

**FINANCIAL REPORT**  
**1. QUARTER**

**2000**

(Oslo, 27.4.2000) **VISMA konsernet hadde i første kvartal 2000 driftsinntekter på MNOK 83,5 (73,7). Dette innebærer en vekst på 13%. EBITDA ble MNOK 11,3 (8,4), hvilket tilsvarer en vekst på 35%. Driftsresultat ble i første kvartal MNOK 10,1 (8,2) og resultat etter finans før skatt MNOK 11,3 (10,2).**

Rapporten sammenliknes med konsernets rapporterte tall for tilsvarende periode i 1999 ( i parentes). Tallene er imidlertid ikke direkte sammenlignbare blant annet på grunn av at Visma Logistics og Intraview ikke er med i tallene for 2000. Disse vil bli rapportert i en egen rapport for selskapet Exense hvor selskapene nå inngår.

#### Resultat, balanse og kapitalforhold for første kvartal 2000.

Driftsresultatet i første kvartal på MNOK 10,1 (8,2) innebærer en driftsmargin på 12% (11%) av omsetningen på MNOK 83,5. Driftsinntektene som økte med 13% i forhold til første kvartal 1999 skyldes spesielt Visma Business som hadde en sterk framgang, med vekst på ca. 45%. Dette skyldes i hovedsak 16% økning i salget av nye Visma Business lisenser samt en positiv integrasjon av Ergosoft og Økonomikunnskap.

Konsolidert egenkapital var ved utgangen av perioden MNOK 243,6 (120,2). Selskapets totale balanse var MNOK 408,5 (238,5). Dette innebærer at selskapet i forhold til første kvartal 1999 har øket egenkapitalandelen fra 50% til 60%. Netto kontantbeholdning var MNOK 157 (121). Utgifter i forbindelse med forskning og utvikling utgiftsføres løpende.

#### Vurdering av resultatet i første kvartal 2000.

I likhet med store deler av IT næringen opplevde Visma i første kvartal et svakt totalmarked. Organisasjonen har gjort en stor innsats for å oppnå en positiv utvikling. Det synes som om Visma Business har lyktes svært bra, sett i forhold til utviklingen hos en rekke konkurrenter.

Visma Marine har opplevd at integrasjonen med Marinor ikke ga så positive resultater i første kvartal som forutsatt, og divisjonen har derfor gjort tiltak for å redusere kostnadene. Marinedivisjonen er imidlertid et meget høyt aktivitetsnivå og gode muligheter framover i 2000.

Tatt i betraktning at første kvartal 2000 generelt blir oppfattet som vanskelig for IT sektoren anses en driftsmargin på 12% og en vekst i EBITDA på 35% for å være tilfredsstillende.

#### Andre forhold.

Visma Logistics og Intraview er i ferd med å fusjonere med Info-Expert og Morell. Det fusjonerte selskapet vil hete Exense, og selskapet vil bli søkt notert på Oslo Børs. I samråd med Oslo Børs er IntraView og Visma Logistics trukket ut av tallene til Visma konsernet og en egen kvartalsrapport blir lagt fram for det nye selskapet. Generalforsamlingen i Visma har vedtatt å dele ut 25% av aksjene i Exense til fordel for Vismas aksjonærer. Knyttet til denne utdelingen forventer Visma en transaksjonsgevinst i andre kvartal 2000 i overkant av MNOK 14.

I første kvartal oppnådde Logistics et resultat på MNOK -0,7 (0,1) av en omsetning på MNOK 6,4 (10). Tilsvarende tall for Intraview var MNOK 0,2 (0) og MNOK 1,4 (0,5).

#### Resultat per divisjon.

Tall for første kvartal 2000 og 1999 ( i parentes).

Divisjon (tall i MNOK)	Omsetning	Driftsresultat	Driftsmargin (ROS)
Marine	46,3 ( 37,8)	4,4 (6,0)	9,5% (15,7%)
Business	37,2 (26)	5,8 (2,1)	15,6% (8,3%)
Sum	83,5 (73,7)	10,1 (8,2)	12% (11%)

Marinedivisjonen økte omsetning med 22% i forhold til første kvartal 1999, mens driftsresultatet ble redusert med 27%. Visma er ikke fornøyd med utviklingen og Visma Marine har gjennomført betydelige personalendringer for å oppnå bedret lønnsomhet. I andre kvartal 2000 vil flere nye produktet bli lansert og dette vil

bidra til øket vekst. Visma Marine er i ferd med å inngå flere E-commerce allianser. Visma Marine selger primært til større bedrifter. Her opplevde man treghet i IT investeringer i januar og februar.

**Businessdivisjonen** har gjort det svært godt i forhold til det generelle ERP markedet. Divisjonen opplever stor aksept for hovedproduktet Visma Business. I annet halvår 1999 ble salgssavdelingen i Norge reorganisert og dette gir nå resultater. Etter kjøpet av Ergosoft fra Agresso i oktober 1999 ble denne enheten kraftig endret og kombinert med avdelinger fra Visma Business. Det tidligere Ergosoft heter nå Visma Consulting, og bidrar positivt både til vekst og resultater. Inkludert i kjøpet av Ergosoft var også datterselskapet Økonomikunnskap. Dette selskapet har i dag utviklet seg meget positivt som vikar- og rekrutteringsbyrå. I 2000 forventer Økonomikunnskap en omsetning på ca. MNOK 10 og resultat på ca. MNOK 1.

Visma Business har introdusert et nytt lønssystem basert på den mest moderne komponentarkitekturen. Videre finnes det nå en WAP versjon som gjør det mulig å aksessere viktig informasjon fra mobiltelefoner. Visma Business UK har god framgang i arbeidet med å rekruttere nye forhandlere. Likevel ble underskuddet i UK MNOK 0,6 i første kvartal. Dette forventes allikevel å være en god investering. Fra annet halvår 2000 forventes Visma Business UK å gi positive resultat.

#### Aksjonærforhold.

Aksjekapital 14.4.00 var NOK 116.612.762

De største aksjonærer per 14.4.00	(%)
Chase Manhattan	8,07
State Street Bank & Client Omnibus D	7,65
Boks 84 AS	4,31
Nordbanken C17	3,42
Store Borgen AS	3,38
Braganza AS	3,12
Merita Bank PLC S/A Merita Fund Mgmt	2,55
Fleming & co. Ltd. Robert European Bank	2,26
Tine Pensjonskasse	1,95
Principal Life Ins C Citibank N.A.	1,90
Andre	61,39

Visma har per 14.4.99 3101 aksjonærer mot 3964 per 10.5.99. Per 14.4.00 hadde Visma 41% utenlandske aksjonærer mot ca. 10% et år tidligere.

#### Utsiktene fremover

Det forventes at andre kvartal vil utvikle seg omtrent som det første, men med den klare ambisjon at Marinedivisjonen oppnår bedre resultat. Det forventes at det generelle markedet ikke vil bli vesentlig annerledes i andre kvartal enn i første, men fortsatt sterk innsats vil gjøre det mulig å oppnå fortsatt vekst og gode resultat. Den vesentlige nedgangen i aksjemarkedet i løpet av april 2000, spesielt innen IT sektoren, vil gi Visma interessante muligheter for kjøp av andre selskap. Vanskelige tider i aksjemarkedene gjør det viktig å holde fokus på å skape positiv cash-flow fra selskapets drift.

Oslo, 27. April 2000

I styret for VISMA ASA

Svein R. Goli, formann (sign.)

Frode Berg (sign.), Svein Stavelin (sign.),

Svein Ribe-Anderssen (sign.), Gunnar Bjørkavåg (sign.)

Christian Fredrik Christensen (sign.)

Øystein Moan

Konsernsjef (sign.)

(Oslo, April 27<sup>th</sup>, 2000) In the first quarter of 2000, VISMA had an operating revenue of MNOK 83,5 (73,7). This is a growth of 13%. EBITDA was MNOK 11,3 (8,4), which is a growth of 35%. Operating profit was MNOK 10,1 (8,2) in the first quarter, and results after finance before taxes were MNOK 11,3 (10,2).

This report compares the company's reported figures for the corresponding period in 1999 (in parenthesis). The figures are not directly comparable, as Visma Logistics and Intraview are not included in the figures for 2000. Visma Logistics and Intraview will be reported in a separate report as a part of the new company Exense.

#### Profit, Balance sheet and Capital for the First Quarter 2000

The operating profit in the first quarter of MNOK 10,1 (8,2) constitutes an operating margin of 12% (11%) of the operating revenue of MNOK 83,5 (73,7). The revenue growth of 13% in the first quarter was especially due to Visma Business that expanded strongly by 45%. This is due to 16% growth in sales of new Visma Business licenses and a positive integration of Ergosoft and Økonomikunnskap.

The consolidated equity at the end of this period is MNOK 243,6 (120,2) and the total balance sheet is MNOK 408,5 (233,8). This means that the company has increased the equity from 50% to 60% since the first quarter of 1999. Net cash constitutes MNOK 157 (121). Expenses in connection with research and development are expensed directly.

#### Evaluation of the Result in the First Quarter 2000

As most of the IT sector, Visma experienced a difficult general market. The organization contributed more than normal to achieve the desired results. It seems that Visma Business did particularly well compared to most competitors.

Visma Marine experienced that the integration with Marinor did not contribute as expected so far, and the division has made adjustment to the expense level. However there is a high level of activity, and the Marine division has very positive prospects for the rest of 2000.

Considering a generally difficult quarter an operating margin of 12% and EBITDA growth of 35% are perceived as satisfying.

#### Other

Visma Logistics and Intraview are in a process of merging with Info-Expert and Morell. The merged company will be named **Exense** and will be attempted listed on Oslo Stock Exchange. Advised by Oslo Stock Exchange, Intraview and Visma Logistics will not be included in the Visma figures for the first quarter, but will be reported in a separate report for Exense. The annual shareholders meeting in Visma ASA has decided to distribute 25% of the shares in Exense to the shareholders of Visma. This transaction will in the second quarter 2000 contribute in excess of MNOK 14 as financial income in Visma.

In the first quarter Visma Logistics achieved a result of MNOK -0,7 (0,1) on revenue of MNOK 6,4 (10). Corresponding figures for Intraview was MNOK 0,2(0) and MNOK 1,4 (0,5).

#### Results per Division

Figures for first quarter 2000 and 1999 (in parenthesis)

Division	Revenue	Op. Profit	Op. Margin
Amounts in MNOK			(ROS)
<b>Marine</b>	46,3 ( 37,8)	4,4 (6,0)	9,5% (15,7%)
<b>Business Norway</b>	37,2 (26)	5,8 (2,1)	15,6% (8,3%)
<b>Total Visma</b>	83,5 (73,7)	10,1 (8,2)	12% (11%)

The **Marine** division increased net sales 22% compared to the first quarter of 1999, while the operating profit decreased 27%. This is beneath our ambitions, and Visma Marine has made changes to management and personnel to improve the results. Visma Marine is

in the process of establishing several E-commerce alliances. Visma Marine sells mainly to large accounts. January and February were rather slow due to Y2K considerations.

The **Business** division performed very well compared to the general ERP market. The main product, Visma Business, is increasingly accepted as a leading product. The reorganization of the sales-force, which took place in the second half of 1999, is yielding positive results. Ergosoft was bought from Agresso in October 1999 and the unit has been combined with several departments of Visma to form a new company, Visma Consulting AS. As a part of the Ergosoft acquisition, the company Økonomikunnskap was included. This company had developed very positively as a recruitment and temporary employee company. In 2000, Økonomikunnskap expects profit of MNOK 1 on revenue of MNOK 10.

Visma Business introduced a new payroll system based on the most modern component architecture during 1Q00. Furthermore a WAP version of Visma Business allows access to key information through GSM telephones. Visma Business UK progresses on recruiting resellers. In the first quarter, the loss in UK was MNOK 0,6. Nevertheless this is seen as an investment for the future. As early as the second half of 2000 Visma Business UK expects to be in break even.

#### Shareholder Relations

As of 14<sup>th</sup> of April the share capital was NOK 116.612.762

The largest shareholders	14.4.00	(%)
Chase Manhattan		8,07
State Street Bank & Client Omnibus D		7,65
Boks 84 AS		4,31
Nordbanken C17		3,42
Store Borgen AS		3,38
Braganza AS		3,12
Merita Bank PLC S/A Merita Fund Mgmnt		2,55
Fleming & co. Ltd. Robert European Bank		2,26
Tine Pensjonskasse		1,95
Principal Life Ins C Citibank N.A.		1,90
Other		61,39

As of 14<sup>th</sup> of April 2000 VISMA had 3101 shareholders compared to 3964 a year before. 41% of the shares were held by foreign accounts.

#### The Future

The second quarter is expected to develop equal to the first quarter, but with improvement in the Marine Division. The general market is not expected to change dramatically, but hard work will still make growth and positive results possible. Decline in share prices of many IT companies will create interesting opportunities for acquisitions and external growth. Difficult times in the financial markets means continued focus on creating positive cash-flow from operations.

Oslo, 27<sup>th</sup> of April, 2000  
VISMA ASA Board of Directors

Svein R. Goli, chairman, (sign.)  
Frode Berg (sign.), Svein Stavelin (sign.),  
Svein Ribe-Anderssen (sign.), Gunnar Bjørkavåg (sign.)  
Christian Fredrik Christensen (sign.)

Øystein Moan  
Managing Director (sign.)

<b>RESULTATREGNSKAP</b>	<b>Konsern/Group</b>			<b>STATEMENT OF INCOME</b>
<b>Alle tall i NOK 1000</b>	<b>2000</b>	<b>1999</b>	<b>1999</b>	<b>All figures in NOK 1000</b>
<b>Driftsinntekter</b>	<b>1Q</b>	<b>1Q</b>	<b>FY</b>	<b>Operating revenue</b>
Salgsinntekter	80 532	70 239	323 139	Sales revenue
Andre driftsinntekter	3 005	3 416	6 875	Other operating revenue
<b>Sum driftsinntekter</b>	<b>83 537</b>	<b>73 655</b>	<b>330 014</b>	<b>Total operating revenue</b>
<b>Driftskostnader</b>				<b>Operating expenses</b>
Vareforbruk	8 059	9 357	46 654	Cost of goods sold
Lønn og andre personalkostnader	40 423	34 967	147 409	Wages and salaries
Avskrivninger	3 194	2 619	8 327	Depreciation and amortisation
Tap på fordringer	920	512	5 496	Bad debts written off
Andre driftskostnader	20 798	18 021	88 393	Other operating expenses
<b>Sum driftskostnader</b>	<b>73 394</b>	<b>65 476</b>	<b>286 279</b>	<b>Total operating expenses</b>
<b>Driftsresultat</b>	<b>10 143</b>	<b>8 179</b>	<b>33 735</b>	<b>Operating profit</b>
<b>Finansposter</b>				<b>Financial income and expenses</b>
Finansinntekter	1 797	2 346	9 211	Financial income
Finanskostnader	(611)	(344)	(4 404)	Financial expenses
<b>Netto finansposter</b>	<b>1 186</b>	<b>2 002</b>	<b>4 807</b>	<b>Net financial income and expenses</b>
<b>Resultat før skatter</b>	<b>11 328</b>	<b>10 181</b>	<b>38 542</b>	<b>Profit before tax</b>
<b>Skatt</b>				<b>Tax</b>
Betalbar skatt	1 163	755	3 020	Taxes payable
Endring utsatt skatt	(2 009)	(1 544)	(9 357)	Change in deferred tax
<b>Netto skatter</b>	<b>3 172</b>	<b>2 299</b>	<b>12 377</b>	<b>Tax expense</b>
<b>Årets resultat</b>	<b>8 156</b>	<b>7 882</b>	<b>26 165</b>	<b>Net profit for the year</b>
<b>Minoritetsinteresser</b>	<b>(178)</b>	<b>0</b>	<b>189</b>	<b>Minority interests</b>
<b>Resultat etter minoritetsinteresser</b>	<b>8 334</b>	<b>7 882</b>	<b>25 976</b>	<b>Profit after minority interests</b>

<b>BALANSE</b>				<b>BALANCE SHEET</b>
<b>Eiendeler</b>				<b>Assets</b>
<b>Anleggsmidler</b>				<b>Capital assets</b>
<b>Immatrielle eiendeler</b>				<b>Intangible property</b>
Immatrielle eiendeler, lisenser	8 616	4 919	10 915	Patents and other intangible assets
Utsatt skattefordel	25 269	1 869	29 291	Deferred tax receivable
Goodwill	59 385	655	60 182	Goodwill
<b>Sum immatrielle eiendeler</b>	<b>93 270</b>	<b>7 443</b>	<b>100 388</b>	<b>Total intangible property</b>
<b>Variige driftsmidler</b>				<b>Fixed assets</b>
Fast eiendom	4 891	1 453	5 134	Real property
Maskiner, inventar o.l.	15 627	11 733	15 898	Machinery, equipment
<b>Sum variige driftsmidler</b>	<b>20 518</b>	<b>13 186</b>	<b>21 032</b>	<b>Total fixed assets</b>
<b>Finansielle anleggsmidler</b>				<b>Capital assets</b>
Aksjer og andeler	13 075	205	3 116	Shares in subsidiaries
Andre langsiktige fordringer	2 363	396	1 812	Other long term debtors
<b>Sum finansielle anleggsmidler</b>	<b>15 437</b>	<b>601</b>	<b>4 928</b>	<b>Total capital assets</b>
<b>Sum anleggsmidler</b>	<b>129 225</b>	<b>21 230</b>	<b>126 348</b>	<b>Total long term assets</b>
<b>Omløpsmidler</b>				<b>Current Assets</b>
<b>Varebeholdninger</b>	<b>3 583</b>	<b>2 765</b>	<b>2 849</b>	<b>Stocks</b>
<b>Fordringer</b>				<b>Receivables</b>
Kundefordringer	101 232	73 810	79 565	Trade debtors
Andre kortsiktige fordringer	13 595	15 631	9 708	Other current debtors
<b>Sum fordringer</b>	<b>114 827</b>	<b>89 441</b>	<b>89 273</b>	<b>Total receivables</b>
<b>Aksjer og andeler</b>	<b>0</b>	<b>3 140</b>	<b>0</b>	<b>Shares</b>
<b>Kasse, bank og postgiro</b>	<b>160 820</b>	<b>121 896</b>	<b>61 235</b>	<b>Cash and cash equivalents</b>
<b>Sum omløpsmidler</b>	<b>279 230</b>	<b>217 242</b>	<b>153 357</b>	<b>Total current assets</b>
<b>Sum eiendeler</b>	<b>408 454</b>	<b>238 472</b>	<b>279 705</b>	<b>Total assets</b>
<b>GJELD OG EGENKAPITAL</b>				<b>LIABILITIES AND EQUITY</b>
<b>Egenkapital</b>				<b>Shareholders' equity</b>
Aksjekapital	115 712	102 367	110 469	Share capital
Annen egenkapital	127 855	17 839	82 307	Other shareholders' equity
<b>Sum egenkapital</b>	<b>243 567</b>	<b>120 226</b>	<b>192 776</b>	<b>Total shareholders' equity</b>
<b>Avsetning for forpliktelser</b>				<b>Disposals liabilities</b>
Pensjonsforpliktelser	1 391	707	1 190	Pension liabilities
Utsatt skatt	3 004	1 869	2 855	Deferred tax liability
<b>Sum avsetning for forpliktelser</b>	<b>4 396</b>	<b>2 576</b>	<b>4 045</b>	<b>Total disposals liabilities</b>
<b>Annen langsiktig gjeld</b>	<b>2 474</b>	<b>81</b>	<b>5 515</b>	<b>Other long term liabilities</b>
<b>Minoritetsinteresser</b>	<b>439</b>	<b>0</b>	<b>12 455</b>	<b>Minority interests</b>
<b>Kortsiktig gjeld</b>				<b>Current liabilities</b>
Kassekreditt	3 772	912	3 143	Ordinary bank overdraft
Leverandørgjeld	10 790	10 157	15 767	Trade creditors
Skyldige off. avg., feriep. o.l.	34 626	29 719	22 228	VAT, payroll withholding taxes and soc. sec.
Betalbar skatt	4 147	1 243	2 673	Current tax payable
Annen kortsiktig gjeld	104 245	73 558	21 103	Other non interest-bearing liabilities
<b>Sum kortsiktig gjeld</b>	<b>157 579</b>	<b>115 589</b>	<b>64 914</b>	<b>Total current liabilities</b>
<b>Sum gjeld</b>	<b>164 888</b>	<b>118 246</b>	<b>86 929</b>	<b>Total liabilities</b>
<b>Sum gjeld og egenkapital</b>	<b>408 454</b>	<b>238 472</b>	<b>279 705</b>	<b>Total liabilities and shareholders' equity</b>