# CERTIFICATION PROFESSIONNELLE

## COORDONNER LE DÉVELOPPEMENT DE L'ACTIVITÉ COMMERCIALE DE L'AGENCE IMMOBILIÈRE - 119h

ICADEMIE
Business & Digital School

Bloc de compétences n°4 issu de la certification professionnelle de niveau 6 :
« Responsable d'affaires immobilières », enregistrée au RNCP* par Mutimo (anciennement Supertiaire).
Fiche RNCP* n° 36073, enregistrée et publiée au Journal Officiel le 30/12/2017, renouvelée le 15/12/2021, code NSF :
313 : Finances, banque, assurances, immobilier

**https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/36073/**

*Répertoire National des Certifications Professionnelles

mutimo

CERTIFICATION Enregistrée au RNCP Niveau 6 PROFESSIONNELLE

# OBJECTIFS

La certification complète « Responsable d'affaires immobilières » permet au responsable d'affaires immobilières d'intervenir dans la gestion et l'administration des biens immobiliers destinés à la vente ou à la location.

Il encadre et anime l'activité de ses équipes commerciales pour la partie transaction, et ses équipes administratives pour la partie administration de biens, incluant la gestion locative et la gestion de copropriétés.

Au cours de la formation vous apprendrez à conseiller et à accompagner un client dans son projet. Vous serez capable, à l'issue de votre bachelor en immobilier, d'assurer la gestion locative d'un portefeuille de biens et la gestion financière d'un immeuble.

La formation est habilitante pour la **carte professionnelle T (Transaction), G (Gestion locative) et S (Syndic de copropriété)**, indispensables pour devenir gérant d'une agence immobilière ou d'un cabinet de gestion.

# CERTIFICATION PROFESSIONNELLE

# COORDONNER LE DÉVELOPPEMENT DE L'ACTIVITÉ COMMERCIALE DE L'AGENCE IMMOBILIÈRE - 119h

ICADEMIE
Business & Digital School

Bloc de compétences n°4 issu de la certification professionnelle de niveau 6 :
« Responsable d'affaires immobilières », enregistrée au RNCP* par Mutimo (anciennement Suptertiaire).
Fiche RNCP* n° 36073, enregistrée et publiée au Journal Officiel le 30/12/2017, renouvelée le 15/12/2021, code NSF :
313 : Finances, banque, assurances, immobilier

**https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/36073/**

*Répertoire National des Certifications Professionnelles

mutimo

CERTIFICATION Enregistrée au RNCP Niveau 6 PROFESSIONNELLE

**Compétences et aptitudes visées**

- Manager une équipe
- Définir les objectifs commerciaux
- Suivre l'activité de l'agence immobilière
- Identification des besoins en recrutement
- Traitement des candidatures
- Rédaction du contrat de travail dans le respect de la réglementation
- Tenir les entretiens d'évaluation

## PROFIL

- **Salariés**
- **Demandeurs d'emploi**
- **Apprentis**
- **Personnes en reprise d'études**

## DURÉE ET ACCESSIBILITÉ

**Durée de la formation : 119h**
**La formation s'effectue 100 % à distance (examens inclus)**

*Après étude du dossier et selon les aménagements possibles, les méthodes pédagogiques et modalités d'évaluation peuvent être adaptées aux publics en situation de handicap.*

## MODALITÉS D'ADMISSION

- Disposer d'un ordinateur muni d'une connexion internet, d'un micro et d'une caméra fonctionnels

## PRÉ-REQUIS

**Pour accéder à ce parcours, vous devez remplir les conditions suivantes :**

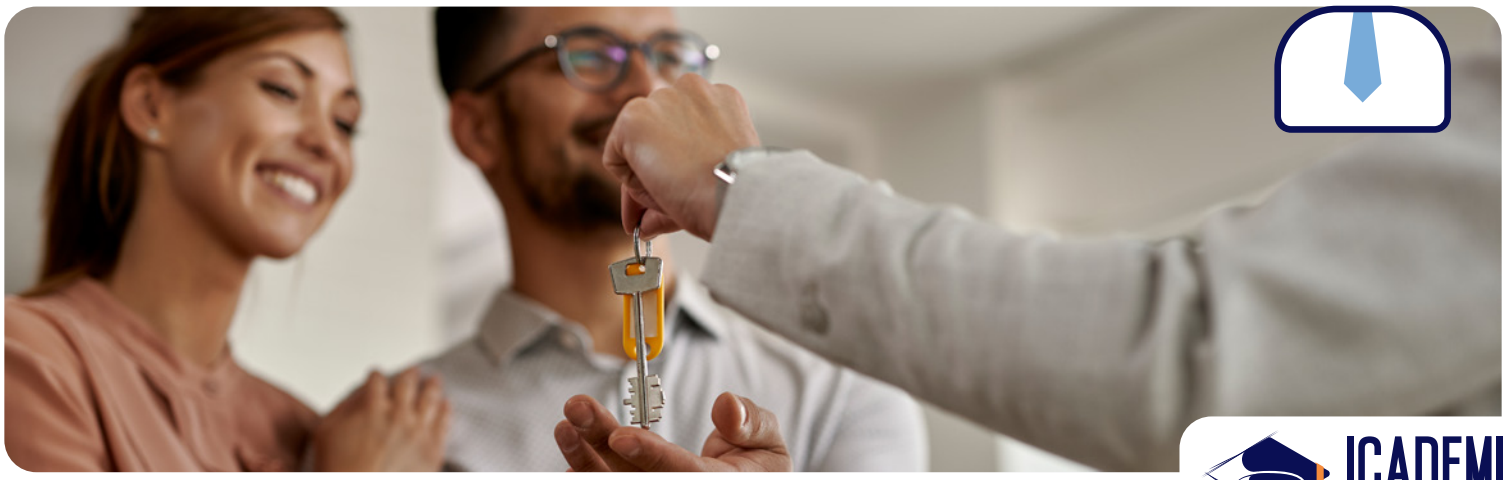
- **Entretien**
- **Dossier de candidature**
- **Justifier d'une année d'expérience professionnelle**

# MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Accompagnement individuel et en groupe assuré par des tuteurs/formateurs experts dans le domaine.
- Encadrement assuré par un référent pédagogique et un référent examens.
- Webconférences en direct (également accessibles en différé), forums de discussions, messagerie personnelle.
- Apports de contenus, analyse de cas pratiques, jeux de rôles, échanges libres.
- Plateforme accessible 7j/7.
- Accès à une vidéothèque et une bibliothèque numérique.

# PROGRAMME

- Définir avec son équipe les objectifs, les moyens commerciaux et l'organisation à mettre en place pour développer l'activité immobilière.
- Établir un tableau de bord de suivi de l'activité en s'appuyant sur les objectifs définis par la direction afin d'analyser les résultats de son équipe.
- Organiser le recrutement d'un collaborateur en ayant identifié en amont les besoins en compétences pour répondre aux objectifs de développement commercial de l'activité immobilière.
- Établir, par écrit, les termes de la collaboration selon le poste et le statut juridique visés afin d'être en conformité avec la réglementation de l'activité immobilière.
- Conduire les entretiens d'évaluation ou professionnels à l'aide d'une grille d'évaluation afin d'identifier les compétences de l'équipe à développer ou à renforcer et l'accompagner dans sa progression.
- Établir, par écrit, les termes de la collaboration selon le poste et le statut juridique visés afin d'être en conformité avec la réglementation de l'activité immobilière.
- Organiser le recrutement d'un collaborateur en ayant identifié en amont les besoins en compétences pour répondre aux objectifs de développement commercial de l'activité immobilière.
- Maîtriser un vocabulaire professionnel en anglais en lien avec l'immobilier.



## Modalités d'évaluation

Plusieurs sessions d'examens par an.

Ce bloc de compétences se valide de manière indépendante par le biais d'une mise en situation professionnelle reconstituée.

La validation de la certification globale sera complétée par un mémoire et une soutenance orale.

## Équivalences et Passerelles

Il n'y a pas d'équivalences et passerelles sur cette formation.

## Période en entreprise

La période en entreprise est facultative dans le cadre de la validation du bloc de compétences seul.

En cas de validation complète de la certification professionnelle de Responsable d'affaires immobilières, le candidat doit accomplir une période en milieu professionnel à temps plein dans un ou plusieurs établissements de son secteur d'activité (hors contrat d'alternance), pour une **période minimale de 8 semaines ou 280h**.

# DÉBOUCHÉS

**Les types d'emploi accessibles sont les suivants :**

- Responsable de transaction immobilière
- Responsable d'agence immobilière
- Responsable de clientèle en transaction immobilière
- Responsable de vente immobilière
- Responsable de clientèle immobilière locative
- Responsable de gestion immobilière locative
- Responsable de secteur immobilier locatif en habitat social
- Responsable locatif immobilier
- Responsable d'affaires en immobilier
- Agent immobilier

# POURSUITE D'ÉTUDES

La validation de l'ensemble des blocs de cette certification professionnelle vous donne les clés pour être rapidement opérationnel sur le marché de l'emploi. Toutefois, une poursuite d'études peut être une option intéressante si vous souhaitez renforcer votre profil ou vous spécialiser (Mastère Management et Stratégie Patrimoine Financier et Immobilier).

# INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

## DÉLAIS D'ACCÈS

**Inscriptions à tout moment de l'année.**
Le délai d'accès à la formation est habituellement de 14 jours après validation de votre dossier.

## TARIFS

**À partir de 1550 € TTC.**
Contactez le service Conseil en Formation pour le détail des conditions tarifaires.

## MODALITÉS DE FINANCEMENT

- **CPF**
- **Plan de développement des compétences**
- **Autofinancement**

**Prise en charge à 100 % possible selon les modalités de financement.**

# INDICATEURS DE RÉSULTATS – 2023

*Ces résultats proviennent de deux enquêtes réalisées auprès de nos 97 apprenants ayant passé les examens : une enquête de satisfaction (taux de retour : 40 %) et une enquête d'insertion (taux de retour : 40 %).*

- **Taux de réussite : 88,24 %**
- **Taux de satisfaction : 91 %**
- **Taux d'insertion à 6 mois : Non significatif**



ICADEMIE
Business & Digital School


**Formation à Distance**
3 Rue Racine
83000 Toulon
09 73 03 01 00
contact@icademie.com
SIRET 489 088 971 00093

**Aix-en-Provence**
415 Avenue des Chabauds
13320 Bouc-Bel-Air
04 42 58 86 31
contact@icademie-aixenprovence.com
SIRET 489 088 971 00077

**Toulon**
15 Boulevard de Strasbourg
83000 Toulon
04 89 33 14 62
contact-toulon@icademie.com
SIRET 489 088 971 00051

**Paris**
5 Rue Saint-Georges
75009 Paris
01 75 85 85 65
contact@icademie-paris.com
SIRET 489 088 971 00101

**Lille**
5/7 Rue Sainte Anne
59800 Lille
03 66 72 22 25
contact@icademie-lille.com
SIRET 489 088 971 00069



*Ce document peut faire l'objet de modifications afin de répondre à des impératifs d'ordre pédagogique.*
*Date de MAJ de la fiche : 29/10/2026*