

GRiT

Eine Plattform. Jeder Prozess. Echter Mehrwert.

Wie OBI das Partner-Onboarding beschleunigt und messbare Einsparungen mit GRiT realisiert hat.



Eine Plattform für EDI. Erweiterbar für die gesamte Supply Chain.



DATENFLUSS
EDI & E-Invoicing
XRechnung / ZUGFeRD /
Peppol-bereit



OPTIONALE ERWEITERUNG
Warehouse Management
Für komplexe Lager-
und Logistikprozesse



OPTIONALE ERWEITERUNG
Supply Chain Financing
Mehr Liquidität für Ihre
Lieferanten

EDI ist der Einstieg. Warehouse Management und Supply Chain Financing können jederzeit ergänzt werden.

Die Vorgehensweise

1. ANALYSE

Prozess- & Datenanalyse, Partner-Mapping, Wertermittlung

2. ONBOARDING

Fertige Konnektoren, Vorlagen & geführte Implementierung

3. OPTIMIERUNG

Kontinuierliche Verbesserung, KI-Erkenntnisse & Performance-Monitoring

Der Kunde

OBI Group - Deutschland
8,6 Mrd. EUR Umsatz / 640+ Filialen / 5.000+ Lieferanten
Einer der führenden Heimwerkermärkte Europas.

Die Ergebnisse

-65 %

Schnelleres Partner-Onboarding
Von Monaten auf unter 2 Wochen

-30 %

Niedrigere Betriebskosten
Durch Automatisierung & Standardisierung

300

Lieferanten
In kurzer Zeit erfolgreich angebunden

100 %

Compliance & Audit-ready
XRechnung, ZUGFeRD, Peppol, DSGVO

>98 %

Nutzerzufriedenheit
In Finance, IT und Operations



OBI vertraut GRiT bei der Digitalisierung von Geschäftsbelegen und der Automatisierung des Lieferanten-Onboardings.



GRiT ist nicht nur ein Anbieter - es ist ein Partner, der messbare Ergebnisse liefert.
IT Director / OBI Group



Starten Sie mit EDI.
Erweitern Sie Ihre Supply Chain Schritt für Schritt.
Verbinden. Automatisieren. Wachsen.

de.grit.eu

Sprechen wir.
Buchten Sie noch heute
eine Demo.

