



**HERZLICH WILLKOMMEN ZUR
STAIGE ONE AG
HAUPTVERSAMMLUNG**

Disclaimer

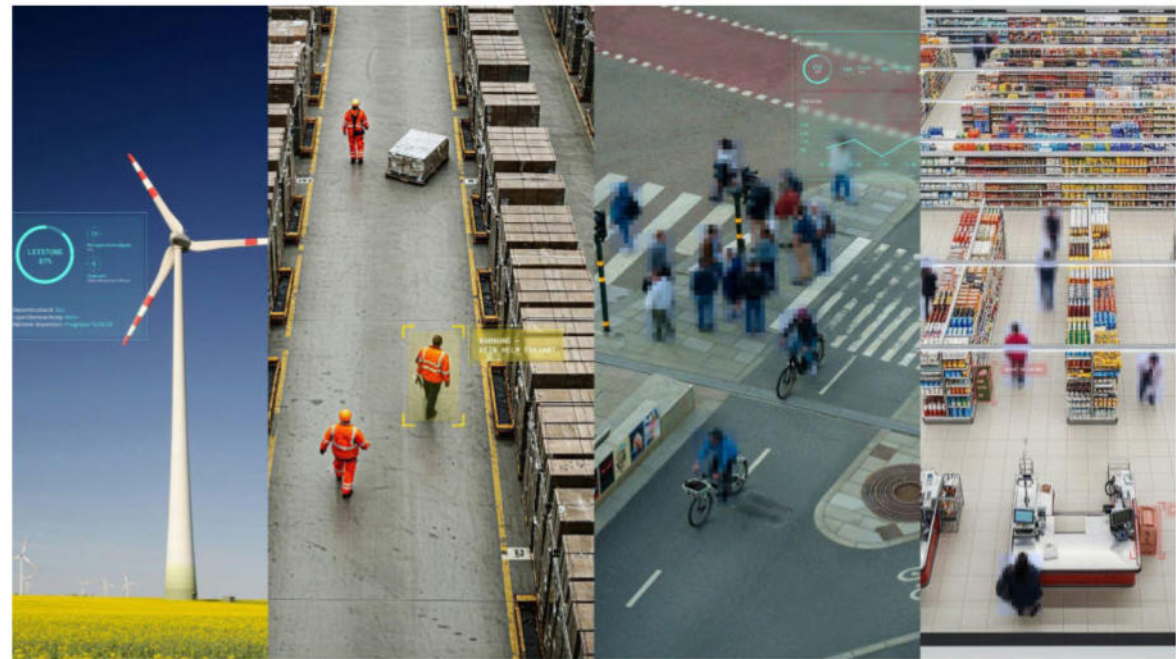
Diese Präsentation wurde zur Information von Investoren erstellt und kann zukunftsgerichtete Aussagen über die Staige One AG & Staige Gruppe enthalten. Solche zukunftsgerichteten Aussagen beruhen auf bestimmten Annahmen und Erwartungen zum Zeitpunkt der erstmaligen Erstellung dieser Präsentation. Sie sind daher mit Risiken und Unsicherheiten behaftet und die tatsächlichen Ergebnisse können erheblich von den zukunftsgerichteten Aussagen abweichen. Eine Vielzahl dieser Risiken und Ungewissheiten sind von Faktoren abhängig, die außerhalb des Einflussbereichs der Staige One AG liegen und die aus heutiger Sicht nicht mit Sicherheit abgeschätzt werden können. Zu diesen Faktoren gehören zukünftige Marktbedingungen und wirtschaftliche Entwicklungen, das Verhalten anderer Marktteilnehmer sowie rechtliche und politische Entscheidungen. Die Staige One AG ist nicht verpflichtet, Berichtigungen dieser zukunftsgerichteten Aussagen zu veröffentlichen, um tatsächliche Ergebnisse oder Umstände widerzuspiegeln, die nach der Veröffentlichung dieses Materials eintreten können.

Diese Präsentation wurde ausschließlich zu Informationszwecken erstellt. Sie stellt weder ein Angebot zum Verkauf noch eine Aufforderung zum Kauf oder zur Zeichnung von Wertpapieren in irgendeinem Land, einschließlich den Vereinigten Staaten, dar. Diese Präsentation enthält kein öffentliches Angebot von Aktien; es wird kein Emissionsmemorandum veröffentlicht.

“State of the Union” Staige One AG

Obwohl sich Staige im GJ 2025 weiterhin in der Verlustzone befand, konnte im letzten Geschäftsjahr der Bereich Staige Industries etabliert und eine erfolgversprechende Pipeline aufgebaut werden.

- **Bereich Staige Industries:**
 - Aufbau einer großen Pipeline mit zahlreichen Use-Cases; Zwei sehr erfolgversprechende Use-Cases für zukünftige Skalierung und viele weitere Chancen
 - Erste größere Aufträge erhalten (Toll Collect, Jungheinrich POC, Auftrag öffentl. Sicherheit, DSW21, adesso SE,)
 - Aktuell div. Angebote gestellt, weitere Beauftragungen erwartet (bis Ende September über 1m)
 - Sales Pipeline entwickelt sich positiv, aktuell ist zu entscheiden, wo fokussiert wird
- **Bereich Sport:** Weiter mit Schwierigkeiten, Projekte verzögern sich, Kunden zurückhaltend
- **Kostenoptimierung** erfolgreich umgesetzt und abgeschlossen
- **Operatives EBITDA** noch negativ, aber weiterhin ist der operative Break-even für 2026 angepeilt



Jahresabschluss 2025 Staige Konzern

Im Geschäftsjahr 2025 konnte das operative EBITDA verbessert werden, der Umsatz stagnierte im Vergleich zum Vorjahr. Kostenstruktur deutlich verbessert.

- Umsatz: leider nur auf Höhe des Vorjahres. Noch wenig aus Bereich Staige Industries (ca. 0,1m€). Vor allem Rückstand bei erwarteten Projekten im Reitsport und China
- Materialaufwand: da sich Projekte verzögerten, auch weniger Produktion
- Personalaufwand auf Höhe des Vorjahres, allerdings bei deutlich verringertem Personalbestand (FTE Dez 2025: 27 zu Dez 2026: 35) - Finanzielle Auswirkungen ergeben sich 2026 (in 2025 noch durch Abfindungen kompensiert).
- Leasing Aufwand deutlich verringert (Programm läuft in 2026 aus); geringere sonstige Aufwendungen, v.a. im Bereich Dienstleistungen/ Beratung
- EBITDA: trotz nicht zufriedenstellender operativer Umsatzsteigerung dennoch signifikante Reduktion der Verluste
- Steuern: ausschließlich nicht cash-wirksame latente Steuern, die in 2025 vollständig ergebniswirksam aufgelöst wurden

Gewinn- und Verlustrechnung		
in Mio. Euro		
	Staige Konzern	
	2025	2024
Gesamtumsatz (konsolidiert)	2,0	2,0
Materialaufwand	0,2	0,1
Personalaufwand	2,3	2,3
Aufwand Lease-Back Kamerasysteme ¹⁾	0,7	1,4
Sonstiger Aufwand	1,3	1,8
EBITDA	-2,5	-3,5
Abschreibungen	0,6	0,6
EBIT	-3,1	-4,1
Zinsen	0,1	0,1
Steuern vom Einkommen und Ertrag/ Latente Steuern	1,0	0,0
Ergebnis nach Steuern	-4,2	-4,3
1) Staige verkauft zur Finanzierung der Produktion produzierte Kamerasysteme an eine Leasinggesellschaft und mietet diese Systeme über einen Zeitraum von 3 Jahren zurück		

Ausblick / Forecast und 1. Halbjahr 2026 *)

Staige bestätigt den Ergebnisausblick für 2026. EBITDA 1. Halbjahr noch leicht negativ.

- Forecast 2026:
 - Signifikante Umsatzsteigerung geplant - v.a. der Bereich Industries soll einen Beitrag > 1 Mio € leisten
 - Weiterhin ist der operative Break-even im EBITDA angepeilt.
- Im Bereich Sport ist die Produktion und Lieferung von Kameras der neu entwickelten N-Serie für das 2. Halbjahr geplant (Kunden RTL und ClipMyHorse)
- 1. Halbjahr 2026 *): EBITDA noch leicht negativ aber deutlich verbessert
 - Auslieferung von Kameras aufgrund kleinerer technischer Probleme noch gering
 - Erste Umsätze im Bereich Staige Industries: 0,25 Mio €
- Großteil des erwarteten Wachstums im 2. Halbjahr basiert auf existierender Projektpipeline (insgesamt ca. 20 Mio € Verkaufschancen) - davon sind ca. 5,5 Mio € in fortgeschrittenem Stadium. -> daraus folgt eine zusätzliche Umsatzerwartung von ca. 1-2 Mio € für das GJ 2026

Ausblick

- Signifikante operative Umsatzsteigerung zwischen 3,7 und 4,3 Mio € (davon bereits > 1 Mio € aus Staige Industries)
- EBITDA zwischen -0.2 und +0.2 Mio €
- Operativer Break-even innerhalb 2026

Gewinn- und Verlustrechnung 1. Halbjahr 2026

in Mio. Euro	Staige Konzern	
	1.HJ 2026	1.HJ 2025
Gesamtumsatz (konsolidiert)	1,0	0,9
Materialaufwand	0,1	0,0
Personalaufwand	1,0	1,3
Aufwand Lease-Back Kamerasysteme ¹⁾	0,0	0,5
Sonstiger Aufwand	0,4	0,7
EBITDA	-0,5	-1,5

1) Staige verkauft zur Finanzierung der Produktion produzierte Kamerasysteme an eine Leasinggesellschaft und mietet diese Systeme über einen Zeitraum von 3 Jahren zurück

*) Halbjahreszahlen 2026 noch vorläufig und ungeprüft

Aktie Staige One AG

WKN / ISIN

A3CQ5L / DE000A3CQ5L6

Segment

Primärmarkt der Börse Düsseldorf

Gelisted

**Börsen Düsseldorf, Frankfurt,
Xetra, LS Exchange**

Grundkapital

EUR 7,57 Mio.

Market Cap

ca. EUR 12,1 Mio.

Aktueller Kurs

EUR 1,60

(Xetra, Stand: 13.07.2026)

Wesentliche Aktionäre

**adesso SE
Malo Industriebeteiligungen GmbH
BVB
Management**



mwb Research Update, 03.06.2026:
Kursziel 2,50 €, Speculative Buy



SMC Research Update, 08.06.2026:
Kursziel 3,25 €, Speculative Buy



Quelle: Kursentwicklung letzte 12 Monate, Staige One AG - Onvista.de

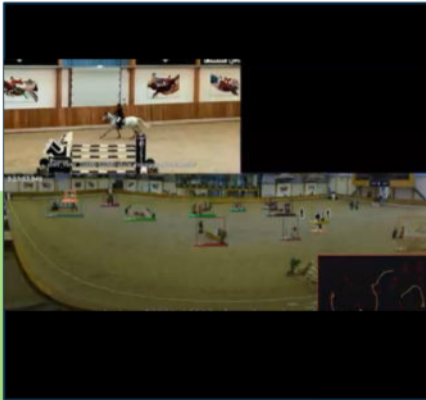


Stand: 13.07.2026

Meilensteine und Erfolgsgeschichte

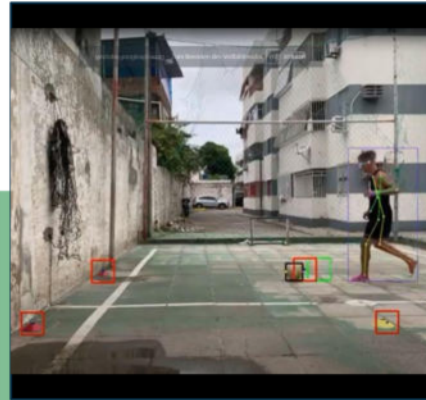


Von Sport zu Industrie: **Intelligente KI-Analyse** für jede Branche



Objektverfolgung

Verfolgung relevanter Objekte in Echtzeit mit hoher Genauigkeit.



Positionsdaten

Erfassung exakter Positionsdaten von Personen, Maschinen oder Produkten



Erkennung

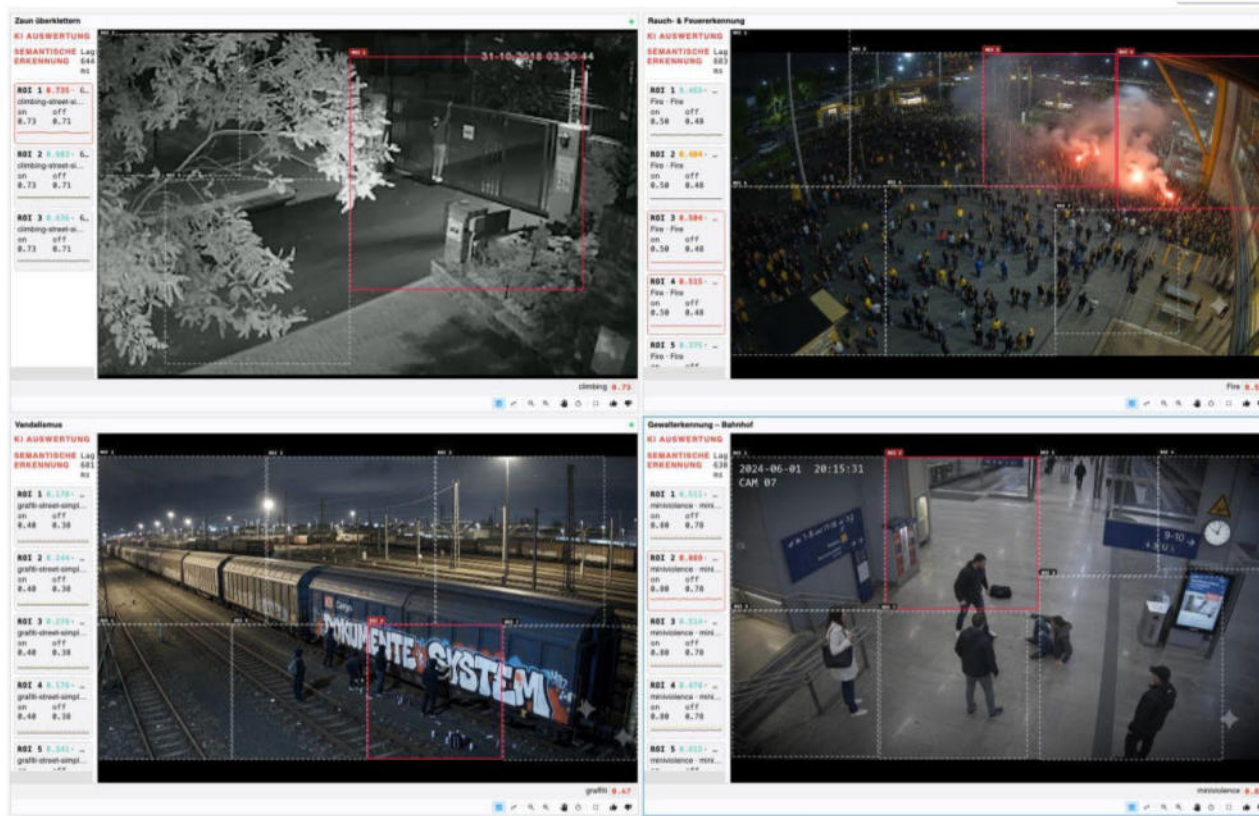
von Objekten, Personen und spezifischen Ereignissen für sofortige, verwertbare Erkenntnisse.



Virtueller Top-View (2D)

Bereitstellung einer klaren, intuitiven Draufsicht für schnelle Übersicht und bessere Orientierung.

Semantische KI - Gewalt-, Sturz-, Brand-, Überstieg-, etc- Erkennung



Funktionsweise

- **Semantische KI** erkennt Objekte, Personen, Handlungen und versteht den Kontext eines Bildes oder Videos.
- Die KI erzeugt für jeden relevanten Bildausschnitt eine **semantische Beschreibung in Form eines mathematischen Vektors (Embedding)**.
- Diese Vektoren ermöglichen eine **kontextbasierte Suche**, den Vergleich von Szenen sowie das Erkennen ähnlicher Ereignisse – unabhängig von festen Regeln oder Stichwörtern.
- Für definierte Ereignisse oder semantische Abfragen können in **Echtzeit Benachrichtigungen (Notifications)**, Alarme oder automatisierte Workflows ausgelöst werden.
- Dadurch lassen sich sowohl **vorab definierte Use Cases** als auch **natürlich formulierte Suchanfragen** (z. B. „Person klettert über einen Zaun“, „Person liegt am Boden“, „Fahrzeug fährt in gesperrten Bereich“) zuverlässig erkennen und auswerten.

Ergebnis

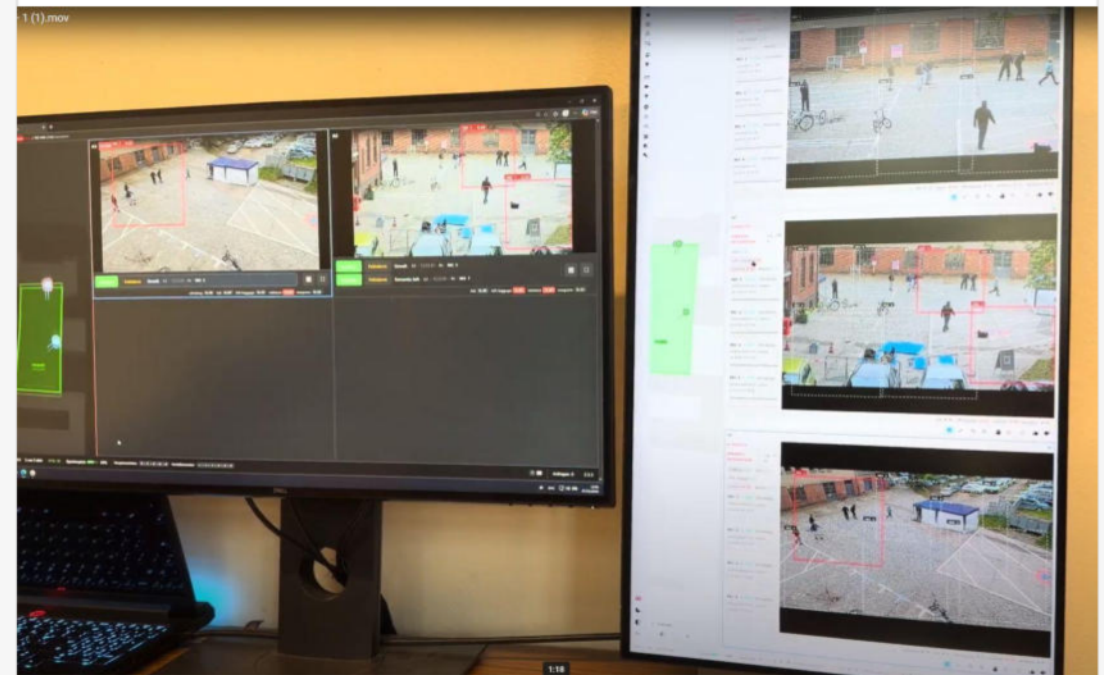
Beliebige Situationen, die sich semantisch beschreiben lassen, können mit dem System, ohne KI Anpassungen und auf normalen GPUs, in Echtzeit (< 200 ms) erkannt werden.

Skalierung Voraus | Use Case Gewalterkennung

Status & Chance

- **Gewinn einer europaweiten Ausschreibung** zur KI-gestützten Gewalterkennung – Durchsetzung gegen namhafte Wettbewerber nach umfangreicher Teststellung
- **Technologischer USP** durch die Kombination aus **Semantic AI** und **Spatial AI** für eine besonders präzise und kontextbasierte Ereigniserkennung
- **Hohe Skalierungschancen** im **Polizeiumfeld** sowie im **ÖPNV** mit europaweitem Marktpotenzial
- **Geplante PR-Kampagne** zum Rollout der ersten Installationen bei Polizeibehörden, um STAIGE als führende Marke im Sicherheitsmarkt zu positionieren
- **Ausbau strategischer Vertriebspartnerschaften**, um die Marktdurchdringung zu beschleunigen und das Wachstum europaweit zu skalieren

Gewalterkennung



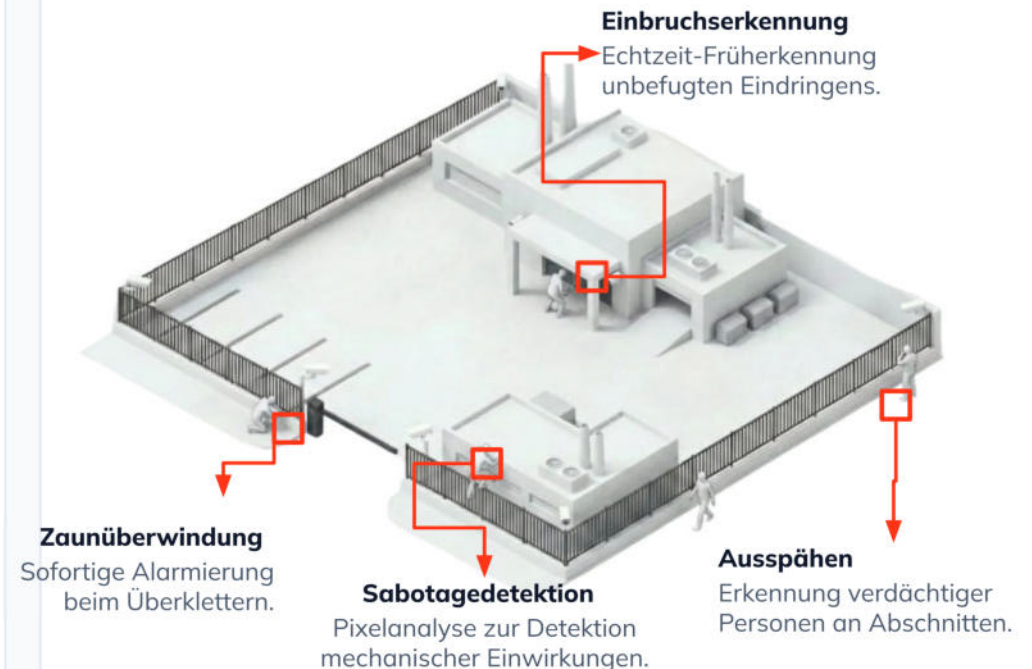
Skalierung Voraus | Use Case Perimeterschutz KRITIS

Status & Chance

- **Erste Piloten im Bereich Perimeterschutz** umgesetzt - insbesondere zum Schutz von **KRITIS-Anlagen**
- **Technologischer USP** durch **Semantic AI** und **Spatial AI** mit **extrem niedriger Fehlalarmrate** und hoher Erkennungsqualität
- **Offene Plattform** für die einfache Erweiterung um zusätzliche Sicherheits- und KI-Use-Cases
- **Enormes Skalierungspotenzial** durch verschärfte regulatorische Anforderungen und steigende Investitionen
- **Geplante PR-Kampagne** für den Use-Case Gewalterkennung wird auch beim Perimeterschutz mit der Referenz des Rollouts der ersten Installationen bei Polizeibehörden arbeiten
- **Ausbau strategischer Vertriebspartnerschaften** zur europaweiten Marktdurchdringung

Perimeterschutz

Fokusverschiebung hin zu **physischer Resilienz**. Die physische „Außenhaut“ ist rechtlich der IT-Firewall gleichgestellt (§ 12/13). Passive Systeme genügen nicht mehr.



**Wir freuen uns jetzt auf Ihre
Fragen.**



**Vielen Dank für Ihre Teilnahme
an der Staige One AG
Hauptversammlung**