

# alpha Tonträger senkt Telekommunikationskosten um über 80.000 Euro jährlich

KUNDE: alpha Tonträger Vertriebs GmbH  
 BRANCHE: Handel  
 BERATUNGSBEREICHE: Telekommunikation



Expense Reduction Analysts installiert neue und zukunftssichere Telefonanlage

## DAS ERGEBNIS

Die alpha Tonträger Vertriebs GmbH in Erding steht seit über 40 Jahren für innovative Produktsortimente und Servicedienstleistungen auf dem Markt der Bild-, Tonträger und Games. Das 500 Mitarbeiter starke Unternehmen betreut namhafte SB-Warenhäuser, Verbrauchermärkte und Fachmarktketten und erwirtschaftet dabei einen Jahresumsatz von rund 130 Millionen Euro. Zudem hat sich die alpha Tonträger Vertriebs GmbH als erfolgreichster Rackjobber im Entertainmentbereich in Deutschland etabliert. Um auch für zukünftige Aufgaben gerüstet zu sein und möglichst effizient von den eigenen Margen profitieren zu können, spielt Kostenmanagement im Unternehmen eine große Rolle. Daher beauftragte das Unternehmen Gerhard Ibler und Jürgen Pöllmann von Expense Reduction Analysts, die Ausgaben in verschiedenen Bereichen zu untersuchen. Den Bereich Telekommunikation untersuchten die Experten Thomas Brunner und Michael Endler.

Jährlich hatte das Unternehmen im Bereich Mobilfunk Kosten von 125.000 Euro. Dabei wurde auf zwei Anbieter zurückgegriffen. Um im Projekt die beste Lösung zu finden, analysierte Expense Reduction Analysts detailliert die Anforderungen, Gesprächsverhalten und die Ausnutzung des Minutenvolumens. Zudem wurde in die Analyse die neue Generation von Mobilien-Datenerfassungsgeräten (MDE) einbezogen. Ziel war es, alte Flatrate-Strukturen aufzubrechen und in ein flexibles Poolingmodell zu überführen. Zukünftig sind die Mobilfunkkosten damit nicht mehr abhängig von der Anzahl der SIM-Karten. Durch die Veränderungen wurden Einsparungen von 65 Prozent erzielt.

Vor dem Hintergrund eines Standortwechsels wurde auch das Projekt Telefonanlage angegangen. Hier ging es vor allem darum, diese im Zuge der IP-Umstellung zukunftssicher zu machen. Im Zuge des Projektes wurde eine neue Telefonanlage installiert inklusive einer „private cloud“-Lösung.

Dieter Deinert, Geschäftsführer der alpha Tonträger Vertriebs GmbH, zeigte sich sehr zufrieden mit den erzielten Ergebnissen. „Unsere neue Telefonanlage ist nun auf dem modernsten Stand und standortübergreifend standardisiert. Im Projekt kam vor allem das Experten- und Insiderwissen von Expense Reduction Analysts zum Tragen.“ Einen Grund für den Projekterfolg sieht er vor allem in der partnerschaftlichen, fairen und auf Augenhöhe erfolgten Zusammenarbeit aller Projektbeteiligten.



Unsere neue Telefonanlage ist nun auf dem modernsten Stand und standortübergreifend standardisiert. Im Projekt kam vor allem das Experten- und Insiderwissen von Expense Reduction Analysts zum Tragen.

**DIETER DEINERT, GESCHÄFTSFÜHRER,  
ALPHA TONTRÄGER VERTRIEBS GMBH**