

KLEPP MAGASINET

SEPTEMBER
2025

VIL HA DIN MENING

KLEPP NÆRINGSFORENING
FULLDISTRIBUSJON



Rådhus
Klepp kommune

16-17

KVERNELAND NÆRINGS-
PARK MED 50 ÅRS PER-
SPEKTIV

18-19

ENKLERE, BEDRE OG MER
BÆREKRAFTIGE LØSNINGER
MED ENVIREX

22-23

ØGLÆND SYSTEM
I INTERNASJONAL ELITE-
DIVISJON



GODE KLEPPSBU

Sommaren 2025 er historie, og det er kjekt å sjå tilbake på ein sommar med så mange utruleg fine sommandagar og ikkje minst gode temperaturar. Eg håpar de alle har hatt ein flott sommar der de har kunna nytt lange og lyse dagar, møtt venner og familie på ulike arenaer både her heime eller på reise andre stader. Ein god sommar er alltid godt å ha i «banken» når kveldane vert kortare og kvikksølvet kryp nedover gradestokken.

I Klepp sentrum har me som de alle veit fått ein flott, ny og samlande arena i tillegg til dei flotte strendene og nærmiljøet vårt elles. Plogenparken opna laurdag 7. juni, og parken har alt vorte ein stor suksess. Utruleg mange besøkande har fått oppleve parken så langt, og det er gildt å høyre så mange og bare godord. Parken har allereie blitt ein ny og viktig møteplass i kommunen vår for både unge som eldre. Fantastisk kjekt å sjå alle som gler seg og bruker den så langt!

Samtidig vert det jobba med fleire viktige utviklingsprosjekt i kommunen. Kommunehus, kulturhus og kyrkje er nå tett, og mykje av arbeidet framover vil nå pågå innandørs. Bassenget på Sirkelen er framleis under rehabilitering. Det nærmar seg ferdig og vil re-opnast nå i løpet av hausten. Me ser fram til at våre innbyggjarar igjen kan få nytte dette flotte tilbodet.

Eg vil og nytta høvet til å takka alle for

tolmodet i samband med graving og omlegging av overvassrøyra i sentrum. Det er aldri optimalt med omkøyningar og midlertidige trafikale løysingar, men eg håper at alle har forståing for at desse omkøyringsvegane må leggest ein stad. Dette er eit stort og nødvendig arbeid som vil gje oss betre infrastruktur og tryggare løysingar for overvatn i framtida. Og det pågår heldigvis berre for ein avgrensa periode. I tillegg vil vatnet i løpet av hausten bli kopla til bekken i parken. Ein spennande kuriositet i så måte er at det då skal kunna gå opp fisk i den nye bekken.

Ei spennande nyvinning er og på trappene for næringslivet i kommunen nå i haust. Me vil arrangere «Kleppmøtet» den 14. oktober på Orstadhuset. Frå kl. 12.00 til 16.00 samlar me folkevalde, kommuneadministrasjon og næringslivet til ein dag der målet er å bli endå betre saman. Me skal dele idear, styrke samarbeidet og legge til rette for god og effektiv utvikling i Klepp kommune.

Det er og svært gledeleg at Klepp kommune nyleg vart kåra til den **4. best styrte kommunen i landet** i Agenda Kaupangs Kommuneindeksen 2025. Dette på oppdrag frå Storebrand Livsforsikring AS. Rapporten kom ut 12. august, og er ei flott stadfesting på at det vert gjort mykje rett. Dette er eit resultat av hardt arbeid frå mange – frå politisk leiing til administrasjon og ikkje minst

alle dei dyktige tilsette som kvar dag bidreg til at Klepp vert driven jordnært og effektivt, samtidig som me leverer gode tenester til innbyggjarane våre. Rapporten har og fleire underområder, og i klassen for den mest effektive kommunen gjekk Klepp heilt til topps.

Det er utruleg flott å få ei slik anerkjenning. Tusen takk til alle som har bidrege på ulikt nivå enten det er administrativt eller politisk. Å vera ordførar er eit privilegium. Eg ser dagleg at Klepp er ein kommune med kraft, vilje og hjarte for både folk og utvikling. Med gode møteplassar, sterke fellesskap og eit næringsliv i vekst, står me godt rusta for framtida. Det ynskjer eg og skal vera eit felles mål for framtida.

Til slutt vil eg takke alle som kjem med konstruktive tilbakemeldingar – hald fram med det.

Saman skaper me eit Klepp som det er godt å bu og drive næring i.

Vennleg helsing
Kjetil Maudal
Ordførar i Klepp kommune



KLEPP KOMMUNE



Utgiver: Klepp næringsforening, Engelsvollvegen 264, 4353 Klepp stasjon
Gunhild Damsgård Klingsheim, daglig leder, Mobil: 97 667 079 gunhild@klepp-naringsforening.no

Tekst og fotos: Morten Helliesen, Agent Kommunikasjon – www.agent.no
Layout: Jærprint, Marianne Tjelta Stokke

ØNSKER DU ANNONSE I KLEPPMAGASINET, TA KONTAKT MED DAGLIG LEDER

Selge bolig i Klepp?

Ring meg, eller kom innom
kontoret i K. K. Kleppes veg 1

Britt Fagerland m: 959 21 585

KOMMUNEN TAR TAK:

VIL HA ENDA BEDRE SAM- ARBEID MED NÆRINGSLIVET

«Det e lov å bruga ved», heter det i Klepp kommunes paragraf null. Om du lurar på om paragrafen i det hele tatt eksisterer, kan vi berolige. Den finnes kun i muntlig utgave. Men nå blåser ordfører Kjetil Maudal nytt liv i regelen i forbindelse med Kleppmøtet som går av stabelen i Orstadhuset tirsdag 14. oktober. Målet med møtet er å sikre en enda bedre dialog og samarbeid mellom kommunen og næringslivet.

Det var rådmann Ivar Undheim som i sin tid visstnok innførte paragrafen. Om det lå en bestemt sak bak, er det ingen som husker. Men poenget var å bidra til at kommunens ansatte i større grad brukte skjønn, samt tok raske og mer effektive beslutninger i saker som angikk små og store bedrifter i Klepp.

Målet den gang – som nå: – At vi har fornøydte innbyggere og brukere, sier dagens ordfører, Kjetil Maudal.

Derfor inviteres det lokale næringslivet, politikere og ansatte i Klepp kommune til møtet i oktober.

Øksnevad, Orstad, Klepp Stasjon, Varheia – det er høy aktivitet både her og ellers i kommunen. Travle tider gjør at bedrifter tidvis opplever utfordringer i kontakten med det offentlige. Lang og uforutsigbar saksbehandling kan være én. Manglende koordinering innad i administrasjonen en annen. Lite tilgjengelig og/eller uklar informasjon en tredje. En lite konsekvent politikk med hensyn til næringsarealer kan også spille inn. Som om ikke det er nok, gjør ikke eventuelle politiske omkamper om saker som er viktige for næringslivet utfordringene mindre.

– Det er alltid mulig å bli bedre, både administrativt og politisk, mener Klepp-

ordføreren, som er opptatt av å være på tilbudssiden.

Samtidig, understreker han, er det selvsagt slik at kommunen har lover og regler å forholde seg til.

– Og det er ikke tvil om at vi i Klepp har mange dyktige saksbehandlere. Så denne utfordringen dreier seg nok ofte mer om god kontakt og dialog enn om uvilje og byråkrati, sier han.

Én utfordring er kommunen. En annen er fylkeskommunen og Statsforvalteren.

– De to sistnevnte henger over oss hele tiden. Ingen tvil om at det er krevende mange ganger. For der tar saker, om mulig, enda lengre tid. Du kan gjerne få et ja fra kommune, før prosessen stopper opp i påvente av eksempelvis Statsforvalteren. Det er krevende når andre aktører henger seg opp i våre planer. Det hele kan noen ganger bli ganske firkantet og nærmest komisk, ref. Ikeas parkeringssak på Forus, sier Kleppordføreren.

At det nettopp er Kjetil Maudal som står i spissen for Kleppmøtet i oktober, er kanskje ikke tilfeldig.

– Mye byråkrati var en av grunnene til at jeg engasjerte meg i politikken. Både kommuner og andre offentlige instanser må være mer folkelige. Det kan gjelde vann og avløp, byggesak eller hva som helst. Ting går tidvis for trekt – uten grunn.

Målet med Kleppmøtet er å få til et regelmessig arrangement.

– Vi tror det er behov for å møtes, og ser fram til å treffe representanter for alle typer



bedrifter i kommunen. Vi gleder oss til 14. oktober, sier ordfører Kjetil Maudal.

Også kommunedirektør Torild Lende Fjer-mestad ser fram til å møte næringslivet. Ved siden av å ta opp ulike aktuelle tema, har hun ambisjoner om at arrangementet skal bli en regelmessig møteplass for nettverksbygging.

– I Klepp kommune har vi gjort mye på dette området. Det er faktisk ikke så mange år siden vi ikke hadde noen næringslivsansvarlig i administrasjonen. I dag har vi det, og jeg tror



Kommunedirektør Torild Lende
Fjermestad har store forventninger
til møtet.

de fleste opplever at det er lettere å komme i kontakt med oss, sier Fjermestad.

Kommunedirektøren tror møtet i oktober blir viktig, både når det gjelder informasjon og diskusjon. Selv om reguleringsplaner og lovverk noen ganger kan påvirke planer, mener hun kommunens viktigste fokus er å se på muligheter.

– Her kan vi selvsagt alltid bli bedre, og sammen med bedriftene finne de beste løsningene, sier hun.

Dette kjennetegner de beste kommunene

Det er flere kjennetegn ved de mest næringsvennlige kommunene. De er effektive og forutsigbare, har kort behandlingstid og tilbyr digitale løsninger. De har faste møteplasser med næringslivet, og en politisk og administrativ ledelse forankret i bedriftenes behov.

Det kommer fram i forskning og utredninger gjort av blant andre KS og NHO

Her er noen suksesskriterier:

• Enklere og raskere saksbehandling

Kort saksbehandlingstid i byggesaker, reguleringsplaner, etablering og tillatelser.

Digitale løsninger som gjør det lett å søke og følge prosessen. «En dør inn», det vil si tydelig kontaktpunkt for næringslivet.

• Aktiv dialog og samhandling

Jevnlige møter med næringsforeninger, bransjer og enkeltbedrifter.

Involvering av næringslivet i planprosesser og strategier.

Tillitsskapende relasjoner mellom næringsliv og kommune.

• Politisk og administrativ forankring

Næringsutvikling som en del av planverk.

Tydelige roller: Politikere setter retning, administrasjonen følger opp.

Ledere i administrasjonen må ha næringsforståelse og se bedrifter som samarbeidspartnere.

• Tilrettelegging for areal og infrastruktur

Sørge for tilstrekkelige næringsarealer (industri, kontor, handel og logistikk).

God infrastruktur, eksempelvis veg og kollektiv.

Forutsigbar arealpolitikk – ikke hyppige omkamper og uforutsigbare vedtak.

• Servicekultur

Administrasjonen driver service for bedrifter, og er ikke kun en kontrollinstans.

Kompetanseheving internt, – det å forstå hvordan næringslivet fungerer og hva som kreves for vekst, er viktig.

En positiv holdning er avgjørende, eksempelvis: Hvordan kan vi løse dette sammen innenfor regelverket?

• Regionalt samarbeid

Næringsutfordringer stopper ikke ved kommunegrenser (arbeidsmarked, transport, energi og areal).

Kommuner som samarbeider regionalt, har bedre forutsetninger for å tiltrekke seg investeringer.

ÅSHILD FRA ORRE:

VISER KLEPP- BEDRIFTENE VEIEN INN I EU

Hun er døråpner til Europa for virksomheter fra vår region, og har stor tro på Klepp-bedriftenes muligheter internasjonalt. Åshild Moen har likevel ett viktig råd til lokale bedrifter som vil samarbeide med EU: Finn ut hva dere har som er unikt, og som andre kan lære noe av, sier hun.

Stavangerregionens kontor i Brussel har fire ansatte, og er ett av rundt 250 regionskontorer i EU-hovedstaden. Ved siden av å være bindeledd mellom oss og det europeiske fellesskapet, tar de ofte imot delegasjoner fra Rogaland. Jærrådet var her for ikke lenge siden.

Åshild er født og oppvokst på Orre. 23-åringen studerte ved Universitetet i Stavanger, der hun tok en bachelor i historie, samt studerte religionsvitenskap. Traineestillingen ved Stavangerregionens kontor i Brussel fant hun mer eller mindre tilfeldig, hvor hun altså nå har vært et års tid. Etter 10 måneder som trainee, startet hun i stillingen som Europa-koordinator nå i august.

- Jeg kom hit med bakgrunn fra humanistiske fag, mens flere av kollegene mine eksempelvis har studert juss eller statsvitenskap. Vi trives supergodt sammen, og er klare for nye oppdrag for Jæren og resten av Stavangerregionen, sier hun.

En viktig del av arbeidet går ut på å gi råd og anbefaling omkring aktuelle EU-prosjekter og samarbeid. Stavangerregionens EU-kontor er en medlemsvirksomhet, basert på blant annet det offentlige, fylkeskommunen, kommuner, store organisasjoner og akademia. Selv om Åshild og hennes kolleger generelt sett ikke har kapasitet til å hjelpe alle enkeltbedrifter som har spørsmål om EU, har de gode råd om hvordan man kan gå fram. Kontoret har blant annet et nyhetsbrev som går ut hver måned. Det gir god oversikt over hva som skjer på EU-fronten.



Klepp i Brussel. Ordfører Kjetil Maudal, kommunedirektør Torhild Lende Fjermestad og Åshild Moen.

- Næringsforeningene i Stavangerregionen er et viktig kontaktpunkt for mer kunnskap. Det samme er virksomheter som Nordic Edge og forskningsrådet, forteller hun.

Bedriftene i Klepp og på Jæren for øvrig har ifølge Åshild mange muligheter i EU. Hun har likevel noen tips og råd til virksomheter som snuser på fellesskapet.

- Mye av utviklingen innen EU handler om utveksling av kunnskap og erfaring. Det viktigste er kanskje å spørre seg: Hva har jeg som andre kan lære noe av, som er nytt og kanskje unikt i min bransje? Og på hvilke områder man kan lære noe av andre? Jæren er eksempelvis et sterkt område for jordbruk, som faktisk er noe av det EU bruker mest penger på. Både i Norge og EU er det mye fokus på bærekraft og beredskap, eksempelvis matsikkerhet. På det mer teknologiske område, kan eksempelvis kunstig intelligens i jordbruker være aktuelt. Ulike overvåkingsmetoder, droner - bare fantasien setter grenser, sier Åshild.

Gjennom årene har det vært avviklet mange EU-prosjekter hvor aktører fra Stavangerregionen har vært med. Ved siden av kom-



Åshild er en del av det viktige brohodet mellom Stavangerregionen og EU-hovedstaden.

munene har ikke minst fylkeskommunen og Universitetet i Stavanger vært en aktiv aktør. Et eksempel på en aktiv kommune er Gjesdal, som for noen år siden fikk støtte fra EU til å teste ut selvkjørende busser som en del av et mobilitetsprosjekt.

Forutsetningen for å få økonomisk støtte fra EUs større prosjekter er et tredelt engasjement som involverer både lokale myndigheter, eksempelvis kommuner eller fylkeskommune, næringslivet og ikke minst akademia, eksempelvis universiteter.

EU bruker også en del penger på oppskalering og støtte til små og mellomstore bedrifter. Blant annet gjennom EIC (European Innovation Council) eller The Single Market Programme. Bedrifter som søker om støtte til



prosjekter, kan gjerne få 2,5 millioner euro, så her er det snakk om store penger og tilsvarende store muligheter.

- Men søknadskompetanse er viktig i seg selv. Mange prosjekter må søke et par ganger før de får ja. Og, igjen: Det er avgjørende å være opptatt av hva EU er opptatt av, prioriterer og ønsker.

Sier Åshild, og trekker igjen fram viktigheten av å sette seg inn i EU generelt, hvordan fellesskapet fungerer og hvilke muligheter det gir, også norske virksomheter.

- Det er mye å sette seg inn i når det gjelder EU, samtidig som mulighetene er store. Ved siden av finansiering er også teknologi og kunnskapsutveksling viktig. I sum er det fantastiske muligheter for å lære av hverandre, sier 23-åringen fra Orre.

Høstgjødning

PRODUSERT I NORGE

Langtids-virkende spesialgjødning til hagen på høsten

Styrker plantene
Tilsatt jernsulfat og biokull som er med på å styrke plantene.

Bedre overvintring
Rik på kalium som hjelper vekstene gjennom vinterens påkjenninger.

Tlf: 51 42 00 22
E-post: info@naturgjodsel.no

Norsk Naturgjødning

PARADIS

HUDPLEIESALONG

- Hudpleie
- Fotpleie
- Hårfjerning
- Massasje m.m.

**Nå ÷ 25 %
på Babor make-up**

Tlf. 930 26 305
www.paradishudpleie.no
Kyrkjebakken 2, 4350 Kleppe

JÆREN INDUSTRIPARTNER:

EN BEDRIFT MED HJERTE FOR KVALITET, GODT HÅNDVERK OG HØY TRIVSEL

Ved Jæren Industripartner leverer nær 150 dyktige arbeidstakere produkter og tjenester av høy kvalitet. Norge vil mangle stadig mer arbeidskraft. Derfor er ikke minst denne typen virksomheter viktige.

Velkommen til oss, sier daglig leder Svein Axel Johannesen der han tar imot utenfor flotte lokaler i Kverneland Næringspark. Her drives en omfattende produksjon av paller, faktisk nær 80.000 årlig og for all type bruk. Bedriften har en mekanisk avdeling, vaskeri, en cateringavdeling og sist, men ikke minst håndverksavdelingen som driver pakking og montering.

Største utfordring akkurat nå: å konsolidere driften, samt sikre gode rutiner.

Ikke rart det, for virksomheten har vært igjennom en sterk vekst de senere årene. Det er tatt i bruk 5200 nye kvadratmeter, og investert cirka 80 millioner kroner i bygg, maskiner og anlegg. Bare de siste to årene er det ansatt 15 nye her.

- Vi har et stort spenn av ansatte med ulike bakgrunn og ulike interesser. Med det som utgangspunkt er det viktig å ha ulike forretningsområder, slik at alle finner seg til rette, forteller Johannesen.

Kjært barn har mange navn. Slik er det også for Jæren Industripartner. Tidligere gikk denne typen virksomhet gjerne under navnet vernet bedrift. Den tiden er for lengst forbi. Når Svein Axel og hans folk får spørsmål om hva slags virksomhet de representerer, pleier de å si at det er en bedrift for personer som trenger tilrettelagt arbeid.

Nær 150 ansatte, hvorav cirka 115 er på



Svein Axel Johannesen leder en bedrift i sterk utvikling.

tilrettelagt arbeid. I tillegg driver Jæren Industripartner såkalt arbeidsforberedende trening for vel 30 personer.

Bedriften er offentlig eid av kommunene, Klepp, Time og Hå. Omtrent halvparten av driften dekkes av offentlig støtte. Resten er basert på vanlig kommersiell drift.

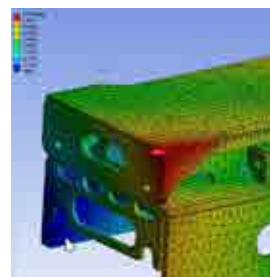
- Det som kanskje skiller oss fra andre typer bedrifter, er premissene for sysselsetting av mennesker.

- Mens ordinære bedrifter ansetter folk som skal løse en bestemt oppgave, blir vi tildelt

ansatte hvor det er vår jobb å finne meningsfylte oppgaver til dem. Vår utfordring er å sørge for at folkene våre har både utviklende og lønnsomt arbeid, sier Svein Axel Johannesen.

Arbeidskraften får bedriften i hovedsak fra NAV og de tre eierkommunene. Kravet de som skal arbeide her møter, er å jobbe i en stilling på minst 50 prosent, være motivert for jobb og følge arbeidslivets regler. Akkurat det klarer de ansatte her. Trivsel, høy motivasjon og kunnskap er miksen bak bedriftens suksess.

- Engineering
- Machining
- Water Cutting
- Testing

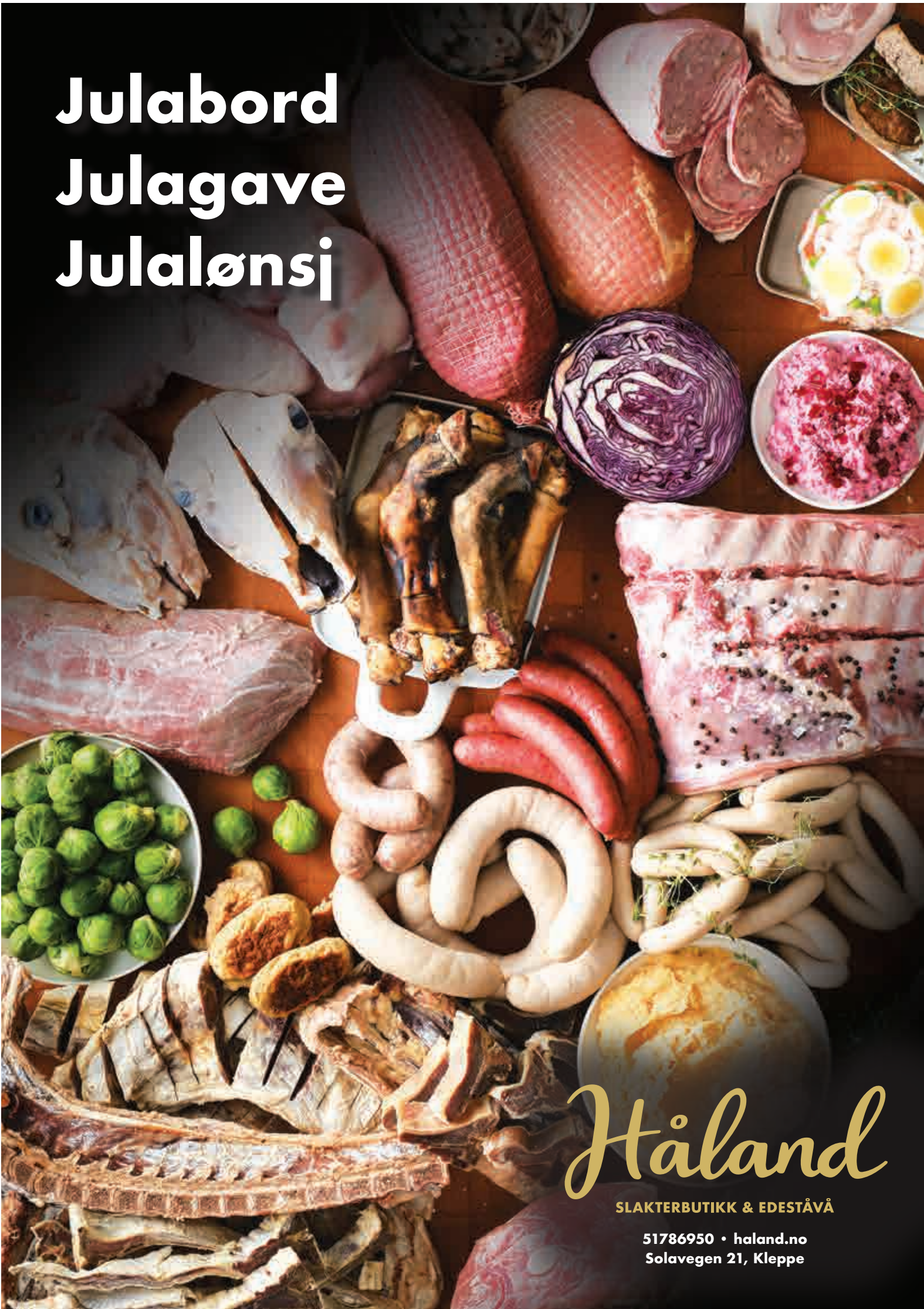


**Alltid på nett.
Alltid lokalt.**



**Koble deg på,
du også**





Julabord Julagave Julalønsj

Håland

SLAKTERBUTIKK & EDESTÅVÅ

51786950 • haland.no
Solavegen 21, Kleppe

Bistroens 3-retters meny



Forrett

Rekecocktail

Reke, isbergssalat og dressing.

Serveres med brød og smør



Hovedrett

Bistroens spesial okse indrefilet,
200 gram biff.

Serveres med fløtegratinerte poteter
og bernaise- eller peppersaus



Dessert

Eplekake med is og fløtekrem

Serveres med sjokoladesaus



**Klepp
Bistro**

For bestilling/
take away

51 42 31 00

Åpningstider:

Mandag: 14-21

Tirsdag: 14-21

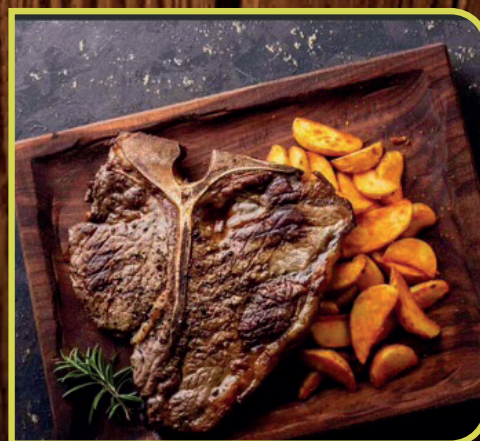
Onsdag – Torsdag: 14-21

Fredag – Lørdag: 14-22.30

Søndag: 13-21

Jærvegen 502, Kleppe

info@kleppbistro.no



Noen banker blir nasjonale.
Andre blir regionale.

Vi er lokalbanken på Jæren.



Kontorlokaler til leie i Orstadvegen 128A



Vi har ledige kontorlokaler midt på Orstad – et naturlig knutepunkt mellom nord- og sør-Jæren. Her får du en sentral beliggenhet med enkel adkomst for både ansatte og besøkende. Parkering rett utenfor.



Togstasjon og busstopp like ved
- 25 min. til Sola flyplass og Stavanger
- 10 min. til Sandnes
- 7 min. til Bryne

Vi tilbyr både enkeltkontor i et hyggelig fellesskap og fleksible løsninger dersom dere ønsker større areal. Vi har også flere møterom som reserveres ved ønske. Sammen finner vi en løsning som passer deres behov.

Ønsker du å vite mer eller å se lokalene? Ta gjerne kontakt for en uforpliktende visning

Kate Mariann Lie

kate@lieblikk.no

Tlf: 975 58 731





FORELDREKVELD FOR DEG MED BARN I ALDER 12-18 ÅR

Har du barn i alderen 12-18 år? Da inviterer vi deg til en kveld hvor du får gode foredrag, møte ulike aktører på stand, og få gode råd til deg som foreldre.

DATO: 1. OKTOBER KL. 18.00 (DØRENE ÅPNES KL. 17.30)

STED: KLEPP U. SKULE, AULA

TEMA: FORELDRE OG UNGDOM

BILLETTPRIS

KR. 0,-

NB! SCAN QR-KODE
OG HENT GRATIS
BILLETT NÅ!



KONFRANSIER:

UNGDOMSRÅDET I KLEPP

STATUS I KLEPP NÅ:

Politikontakt Asgeir Jakobsen

INFORMASJON FRA KLEPP KOMMUNE:

Klepp kommune/SLT koordinator

FOREDRAG:

«TRYGGE BARN OG UNGDOM PÅ NETT»

v/ Politiets nettpatrulje Sør-Vest

FOREDRAG:

«FRA INSTITUSJON TIL INSPIRASJON»

v/Lise Myklebust (forfatter av Gnisten)

MØT OSS PÅ STAND:

*Familiebroen, PPT, Barnevernet, Helsestasjon/HFU,
AXIS, Kultur/Friskus, Politiet, KUR og Kåsen Haymakers*



Lise
Myklebust



Politiets

NETTPATRULJE
SØR-VEST

ARRANGØRER:



KLEPP KOMMUNE





NULL STRESS!

Vi tar vare på bilen din.

- Service
- Bilglass
- EU kontroll
- Bilskade og lakkering
- El og hybrid
- Bobil

Lidenskap for bil - uansett merke!

Klepp Auto Bilverksted AS

4352 Kleppe

Telefon: 51 78 60 60

MCA

KLEPP AUTO

Betal og hent med Sharebox!



MED OVER 50 ÅRS ERFARING:

SUKSESSEN KVERNEL



Ildsjel og foregangsmann:
Per Steinar Lothe.

Med mange tiår bak seg i bransjen vet Per Steinar Lothe hva som skal til for å tiltrekke seg bedrifter. Erfaringen har resultert i Kverneland Næringspark, som i dag huser 30 virksomheter med over 1300 arbeidsplasser.

– Velkommen, sier sjefen sjøl. Med stort engasjement lar Lothe det ikke gå mange sekunder før han trekker fram noen av de viktigste argumentene for en suksessrik næringspark.

Et av dem er beliggenhet. Fra området, lokalisert mellom plogfabrikken til Kverneland Group og Frøylandsvatnet, er det effektiv og rask adkomst både mot Sandnes og Stavan-ger, Sola og Tananger, og ikke minst E39. Når tverrforbindelsen står klar, vil næringspark-ens tilkomst til hovedvegnettet både nord- over og sørover bli enda enklere.

Her er en god miks av virksomheter i næringer som spenner fra kompetanse og industriell produksjon, til handel og service. De største virksomhetene er Kverneland ASA, Block Berge Bygg/Veidekke, Q-Meieriene, Øglænd System AS og Masiv.

Han hadde en klar visjon, Per Steinar Lothe, da utviklingen av Kverneland Næringspark for alvor skjøt fart for vel 15 år siden. Slagordet «Funksjonelt, rasjonelt og enkelt» er på mange måter løftet til selskapene som velger dette som sin adresse.



Kverneland Næringspark er stedet for alt fra grunderbedrifter til lokale, nasjonale og internasjonale selskaper.

– Basert på erfaring hadde jeg en idé om optimal drift, det vil si hvordan vi skulle drive med hensyn til kvalitet, det å være kostnads- effektive og konkurransedyktige, samt bærekraftige og langsiktige. Hos oss er stikkord som gjenbruk ikke bare luftige begreper, men noe vi forholder oss til hver dag, sier han.

Sist, men ikke minst, er fleksibilitet viktig. Det må til i en næringspark med en bygnings- masse som skal være like egnet og effektiv om 10-20-30 eller for den saks skyld 50 år, som i dag.

– Når en bedrift signerer en langsiktig avtale og flytter inn hos oss, vet vi at virksomhetens behov, ønsker og krav vil endre seg med tiden. Enten virksomheten leier eller har kjøpt,

skal den ha trygghet for mulighetene til å utvikle seg, sier Per Steinar Lothe.

Trolig var nettopp en miks av stikkordene ovenfor det som gjorde at Akva Group valgte Kverneland Næringspark som sin hoved- lokalisering i 2019.

Selskapet, som er verdensledende på utstyr, tjenester og teknologi til oppdrettsbransjen, har ambisjoner om å doble omsetningen til sju milliarder kroner i 2030, og ikke minst øke inntjeningen. Veksten vil ikke minst kreve flere folk, 50 til 100 nye ansatte bare her, og plass til å vokse. Det vet konsernsjef Knut Nesse at han har nettopp her – i Kverneland Næringspark.

LAND NÆRINGS-PARK



Drivkreftene i parken: Sigve Lothe, økonomisjef Randi Hundsnæs, Per Steinar Lothe og Laila Lothe.

De som kjenner Per Steinar Lothe, vet at han er en mann drevet av en klar visjon og tilsvarende klare mål. Satsingen er på mange måter et løft hvor hele familien er involvert. Slik vil det være også i framtiden.

Med sine 82 år er sjefen sjøl ingen ungdom lenger, selv om han utvilsomt er den som har hånden på rattet. I disse dager følges han av barnebarnet Laila Lothe, som etter planen vil gå inn i selskapet.

- Det er viktig med langsiktighet. Det handler om å sikre at den visjonen vi har, også vil gjelde for framtiden. Derfor betyr det mye for meg at vi som familie har et klart perspektiv på flere tiår framover, slår han fast.

Fakta om næringsparken

140 mål
33 virksomheter
1367 arbeidsplasser
4 konsernkontorer
10 grunderbedrifter

Bedriftene

Kverneland Group
Operations Norway AS
Akva Group ASA
Kverneland Energi
One Machining AS
Hytech Engineering & Services AS
Norsk Stål AS
Norganic AS
Naboen Utleie AS
Ocean IMR AS
C-Tecnics AS
Multilakk AS
Enerion AS

RT Rental AS
Energen AS
Restone AS
Well Conveyor AS
Trevig AS
Hesselberg AS
Aarsvold Kran og Hydraulikk AS
Omron AS
Helgevold
Aluhak Avd. Stavanger
Phoenix Rental AS
Totalentreprenør Lothe AS
Lothe SJ Holding AS
Rygr Brygghus AS
Masiv AS
Coop Ekstra
Europris
Jæren Industripartner AS
Pizzabakeren
DNF AS

UNDERVANNSKONTROLL-SYSTEMER:

ENVIREX I VERDENS- KLASSE

Ikke før hadde de to gründerne bak Envirex Group satset på egenhånd, så rammet nedgangstidene offshorebransjen. 2011 markerte starten på noen tøffe år i næringen, og Thomas Aunvik og Kenneth Thunheim måtte tenke nytt. Filosofien fra den gang – å forenkle og forbedre eksisterende utstyr og løsninger for å sikre verdiskaping – er i dag en rød tråd i Envirex.

Managing director i Envirex, Håvard Smørdal, har mange års erfaring fra offshorebransjen. Han vet at mulighetene for å forbedre og forenkle måten bransjen tenker og jobber på, er store, og at de som sitter i førersetet i næringen må kunne levere det beste av teknologiske, bærekraftige og konkurransedyktige løsninger. Med det som utgangspunkt følte han seg privilegert da han fikk anledning til å bli en del av laget i Robotvegen i Vardheia, et team som leverer nettopp på dette.

– Vi forenkler og forbedrer utstyr og prosesser på en banebrytende måte, og ønsker alltid å imøtekomme behovet til kunden ved å gi dem mest mulig verdi. Det gjør vi blant annet ved å sørge for at alle løsninger blir mer energi-effektive, samt flytte mest mulig aktivitet fra overflaten til havbunnen. For å beholde posisjonen vår som ledende teknologiselskap, skal vi alltid være nysgjerrige, ha et åpent sinn og – sammen med kunden – tenke nytt, forteller Smørdal.

Løsningene Envirex leverer legger til rette for mer effektiv energibruk, en enklere og mer problemfri drift, høyere effektivitet og redusert kost. Selv om offshore er en viktig sektor for virksomheten, kan smarte, innova-



Håvard Smørdal og Pål Pedersen.

Dette er Envirex Group

Består av 8 selskaper som enten er hel- eller deleid:

- Envirex
- Envirent
- OceanOne
- FOX Subsea
- Witec
- Beluga Subsea
- Velo
- Ixys

I tillegg investerer Envirex Group i mindre techselskaper, eksempelvis Leak Detector og Watbots, uten at de er en del av gruppen. Det er drifts-selskapene som er i fokus for veksten framover.

Envirex Group har 140 ansatte. Konsernet hadde i fjor en omsetning i overkant av 500 millioner kroner.

tive ideer også brukes på land. Eksempelene på hva Envirex gjør for kundene, er mange. Et typisk kan være følgende:

Tradisjonelle systemer offshore krever vanlig-



vis tungt og kostbart utstyr på overflaten for å drive, kontrollere og overvåke operasjonen under vann. Envirex har utviklet ulike system sammen med kunden, som i praksis flytter arbeidet som har vært gjort på dekk på en rigg eller et fartøy, ned i dypet. Dermed forsvinner behovet for eksempelvis tungt og plass-krevende systemer som i dag opptar plass på dekk. Løsningen er både robust og sikker.

Bedriften dekker hele verdikjeden – fra idé, konseptutvikling og ingeniørarbeid, til produksjon, testing og levering. I tillegg kommer programvare som kunden og prosjektet måtte trenge. Med andre ord: Alt under ett tak.

En slik bredde i tilbudet hadde ikke vært mulig uten tett og godt samarbeid med underleverandører og samarbeidspartner. Og Smørdal og hans folk går ikke over bekken etter vann.



Håvard Smørdal
og selskapets
gründere, Kenneth
Thunheim og Thomas
Aunvik.

-Størsteparten av leverandørene våre er her på Jæren. Vi liker kortreiste tjenester. Slik sett ser vi på oss selv og samarbeidspartnerne våre som ett lag, sier han.

Bak Envirex AS står gründerne Thomas Aunvik fra Klepp og Kenneth Thunheim fra Bryne. De to arbeidet i Malm Orstad da de i 2011 tok spranget og satset på egenhånd.

Utgangspunktet var å designe og utvikle flere produkter og tjenester knyttet til elektro og hydraulikk, styring og overvåking og kontroll.

Da de to satset på egen hånd, var veksten innen offshoremarkedet i ferd med å flate ut, og det gikk ikke lenge før nedgangstidene slo inn. Aunvik og Thunheim ble tvunget til å designe og jobbe på en smartere måte. De måtte, enkelt forklart, designe og bygge utstyret på en ny måte, tenke nytt for å redus-

ere kostnader, samtidig som de opprettholdt kvaliteten på produktene. Det førte til en mer gjennomtenkt og effektiv designstrategi, der løsningene ble optimalisert for lavere kostnader, uten at det gikk på bekostning av funksjonalitet eller kvalitet. De to innså også at muligheten til å bruke utstyr som allerede var tilgjengelig gjennom å bygge det om, var framtiden – og, skulle det vise seg, grunnlaget for dagens suksess. Dessuten ville det å flytte stadig mer utstyr subsea, ned i havet, frigjøre og rasjonalisere drift.

I Envirex er det samarbeidet mellom dyktige fagfolk som driver utviklingen fremover. En av dem er prosjektingeniør Pål Pedersen, som kom inn med bred erfaring innen flere bransjer da han begynte i selskapet for snart tre år siden.

Med engasjement og tekniske innsikt har han

vært en viktig bidragsyter i flere krevende prosjekter. Sammen med resten av utviklingsteamet finner han løsninger som møter kundenes behov, ofte under komplekse og utfordrende forhold. Det er nettopp denne lagånden og kompetansedelingen som gjør Envirex i stand til å levere på høyt nivå.

Pål ser egen jobb som både utfordrende og meningsfull. Han mener kompetansemiljøet er unikt i den forstand at etablerte bransjesannheter utfordres, og tror det er grunnen til at et så ungt selskap kan levere nyskapende produkter og tjenester.

- Når vi tar tak i eksisterende løsninger for å forbedre dem, krever det et arbeidsmiljø med stor frihet, høyde under taket og mulighet til å tenke ute av boksen. Det gis det rom for i Envirex, sier han.

ASTERA SOLAR MED SOLID VEKST:

STERK POSISJON INNEN SOLCELLE- ANLEGG

Sola skinner på Voll Idrettshall. Det gleder daglig leder Helge Haugen. Han kan konstatere at ikke bare er laget nå selvforsynt med strøm: Daglig sendes overskuddskraft ut på nettet. Det gir en pen ekstraintekt. I løpet av to års tid vil investeringen i solceller på taket i hallen ha betalt seg.

For Endre Bore og resten av staben i Astera Solar er hallen på Voll et av mange vellykkede prosjekter fullført i 2025. Etter starten i 2022 har Klepp-bedriften gjennomført en rekke prosjekter, hovedsakelig med næringsliv og landbruk som oppdragsgiver. Det har gitt et solid markedsgrep i en bransje hvor mange aktører har gitt opp de siste årene.

- Mange har nok brukt mye penger på å kjøpe seg markedsandeler. Det har de gjort som et ledd i å blåse opp omsetningen, for så å selge hele virksomheten. Situasjonen har resultert i krevende konkurranseforhold hvor en del, spesielt mindre, lokale selskaper, kastet inn håndkleet, forteller Bore, som er en av eierne i Astera Solar.

Tøffe forhold til tross står Klepp-selskapet støtt i markedet. 2025 blir et konsolideringsår med en budsjettert omsetning på omkring 40 millioner, samt god inntjening.

- Vi er lettbeinte, driver effektivt, har en liten administrasjon og flinke montører. Store innkjøp, høy kvalitet og god lagerkapasitet gjør at vi er konkurransedyktige på pris

Det hører også med til historien at selskapet har solide, lokale eiere, Grude og Klingsheim eiendom. De er største aksjonærer, og har et langsiktig perspektiv



Gode utsikter for Endre Bore og Astera Solar.

- Det tror vi betyr mye i en bransje hvor det har vært stort frafall av aktører. Ingen trenger være redde for at vi forsvinner. Vi ser kundene i øynene, og baserer virksomheten vår på høy tillit, sier han.

Astera Solar er en totalleverandør, og tar seg av hele prosjektet for kundene. Det vil si at selskapet gjør alt fra å forprosjekttere og anbefale en løsning, til å sørge for anskaffelser, nødvendige tillatelser, installasjon samt igangsettelse. Kunden har valget mellom å eie eller leie anlegget. Selskapets marked er hovedsakelig regionalt, samt noe på Agder.

Stadig flere bedrifter ser mulighetene for en mer bærekraftig og kostnadseffektiv drift gjennom solceller. Tusenvis av kvadratmeter takareal står fortsatt ledige i regionen

og bare venter på å bli tatt i bruk, så her er mulighetene mange og store for næringslivet så vel som for Astera Solar.

Ingen tvil om at høye strømpriser har aktualisert slike anlegg. Men hva med utviklingen om politikerne bestemmer seg for en garantert makspris eller andre tiltak også for næringslivet?

Ingen grunn til uro, forsikrer Endre Bore. Strømprisen trenger ikke være høy for at det skal lønne seg med et anlegg. Dessuten er det slik at får man strøm fra eget solcelleanlegg, slipper man unna nettleien. Det monner.

Tilbake til Voll denne vakre sensommer-ettermiddagen. Solcelleanlegget her er så vidt kommet i drift. Stillaset som er brukt i forbindelse med monteringen står fortsatt, men nå har folkene fra Astera Solar trykket på knappen og startet produksjonen.

Dermed kan Helge Haugen via en enkel app på telefonen se hvor stor strømproduksjonen er til enhver tid. Han vet at det totalt sett vil bli produsert mye mer energi enn det hallen bruker. Overskuddet vil bli distribuert til naboeiendommer. Det gir pluss i regnskapet, både for Voll IL og omgivelsene.

Endre Bore og kollegene i Astera Solar kan på sin side konstatere at enda et anlegg er levert til en fornøyd kunde.

- Vi har ambisjoner om vekst, og har ryggrad til det. Men ikke for enhver pris. Kvalitet og god oppfølging av kundene vil fortsatt være fokus for oss, sier han.



Siste panel på plass.
Endre Bore og
Andreas Hafnor fra
Astera Solar og
daglig leder i Voll IL,
Helge Haugen.

Din samarbeidspartner og totalleverandør innen økonomisk og administrativ bistand

Kontaktpersoner:

Rune Stakkeland
Magnar Espedal
Kirsti Bøe Ræg
Magnor Wiig
Olav Tørressen



Jæren

REGNSKAP

Tlf: 51 78 86 50
Block-gården 4352 Kleppe,
post@j-regnskap.no
www.jaeren-regnskap.no

ØGLÆND SYSTEM:

MED KLEPP SOM BASE, OG VERDEN SOM MARKED

For Øglænd System er nøkkelen til suksess å gjøre kundene mer konkurransedyktige. Ved å bruke bedriftens egenutviklede opphengssystem utnyttes plassen maksimalt. Det går med mindre utstyr, vekten blir lavere, installasjonen går raskere – det hele til en konkurransedyktig kostnad.

I over 50 år har Øglænd System – og ja, virksomheten har sitt utspring i hjørne-
steinsbedriften Jonas Øglænd i Sandnes –
levert såkalte multidisiplin opphengssystem,
kabelbaner og kabelstiger beregnet på røffe
og utfordrende miljøer.

Selskapets produkter og løsninger inntok
tidlig en posisjon som internasjonalt ledende
i industrien. Det gikk ikke upåaktet hen, og i
2017 ble virksomheten kjøpt av det Liechten-
steinbaserte selskapet Hilti Group, kjent for
kvalitetsverktøy og såkalte festemidler innen
bygg, energisektoren og annen industri.

Det har gitt Klepp-bedriften tilgang til et
verdensomspennende nettverk. I tillegg til
fabrikk i Norge har Øglænd System i dag egne
salgskontorer i England, Danmark, Nederland
og Singapore, i tillegg har de fabrikker i Kina
og Malaysia, i tillegg til Klepp.

Blant de viktigste markedene er olje og gass,
fornybar energi og maritim industri.

– Våre produkter, kabelbaner og -stiger,
brukes i framføringen av kabler og annet
utstyr. Her stilles det store krav til kvalitet,
robusthet og lang brukstid, samtidig som
kombinasjonen lav vekt og høy styrke er vik-
tig, forteller Magnus Oaland, leder av salgs-
support innen offshoremarkedet i Norge.

Det sier seg selv: Med en brukstid på kan

Fakta om bedriften

- Ansatte fra 22 nasjonaliteter knyttet til virksomheten i Norge
- Salgsøkning på 40% fra 2023 til 2024 her hjemme. Global omsetning passerte 2,1 milliarder kroner.
- Ved siden av Øglænd System har eksempelvis Cubus sitt utsprang fra Jonas Øglænd
- Globalt utførte bedriften 50.000 engineering-timer i fjor, og er på vei til å nå 100.000 timer i år
- Målet er klart mot 2030 med ambisjoner om å levere forbedret produktivitet, bærekraft og sikkerhet.
- Globalt utførte bedriften 30.500 engineering-timer i fjor, og er på vei til å nå 40.000 timer i år
- Målet er klart: Simply the best

hende 25–30 år må kvaliteten være høy. Og når det uansett er tid for oppgradering, må det gjøres mest mulig effektivt. Her kommer Øglænd System inn med selskapets unike kompetanse og produkter. For i motsetning til tradisjonelle måter å feste slikt utstyr på, gjennom sveising, gjøres det nå på en måte som både sparer tid og penger, samtidig som kvaliteten er høy.

– Tradisjonelt har slikt utstyr ofte vært sveiset fast. Det gir en mer omfattende prosess når det skal skiftes ut. Vårt konsept bruker færrest mulige sveisepunkt, og erstatter disse med «bolts and nuts». Med andre ord skrues det fast. Det gir kunden en mye større fleksibilitet, og et bedre regnestykke enn helsveiste løsninger, sier Oaland.



Magnus Oaland leder salgssupport innen offshoremarkedet i

Ved siden av fysiske produkter satser Øglænd System mye på engineering. Målet også her er de beste løsningene og størst mulige besparelser for kundene.

– Dette handler jo også om bærekraftige løsninger, eksempelvis vekt som gir besparelser både økonomisk og miljømessig, sier han.

For Klepp-bedriften har olje og gass alltid vært viktig. Slik kommer det også til å være i framtiden. Samtidig er fokuset på offshore vind stadig viktigere, et marked som ikke minst ivaretas gjennom selskapets kontor i Danmark.

– Uansett hvor vi er og hvilke markeder vi jobber mot, er målet å være den beste samarbeidspartneren for kundene våre, sier Oaland.

Ingen tvil om at Klepp-bedriften virkelig



Geir Seland, Head of Offshore, Magnus Oaland og Ekaterina Morozova, Head of Offshore Norway.



Kabelbaner og -stiger er bedriftens viktigste produkter.

- Vi er stolte over å være en viktig del av deres strategi. Eierens vår har sterkt fokus på kunnskap, erfaring og dyktige medarbeidere. Det passer som hånd i hanske med oss som kunnskapsbedrift, sier Magnus Oaland.

Det er bruken av produktene som avgjør hvilket materiale de lages i. Det aller meste går i såkalt 316, som er rustfritt stål.

Ut over etablerte produkter, driver Øglænd System utstrakt innovasjon. For et års tid siden lanserte bedriften Firesys, et system som sikrer kablene lenger ved en eventuell brann.

- En viktig del av DNA-et i både bedriftskultur og eierskap er nyskaping - alt for å bli en stadig viktigere aktør i markedet og samarbeidspartner for kundene våre, sier Magnus Oaland.

er internasjonal. Ved siden av fabrikk og produksjon på Jæren produseres det både i Malaysia og Kina. På den måten blir avstanden til noen av de viktigste markedene kortest mulig.

Eierskap og vekst har også gjort bedriften multikulturell. I lokalene på Kverneland er arbeidsspråket for det meste engelsk. Flere av de som arbeider her, kommer fra Hiltis organisasjon internasjonalt.

Norge.

Navnet er fortsatt litt nytt,
men verdiene, nærheten og
menneskene er de samme.

SpareBank 1
SØR-NORGE

DYKTIGE LÆRLINGER I METALLTEKNIKK:

PLUSS FOR BÅDE **BEDRIFT**

Si hallo til June, Oskar, Idar, Jesper, Kim Andre, Viljar og Thawngtin, noen av lærlingene i Metallteknikk. For bedriften i Varheia er dette den viktigste måte å rekruttere framtidens ansatte på.

I snart 40 år har Metallteknikk være en viktig aktør i næringslivet på Jæren. Som ekspert på avansert platebehandling, sveising av stål og arbeid med ulike materialer, har bedriften kunder innen mange bransjer, forteller daglig leder Ronny Reiestad. Han anbefaler alle

bedrifter å satse stort på de unge. Erfaring, høy kompetanse og fokus på produktutvikling og innovasjon gir virksomheten en unik posisjon og en stadig sterkere posisjon som kunnskapsbedrift. Ikke minst her kommer de unge inn.



OG UNGDOM

Olje og gass har i mange år representert en stor andel av Metallteknikkens marked, kunder og prosjekter. Nå følges kundene også inn i det grønne skiftet hvor fornybar er et viktig satsingsområde. Øvrige forretningsområder er landbruk, infrastruktur, industri, forsvar og bygg og anlegg



Lærlingordningen er en styrke for både bedrift og ungdom. Sjekk bare her:

For bedriften

- Kunnskap: Lærlingene kommer rett fra skole med fersk teori. Det er nyttig for bedriften.
- Fagmiljø: Lærlinger stiller spørsmål og bidrar til at erfarne ansatte reflekterer over eget arbeid.
- Kultur og verdier. De unge blir kjent med bedriftens verdier og arbeidsmåter.
- Stabilitet: Mange lærlinger blir værende etter fagbrev, noe som styrker rekrutteringen.
- Innovasjon: Unge mennesker har med seg nye perspektiver, teknologiinteresse og ideer som kan drive bedriften framover.

For lærlingene:

- Praktisk erfaring: De får prøvd ut teori i reelle arbeidssituasjoner.
- Lønn: De tjener penger under utdanning.
- Personlig utvikling: En lærejobb gir en super mulighet for å bli mer selvstendig, ansvarlig og trygg i arbeidslivet.
- Oppfølging: Og selvsagt får de veiledning og opplæring av fagfolk.
- Jobbsikkerhet: Mange av dem får fast jobb i lærebedriften etter bestått fagbrev.
- Attraktiv arbeidskraft: Et fagbrev gir gode jobbmuligheter.
- Karrieremuligheter: Et fagbrev kan være et springbrett videre i arbeidslivet.

– Flyt når en trenger det mest

🖋 FAKTURASERVICE

🖋 INKASSO

🖋 RÅDGIVNING

🖋 INTEGRASJONER



Kjøpmannsbrotet 8 | 4352 Kleppe
Telefon: 51 20 05 30 | Epost: post@debia.no



FARSTAD
catering

www.farstad-catering.no Tlf. 51 48 21 82



BEST PÅ SMÅKRAFTVERK

Vi har levert småkraftverk siden
1999 til fornøyde kunder.

Våre folk har tverrfaglig kompetanse og sammen finner vi de beste løsningene.

Vår ekspertise strekker seg langt – med over 25 års erfaring i bransjen, har vi kunnskapen og ferdighetene som gir deg sikker drift på småkraftverket ditt i lang tid fremover.

Vi designer og leverer BNTurbin, Pelton, Kaplan og Francis med robuste og utprøvde løsninger gjennom 25 års drift.

Kontrollanlegget bygger vi selv for best mulig opetid og enkelt vedlikehold.

Med kvalitetsprodukter og et omfattende reservedelslager, garanterer vi minimal nedetid.



Tlf: 51 650 670 - post@hmenergi.no
Møllevægen 3B, - 4353 Klepp Stasjon
hmenergi.no

BLIR DU MED PÅ LAGET?

SAMMEN STÅR VI **STERKERE!**

- Vi ønsker å ivareta medlemmenes interesser innen de ulike næringer og å være en tilrettelegger og høringsinstans for bedrifter i Klepp Kommune.
- Vi ønsker å være samlet til ett lag i en samlet markedsføring av bedrifter i Klepp, i samarbeid med Klepp kommune.
- Vi utgir tre Kleppmagasin i året med bedriftspresentasjon, annonser og kommuneinformasjon til alle husstander i Klepp og omegn.
- Frokosttreff.
- Vi arrangerer KleppTech -messe for teknologi og produksjonsbedrifter.
- Vi arrangerer årlig et næringstreff.
- 2 foreldrekvelder, vår/høst.
- Kvinnenettverk.
- Medlemsbedriftene får gratis oppført sin bedrift, adresse og tlf. på vår nettside www.klepp-naringsforening.no.
- Medlemsbesøk



VI ØNSKER ALLE
STORE OG SMÅ
BEDRIFTER MED
PÅ LAGET



PÅ KLEPP
HANDLA
ME LOKALT



KONTAKT OSS: Gunhild D. Klingsheim, daglig Leder
Tlf. 976 67 079 • gunhild@klepp-naringsforening.no



KLEPPMØTET 2025: Koss verta bære?

Ein møteplass for dialog mellom lokalt næringsliv, politikarar og tilsette i Klepp kommune

Orstادهuset – tysdag 14. oktober klokka 12-16

GRATIS for alle næringsdrivande i Klepp kommune

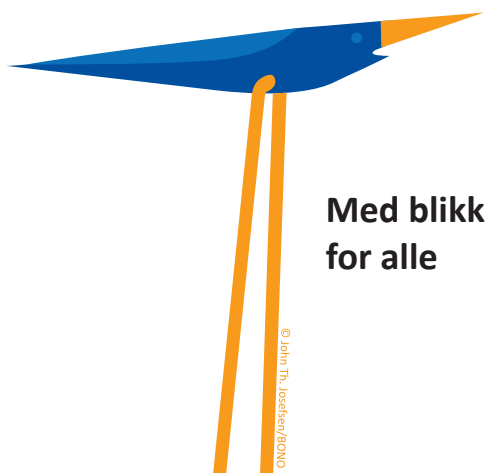
Meir informasjon og påmelding:

www.klepp.kommune.no/kleppmotet

Arrangørar:



KLEPP KOMMUNE



Med blikk
for alle

© John Th. Jørgensen/BNK

ÅRETS GRÜNDER I KLEPP

I samarbeid med Klepp Næringsforening og Jæren Sparebank, deler Klepp kommune ut ein pris til årets gründer i Klepp. Prisen er på 50.000 kroner, og vert delt ut på nyttårstreffet 1. januar.

Målet med prisen er å stimulera til nyskaping i kommunen. Verksemder som utmerker seg gjennom innovative produkt, nyvinningar i marknaden, kreativitet og miljømessig bærekraft vil bli vektlagd.

Nominer din kandidat på www.klepp.kommune.no/grunderpris



KLEPP KOMMUNE

Klepp Bygdekvinnelag 100 år



1. februar 1925 bles det ein ekstra frisk vind over Jæren. Midt-Jæren Kvinnelag vart stifta i Time av ressurssterke kvinner som såg at det var ulikskap i samfunnet - ikkje minst i bondesamfunnet – og dette ville kvinnene gjera noko med. Allereie i 1927 hadde laget vakse seg så stort at det blei delt i Time og Klepp Kvinnelag.

Klepp Kvinnelag måtte innstilla verksemda under krigen, men hausten 1945 kom arbeidet i gang att. Då skipa bygdene kvart sitt lag i kommunen, og skifta namn til Orre, Bore og Klepp Bondekvinnelag. Rundt år 2000 vart namnet endra til Bygdekvinnelag, og i 2025 er Klepp Bygdekvinnelag eitt felles lag for heile kommunen.

Norges Bygdekvinnelag – ein organisasjon for alle

Mange trur fortsatt at ein må koma frå gard for å vera medlem i Bygdekvinnelaget, men dei fleste medlemmene i dag gjer ikkje det.

Norges Bygdekvinnelag har i dag ca.11.000 medlemmer fordelt på 430 lokallag. Vi er partipolitisk nøytrale, men vil gjerne vera med og påverka utviklinga i samfunnet. Hovudsaker vi arbeider for er gode liv i levande

bygder, likestilling, inkludering og mangfald og mat, miljø og klima. Meir konkret er jordvern, gratis skulemat og varm mat i barnehagane saker som har stått på agendaen i mange år.

Kva gjer vi i Klepp Bygdekvinnelag anno 2025?

Vi har sosiale møter med ulike tema, til dømes med Edel Urstad - leiar av folkeaksjonen «**Meining, mat og mot**» eller «**Afternoon tea**» på Vestgaard mat.

I april arrangerte vi «Farmendag» – ein familedag der nærare 1000 store og små kom innom på gamle Horpestad skule. I fjor var det Haustmarked på Bore Samfunnshus.

Stor **BASAR** blir det 13. nov. i år, og 22./23. nov. ei større **VEVUTSTILLING** på Horpestad Kunst & Handverkstove. Her vil vi visa fram mykje av det som har blitt laga på dei alltid fullteikna vevkursa våre. Andre kurs vi arrangerer er førstehjelpskurs, kurs i fermentering av mat, lefsebaking, bunadskurs m.m.

*Av Marianne Øvrengaard,
Klepp Bygdekvinnelag*

Velkommen som medlem!

I dag er vi 90 medlemmar i Klepp Bygdekvinnelag, i alderen 20-90 år, og målet er å bli 100 medlemmer i løpet av jubileumsåret 2025!

Norges Bygdekvinnelag har verve-kampanje, og nye medlemmer som betalar kontingenten sin i år får heile neste år med på kjøpet. Er du under 40 år: Halv medlemskontingent.



Klepp

**BLI MEDLEM
I COOP KLEPP,
DU OGI**

Du får 3 % kjøpeutbytte på alt.
Det blir penger av det!

coop
Litt dmt

Send SMS
«COOP»
til 2330

**obs
BYGG
7-21 (8-20)**



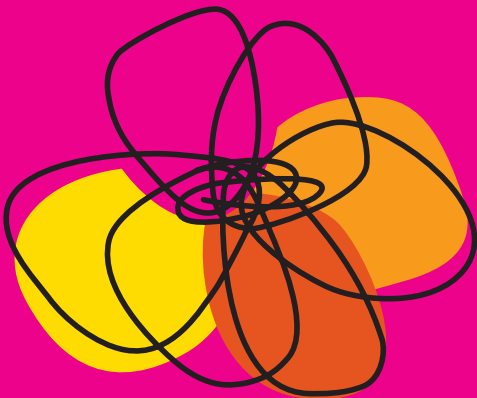


Jonas B.
ITALIAN DINER

Gjør serveringen enkel og smakfull! Smørbrød fra Jonas B passer perfekt til konfirmasjon, selskap og møter. Bestill å hent hos Coop Mega Klepp. 59,- stk

coop
mega

5 på Jærhagen



■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
Jeg har jobbet som driftsleder noen år i Coop Klepp, men overtok stillingen til Kjetil Maudal da han ble Ordfører høsten 2023.

■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
Mega.

andørerne og ikke minst gjengen som jobber på Coop røvarer til kundene våre. Samarbeidet med lever- Kunde, Muligheten av å kunne tilby gode lokale å jobbe på Jærhagen?

■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
butikken vår.

kan lage av lam. De beste råvarene får du kjøpt i Lammefrikassé er noen av alle de gode rettene en gjelder på menyen. Fårikål, Lammelår, Lammeskank, Nå er vi midt i lammesesongen. Det er Lam som Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?

■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
Espen | Butikklleder Coop Mega



■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
Jeg startet på Norli i 2005, så i år har jeg 20-årsjubileum.

■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
atmosfæren.

De kjekke kundene, Mine fantastiske kollegaer og å jobbe på Jærhagen?

■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
Boken STRÅNGER av Simon Stranger Boken TORDENDRONNINGEN av Maja Lunde og Lisa Alisato

■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
Mari | Butikklleder på Norli



■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
Har vært her siden butikken åpnet 12.september 2024.

■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
senteret.

på senteret og den gode stemningen som det er på Folkene vi møter på hver dag. Elsker vaffelfredagene Kundene. Fantastiske kollegaer på senteret. å jobbe på Jærhagen?

■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
en god del nyheter i hudpleie av makeup.

tilbake i Norge. I tillegg får vi inn nye dufter og JORD. Mineral makeup, en ny serie som endelig er En stor nyhet i høst er kosmetikkserien fra NILSEN Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?

■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
Henriette | Butikklleder på KICKS



■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
Jeg har jobbet på Power i 8 mnd.

■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
Kundene, og kollegaene mine. Jeg bor et stykke unna senteret, men med slike kollegaer så betyr ikke reisevegen så mye. Trivsel på jobb betyr mest.

■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
Hva er det kjekkeste med å jobbe på Jærhagen?

■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
iPhone 17 er helt klart en av de store nyhetene i høst.

■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
Danny | Selger fra POWER



■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
Jobbet først på Elkjøp, og da Bagorrama åpnet på senteret i Mai 2025 fikk jeg jobben som nestleder i butikken.

■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
behov.

Treffe de jille kundene og kunne skreddersy kundens å jobbe på Jærhagen?

■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
nyheter fra PUCCHINI.

Nevner også de kjekke flutteveskene fra ADAX og 2025.

Flotte vesker fra LYCKE i høstens nydelige farger fra Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?

■ Hvilken langtid har du jobbet på Jærhagen?
June | Nestleder på Bagorrama





Vi kan friste med merker som:
 FLOYD / FREQUENT / VILA / ONLY / SISTERS POINT / GEMINI / ULRICA

SPOTLIGHT

HØSTNYTT
 ZAVANNA
 JÆRHAGEN KJØPESSENTER

Hos oss får du merke:
 • BYIC
 • Noella
 • A-View
 • My essential
 • IVY
 • Secrets by B
 • Copenhagen shoes
 • Sisters Point
 • Sui ava
 • Hype the Detail

Høstens
 nyheter!

ADRESSE:
Solavegen 25,
4352 Kleppe

☎ 09500

www.hurtigruta.no

HURTIGRUTA
CARGLASS

Vi reparerer og skifter bilglass på alle typer kjøretøy.
Reparasjon av steinsprutskafe er kostnadsfritt ved kasko/delkasko.

Spesialisten på reparasjon og skifte
av bilglass er på Jærhagen!



Ut september:
Verdens
billigste bilvaski
69,-
WASHMAN
I JÆRHAGEN
Bilens beste venn!
www.washman.no

40%
på våre beste glass

STAY ET
BRILLEABONNEMENT
40%
på komplett brille

Tilbudet gjelder våre beste ensfyrte glass over 3.500,- og progressive glass over 7.000,- ved kjøp av komplett brille.
Kan ikke kombineres med andre tilbud/rabatter. Uten brilleabbonement kommer ev. synsprøve 740,- og brillepassning 300,- i tillegg.

Brilleland Jærhagen
Tlf: 51 42 60 68
brilleland

ME GLEDE
OSS TE FLERNE
ÅR ME DEGI

Elkjøp Klepp - fortsatt jærens
elektronbutikk nummer ein.

69 ÅR ME TEKNOLOGI, SERVICE OG EKTA JÆRSK STÅPÅVILJE!



Gjelder ikke Marius og til barn.
 Kan ikke kombineres med andre tilbud.
 Gjelder i perioden 20.9 – 19.10.

50%
 Alle plectd

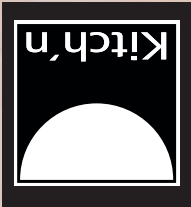




-40%
 Le Creuset Signature
 støpejernsgryte 4,2L volcanic
 for 3619,- **2171,-**

Tilbudene gjelder t.o.m. 14. oktober hos Kitch'n Jærhagen så langt lagert rekker.
 www.kitchn.no
 Vi tar forbehold om mulige trykktell.

KITCH'N JÆRHAGEN 51 11 10 57





40%
 ALBUM
 30x40cm
 STORT BILDE
40%
 RAMMER
 Elite Foto finner du i 2 etg. på Jærhagen

BURSDAG I 3 DAGER
 Torsdag 25. - Lørdag 27. sept.
 feirer vi 40 års bursdag med
 mange gode tilbud. Besøk oss
 på Elite Foto Jærhagen for å bli
 med på bursdagsfeiringen.

elitefoto
 BILDEGLEDDE SIDEN 1985
40 år
 20 RETROBLIDER
40%



*Tilbudet gjelder kun Jærhagen

FÅ 60% PÅ HELE ODYSSE SERIEN
FRA HADELAND GLASSVERK
 KUN 25.-27. SEPTEMBER!




Damenes aften

Endelig tilbake!

**TORS DAG 30. OKTOBER
PÅ KAFEPLATEN**

Vinn flotte gaver fra butikken!
Hovedpremie: Gavekort fra
Jærhagen 5000,-

Foredrag og underholdning
Mat og bobler
Goodiebag og kuponghette
Moteshow m/ flotte lokale modeller
Mote – Trend – inspirasjon

Aldersgrense 20 år

BILLETTSALG

**Lørdag 27. september
fra kl. 11 på kafeplaten til
medlemmer i kundeklubben**

Pris 450,-



JÆRHAGEN

KUNDEKLUBB

Meld deg inn i vår

og få eksklusive tilbud, nyheter og invitasjoner.



Send
JÆRHAGEN
til 27500

Du kan
også skanne
QR-koden





CUT'N GO.NO

97321002

Hei! Hvor farger du håret ditt?

Hei!

Jeg farger håret på Cut'n Go

Trodde de bare klippet hår der jeg?
Så jyllt at jeg kan få gjort alt på
samme sted

Har du ikke fått med deg hva de sier?
Cut'n Go - Mer enn bare en klipp



HOKA
FLY HUMAN FLY

SE VÅRT STORE UTVALG!

SPORT 1 Jærehagen



D-b™

SPORT 1 JÆRHAGEN: Solavegen 25 • 4352, Kleppe • Tlf: 942 05 000

ÅPNINGSTIDER: Hverdager 10:00 - 20:00 • Lørdag 10:00 - 18:00



MATCH
Jærehagen

Alle jakker 30%

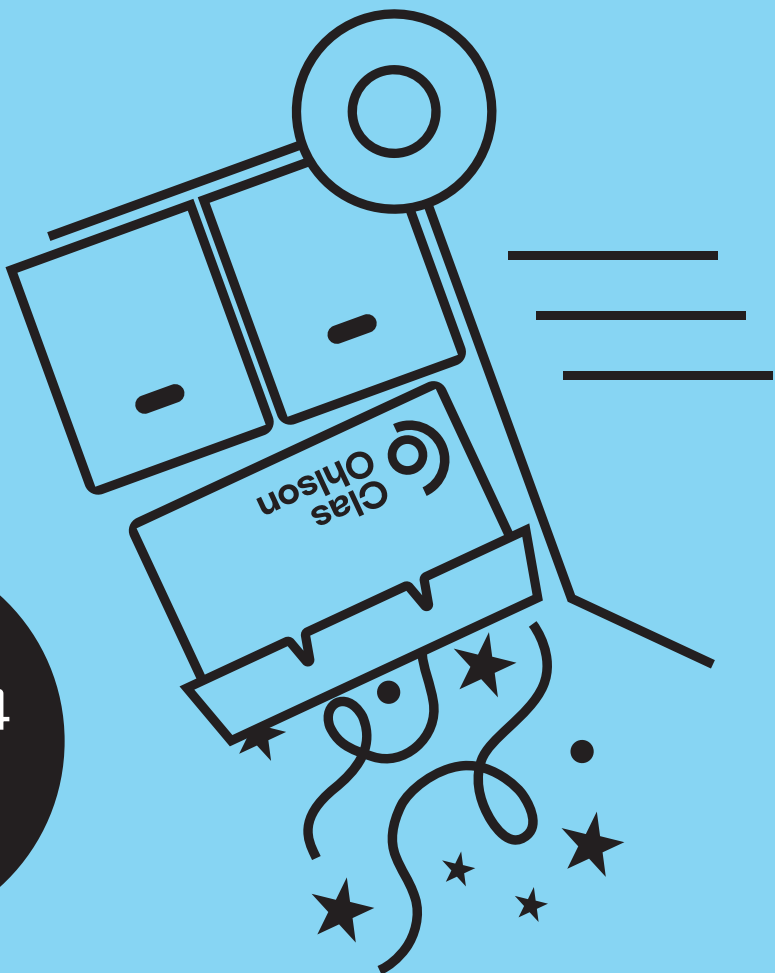
Ved kjøp av 2 eller flere varer

Til våre medlemmer
Gjelder ordinære varer i perioden 22. sept. - 15. okt.



clas
ohlson

Clas Ohlson Jærhagen åpner
torsdag 23. Oktober kl 10.00.
Velkommen!



Feir
med oss,
tilbud hele
dagen!

Hei hjemmeksere,
torsdag 23.10 flytter
vi inn på Jærhagen!





«Kortreiste» kvalitetsleker hos Lekia

Gjelder alle utgaver på ordinær pris.

GÅBIL
FOR DE MINSTE
÷50%
UT UKEN:

ALLE
RADIOSTYRTE
BILER
÷50%
UT UKEN:

Gjelder ordinære varer.

LOL/DUKKER
÷50%
UT UKEN:

LEKIA:
HOS
SUPERUKE



Kristinas Systue – Når stadig nye høyder

■ Før sommeren i år flyttet Kristinas Systue til nye og trivelige lokaler på mesaninen – etasjen mellom 1. og 2. etasje, rett over Kappahl og under senterkontorene. Noen lurte i starten litt på hvor denne "mellometasjen" var, men med tydelig skiltning er veien nå enkel å finne. Du kan både ta heis eller trapp opp fra 1. etasje v/ Kappahl, eller ned fra 2. etg v/ Senterkontoret, og innerst i gangen venter Kristina og hennes systue. Gjennom sommeren har Kristinas Systue opplevd en flott vekst og mange fornøyde kunder. Særlig trekkes det frem hvor fint det er å kunne prøve brudekjoler og andre antrekk i rolige og mer skjermede omgivelser – en løsning kundene setter stor pris på.

Kristina og hennes dyktige medarbeidere hjelper deg med det aller meste innen søm og tilpassning, alltid med høy faglig kvalitet og personlig service.

Åpningstider:

- Mandag, tirsdag, onsdag og fredag: 10–17
- Torsdag: 10–20
- Lørdag: 10–14

Velkommen innom Kristinas Systue – her blir klærne dine tilpasset slik du ønsker det!



DAMENES AFTEN - 5 på JERHAGEN - CLAS GHILSON ÅPNER

