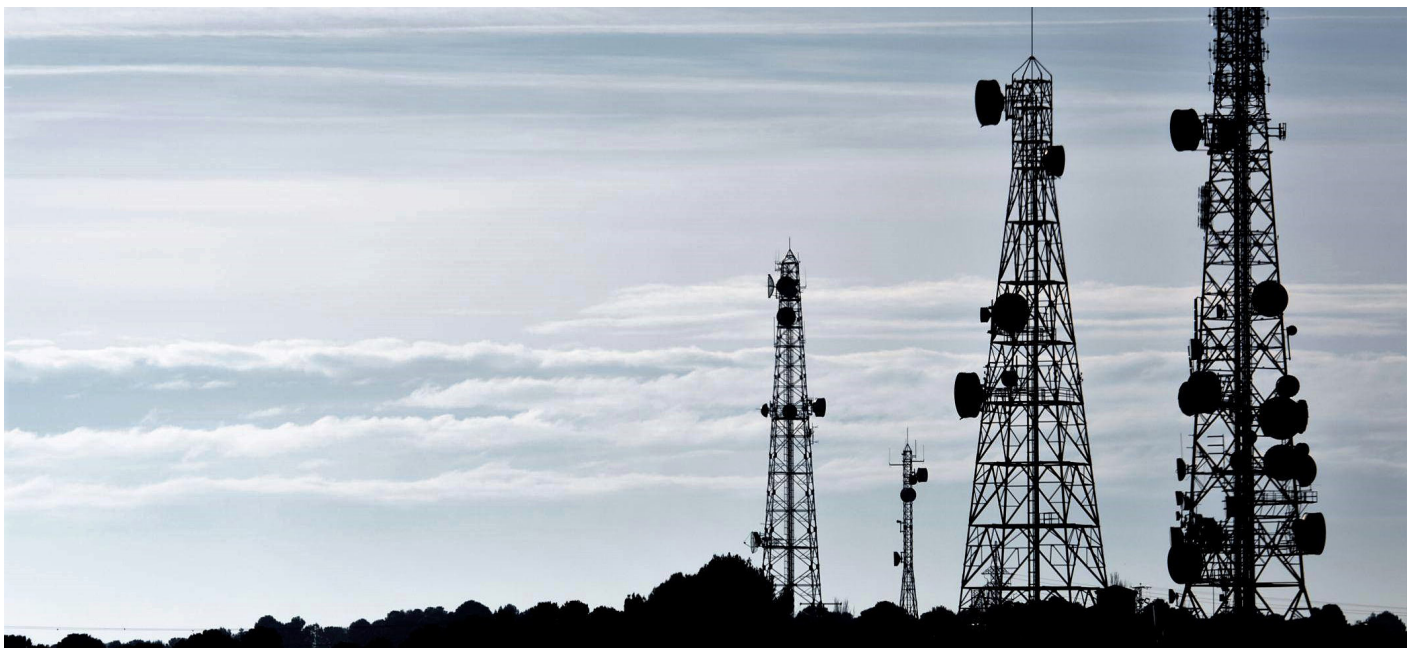


ERA hjalp kunde til besparelser innen Telecom de aldri hadde våget å drømme om!



“Vi trodde vi hadde gode priser, da vi har vært lojal kunde i veldig mange år. Det var derfor et sjokk å oppleve hvor mye ERA kunne spare for oss ved å skifte Telecom operatør.”

Klient

Kunden er en kjede som produserer, monterer og selger sine produkter gjennom sine butikker over hele landet. De henvender seg til både private husholdninger, samt private og offentlige aktører innen bygge bransjen. Siden det er mange forskjellige yrkesgrupper involvert i en ferdig leveranse, er det viktig å ha teleløsninger som gjør at de ansatte kan nås til enhver tid. Dette gjelder både på telefon og nett.

Kjeden har i over 10 år vært lojal kunde hos sin Telecom leverandør og tatt et lite «skippertak» med å reforhandle prisene når de synes det

begynte å bli dyrt. De mente derfor at de hadde gode betingelser og at dette mest sannsynlig var bortkastet arbeid for ERA. Dette skulle vise seg å være helt feil.

Etter gjennomgang av dagens avtale, analyse av forbruk og behov, kunne arbeidet starte med å konkurranseutsette avtalen. Det var en særdeles overrasket kunde som kunne velge mellom flere alternativer med besparelser mellom 30-40%, avhengig av om de ønsket å forbli i samme nett som dagens operatør, eller skifte. **Kunden valgte å gå «all in» og kan i dag glede seg over 40% lavere Telecom kostnader takket være ERA.**

Resultatet:

40% lavere Telecom kostnader

