

VOOR ONDERNEMERS MET LANGLOPENDE KLANTCONTRACTEN

Je hebt de omzet al verkocht. Wij halen de cash naar voren.

Ned Fund maakt een groot deel van toekomstige betalingen uit je zakelijke klantcontracten direct beschikbaar. Zodat jij vandaag verder kunt groeien.

Ontdek jouw beschikbare groeikapitaal



Jouw contracten. Jouw groei.

✓ Cash uit je contracten

✓ Behoud van je klantrelatie

✓ Geen aandelen afstaan

DE GROEIVRAAG

Je verkoopt vandaag. Je klant betaalt later.

Je sluit nieuwe contracten. Je omzet groeit. Maar de kosten voor mensen, apparatuur en uitvoering maak je vaak al voordat de betalingen binnenkomen.

Dat verschil in timing zet druk op je cashflow. Juist wanneer je wilt investeren in de volgende stap.

Ned Fund haalt een groot deel van die toekomstige betalingen naar voren. Zo kun je de waarde van je contractportfolio nu inzetten voor groei.

JOUW KLANTCONTRACT

De omzet ligt vast.

De betalingen volgen per maand.



MET NED FUND

Groeikapitaal beschikbaar.

Na beoordeling, acceptatie en overdracht.

Nieuwe klanten bedienen

Investeer in de mensen en middelen die nieuwe opdrachten vragen.

Team en product versterken

Maak ruimte voor capaciteit, ontwikkeling en commerciële groei.

Kansen benutten

Zet contractwaarde in voor nieuwe projecten of een overname.

ZO WERKT HET

Van contract naar groeikapitaal.

Vooraf beoordelen we je onderneming en contractportfolio.
Samen leggen we de acceptatiecriteria, kosten en voorwaarden vast.

1

Sluit je klantcontract.

Jij spreekt een vaste looptijd en maandtermijn af met je zakelijke klant. Je blijft de dienstverlening verzorgen.



2

Dien het bij ons in.

We beoordelen het contract. Na acceptatie wordt het aan Ned Fund overgedragen. Bestaande contracten kunnen ook meedoen.



3

Ontvang groeikapitaal.

Je ontvangt het afgesproken bedrag vooruit. Daarna kun je iedere maand nieuwe contracten indienen.

Tot 75%

van de contractwaarde vooraf

Je klant betaalt de maandtermijnen op een voor jou geopende inzake-rekening van Ned Fund Finance. Minimaal 25% van de maandtermijn blijft beschikbaar voor service en uitvoering.

Het exacte voorschot hangt af van de looptijd, contractkwaliteit, servicecomponent en financieringskosten.

VOOR WIE

Bouw jij aan terugkerende omzet?

Voor zakelijke leveranciers en dienstverleners met langlopende, vaste klantcontracten.



**IT, telecom en
cybersecurity**



**Software
en SaaS**



**Apparatuur
en machines**



**Energie en
infrastructuur**

Past je contractportfolio?

- ✓ **Zakelijke klanten**
Een gespreide portefeuille met B2B-contracten.
- ✓ **Vaste afspraken**
Vast maandbedrag en geen tussentijdse opzegbaarheid.
- ✓ **Resterende looptijd vanaf 6 maanden**
Financiering op basis van maximaal 84 maanden.
- ✓ **Overdraagbaar en met service**
Contracten met een servicecomponent en passende overdrachtsbepalingen.

Maandelijks opzegbare abonnementen en losse verkopen passen niet. We toetsen ook de onderneming, debiteurenkwaliteit en spreiding.

REGIE EN DUIDELIJKHEID

Groei verder. Houd zelf de regie.

Jouw klantrelatie blijft van jou.

Jij verzorgt het klantcontact en de dienstverlening. De maandelijkse betalingen lopen via de inzake-rekening.

Je behoudt je aandelen.

Je maakt de waarde van je contracten beschikbaar zonder aandelen of zeggenschap af te staan.

Financiering die kan meegroeien.

Begin met bestaande contracten en voeg maandelijks nieuwe toe, binnen de afgesproken criteria en limieten.

“Ned Fund biedt een uniek en flexibel financieringsproduct dat goed aansluit bij de praktijk van ondernemers.”

Sjors Heldens | eigenaar dispenser-service.nl

Helder vooraf.

Wat ontvang ik en wat kost het?

Je krijgt vooraf inzicht in de uitbetaling, financieringskosten en het deel dat maandelijks beschikbaar blijft.

Kan ik bestaande contracten inzetten?

Ja. We kijken naar de resterende contractwaarde. Zo kan je huidige portefeuille direct financiële ruimte opleveren.

Wat als mijn klant niet betaalt?

Jij houdt het debiteurenrisico en het debiteurenbeheer. Is een factuur 90 dagen na de vervaldatum onbetaald, dan betaal je de openstaande boekwaarde van het contract terug. Zonder boete of toekomstige rente.

VAN CONTRACTWAARDE NAAR GROEIKAPITAAL

Wat kan jouw contractportfolio vandaag voor je doen?

Met een vrijblijvende term sheet krijg je de feiten op een rij: de mogelijke uitbetaling, kosten en voorwaarden. Zo weet je concreet wat Ned Fund voor jouw onderneming kan betekenen.

[Vraag een vrijblijvende term sheet aan](#)[Of bespreek eerst de mogelijkheden](#)

**Frederik
Wegener Sleeswijk**

06 3191 8863

fws@ned-fund.nl



Laurens Bentein

06 5012 8278

laurens.bentein@ned-fund.nl