



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

TeamSystem renforce sa présence en France et en Espagne avec l'acquisition de Sellsy, acteur de référence des solutions cloud pour les PME

L'opération s'inscrit dans la stratégie de croissance du Groupe en Europe et dans la région méditerranéenne, où il ambitionne de devenir un moteur de la digitalisation des entreprises et des professionnels

Milan, le 24 septembre 2025 – TeamSystem, entreprise technologique et d'intelligence artificielle de premier plan spécialisée dans le développement de plateformes de gestion pour les PME et les professionnels, annonce l'acquisition de **Sellsy**, société française de référence proposant des solutions logicielles intégrées de CRM (*customer relationship management*) et de gestion financière tout-en-un pour les PME. Avec cette acquisition, TeamSystem consolide sa présence en France – après l'acquisition de Clémentine en début d'année – renforçant significativement son positionnement sur le marché ibérique et franchissant une étape importante de sa stratégie de croissance internationale.

Fondée en 2009 et basée à La Rochelle, Sellsy est l'un des principaux fournisseurs de solutions Lead-to-Cash pour les PME en France. Sa plateforme regroupe, dans un seul environnement cloud, le CRM, la facturation électronique, la pré-comptabilité, la gestion de trésorerie et l'automatisation marketing, en intégrant également des fonctionnalités avancées d'IA. Sellsy est par ailleurs reconnue comme un partenaire de confiance dans la réforme de la facturation électronique en France, ayant obtenu l'enregistrement officiel en tant que plateforme certifiée, en cours de validation par l'administration fiscale. Cette expertise accompagnera des milliers de PME dans leur mise en conformité avec la réforme obligatoire de la facturation électronique à partir de 2026. L'entreprise compte aujourd'hui plus de 23 000 clients et 180 collaborateurs, dont 78 dédiés au développement produit et à la R&D, illustrant un engagement fort en faveur de l'innovation, en cohérence avec les valeurs et la raison d'être de TeamSystem. Sellsy opère également sur le marché espagnol via des filiales telles que Quipu. Avec l'intégration de Sellsy, TeamSystem enrichit son offre dans le domaine du Lead-to-Cash, un levier désormais essentiel de la transformation numérique des PME.

Cette opération confirme également la volonté de TeamSystem de renforcer sa présence sur des marchés stratégiques en Europe et dans la zone méditerranéenne, où le Groupe souhaite s'imposer comme un champion technologique de la transformation numérique des entreprises et des professionnels. L'offre de Sellsy, conçue spécifiquement pour les besoins des micro et petites entreprises, est parfaitement alignée avec la vision de TeamSystem : proposer non pas seulement un logiciel, mais une plateforme complète capable d'apporter une véritable valeur ajoutée, de simplifier les processus et de stimuler la croissance grâce à un service complet, accessible, transparent et intelligent. Le résultat qui en découle est une expérience utilisateur intuitive, où la complexité reste en arrière-plan. Grâce à cette intégration, les clients de TeamSystem auront accès à une nouvelle génération d'outils de Business Intelligence basés sur l'IA, conçus pour faciliter les décisions stratégiques, grâce à des données intégrées, des tableaux de bord intelligents et des analyses automatisées — autant d'atouts pour renforcer la performance et la compétitivité des entreprises.

PSG Equity, société de capital-investissement de référence spécialisée dans l'accompagnement d'entreprises logicielles et de services technologiques en forte croissance, cèdera sa participation via son fonds PSG Europe I. L'équipe dirigeante actuelle de Sellsy continuera à piloter l'entreprise au sein du Groupe TeamSystem, soutenu depuis 2016 par Hellman & Friedman.



« L'intégration de Sellsy dans notre Groupe constitue une nouvelle étape dans notre parcours de croissance internationale, que nous poursuivons avec détermination depuis plusieurs années. Ses solutions avancées, déjà dotées de fonctionnalités d'IA, correspondent parfaitement à notre vision : proposer des plateformes numériques complètes et intelligentes, bien plus que de simples logiciels, capables d'accompagner concrètement les micro et petites entreprises. », a commenté **Federico Leproux, CEO de TeamSystem**. « Cette acquisition confirme notre volonté de bâtir un écosystème européen solide et connecté, capable d'accompagner les professionnels et les entreprises dans leur transformation numérique, de simplifier leur quotidien et de générer de la valeur », a-t-il ajouté.

« Avec le soutien de PSG, Sellsy a entrepris un véritable parcours de transformation, combinant une forte croissance organique et des acquisitions ciblées pour devenir un acteur de premier plan des solutions de gestion pour PME en France et en Espagne. Aujourd'hui, nous sommes ravis de poursuivre cette aventure au sein de l'écosystème TeamSystem, avec l'ambition partagée de construire la première plateforme européenne de logiciels de gestion pour les PME. », a déclaré **Victor Douek, PDG de Sellsy**.

« PSG Equity est heureux d'avoir accompagné les co-fondateurs Alain Mevellec et Frédéric Coulais dans le développement de Sellsy. Les résultats obtenus reflètent la vision de Victor Douek et de son équipe dans la construction d'une plateforme Lead-to-Cash offrant un solide appui aux PME européennes. Nous sommes convaincus que, grâce à cette opération, Sellsy est en excellente position pour poursuivre son développement, en bénéficiant de l'expertise et de l'expérience internationale d'un Groupe tel que TeamSystem », ont ajouté **Christian Stein, Managing Director de PSG Equity** et **Alexandre Berenga, Director de PSG Equity**.

TeamSystem a été conseillé par Mediobanca en tant que Corporate Finance Advisor, par EY pour les volets Finance, Fiscalité et RH, et par Herbert Smith Freehills Kramer pour les aspects juridiques. Sellsy a été accompagnée par Houlihan Lokey en tant que Sell-Side Advisor, Alvarez & Marsal sur les aspects financiers, et Weil & Orrick sur les aspects juridiques.

Les modalités financières de la transaction ne sont pas divulguées et restent soumises aux approbations réglementaires.

FIN

TeamSystem est une entreprise leader spécialisée dans les technologies et l'IA, qui développe des plateformes digitales destinées à renforcer la compétitivité des entreprises et des professionnels. Le Groupe accompagne ses clients dans la transformation numérique de l'ensemble de la chaîne de valeur, grâce à une série de solutions innovantes - basées sur l'IA, le SaaS et le cloud. Ces technologies optimisent et modernisent les processus internes, tout en renforçant la collaboration au sein de l'écosystème de l'entreprise, favorisant ainsi sa croissance et une efficacité opérationnelle accrue à chaque étape.

Pour plus d'informations, rendez-vous sur : <https://www.teamssystem.com/en/>



À propos de Sellsy

Basé à La Rochelle, Bordeaux et Barcelone, Sellsy est un éditeur de logiciel SaaS français qui conçoit des outils pensés pour simplifier la gestion des petites et moyennes entreprises. Depuis 2009, elle propose une solution de gestion commerciale et financière complète, intégrant des solutions pour le marketing, la vente, la facturation et la trésorerie. Enrichie par l'intelligence artificielle, Sellsy met l'innovation au cœur de sa stratégie afin de proposer des solutions digitales simples, efficaces et sécurisées. Aujourd'hui, ce sont plus de 23 000 entreprises qui utilisent l'outil pour gagner en efficacité, optimiser leurs performances commerciales et sécuriser leurs revenus. <https://go.sellsy.com/>

À propos de PSG Equity

PSG Equity est une société de capital-développement de premier plan, qui accompagne les entreprises logicielles et de services technologiques dans leurs phases de forte croissance, les aide à saisir des opportunités stratégiques et à constituer des équipes solides. Ayant soutenu plus de 160 entreprises et facilité plus de 530 acquisitions complémentaires, PSG dispose d'une vaste expérience en investissement, d'une expertise approfondie dans le logiciel et la technologie, et d'un fort engagement auprès des équipes dirigeantes. Fondée en 2014, PSG dispose de bureaux à Boston, Kansas City, Londres, Madrid, Paris et Tel-Aviv. Pour en savoir plus sur PSG, rendez-vous sur www.psgequity.com.

Contacts presse France

TeamSystem Group Barabino & Partners France

Marine Delabie Moulin
m.delabiemoulin@barabino.fr
Tel. +33 (0)6 43 67 75 59

Sixtine Causse
s.causse@barabino.fr
Tel. +33 (0)7 67 87 10 53

Sellsy

Aurélia Viersou
aurelia@madamedelacom.com
Tel. +33 (0)6 30 01 28 14

PSG Equity

Prosek Partners
Pro-psg@prosek.com