

**Las empresas absorbieron el
90% de los aranceles en 2025.
En 2026, ese costo
llega al cliente.**

Morningstar · Pentair 10-Q · Build-A-Bear 10-Q · 2026

EL PROBLEMA

Los contratos de precio fijo firmados en 2024 ya no tienen margen de error

Los precios de importacion en EE.UU. subieron casi 10% en 2025. Los precios al consumidor solo subieron ~1%. Las empresas pagaron la diferencia. En 2026, esa absorcion esta llegando a su limite.

EL DATO

90%

de los costos arancelarios
fueron absorbidos internamente
por las empresas en 2025

Morningstar 2026 — En 2026 las empresas comienzan a trasladar ese costo al
cliente final

Cuatro datos que definen el momento

10%

subieron los precios de importacion en EE.UU. durante 2025

~1%

subieron los precios al consumidor en bienes core ese mismo periodo

2.7%

proyeccion de inflacion EE.UU. para 2026:
el traslado ya esta ocurriendo

H2

2026: multiples empresas advierten que las presiones arancelarias persisten

Que debe revisar su equipo financiero ahora

- 1 Identificar contratos de precio fijo con clientes que vencen en los proximos 12 meses
- 2 Mapear que categorias de costo interno tienen margen de optimizacion antes de tocar precios
- 3 Modelar escenarios de margen con traslado parcial y total del incremento de costos

LA PREGUNTA

Su empresa ya modelo cuanto de la presión de costos puede absorber internamente antes de tener que ajustar precios?

#CFO #CEO #ERAGroup #GestionFinanciera #OptimizacionDeCostos #Aranceles #Latinoamerica