

lePERMISLIBRE

Communiqué de presse

Chiffre d'affaires annuel 2024

Une année de transition marquée par une structuration rigoureuse et des optimisations significatives, jetant des bases solides pour stimuler la croissance.

Lyon, le 15 janvier 2025 - lePERMISLIBRE, pionnier de l'auto-école en ligne en France, publie son chiffre d'affaires du 4^{ème} trimestre (T4) et de l'année 2024.

Lucas Tournel, co-fondateur et Président Directeur Général de lePERMISLIBRE déclare : « L'année 2024 a été une période énergivore pour l'ensemble de l'équipe car nous avons entamé une période de transformation intense tant sur le travail des coûts que sur la mise en place de projets concrets permettant de générer de la croissance.

Cette année s'est avérée être plus difficile que prévu mais il était nécessaire de prendre des décisions fortes pour assurer la pérennité de l'activité.

Cela ne s'est pas fait sans douleur tant sur le côté chiffres que sur le côté humain mais je suis satisfait d'avoir pu réaliser cela dans les temps et ainsi démarrer une année 2025 avec des perspectives de développement à la hauteur de nos attentes. »

En K€ Normes comptables françaises	Annuel			T4		
	2024	2023	Var.	2024	2023	Var.
Chiffre d'affaires (*)	13 115	16 801	(22%)	2 753	3 926	(30%)
Dont candidats classiques	6 113	7 385	(17%)	1 333	1 787	(25%)
Dont candidats CPF	6 965	9 391	(26%)	1 416	2 134	(34%)
Autres	37	25	+ 48%	4	5	(20%)

(*) : Chiffres non audités



2024 : Une année de transformation stratégique pour préparer une croissance durable

Sur l'année 2024, le chiffre d'affaires s'élève à 13,1 M€, en diminution de 22% par rapport à 2023, marqué par une forte diminution de la part réalisée sur le Compte Personnel de Formation et également une diminution de la part classique.

En 2024, nous avons rencontré des difficultés notamment :

- L'arrivée du reste à charge sur le CPF
- L'impact des Jeux Olympiques
- La nécessité de réorganiser la société et ses projets.

Nous avons entrepris les projets nécessaires à l'atteinte de la rentabilité et à la reprise de la croissance, les choix stratégiques ont été pris et cela a finalement impacté la génération de croissance. Malgré ce constat, il était nécessaire d'agir et de changer la dimension de la société pour l'adapter aux besoins du marché actuel.

La société a repensé en profondeur sa structure de coûts pour aligner ses objectifs avec une rentabilité opérationnelle prévue dès 2025. Les effectifs ont été ajustés, passant à moins de 50 collaborateurs contre 67 à la fin de 2023, afin d'optimiser les ressources. Par ailleurs, notre stratégie d'investissement a été réorientée : nous avons réduit les dépenses axées sur la notoriété et les initiatives qui ne contribuent pas directement à la génération de croissance, pour privilégier des actions à fort impact et mieux répondre aux priorités actuelles.

Le T4 2024 a été une réelle rampe de lancement de projets qui permettent déjà de voir les impacts positifs.

Génération de croissance en 2025

Pour retrouver de la croissance en 2025, lePERMISLIBRE a mis en place plusieurs projets importants sur le second semestre 2024 :

- **Repenser l'accompagnement pour renforcer notre impact**
Historiquement, notre force de vente était principalement dédiée à l'accompagnement sur le Compte Personnel de Formation (CPF). Nous avons fait le choix audacieux de transformer notre approche commerciale et relationnelle avec les candidats, en offrant un accompagnement plus qualitatif sur l'ensemble du parcours de formation, de l'inscription à la réussite du permis. Cette évolution s'est traduite par la relocalisation de notre force de vente en France et l'internalisation de certaines opérations clés. Désormais, chaque candidat bénéficie d'un référent dédié, garantissant une expérience plus personnalisée et adaptée à leurs besoins. Ce repositionnement stratégique, bien qu'impactant à court terme, est essentiel pour générer une croissance durable et continuer de nous démarquer par la qualité de notre accompagnement.



- **Un outil digital clé pour accélérer notre croissance**

Début 2025, lePERMISLIBRE dévoilera la première version d'un nouvel outil digital conçu pour répondre plus efficacement aux attentes de nos clients et s'adapter à leurs habitudes de consommation. Ce nouvel outil, combinant le site et l'application mobile, alliant simplicité et performance, permettra également à nos équipes de gagner un temps précieux, leur offrant la possibilité de se concentrer sur des missions à forte valeur ajoutée. Une avancée stratégique qui s'inscrit pleinement dans notre objectif de renforcer notre performance et d'accélérer notre croissance.

- **Allier présence physique et en ligne pour renforcer notre modèle :** Le dernier trimestre 2024 a été marqué par l'acquisition de fonds de commerce, une étape stratégique visant à explorer le potentiel d'un modèle combinant présence physique et activité en ligne. Cette démarche permet d'étendre la visibilité de la société dans une zone jusqu'alors non développée et d'évaluer si cette synergie pourrait devenir un levier clé pour notre croissance future.

Grâce à ces changements structurants majeurs, notre société est aujourd'hui mieux armée pour atteindre la rentabilité et se développer sur ce marché à fort potentiel. Nous abordons cette nouvelle année avec une vision tournée vers la croissance, tout en restant attentifs aux opportunités offertes par nos investissements, afin de concrétiser pleinement nos ambitions et objectifs.

Information complémentaire au 31 Décembre 2024

- La trésorerie s'établit à 1,0 M€
- Les emprunts bancaires à rembourser à moins d'un an sont de 1,0 M€

Prochain communiqué

10 avril 2025 : Résultats annuels 2024 et chiffre d'affaires du T1 2025

A PROPOS DE LEPERMISLIBRE



Fondée en 2014, pionnier de l'auto-école digitale en France, lePERMISLIBRE réinvente la formation au permis de conduire en proposant une offre en rupture avec les acteurs traditionnels, plus proche des nouveaux usages et modes de vie de la génération « digital native » qui a grandi avec le développement du numérique. lePERMISLIBRE fédère une communauté de plus de 1 000 enseignants de la conduite fidèles, engagés et passionnés, tous diplômés d'État. Son modèle digital, plus agile, totalement transparent et 35 % moins cher qu'en auto-école traditionnelle lui a permis d'attirer plus de 500 000 candidats.

Notée près de 5 étoiles sur Trustpilot par les utilisateurs, la plateforme propose via des espaces personnels, de meilleures méthodes d'apprentissage et de révisions au Code de la Route, ainsi que la possibilité de réserver ses heures de conduite depuis plus de 500 villes partout en



France, avec l'enseignant de son choix, et ce 7/7 jours, de 6 heures à 23 heures, permettant de se détacher de toutes les contraintes de temps et de lieux.

La société est cotée sur Euronext Growth Paris (ISIN : FR001400F2Z1, mnémo : ALLPL) – Eligible PEA PME – Qualification « Entreprise innovante » par Bpifrance.

Pour plus d'information sur la société : www.lepermislibre.fr

CONTACTS

lePERMISLIBRE

Lucas TOURNEL, Président et Directeur Général

Nicolas Bonzy, Directeur Administratif et Financier

invest@lepermislibre.fr
