

# El mayor error financiero de 2026 no es la inflación.

Es creer que ya la tienen controlada.

## P&G · Walmart · Adidas · Home Depot absorbieron el golpe.

P&G

Walmart

Adidas

Home Depot

Usaron inventarios pre-arancelarios para no subir precios.

Ese colchón ya no existe.

⚠ Lo que viene en Q3-Q4 2026 no tiene amortiguador.

# +0.80

puntos al índice de inflación core en un solo mes

¿Tu modelo financiero 2026 usa los supuestos de enero?

**Eso es un problema real.**



*Los aranceles solos son un headwind de 5 puntos al crecimiento del EPS en 2026.*

— André Schulten, CFO Procter & Gamble

**5pts**

Headwind al EPS

**+3%**

Inflación esperada 2026

**Q2**

Impacto real sin buffer

## 3 acciones que no pueden esperar

1 Reabrir el presupuesto 2026 con **nuevos supuestos de inflación (3-5%)**

---

2 Renegociar contratos con **cláusulas de ajuste automático de precio**

---

3 Presentar el **escenario pesimista al Board** antes de que llegue solo

¿Tu empresa ya lo hizo, o sigue esperando a que

"se estabilice"?

Cuéntame en los comentarios cómo lo están manejando