

**La Corte Suprema de EE.UU.
anulo aranceles en febrero
2026.**

**El 43% de CEOs aun cita
incertidumbre como
preocupacion #1.**

Pentair 10-Q Q1 2026 · Latin America CEO Guide 2026 · Julio 2026

EL CONTEXTO

La incertidumbre ya no es un riesgo temporal — es el entorno de operacion

El fallo de la Suprema Corte del 20 de febrero abrio un proceso de reembolso en abril. Pero el monto y el calendario siguen siendo inciertos. Y la politica comercial de EE.UU. puede cambiar en 90 dias.

EL DATO

43%

de los CEOs de EE.UU. citan
la incertidumbre como su
preocupación #1 para 2026

Latin America CEO Guide 2026 (julio 2026) — El 60% dice que cambiar su modelo
de negocio es prioridad

El entorno en que operan los CFOs de Centroamerica hoy

Feb 26

Corte Suprema anulo aranceles IEEPA —
alivio parcial e incierto

60%

de CEOs en EE.UU. dice que cambiar su
modelo de negocio es prioridad este ano

90d

es el tiempo en que puede cambiar la
politica comercial de EE.UU.

0

empresas centroamericanas que pueden
ignorar la volatilidad de politica de EE.UU.

Como tomar decisiones financieras en entorno de alta incertidumbre

- 1 Construir tres escenarios de costo: sin cambios, con reimposicion de aranceles, con nuevos acuerdos
- 2 Revisar contratos con proveedores de EE.UU. para identificar clausulas de ajuste ante cambios de politica
- 3 Establecer un proceso de monitoreo trimestral de supuestos arancelarios — no anual

LA PREGUNTA

Tiene su equipo financiero escenarios de costo modelados para los proximos 12 meses con diferentes supuestos de politica comercial?

#CFO #CEO #ERAGroup #Aranceles #GestionFinanciera #CadenaDeSupministro #Latinoamerica