Junior International Sales Manager (m/w/d)

Vollzeit · 40 Stunden pro Woche · Standort Starnberg · Hybrides Arbeiten möglich

Die Hoenle Medical GmbH ist ein führendes Medizintechnikunternehmen im Bereich der medizinischen UV-Phototherapie und der Iontophorese-Therapie. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine sorgfältige, strukturierte Persönlichkeit mit Teamgeist die im internationalen Vertrieb durchstarten, Verantwortung übernehmen und sich langfristig zu einer festen Größe im Sales entwickeln möchte.

Ihre Aufgaben

- Unterstützung beim Aufbau, der Betreuung und der Weiterentwicklung internationaler Kunden- und Vertriebspartnerbeziehungen
- Vorbereitung, Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten sowie Unterstützung bei Vertrags- und Preisverhandlungen
- Bearbeitung von Kundenanfragen und Koordination mit den internen Fachabteilungen
- Pflege von Kunden-, Angebots- und Vertriebsdaten im CRM- bzw. ERP-System
- Unterstützung bei Markt-, Wettbewerbs- und Potenzialanalysen
- Vorbereitung und Begleitung von Kundenterminen, Vertriebsmeetings, Messen und internationalen Veranstaltungen
- Mit zunehmender Erfahrung eigenständige Betreuung definierter Kunden, Regionen oder Vertriebspartner
- Mitwirkung an der Weiterentwicklung unserer internationalen Vertriebsstrukturen und -prozesse

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung im kaufmännischen, wirtschaftlichen, technischen oder medizintechnischen Bereich
- Erste praktische Erfahrungen im Vertrieb, Business Development, Customer Service, Export, Projektmanagement oder in einer vergleichbaren kundenorientierten Funktion sind wünschenswert, aber keine Voraussetzung
- Interesse an technischen bzw. medizintechnischen Produkten und die Bereitschaft, sich in ein reguliertes Umfeld einzuarbeiten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift; weitere Fremdsprachen sind willkommen
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick im Aufbau und Freude am Umgang mit internationalen Kunden und Partnern
- Ausgeprägte Lernbereitschaft, Eigeninitiative und der Wunsch, sich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln
- Strukturierte, sorgfältige und zuverlässige Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen; erste Erfahrung mit CRM- oder ERP-Systemen ist von Vorteil
- Bereitschaft zu gelegentlichen internationalen Dienstreisen

Wir bieten

- Einen strukturierten Einstieg in den internationalen Vertrieb mit persönlicher Einarbeitung und enger Begleitung
- Eine langfristige Entwicklungsperspektive zum eigenverantwortlichen International Sales Manager
- Die Möglichkeit, Schritt für Schritt Verantwortung für eigene Kunden, Märkte und Vertriebspartner zu übernehmen
- Ein abwechslungsreiches Aufgabenfeld an der Schnittstelle von Vertrieb, Technik, Qualität und regulatorischen Anforderungen
- Kurze Entscheidungswege, direkte Ansprechpartner und ein kollegiales Team
- Flexible Arbeitszeiten sowie die Möglichkeit zum hybriden Arbeiten nach Absprache
- Eine unbefristete Vollzeitstelle mit 40 Wochenstunden am Standort Starnberg
- Leistungsgerechte Vergütung, moderne Arbeitsmittel und attraktive Entwicklungsmöglichkeiten

Interesse?

Sie sind neugierig, kommunikationsstark und möchten Ihre Karriere im internationalen Vertrieb in einem technisch anspruchsvollen und zukunftsorientierten Umfeld aufbauen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an

bewerbung@hoenlemedical.com

Hoenle Medical GmbH
Tutzinger-Hof-Platz 3
82319 Starnberg