

DealBook

Cap Cession France

LA TRANSMISSION EN TOUTE CONFIANCE

É D I T O



Grégory Panetta

Fondateur et Directeur Général
Cap Cession France



CAP CESSION FRANCE

Édito

Transmettre une entreprise, c'est bien plus que céder un actif économique. C'est passer le relais **d'une histoire, d'un savoir-faire, d'une équipe**. C'est un moment charnière dans la vie d'un dirigeant qui mérite écoute, rigueur et engagement.

Chez Cap Cession France, nous avons fait de la transmission d'entreprise notre spécialité. Depuis notre création, nous accompagnons les dirigeants avec une approche **humaine, structurée et confidentielle**, pour transformer cette étape complexe en une opportunité réussie.

A travers ce livre, nous souhaitons mettre en lumière certains parcours de transmission que nous avons eu l'honneur de piloter à travers le réseau. Chaque cession est unique, mais toutes sont guidées par une même exigence : celle de la réussite, partagée entre cédants, repreneurs et partenaires.

Nous remercions l'ensemble de nos clients pour leur **confiance**, et réaffirmons notre engagement : révéler le potentiel de chaque entreprise, au bon moment, avec le bon repreneur.



L'ENTREPRISE

L'EXXECC est une École d'Enseignement Supérieur en alternance basée à Marseille, fondée en 2008. Elle propose des formations diplômantes du Bac+2 au Bac+5, notamment en commerce, gestion, comptabilité, informatique et ressources humaines.

Avec un solide réseau d'entreprises partenaires, elle accompagne plus de 200 étudiants par an dans leur insertion professionnelle. Certifié Qualiopi, l'EXXECC se distingue par un taux de satisfaction élevé et un suivi personnalisé des parcours.

ÉTENDRE L'OFFRE DE FORMATION

L'EXXECC a été reprise par Pro-Formation Services, filiale de l'Odel Var, dans le cadre d'une croissance externe. Créé en 2014, PFS est un groupe ODEL qui souhaite étendre son champ d'intervention et renforcer sa présence dans le domaine de l'éducation à travers la région PACA.

« Les experts Cap Cession sont pertinents sur plusieurs domaines et ont une vue à 360°. Dans des moments comme ça, on a besoin de prendre du recul. »

Patricia Castelbon-Fabre

CESSION

EXXECC

RÉALISÉE PAR CAP CESSION BOUCHES-DU-RHÔNE

+1 M€

Chiffre d'affaires

7

Salariés

**ENSEIGNEMENT
SUPÉRIEUR**

Secteur

**Bouches-
du-Rhône**

Région

Conseils :

Me Grégory ALLEMAND - Marseille, Paris

Renaud Maris CAC - Marseille



CESSION

MEDI+

RÉALISÉE PAR CAP CESSION YVELINES & HAUTS-DE-SEINE

1,3 M€

Chiffre d'affaires

3

Salariés

HEALTHCARE

Secteur

Yvelines

Région

L'ENTREPRISE

Medi+ est une société spécialisée dans la vente et la distribution d'échographes reconditionnés, positionnée sur deux spécialités médicales à fort enjeu : l'imagerie de la femme et la cardiologie. Chaque appareil est reconditionné selon des standards rigoureux et livré avec la garantie constructeur, offrant ainsi aux praticiens une solution fiable à coût maîtrisé.

La clientèle cible de Medi+ est constituée de médecins primo-accédants souhaitant s'équiper en matériel d'imagerie diagnostique sans les contraintes financières du neuf. Ce positionnement de niche, adossé à l'essor de l'économie circulaire dans le secteur médical, confère à Medi+ un avantage concurrentiel solide et une demande structurellement croissante.

L'ACQUISITION

L'entreprise a été reprise par Vesto, groupe spécialisé dans l'économie circulaire. Cette acquisition s'inscrit dans la stratégie de Vesto de consolider sa présence sur le marché du matériel médical reconditionné en France, un segment en forte croissance porté par les contraintes budgétaires hospitalières et libérales. Le profil de Medi+, portefeuille client établi, réputation de qualité et flux récurrents, constituait une opportunité idéale pour accélérer ce développement.

Conseils : Cabinet SOLEGAL — Me Fabien Courvoisier (Boulogne-Billancourt)



CESSION

GROUPE HUARD

RÉALISÉE PAR CAP CESSION HAUTS-DE-SEINE

11 M€

Chiffre d'affaires

50

Salariés

**GENIE
ELECTRIQUE**

Secteur

**Hauts-
de-Seine**

Région

L'ENTREPRISE

Fondée en 1966, la société HUARD basée à Bièvres, est un groupe familial spécialisé historiquement dans les travaux de génie électrique. Sous l'impulsion de Frédéric Huard, fils du fondateur et président, une diversification a été opérée, d'abord dans le génie climatique, puis dans les métiers de sûreté/vidéoprotection et des télécommunications au travers de sa filiale RTM Néophone ; Faisant du Groupe HUARD un acteur majeur et reconnu sur son territoire doté d'une large expertise sur les activités du bâtiment employant une cinquantaine de collaborateurs.

L'ACQUISITION

Cette opération marque une nouvelle étape dans la vie du groupe pour son développement tout en préservant l'identité, les équipes et ses valeurs.

Le rachat du groupe HUARD a été réalisé par Ahmed TARZI, ancien Directeur Général de TotalEnergies en Arabie Saoudite. Ahmed TARZI apportant une expérience de haut niveau dans les services énergétiques et la gestion de projet complexes à l'international, maîtrisant les enjeux de transition énergétique, de gestion thermique centralisée des bâtiments et du management d'équipes

L'opération a été structurée via une holding, avec la participation du fonds d'investissement BTP Capital Investissement, et le soutien de trois banques, dont Bpifrance pour la dette senior.

L'accompagnement de Cap Cession a consisté à mettre en place une task force et à coordonner l'ensemble des interlocuteurs tout au long du projet, des premiers échanges avec le cédant, à la mise en place des audits jusqu'au closing.

La particularité de ce dossier résidait dans le fait qu'Ahmed TARZI était alors en poste à l'étranger et ne revenait en France que quelques jours par mois.

Conseils : Cabinet Manenti & Co (Marseille), Cabinet d'expertise-comptable FIGURES (Levallois-Perret), Cap Cession Financement



SESSION

LUDIA

RÉALISÉE PAR CAP SESSION YVELINES & HAUTS-DE-SEINE

2,2 M€

Chiffre d'affaires

40

Salariés

ÉDITION

Secteur

Seine-et-Marne

Région

L'ENTREPRISE

Ludia est une société spécialisée dans la création et l'édition de jeux ludo-pédagogiques à destination des écoles primaires. Sa singularité réside dans une conception entièrement internalisée : de l'idéation pédagogique jusqu'à la production finale, toutes les étapes sont maîtrisées par les équipes en place.

Les jeux Ludia s'appuient sur une approche innovante qui consiste à rendre ludiques les matières enseignées (mathématiques, français), en intégrant des mécaniques de jeu éprouvées. Cette pédagogie par le jeu répond à une demande croissante des établissements scolaires et des enseignants. La société bénéficie d'une relation de confiance établie avec de nombreuses écoles et d'un catalogue de produits reconnu pour sa qualité pédagogique.

LA REPRISE

Ludia a été cédée dans le cadre d'une reprise par une personne physique, entrepreneur souhaitant s'inscrire dans la dynamique de l'édition pédagogique et du marché scolaire. La société présentait les atouts recherchés : un positionnement de niche solide, une marque reconnue auprès des acteurs de l'enseignement primaire, des équipes créatives autonomes et un modèle économique récurrent fondé sur le renouvellement des collections et les commandes institutionnelles. Cette transmission s'est inscrite dans une logique de continuité, le repreneur s'engageant à préserver l'ADN créatif et pédagogique de la société.



L'ENTREPRISE

Créé en 2013, le groupe My Vélo commercialise des vélos haut de gamme et à assistance électrique. Alliant une présence nationale à un site e-commerce, l'entreprise propose divers services autour du vélo.

Après 10 années d'exploitation, le dirigeant a souhaité vendre son groupe afin de s'orienter vers de nouveaux projets professionnels.

UN GROUPE DE 10 STRUCTURES

Cap Cession Nord a accompagné la cession du Groupe My Vélo, composé de 10 structures et implanté à travers la France. Le repreneur, adossé à un grand groupe industriel français, était déjà présent dans l'univers de la mobilité et du deux-roues.

CESSION

Groupe MY VÉLO

RÉALISÉE PAR CAP CESSION NORD

+12 M€

Chiffre d'affaires

38

Salariés

MOBILITÉ

Secteur

Nord

Région



CESSION

2CV PASSION

RÉALISÉE PAR CAP CESSION CÔTE D'AZUR

+5 M€

Chiffre d'affaires

25

Salariés

AUTOMOBILE

Secteur

Var

Région

L'ENTREPRISE

2CV Passion, créée en 2005, est une société spécialisée dans la fourniture de pièces détachées pour les véhicules anciens : 2CV, Méhari, Dyane, Ami, Acadiane. Plus de 3 000 références sur un modèle multicanal.

L'ACQUISITION

L'acquisition de l'entreprise et de l'immobilier a été réalisée par un repreneur adossé à un groupe industriel.

Il intervient dans le domaine maritime, avec de la vente de pièces détachées, pour un chiffre d'affaires de 600 millions d'euros.

Cette acquisition lui permet de diversifier son offre sur le territoire.



« Cap Cession France m'a permis de réaliser mon projet de transmission dans les meilleures conditions. Ils ont su me conseiller et m'accompagner tant sur l'aspect humain que technique. »

Stéphane SULTANA - Dirigeant cédant

Conseils :

Me Robert BEAUGRAND - Toulon

Cabinet d'Expertise-Comptable Alter Ego Entreprises - Bandol



L'ENTREPRISE

La société CESAM est spécialisée dans la médecine esthétique et anti-âge. Son siège social est basé à Nice avec des bureaux à Paris et en Belgique. Partenaire des plus grandes sociétés israéliennes et françaises, elle est également fabricante de technologies médicales.

LA REPRISE

L'entreprise a été reprise par le groupe Omnes Médical représenté par Thomas RINGEISEN et Léo SPECTOR.

CESSION

CESAM

RÉALISÉE PAR CAP CESSION CÔTE D'AZUR

+6 M€

Chiffre d'affaires

30

Salariés

SANTÉ

Secteur

Alpes- Maritimes

Région

Conseils : KPMG (Nice) — Cabinet GM Avocats (Nice) — Lamartine — EIGHT ADVISORY



CESSION

NQI

RÉALISÉE PAR CAP CESSION CÔTE D'AZUR

5 M€

Chiffre d'affaires

30

Salariés

LOGICIEL

Secteur

**Alpes-
Maritimes**

Région

L'ENTREPRISE

La société NQI est spécialisée dans l'édition de logiciels PPM (Project Portfolio Management). Son siège est basé à Sophia Antipolis. Les logiciels PPM sont utilisés pour la gestion de projets par les groupes internationaux.

REPRISE PAR PLANISWARE

L'entreprise a été reprise par la société Planisware (Euronext).

Conseils : EXCO (Christian Dorange) — Maître Garcia (Nice) — Fonds Ardian — Philippe BILLOT (Paris)



L'ENTREPRISE

L'établissement Azur Santé est un EHPAD situé à Nouméa (Nouvelle-Calédonie), d'une capacité totale de 75 lits.

CESSION MURS ET FONDS

La cession (murs et fonds) a pu se concrétiser malgré la distance géographique et le contexte politique.

CESSION

AZUR-SANTÉ

RÉALISÉE PAR CAP CESSION CÔTE D'AZUR

4 M€

Chiffre d'affaires

35

Salariés

SANTÉ Nouméa

Secteur

Région

Conseils : Grant Thornton (Caroline Combet) — Cabinet Askesis (Maître Bernard)



L'ENTREPRISE

Entreprise de restauration collective créée en 2008 ayant pour activité la mise en place des équipes de cuisines dans les installations des institutions (schools, EHPAD, maisons de retraite). En croissance depuis sa création.

LA REPRISE

Le repreneur, chef d'entreprise dans un autre secteur, a souhaité reprendre une entreprise in bonis avec un savoir-faire réel et des équipes autonomes.

CESSION

RESTAURATION COLLECTIVE

RÉALISÉE PAR CAP CESSION SAÔNE-ET-LOIRE

+10 M€

Chiffre d'affaires

70

Salariés

**RESTAURATION
COLLECTIVE**

Secteur

Ain

Région

Conseils : Maître Bruno RIVIER — Maître Jérôme DELURY



CESSION

SOMEO

RÉALISÉE PAR CAP CESSION GIRONDE

+1 M€

Chiffre d'affaires

5

Salariés

**TRAVAUX
PUBLICS**

Secteur

Gironde

Région

L'ENTREPRISE

Someo, entreprise spécialisée dans le négoce de matériel d'exploration et la réhabilitation de canalisations, est implantée en Gironde depuis 2007. Forte de 20 ans d'expérience, elle collabore avec des fabricants renommés pour offrir des solutions techniques fiables.

UN POSITIONNEMENT DE NICHE

L'entreprise Someo a été reprise par un couple d'entrepreneurs aux profils complémentaires. Leur projet : une activité B2B, niche, non cyclique, en Gironde.

« Plus qu'une transmission d'entreprise, c'est une transmission des valeurs et des savoir-faire. »

Hélène Baude, Cap Cession Gironde



L'ENTREPRISE

France Patrimoine Expertise est une entreprise spécialisée dans l'expertise immobilière de luxe, intervenant auprès des banques, des assurances et des particuliers. Implantée à Nice depuis plus de 40 ans.

REPRISE PAR QUADRAL EXPERTISE

Quadral Expertise, société d'expertise et d'études en évaluation immobilière, comptant plus de 200 collaborateurs et un CA de près de 60 M€, a acquis FPE pour renforcer sa présence dans le Sud-Est.

CESSION

FRANCE PATRIMOINE

RÉALISÉE PAR CAP CESSION CÔTE D'AZUR

+1 M€

Chiffre d'affaires

3

Salariés

**EXPERTISE
IMMOBILIÈRE**

Secteur

**Alpes-
Maritimes**

Région

Conseils : Cabinet MANENTI & CO — Marseille



CESSION

CORDIBAT

RÉALISÉE PAR CAP CESSION HAUTS-DE-SEINE

◀1 M€

Chiffre d'affaires

6

Salariés

BÂTIMENT

Secteur

Hauts-
de-Seine

Région

L'ENTREPRISE

Depuis 2002, Cordibat met son expertise au service des projets de travaux d'accès difficile, de maçonnerie, de désamiantage ainsi que d'entretien et nettoyage de toitures en Ile-de-France.

L'ACQUISITION

Cédée pour départ en retraite, l'acquisition a été réalisée par un groupe spécialisé dans la maintenance des bâtiments qui réalise 3 à 4 croissances externes par an.

Conseils : Cabinet DOURDIN ROBINET FERAL — Me ROBINET (Paris)



L'ENTREPRISE

Hôtel de charme rénové de 20 chambres dont 2 juniors suites, dans un style contemporain. L'hôtel dispose d'une terrasse rooftop avec jacuzzi et une superbe vue panoramique. À proximité des plus grandes villes de la Côte d'Azur.

CESSION

HÔTEL CONFIDENTIEL

RÉALISÉE PAR CAP CESSION CÔTE D'AZUR

◀ 1 M€

Chiffre d'affaires

4

Salariés

HÔTELLERIE

Secteur

Alpes-
Maritimes

Région



L'ENTREPRISE

Après avoir créé et développé durant 12 ans une pâtisserie haut de gamme semi-industrielle avec un laboratoire et trois points de vente, le dirigeant, Compagnon Pâtissier, a souhaité passer la main.

CESSION

PÂTISSERIE HAUT DE GAMME

RÉALISÉE PAR CAP CESSION HÉRAULT

+1,5 M€

Chiffre d'affaires

18

Salariés

PÂTISSERIE Hérault

Secteur

Région



CESSION

QUALITALENTS

RÉALISÉE PAR CAP CESSION YVELINES

+2 M€

Chiffre d'affaires

47

Salariés

**PORTAGE
SALARIAL**

Secteur

Yvelines

Région

L'ENTREPRISE

Créée en 2014, Qualitalents propose des services de portage salarial à travers la France. Créée par le biais d'une franchise, l'entreprise en est sortie en 2020 pour développer sa propre croissance.

LA REPRISE

Cédée pour de nouveaux projets après plus de 10 années, le dirigeant a passé le relais à un repreneur souhaitant constituer un groupe d'entreprises par la croissance externe.

Conseils : DOLIDON PARTNERS — Me Guillaume DOLIDON (Paris)



LE PROJET

Cession d'un ensemble immobilier situé à Saint-Cyr-l'École dans un secteur bénéficiant d'une forte dynamique économique et d'un emplacement stratégique au sein de l'agglomération versaillaise.

L'opération portait sur un terrain d'une superficie de 1 637 m², comprenant un bâtiment existant de 135 m². Le vendeur, ancien prothésiste dentaire, était propriétaire du site depuis de nombreuses années et souhaitait valoriser cet actif immobilier dans le cadre de son projet patrimonial.

Après une phase d'identification et de qualification des acquéreurs potentiels, le bien a suscité l'intérêt d'une société spécialisée dans l'exploitation de stations de lavage automobile, engagée dans une stratégie de développement territorial. Cette acquisition s'inscrit dans son projet d'implantation sur la commune de Saint-Cyr-l'École afin de répondre à une demande locale croissante pour ce type de services.

Grâce à l'adéquation entre les caractéristiques foncières du site et les besoins de l'acquéreur, les parties ont pu concrétiser une transaction créatrice de valeur pour chacun. Cette opération illustre l'importance d'un accompagnement ciblé dans la valorisation et la transmission d'actifs immobiliers à vocation professionnelle.

Vente

IMMOBILIER

RÉALISÉE PAR CAP CESSION YVELINES

900K€ Terrain Immobilier Yvelines

Montant du projet

Type

Secteur

Région





CAPITAL-TRANSMISSION

Groupe LA CHERY

RÉALISÉE PAR CAP CESSION CÔTE D'AZUR

30 M€

Chiffre d'affaires

>300

Salariés

SANTÉ

Secteur

**Alpes-
Maritimes**

Région

L'ENTREPRISE

Le Groupe La Chery est un groupe familial opérant dans la santé (sanitaire et médico-social) basé à Pégomas dans les Alpes-Maritimes.

40 M€ MOBILISÉS

L'opération mise en place par Cap Cession France a permis de mobiliser près de 40 M€ en augmentation de capital, obligations et crédit syndiqué via iXO-PE et BPI France.

Conseils : Fidal (Maître Fournier) — Cabinet Lamartine — Cabinet Mortier & Co

CAPITAL-TRANSMISSION

WIT

RÉALISÉE PAR CAP CESSION CÔTE D'AZUR

18 M€

Chiffre d'affaires

98

Salariés

BÂTIMENT

Secteur

**Alpes-
Maritimes**

Région

L'ENTREPRISE

La société WIT est spécialisée dans la Gestion Technique et Énergétique des Bâtiments (GTEB — « smart building »). Son siège est à Nice avec des filiales en Italie, en Espagne et en Suisse.

LMBO

Cap Cession France a organisé une opération de LMBO avec deux fonds d'investissement dont BPI, permettant à WIT d'accélérer sa forte croissance avec une équipe de cadres clés promus au capital.

Conseils : EXCO (Christian Dorange) — Maître Sollberger (Nice) — Cabinet Agilys — Advance Capital



TOUT LE SPORT À PORTÉ DE CLIC

REJOIGNEZ LA PLUS GRANDE COMMUNAUTÉ SPORTIVE

LEVÉE DE FONDS

SPORT'N CONNECT

RÉALISÉE PAR CAP CESSION BOUCHES-DU-RHÔNE

**START-
UP**

7
Salariés

MOBILITÉ
Secteur

**Bouches-
du-Rhône**
Région

L'ENTREPRISE

Fondé par Yoann BAGOT, ancien cycliste professionnel, Sport'N Connect révolutionne les inscriptions aux compétitions sportives. Partenaire officiel de la Fédération Française de Cyclisme et du journal L'Équipe.

START-UP

La plateforme dédiée à la mise en relation entre coureurs et organisateurs vise plus d'un million de membres.

Conseils : FIDAL — Me Nicolas Heymonet (Nice)

NOS EXPERTS

Claude Dupui

Ain (01), Côte d'Or (21), Jura (39), Saône-et-Loire (71)

06 30 00 32 61 · c.dupui@cabinet-capcession.com

Lionel Castiglia

Alpes-Maritimes (06)

06 65 31 61 41 · l.castiglia@cabinet-capcession.com

Régis Bauché

Alpes-Maritimes (06)

06 71 39 42 61 · r.bauche@cabinet-capcession.com

Samuel Maman

Bouches-du-Rhône (13)

06 64 54 63 80 · s.maman@cabinet-capcession.com

Pascal Leblanc

Charente-Maritime (17)

06 83 07 30 10 · p.leblanc@cabinet-capcession.com

NOS EXPERTS

Daniel Guerin

Calvados (14)

06 84 60 39 97 · d.guerin@cabinet-capcession.com

Ruud Poppelaars

Doubs (25)

06 77 48 57 78 · r.poppelaars@cabinet-capcession.com

Thomas Vilain

Drôme (26)

06 72 81 35 25 · t.vilain@cabinet-capcession.com

Hélène Baude

Gironde (33)

06 30 03 71 43 · h.baude@cabinet-capcession.com

Antoine Pineau

Hérault (34)

06 13 49 12 74 · a.pineau@cabinet-capcession.com

NOS EXPERTS

Louis Rannou

Ille-et-Vilaine (35)

06 20 94 49 66 · l.rannou@cabinet-capcession.com

Guillaume Pavis

Isère (38)

06 83 83 51 55 · g.pavis@cabinet-capcession.com

Hervé Monger

Nord (59)

06 51 55 94 84 · h.monger@cabinet-capcession.com

Méanie Canler

Pas-de-Calais (62)

06 66 75 07 25 · m.canler@cabinet-capcession.com

Frédéric Chereau

Pyrénées-Atlantiques (64)

06 10 21 72 17 · f.chereau@cabinet-capcession.com

NOS EXPERTS

Paul Gloaguen

Sarthe (72)

06 86 68 05 41 · p.gloaguen@cabinet-capcession.com

Philippe Fristot

Savoie (73), Haute-Savoie (74)

07 86 95 59 79 · p.fristot@cabinet-capcession.com

Nicolas Lederlin

Yvelines (78)

06 64 16 16 29 · n.lederlin@cabinet-capcession.com

Jean-Paul Millet

Deux-Sèvres (79)

06 01 91 03 73 · jp.millet@cabinet-capcession.com

Jean-Michel Lépineau

Vendée (85)

06 70 49 11 10 · jm.lepineau@cabinet-capcession.com

NOS EXPERTS

Sandrine Goyault

Vienne (86)

07 86 43 03 63 · s.goyault@cabinet-capcession.com

David Desnos

Haute-Vienne (87)

06 60 38 16 27 · d.desnos@cabinet-capcession.com

Hervé Canchel

Hauts-de-Seine (92)

07 81 06 24 17 · h.canchel@cabinet-capcession.com

Grégory Panetta

Fondateur

07 69 90 93 88 · g.panetta@cabinet-capcession.com



CAP CESSION FRANCE

LA TRANSMISSION EN TOUTE CONFIANCE

www.cabinetcapcession.com