



**LANCEZ VOUS DANS LA FORMATION PROFESSIONNELLE AVEC
DES BASES SOLIDES ET UNE VISION CLAIRE**

FORMATION

**CRÉER ET DÉVELOPPER UNE ACTIVITÉ
DE FORMATION PROFESSIONNELLE**



POURQUOI SE FORMER AVEC H&LP BUSINESS POUR DÉVELOPPER VOTRE ORGANISME DE FORMATION ?

La formation professionnelle occupe une place centrale dans le développement des compétences et l'évolution des carrières. Face à des besoins croissants de reconversion, de montée en compétences et d'adaptation aux nouvelles réalités du travail, les organismes de formation jouent un rôle essentiel.

Vous avez une expertise et vous souhaitez vous lancer dans la formation professionnelle ?

Se lancer dans ce domaine ne s'improvise pas : il faut respecter un cadre réglementaire exigeant, structurer son offre et bâtir une crédibilité solide.

Le parcours certifiant "Créer et développer une activité de formation professionnelle" vous prépare à lancer une activité de formation. De la création de votre organisme à sa promotion en passant par la mise en place d'une offre de formation impactante. En passant la certification, vous serez en mesure de créer votre activité, de concevoir votre offre de formation et de la promouvoir.

L'objectif : développer votre activité et votre chiffre d'affaires.

Vous découvrirez les différents documents encadrant vos prestations et aurez toutes les démarches de A à Z pour créer votre organisme et vous mettre dans une démarche qualité. Vous serez à l'aise avec la certification qualité Qualiopi mais également avec tous les dispositifs de prise en charge des formations afin d'accompagner vos clients dans leurs dossiers et ainsi d'optimiser votre taux de transformation.

Vous apprendrez également à animer une formation efficacement avec toutes les techniques et méthodes pédagogiques pour proposer des formations impactantes. Enfin, vous serez en mesure de mettre en place la promotion de votre activité de formateur et de gérer l'aspect commercial.

En bref, un parcours complet pour vous aider à concrétiser votre projet de création d'activité de formation !

- Vous développez ainsi des compétences entrepreneuriales qui vous seront utiles à vie.
- Vous passez un cap dans votre projet.
- Vous avancez à votre rythme mais jamais seul(e)

LES OBJECTIFS :

OBJECTIF GÉNÉRAL

Les objectifs généraux sont :

- Créer et mettre en place son activité de formation.
- Concevoir son offre de formation.
- Promouvoir et développer son activité de formation.

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Analyser le marché de la formation professionnelle dans son domaine d'expertise (besoins exprimés sur le marché – offres concurrentielles – innovations pouvant créer de la valeur à l'offre...) et par rapport à sa cible (typologie de clientèles, besoins...)
- Structurer et faire reconnaître son activité de formation
- Mettre en œuvre une démarche qualité de l'activité formation
- Concevoir le programme de formation
- Animer les actions de formation selon le déroulé pédagogique défini
- Définir un plan de développement de l'offre de formation



LE DÉROULÉ :

Ce programme de formation vous prépare à acquérir les compétences attestées par la certification « Créer et développer une activité de formation professionnelle ». Les items développés sont :

Analyser le marché de la formation professionnelle dans son domaine d'expertise Le marché de la formation.

- Le cadre légal : droits et obligations des organismes de formation.
- L'étude de marché : détecter les besoins de formation dans son domaine.
- Définir son positionnement et créer son premier programme de formation.
- Définir ses tarifs.

Structurer et faire reconnaître son activité de formation

- La checklist des obligations à connaître pour sa première formation.
- Les différents documents encadrant la formation.
- Les obligations de communication et règles en matière de publicité.
- Le respect des normes de sécurité.
- Monter son dossier de déclaration d'activité (NDA)
- Le bilan pédagogique et financier annuel.
- Connaître les différents types de financements pour orienter ses clients.
- Les spécificités comptables d'un organisme de formation.
- Le suivi qualité.
- Les outils pour faciliter les démarches du formateur.
- Trouver un local pour les formations en présentiel.

Mettre en œuvre une démarche qualité de l'activité formation

- Le cycle de la certification Qualiopi.
- Les organismes certificateurs pour passer la certification.
- S'organiser pour obtenir Qualiopi.

Concevoir le programme de formation

- L'apprentissage chez l'adulte.
- Concevoir une action de formation.
- Organiser le déroulé de sa formation.
- Les supports de formation.
- Le lieu de formation.
- Evaluer les acquis : QCM, cas pratiques et exercices divers.

LE DÉROULÉ :

Animer les actions de formation

- Les qualités à développer pour être formateur.
- Maîtriser sa communication verbale et non verbale.
- Les temps forts d'une formation.
- Se préparer à animer.
- Les outils et techniques pédagogiques.
- L'instauration d'un climat favorable à l'apprentissage.
- L'évaluation de la satisfaction et de l'atteinte des objectifs de la formation.
- Le suivi post-formation.
- Adapter l'animation à un public en situation de handicap.

Définir un plan de développement de l'offre de formation

- Introduction au webmarketing.
- Communiquer autour de son offre de formation.
- L'email marketing.
- Optimiser ses contenus pour Google.
- Les réseaux sociaux.
- Les sites dédiés à la formation.
- Suivre les retombées : Google Analytics.
- Gérer le suivi commercial.



MODALITÉS DE FORMATION :

FORMATS DISPONIBLES

- Formation certifiante intitulée “Créer et développer son organisme de formation”
- Durée estimée : 35 heures sur 1 semaine à 3 mois dont 8 heures en distanciel ou présentiel
- Tarif : 1650 € (éligible CPF, OPCO, FAF, Pôle emploi,...)

ORGANISATION, RYTHME ET PÉDAGOGIE

- Format en distanciel (en visio-conférence), avec une plateforme e-learning dédiée. Possibilité également de réaliser les sessions de formation en présentiel à Clichy-La-Garenne (sur demande préalable)
- Au choix : Séances de formation d’une durée de 45 min à 1h30, ou journées complètes de formation, animées par un expert
- Une pédagogie accessible, avec une vulgarisation des concepts et de la pratique sur votre projet
- Accompagnement pas à pas
- Rythme adaptable selon vos contraintes professionnelles et personnelles : possibilité de suivre la formation en parallèle d’une activité à temps plein ou d’une vie familiale active.

RESSOURCES PÉDAGOGIQUES

- Plateforme en ligne accessible 24/7
- Supports de formation variés : cours interactifs, fiches pratiques, exercices d’application
- Possibilité d’ajouter des ressources complémentaires diverses, sur demande
- Évaluations régulières sous forme de QCM et de tests divers pour pouvoir mesurer sa progression

MODALITÉS DE FORMATION :

VALIDATION & CERTIFICATION

Une attestation de fin de formation sera délivrée à toute personne ayant suivi l'intégralité du parcours de formation prévu.

Une évaluation finale de certification aura lieu. La modalité d'évaluation pour l'obtention de la certification est la suivante :

- Mise en situation professionnelle portant sur un projet de création et de développement d'une activité de formation.

La formation débouche sur la certification professionnelle **"Créer et développer une activité de formation professionnelle"** enregistrée à France Compétences sous le numéro **RS6977**. Il s'agit d'une certification reconnue par l'Etat.

Date d'enregistrement : 18-12-2024

Date d'échéance de l'enregistrement : 18-12-2026

Certificateur : WEBMARKETING & CO'M

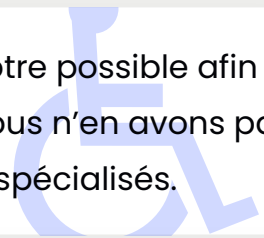
Pour plus d'informations :

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rs/6977/>



Si vous souhaitez des options de personnalisation de votre formation, n'hésitez pas à nous en faire part avant la signature des éléments contractuels.

Nous nous engageons à mettre en oeuvre ce qui est en notre possible afin d'accueillir le public en situation de handicap. Si toutefois, nous n'en avons pas la possibilité, nous redirigerons vers des prestataires spécialisés.



Votre engagement actif, votre assiduité et votre participation sont essentiels pour tirer pleinement parti des enseignements, atteindre vos objectifs, et faire avancer concrètement votre projet entrepreneurial.



À VOTRE SERVICE :

Dans le cadre de cette formation, nous utilisons les méthodes de communication suivantes :



Nous communiquerons avec vous par e-mail pour les éléments administratifs et pédagogiques.



Nous utilisons la plateforme Asana dans le cadre du suivi pédagogique de votre formation. Elle nous permet d'organiser votre formation. Vous pourrez nous communiquer vos questions, vos feed-backs et vos idées via cette plateforme



Nous utilisons Teachizy pour les contenus de formations et QCM. Les contenus restent accessibles 1 an.



Nous utilisons Teams pour les rendez-vous en visioconférence (si besoin)

VOS REFERENTS:

Directrice : Dabo Konté – dabo.k@hlpbusiness.com

Référente administrative : Noura Binate – noura.b@hlpbusiness.com

Référente pédagogique et handicap : Marie Kozelko – marie.k@hlpbusiness.com

Adresse : 48 rue de Neuilly 92110 Clichy

Au 01/07/2026* :
Taux de satisfaction générale des apprenants à chaud : non évaluable
Taux d'apprenants ayant jugé la formation utile à chaud : non évaluable
*Mise à jour annuelle

Nous avons une salle de formation chauffée, avec tables et chaises, fournitures administratives, écran TV, PC portables, accès aisé aux sanitaires, accès wifi, possibilité d'imprimer sur place

INSCRIPTION :

PUBLIC CIBLE & PRÉREQUIS

Public cible : la formation et la certification s'adressent à un public d'experts et de consultants spécialisés souhaitant transmettre leurs compétences dans le cadre d'actions de formation. La certification a pour objectif de valider leurs compétences sur le sujet afin de les rendre opérationnels en tant que formateurs indépendants en complément de leurs autres activités de conseil.

Prérequis : le candidat devra justifier d'un domaine d'expertise pouvant faire l'objet d'une transmission dans le cadre de formation, ainsi qu'un projet de développement d'une offre de formation professionnelle en complément de son activité principale.

PROCÉDURE D'INSCRIPTION

1



ENTRETIEN
D'ADMISSION

2



VALIDATION DU
DOSSIER ET DU
FINANCEMENT

3



SIGNATURE DES
ÉLÉMENTS
CONTRACTUELS

4



DÉBUT DE LA
FORMATION

Avant toute inscription, nous fixerons un entretien téléphonique, en visio-conférence ou en présentiel afin d'échanger sur la formation, sur vos attentes et sur vos objectifs.

Merci de prévoir un délai minimum de 14 jours entre l'inscription et le début de la formation.

Les sessions sont permanentes, vous pouvez vous y inscrire dès maintenant.

CRÉER ET DÉVELOPPER UNE ACTIVITÉ DE FORMATION PROFESIONNELLE

Vous souhaitez vous inscrire ou avoir des informations sur cette formation ?

Contactez-nous dès aujourd'hui



+33 1 80 89 35 62



contact@hlpbusiness.com



www.hlpbusiness.com



Clichy-la-Garenne



Connectez-vous
à H&LP Business

