

De motor achter Europa's elektrische toekomst

Elektrificatie versnelt in heel Europa; niet alleen gedreven door beleid, maar door klanten, markten en concrete vraag uit de praktijk. Naarmate elektrische mobiliteit opschaaft, draait de uitdaging niet langer om losse laadpalen, maar om het bouwen van betrouwbare, intelligente systemen die werken op duizenden locaties. Volgens Jakob Lehner, Head of Sales bij E.ON Drive Duitsland, hangt succes in deze transitie af van meer dan technologie alleen — het vraagt om nauwe samenwerking tussen energiebedrijven, systeemintegratoren en hardwarepartners. "Zonder betrouwbare partnerships is het simpelweg niet mogelijk om elektrificatie op deze schaal te realiseren."

Jakob, kun je jezelf kort voorstellen en je rol bij E.ON Drive toelichten?

"Mijn naam is Jakob Lehner en ik werk bij E.ON Drive Duitsland. Ik ben verantwoordelijk voor de salesorganisatie in Duitsland, Oostenrijk en Zwitserland, met een sterke focus op grootschalige B2B-laadinfrastructuur."

Elektrificatie versnelt in hoog tempo in Europa. Hoe kijkt E.ON naar deze transitie?

"E.ON heeft de ambitie om in 2040 klimaatneutraal te zijn. Om dat doel te bereiken, moet elektrificatie versnellen — met name als het gaat om wagenparken en grootschalige mobiliteitsoplossingen. Wat we vandaag zien, is dat deze transitie niet langer alleen door politiek wordt gedreven, maar vooral door klanten en de markt zelf. In heel Euro-

pa neemt het aantal elektrische en hybride voertuigen snel toe, en de infrastructuur moet zich net zo snel ontwikkelen."

Wat is er nodig om EV-laden op die schaal succesvol op te schalen?

"Het opschalen van EV-laden draait niet alleen om het installeren van hardware. Het vraagt om betrouwbare systemen, snelheid en sterke partnerships. Onze klanten verwachten hoogwaardige oplossingen die snel geleverd worden en consistent presteren op duizenden locaties. Dat betekent dat we partners nodig hebben die het tempo van elektrificatie kunnen bijbenen."

Welke rol speelt E.ON binnen dit ecosysteem?

"E.ON treedt op als systeemintegrator. We brengen consultancy, installatie, operatie,





"Het opschalen van EV-laden draait niet alleen om het installeren van hardware. Het vraagt om betrouwbare systemen, snelheid en sterke partnerships

energievoorziening en intelligentie samen. Maar om een complete oplossing te kunnen leveren, zijn sterke partners essentieel. Hardware en software vormen cruciale onderdelen van het systeem — en daar spelen partners zoals Alfen een belangrijke rol."

Hoe past Alfen binnen die samenwerking?

"Alfen is een van onze belangrijkste hardwarepartners voor laadinfrastructuur. Ze leveren betrouwbare, hoogwaardige laadoplossingen die goed integreren in onze systemen. Zonder partners zoals Alfen zouden we slechts een energiebedrijf zijn. Samen worden we een volledige oplossingsaanbieder voor onze klanten."

Wat definieert voor E.ON een goede partnership?

"Een goede partnership is gebaseerd

op nauwe samenwerking en wederzijds begrip. Partners moeten onze eisen begrijpen, maar vooral ook die van onze klanten — zeker in het B2B-segment, waar de eisen vaak complex en zeer specifiek zijn. Innovatie is daarbij cruciaal. De markt ontwikkelt zich snel, dus partners moeten vooruitstrevend zijn en bereid om samen te blijven evolueren."

Wat zijn de grootste uitdagingen bij grootschalige B2B-laadprojecten?

"De grootste uitdaging is om alle systemen samen te brengen tot één intelligente en betrouwbare oplossing. Laadinfrastructuur staat niet op zichzelf. Het moet naadloos samenwerken met energiesystemen, zonne-installaties, batterijopslag en load management. Timing is daarbij cruciaal — componenten moeten op het juiste mo-



Built to Move What Matters

ment op locatie zijn en alles moet perfect op elkaar aansluiten."

Hoe waarborgt E.ON kwaliteit en betrouwbaarheid op schaal?

"We beschikken over een testlab in Essen van meer dan 10.000 vierkante meter. Daar testen we niet alleen laadinfrastructuur, maar complete energie-ecosystemen onder realistische omstandigheden. Dat omvat ook testen bij extreme temperaturen en toepassingen met hoge vermogens, zoals megawatt charging voor zwaar transport. Voordat producten op de markt komen, testen we ze uitgebreid — waaronder ook de laders van Alfen. We geven feedback aan onze partners en verbeteren producten samen. Deze co-development-aanpak zorgt ervoor dat oplossingen voldoen aan onze kwaliteitsstandaarden voordat ze bij klanten worden geïnstalleerd."

Slim laden en vehicle-to-grid worden vaak genoemd als oplossingen voor de toekomst. Hoe realistisch zijn ze vandaag?

"Slim laden is geen toekomstmuziek — het gebeurt nu al. Door slimme energietarieven te combineren met intelligente hardware kunnen klanten hun kosten aanzienlijk verlagen. Vehicle-to-grid-oplossingen zijn bijvoorbeeld al beschikbaar en operationeel. De kern is flexibiliteit. Elektrische voertuigen worden verbonden assets binnen het energiesysteem. Energie kan worden gebruikt wanneer deze goedkoop en duurzaam is, opgeslagen bij overschot en teruggesteerd aan het net wanneer de vraag hoog is. Dat geldt zowel voor huishoudens als voor grote B2B-klanten."

Welke rol spelen data en software in dit ecosysteem?

"Zonder data en intelligente software werkt dit niet. Load management-systemen, interoperabiliteit en realtime communicatie tussen hardware, energiesystemen en opslag

zijn essentieel. Alleen wanneer alle componenten samenwerken als één ecosysteem kunnen we echte waarde leveren."

Was er een moment dat de samenwerking tussen E.ON en Alfen echt typeerde?

"Een bepalend moment was de IAA, waar E.ON en Alfen samen onze samenwerking op het podium hebben laten zien. Samen met partners zoals Contipark en BMW toonden we hoe samenwerking elektrificatie in Europa versnelt. Dat gaf een duidelijk signaal aan de markt: samenwerking is essentieel — en het werkt."

Wat is, vooruitkijkend, het potentieel van vehicle-to-grid-technologie?

"Vehicle-to-grid heeft enorm veel potentie. Door elektrische voertuigen te gebruiken als gedistribueerde energieopslag kunnen we vraag en aanbod op het net balanceren — overdag en 's nachts. Dit is niet alleen de toekomst van onze business, maar van het Europese energiesysteem."

Wat betekent deze transitie voor jou persoonlijk?

"Ik heb twee jonge kinderen. Ze vragen niet meer wanneer we naar het tankstation gaan — ze vragen wanneer we moeten laden. Laden is een vanzelfsprekend onderdeel van het dagelijks leven geworden. Dat laat zien hoe snel de wereld verandert. We bouwen aan een systeem dat duurzaam, betrouwbaar en toekomstbestendig is — niet alleen voor ons, maar ook voor de volgende generatie."

Wat is nodig om dit momentum vast te houden?

"Betrouwbare partnerships. Zonder partners zoals Alfen zou deze transitie niet mogelijk zijn. Samen kunnen we blijven opschalen, innoveren en de elektrificatie van Europa verder versnellen."

