







# Auf den Punkt kommen. Überzeugen. Wirkung entfalten.

---

					
<b>Dauer</b>	<b>Format</b>	<b>Ort</b>	<b>Abschluss</b>	<b>Termine</b>	<b>Nettopreis</b>
2 Tage (16 UE)	Präsenz	Hagen	Teilnahme-Zertifikat der ADUG Akademie	27.05.2026 03.09.2026 21.09.2026	1.290,00 €

---

## Beschreibung, Format und Inhalte der Schulung

In unseren schnelllebigen Zeiten ist es wichtig, einprägsam zu kommunizieren und sich – und auch Inhalte – überzeugend zu präsentieren. Egal, welche Idee oder welchen Prozess Sie vermitteln: Zeit und Aufmerksamkeit sind ein Premiumgut. Zuhörer verlieren schnell das Interesse, während Interessenten permanent mit neuen Informationen konfrontiert werden.

Wer sein Gegenüber oder seine Zielgruppe erreichen möchte, muss auf den Punkt kommen. Trainieren Sie Ihre Fähigkeit, komplexe Sachverhalte zielführend und verständlich zu beschreiben. In diesem Seminar erlernen Sie zentrale Kommunikationsmodelle und Präsentationstechniken für eine erfolgreiche Kommunikation und zur Steigerung Ihrer persönlichen Wirkung.

### Nutzen

- Sie trennen Wichtiges von Unwichtigem und bringen Ihre Inhalte klar auf den Punkt, um andere nachhaltig zu begeistern
- Sie setzen Ihre verbale und nonverbale Wirkung bewusst ein und gewinnen andere durch professionelle Fragetechniken, überzeugende Argumentationen und Ihre individuellen Stärken

- Sie treten überzeugender auf, erzielen eine positive Wirkung und steigern Ihren persönlichen und beruflichen Erfolg

### Für wen ist dieses Seminar geeignet

- Führungskräfte sowie Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter aus allen Bereichen, die sich weiterentwickeln und ihre persönliche Wirkung optimieren möchten

### Inhalte

- Wirkungsvoll reden, präsentieren und die persönliche Wirkung steigern
- Komplizierte Vorgänge durch verständliche Sprache vereinfachen
- Einsatz von Sprache, Stimme und Körpersprache zur Unterstützung der Botschaft
- Professionelle Fragetechniken und kreative Präsentationsmöglichkeiten
- Persönliche Stärken und Schwächen im Gespräch erkennen
- Wertschätzung und Respekt im Dialog
- Klartext sprechen
- Empathie, Authentizität, Achtsamkeit und Hörerbezug
- Mit der eigenen Persönlichkeit inspirieren



- Überzeugend argumentieren und professionell Grenzen setzen
- Menschen für eigene Zielsetzungen gewinnen
- Eigene Gefühlsreaktionen und die des Gegenübers professionell steuern
- Gespräche auf die Sachebene reduzieren
- Daten und Fakten ansprechend präsentieren
- Emotionale Akzente durch Storytelling und Perspektivwechsel setzen
- Mit Metaphern und bildhafter Sprache mehr Wirkung erzielen
- Umgang mit Zwischenrufen, Störungen oder Beleidigungen
- Eigene Stärken erkennen und gezielt ausbauen
- Eigene Schwächen reflektieren und abbauen
- Praxistraining mit Feedback der Trainerin und der Gruppe zu Einzelgesprächen, Besprechungen, Präsentationen und Kritikgesprächen

## Trainer

Top-Dozenten der ADUG Akademie

- ! Inklusive Verpflegung und kostenlosen Parkplätzen.

