

REFLEXIÓN DE CIERRE

**55% de ejecutivos subirá
precios hasta 15%.
¿Y tú qué haces?**

El pass-through arancelario ya no es proyección — es realidad

80 → 20

**Absorción empresarial de aranceles
cayó del 80% al 20%**

JPMorgan / Fed — el consumidor ahora paga la mayoría

LA PINZA PERFECTA

55%

SUBIRÁN PRECIOS

Hasta 15% en próximos 6 meses

82%

CAÍDA EN VENTAS

Exportadoras reportan baja

7 meses

TRASLADO

Cada \$1 extra llega al cliente en 7 meses

LA SALIDA NO ES SUBIR PRECIOS

- 1 Optimiza tu estructura de costos antes de trasladar al consumidor
- 2 Audita cada categoría de gasto: energía, logística, telecom, seguros
- 3 8-25% de ahorro oculto por categoría — ese margen es tuyo, no del cliente

¿Optimizas costos o simplemente subes precios?

Hablemos. ERA Group encuentra el ahorro que protege tu margen.



#CFO #CEO #ERAGroup #Tariffs #CostOptimization #EBITDA #LatinAmerica