DES OPÉRATIONS À LA VITESSE DE L'IA. UNE GOUVERNANCE SANS COMPROMIS.

Le revenu ne se perd pas dans vos outils. Il fuit entre eux.

Fondée en 2009 · 130+ clients · 250k+ utilisateurs · 40+ pays · 15 ans d'héritage BPA

Une orchestration IA gouvernée, pour l'ensemble du cycle de revenu.

Un cycle. Des données éparpillées. Une exécution à l'aveugle.

Qualification au feeling. Des heures de CRM et de relances internes au lieu de vendre. Des exceptions validées dans un fil Slack, indéfendables après coup. Des contrats signés que le Customer Success découvre au kickoff. Le revenu fuit entre les équipes, et le forecast l'apprend en dernier.

CRO	Porte l'objectif de revenu. Des deals qui glissent entre les équipes, de la marge cédée, de l'expansion que personne ne reprend.
COO	Pilote une exécution éclatée entre équipes et systèmes. Ce qui passe au travers en amont, ses équipes le paient en aval.
CFO	Traduit l'activité commerciale en réalité financière. Contrat signé, trésorerie pas encore là, et aucun système n'explique l'écart.
RevOps	Passe la semaine à relancer les équipes, en espérant que le process en place soit vraiment suivi.

Ce n'est pas un problème d'outils. C'est un problème d'exécution.

26%

du chiffre d'affaires s'évapore à cause de ruptures systémiques dans le processus commercial.

DIRIGEANTS REVOPS, CLARI 2024

61%

des entreprises n'ont pas atteint leurs objectifs de chiffre d'affaires, la fuite de revenus étant la cause principale.

CLARI 2024

Qualification-to-forecast

Le sales guidé, les bons deals priorisés, les mauvais écartés tôt.

Cycle de vente réduit de 10 à 20 %

Quote-to-cash

Cadrage, Deal Desk, Juridique et Finance orchestrés : du devis à l'encaissement.

+1 à 5 % de chiffre d'affaires annuel

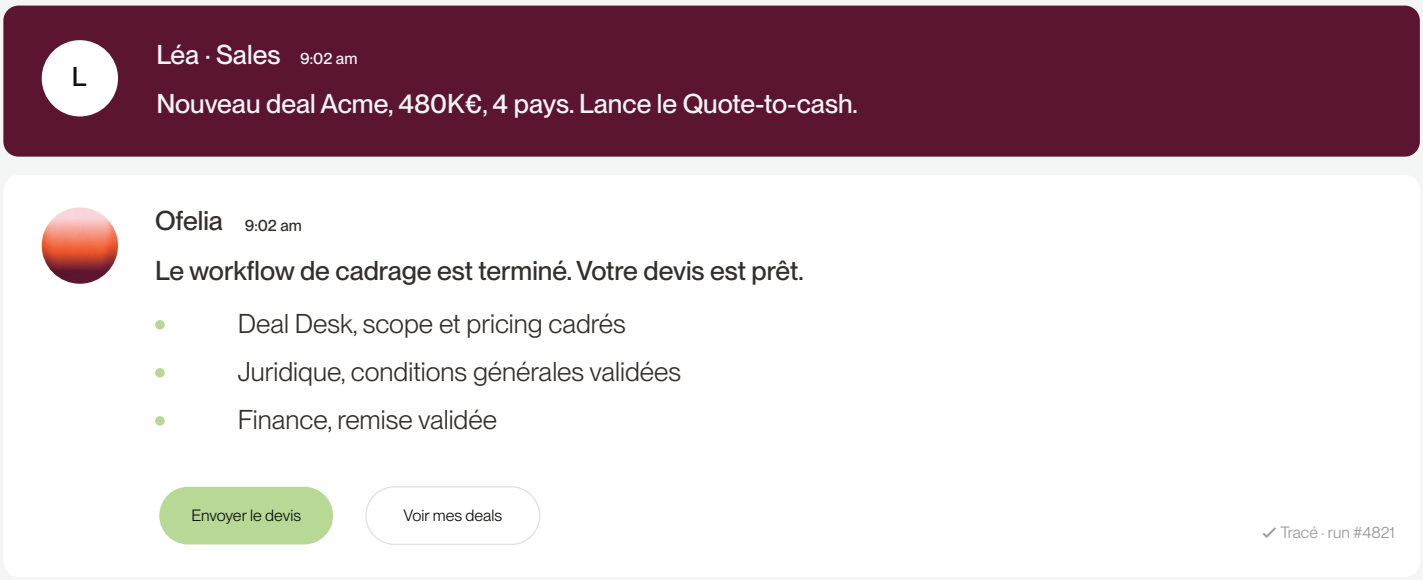
Client Lifecycle

Onboarding, escalades et renouvellement synchronisés : le deal grandit.

Time-to-value réduit de 40 à 50 %

Un seul chef d'orchestre. Toutes les équipes, tous les systèmes, tout le cycle.

Ofelia orchestre votre cycle de revenu. Vos équipes signent plus.



Équipes, systèmes, agents, orchestrés depuis un message Slack. Le revenu augmente. Le forecast est défendable.

01 AU-DELÀ DU CRM

Votre CRM suit le deal. Le Juridique suit les redlines par email. La Finance suit la facture dans l'ERP. Ofelia orchestre ce qui se passe entre les trois.

02 EXÉCUTION, PAS ASSISTANCE

Pas un copilote de plus. Ofelia ne se contente pas de répondre, elle orchestre le deal du lead jusqu'au renouvellement, chaque étape suivie, chaque validation déclenchée.

03 UNE IA GOUVERNÉE

Chaque remise, exception, condition de paiement : proposée par Ofelia, validée par une personne. Rien ne part sans validation, rien n'échappe à la piste d'audit.

Opérationnel en quelques semaines, pas en mois.

1 **Connectez**

Intégrez vos connaissances, vos politiques et vos systèmes. Aucune migration nécessaire.

2 **Configurez**

Transformez votre processus Quote-to-Cash en workflow gouverné. Aucun développeur, aucun ticket IT.

3 **Gouvernez et passez à l'échelle**

Chaque étape tracée. Le même workflow évolue avec vos équipes et votre pipeline, sans nouveau projet.

Ça mérite une conversation ?

Découvrez comment Ofelia orchestre votre cycle de revenu.

Ofelia.com

Voir Ofelia en action

Demandez une démo →

contact@ofelia.com