

INHALT INHALT



"WANN BRAUCHE
ICH EIN PIM-SYSTEM
UND WANN EIN DAM?
IST PXM BESSER ALS
PIM UND WIE UNTERSCHEIDEN SICH DIE
EINZELNEN DISZIPLINEN EIGENTLICH?
MIT DIESEM LEITFADEN WOLLEN WIR
EIN WENIG LICHT INS
DUNKLE BRINGEN."

Otakar TomesGeschäftsführer Advellence

"Welche Systeme ein Unternehmen im Bereich des Information Managements braucht, hängt im Wesentlichen von seiner **Produktstruktur**, seinen Daten und Prozessen sowie von seiner **Commerce**- und **Kommunikations**strategie ab."



INHALT



Intro	
Product Information Manage- ment (PIM)	
Digital Asset Management (DAM)	
Product Experience Management (PXM)	
Die Rolle des Integrators	
Wrap up	
Impressum	



INTRO



Spätestens, wenn Marketing- und Vertriebsteams bei ihrer Kommunikation mit Kunden und Partnern an ihre Grenzen stossen, wirft das die Frage auf, wie die Verwaltung und Bereitstellung der **Produktinformationen** und **digitalen Inhalte** optimiert werden kann. Der Markt der entsprechenden Softwaresysteme ist so gross wie unübersichtlich und Informationssuchende stolpern über Begriffe wie **Product Information Management (PIM), Product Experience Management (PXM), Digital Asset Management (DAM) oder Product Content Life Cycle.**

Herauszufinden, welche Technologie für den individuellen Bedarf tatsächlich geeignet ist, ist die grosse Kunst. Dabei spielen jedoch nicht nur die aktuellen **Anforderungen** eine Rolle – auch die zukünftige **Kommunikationsstrategie**, die **Marketing**- und **Vertriebsziele** müssen dabei im Blick behalten werden. Bei jeder Entscheidung im Rahmen der Digitalisierungsstrategie ist die **Zukunftsfähigkeit** der ausgewählten Systeme und die **Nachhaltigkeit** des damit verbundenen Implementierungsprojektes wichtig.

In diesem Dokument erklären wir die wichtigsten Begriffe im Kontext von **Product Content Management**, fassen die grundlegenden Anforderungen zusammen, die diese Softwaredisziplinen abdecken und grenzen sie dabei auch klar voneinander ab.

■ Product Information Management (PIM)

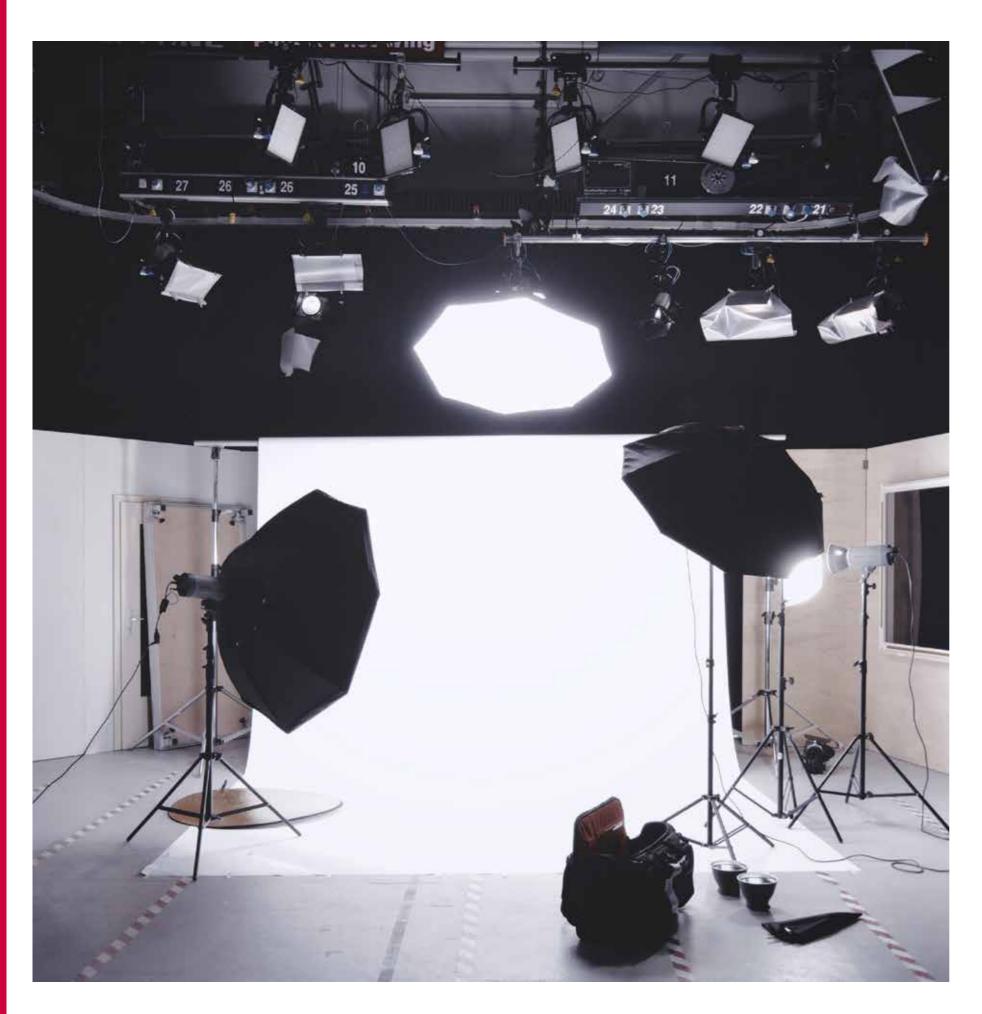
Ein PIM-System richtet sich in erster Linie an Produktmanager und unterstützt sie dabei, konsistente, aktuelle und akkurate Produktdaten vorzuhalten. In einem PIM-System werden alle für Marketing- und Vertriebsprozesse relevanten Produktdaten und -informationen gespeichert und den entsprechenden Distributionskanälen und Plattformen bereitgestellt. Dazu können auch Produktbilder und andere Dokumente wie Bedienungsanleitungen gehören – hier überschneiden sich die Funktionen mit denen eines DAM-Systems. Für Unternehmen, die eine überschaubare Anzahl von Produkten, digitalen Inhalten und Kommunikationskanäle haben, kann die Bilddatenverwaltung des PIM-Systems tatsächlich bereits ausreichend sein.

Ab wann lohnt sich ein PIM-System?

Für Unternehmen mit einem grossen oder komplexen Produktangebot, immer neuen Produkten und einer hohen Anzahl von Varianten lohnt sich ein PIM-System schnell – das gilt insbesondere für Unternehmen, die eine Vielzahl von Datenquellen wie ERP-Systeme, Lieferantenanbindungen und globale Datenpools haben, ihre Produkte schnell auf den Markt bringen wollen und mehrere Abteilungen haben, die auf verlässliche, konsistente und aktuelle Produktdaten zugreifen müssen.

Eine solche Komplexität kann nur ein PIM-System abbilden – es stellt sämtliche Produktinformationen zentral zur Verfügung, sodass alle Nutzer und nachfolgenden Systeme auf ein und dieselben Daten zugreifen können. Die Datenstruktur bildet dabei alle für die jeweiligen Use Cases relevanten Informationen ab, sei das ein Marketingtext für den Onlineshop oder Stammdaten für den Handelspartner.





■ Digital Asset Management (DAM)

DAM-Systeme haben die Aufgabe, sämtliche Medieninhalte eines Unternehmens zu speichern, zu verwalten und für die Ausleitung in unterschiedliche Kanäle und nachfolgenden Systeme bereitzustellen. Dazu gehören sowohl Bilder und Videos als auch Grafiken, Audiodateien, Präsentationen, PDFs, 3D-Bilder, Logos oder CAD-Dateien. Darüber hinaus unterstützen moderne DAM-Systeme den gesamten Kreationsprozess einer Organisation und binden dabei sowohl interne Mitarbeiter als auch Externe wie Fotografen, Designer und andere Freelancer sicher in die Workflows mit ein. Für einen maximalen Mehrwert bieten DAM-Systeme darüber hinaus auch Integrationen mit externen Bilddatenbanken, Kreativprogrammen wie Adobe InDesign und Photoshop, mit KI-Services und Office-Anwendungen und unterstützen Organisationen mit einem ausgeklügelten Digital Rights Management bei der rechtssicheren Nutzung von Bild- und Videomaterial.

Wer braucht ein DAM-System?

Organisationen, die eine grosse Menge von digitalen Inhalten verwalten und auf aktuelle Versionen zugreifen müssen, sind mit einem DAM-System gut beraten. Das gilt besonders für Unternehmen, die eine Vielzahl von Kommunikationskanälen mit markenrelevanten und konsistenten Medien bespielen müssen. Marketingteams, die ohne DAM arbeiten, verschwenden häufig viel Zeit mit der Suche nach digitalen Inhalten – eine effektive (Mehrfach-)Nutzung der aufwendig erstellten Medien ist so kaum möglich. Damit profitieren Unternehmen von einer gesteigerten Prozesseffizienz, einer effektiveren Ressourcennutzung, schnelleren Publikationsprozessen, einer höheren Sicherheit bei der Bearbeitung und Nutzung von Bild- und Videomaterial sowie von einer allgemein höheren Qualität des Product Contents.

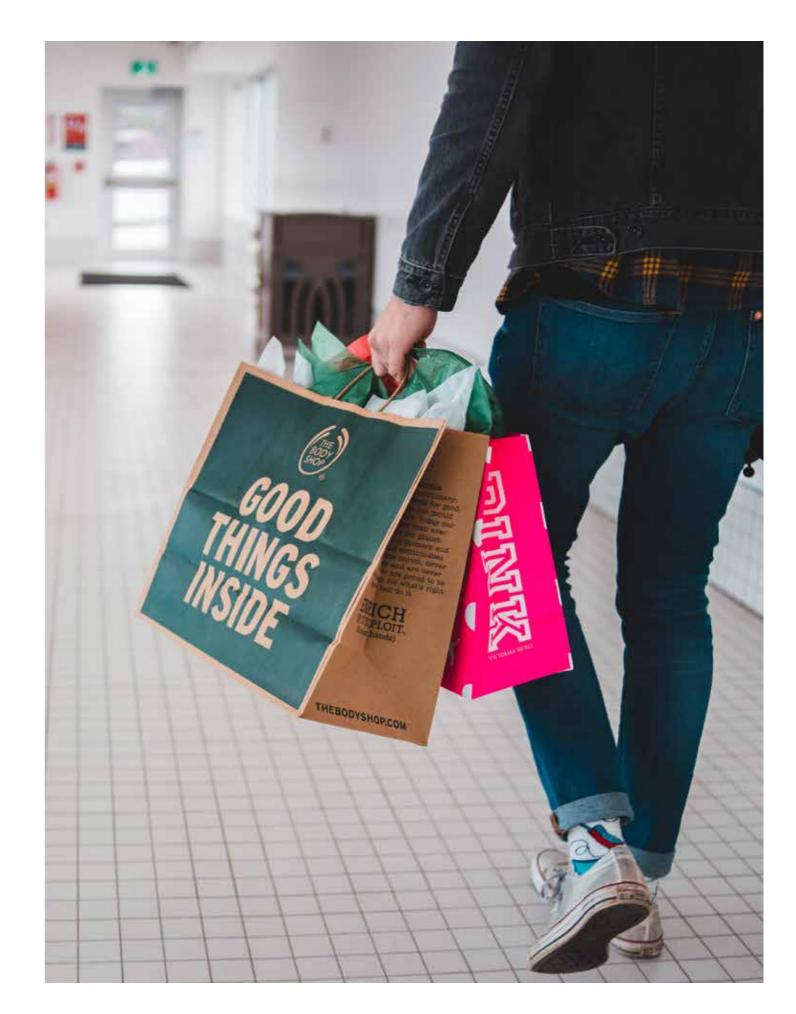
PIM, DAM, PXM

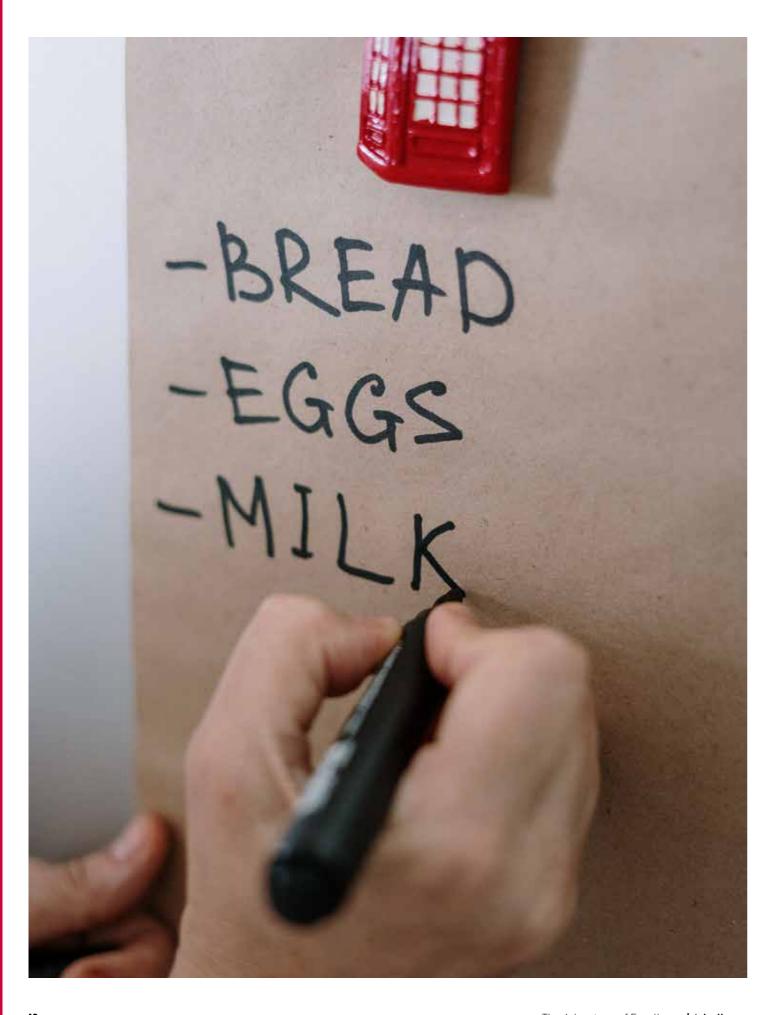
■ Product Experience Management (PXM)

Unter Product Experience Management (PXM) versteht man Softwareplattformen, die die Bereiche PIM und DAM mit Syndicationen-Funktionen und Digital Shelf Analytics (DAS) zusammenbringen. Damit unterstützen diese Lösungen den gesamten Product Content Life Cycle und sind damit vor allem für Unternehmen geeignet, die hohe Anforderungen in allen Bereichen der digitalen Wertschöpfungskette haben. Die Bedeutung von PXM-Plattformen wächst mit den immer höher werdenden Anforderungen im Digital Commerce. Neben Anbietern, die alle relevanten Bereiche abdecken, lässt sich dieser Trend in einer Zunahme von komplementären Partnerschaften von Best-of-Breed-Anbietern beobachten.

Für wen ist PXM geeignet?

PXM-Lösungen sind besonders geeignet für Unternehmen mit grossem und dynamischem Produktangebot, einer Vielzahl von digitalen Assets und einer komplexen Kanallandschaft, die für ein konsistentes und effektives Go-to-Market genutzt wird. Unternehmen, die jeden Touchpoint kontinuierlich optimieren und die Konversionsraten global erhöhen und dabei ihre eigene Marke langfristig stärken wollen, finden in PXM ein Komplettpaket an Funktionen und prozesstechnischer Unterstützung.





■ Die Rolle des Integrators

den vergangenen Jahren stark gestiegen. Neben den etablierten Anbietern, die ihre terweise Beratungskompetenzen entwi-Produkte ihrerseits an die aktuellen Anfor- ckelt, mit denen sie ihre Kunden bei diesen neue, moderne und innovative Unternehmen auf, die den grossen Vorteil haben, dass sie ihre Softwarelösungen von Grund auf auf einem modernen und cloudbasierten Tech Stack entwickeln können. Die etablierten Anbieter profitieren ihrerseits von einer besseren Marktposition und einem meist grösseren Funktionsumfang.

Das gilt für alle möglichen Softwaredisziplinen – insbesondere aber in den Bereichen PIM und DAM hat sich der Markt in den vergangenen Jahren durch das Wachstum wickelt. Ob singuläre Best-of-Breed-Lösungen oder PXM-Plattformen: das Angebot ist den Vorteil, dass jedes Unternehmen eine Lösung für sich finden kann, die optimal zu den individuellen Anforderungen passt. zum Portfolio moderner Softwareintegra-Andererseits wird es immer schwerer, unter den vielen Möglichkeiten den richtigen Weg zu finden.

Die Möglichkeiten für Unternehmen, sich Hier kommen Softwareintegratoren ins technologisch weiterzuentwickeln, sind in Spiel: Mit der wachsenden Komplexität der vergangenen Jahre haben sie konsequenderungen anpassen, tauchen immer wieder Entscheidungen unterstützen können. Sie helfen bei der Definition der aktuellen sowie künftigen Anforderungen und können Empfehlungen aussprechen, welche Softwaregattungen sinnvoll sein könnten und welche aktuellen Anbieterlösungen genauer angeschaut werden sollten.

Ist das optimale Technologie-Setup definiert, unterstützen Softwareintegratoren bei sämtlichen nachfolgenden Schritten der Digitalisierungsprojekte bis hin zur Implementierung und Integration von neuen Systemen in die bestehende Techim Digital Commerce sehr stark weiterent- nologielandschaft. Die Partnerschaft mit einem Softwareintegrator geht meist über das Integrationsprojekt hinaus: kontinuierheute sehr umfangreich. Einerseits hat das liche Schnittstellenpflege, Optimierungen entlang der digitalen Wertschöpfungskette sowie Content und Data Services gehören toren dazu.

Softwareintegratoren helfen dabei, die passenden Softwareanbieter auf die Liste zu setzen.

The Advantage of Excellence | Advellence Advellence | The Advantage of Excellence **WRAP UP**



WRAP UP

für die Beantwortung dieser Frage macht Absatzmöglichkeiten bieten, steigt kontimunikation. Berücksichtigt werden dabei Management. Entsprechend wächst die Beunterschiedliche Aspekte wie die Produktstruktur, die Menge von Produktdaten und DAM-Angeboten – bis hin zu umfangreidigitalen Inhalten, die Unternehmensbereiche, die auf die jeweiligen Informatio--märkte, die relevanten Ausgabekanäle sowie die strategischen und operativen Ziele Product Content abdecken. der Organisation.

sind, desto grösser sind die Mehrwerte einer entsprechenden Software für die Effizienz, Effektivität und Qualität in diesem Bereich. Während PIM-Systeme für die Verwaltung, Pflege und Bereitstellung sämtlicher Informationen und Daten verantwortlich sind, die für die Produktvermarktung zen. relevant sind, speichern DAM-Systeme alle digitalen Inhalte eines Unternehmens und unterstützen sämtliche Prozesse rund um ihre Produktion und Distribution.

PIM, DAM oder doch PXM? Den Anfang Die Anzahl der Touchpoints, die potenzielle eine sehr genaue Definition der Daten und unierlich – umso komplexer werden auch Prozesse im Bereich der Produktkom- die Anforderungen an das Product Content deutung von komplementären PIM- und chen PXM-Plattformen, die auch die Syndizierung von Product Content sowie Digital nen zugreifen müssen, die Zielgruppen und Shelf Analytics abdecken und damit die gesamte digitale Wertschöpfungskette von

Für jede dieser Ausprägungen gibt es mitt-Generell lässt sich sagen, dass je komplexer lerweile eine Vielzahl an Anbieter am die Anforderungen an einen Datenbereich Markt – entsprechend schwierig ist die Auswahl der passenden Lösung(en). Softwareintegratoren kennen den Markt sehr genau und können in allen Phasen der Softwareauswahl mit ihrer langjährigen Erfahrung, ihrer Marktkenntnis und ihrer technischen Expertise optimal unterstüt-

IMPRESSUM

■ Über Advellence

nehmen unterschiedlichster Grössen und Branchen gen bis hin zu Data & Analytics-Szenarien, die Ihrem unterstützt Advellence Organisationen bei der nach- Unternehmen den notwendigen Wettbewerbsvorhaltigen Entwicklung ihrer Digitalisierungsstrategie auf Basis ihrer bestehenden IT-Landschaft und Pro-Daten und Prozessen an ihrer Seite.

Technologiepartnerschaften finden wir die ideale mit dem Advantage of Excellence. Lösung für jede Ausgangslage – vom Daten- und In-

Als erfahrener Digitalisierungspartner für Unter- formationsmanagement über Modern Work-Lösunsprung sichern.

Wir vernetzen all Ihre Daten miteinander, damit sie zessstruktur und steht mit grossem fachlichen und Ihre Geschichte erzählen können. Die technische technischen Know-how sowohl beratend als auch Finesse ist unser Handwerk, die Projektumsetzung bei der Umsetzung und Integration von Systemen, unsere Leidenschaft. Beratung, Technologieauswahl, Implementierung, Entwicklung und Integration: Bei Mit unserem starken und wachsenden Netzwerk an Advellence bekommen Sie alles aus einer Hand –

= Impressum

Herausgeber

Otakar Tomes Advellence Solutions AG Industriestrasse 50a CH-8304 Wallisellen

advellence.com

Bildnachweis

Titel: Kelly Sikkema/Unsplash; S. 2 Otakar Tomes/Advellence; S. 7 Allison Saeng/Unsplash; S. 8 Alexander Dummer/Unsplash; S. 11 Erik Mc-Lean/Unsplash; S. 12 Cottonbro Studio/Pexels