7	4.3	===	-2.4	-1.0	-0.1	0.8	3.0	1.7	2.5	3.2	4.7	3.7	3.4	3.0
O R 2014	3.4	3.3	3.4	2.6	2.4	2.4	2.4	2.0	-0.2	===	0.5	1.0	1.9	4.4	2.5	3.3	4.0	5.6	4.4	4.0	3.6
R I 2015	3.4	3.3	3.3	2.6	2.4	2.5	2.5	2.3	1.2	2.7	===	1.6	2.5	5.8	3.0	3.9	4.6	6.4	4.9	4.4	3.9
R C 2016	3.2	3.1	3.1	2.5	2.3	2.4	2.3	2.1	1.4	2.2	1.6	===	3.5	8.0	3.5	4.5	5.2	7.2	5.4	4.7	4.1
I E 2017	3.3	3.2	3.2	2.7	2.6	2.6	2.6	2.5	2.1	2.9	2.9	4.2	===	12.6	3.5	4.8	5.6	7.9	5.8	4.9	4.2
E S 2018	4.1	4.1	4.2	3.8	3.8	4.0	4.2	4.4	4.4	5.6	6.6	9.2	14.4	===	-4.9	1.1	3.4	6.8	4.4	3.6	3.0
N 2019	3.5	3.5	3.5	3.1	3.0	3.1	3.2	3.2	3.0	3.7	3.9	4.7	4.9	-3.8	===	7.4	7.8	11.0	6.9	5.4	4.4
T 2020	3.8	3.8	3.8	3.5	3.4	3.6	3.7	3.7	3.7	4.3	4.6	5.4	5.8	1.7	7.6	===	8.2	12.8	6.7	5.0	3.8
E 2021	4.1	4.0	4.1	3.8	3.8	4.0	4.1	4.2	4.2	4.8	5.2	5.9	6.3	3.8	7.8	8.0	===	17.7	6.0	3.9	2.8
S 2022	5.0	5.0	5.2	5.0	5.1	5.3	5.6	5.8	6.0	6.8	7.4	8.4	9.2	7.9	12.2	14.5	21.4	===	-4.6	-2.4	-1.8
2023	4.7	4.7	4.8	4.6	4.6	4.8	5.0	5.2	5.3	5.9	6.3	7.0	7.5	6.1	8.8	9.2	9.8	-0.8	===	-0.1	-0.3
2024	4.5	4.5	4.6	4.4	4.5	4.6	4.8	4.9	5.0	5.5	5.8	6.4	6.7	5.5	7.4	7.4	7.2	0.7	2.1	===	-0.5
2025	4.3	4.3	4.4	4.2	4.2	4.4	4.5	4.6	4.6	5.1	5.3	5.7	5.9	4.8	6.3	6.0	5.5	0.7	1.4	0.8	===

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

17

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE
DISPONABLE PERSONAL INCOME

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
P C 2005	===	-0.9	0.4	1.0	0.6	0.5	0.8	0.6	0.8	0.3	0.1	0.1	0.2	0.9	0.3	0.9	1.4	2.2	1.8	1.7	1.5
R U 2006	4.0	===	1.8	1.9	1.1	0.9	1.1	0.9	1.1	0.5	0.2	0.2	0.3	1.1	0.4	1.0	1.5	2.4	1.9	1.8	1.7
E R 2007	3.5	2.9	===	2.1	0.8	0.6	0.9	0.7	1.0	0.3	0.1	0.1	0.2	1.0	0.3	1.0	1.5	2.5	1.9	1.8	1.7
C R 2008	5.1	5.7	8.5	===	-0.5	-0.1	0.6	0.3	0.8	0.0	-0.2	-0.2	0.0	0.9	0.1	0.9	1.5	2.5	1.9	1.8	1.6
I E 2009	4.8	5.0	6.1	3.7	===	0.2	1.1	0.6	1.1	0.1	-0.2	-0.1	0.0	1.1	0.2	1.0	1.6	2.7	2.1	2.0	1.8
O N 2010	4.2	4.2	4.6	2.7	1.8	===	1.9	0.8	1.4	0.0	-0.3	-0.2	0.0	1.2	0.2	1.1	1.8	2.9	2.3	2.1	1.9
S T 2011	3.9	3.9	4.2	2.8	2.3	2.8	===	-0.3	1.1	-0.6	-0.8	-0.6	-0.3	1.0	-0.1	1.0	1.8	3.0	2.3	2.1	1.9
C P 2012	3.6	3.6	3.7	2.6	2.2	2.4	2.0	===	2.5	-0.8	-1.0	-0.7	-0.3	1.3	0.0	1.2	2.0	3.4	2.5	2.3	2.0
O R 2013	3.6	3.6	3.7	2.7	2.5	2.7	2.6	3.3	===	-3.9	-2.7	-1.7	-1.0	1.0	-0.4	1.0	1.9	3.5	2.5	2.3	2.0
R I 2014	3.0	2.9	2.9	2.0	1.6	1.6	1.2	0.8	-1.8	===	-1.5	-0.6	0.0	2.3	0.3	1.8	2.8	4.4	3.3	2.9	2.6
E S 2015	2.8	2.6	2.6	1.8	1.5	1.4	1.1	0.8	-0.5	0.8	===	0.2	0.8	3.6	0.7	2.5	3.5	5.3	3.9	3.4	3.0
N 2016	2.5	2.4	2.3	1.6	1.3	1.2	0.9	0.6	-0.3	0.5	0.2	===	1.4	5.3	0.9	3.1	4.2	6.2	4.4	3.9	3.3
T 2017	2.5	2.4	2.3	1.6	1.4	1.3	1.1	0.9	0.3	1.0	1.2	2.1	===	9.4	0.6	3.6	4.9	7.2	4.9	4.2	3.5
S 2018	3.1	3.1	3.1	2.6	2.4	2.5	2.5	2.6	2.4	3.5	4.4	6.6	11.2	===	-7.5	0.8	3.4	6.6	4.0	3.4	2.7
E S 2019	2.4	2.3	2.2	1.7	1.5	1.5	1.3	1.2	0.9	1.4	1.6	2.0	2.0	-6.5	===	9.9	9.4	11.8	7.2	5.7	4.5
N 2020	2.9	2.8	2.8	2.4	2.3	2.3	2.2	2.3	2.1	2.8	3.2	4.0	4.6	1.5	10.1	===	8.8	12.7	6.3	4.7	3.5
T 2021	3.3	3.2	3.2	2.8	2.8	2.9	2.9	3.0	2.9	3.6	4.1	4.9	5.6	3.8	9.4	8.6	===	16.7	5.0	3.3	2.2
E 2022	4.2	4.2	4.3	4.0	4.0	4.2	4.3	4.6	4.7	5.6	6.3	7.3	8.4	7.7	12.9	14.4	20.4	===	-5.6	-2.8	-2.3
S 2023	3.9	3.9	3.9	3.6	3.6	3.7	3.8	4.0	4.1	4.7	5.2	6.0	6.6	5.7	9.1	8.7	8.8	-1.8	===	0.1	-0.6
2024	3.8	3.8	3.8	3.5	3.5	3.6	3.7	3.9	3.9	4.5	4.9	5.5	6.0	5.2	7.7	7.1	6.6	0.3	2.3	===	-1.3
2025	3.6	3.6	3.6	3.3	3.3	3.4	3.4	3.6	3.6	4.1	4.4	4.9	5.2	4.4	6.3	5.6	4.9	0.2	1.1	0.0	===

18

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE PER CÁPITA
PER CAPITA DISPOSABLE PERSONAL INCOME

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
P C 2005	===	-0.6	0.8	1.4	1.1	1.0	1.3	1.3	1.6	1.1	1.0	1.1	1.3	2.2	1.6	2.0	2.4	3.2	2.8	2.6	2.4
R U 2006	4.4	===	2.3	2.5	1.7	1.5	1.7	1.6	1.9	1.3	1.2	1.3	1.5	2.4	1.8	2.2	2.6	3.5	3.0	2.8	2.6
E R 2007	3.9	3.5	===	2.7	1.4	1.2	1.5	1.4	1.8	1.2	1.1	1.2	1.4	2.4	1.7	2.2	2.6	3.5	3.0	2.8	2.6
C R 2008	6.4	7.5	11.6	===	0.1	0.4	1.1	1.1	1.6	0.9	0.8	1.0	1.3	2.4	1.6	2.2	2.6	3.6	3.0	2.9	2.6
I E 2009	5.9	6.4	7.9	4.3	===	0.8	1.7	1.5	2.0	1.1	0.9	1.1	1.4	2.6	1.8	2.4	2.8	3.9	3.2	3.0	2.8
O N 2010	5.2	5.4	6.0	3.3	2.3	===	2.6	1.8	2.4	1.2	1.0	1.2	1.5	2.9	1.9	2.5	3.0	4.1	3.4	3.2	2.9
S T 2011	4.9	5.0	5.4	3.3	2.9	3.5	===	1.1	2.4	0.7	0.6	0.9	1.3	2.9	1.8	2.5	3.0	4.3	3.5	3.3	3.0
C P 2012	4.7	4.7	5.0	3.4	3.0	3.4	3.4	===	3.7	0.5	0.4	0.8	1.4	3.2	1.9	2.7	3.3	4.6	3.7	3.4	3.1
O R 2013	4.7	4.7	4.9	3.6	3.4	3.8	4.0	4.6	===	-2.5	-1.2	-0.1	0.8	3.1	1.6	2.6	3.2	4.7	3.7	3.4	3.1
R I 2014	4.1	4.1	4.1	2.9	2.7	2.7	2.5	2.1	-0.4	===	0.2	1.1	2.0	4.6	2.5	3.4	4.0	5.7	4.5	4.0	3.6
E S 2015	3.9	3.9	3.9	2.9	2.6	2.7	2.5	2.2	1.0	2.5	===	2.1	2.8	6.1	3.1	4.1	4.7	6.5	5.0	4.5	3.9
N 2016	3.8	3.7	3.7	2.8	2.5	2.6	2.4	2.2	1.4	2.3	2.1	===	3.6	8.2	3.4	4.6	5.2	7.2	5.4	4.8	4.1
T 2017	3.8	3.8	3.8	2.9	2.8	2.8	2.7	2.6	2.1	3.0	3.2	4.4	===	13.0	3.3	5.0	5.6	8.0	5.7	4.9	4.2
S 2018	4.6	4.6	4.7	4.1	4.0	4.3	4.4	4.5	4.5	5.8	6.9	9.5	14.8	===	-5.6	1.1	3.3	6.7	4.3	3.6	3.0
E S 2019	3.9	3.9	3.9	3.2	3.1	3.2	3.2	3.2	3.0	3.6	3.9	4.6	4.7	-4.6	===	8.4	8.0	11.2	7.0	5.6	4.5
N 2020	4.2	4.2	4.3	3.7	3.6	3.8	3.8	3.9	3.7	4.5	4.9	5.6	6.0	1.8	8.6	===	7.7	12.6	6.5	4.9	3.7
T 2021	4.4	4.4	4.5	4.0	3.9	4.1	4.2	4.2	4.2	4.9	5.3	5.9	6.3	3.6	8.0	7.5	===	17.8	6.0	4.0	2.8
S 2022	5.4	5.4	5.6	5.1	5.2	5.5	5.6	5.9	6.0	6.8	7.5	8.4	9.2	7.9	12.4	14.3	21.6	===	-4.7	-2.3	-1.8
2023	5.0	5.1	5.1	4.7	4.8	4.9	5.1	5.2	5.3	5.9	6.4	7.0	7.5	6.1	8.9	9.0	9.8	-0.9	===	0.2	-0.3
2024	4.9	4.9	5.0	4.6	4.6	4.8	4.9	5.0	5.0	5.6	5.9	6.4	6.7	5.5	7.6	7.3	7.3	0.8	2.5	===	-0.9
2025	4.6	4.7	4.7	4.3	4.3	4.5	4.5	4.6	4.6	5.1	5.4	5.7	5.9	4.7	6.3	5.9	5.5	0.6	1.4	0.3	===

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

19

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO NETO
NET INCOME

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
2005	===																				
P C 2006	4.8	===																			
R U 2007	5.1	5.4	===																		
E R 2008	3.9	3.5	1.6	===																	
C R 2009	2.9	2.3	0.7	-0.1	===																
I E 2010	2.4	1.8	0.7	0.2	0.5	===															
O N 2011	2.3	1.8	0.9	0.7	1.0	1.6	===														
S T 2012	2.8	2.5	1.9	2.0	2.7	3.9	6.2	===													
2013	2.7	2.5	2.0	2.1	2.6	3.3	4.2	2.2	===												
C P 2014	2.4	2.1	1.7	1.7	2.1	2.5	2.8	1.1	0.0	===											
O R 2015	2.3	2.0	1.6	1.6	1.9	2.2	2.3	1.1	0.5	1.1	===										
R I 2016	2.1	1.9	1.5	1.5	1.7	1.9	1.9	0.9	0.5	0.7	0.4	===									
R C 2017	1.7	1.4	1.0	0.9	1.0	1.1	1.0	0.0	-0.5	-0.7	-1.5	-3.4	===								
I E 2018	1.5	1.2	0.9	0.8	0.9	0.9	0.8	0.0	-0.5	-0.6	-1.2	-1.9	-0.4	===							
E S 2019	1.6	1.3	1.0	1.0	1.1	1.1	1.1	0.4	0.1	0.1	-0.2	-0.3	1.2	2.9	===						
N 2020	1.7	1.4	1.1	1.1	1.2	1.3	1.2	0.6	0.4	0.5	0.4	0.4	1.6	2.7	2.5	===					
T 2021	1.7	1.5	1.2	1.2	1.3	1.4	1.4	0.8	0.7	0.8	0.7	0.8	1.9	2.6	2.5	2.5	===				
E 2022	2.0	1.8	1.6	1.6	1.7	1.8	1.9	1.4	1.4	1.5	1.6	1.8	2.9	3.7	4.0	4.8	7.1	===			
S 2023	2.1	2.0	1.8	1.8	1.9	2.0	2.1	1.7	1.7	1.8	1.9	2.2	3.1	3.8	4.1	4.6	5.7	4.3	===		
2024	2.2	2.0	1.8	1.9	2.0	2.1	2.1	1.8	1.8	2.0	2.1	2.3	3.1	3.7	3.9	4.2	4.8	3.7	3.0	===	
2025	2.2	2.0	1.8	1.9	2.0	2.1	2.1	1.8	1.8	2.0	2.1	2.3	3.1	3.7	3.9	4.2	4.8	3.7	3.0	===	

20

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO NETO PER CÁPITA
PER CAPITA NET INCOME

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
2005	===																				
P C 2006	5.1	===																			
R U 2007	5.5	5.9	===																		
E R 2008	4.4	4.0	2.2	===																	
C R 2009	3.4	2.8	1.3	0.5	===																
I E 2010	2.9	2.4	1.2	0.8	1.1	===															
O N 2011	2.8	2.4	1.5	1.2	1.6	2.2	===														
S T 2012	3.5	3.2	2.7	2.8	3.6	4.9	7.7	===													
2013	3.5	3.2	2.8	2.9	3.6	4.4	5.5	3.4	===												
C P 2014	3.2	3.0	2.6	2.7	3.1	3.6	4.1	2.4	1.4	===											
O R 2015	3.2	3.0	2.6	2.7	3.1	3.5	3.8	2.5	2.1	2.8	===										
R I 2016	3.1	2.9	2.6	2.6	2.9	3.3	3.5	2.5	2.1	2.5	2.2	===									
R C 2017	2.7	2.5	2.2	2.2	2.4	2.6	2.7	1.7	1.3	1.2	0.5	-1.3	===								
I E 2018	2.7	2.6	2.3	2.3	2.5	2.6	2.7	1.9	1.6	1.6	1.3	0.8	===								
E S 2019	2.9	2.7	2.5	2.5	2.7	2.9	3.0	2.3	2.2	2.3	2.2	2.2	3.9	5.0	===						
N 2020	2.8	2.6	2.4	2.4	2.6	2.7	2.8	2.2	2.0	2.1	2.0	1.9	3.0	3.0	1.1	===					
T 2021	2.7	2.5	2.3	2.3	2.5	2.6	2.6	2.1	1.9	2.0	1.9	1.8	2.6	2.5	1.3	1.4	===				
E 2022	3.0	2.9	2.7	2.7	2.9	3.0	3.1	2.7	2.6	2.8	2.7	2.8	3.7	3.9	3.5	4.7	8.2	===			
S 2023	3.1	3.0	2.8	2.9	3.1	3.2	3.3	2.9	2.9	3.0	3.1	3.2	3.9	4.2	3.9	4.9	6.7	5.3	===		
2024	3.1	3.0	2.9	2.9	3.1	3.2	3.3	2.9	2.9	3.1	3.1	3.2	3.8	4.0	3.8	4.5	5.5	4.3	3.3	===	
2025	3.1	3.0	2.8	2.9	3.0	3.2	3.2	2.9	2.9	3.0	3.0	3.1	3.6	3.8	3.6	4.1	4.7	3.6	2.7	0.0	===

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

21

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL ÍNDICE ÍMPICITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO
IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
2005	===																				
2006	5.1	===																			
2007	5.8	6.4	===																		
2008	6.2	6.7	7.0	===																	
2009	6.0	6.4	6.3	5.7	===																
2010	5.8	6.0	5.9	5.3	4.9	===															
2011	5.5	5.6	5.4	4.9	4.5	4.1	===														
2012	5.2	5.2	4.9	4.4	4.0	3.6	3.0	===													
2013	4.7	4.6	4.4	3.8	3.4	2.9	2.2	1.4	===												
2014	4.3	4.2	3.9	3.4	3.0	2.5	2.0	1.5	1.5	===											
2015	4.1	4.0	3.7	3.2	2.8	2.4	2.0	1.7	1.8	2.0	===										
2016	3.9	3.8	3.5	3.1	2.7	2.4	2.0	1.8	1.9	2.1	2.2	===									
2017	3.8	3.6	3.4	3.0	2.6	2.3	2.0	1.8	1.9	2.0	2.1	1.9	===								
2018	3.6	3.5	3.3	2.9	2.6	2.3	2.0	1.9	2.0	2.1	2.1	2.1	2.2	===							
2019	3.6	3.4	3.2	2.9	2.6	2.3	2.1	2.0	2.1	2.2	2.2	2.2	2.4	2.5	===						
2020	3.5	3.4	3.2	2.8	2.6	2.4	2.2	2.0	2.1	2.2	2.3	2.3	2.4	2.6	2.6	2.6	===				
2021	3.5	3.3	3.1	2.8	2.6	2.4	2.2	2.1	2.2	2.3	2.4	2.4	2.6	2.7	2.7	2.9	===				
2022	3.5	3.4	3.2	3.0	2.8	2.6	2.4	2.4	2.5	2.6	2.7	2.8	2.9	3.1	3.3	3.7	4.5	===			
2023	3.5	3.4	3.2	3.0	2.8	2.6	2.5	2.5	2.6	2.7	2.8	2.9	3.0	3.2	3.3	3.6	3.9	3.4	===		
2024	3.5	3.4	3.2	3.0	2.8	2.6	2.5	2.5	2.6	2.7	2.8	2.8	3.0	3.1	3.2	3.4	3.5	3.0	2.7	===	
2025	3.4	3.3	3.1	2.9	2.7	2.6	2.5	2.5	2.5	2.6	2.7	2.7	2.8	2.9	3.0	3.1	3.1	2.7	2.4	-0.1	===

22

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL ÍNDICE ÍMPICITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
2005	===																				
2006	5.7	===																			
2007	4.1	2.5	===																		
2008	4.8	4.4	6.3	===																	
2009	4.7	4.3	5.2	4.2	===																
2010	4.0	3.6	4.0	2.9	1.6	===															
2011	3.5	3.1	3.2	2.2	1.2	0.9	===														
2012	3.3	2.9	3.0	2.2	1.6	1.6	2.3	===													
2013	3.0	2.6	2.7	1.9	1.4	1.3	1.6	0.8	===												
2014	2.9	2.6	2.6	2.0	1.6	1.6	1.8	1.5	2.2	===											
2015	2.9	2.5	2.5	2.0	1.7	1.7	1.9	1.8	2.2	2.3	===										
2016	2.6	2.3	2.3	1.8	1.4	1.4	1.5	1.3	1.5	1.1	0.0	===									
2017	2.4	2.1	2.1	1.7	1.3	1.3	1.4	1.2	1.3	1.0	0.4	0.7	===								
2018	2.4	2.1	2.1	1.6	1.4	1.3	1.4	1.3	1.4	1.1	0.8	1.2	1.6	===							
2019	2.3	2.0	2.0	1.6	1.3	1.3	1.4	1.2	1.3	1.1	0.8	1.1	1.3	1.1	===						
2020	2.1	1.9	1.8	1.5	1.2	1.2	1.2	1.1	1.1	1.0	0.7	0.9	1.0	0.6	0.2	===					
2021	2.0	1.7	1.7	1.3	1.1	1.1	1.1	1.0	1.0	0.8	0.6	0.7	0.7	0.4	0.0	-0.2	===				
2022	2.1	1.8	1.8	1.5	1.3	1.2	1.3	1.2	1.2	1.1	0.9	1.1	1.2	1.1	1.0	1.5	3.2	===			
2023	2.2	2.0	1.9	1.6	1.5	1.5	1.5	1.4	1.5	1.4	1.3	1.5	1.6	1.6	1.8	2.3	3.6	4.0	===		
2024	2.2	2.0	1.9	1.7	1.5	1.5	1.6	1.5	1.6	1.5	1.4	1.6	1.7	1.7	1.9	2.3	3.1	2.3	===		
2025	2.1	1.9	1.9	1.7	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.4	1.6	1.7	1.7	1.8	2.1	2.7	2.5	1.8	-0.2	===

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

23

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL EMPLEO
EMPLOYMENT

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
2005	===																				
2006	1.5	===																			
2007	1.0	0.6	===																		
2008	-1.0	-2.1	-4.8	===																	
2009	-2.0	-3.1	-4.8	-4.9	===																
2010	-2.8	-3.8	-5.2	-5.5	-6.0	===															
2011	-2.8	-3.6	-4.6	-4.6	-4.5	-2.9	===														
2012	-2.7	-3.3	-4.1	-3.9	-3.6	-2.4	-1.9	===													
2013	-2.5	-3.0	-3.6	-3.4	-3.0	-2.0	-1.5	-1.2	===												
2014	-2.5	-3.0	-3.5	-3.2	-2.9	-2.1	-1.9	-1.8	-2.5	===											
2015	-2.3	-2.8	-3.2	-2.9	-2.6	-1.9	-1.6	-1.6	-1.7	-1.0	===										
2016	-2.0	-2.4	-2.7	-2.4	-2.1	-1.4	-1.1	-0.9	-0.8	0.1	1.2	===									
2017	-1.9	-2.2	-2.5	-2.2	-1.9	-1.3	-1.0	-0.8	-0.7	-0.1	0.3	-0.6	===								
2018	-1.9	-2.1	-2.4	-2.1	-1.8	-1.3	-1.1	-0.9	-0.9	-0.5	-0.3	-1.1	-1.5	===							
2019	-1.5	-1.8	-2.0	-1.7	-1.4	-0.9	-0.6	-0.4	-0.3	0.2	0.5	0.2	0.6	2.8	===						
2020	-1.5	-1.7	-1.8	-1.6	-1.3	-0.8	-0.5	-0.4	-0.3	0.1	0.3	0.1	0.4	1.3	-0.1	===					
2021	-1.1	-1.3	-1.4	-1.1	-0.8	-0.3	0.0	0.2	0.3	0.7	1.0	1.0	1.4	2.4	2.2	4.5	===				
2022	-0.6	-0.7	-0.8	-0.5	-0.2	0.3	0.6	0.8	1.1	1.5	1.9	2.0	2.5	3.6	3.8	5.9	7.2	===			
2023	-0.6	-0.7	-0.8	-0.5	-0.2	0.3	0.5	0.8	1.0	1.4	1.7	1.7	2.1	2.9	2.9	3.9	3.6	0.1	===		
2024	-0.4	-0.5	-0.6	-0.3	0.0	0.4	0.7	0.9	1.1	1.5	1.8	1.8	2.2	2.8	2.8	3.6	3.3	1.3	2.6	===	
2025	-0.3	-0.4	-0.5	-0.2	0.1	0.5	0.8	1.0	1.2	1.5	1.8	1.8	2.1	2.7	2.6	3.2	2.9	1.4	2.1	-0.1	===

24

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL DESEMPLEO
UNEMPLOYMENT

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
2005	===																				
2006	8.3	===																			
2007	2.1	-3.8	===																		
2008	1.8	-1.3	1.3	===																	
2009	5.9	5.1	9.8	19.1	===																
2010	7.8	7.7	11.9	17.5	16.0	===															
2011	5.8	5.3	7.7	9.9	5.6	-3.8	===														
2012	3.5	2.7	4.1	4.7	0.4	-6.6	-9.4	===													
2013	1.7	0.8	1.6	1.7	-2.3	-7.7	-9.6	-9.8	===												
2014	1.6	0.8	1.5	1.5	-1.7	-5.7	-6.3	-4.8	0.6	===											
2015	0.0	-0.9	-0.5	-0.8	-3.7	-7.3	-8.1	-7.7	-6.6	-13.3	===										
2016	-0.8	-1.7	-1.4	-1.7	-4.4	-7.4	-8.2	-7.8	-7.2	-10.8	-8.3	===									
2017	-1.0	-1.8	-1.6	-1.9	-4.2	-6.8	-7.3	-6.9	-6.2	-8.3	-5.7	-3.0	===								
2018	-2.0	-2.8	-2.7	-3.1	-5.3	-7.7	-8.2	-8.0	-7.6	-9.6	-8.3	-8.3	-13.3	===							
2019	-3.1	-4.0	-4.0	-4.5	-6.5	-8.8	-9.4	-9.4	-9.3	-11.1	-10.6	-11.3	-15.2	-17.1	===						
2020	-2.9	-3.7	-3.7	-4.1	-6.0	-7.9	-8.4	-8.2	-8.0	-9.4	-8.6	-8.6	-10.4	-9.0	0.0	===					
2021	-2.4	-3.1	-3.1	-3.4	-5.1	-6.8	-7.1	-6.8	-6.4	-7.4	-6.4	-6.0	-6.7	-4.4	2.7	5.4	===				
2022	-3.3	-3.9	-3.9	-4.3	-5.9	-7.5	-7.9	-7.7	-7.5	-8.4	-7.7	-7.6	-8.5	-7.3	-3.8	-5.6	-15.5	===			
2023	-3.9	-4.5	-4.6	-4.9	-6.5	-8.0	-8.3	-8.2	-8.1	-9.0	-8.5	-8.5	-9.4	-8.5	-6.3	-8.3	-14.4	-13.4	===		
2024	-3.7	-4.4	-4.4	-4.7	-6.1	-7.5	-7.8	-7.7	-7.5	-8.3	-7.7	-7.6	-8.3	-7.4	-5.3	-6.6	-10.3	-7.6	-1.4	===	
2025	-3.8	-4.4	-4.4	-4.7	-6.0	-7.3	-7.6	-7.4	-7.2	-7.9	-7.4	-7.3	-7.8	-7.0	-5.1	-6.1	-8.8	-6.5	-2.9	-0.2	===

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

25

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA POBLACIÓN
POPULATION

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
2005	===																				
2006	-0.3	===																			
2007	-0.4	-0.5	===																		
2008	-0.5	-0.5	-0.6	===																	
2009	-0.5	-0.5	-0.6	-0.6	===																
2010	-0.5	-0.5	-0.6	-0.5	-0.5	===															
2011	-0.5	-0.6	-0.6	-0.6	-0.7	-0.8	===														
2012	-0.6	-0.7	-0.7	-0.8	-0.8	-1.0	===	===													
2013	-0.7	-0.8	-0.8	-0.9	-0.9	-1.1	-1.2	-1.2	===												
2014	-0.8	-0.8	-0.9	-0.9	-1.0	-1.1	-1.2	-1.3	-1.4	===											
2015	-0.9	-0.9	-1.0	-1.0	-1.1	-1.2	-1.4	-1.4	-1.5	-1.7	===										
2016	-1.0	-1.0	-1.1	-1.1	-1.2	-1.3	-1.4	-1.5	-1.6	-1.8	-1.8	===									
2017	-1.1	-1.1	-1.2	-1.3	-1.3	-1.5	-1.6	-1.6	-1.8	-1.9	-2.0	-2.2	===								
2018	-1.2	-1.3	-1.4	-1.5	-1.6	-1.7	-1.8	-1.9	-2.0	-2.2	-2.4	-2.7	-3.2	===							
2019	-1.3	-1.4	-1.4	-1.5	-1.6	-1.7	-1.8	-1.9	-2.0	-2.2	-2.3	-2.4	-2.6	-2.0	===						
2020	-1.1	-1.2	-1.2	-1.3	-1.3	-1.4	-1.5	-1.5	-1.6	-1.6	-1.5	-1.3	-0.3	1.4	===						
2021	-1.0	-1.0	-1.1	-1.1	-1.1	-1.2	-1.2	-1.2	-1.2	-1.1	-1.0	-0.7	0.1	1.2	1.1	===					
2022	-1.0	-1.0	-1.0	-1.1	-1.1	-1.2	-1.2	-1.2	-1.2	-1.1	-1.0	-0.8	-0.1	0.5	0.1	-0.9	===				
2023	-1.0	-1.0	-1.0	-1.1	-1.1	-1.1	-1.2	-1.2	-1.2	-1.1	-1.1	-1.0	-0.8	-0.3	0.1	-0.3	-0.9	-0.9	===		
2024	-0.9	-1.0	-1.0	-1.0	-1.0	-1.1	-1.1	-1.1	-1.1	-1.1	-1.0	-0.9	-0.7	-0.3	0.1	-0.3	-0.7	-0.6	-0.2	===	
2025	-0.9	-0.9	-1.0	-1.0	-1.0	-1.0	-1.0	-1.0	-1.0	-1.0	-0.9	-0.8	-0.7	-0.3	0.0	-0.3	-0.6	-0.5	-0.3	0.0	===

26

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO
GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
2005	===																				
P C 2006	8.8	===																			
R U 2007	8.0	7.2	===																		
E R 2008	8.5	8.4	9.6	===																	
C R 2009	9.6	9.9	11.2	12.9	===																
I E 2010	9.1	9.2	9.9	10.0	7.3	===															
O N 2011	8.2	8.1	8.3	7.9	5.5	3.7	===														
S T 2012	8.5	8.4	8.6	8.4	6.9	6.8	9.9	===													
2013	7.4	7.2	7.2	6.7	5.2	4.6	5.0	0.3	===												
C P 2014	7.0	6.7	6.7	6.2	4.9	4.3	4.5	1.9	3.6	===											
O R 2015	6.1	5.8	5.6	5.0	3.8	3.1	2.9	0.7	0.9	-1.6	===										
R I 2016	5.2	4.9	4.6	4.0	2.8	2.1	1.7	-0.2	-0.4	-2.3	-2.9	===									
R C 2017	4.8	4.4	4.1	3.5	2.4	1.8	1.4	-0.2	-0.3	-1.6	-1.5	-0.1	===								
I E 2018	5.6	5.4	5.2	4.8	3.9	3.5	3.5	2.5	2.9	2.7	4.2	8.0	16.7	===							
E S 2019	4.2	3.9	3.6	3.1	2.1	1.6	1.3	0.2	0.1	-0.5	-0.3	0.6	1.0	-12.6	===						
N 2020	3.8	3.5	3.2	2.7	1.8	1.3	1.0	0.0	-0.1	-0.7	-0.5	0.1	0.2	-7.2	-1.4	===					
T 2021	3.5	3.1	2.8	2.3	1.5	1.0	0.7	-0.3	-0.3	-0.9	-0.8	-0.3	-0.4	-5.5	-1.7	-2.1	===				
E 2022	2.2	1.8	1.5	0.9	0.1	-0.5	-0.9	-1.9	-2.2	-2.8	-3.0	-3.0	-3.6	-8.1	-6.6	-9.1	-15.5	===			
S 2023	1.7	1.3	0.9	0.4	-0.5	-1.0	-1.4	-2.4	-2.6	-3.3	-3.5	-3.6	-4.2	-7.9	-6.7	-8.4	-11.4	-7.0	===		
2024	1.2	0.8	0.5	-0.1	-0.9	-1.4	-1.8	-2.7	-3.0	-3.7	-3.9	-4.0	-4.5	-7.7	-6.7	-7.9	-9.8	-6.8	-6.7	===	
2025	1.0	0.6	0.3	-0.3	-1.0	-1.6	-1.9	-2.8	-3.0	-3.6	-3.8	-3.9	-4.4	-7.1	-6.1	-7.0	-8.2	-5.6	-4.9	0.0	===

