

SAJTÓKÖZLEMÉNY

NAGYTARCSA, 2022. október 5. – Gloster Befektetői Klub: 40%-os export arány 2025-re, további akvizíciók, jövőre nyíló német iroda

Hozta az elemzői elvárásokat a Gloster és a Társaság jövője is nagyon ígéretes a romló nemzetközi hangulat ellenére – ez volt a legfőbb üzenete a Gloster online Befektetői Klubnak, melyet tegnap tartott a BÉT Xtend kategória leggyorsabban fejlődő technológiai cége. Az élő közvetítésen szó volt még a Gloster fejlődési lehetőségeiről, terveiről és stratégiájáról is, illetve a féléves pénzügyi eredményeket is elemezték.

A nemzetközi szoftverfejlesztési üzletág árbevétele meghaladta az előzetes elemzői várakozásokat, láthatóan nagyon gyorsan növekvő üzletág, amely az autógyártás digitalizációs trendjét követi - mondta el Ságghy Balázs, az Equilor Befektetési Zrt. senior elemzője. A Társaság működésében a chiphiány és a globális ellátási láncok okozta problémák várhatóan 2023-ra enyhülnek. Az elemző szerint az intelligens épületek üzletág is komoly növekedés előtt állhat, mivel a Gloster napelem és hőszivattyú telepítési kompetenciát épített ki.

Összességében Ságghy Balázs elmondta, hogy az IT szektor nem nagy energiaigényű, így nem súlyosan érintett a válságban, de a bérnövekedés, ár-bér spirál, infláció, forint gyengülés hatással lehet a Gloster eredményére is. A Társaság azonban felkészült erre, hiszen az árbevételének már 70 %-a euró alapú bevétel és a Társaság célja tovább növelni azt, hogy így kiküszöbölhetőek legyenek a forint gyengülésének hatásai.

A Gloster vezetését hitelesnek, meggyőzőnek látták a befektetési döntésüket megelőzően a tárgyalási folyamatok során is, a tervek végrehajtásra kerülnek és jövőbe látóak - mondta el Oszkó Péter, intézményi befektető, az OXO Technologies Holding Nyrt. Igazgatóságának elnöke. Oszkó szerint a Gloster nagyon jó vállalati kultúrával rendelkező társaság, amely az új megvásárolt célpontokat képes a társaságba integrálni és azok gyorsan válnak „glosteressé”. Oszkó Péter kiemelte, hogy ha azon múlik egy vállalkozás sikere, hogy jó vezetéssel, managementtel rendelkezik-e, akkor a Gloster sikerre van predesztinálva.

Fontos tényező számukra, hogy a Gloster több lábon áll és így rugalmasan tud reagálni a kialakult környezetre, valamint arra az üzletágára összpontosítani, amely az éppen fennálló kihívásokra megfelelő válaszokat tud adni. Kiemelkedő volt számukra az is, hogy a Gloster sikeresen nyit az export piacok felé, ugyanis az export bevételek folyamatosan tudnak növekedni, ez pedig még tovább dinamizálhatja a fejlődést és a cég felértékelődését.

Oszkó Péter összességében elmondta, hogy a Társaság azokkal a képességekkel rendelkezik, amelyeknek meg kell lennie ahhoz, hogy stabilan az OXO Holding befektetői portfóliójában tartsák, ezért a későbbiekben is a Társasággal szeretnének maradni, a Gloster sikertörténetének tartós részévé szeretnének válni.

A világ vállalatainak 80 %-a tervez valamilyen informatikai bővítést, ez látszik a Társaság eredményeiben is, hiszen több, mint 1, 1 milliárd forintos nyitott rendelésállománnyal zárt 2022 június végével - mondta el Szekeres Viktor alapító, a Gloster Infokommunikációs Nyrt. Igazgatóságának elnöke.

Európában elindult az a folyamat, amelynek során a drága IT szakembereket az olcsóbb, keleti területről érkező, kiszervezett informatikai szakemberekkel váltják ki, amely jó növekedési lehetőséget jelent a Gloster Csoport számára. A nyugati megrendelőknek informatikai fejlesztésekre mindenképp szükségük van, de a kiszervezésekkel olcsóbban és rugalmasabban, hatékonyabban tudják elvégeztetni a feladatokat majd. A Társaság alapítója elmondta: a Gartner 11,8 %-os növekedést vár 2023-ra a globális szoftveripar területén és ezt a trendet a Gloster is érzékeli, hiszen a nagy ügyfelekkel – így a BMW-vel, Audival - már most a 2024-25 projektekről folynak tárgyalások.

Az elnök szerint a Gloster teljesíteni fogja az ideai elemzői várakozásokat és még akár felül is teljesítheti azokat, ez azonban az egyelőre előre pontosan nem vetíthető bizonytalan gazdasági környezet függvénye. A Társaság előtt állnak új akvizíciók lehetőségei, új nagy megrendelések, amelyek – éppen a chiphiány és a szállítási nehézségek miatt - nem biztos, hogy ebben az évben realizálódnak, hanem áttolódhatnak a következő évre.



Gloster Infokommunikációs Nyrt.

2142 Nagytarcsa, Csonka János u. 1/A. | Telefon: +36 1 456 810
e-mail: info@gloster.hu | www.gloster.hu

Szekeres kiemelte, hogy a Gloster az előtte álló akvizíciókat saját forrásból tudja finanszírozni legfeljebb kisebb összegű zártkörű tőkeemelésekre lehet szükség, így a Társaság nem kiszolgáltatott a magas kamatozású banki hiteleknek. 2025-re a menedzsment várakozásai szerint 40 % lesz az export értékesítési aránya, amely jelentős növekedés a jelenlegi 1/3-os arányhoz képest.

„Ezt két módon fogjuk elérni, egyrészt a jövő tavaszra tervezett német értékesítési iroda megnyitásával, ahol a sales kollégák már közvetlenül a DAH régióból fogják behozni a nagy német szoftverfejlesztési projekteket, így köztes közvetítő nélkül, közvetlenül a felhasználónak fogunk tudni dolgozni. Másrészt ehhez a stratégiához építjük a kapacitásainkat is, hamarosan nyitjuk a pécsi irodánkat és már folyamatban van a veszprémi iroda indítása is. Itt az a stratégiánk, hogy egyetemek mellé települünk be és itt igyekszünk megnyerni magunknak a környék legjobb szakembereit azért, hogy ők helyezkedjenek el nálunk és vegyenek részt ezeknek a nagy nemzetközi projekteknek a megvalósításában.” – mondta Szekeres Viktor.

A Befektetői Klub felvétele megtekinthető az alábbi linken:

<https://youtu.be/-vMdvYQKSuY?t=1897>

Részletes információk:

Gloster Csoport 2022H1 jelentés

https://gloster.hu/uploads/befektetoknek/penzugyi-jelentesek/2022-eves-penzugyi-jelentesek/22897-Gloster_2022H1-Jelentes.pdf

További információk:

dr. Bassola Eszter – befektetői kapcsolattartó

bassola.eszter@gloster.hu

