

Tableau de bord : 5 indicateurs clés

Les indicateurs minimum pour piloter une menuiserie rentable, mois après mois.

Indicateur	Cible	Mois 1	Mois 2	Mois 3
Marge avant pose / après pose	60 % / 45 %			
Taux de chantiers sans réserve	Selon votre historique — voir notre article sur les réserves de chantier			
CA annuel par tête	Propre à votre structure			
Marge mensuelle vs charges	Équilibre positif chaque mois			
Nombre de SAV (cause principale à noter)	Le plus bas possible, en baisse mois après mois			
■ Cause principale du mois				

Pour la ligne SAV, notez chaque mois la cause principale identifiée (erreur fournisseur, erreur de pose, défaut produit...) en plus du nombre, comme le recommande notre article sur la gestion du SAV en menuiserie.

Comment lire ce tableau

On ne pilote pas ce que l'on ne mesure pas. L'objectif n'est pas d'avoir les 5 indicateurs parfaits dès le premier mois, mais de les suivre sans interruption : un chiffre qui se dégrade deux mois de suite mérite une action corrective avant le troisième mois.

Ces 5 indicateurs, calculés automatiquement

All Manager suit votre marge avant et après pose, votre taux de chantiers sans réserve, votre CA par tête et vos causes de SAV, sans ressaisie ni tableur à jour manuellement.