

Expense Reduction Analysts România sustine aspiratia Romcab de deveni un lider pe piata europeana

CLIENT: Romcab
DOMENIU: Productie

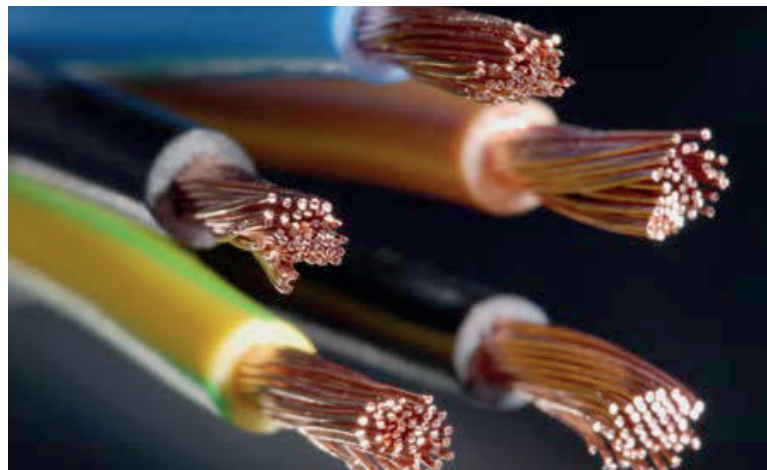
PROIECT

Serviciile de consultanță ale Expense Reduction Analysts privind managementul riscului de credit au ajutat Romcab să înregistreze o creștere semnificativă a veniturilor și a profitului.

Romcab este o companie românească de top, care fabrică cabluri din cupru și aluminiu. Compania are peste 250 de angajați și a realizat o cifră de afaceri de peste 120 de milioane de Euro în 2013 estimându-se ca, în următorii ani, să crească anual cu 40%.

Atunci când echipa de management de top din cadrul Romcab sa întâlnit cu Expense Reduction Analysts - Cristian Ionescu și echipa sa, a fost un moment foarte important pentru companie deoarece Consiliul de conducere tocmai aprobase o expansiune rapidă pe noi piețe europene, cum ar fi Germania, Austria, Marea Britanie, Italia și altele. Pentru a impulsiona această dezvoltare ambițioasă, Romcab avea nevoie de un sprijin, atât pentru o expunere mai mare, cât și pentru a obține mai multe credite de la furnizorii de materii prime; Mai mult, Romcab avea nevoie de limite de credit mai bune de la partenerii de asigurare a creditelor precum și de protecție a portofoliului de clienți împotriva riscului de faliment și incidentelor de plată. Experții din cadrul Expense Reduction Analysts, Cristian Ionescu și Constantin Galchis au reușit rapid să asigure o creștere semnificativă a finanțării activităților comerciale prin intermediul mai multor asigurători de credit și parteneri de garantare a plății, fapt care a condus la creșterea valorii creditelor furnizor ale Romcab; acest lucru a permis companiei săși dubleze portofoliul de furnizori și săși diminueze dependența față de un număr mic de furnizori. În paralel, acest lucru a ajutat Romcab săși finanțeze achizițiile de materii prime prin alte mijloace decât prin finanțare bancară, lucru care a contribuit la diminuarea costurilor financiare.

În plus, experții Expense Reduction Analysts au lucrat împreună cu Managerul de Risc de Credit din cadrul Romcab în vederea găsirii unei soluții pentru îmbunătățirea limitelor de credit acordate de asiguratorii de credite pentru a permite astfel companiei săși îndeplinească obiectivele privind vânzările și profitul. Mulțumită acestui credit îmbunătățit, echipa de vânzări a Romcab a reușit să înregistreze o creștere semnificativă a volumului de vânzări și a profitabilității generate.



"Sunt încântat de profesionalismul și serviciile excelente furnizate de echipa Expense Reduction Analysts și recunosc cu mândrie că aceștia joacă un rol foarte important în planurile noastre de dezvoltare. Simt ca și cum ar face parte din compania noastră. Am construit împreună un parteneriat solid bazat pe încredere, respect și schimb de idei. Cu ajutorul oferit de Expense Reduction Analysts suntem cu siguranță mai puternici și vom reuși să ne îndeplinim obiectivul ambițios de a deveni un jucător european puternic"

ZOLTAN PROZSSER, CEO ȘI ACȚIONAR MAJORITAR AL ROMCA